

3. ปัจจัยความเสี่ยง

3.1 ความเสี่ยงจากการพึงพึงผู้จำหน่ายสินค้ารายใหญ่

การผลิตสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าของบริษัทฯ ต้องใช้ชิ้นส่วนอุปกรณ์ไฟฟ้าจำนวนมาก โดยอุปกรณ์ไฟฟ้าส่วนใหญ่ที่ใช้หั้งสำหรับผลิตสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าที่บริษัทฯ ออกแบบเอง และที่ได้รับลิขสิทธิ์ บริษัทฯ จะสั่งซื้อจากบริษัทฯ ในเดอร์ (ไทยแลนด์) จำกัด ("ชไนเดอร์ (ไทยแลนด์)") ซึ่งเป็นบริษัทในเครือของ Schneider Electric Industries SA จากประเทศฝรั่งเศส ซึ่งเป็นผู้นำด้านระบบส่งจ่ายกระแสไฟฟ้าของโลก โดยในปี 2556 ปี 2557 และงวด 3 เดือนแรกของปี 2558 บริษัทฯ สั่งซื้อสินค้าจากชไนเดอร์ (ไทยแลนด์) คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 52.65 ร้อยละ 49.22 และร้อยละ 44.05 ของมูลค่าการสั่งซื้อสินค้าโดยรวมของบริษัทฯ จึงทำให้บริษัทฯ มีความเสี่ยงจากการพึงพึง ชไนเดอร์ (ไทยแลนด์) ซึ่งเป็นผู้จำหน่ายสินค้ารายใหญ่ให้แก่บริษัทฯ หากชไนเดอร์ (ไทยแลนด์) ยกเลิกการจ้างหน่ายสินค้าให้กับบริษัทฯ อาจส่งผลกระทบต่อผลประกอบการของบริษัทฯ อ่อน化 มีนัยสำคัญ

อย่างไรก็ตาม เนื่องจาก บริษัทฯ มีความสัมพันธ์ที่ดีกับชไนเดอร์ (ไทยแลนด์) มาเป็นเวลานาน โดยตลอดเวลาที่ผ่านมาบริษัทฯ เป็นคู่ค้าที่ดีมาโดยตลอด เลือกใช้ผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ต่างๆ ของชไนเดอร์ (ไทยแลนด์) เป็นหลักและมียอดการสั่งซื้อเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ทำให้โอกาสที่ถูกยกเลิกการจ้างหน่ายสินค้าจากชไนเดอร์ (ไทยแลนด์) มีไม่นัก และหากถูกยกเลิกการจ้างหน่ายสินค้า บริษัทฯ สามารถหาผลิตภัณฑ์จากผู้ผลิตอุปกรณ์ไฟฟ้ารายอื่นทดแทนได้

3.2 ความเสี่ยงจากการบอกรอเลิกสัญญาลิขสิทธิ์จาก Schneider Electric

บริษัทฯ ได้รับลิขสิทธิ์ในการผลิตสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าที่ผ่านการทดสอบเฉพาะแบบ (Type-Tested Switchboard) จาก Schneider Electric Industries SA ถึง 4 แบบได้แก่ Nex 17.5, NEX 24, Blokset และ Biosco ซึ่งเป็นสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าที่มีคุณภาพสูง ผ่านการทดสอบตามมาตรฐาน IEC โดยรายได้จากการผลิตภัณฑ์กลุ่มนี้ดังกล่าวในปี 2556-2557 และงวด 3 เดือนแรกของปี 2558 คิดเป็นร้อยละ 20.49 ร้อยละ 20.86 และ ร้อยละ 16.67 ของรายได้จากการขายและบริการของบริษัทฯ ตามลำดับ หาก Schneider Electric บอกรอเลิกสัญญาและไม่ต่ออายุลิขสิทธิ์ในการผลิตสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าดังกล่าว บริษัทฯ อาจจะสูญเสียรายได้จากการกลุ่มสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าที่ผ่านการทดสอบเฉพาะแบบได้

