

2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

2.1 โครงสร้างรายได้ของบริษัทฯ

2.1.1 ผลิตภัณฑ์

บริษัทฯ เป็นผู้ผลิตอาหารแบบครบวงจรของ (ก) ผลิตภัณฑ์ไก่ ทั้งในลักษณะไก่ทั้งตัวชิ้นส่วนไก่ และผลิตภัณฑ์แปรรูปจากเนื้อไก่ โดยบริษัทฯ มีการดำเนินธุรกิจในด้านต่าง ๆ ประกอบด้วย การเพาะพันธุ์ไก่ การเลี้ยงไก่ การออกไข่ การฟักไข่ การผลิตเนื้อไก่ รวมถึงผลิตภัณฑ์แปรรูปจากเนื้อไก่(ข) สุกรมีชีวิต โดยบริษัทฯ มีการดำเนินธุรกิจในด้านต่าง ๆ ประกอบด้วย การเพาะพันธุ์สุกร การเลี้ยงสุกร และการจำหน่ายสุกรมีชีวิต (ค) อาหารสัตว์ (โดยมุ่งเน้นไปที่อาหารสัตว์สำหรับไก่และสุกรเป็นหลัก) โดยการดำเนินธุรกิจในด้านต่าง ๆ ของบริษัทฯ ประกอบด้วย การผลิตและการจัดจำหน่ายอาหารสัตว์เพื่อใช้ในธุรกิจของบริษัทฯ และจำหน่ายให้แก่ลูกค้าอื่นๆ และ (ง) ธุรกิจอื่น ๆ ได้แก่ ให้บริการศูนย์วิจัยและพัฒนาวัสดุชิ้นและเวชภัณฑ์ และจำหน่ายเวชภัณฑ์ซึ่งวิจัยและพัฒนาโดยศูนย์วิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ และการผลิตและจำหน่ายบรรจุภัณฑ์สำหรับอาหารสัตว์และอุปกรณ์การเกษตรที่ทำการพลาสติก

รายได้รวมจากการขายและการให้บริการของบริษัทฯ แบ่งตามประเภทธุรกิจสำหรับแต่ละช่วงระยะเวลา มีรายละเอียดดังด้วยไปนี้

	บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป และ 6 บริษัทย่อย		บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป และ 10 บริษัทย่อย		บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป และ 10 บริษัทย่อย		
	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม					สำหรับงวด 6 เดือนสิ้นสุด ณ วันที่ 30 มิถุนายน	
	ปี 2554 (ล้านบาท)	ปี 2555 (ล้านบาท)	ปี 2556 (ล้านบาท)	ปี 2556 (ล้านบาท) (ปรับปรุงใหม่)	ปี 2557 ⁽¹⁾ (ล้านบาท)	ปี 2557 (ล้านบาท)	ปี 2558 (ล้านบาท)
ไก่	4,362.3	5,559.7	11,602.1	11,602.1	12,365.3	<u>5,864.9</u>	<u>5,335.6</u>
สุกร	972.6	1,860.7	2,746.7	2,750.5	3,567.7	<u>1,764.1</u>	<u>2,032.6</u>
อาหารสัตว์	1,820.9	1,652.2	1,381.3	1,381.3	1,105.0	<u>534.4</u>	<u>726.1</u>
อื่น ๆ ⁽³⁾	-	-	0.1	35.7	29.2	<u>26.5</u>	<u>5.2</u>
รวม	7,155.8	9,072.7	15,730.2	15,769.6	17,067.2	<u>8,189.9</u>	<u>8,099.5</u>

หมายเหตุ (1) งบการเงินรวมที่ได้รับการตรวจสอบแล้วของบริษัทฯ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2557 ประกอบไปด้วยข้อมูลทางการเงินรวมของ บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป และของบริษัทย่อยทั้งหมดซึ่งรวมถึงบริษัทย่อยที่ บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป ได้มาในปี 2557 ปี 2556 และปี 2555 สมมูลกับบริษัทย่อยที่ บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป ได้มาในปี 2557 เป็นบริษัทในกลุ่มบริษัทฯ มาตั้งแต่ก่อนวันที่ 1 มกราคม 2556 หรือตั้งแต่วันจดทะเบียนจัดตั้งบริษัทฯ แล้วแต่วันใดจะเกิดขึ้นหลัง เนื่องจากบริษัทย่อยที่ได้มาในปี 2557 นั้นอยู่ภายใต้การควบคุมเดียว กับกลุ่มบริษัทฯ ในขณะที่ งบการเงินรวม สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2556 พ.ศ. 2555 และ พ.ศ. 2554 ไม่ได้รวมถึงข้อมูลของบริษัทย่อยที่ บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป ได้มาในปี 2557 ดังนั้น ข้อมูลที่แสดงในงบการเงินรวมที่ได้รับการตรวจสอบแล้วนั้น ที่และสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2557 จึงไม่สอดคล้องและไม่สามารถเบริรยบเทียบได้กับงบการเงินรวม สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม พ.ศ. 2556 พ.ศ. 2555 และ พ.ศ. 2554 ที่ได้รับการตรวจสอบแล้วผู้ลงทุนควรระมัดระวังในการใช้ข้อมูลเหล่านี้

(2) รายได้จากการขายธุรกิจอื่น ๆ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 โดยหลักรวมถึงการให้บริการศูนย์วิจัยและพัฒนาวัสดุชิ้นและเวชภัณฑ์และจำหน่ายเวชภัณฑ์ซึ่งวิจัยและพัฒนาโดยศูนย์วิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ แก่บุคคลภายนอกโดย TFRC และการผลิตและจำหน่ายบรรจุภัณฑ์สำหรับอาหารสัตว์และอุปกรณ์การเกษตรที่ทำการพลาสติกของ AYAT ซึ่งบริษัทฯ ได้มาในปี 2557 ทั้งนี้ รายได้จากการขายธุรกิจอื่น ๆ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2556 และ 2555 โดยหลักคือการให้บริการศูนย์วิจัยและพัฒนาวัสดุชิ้นและจำหน่ายเวชภัณฑ์โดย TFRC

(3) รายได้จากธุรกิจไก่ รวมถึงผลิตภัณฑ์แปรรูปจากเนื้อไก่ ซึ่งเริ่มจำหน่ายในเดือนมีนาคมของปี 2558

