

ส่วนที่ 2.2

การประกอบธุรกิจ

1. นโยบายและภาพรวมการประกอบธุรกิจ

1.1 ภาพรวมการประกอบธุรกิจของบริษัท

บริษัท ซินเนอร์เจติก ออโต้ เพอร์ฟอร์แมนซ์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) ประกอบธุรกิจรถยนต์ให้เช่า ที่สามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างตรงจุด โดยมีวิสัยทัศน์ในการดำเนินธุรกิจว่า “บริษัทให้บริการรถเช่าที่ครอบคลุมทุกๆ ด้าน ด้วยมาตรฐานการบริการเหนือความประทับใจ” ปัจจุบัน บริษัทมีบริการรถยนต์ให้เช่า 2 รูปแบบ คือ 1) บริการรถยนต์ให้เช่าระยะยาว (Operating Lease) แบบครบวงจรภายใต้ชื่อ แซป (“sap”) ซึ่งมุ่งเน้นการให้บริการแก่ลูกค้านิติบุคคล และส่วนใหญ่มีการทำสัญญากับลูกค้าเป็นระยะเวลาประมาณ 4 ปี ถึง 5 ปี โดยการให้เช่ารถยนต์ระยะยาวแบบครบวงจรประกอบด้วยบริการด้านต่างๆ ได้แก่ การจัดหารถยนต์ การออกแบบและปรับแต่งรถยนต์ตามความต้องการของลูกค้า การซ่อมและบำรุงรักษารถยนต์ การให้บริการรถทดแทน และบริการอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง และ 2) บริการรถยนต์ให้เช่ารายวันภายใต้ชื่อ เอแซป (“asap”) ซึ่งมุ่งเน้นการให้บริการแก่ลูกค้าบุคคลธรรมดา

สำหรับบริการรถยนต์ให้เช่าระยะยาวแบบครบวงจรภายใต้ชื่อ sap บริษัทมีการปรับปรุงพัฒนาการให้บริการและขยายฐานลูกค้า ทำให้กิจการของบริษัทมีการเติบโตมาอย่างต่อเนื่อง จนถึงปัจจุบันซึ่งเข้าสู่ปีที่ 11 ของการดำเนินธุรกิจ บริษัทมีรถยนต์ที่ใช้ในการให้บริการรถยนต์เช่าระยะยาวจำนวนทั้งหมด 6,375 คัน (ข้อมูล ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2559) สำหรับบริการรถยนต์ให้เช่ารายวันภายใต้ชื่อ asap ซึ่งเป็นธุรกิจใหม่ของบริษัทที่เพิ่งเปิดให้บริการเมื่อปลายปี 2558 ปัจจุบันยังอยู่ในช่วงเริ่มต้นและกำลังขยายงานนั้น บริษัทมีรถยนต์ให้บริการทั้งหมด 138 คัน (ข้อมูล ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2559)

เป้าหมายในการดำเนินธุรกิจ

บริษัทมีความมุ่งมั่นในการให้เช่ารถยนต์พร้อมกับการให้บริการอื่นๆ ที่สามารถตอบสนองต่อความต้องการและครอบคลุมความต้องการของลูกค้าด้วยคุณภาพงานบริการที่ดีเยี่ยม พร้อมสร้างความพึงพอใจสูงสุดให้แก่ลูกค้า เพื่อให้ลูกค้าเกิดความเชื่อมั่นและไว้วางใจในการเช่ารถยนต์จากบริษัท ซึ่งเป็นการสร้างความสัมพันธ์อันดีในระยะยาวกับลูกค้าได้อย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้ ด้วยความรู้ ความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์ในการดำเนินธุรกิจของทีมผู้บริหารที่มีมาอย่างยาวนาน บริษัทเชื่อมั่นว่าจะสามารถสร้างโอกาสในการให้เช่ารถยนต์กับลูกค้ารายใหม่ๆ ได้อย่างต่อเนื่อง พร้อมรักษาคุณภาพงานบริการ และความสัมพันธ์อันดีที่มีต่อลูกค้าและคู่ค้า อันจะนำไปสู่การเติบโตของบริษัทอย่างยั่งยืน