อย่างไรก็ตาม เนื่องจาก บริษัทฯ เป็นคู่ค้าที่ดีกับ Schneider Electric มาโดยตลอด ได้รับลิขสิทธิ์ในการผลิต Blockset ตั้งแต่ปี 2547 รวมทั้งสั่งซื้ออุปกรณ์ไฟฟ้าจากชไนเดอร์ (ไทยแลนด์) เป็นหลักในการผลิต และจากการที่บริษัทฯ ถือเป็นหนึ่งในผู้นำด้านสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าในประเทศไทย สามารถผลิตสินค้าที่ได้มาตรฐาน ส่งผลทำให้ชไนเดอร์ (ไทยแลนด์) ซื้อสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าและอุปกรณ์อื่นๆ จากบริษัทฯ เพื่อขยายให้กับลูกค้าในประเทศไทยอีกด้วย จึงทำให้ความเสี่ยงที่บริษัทฯ จะถูกยกเลิกสัญญาจาก Schneider Electric ค่อนข้างต่ำ

3.3 ความเสี่ยงจากการเข้ามาทำตลาดของผู้ผลิตจากต่างประเทศ

ธุรกิจการผลิตและจ้างหน่ายสวิตช์บอร์ดไฟฟ้า เป็นธุรกิจที่ผู้ผลิตจากต่างประเทศสามารถเข้าสู่ตลาดในประเทศไทยได้ไม่ยาก เนื่องจากผู้ผลิตเหล่านี้มีเทคโนโลยีการผลิตที่สูง รวมทั้งมีเงินทุน ทำให้บริษัทฯ มีความเสี่ยงในการเข้ามาทำตลาดสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าจากผู้ผลิตต่างชาติ

อย่างไรก็ตี ผู้ผลิตจากต่างประเทศส่วนใหญ่ที่เข้ามาทำการตลาดในประเทศไทย จะไม่มีโรงงานผลิตของตนเอง และนอกจგเทคโนโลยีและเงินทุนแล้ว ยังต้องอาศัยปัจจัยอื่นๆ เช่น ความสัมพันธ์กับผู้รับเหมา บริการทั้งก่อนและหลังการขาย รวมถึงมาตรฐานและกฎระเบียบท่างๆ จึงจะประสบความสำเร็จ ปัจจัยข้างต้นดังกล่าวจึงเป็นอุปสรรคต่อการเข้ามาทำตลาดของผู้ผลิตจากต่างประเทศ ในขณะที่บริษัทฯ มีประสบการณ์ในตลาดสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าเป็นเวลานาน มีความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าซึ่งเป็นทั้งผู้รับเหมาทั่วไป และผู้รับเหมางานระบบต่างๆ รู้จักมาตรฐาน และข้อกำหนดต่างๆ ทำให้สามารถเสนอผลิตภัณฑ์ที่สามารถตอบสนองความต้องการที่แตกต่างกันของลูกค้าแต่ละรายได้ และมีบริการก่อนและหลังการขายอย่างต่อเนื่อง จึงได้รับความไว้วางใจในการออกแบบสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าให้กับโครงการและสิ่งปลูกสร้างที่มีชื่อเสียงต่างๆ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีสินค้าครบถ้วนประเภทที่สามารถรองรับการส่งจ่ายไฟฟ้าตั้งแต่อุปกรณ์ที่เชื่อมต่อกับเสาไฟฟ้า หรือหม้อแปลงไฟฟ้าไปจนถึงสวิตช์บอร์ดไฟฟ้าขนาดเล็กภายในบ้าน

3.4 ความเสี่ยงจากความผันผวนของราคากองแรง

นอกจากอุปกรณ์ไฟฟ้าแล้ว ส่วนประกอบหลักของสวิตซ์บอร์ดไฟฟ้าอีกอย่างหนึ่ง คือ แท่งทองแดงหรือบัสบาร์ ซึ่งทำจากแท่งทองแดงแบบแบน ทำหน้าที่แทนสายไฟในสวิตซ์บอร์ดไฟฟ้าขนาดใหญ่เนื่องจากสามารถนำไฟฟ้าได้กว่าสายไฟที่มีขนาดเท่ากัน ดังนั้นความผันผวนของราคากองแรงตามอุปสงค์และอุปทานในตลาดโลกอาจจะส่งผลต่อต้นทุนในการผลิตสินค้าของบริษัทฯ ซึ่งหากราคาของทองแรงเพิ่มสูงขึ้น จะทำให้ความสามารถในการทำกำไรของบริษัทฯ ลดลง