2.1.2 การดำเนินงาน

บริมาณขาย

บริมาณขายของธุรกิจไก่ ธุรกิจสุกร และธุรกิจอาหารสัตว์ สำหรับแต่ละช่วงระยะเวลา มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม			งวดสามเดือน สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม	
	2555	2556	2557 ⁽¹⁾	2557	2558 ⁽¹⁾
ไก่					
จำนวน (พันตัว) ⁽²⁾	65,974.7	112,660.8	111,235.2	27,313.0	30,710.1
น้ำหนัก (ตัน)	155,040.5	271,884.7	281,908.1	68,014.3	76,258.0
สุกร – ประเทศไทย					
จำนวน (พันตัว) ⁽³⁾	374.5	413.6	475.1	103.8	154.9
น้ำหนัก (ตัน)	38,199.3	44,874.1	47,907.7	9,994.1	17,164.6
อาหารสัตว์					
น้ำหนัก (ตัน)	130,999.1	98,577.1	79,891.5	18,672.9	19,840.9

- หมายเหตุ (1) สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 บริมาณขายสุกรในประเทศไทย เวียดนาม ประกอบด้วยการขายสุกรขุน จำนวน 12,774 ตัว สุกรขุนรุ่นพันธุ์ จำนวน 11,541 ตัว ลูกสุกร จำนวน 27,545 ตัว และสุกรพ่อแม่พันธุ์ จำนวน 1,219 ตัว และสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 บริมาณขายสุกรในประเทศไทย เวียดนาม ประกอบด้วยการขายสุกรขุน จำนวน 7,137 ตัว สุกรขุนรุ่นพันธุ์ จำนวน 2,467 ตัว ลูกสุกร จำนวน 7,427 ตัว และสุกรพ่อแม่พันธุ์ จำนวน 364 ตัวตามลำดับ
- (2) จำนวนไก่ดังกล่าวรวมถึงการขายเนื้อไก่ ไก่มีชีวิต และไก่พันธุ์ไข่
- (3) จำนวนสุกรดังกล่าวรวมถึงสุกรขุน สุกรขุนคัดทิ้ง และสุกรไม่ผ่านการคัดพันธุ์

2.2 ธุรกิจของบริษัทฯ

ธุรกิจของบริษัทฯ สามารถแบ่งออกเป็นกลุ่มธุรกิจต่าง ๆ ได้ดังนี้

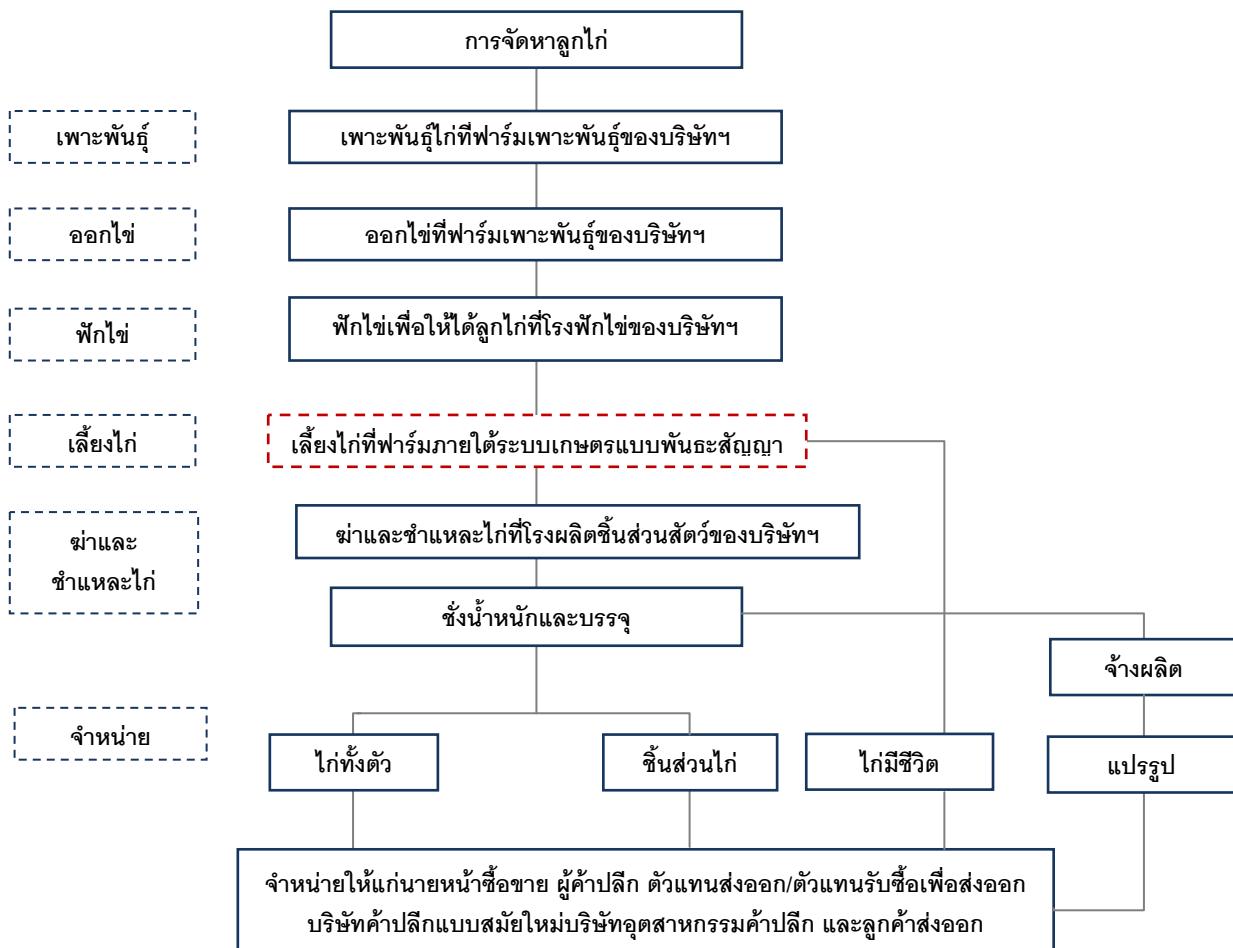
2.2.1 ธุรกิจไก่

2.2.1.1 ลักษณะผลิตภัณฑ์

บริษัทฯ ผลิตและจำหน่ายไก่ห่อยนิด ได้แก่ ไก่ตั้งตัวและชิ้นส่วนไก่ เช่น ปีกไก่ อกไก่ ตีนไก่ เครื่องในไก่ และผลิตภัณฑ์แปรรูปจากเนื้อไก่ โดยรายได้หลักของบริษัทฯ มาจากการขายผลิตภัณฑ์ไก่ โดยคิดเป็นร้อยละ 61.3 ร้อยละ 73.8 และ ร้อยละ 72.5 ของรายได้รวมของบริษัทฯ ในปี 2555 ปี 2556 ปี 2557 ตามลำดับ และคิดเป็นร้อยละ 68.0 ของรายได้รวมของบริษัทฯ สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558

