

24 สิงหาคม 2566

เรื่อง การยื่นแก้ไขเพิ่มเติมคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ของบริษัท ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) (แบบ 247-4) ครั้งที่ 3

เรียน เลขาธิการสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์
กรรมการและผู้จัดการ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
กรรมการและผู้ถือหุ้นของบริษัท ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน)

ตามที่ บริษัท 39 เอสเตท จำกัด (“ผู้ทำคำเสนอซื้อ”) ได้ยื่นคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ ของบริษัท ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) (“TITLE” หรือ “กิจการ”) เมื่อวันที่ 21 กรกฎาคม 2566 โดยมีบริษัทหลักทรัพย์ ดาโอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) เป็นที่ปรึกษาทางการเงินในการจัดเตรียมคำเสนอซื้อ (“ผู้จัดเตรียมคำเสนอซื้อ”) นั้น ผู้ทำคำเสนอซื้อและผู้จัดเตรียมคำเสนอซื้อขอเปิดเผยข้อมูลเพิ่มเติมในคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ของกิจการ ดังรายละเอียดตามเอกสารที่ส่งมาพร้อมกันนี้

แก้ไขเพิ่มเติมคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ของบริษัท ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 3

ผู้ทำคำเสนอซื้อขอรับรองว่าข้อมูลแก้ไขเพิ่มเติมในคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ของบริษัท ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) ถูกต้องครบถ้วน ตรงต่อความเป็นจริง ไม่มีข้อมูลที่อาจทำให้บุคคลอื่นสำคัญผิดในสาระสำคัญ และได้มีการปกปิดข้อมูลที่เป็นสาระสำคัญซึ่งควรบอกให้แจ้งมา ณ ที่นี้

ขอแสดงความนับถือ

บริษัท 39 เอสเตท จำกัด



(ลงชื่อ)

นายกรมเชษฐ วิพันธ์พงษ์

ผู้มีอำนาจลงนาม

ผู้ทำคำเสนอซื้อ

(ลงชื่อ)

นายวีรพันธ์ วิพันธ์พงษ์

ผู้มีอำนาจลงนาม

ผู้ทำคำเสนอซื้อ

แก้ไขเพิ่มเติมคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ของบริษัท ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 3

ขอแสดงความนับถือ

บริษัทหลักทรัพย์ ดาโอ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)



(ลงชื่อ)

(นายณัฐพงศ์ ณ ระนอง)

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

ผู้จัดเตรียมคำเสนอซื้อ

(ลงชื่อ)

(นายอภิสิทธิ์ องค์กรเกียรติ)

ผู้ควบคุมการปฏิบัติงาน

ผู้จัดเตรียมคำเสนอซื้อ

**เอกสารแก้ไขเพิ่มเติมคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ของ
บริษัท ร่มโพธิ์ พร็อพเพอร์ตี้ จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 3**

ข้อความที่เพิ่มเติมปรากฏเป็นอักษรขีดเส้นใต้สีแดง และข้อความที่ตัดออกปรากฏเป็นตัวอักษรที่ถูกขีดออก ดังนี้

1) ส่วนที่ 3 หน้า 9 หัวข้อ 2.2.8 การแบ่งแยกธุรกิจ เพื่อป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์

แก้ไขเพิ่มเติมเป็น

2.2.8 การแบ่งแยกธุรกิจ เพื่อป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์

ภายหลังจากการเข้าเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ในกิจการ ในกรณีนี้ผู้ทำคำเสนอซื้อไม่สามารถได้มาซึ่งหุ้นสามัญของกิจการจากการทำคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ของกิจการได้ทั้งหมด อาจพิจารณาได้ว่า (1) ผู้ทำคำเสนอซื้อ (2) บริษัท แอสเซทไวส์ จำกัด (มหาชน) (“ASW”) ซึ่งเป็นผู้มีอำนาจควบคุมของผู้ทำคำเสนอซื้อ และ (3) กิจการ (ซึ่งมีผู้ทำคำเสนอซื้อเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่และมีอำนาจควบคุม) ทำธุรกิจที่อาจเป็นการแข่งขันกัน เนื่องจาก ASW ผู้ทำคำเสนอซื้อ และกิจการต่างประกอบธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อขายเช่นเดียวกัน อย่างไรก็ตามในปัจจุบันระหว่างผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และบริษัทอื่นภายใต้อำนาจควบคุมของ ASW (“กลุ่มบริษัท ASW”) และ กิจการไม่มีโครงการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์โครงการใดที่มีทำเลที่ตั้งทับซ้อนหรืออยู่ใกล้เคียงกันอันอาจเป็นการแข่งขันเพื่อแย่งกลุ่มลูกค้าเป้าหมายเดียวกัน โดยในปัจจุบันผู้ทำคำเสนอซื้อ และกลุ่มบริษัท ASW พัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อขายในพื้นที่กรุงเทพมหานครและปริมณฑล เป็นหลัก ในขณะที่กิจการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อขายเพียงเฉพาะในพื้นที่จังหวัดภูเก็ตเท่านั้น โดยมีรายละเอียดกลุ่มลูกค้าและประเภทผลิตภัณฑ์ดังนี้