อย่างไรก็ตาม เพื่อป้องกันความผันผวนของราคากองแรง บริษัทฯ มีนโยบายในการซื้อทองแรงล่วงหน้า โดยแผนกจัดซื้อจะได้รับรายงานรายวันจากผู้จัดจำหน่าย และจะพิจารณาถึงราคาทองแรง ณ ขณะนี้ ประกอบกับภาวะตลาดแนวโน้มราคา จำนวนทองแรงที่เหลืออยู่ และปริมาณงานที่มีอยู่ ก่อนทำการสั่งซื้อทองแรง จากนโยบายการซื้อทองแรงล่วงหน้าดังกล่าว ส่งผลทำให้ผู้ผลิตต้นทุนทองแรงของบริษัทฯ ต่ำกว่าราคากลางมาตรฐานโดยตลอด โดยในปี 2556-2557 และงวด 3 เดือนแรกของปี 2558 ต้นทุนทองแรงเฉลี่ยของบริษัทฯ อยู่ที่ 266.77 บาทต่อกิโลกรัม 263.48 บาทต่อกิโลกรัม และ 231.09 บาทต่อกิโลกรัม ตามลำดับ ขณะที่ราคาตลาดเฉลี่ยจากผู้จัดจำหน่าย ณ วันสั่งซื้ออยู่ที่ 272.10 บาทต่อกิโลกรัม 272.56 บาทต่อกิโลกรัม และ 237.03 บาทต่อกิโลกรัม ตามลำดับ

3.5 ความเสี่ยงจากการลงทุนซื้อโครงการโรงไฟฟ้าพลังความร้อนร่วมบanga ประจำ

ในเดือนตุลาคม 2557 บริษัทฯ ได้จัดตั้งกิจกรรมร่วมค้า อาชีฟ้า ชั้นเทคโนโลยีร่วม จำกัด ("ชั้นเทคโนโลยี") เพื่อร่วมประมูลซื้อโรงไฟฟ้าพลังความร้อนร่วมบanga ประจำ ชุดที่ 1 และชุดที่ 2 พร้อมรื้อถอน กับการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย ("กฟผ.") และจะการประมูลในเดือนธันวาคม 2557 ซึ่งไม่ได้เป็นธุรกิจที่บริษัทฯ มีความชำนาญ หากกิจการร่วมค้าไม่สามารถจำหน่ายวัสดุจากการรื้อถอนในราคาน้ำที่คาดการณ์ไว้ อาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และเนื่องจากบริษัทฯ เป็นผู้จัดหาแหล่งเงินทุนทั้งหมดสำหรับโครงการโรงไฟฟ้า โดยเป็นผู้รับผิดชอบในการชำระเงิน และให้กิจการร่วมค้ากู้ต่อ หากโครงการไม่เป็นไปตามแผนงานและประมาณการที่คาดไว้ บริษัทฯ จะต้องเป็นผู้รับผิดชอบในการชำระเงินกู้ยืมตังกล่าว นอกจากนี้ หากกิจการร่วมค้าไม่สามารถปรับคืนพื้นที่คืน กฟผ. ให้แล้วเสร็จภายในวันที่ 22 ธันวาคม 2558 ตามสัญญา จะต้องชำระค่าปรับเป็นรายวันในอัตรา้อยละ 0.1 ของราคามาตรฐาน (295,000 บาทต่อวัน) โดยค่าปรับสูงสุดไม่เกินร้อยละ 20 ของราคามาตรฐาน ซึ่งเท่ากับ 59 ล้านบาท