ทั้งนี้ จากแนวโน้มการเติบโตของอุตสาหกรรมรถยนต์ให้เช่า และโอกาสจากการที่ประเทศไทยเข้าสู่การเป็นประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) ซึ่งบริษัทเชื่อมั่นว่าจะช่วยให้การค้าระหว่างประเทศไทยและประเทศอาเซียนมีความคล่องตัวและเติบโตมากขึ้น บริษัทจึงมุ่งมั่นที่จะขยายธุรกิจบริการรถยนต์ให้เช่า โดยอาจเป็นรูปแบบของการลงทุนขยายกิจการ การหาพันธมิตรทางธุรกิจ การร่วมลงทุนกับพันธมิตรทางธุรกิจ และ/หรือ การควบรวมกิจการ โดยการขยายธุรกิจดังกล่าว บริษัทจะศึกษาและพิจารณาความเป็นไปได้ รวมทั้งข้อดี/ข้อเสียของโครงการ เพื่อให้เกิดผลประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท ผู้ถือหุ้น และผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่าย

1.2 ความเป็นมาและพัฒนาการที่สำคัญของบริษัท

บริษัทจดทะเบียนจัดตั้งเมื่อวันที่ 10 เมษายน 2549 ด้วยทุนจดทะเบียนและชำระแล้วเริ่มต้น 5.00 ล้านบาท ประกอบด้วยหุ้นสามัญ จำนวน 500,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 10.00 บาท โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อประกอบธุรกิจรถยนต์ให้เช่า

กิจการของบริษัทเริ่มต้นจากคุณทรงวิทย์ วิธิปัญญา และคู่สมรส คือ คุณปริญดา วงศ์วิวัฒน์ (รวมเรียกว่า “คุณทรงวิทย์และคุณปริญดา”) ซึ่งมีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญในการประกอบธุรกิจเกี่ยวกับรถยนต์มากกว่า 20 ปี โดยครอบครัวของคุณทรงวิทย์ วิธิปัญญา ประกอบธุรกิจจำหน่ายรถยนต์มือสองและตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Toyota ในจังหวัดพิษณุโลกมาตั้งแต่ในอดีต ซึ่งต่อมาคุณทรงวิทย์และคุณปริญดาได้เล็งเห็นถึงโอกาสในการประกอบธุรกิจตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ ประกอบกับมีการเปิดรับสมัครตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Nissan คุณทรงวิทย์และคุณปริญดาจึงได้สมัครและได้รับการคัดเลือกให้เป็นตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ของ Nissan ในปี 2538 คุณทรงวิทย์และคุณปริญดาจึงได้ร่วมกันจัดตั้งบริษัท สยามนิสสัน ฟิวเอ็ม จำกัด (เดิมชื่อบริษัท สยามนิสสัน ยูไนเตด จำกัด) เพื่อเป็นตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Nissan ซึ่งปัจจุบันมีศูนย์จำหน่ายรถยนต์และศูนย์บริการทั้งหมด 3 สาขา คือ สาขาเทพารักษ์ สาขากิ่งแก้ว และสาขาสวรรณภูมิ