นอกจากนี้ บริษัทฯ จำหน่ายไก่มีชีวิตให้โรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ ทั้งนี้ ขึ้นอยู่กับสถานการณ์ของตลาด และบริษัทฯ ยังจำหน่ายลูกไก่ ไก่แม่พันธุ์ที่ไม่สามารถออกไข่ได้ และไก่พันธุ์ไข่อีกด้วย

กระบวนการผลิตผลิตภัณฑ์ไก่ของบริษัทฯ ตั้งแต่การซื้อไก่เพื่อแม่พันธุ์จนถึงการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้กับลูกค้าของบริษัทฯ มีรายละเอียดดังต่อไปนี้



ในกระบวนการผลิตของบริษัทฯ นั้น บริษัทฯ จัดหาไก่เพื่อแม่พันธุ์ (ไม่ว่าจะเป็นไก่พันธุ์ไข่) มาจากบริษัทอาว์เบอร์ เอกโคอร์ส (ประเทศไทย) จำกัด ("อาว์เบอร์เอกโคอร์ส") ซึ่งเป็นบริษัทที่มีความเชี่ยวชาญในด้านการผลิตไก่เพื่อแม่พันธุ์ และบริษัทฯ มีกระบวนการผลิตผลิตภัณฑ์ไก่ ดังต่อไปนี้

การเลี้ยงไก่และการพักไข่

บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจโรงพักไข่จำนวน 6 โรง เพื่อการยกไข่และพักไข่ ไก่แม่พันธุ์หนึ่งตัวโดยเฉลี่ยแล้วสามารถออกไข่ได้ประมาณ 170 ฟองในหนึ่งช่วงชีวิต ซึ่งในจำนวนดังกล่าว สามารถพักเป็นตัวสำรองจิดเป็นอัตราประมาณร้อยละ 81 ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 โรงพักไข่ของบริษัทฯ สามารถพักไข่ได้ประมาณ 2.6 ล้านฟองต่อสัปดาห์ โดยไข่ที่ไม่ได้มาตรฐานจะถูกคัดออกเพื่อนำไปทิ้งหรือจำหน่ายให้กับลูกค้าภายนอก ทั้งนี้ รายได้จากการขายไข่ที่ไม่ได้มาตรฐานนี้ไม่ถือเป็นรายได้ที่มีนัยสำคัญของบริษัทฯ

เมื่อไข่พักเป็นลูกไก่ พนักงานของบริษัทฯ จะทำการให้วัสดุซึ่งแก่ลูกไก่ภายใต้การควบคุมดูแลของสัตวแพทย์ และจะทำการแยกเพศลูกไก่ เนื่องจากไก่เพศเดียวทันที่มีอายุเท่ากันจะมีอัตราการเจริญเติบโตที่ใกล้เคียงกัน บริษัทฯ จึงแยกลูกไก่ตามเพศ เพื่อให้ง่ายต่อการเลี้ยง และภายนอกจากการให้วัสดุและแยกเพศแล้ว บริษัทฯ จะจัดส่งลูกไก่ให้แก่เกษตรกรฯ ในเครือข่ายเพื่อทำการเลี้ยงไก่ต่อไป

กระบวนการในการควบคุมสุขภาพและมาตรการความปลอดภัยทางชีวภาพ

บริษัทฯ ติดตามการดำเนินงานภายใต้สถานประกอบการของบริษัทฯ ตลอด 24 ชั่วโมง และปฏิบัติตามโปรแกรมการให้วัสดุอย่างเครื่องครัว นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังดำเนินการตรวจสอบอย่างสม่ำเสมอเพื่อให้มั่นใจว่าไม่มีพันธุ์ทุกตัวมีสุขภาพที่ดีและปลอดภัยต่อโรคต่าง ๆ ทั้งนี้ ไจจะได้รับการรักษาด้วยยาที่เหมาะสมตามคำแนะนำของสัตวแพทย์ทันทีที่มีความจำเป็น บริษัทฯ ปฏิบัติตามมาตรการความปลอดภัยทางชีวภาพอย่างเครื่องครัว เพื่อลดความเสี่ยงจากการติดเชื้อไวรัสและโรคต่าง ๆ ในโรงฟักไข่ โดยยานพาหนะที่เข้ามาในบริเวณฟาร์มจะต้องทำความสะอาดล้อและพ่นน้ำยาฆ่าเชื้อโรค และผู้ที่จะเข้าไปในอาคารโรงฟักไข่จะต้องทำความสะอาดร่างกายด้วยน้ำยาฆ่าเชื้อโรคและต้องสวมเสื้อผ้าและรองเท้าที่ผ่านการฆ่าเชื้อโรคซึ่งทางบริษัทฯ จัดเตรียมไว้

ฟาร์มเพาะพันธุ์และโรงฟักไข่ของบริษัทฯ ตั้งอยู่ห่างจากฟาร์มไก่และโรงฟักไข่ในอย่างน้อย 3 กิโลเมตร ซึ่งถือเป็นยุทธศาสตร์ของบริษัทฯ เพื่อช่วยป้องกันการระบาดของเชื้อโรคในกรณีที่เกิดโรคระบาดที่ฟาร์มหรือโรงฟักไข่ในบริเวณใกล้เคียง บริษัทฯ สามารถรักษาระยะห่างระหว่างฟาร์มเพาะพันธุ์และโรงฟักไข่ดังกล่าวได้โดยการรักษาความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าของบริษัทฯ เจ้าของที่ดิน และคู่แข่งที่อยู่ในบริเวณใกล้เคียง