	กลุ่มบริษัท ASW	กิจการ
ทำเลที่ตั้ง	จังหวัดกรุงเทพมหานคร พื้นที่ปริมณฑล และจังหวัดชลบุรี	จังหวัดภูเก็ต
รูปแบบของโครงการที่พัฒนาและสัดส่วน	คอนโดมิเนียม Low Rise ประมาณร้อยละ 75-80 คอนโดมิเนียม High Rise ประมาณร้อยละ 14-21 บ้านเดี่ยวแนวราบ ประมาณร้อยละ 4-5 โดยเป็นโครงการสำหรับอยู่อาศัย ส่วนใหญ่เป็นโครงการที่อยู่ใกล้สถานีขนส่งมวลชนระบบราง ใกล้ศูนย์กลางทางเศรษฐกิจแห่งใหม่ (New CBD) ใกล้ระบบขนส่งมวลชนที่หลากหลาย ใกล้สถานศึกษา ใกล้แม่น้ำเจ้าพระยา	คอนโดมิเนียม Low Rise สำหรับอยู่อาศัยเพื่อการพักผ่อนประมาณร้อยละ 100
ระดับราคา	ประมาณ 60,000 – 130,000 บาทต่อตารางเมตร สำหรับคอนโดมิเนียม และ 3-60 ล้านบาทต่อหน่วย สำหรับบ้านเดี่ยว	ประมาณ 100,000 – 124,000 บาทต่อตารางเมตร
สัดส่วนกลุ่มลูกค้าที่รับโอนตามสัญญา	สัญชาติไทย ประมาณร้อยละ 98 สัญชาติอื่น ประมาณร้อยละ 2	สัญชาติไทย ประมาณร้อยละ 2-5 สัญชาติรัสเซีย ประมาณร้อยละ 72 สัญชาติอื่น ประมาณร้อยละ 22-25

ทั้งนี้ ผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และกิจการ มีความตั้งใจที่จะไม่ประกอบธุรกิจที่เป็นการแข่งขันกัน โดยผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และกิจการ จะดำเนินการให้มีการกำหนดกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจของกลุ่มเพื่อแบ่งแยกพื้นที่ทางธุรกิจระหว่างกัน เพื่อให้มีความชัดเจนและไม่ทับซ้อนกัน และป้องกันการประกอบธุรกิจที่อาจเป็นการแข่งขันกัน รวมถึงไม่มีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ และมีกลไกการดำเนินธุรกิจเพื่อผลประโยชน์ที่ดีที่สุดของแต่ละบริษัท โดยจะกำหนดขอบเขตในการเติบโตทางธุรกิจพัฒนาสังหาริมทรัพย์เพื่อขายโดยการขีดเส้นแบ่งพื้นที่ทางภูมิศาสตร์ ซึ่งผู้ทำคำเสนอซื้อ และกลุ่มบริษัท ASW จะพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์เพื่อขายในพื้นที่ภาคกลาง ภาคเหนือ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ภาคตะวันออก และภาคตะวันตก ในขณะที่กิจการจะเป็นบริษัทแกนนำ (Flagship) ในการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์เพื่อขายในพื้นที่ภาคใต้ ซึ่งประกอบด้วยพื้นที่ตั้งแต่จังหวัดชุมพร ระนอง สุราษฎร์ธานี พังงา นครศรีธรรมราช กระบี่ ภูเก็ต ตรัง พัทลุง สตูล สงขลา ปัตตานี ยะลา และนราธิวาส เพื่อกำหนดเป้าหมายการเติบโตของแต่ละบริษัทให้ชัดเจนและเป็นแนวทางในการจัดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ต่อไปในอนาคต โดยสามารถสรุปแนวทางได้ดังนี้