ต่อมา คุณทรงวิทย์และคุณปริญดาเล็งเห็นโอกาสทางธุรกิจเพิ่มเติมในการเป็นตัวแทนจำหน่ายรถยนต์และได้สมัครเป็นตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Toyota โดยได้รับการคัดเลือกและลงนามในสัญญาแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายรถยนต์ของ Toyota ในปี 2547 คุณทรงวิทย์และคุณปริญดาจึงได้ร่วมกันจัดตั้งบริษัท โตโยต้า แอท ยูไนเตด จำกัด (“โตโยต้า แอท”) เพื่อเป็นตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Toyota และเริ่มเปิดศูนย์จำหน่ายรถยนต์และศูนย์บริการทั้งหมด 2 สาขา ได้แก่ สาขาปิ่นเกล้าสมิทธิพราย และสาขาปากน้ำ-บางปู ซึ่งหลังจากดำเนินงานไปได้เพียง 6 ปี โตโยต้า แอทก็ประสบความสำเร็จในการจำหน่ายรถยนต์เป็นอย่างมาก โดยมียอดจำหน่ายรถยนต์สูงเป็น 5 ลำดับแรกของตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Toyota ของประเทศไทย คุณทรงวิทย์และคุณปริญดาจึงได้ดำเนินการเปิดศูนย์จำหน่ายรถยนต์และศูนย์บริการเพิ่มอีก 2 สาขา ได้แก่ สาขาเทพารักษ์ และสาขาพระราม 3 จนกระทั่งในปี 2558 โตโยต้า แอทได้ก้าวเป็นหนึ่งใน 3 ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Toyota ที่มียอดจำหน่ายรถยนต์สูงสุดในประเทศไทย การขยายกิจการของโตโยต้า แอทยังคงเป็นไปอย่างต่อเนื่อง โดยในปี 2559 คุณทรงวิทย์และคุณปริญดาได้เปิดศูนย์จำหน่ายรถยนต์และศูนย์บริการเพิ่มอีก 1 สาขา คือ สาขาลาดพร้าว ซึ่งเริ่มให้บริการเมื่อเดือนกรกฎาคม 2559 นอกจากนี้ ยังมีศูนย์จำหน่ายรถยนต์และศูนย์บริการอีก 2 สาขา ที่อยู่ระหว่างก่อสร้าง ได้แก่ สาขาบางนา และสาขาพระราม 6 ซึ่งคาดว่าจะสามารถเปิดให้บริการอย่างเป็นทางการได้ในช่วงเดือนกันยายน ปี 2559 และปลายปี 2560 ตามลำดับ

ทั้งนี้ ในขณะที่คุณทรงวิทย์และคุณปริญดาดำเนินธุรกิจตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Toyota อยู่ ณ ขณะนั้น คุณทรงวิทย์และคุณปริญดาได้รับการติดต่อจากบริษัทแห่งหนึ่งที่ประกอบธุรกิจให้บริการรถ Limousine เพื่อรับ/ส่งผู้โดยสาร ซึ่งต้องการให้คุณทรงวิทย์และคุณปริญดาจัดหารถ Limousine เพื่อนำไปใช้ในการให้บริการรับ/ส่งผู้โดยสารประจำที่สนามบินดอนเมือง คุณทรงวิทย์และคุณปริญดาจึงเล็งเห็นโอกาสในการเติบโตของธุรกิจรถยนต์ให้เช่า และได้ตัดสินใจจดทะเบียนจัดตั้งบริษัทในเดือนเมษายน ปี 2549 ด้วยทุนจดทะเบียนและชำระแล้ว 5.00 ล้านบาท เพื่อประกอบธุรกิจรถยนต์ให้เช่า โดยเริ่มจากรูปแบบบริการรถยนต์ให้เช่าระยะยาวแบบครบวงจร ภายใต้ชื่อ sap ซึ่งมุ่งเน้นการให้บริการแก่ลูกค้านิติบุคคล โดยในการให้เช่ารถยนต์ครั้งแรก บริษัทได้รับความไว้วางใจจากบริษัทที่ให้บริการด้านงานไปรษณีย์และการขนส่งสินค้าชั้นนำระดับโลก ซึ่งบริษัทได้มีการออกแบบและปรับแต่งรถยนต์เพิ่มเติมเพื่อให้เหมาะสมกับการใช้งานของลูกค้า

และต่อมาบริษัทได้มีการให้เช่ารถยนต์แก่ลูกค้าประเภทอื่นๆ เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ทั้งบริษัทเอกชนหลากหลายประเภท ธุรกิจ เช่น บริษัทข้ามชาติขนาดใหญ่ที่ประกอบธุรกิจค้าปลีก/ส่ง เป็นต้น หน่วยงานราชการและรัฐวิสาหกิจ รวมทั้งบุคคลธรรมดา ซึ่งเป็นผู้บริหารของลูกค้านิติบุคคลที่ใช้บริการรถยนต์ให้เช่าจากบริษัทอยู่