อย่างไรก็ตาม ก่อนที่จะร่วมลงทุนในโครงการดังกล่าว บริษัทฯ ได้ทำการศึกษาความเป็นไปได้อย่างละเอียด นอกจากนี้ บริษัท ชั้นเทคโนโลยีร่วม จำกัด ซึ่งเป็นผู้ร่วมก่อตั้งกิจกรรมร่วมค้ากับบริษัทฯ เป็นผู้ที่มีความเชี่ยวชาญในด้านโรงไฟฟ้า มีประสบการณ์ในการก่อสร้างโรงไฟฟ้าเป็นเวลานาน ในขณะเดียวกัน บริษัทฯ ยังได้ทำการสำรวจถึงความต้องการของวัสดุที่ได้จากการรื้อถอนโรงไฟฟ้า ก่อนเข้าร่วมประมูลและศึกษาถึงความเป็นไปได้ในการขายเศษวัสดุรวมถึงราคาน้ำที่คาดว่าจะขายได้ ทำให้ความเสี่ยงจากการลงทุนดังกล่าวค่อนข้างต่ำ คาดว่ากิจการร่วมค้าสามารถชำระคืนเงินกู้ยืมให้แก่บริษัทฯ ได้ตามแผน เพื่อให้บริษัทฯ ชำระคืนสถาบันการเงินต่อไป อย่างไรก็ตาม หากกิจการร่วมค้าไม่สามารถชำระเงินกู้ยืมให้แก่บริษัทฯ บริษัทฯ ยังสามารถไล่เบี้ยกับชั้นเทคโนโลยีตามข้อสัญญาเพิ่มเติมต่อห้ายอดูญ่าจัดตั้งกิจการร่วมค้าที่ระบุให้คูสัญญาแบ่งปันผลกำไรและภาระหนี้สินที่เกิดขึ้นในโครงการ (รายละเอียดเพิ่มเติมในส่วนที่ 2.2 ข้อ 6 โครงการในอนาคต) ในขณะเดียวกัน กิจการร่วมค้าได้มีการจัดทำประมาณการระยะเวลาการรื้อถอนตลอดทั้งโครงการ และดำเนินการติดตามผลการรื้อถอนทุกเดือน ซึ่ง ณ 30 มิถุนายน 2558 กิจการร่วมค้าสามารถรื้อถอนไปได้แล้วถึงร้อยละ 55.19 ซึ่งมากกว่าเป้าหมายที่ตั้งไว้ที่ร้อยละ 53.81 จึงคาดว่ากิจการร่วมค้าสามารถปรับคืนพื้นที่ให้ กฟผ. ได้ทันตามสัญญา นอกจากนี้ บริษัทฯ คาดว่าการลงทุนซื้อโครงการโรงไฟฟ้าในครั้งนี้จะเป็นการขยายโอกาสทางธุรกิจและเพิ่มประสบการณ์ในโครงการที่เกี่ยวเนื่องกับระบบไฟฟ้า และจะเป็นการเพิ่มโอกาสและช่องทางธุรกิจของบริษัทฯ ในอนาคต

3.6 ความเสี่ยงจากการพึ่งพาบุคลากร (วิศวกร)

เนื่องจากธุรกิจหลักของบริษัทฯ เป็นการออกแบบและประกอบสิ่งของตัวเอง ตามลักษณะและข้อกำหนดของลูกค้า (Customized) ซึ่งจะมีความแตกต่างกันในลูกค้าแต่ละราย ขึ้นอยู่กับขนาดของโครงการ ชนิดของสิ่งของตัวเอง ไฟฟ้าที่จะนำไปใช้ รวมถึงอุปกรณ์ประกอบต่างๆ ทำให้บริษัทฯ จำเป็นต้องมีบุคลากรที่มีความรู้ความสามารถและประสบการณ์เกี่ยวกับสิ่งของตัวเอง ไฟฟ้า ซึ่งส่วนใหญ่เป็นวิศวกรไฟฟ้าในการติดต่อกับลูกค้าทั้งด้านการขาย (Sales) และการออกแบบ (Design) หากบริษัทฯ ไม่สามารถรักษาภารกิจวิศวกรที่มีความรู้ความสามารถและประสบการณ์ธุรกิจของบริษัทฯ มาเป็นเวลานาน อาจส่งผลให้บริษัทฯ ไม่สามารถแข่งขันได้ในตลาด และไม่สามารถส่งมอบงานที่มีอยู่ให้กับลูกค้าได้

บริษัทฯ ได้ป้องกันความเสี่ยงจากการพึ่งพาบุคลากรโดยในแต่ละโครงการจะมีการแบ่งแยกงานออกเป็นหลายขั้นตอน ซึ่งรับผิดชอบโดยวิศวกรจากหลายแผนกเพื่อลดความเสี่ยงจากการดำเนินงานในกรณีที่พนักงานลาออก นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังตระหนักรถึงความสำคัญของบุคลากรของบริษัทฯ จึงได้กำหนดค่าตอบแทน และสวัสดิการที่เหมาะสม รวมถึงการเลื่อนตำแหน่ง เพื่อจูงใจให้บุคลากรมีความผูกพันกับบริษัทฯ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังกำหนดนโยบายพัฒนาบุคลากรเพื่อเพิ่มความสามารถและพัฒนาคุณภาพชีวิตในการทำงาน ได้แก่ การฝึกอบรมพนักงาน สนับสนุนสิ่งอำนวยความสะดวก รวมถึงการจัดอบรมต่างๆ โดย ณ สิ้นปี 2556-2557 และงวด 3 เดือนของปี 2558 สถิติการลาออกจากวิศวกรของบริษัทฯ อยู่ที่ร้อยละ 6.14 ร้อยละ 6.67 และร้อยละ 0.81 ตามลำดับ จะเห็นได้ว่า บริษัทฯ สามารถรักษาวิศวกรส่วนใหญ่ไว้ได้ในแต่ละปี และสามารถหาบุคลากรมาทดแทนพนักงานที่ลาออกไปได้