นอกจากนี้ บริษัทฯ มีความมุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม โดยบริษัทฯ จะจัดให้มีการประมูลของเสียที่เกิดจากการผลิตไก่เป็นประจำทุกปี เพื่อให้นักศึกษาและนักเรียนเข้าร่วมประมูลเพื่อซื้อของเสียที่เกิดจากการผลิตไก่เพื่อนำไปใช้ในการผลิตปุ๋ย ทั้งนี้ ผู้ที่ชนะการประมูลจะมารับของเสียที่เกิดจากการผลิตไก่จากสถานประกอบการของบริษัทฯ ตามกำหนดเวลาตลอดทั้งปี

การเลี้ยงไก่ในฟาร์มภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา (Contract Farms)

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีเครือข่ายซึ่งประกอบด้วยเกษตรกรมากกว่า 495 ราย (ซึ่งมีฟาร์มรวมกันมากกว่า 1,200 ฟาร์ม) ในการเลี้ยงลูกไก่ของบริษัทฯ สัญญาที่บริษัทฯ ทำกับเกษตรกรฯ โดยทั่วไปมีระยะเวลาตั้งแต่ 5 ปีขึ้นไป และมีข้อตกลงต่ออายุสัญญาโดยอัตโนมัติ หากไม่มีคู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องเลิกสัญญา สำหรับเกษตรกรฯ ที่ไม่มีเงินเดือน ไก่ หากมีความจำเป็น บริษัทฯ จะหดร้องจ่ายเงินให้เกษตรกรฯ รายใหม่ดังกล่าว เพื่อให้เกษตรกรฯ สามารถเริ่มธุรกิจฟาร์มเดือนใหม่ ของตนเองได้ด้วยเงินที่ได้จากการขายฟาร์มเดือนก่อน จึงสามารถลดภาระทางการเงินให้แก่เกษตรกรฯ จำนวน 6 ถึง 12 เดือนในการขอรับเงินกู้จากธนาคารพาณิชย์ ทั้งนี้หากมีความจำเป็น บริษัทฯ ยังคงหดร้องจ่ายเงินให้แก่เกษตรกรฯ เพื่อใช้เป็นค่าใช้จ่ายทั่วไปในการดำเนินธุรกิจ (Day-to-Day Operational Cost) และบริษัทฯ ยังให้เงินกู้ยืมแบบมีประกันแก่เกษตรกรฯ ในรายที่ไม่สามารถกู้ยืมจากธนาคารพาณิชย์อีกด้วย

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ สามารถเลี้ยงไก่โดยอาศัยเครือข่ายเกษตรกรฯ ได้ถึง 3.1 ล้านตัว ณ ช่วงเวลาดังนี้ ซึ่งการเข้าทำสัญญากับเกษตรกรฯ ในระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา ซึ่งสามารถเพิ่มผลตอบแทนจากการลงทุนให้แก่บริษัทฯ ได้สูงสุด เนื่องจากช่วยให้บริษัทฯ ลดรายจ่ายฝ่ายทุนที่ต้องใช้เดือนละ 10% ของบริษัทฯ และยังทำให้บริษัทฯ สามารถขยายธุรกิจได้อย่างรวดเร็วอีกด้วย ก่อนที่บริษัทฯ จะเข้าทำสัญญากับเกษตรกรฯ รายได้เป็นครั้งแรก บริษัทฯ กำหนดให้ผู้ที่สนใจเป็นเกษตรกรฯ ในเครือข่ายของบริษัทฯ แสดงหลักฐานว่าตนเอง และฟาร์มของตนได้รับใบอนุญาตต่าง ๆ ที่จำเป็นในการเลี้ยงลูกไก่ของบริษัทฯ และจะต้องผ่านการตรวจสอบประวัติและความน่าเชื่อถือทางการเงินออกจากนี้ เจ้าหน้าที่ด้านเทคนิคของบริษัทฯ จะดำเนินการตรวจสอบว่าฟาร์มของเกษตรกรฯ ผ่านเกณฑ์ของบริษัทฯ หรือไม่ และภายใต้สัญญาที่บริษัทฯ เข้าทำกับเกษตรกรฯ เกษตรกรฯ จะต้องยินยอมให้มีการตรวจสอบฟาร์มอย่างสม่ำเสมอในขั้นตอนการเลี้ยงไก่ด้วย

โดยทั่วไปแล้ว สัญญาที่บริษัทฯ ทำกับเกษตรกรฯ จะมีข้อกำหนดดังต่อไปนี้ บริษัทฯ จะจัดส่งลูกไก่พร้อมกับวัสดุชิ้นและอาหารสัตว์ให้เกษตรกรฯ(โดยบริษัทฯ จะจัดส่งอาหารสัตว์ให้เพิ่มเติมอย่างสม่ำเสมอ) โดยเกษตรกรฯ จะยังไม่ต้องชำระเงินค่าลูกไก่ อาหารสัตว์ หรือเวชภัณฑ์ แต่เกษตรกรฯ จะต้องส่งคืนไก่ที่เดี้ยงให้แก่บริษัทฯ ตามระยะเวลาที่กำหนดในสัญญาซึ่งโดยปกติแล้ว คือระยะเวลา 37 วัน ถึง 45 วันหลังจากที่บริษัทฯ จัดส่งลูกไก่ให้แก่เกษตรกรฯ และเมื่อบริษัทฯ รับไก่ที่ฟาร์มไก่ของเกษตรกรฯ บริษัทฯ จะจ่ายเงินให้แก่เกษตรกรฯ ตามน้ำหนักเป็นกิโลกรัม (สำหรับไก่พันธุ์เนื้อ) และตามจำนวนไก่ (สำหรับไก่พันธุ์ไข่) ตามที่ได้ตกลงกันภายหลังหักค่าใช้จ่ายทั้งหมดที่เกี่ยวข้องกับการเดี้ยงไก่ ซึ่งรวมถึงค่าอาหารสัตว์และค่าวัสดุสำหรับเกษตรกรฯ รายนั้น ในกรณีที่ไก่ตายหรือเกิดความสูญเสียอื่น เกษตรกรฯ จะไม่ได้รับเงินสำหรับไก่ที่ตายหรือสูญหายดังกล่าวและเกษตรกรฯ จะต้องจ่ายค่าไก่และค่าใช้จ่ายทั้งหมดที่เกี่ยวข้องในการเลี้ยงไก่ให้แก่บริษัทฯ ข้อกำหนดดังกล่าวมีไว้เพื่อป้องกันไม่ให้เกษตรกรฯ จำหน่ายไก่ของบริษัทฯ ให้แก่บุคคลอื่นโดยไม่ได้รับอนุญาตจากบริษัทฯ นอกจากนี้ ข้อกำหนดในสัญญายังห้ามให้เกษตรกรฯ เดี้ยงไก่ของบุคคลอื่นในฟาร์มเดียวกันกับฟาร์มที่เดี้ยงไก่ของบริษัทฯ อีกด้วย โปรดพิจารณารายละเอียดเพิ่มเติมในหัวข้อ “ส่วนที่ 2.2 การประกอบธุรกิจ – 2.2.8 ข้อมูลสำคัญอื่น– 8.2 สัญญาระหว่างบริษัทฯ กับเกษตรกรฯ”