ในเดือนเมษายน ปี 2552 บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนและชำระแล้วเป็น 50.00 ล้านบาท ประกอบด้วยหุ้นสามัญจำนวน 5,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 10.00 บาท เพื่อรองรับการเติบโตทางธุรกิจ และในเดือนธันวาคม ปี 2558 บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนและชำระแล้วเป็น 225.00 ล้านบาท ประกอบด้วยหุ้นสามัญจำนวน 22,500,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 10.00 บาท เพื่อเตรียมพร้อมสำหรับการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และชำระคืนเงินกู้ยืมให้แก่โดยีต้าแธพ (ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัท) ซึ่งบริษัทได้มีการกู้ยืมมาตั้งแต่ออโต้เพื่อนำมาใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ

จากความมุ่งมั่นของบริษัทในการขยายฐานลูกค้านิติบุคคล ประกอบกับความพึงพอใจในการใช้บริการรถยนต์ให้เช่าของบริษัท ซึ่งทำให้ลูกค้าเกิดความไว้วางใจและเชื่อมั่นว่าบริษัทจะสามารถคงคุณภาพการให้บริการได้ ทำให้บริษัทมีปริมาณรถยนต์ให้เช่าแก่ลูกค้าภายใต้ชื่อ sap เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องทุกปี โดยล่าสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 และวันที่ 30 มิถุนายน 2559 บริษัทมีรถยนต์ให้เช่าแก่ลูกค้าจำนวน 4,748 คัน และ 5,525 คัน ตามลำดับ

ในช่วงปลายปี 2558 บริษัทได้ขยายธุรกิจไปสู่บริการรถยนต์ให้เช่ารายวัน ภายใต้ชื่อ asap ซึ่งเป็นการขยายธุรกิจบริการรถยนต์ให้เช่าของบริษัทจากเดิมที่มีเพียงบริการรถยนต์ให้เช่าระยะยาว เนื่องจากบริษัทเล็งเห็นถึงความต้องการในการเช่ารถยนต์รายวันของลูกค้าเดิมที่มีเพิ่มมากขึ้น ประกอบกับความต้องการของบริษัทในการสร้างฐานลูกค้าใหม่ที่เป็นบุคคลธรรมดา โดยการใช้ทรัพยากรของบริษัทและฐานลูกค้าที่มีอยู่ให้เกิดประโยชน์สูงสุด รวมทั้งการเล็งเห็นถึงโอกาสในการที่ประเทศไทยเข้าสู่การเป็นประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) และโอกาสในการเติบโตของภาคการท่องเที่ยวของประเทศไทย โดยในเดือนธันวาคม ปี 2558 บริษัทได้เริ่มจัดตั้งเคาน์เตอร์ asap เพื่อให้เช่ารถยนต์รายวันตามสนามบินต่างๆ ทั่วประเทศไทย ซึ่ง ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2559 บริษัทมีการเปิดเคาน์เตอร์ asap ให้บริการแล้วที่สนามบิน 4 แห่ง ได้แก่ สนามบินภูเก็ต สนามบินเชียงใหม่ สนามบินเชียงราย และสนามบินดอนเมือง นอกจากนี้ ในช่วงปลายเดือนกรกฎาคม 2559 บริษัทได้เปิดเคาน์เตอร์ asap ให้บริการที่สนามบินหาดใหญ่ และคาดว่าจะเปิดเคาน์เตอร์ asap ให้บริการเพิ่มที่สนามบินสุวรรณภูมิภายในช่วงปลายปี 2559

ในเดือนกรกฎาคม ปี 2559 บริษัทเพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 330.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 105.00 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1.00 บาท เพื่อเสนอขายต่อประชาชนเป็นครั้งแรก และนำหุ้นสามัญของบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ความเป็นมาและพัฒนาการที่สำคัญของบริษัทที่สามารถสรุปได้ดังนี้