หัวข้อ	ผู้ทำคำเสนอซื้อและผู้มีอำนาจควบคุมของผู้ทำคำเสนอซื้อ	กิจการ
ลักษณะการประกอบธุรกิจ	<ol style="list-style-type: none"> พัฒนาสังหาริมทรัพย์เพื่อขาย พัฒนาสังหาริมทรัพย์เพื่อเช่า ธุรกิจรับฝากขายฝากเช่า ธุรกิจลงทุนด้าน Digital Asset ธุรกิจด้านสุขภาพและความงาม และ/หรือธุรกิจอื่นๆ ที่ไม่ก่อให้เกิดการแข่งขันกันระหว่างผู้ทำคำเสนอซื้อและกิจการ	พัฒนาสังหาริมทรัพย์เพื่อขายทั้งในแนวราบและแนวสูง และ/หรือธุรกิจอื่นที่ให้อัตราผลตอบแทนทางการลงทุนที่น่าพึงพอใจกับกิจการโดยไม่ก่อให้เกิดการแข่งขันกันระหว่างผู้ทำคำเสนอซื้อและกิจการ
พื้นที่ทางภูมิศาสตร์ของธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อขาย	ภาคกลาง ภาคเหนือ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ และภาคตะวันตก	พื้นที่ภาคใต้ ซึ่งประกอบด้วยพื้นที่ตั้งแต่จังหวัดชุมพร ระนอง สุราษฎร์ธานี พังงา นครศรีธรรมราช กระบี่ ภูเก็ต ตรัง พัทลุง สตูล สงขลา ปัตตานี ยะลา และนราธิวาส

ในอนาคต กิจการ ผู้ทำคำเสนอซื้อ และ ASW จะดำเนินการแบ่งแยกการจัดการ ทั้งผู้บริหารและทีมงานของกิจการออกจากกลุ่ม ASW ซึ่งปัจจุบันมีเพียงนายเวทิน ตั้งกุลวัฒน์ ซึ่งดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหารร่วมของกิจการ และดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่สายงานพัฒนาโครงการของ ASW ทั้งนี้ กลุ่ม ASW อยู่ระหว่างสรรหาประธานเจ้าหน้าที่สายงานพัฒนาโครงการเพื่อแต่งตั้งแทนนายเวทิน ตั้งกุลวัฒน์ เพื่อให้เป็นไปตามแผนการแบ่งแยกการจัดการต่อไป โดยคาดว่าจะดำเนินการแล้วเสร็จภายในเดือนธันวาคม 2566 ทั้งนี้ ภายหลังจากการทำคำเสนอซื้อ ASW จะเป็นผู้กำหนดนโยบายในการดำเนินธุรกิจในอนาคต โดยมีการแบ่งแยกการจัดการตามที่ได้กล่าวมาข้างต้น

ทั้งนี้ ผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และกิจการ ได้กำหนดแนวทางปฏิบัติเพื่อให้การดำเนินธุรกิจเป็นไปตามแนวทางในการขจัดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ ในอนาคตดังต่อไปนี้

- (1) คณะกรรมการของผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และกิจการ มีหน้าที่ปฏิบัติตามกฎหมาย (Fiduciary Duties) โดยคณะกรรมการจะพิจารณาความจำเป็นและความสมเหตุสมผลของการเข้าทำรายการต่าง ๆ และติดตาม กำกับดูแล และตรวจสอบให้มั่นใจว่าไม่มีความขัดแย้งกับผลประโยชน์ที่ดีที่สุดของบริษัท โดยจะทำการเปิดเผยข้อมูลสำคัญต่อผู้ถือหุ้นและนักลงทุน ในกรณีที่เข้าข่ายที่ต้องเปิดเผยตามหลักเกณฑ์รายการที่เกี่ยวข้องกัน และ/หรือ รายการได้มาจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์
- (2) ผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และกิจการ มีโครงสร้างการถือหุ้นที่ชัดเจน โปร่งใส ไม่ทำให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์แก่ฝ่ายใดฝ่ายหนึ่ง และเปิดเผยโครงสร้างการถือหุ้นของ ASW และกิจการ ไว้ในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี/รายงานประจำปี รวมถึงเปิดเผยการถือหลักทรัพย์ของคณะกรรมการอย่างครบถ้วน
- ~~(3) หากผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และกิจการ ตัดสินใจดำเนินธุรกิจอื่น ๆ นอกเหนือจากขอบเขตลักษณะการประกอบธุรกิจ ซึ่งอยู่นอกขอบเขตลักษณะการประกอบธุรกิจที่มุ่งเน้นอยู่ คณะกรรมการจะปรึกษาหารือและตัดสินใจร่วมกันเพื่อผลประโยชน์ที่ดีที่สุดของทุกฝ่าย~~
- (43) ผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และกิจการ ได้เปิดเผยข้อมูลเท่าที่จำเป็นและสมควรเพื่อให้เกิดความเท่าเทียมกันในการรับทราบข้อมูล
- (54) ผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และกิจการ จะทบทวนนโยบายแบ่งแยกธุรกิจเพื่อป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์เป็นประจำ เพื่อให้สอดคล้องกับแผนการประกอบธุรกิจในอนาคตและสภาพการณ์ทางธุรกิจ และการแข่งขันที่อาจเปลี่ยนแปลงในอนาคต และเปิดเผยนโยบายดังกล่าวในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี/รายงานประจำปี (56-1 One report) และระบบเผยแพร่ข้อมูลของตลาดหลักทรัพย์ ของ ASW และกิจการ