โดยทั่วไปแล้ว ฟาร์มของเกษตรกรฯ ในเครือข่ายของบริษัทฯ จะตั้งอยู่ในพื้นที่โดยรอบโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ โดยมีระยะห่างไม่เกิน 100 กิโลเมตรจากโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ การตั้งฟาร์มอยู่ในพื้นที่โดยรอบหรือใกล้โรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์เป็นวิธีการหนึ่งที่จะช่วยลดอัตราการตายของไก่ในระหว่างการขนส่งไปยังโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ ในช่วงระยะเวลาสี่ปีที่ผ่านมาจนถึงตุลาคมปี 2558 จำนวนลูกไก่ที่เกษตรกรฯ เดี้ยงสำเร็จและสามารถนำไปใช้เพื่อการผลิตเนื้อสัตว์ที่โรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ ได้ คิดเป็นอัตรา้อยละ 96.1 บริษัทฯ เก็บสถิติจำนวนไก่ที่รอดชีวิตและรับซื้อจากเกษตรกรฯ แต่ละราย โดยสัญญาที่บริษัทฯ ทำกับเกษตรกรฯ กำหนดให้บริษัทฯ มีสิทธิยกเลิกสัญญากับเกษตรกรฯ แต่ละรายได้ หากบริษัทฯ เห็นว่าจำนวนไก่ที่รอดชีวิตและรับซื้อของเกษตรกรฯ รายได้อยู่ในระดับที่ไม่น่าพอใจ ดังนั้น ข้อกำหนดดังกล่าวจึงเป็นปัจจัยหนึ่งที่ชี้งุใจให้เกษตรกรฯ เดี้ยงไก่ให้มีอัตราอุดชีวิตอยู่ในระดับไม่ต่ำกว่าร้อยละ 96.1 เพื่อหลีกเลี่ยงไม่ให้ถูกบริษัทฯ บอกรอคสัญญาได้

ในการเดี้ยงไก่ให้บริษัทฯ เพื่อให้ได้ไก่มีสุขภาพแข็งแรงและเนื้อไก่ที่มีคุณภาพ เกษตรกรฯ ของบริษัทฯ จะต้องใช้อาหารสัตว์ที่บริษัทฯ จัดหาให้เท่านั้น ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีเจ้าหน้าที่ด้านเทคนิคจำนวน 52 คนที่ได้รับมอบหมายให้ (1) ควบคุมดูแลเกษตรกรฯ (2) ควบคุมการให้วัสดุและสารให้อาหารไก่ และ (3) ชั่งน้ำหนักไก่ที่ฟาร์มอย่างสม่ำเสมอ รวมทั้งก่อนที่บริษัทฯ จะรับซื้อไก่จากเกษตรกรฯ

แนวทางในการควบคุมดูแลเกษตรกรฯ สามารถสรุปได้ดังนี้

(ก) การให้วัสดุชิ้น

ไก่จะได้รับวัสดุชิ้นตามกำหนดเวลาเพื่อป้องกันไก่จากโรคต่าง ๆ รวมทั้ง โรคเบอร์ซ่า (Infectious Bursal Disease หรือ IBD) โรคนิวคาสเซิล (Newcastle Disease) และโรคหลอดลมอักเสบ (Infectious Bronchitis หรือ IB) โรคเหล่านี้เป็นโรคที่มักจะพบในไก่ ดังนั้น การให้วัสดุชิ้นสำหรับไก่ของบริษัทฯ เพื่อป้องกันโรคเหล่านี้ จึงเป็นแนวทางปฏิบัติปกติในอุตสาหกรรม

(๗) การควบคุมอุณหภูมิ

การรักษาระดับอุณหภูมิในฟาร์มให้เหมาะสมกับการเลี้ยงไก่ เป็นส่วนหนึ่งของการบริหารจัดการความเครียดของไก่ เกษตรกรจะเฝ้าระวังรักษาอุณหภูมิที่โรงเลี้ยงไก่ของตน และโรงเลี้ยงไก่ทุกโรง จะต้องติดตั้งระบบสเปรย์น้ำและระบบทำความเย็นที่ช่วยปรับให้อากาศเย็นขึ้นเมื่อระดับอุณหภูมิ (Evaporative Cooling System) ในโรงเลี้ยงไก่เพิ่มขึ้นจนอยู่ในระดับที่ทำให้ไก่เกิดความเครียดอีกทั้งมีระบบระบายน้ำอากาศเพื่อทำให้อากาศในโรงเรือนอยู่ในสภาพที่เหมาะสมกับการเลี้ยง

(๘) ศุขภาพและสุขอนามัย

สุขอนามัยและความสะอาดของฟาร์มมีความสำคัญต่อการลดความเสี่ยงจากการติดเชื้อไวรัสและเชื้อแบคทีเรีย อันอาจนำไปสู่โรคต่าง ๆ ได้ บริษัท จะดำเนินการทำท่าที่จะกระทำได้เพื่อให้มั่นใจได้ว่า การก่อสร้างโรงเลี้ยงไก่ให้สวัสดิ์ที่สามารถทำความสะอาด ผ่านเชือกโรค และแห้งได้ง่าย และในการก่อสร้างโครงสร้างของโรงเลี้ยงไก่จะต้องคำนึงถึงการป้องกันสัตว์จำพวกหนูและสัตว์ปีกที่ไม่พึงประสงค์ เพื่อลดโอกาสของการติดเชื้อจากสัตว์รบกวน นอกจากนี้ เกษตรกรฯ ของบริษัทฯ ต้องรักษาโรงเลี้ยงไก่ให้มีสภาพแวดล้อมที่สะอาดและแห้งเพื่อป้องกันแมลงวัน ทั้งนี้ เพื่อรักษาสุขอนามัยในโรงเลี้ยงไก่ ภายหลังจากการเลี้ยงไก่ในแต่ละรอบสิ้นสุดลง เกษตรกรฯ จะต้องปล่อยให้โรงเลี้ยงไก่ว่างเป็นระยะเวลา 4 สัปดาห์ เพื่อทำความสะอาด กำจัดสิ่งสกปรก และผ่านเชือกโรค