เดือน-ปี

เหตุการณ์

- เมษายน 2549 : จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 10 เมษายน 2549 ด้วยทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 5.00 ล้านบาท เพื่อประกอบธุรกิจรถยนต์ให้เช่า โดยเริ่มจากบริการรถยนต์ให้เช่าระยะยาวแบบครบวงจรภายใต้ชื่อ sap ซึ่งมุ่งเน้นการให้บริการแก่ลูกค้านิติบุคคล
- กรกฎาคม 2549 : เริ่มให้บริการครั้งแรกแก่บริษัทที่ให้บริการดำเนินงานไปรษณีย์และการขนส่งสินค้าชั้นนำระดับโลก

เดือน-ปี

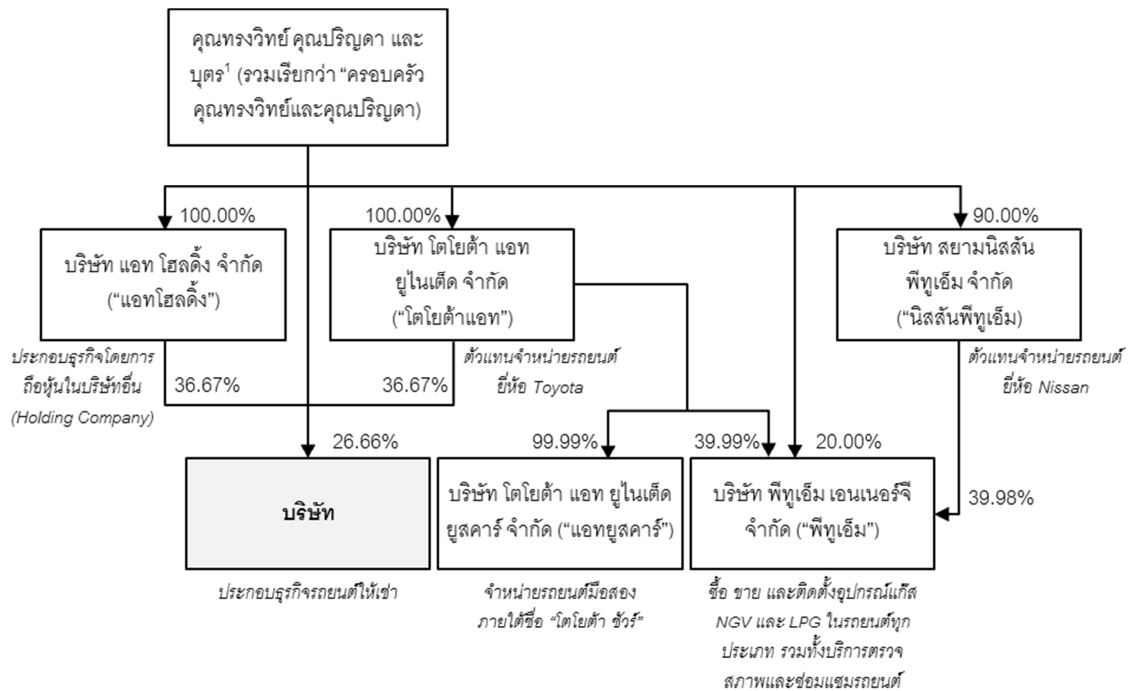
เหตุการณ์

- ธันวาคม 2551 : มีการให้บริการแก่ลูกค้าประเภทอื่นๆ เพิ่มเติม เช่น หน่วยงานราชการและบริษัทเอกชนที่มีชื่อเสียงซึ่งประกอบธุรกิจประเภทต่างๆ เช่น ธุรกิจค้าปลีก/ส่ง และธุรกิจขนส่ง เป็นต้น
- เมษายน 2552 : เพิ่มทุนจดทะเบียนชำระแล้วจาก 5.00 ล้านบาท เป็น 50.00 ล้านบาท เมื่อวันที่ 30 เมษายน 2552 เพื่อบริการขยายธุรกิจ
- ธันวาคม 2552 : มีการให้เช่ารถยนต์ระยะยาวเพิ่มขึ้นเป็นจำนวน 554 คัน และมีการขยายฐานลูกค้าไปยังกลุ่มธุรกิจสื่อสาร
- ธันวาคม 2554 : มีการให้เช่ารถยนต์ระยะยาวเพิ่มขึ้นเป็นจำนวน 1,800 คัน และมีการขยายฐานลูกค้าไปยังกลุ่มธุรกิจอุตสาหกรรมการผลิต
- ธันวาคม 2558 : มีการให้เช่ารถยนต์ระยะยาวเพิ่มขึ้นเป็นจำนวน 4,748 คัน
- : เพิ่มทุนจดทะเบียนและชำระแล้วเป็น 225.00 ล้านบาท เพื่อเตรียมพร้อมสำหรับการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และชำระคืนเงินกู้ยืมให้แก่โตโยต้าแอฟ ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัท
- : ขยายธุรกิจสู่บริการรถยนต์ให้เช่ารายวันภายใต้ชื่อ asap โดยเริ่มจัดตั้งเคาน์เตอร์ asap เพื่อให้เช่ารถยนต์รายวันตามสนามบินต่างๆ ซึ่งเริ่มเปิดให้บริการที่สนามบินภูเก็ตเป็นที่แรก และมีการให้เช่ารถยนต์รายวันจำนวน 22 คัน
- มกราคม 2559 : เปิดเคาน์เตอร์ asap เพื่อให้เช่ารถยนต์รายวันที่สนามบินเชียงใหม่
- มีนาคม 2559 : เปิดเคาน์เตอร์ asap เพื่อให้เช่ารถยนต์รายวันที่สนามบินเชียงใหม่ และสนามบินดอนเมือง