อย่างไรก็ดี ในปัจจุบัน ASW ซึ่งเป็นผู้มีอำนาจควบคุมของผู้ทำคำเสนอซื้อถือหุ้นทางอ้อมอยู่ในบริษัท โบทานิกา แกรนด์ อเวนิว จำกัด ในสัดส่วนร้อยละ 30.00 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดของบริษัทดังกล่าว โดยมีทุนจดทะเบียนชำระแล้ว จำนวน 300.00 ล้านบาท คิดเป็นมูลค่าเงินลงทุนในสัดส่วนร้อยละ 30.00 เท่ากับ 90.00 ล้านบาท ซึ่ง ณ ปัจจุบันบริษัทดังกล่าวประกอบธุรกิจพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อขายในจังหวัดภูเก็ตในแนวราบ และมีการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์เพื่อขายในลักษณะของวิลล่าหรู (Luxury Villa) เป็นหลัก จำนวน 1 โครงการ มูลค่าประมาณ 13,000 ล้านบาท ภายใต้ชื่อโครงการโบทานิกา แกรนด์ อเวนิว (Botanica Grand Avenue) ซึ่งมีแผนเบื้องต้นในการพัฒนาทั้งสิ้นจำนวน 148 หลัง โดยเริ่มพัฒนาโครงการช่วงเดือนพฤศจิกายน ปี 2565 ปัจจุบัน มีโครงการที่จำนวนหน่วยที่อยู่ระหว่างการพัฒนาทั้งหมดจำนวน 148 หลัง และขายไปแล้วทั้งหมดจำนวน 5 หลัง ในขณะที่กิจการมีรูปแบบการพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์เพื่อขายในแนวสูง (คอนโดมิเนียม) ทั้งนี้ ASW ไม่มีอำนาจควบคุมในบริษัทดังกล่าว เนื่องจาก ASW ถือหุ้นในบริษัทดังกล่าวในสัดส่วนร้อยละ 30.00 และไม่มีกรรมการตัวแทนที่มีอำนาจลงนามและไม่มีสิทธิแต่งตั้งกรรมการเกินกว่ากึ่งหนึ่งของจำนวนกรรมการทั้งหมด ตลอดจนไม่มีบทบาทใน

การบริหารธุรกิจ ซึ่งเป็นไปตามข้อตกลงกับผู้ถือหุ้นอีกกลุ่มหนึ่งที่เป็นบุคคลภายนอกและไม่มีส่วนเกี่ยวข้องกับทาง ASW ซึ่งถือหุ้นในบริษัทดังกล่าวในสัดส่วนรวมร้อยละ 70.00 ซึ่งเป็นผู้มีอำนาจควบคุมและมีบทบาทหลักในการดำเนินการพัฒนาโครงการและดำเนินการเกี่ยวกับที่ดินของบริษัทดังกล่าว นอกจากนี้ ก่อนการทำคำเสนอซื้อของกิจการ ASW ถือหุ้นทางอ้อมในกิจการในสัดส่วนร้อยละ 57.79 ซึ่งมากกว่าการถือหุ้นในบริษัทดังกล่าว ASW ย่อมให้ความสำคัญกับการรักษาผลประโยชน์ของกิจการมากกว่าของบริษัทดังกล่าว

ภายหลังการทำคำเสนอซื้อหลักทรัพย์ของกิจการ ASW ในฐานะผู้มีอำนาจควบคุมของผู้ทำคำเสนอซื้อ และกิจการจะพิจารณาปรับโครงสร้างการถือหุ้นเพื่อขจัดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ที่อาจเกิดขึ้น โดยเพื่อประโยชน์สูงสุดของผู้ถือหุ้นรายย่อยของทั้งสองฝ่าย ASW จะขายเงินลงทุนในบริษัท โบทานิก้า แกรนด์ อเวนิว จำกัด ในสัดส่วนร้อยละ 30.00 ให้แก่กิจการ โดยจะพิจารณาถึงความเหมาะสม ผล การประเมินราคาและเงื่อนไขที่ยุติธรรม และการเตรียมความพร้อมในด้านแหล่งเงินทุนและโครงสร้างทางการเงินของกิจการ โดยคาดว่าจะดำเนินการจัดประชุมผู้ถือหุ้นของกิจการเพื่อให้ผู้ถือหุ้นของกิจการอนุมัติการเข้าทำรายการดังกล่าวภายใน 12 เดือนหลังสิ้นสุดระยะเวลาการทำคำเสนอซื้อ ทั้งนี้ ในระหว่างที่ยังไม่มีการปรับโครงสร้างการถือหุ้นข้างต้น ผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และกิจการจะปฏิบัติตามแนวทางการแบ่งแยกธุรกิจอย่างเคร่งครัดเพื่อไม่ให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ระหว่างผู้ทำคำเสนอซื้อ ASW และกิจการ