(๙) คุณภาพของอาหารไก่และน้ำดื่ม

อาหารสัตว์ที่มีคุณภาพเป็นปัจจัยสำคัญ เนื่องจากเป็นที่มาของสารอาหารที่ทำให้ไก่มีน้ำหนักและเจริญเติบโตเร็วขึ้น บริษัทฯ จัดหาอาหารสัตว์ให้แก่เกษตรกรฯ เพื่อใช้ในการเลี้ยงไก่ของบริษัทฯ โดยเฉพาะ ซึ่งเป็นสูตรอาหารสัตว์ที่พัฒนาขึ้นจากการวิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ ที่จะทำให้ไก่เจริญเติบโตอย่างแข็งแรงและมีคุณภาพ นอกจากนี้ คุณภาพของน้ำดื่มน้ำดื่มก็มีความสำคัญเช่นเดียวกัน สำหรับการเจริญเติบโตอย่างแข็งแรงของไก่ ซึ่งพนักงานของบริษัทฯ จะทำการทดสอบค่าทางเคมีในน้ำทุก ๆ 6 เดือน ทั้งนี้ การจัดเตรียมน้ำดื่มคุณภาพต่ำให้แก่ไก่ อาจส่งผลให้ไก่ไม่กินน้ำและทำให้ไก่เป็นโรคที่เกี่ยวกับระบบขับถ่ายและไม่สามารถดูดซึมยาได้อย่างเต็มที่

(๑๐) การตรวจสอบฟาร์มไก่

หน่วยงานราชการ ซึ่งรวมถึงกรมปศุสัตว์ จะทำการตรวจฟาร์มเลี้ยงไก่ภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธสัญญา (Contract Farms) เป็นประจำทุกปี และพนักงานที่มีประสบการณ์ของบริษัทฯ จะตรวจสอบสถานที่ทุกสัปดาห์ในช่วงระยะเวลาที่เกษตรกรฯ ทำการเลี้ยงไก่ของบริษัทฯ การตรวจสอบฟาร์มมีวัตถุประสงค์เพื่อเฝ้าระวังสุขภาพอนามัยของไก่และสภาพโดยทั่วไปในฟาร์ม และเพื่อพิจารณาว่า เกษตรกรฯ ได้ดำเนินการตามขั้นตอนในการเลี้ยงไก่ที่ถูกต้องหรือไม่ นอกจากนี้ กรมส่งเสริมคุณภาพ สิ่งแวดล้อม ซึ่งเป็นหน่วยงานในสังกัดของกระทรวงทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม จะทำการตรวจสอบระบบควบคุมของเลี้ยงของฟาร์มเป็นระยะตัวอย่าง

บริษัทฯ จะรับไก่จากฟาร์มภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธสัญญา (Contract Farms) และขนส่งไปยังโรงผลิต ชั้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ โดยไก่จะถูกซึ้งน้ำหนักเมื่อไปถึงโรงผลิตชั้นส่วนสัตว์

การผลิตเนื้อไก่

ปัจจุบัน บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ 3 โรงในประเทศไทย ซึ่งโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ทุกโรงจะตั้งอยู่ในบริเวณใกล้เคียงกับฟาร์มของเกษตรกรที่เลี้ยงไก่

บริษัทฯ จำหน่ายผลิตภัณฑ์ไก่ทั้งในประเทศไทยไก่ทั้งตัวและชิ้นส่วนไก่ ในช่วงระยะเวลาสี่ปีที่ผ่านมา จนถึงงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 ยอดขายไก่ทั้งตัวคิดเป็นประมาณร้อยละ 15.0 ถึงร้อยละ 20.0 ของยอดขายเนื้อไก่ทั้งหมดของบริษัทฯ ในขณะที่ยอดขายชิ้นส่วนไก่คิดเป็นประมาณร้อยละ 80.0 ถึงร้อยละ 85.0 ของยอดขายเนื้อไก่ทั้งหมดของบริษัทฯ สำหรับชิ้นส่วนไก่ บริษัทฯ จำหน่ายชิ้นส่วนไก่ทุกประเภทโดยอยู่ในบรรจุภัณฑ์ต่างๆ เพื่อจำหน่ายซึ่งรวมถึงปิกไก่ปิกปลายปีกกลางไก่ปีกบนไก่ปีกบนฝ่าครึ่งเนื้อที่ไม่มีกระดูกและเนื้อที่ไม่มีกระดูกและไม่มีเยื่อ

ไก่ที่เจริญเติบโตเต็มที่จะถูกขนส่งจากฟาร์มของเกษตรกรฯ ไปยังโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ โดยโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์จะมีบริเวณเข้า/ออกซึ่งแยกไก่มีชีวิตที่เข้ามาออกจากเนื้อไก่ที่ผ่านการทำขาและแล้ว เพื่อลดการสัมผัสระหว่างไก่มีชีวิตและเนื้อไก่ และเป็นการรักษาคุณภาพของผลิตภัณฑ์ที่ส่งให้แก่ลูกค้าของบริษัทฯ

หลังจากนั้น ไก่จะถูกนำไปพักในบริเวณที่พักสัตว์เป็นเวลาอย่างน้อย 30 นาที ซึ่งจะมีการฉีดน้ำเย็นลงไก่เพื่อไม่ให้คุณภาพของไก่สูงเกินไปและเพื่อลดความเครียดของไก่ ทั้งนี้ เพื่อป้องกันไม่ให้ไก่ทำร้ายตนเอง กระบวนการในขั้นตอนนี้จะทำเพื่อป้องกันไม่ให้เนื้อไก่ชำรุด เป็นแผล หรือเกิดความเสียหายก่อนที่จะทำการฆ่าซึ่งอาจมีผลกระทบต่อคุณภาพของเนื้อไก่

หลังจากการฉีดน้ำลงไก่แล้ว ไก่จะถูกนำไปยังสวนไก่โดยปฏิบัติการฝากไก่ตามวิธีการชาลาล ถอนขน ทำความสะอาด และทำแหลบเป็นชิ้นส่วนต่างๆ เพื่อทำเป็นผลิตภัณฑ์เนื้อไก่