- กรกฎาคม 2559 : เมื่อวันที่ 4 กรกฎาคม 2559 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทมีมติอนุมัติให้เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 225.00 ล้านบาท เป็น 330.00 ล้านบาท พร้อมกับเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ของหุ้นจากเดิมมูลค่าหุ้นละ 10.00 บาท เป็นมูลค่าหุ้นละ 1.00 บาท โดยออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 105.00 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1.00 บาท เพื่อเสนอขายต่อประชาชนเป็นครั้งแรก และนำหุ้นสามัญของบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
- : เปิดเคาน์เตอร์ asap เพื่อให้เช่ารถยนต์รายวันที่สนามบินหาดใหญ่
- : จดทะเบียนแปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด เมื่อวันที่ 28 กรกฎาคม 2559

1.3 โครงสร้างการถือหุ้นของกลุ่มบริษัท

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2559 บริษัทไม่มีการถือหุ้นในบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

1.4 ความสัมพันธ์กับกลุ่มธุรกิจของผู้ถือหุ้นใหญ่



หมายเหตุ: ¹ บุตรของคุณทรงวิทย์และคุณปริญดา ประกอบด้วย 1) นายศุภต วิจิตรปัญญา 2) น.ส.พิชชาภัสร์ วิจิตรปัญญา และ 3) ด.ญ. พิมพ์ภา วิจิตรปัญญา

ก่อนเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชน ผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทประกอบด้วย 1) แอทโฮลดิ้ง ซึ่งถือหุ้นบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 36.67 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 2) โตโยต้าแอท ซึ่งถือหุ้นบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 36.67 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว และ 3) คุณทรงวิทย์และคุณปริญดา ซึ่งถือหุ้นบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 26.66 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว (ทั้งนี้ หากนับรวมการถือหุ้นทางอ้อมผ่านการถือหุ้นในแอทโฮลดิ้ง และโตโยต้าแอท ซึ่งครอบครัวยุติคุณทรงวิทย์และคุณปริญดา ถือหุ้นใน 2 บริษัทดังกล่าวในสัดส่วนร้อยละ 100.00 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว ดังนั้น สัดส่วนการถือหุ้นรวมของครอบครัวคุณทรงวิทย์และคุณปริญดาในบริษัทจะเท่ากับร้อยละ 100.00 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว)