ทั้งนี้ ในกรณีที่มีโอกาสทางธุรกิจที่เกี่ยวกับการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อขายทั้งในรูปแบบของการเข้าร่วมทุน และ/หรือการเข้าซื้อที่ดินเปล่าในพื้นที่ภาคใต้ผ่านเข้ามาทางผู้ทำคำเสนอซื้อ และ/หรือ ASW ผู้ทำคำเสนอซื้อ และ/หรือ ASW ตกลงจะให้สิทธิแก่กิจการในการพิจารณาเข้าลงทุนก่อน โดยกรรมการของกิจการที่มีส่วนได้เสียต้องออกจากห้องประชุมและงดออกเสียงในวาระนั้นเพื่อให้กรรมการของกิจการที่ไม่มีส่วนได้เสียสามารถแสดงความคิดเห็นได้อย่างเต็มที่และมีอิสระในการลงมติ และหากคณะกรรมการของกิจการมีมติไม่เข้าลงทุน และ/หรือไม่สามารถเข้าลงทุนในโอกาสทางธุรกิจดังกล่าว ผู้ทำคำเสนอซื้อ และ/หรือ ASW อาจพิจารณาเข้าลงทุนเพื่อรักษาผลประโยชน์ผู้ถือหุ้นรายย่อยของ ASW โดยคณะกรรมการของทุกฝ่ายจะพิจารณาความจำเป็นและความเหมาะสมผลของการเข้าทำรายการต่างๆ ตลอดจนติดตาม กำกับดูแล และตรวจสอบให้มั่นใจว่าไม่มีการถ่ายเททางผลประโยชน์ และดำเนินการใด ๆ เพื่อผลประโยชน์สูงสุดของทุกฝ่าย รวมถึงดำเนินการให้เป็นไปตามประกาศคณะกรรมการกำกับตลาดทุน และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยต่อไป และ/หรือกฎเกณฑ์อื่นๆ ที่เกี่ยวข้องต่อไป

นอกจากนี้ ASW และกิจการจะนำนโยบายการแบ่งแยกธุรกิจ เพื่อป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์ เข้าอนุมัติในที่ประชุมผู้ถือหุ้นของ ASW และกิจการ ในการประชุมผู้ถือหุ้นครั้งถัดไปหรือในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2567 ของทั้ง ASW และกิจการ และภายหลังจากที่ประชุมผู้ถือหุ้นของแต่ละบริษัทอนุมัตินโยบายดังกล่าว ASW และกิจการจะเข้าทำสัญญาดำเนินการแบ่งแยกธุรกิจ เพื่อป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์ (Undertaking Agreement) เพื่อให้มั่นใจว่าการบริหารจัดการบริษัทจะเป็นไปเพื่อประโยชน์ที่ดีที่สุดของ ASW กิจการ และผู้ถือหุ้นของแต่ละบริษัท และเปิดเผยนโยบายดังกล่าวในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปี/รายงานประจำปี (56-1 One report) และระบบเผยแพร่ข้อมูลของตลาดหลักทรัพย์ ของ ASW และกิจการ

ทั้งนี้ กรรมการและผู้บริหารของแต่ละบริษัทจะทำหน้าที่ของตนในการบริหารกิจการเพื่อประโยชน์สูงสุดของบริษัทและผู้ถือหุ้นของแต่ละบริษัท โดยกรรมการและผู้บริหารของกิจการที่เป็นตัวแทนของผู้ทำคำเสนอซื้อจะ

ตระหนักถึงหน้าที่และความรับผิดชอบของตนเพื่อประโยชน์สูงสุดของกิจการ และผู้ถือหุ้นของกิจการเช่นกัน อีกทั้ง
จะปฏิบัติตามข้อบังคับ กฎเกณฑ์ และกฎหมายที่เกี่ยวข้องอย่างเคร่งครัด