เนื้อไก่จะถูกซึ้งน้ำหนัก บรรจุ และคัดประเภทเพื่อบรรจุภัณฑ์แต่ละประเภท และภายหลังจากการบรรจุภัณฑ์แล้ว ผลิตภัณฑ์เนื้อไก่จะถูกนำไปเก็บในห้องทำความเย็นหรือห้องแช่แข็งก่อนที่จะนำไปจำหน่ายให้กับลูกค้าของบริษัทฯ ลูกค้าของบริษัทฯ ส่วนใหญ่จะมารับเนื้อไก่ที่โรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ แต่ลูกค้าบางรายอาจให้บริษัทฯ จัดส่งเนื้อไก่ให้โดยส่วนใหญ่บริษัทฯ จะว่าจ้างบริษัทผู้ให้บริการด้านการขนส่งเพื่อจัดส่งผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าอย่างไรก็ตาม บริษัทฯ มีศูนย์กระจายสินค้าจำนวน 12 แห่ง เพื่อกีบภัยและจัดส่งเนื้อไก่ส่วนหนึ่งตามคำสั่งของลูกค้าอีกด้วย

สถานประกอบการ

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ เลี้ยงไก่พ่อแม่พันธุ์ที่ฟาร์มเพาะพันธุ์ของบริษัทฯ จำนวน 15 พาร์ม ซึ่งประกอบด้วยโรงเลี้ยงไก่ 192 โรงเรือน ทั้งนี้ บริษัทฯ วางแผนให้ฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์ของบริษัทฯ ตั้งอยู่ในพื้นที่ที่มีความเหมาะสม ไม่มีประวัติของการเกิดโรค และอยู่ในเขตที่มีความเสี่ยงน้อยที่จะเกิดน้ำท่วม

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจโรงฟักไข่จำนวน 6 โรง เพื่อการยกไข่และฟักไข่ โดย 4 โรง ตั้งอยู่ในจังหวัดกาญจนบุรี และอีก 2 โรง ตั้งอยู่ในจังหวัดชลบุรี บริษัทฯ มีเครื่องฟักไข่อัตโนมัติจำนวน 142 เครื่อง ซึ่งช่วยในกระบวนการฟักไข่ในโรงฟักไข่ทั้ง 6 โรง ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 โรงฟักไข่ของบริษัทฯ มีการผลิตคิดเป็นประมาณร้อยละ 73.4 ของกำลังการผลิต

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ เป็นเจ้าของและดำเนินธุรกิจโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ 3 โรงในประเทศไทย โดย 2 โรง ตั้งอยู่ในจังหวัดกาญจนบุรี และอีก 1 โรงตั้งอยู่ในจังหวัดปราจีนบุรี

นอกจากนี้ บริษัทฯ เช่นและดำเนินการศูนย์กระจายสินค้าจำนวน 3 แห่ง ในกรุงเทพมหานครและปริมณฑล และอีก 8 แห่งในภาคกลางและภาคตะวันออกเฉียงเหนือของประเทศไทย เพื่อเก็บรักษาและจัดส่งเนื้อไก่ส่วนหนึ่งตามคำสั่งของลูกค้าในอนาคตภายหลังจากบริษัทฯ เริ่มดำเนินกิจการโรงผลิตขั้นส่วนสุกรและจำหน่ายไส้กรอกไก่ บริษัทฯ ยังวางแผนที่จะใช้ศูนย์กระจายสินค้าเหล่านี้ เพื่อเก็บรักษาและจัดส่งเนื้อสุกร ไส้กรอกไก่ และผลิตภัณฑ์อื่น ๆ ให้แก่ลูกค้าของบริษัทฯ ด้วย

กำลังการผลิต

กำลังการผลิตในครุภารกิจไก่ของบริษัทฯ ณ วันที่ 31 มีนาคมของปี 2555 ปี 2556 ปี 2557 และณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ไก่		ณ วันที่ 31 มีนาคม			ณ วันที่ 31 มีนาคม
		2555	2556	2557	
	ไก่พ่อแม่พันธุ์ ⁽¹⁾	1,326,000	1,644,000	1,716,900 ⁽²⁾	1,716,900
	ไข่ ⁽³⁾	3,957,120	3,957,120	4,878,720	4,878,720
	โรงผลิตขั้นส่วนสัตว์ ⁽⁴⁾	290,000	290,000	440,000	440,000

- หมายเหตุ:
- (1) จำนวนไก่พ่อแม่พันธุ์ที่สามารถเลี้ยงได้ในฟาร์มเพาะพันธุ์ของบริษัทฯ
 - (2) ในปี 2557 บริษัทฯ ได้เปลี่ยนฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์จำนวน 1 ฟาร์ม เพื่อนำไปเลี้ยงลูกไก่พันธุ์เขียวบางส่วนของบริษัทฯ และในช่วงเวลาเดียวกัน การก่อสร้างฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์ฟาร์มใหม่ในจังหวัดสระบุรีของบริษัทฯ แล้วเสร็จพร้อมดำเนินการเพื่อเป็นการทดแทนฟาร์มเดิมจึงทำให้กำลังการผลิตไก่พ่อแม่พันธุ์ของบริษัทฯ เพิ่มขึ้นเป็น 1,716,900 ตัว เนื่องจากฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์ฟาร์มใหม่มีกำลังการผลิตที่สูงกว่าฟาร์มเดิม
 - (3) จำนวนไข่ที่สามารถพักได้ต่อสัปดาห์ที่โรงฟักไข่ของบริษัทฯ
 - (4) จำนวนไก่ที่สามารถฆ่าได้ต่อวันที่โรงผลิตขั้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ (กำลังการผลิตคำนวณจากการทำงานกะเดียวเป็นจำนวน 10 ถึง 12 ชั่วโมงต่อวัน 6 วันต่อสัปดาห์)

ตั้งแต่ปี 2555 บริษัทฯ มีกำลังการผลิตในแต่ละขั้นตอนการผลิตเพิ่มขึ้น โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีกำลังการผลิตไก่พ่อแม่พันธุ์เพิ่มขึ้นเป็น 1,716,900 ตัว จาก 1,326,000 ตัว ในปี 2555 หรือเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 22.8 เนื่องจากบริษัทฯ ได้ขยายฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์จาก 12 ฟาร์ม เป็น 15 ฟาร์ม โดยณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 ฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์ของบริษัทฯ มีการผลิตจริง คิดเป็นประมาณร้อยละ 95.9 ของกำลังการผลิต