กลุ่มธุรกิจของครอบครัวคุณทรงวิทย์และคุณปริญดาเป็นธุรกิจตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ และธุรกิจที่เกี่ยวข้อง ดังนั้น การดำเนินธุรกิจของบริษัทจึงมีรายการธุรกรรมทางธุรกิจกับบริษัทในกลุ่มธุรกิจของครอบครัวคุณทรงวิทย์และคุณปริญดา โดยเป็นการดำเนินธุรกิจปกติของบริษัท ซึ่งเกิดขึ้นมาตั้งแต่ในอดีตและคาดว่าจะยังคงเกิดขึ้นอย่างต่อเนื่องต่อไปในอนาคต ทั้งนี้ ความสัมพันธ์ทางธุรกิจที่สำคัญระหว่างบริษัทกับกลุ่มธุรกิจของครอบครัวคุณทรงวิทย์และคุณปริญดาสามารถสรุปได้ดังนี้ 1) บริษัทมีการสั่งซื้อรถยนต์โดยส่วนใหญ่จากโตโยต้าแอท (ซึ่งเป็นตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Toyota รายใหญ่ของประเทศไทย) เพื่อนำมาให้บริการแก่ลูกค้า เนื่องจากโตโยต้าแอทสามารถจัดหารถยนต์ได้ตามลักษณะและปริมาณที่บริษัทต้องการได้อย่างรวดเร็ว 2) บริษัทมีการสั่งซื้อรถยนต์ยี่ห้อ Nissan จากนิสสันฟิวเอม (ซึ่งเป็นตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Nissan) ซึ่งโดยส่วนใหญ่นำมาให้บริการแก่ลูกค้าสำหรับเช่ารถยนต์รายวันภายใต้ชื่อ asap เนื่องจากส่วนใหญ่นิสสันฟิวเอมให้ส่วนลดการสั่งซื้อที่ดีกว่าตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ยี่ห้อ Nissan รายอื่นๆ 3) บริษัทขายรถยนต์ที่ผ่านการใช้งานแล้วบางส่วน ซึ่งเป็นจำนวนน้อย ให้แก่แอทยูสคาร์ (ซึ่งดำเนินธุรกิจจำหน่ายรถยนต์มือสองภายใต้ชื่อ "โตโยต้า ชัวร์") ผ่านการประมูล เนื่องจากแอทยูสคาร์เป็นผู้ร่วมประมูลที่เสนอราคาประมูลรถยนต์ที่ดีที่สุดในการประมูลครั้งนั้น และ 4) บริษัทว่าจ้างให้ฟิวเอม (ซึ่งดำเนินธุรกิจติดตั้งอุปกรณ์แก๊ส NGV และ LPG ในรถยนต์

ทุกประเภท รวมทั้งบริการตรวจสอบสภาพและซ่อมแซมรถยนต์) ดำเนินการติดตั้งอุปกรณ์แก๊สสำหรับรถยนต์ของบริษัทบางส่วน ซึ่งเป็นจำนวนน้อย เพื่อปรับแต่งให้เหมาะสมตามความต้องการของลูกค้า เนื่องจากปั๊มสามารถให้บริการได้อย่างรวดเร็ว ทันกำหนดการที่ลูกค้าต้องการ และมีคุณภาพงานบริการที่ดีอย่างสม่ำเสมอ ทั้งนี้ สำหรับรายการทางธุรกิจอื่นๆ ระหว่างบริษัทและกลุ่มธุรกิจของครอบครัวคุณทรงวิทย์และคุณปริญาที่กล่าวมาข้างต้นสามารถดูรายละเอียดเพิ่มเติมที่ส่วนที่ 2.3 - 14 รายการระหว่างกัน

อย่างไรก็ดี เพื่อเป็นการป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์ บริษัทได้นำความสัมพันธ์ทางธุรกิจดังกล่าวเสนอให้คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาให้ความเห็น (โปรดดูรายละเอียดในส่วนที่ 2.3-14 เรื่องรายการระหว่างกัน) พร้อมทั้งเสนอให้คณะกรรมการบริษัทพิจารณาอนุมัติในหลักการ นอกจากนี้ บริษัทยังได้จัดทำนโยบายการทำรายการระหว่างกัน และนโยบายป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์ เพื่อให้มั่นใจว่าความสัมพันธ์ทางธุรกิจต่างๆ กับกลุ่มธุรกิจของผู้ถือหุ้นรายใหญ่ จะเป็นไปเพื่อผลประโยชน์สูงสุดของบริษัทและผู้ถือหุ้นทุกราย