3.7 ความเสี่ยงจากการอพิทพลในการบริหารงานของผู้ถือหุ้นรายใหญ่

จากการที่ผู้บริหารหลักของบริษัทฯ คือ นายไพบูลย์ อังคณากรกุล เป็นผู้มีประสบการณ์ในอุตสาหกรรมสิ่งของตัวเอง ไฟฟ้ามากกว่า 25 ปี ทำให้มีความรู้ ความเชี่ยวชาญในธุรกิจสิ่งของตัวเองเป็นอย่างดี อีกทั้งยังมีความสัมพันธ์อันดีกับลูกค้า และผู้จำหน่ายสินค้า ทั้งในและต่างประเทศมาเป็นเวลาหลายปี ทำให้บริษัทฯ มีความเสี่ยงในการพึ่งพาผู้บริหารหลักในการบริหารงาน ซึ่งหากมีการเปลี่ยนแปลงผู้บริหารดังกล่าว อาจส่งผลกระทบต่อการบริหารงานของบริษัทฯ

อย่างไรก็ตาม จากการที่ นายไพบูลย์ อังคณากรกุล เป็นผู้ร่วมก่อตั้งบริษัทฯ และยังคงเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทฯ ในสัดส่วนร้อยละ 36.36 ของทุนจดทะเบียนและชำระแล้วของบริษัทฯ หลังการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้ (รวมการถือหุ้นของของผู้ที่เกี่ยวข้อง) ซึ่งเป็นแรงจูงใจที่จะช่วยให้ผู้บริหารดำเนินการบริหารงานบริษัทฯ ต่อไป นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีนโยบายการฝึกอบรมพนักงาน และผู้บริหารในส่วนงานต่างๆ ที่มีความรู้ความสามารถ เพื่อที่จะสามารถช่วยผู้บริหารหลักในการบริหารงานด้านต่างๆ ต่อไป

3.8 ความเสี่ยงเกี่ยวกับตลาดรองสำหรับการซื้อขายหุ้นสามัญของบริษัท

เนื่องจากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ต่อประชาชนในครั้งนี้ จะเป็นการเสนอขายก่อนที่จะได้รับทราบผลการพิจารณาของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยในการรับหุ้นสามัญของบริษัทฯ เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ ดังนั้น ผู้ลงทุนจึงอาจมีความเสี่ยงเกี่ยวกับสภาพคล่องในการซื้อขายหุ้นของบริษัทฯ ในตลาดรอง และอาจไม่ได้รับผลตอบแทนจากการขายหุ้นได้ตามราคาที่คาดการณ์ไว้ หากหลักทรัพย์ของบริษัทฯ ไม่สามารถเข้าจดทะเบียนได้

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้ยืนคำขออนุญาตนำหลักทรัพย์เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยแล้วเมื่อวันที่ 30 มีนาคม 2558 และบริษัทหลักทรัพย์ พินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินได้พิจารณาคุณสมบัติของบริษัทฯ ในเบื้องต้นแล้วและมีความเห็นว่าบริษัทฯ มีคุณสมบัติครบถ้วนตามข้อบังคับของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยว่าด้วยการรับหลักทรัพย์จดทะเบียนในหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ยกเว้นคุณสมบัติเรื่องการกระจายการถือหุ้นรายย่อย ซึ่งบริษัทฯ ต้องมีจำนวนผู้ถือหุ้นสามัญรายย่อยไม่น้อยกว่า 1,000 ราย และต้องถือหุ้นรวมกันไม่น้อยกว่าร้อยละ 25 ของทุนชำระแล้ว โดยที่ปรึกษาทางการเงินคาดว่าภายในหลังการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้แล้วเสร็จ บริษัทฯ จะมีคุณสมบัติเกี่ยวกับการกระจายการถือหุ้นรายย่อยครบถ้วนตามเกณฑ์ที่กำหนด