โรงฟักไข่ของบริษัทฯ มีกำลังการผลิตเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 23.3 เมื่อเปรียบเทียบกับกำลังการผลิตในปี 2555 เนื่องจากบริษัทฯ ได้เพิ่มจำนวนโรงฟักไข่ของบริษัทฯ จากเดิมมี 5 โรง ในปี 2555 เป็น 6 โรง ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 ซึ่งทำให้กำลังการผลิตของโรงฟักไข่ของบริษัทฯ เพิ่มจาก 3.9 ล้านฟองต่อสัปดาห์ในปี 2555 เป็น 4.9 ล้านฟองต่อสัปดาห์ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ 3 โรง โดยมี 2 โรงตั้งอยู่ในจังหวัดกาญจนบุรี ซึ่งมีกำลังการผลิตไก่ 139,000 ตัวต่อวัน และ 151,000 ตัวต่อวัน ตามลำดับ โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 โรงผลิตชิ้นส่วนไก่ แต่ละโรงดำเนินการผลิตคิดเป็นร้อยละ 98.5 ของกำลังการผลิต และอีก 1 โรง ตั้งอยู่ในจังหวัดปราจีนบุรี ซึ่ง ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 มีกำลังการผลิตไก่เท่ากับ 150,000 ตัวต่อวัน และดำเนินการผลิตคิดเป็นร้อยละ 58.7 ของกำลังการผลิต เนื่องจากแผนการขยายกิจการของบริษัทฯ คาดว่าจะเพิ่มอัตราการใช้กำลังการผลิตของโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ขึ้นจาก กำลังการผลิตในปัจจุบัน โดยเพิ่มจำนวนชั่วโมงในการทำงาน จำนวนวันทำงานต่อสัปดาห์และ/หรือ จำนวนกะของการทำงานของโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ ได้เพื่อให้เหมาะสมกับการขยายธุรกิจไก่ของบริษัทฯ ซึ่งวางแผนไว้ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 กำลังการผลิตไก่ที่โรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ เพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 51.7 จากปี 2555 เนื่องจากกำลังการผลิตของบริษัทฯ เพิ่มขึ้นจาก 290,000 ตัวต่อวันในปี 2555 เป็น 440,000 ตัวต่อวัน ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558

การขายไก่มีชีวิต

ตั้งแต่อดีตจนถึงปี 2555 บริษัทฯ จำหน่ายไก่ประมาณร้อยละ 99.0 ของไก่ทั้งหมดของบริษัทฯ จากโรงผลิตชิ้นส่วนไก่ ให้แก่ลูกค้า โดยจำหน่ายเป็นผลิตภัณฑ์ไก่ประเภทไก่ทั่วไปหรือชิ้นส่วนไก่ แต่เนื่องจากความต้องการไก่มีชีวิตของตลาดที่เพิ่มขึ้น บริษัทฯ จึงเริ่มจำหน่ายไก่มีชีวิตจากฟาร์มภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา (Contract Farms) ให้โรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบุคคลภายนอก ทั้งนี้ ราคาขายของไก่มีชีวิตของบริษัทฯ แตกต่างจากราคาขายเนื้อไก่ของบริษัทฯ โดยในปี 2555 ปี 2556 และปี 2557 ยอดขายไก่มีชีวิตให้ลูกค้าภายนอกคิดเป็นร้อยละ 0.4 ร้อยละ 3.7 และร้อยละ 4.2 ของรายได้ทั้งหมดของบริษัทฯ ตามลำดับสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 ยอดขายไก่มีชีวิตคิดเป็นร้อยละ 0.2 ของรายได้ทั้งหมดของบริษัทฯ

ผลิตภัณฑ์ประชุม/จากเนื้อไก่

บริษัทฯ มีแผนในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ โดยบริษัทฯ ได้เริ่มลงทุนในโรงงานแปรรูปอาหาร เพื่อเพิ่มน้ำหนักและสร้างความหลากหลายให้แก่ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ อย่างต่อเนื่อง โดยในช่วงเริ่มต้น บริษัทฯ ได้เข้าทำความตกลงกับผู้ผลิตอาหารแปรรูป เพื่อผลิตไส้กรอกไก่จากเนื้อไก่ของบริษัทฯ (OEM) ซึ่งทำให้บริษัทฯ สามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไส้กรอกไก่ภายใต้ชื่อสัญลักษณ์เดียวกับ TFG โดยใช้ชื่อสินค้าว่า “ไทยอร่อย” ให้แก่ลูกค้าของบริษัทฯ ได้

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ คาดว่ารายได้ของบริษัทฯ จากการเริ่มจำหน่ายไส้กรอกไก่ในปี 2558 จะไม่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจนกว่าจะถึงไตรมาสที่สามของปี 2559 ซึ่งบริษัทฯ จะเริ่มดำเนินงานผลิตไส้กรอกไก่ด้วยตนเอง ภายใต้ชื่อ “ไก่พันธุ์ไข่”

นอกจากฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์ของบริษัทฯ แล้ว บริษัทฯ ยังดำเนินธุรกิจฟาร์มไก่พันธุ์ไข่จำนวน 2 ฟาร์ม เพื่อเลี้ยงไก่พ่อแม่พันธุ์ไข่ โดยบริษัทฯ ซื้อไก่พ่อแม่พันธุ์ไข่ เมื่อยังเป็นลูกไก่จาก Institut de Sélection Animale B.V. ซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของกลุ่มบริษัท Hendrix-Genetics ในประเทศไทย เนื่องจากมีความเชี่ยวชาญในการผลิตไก่พ่อแม่พันธุ์ไข่ ซึ่งสัญญาซื้อขายไก่พ่อแม่พันธุ์ไข่ ระหว่างบริษัทฯ กับ Institut de Sélection Animale B.V. กำหนดราคากลางๆ ภายในสกุลเงินดอลาร์สหรัฐ โดยฟาร์มไก่พันธุ์ไข่ของบริษัทฯ ประกอบด้วยโรงเลี้ยงไก่ 5 โรง เรือน ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 ฟาร์มไก่พันธุ์ไข่ของบริษัทฯ มีกำลังการผลิตไก่พ่อแม่พันธุ์ไข่ จำนวน 38,400 ตัว โดยดำเนินการผลิตคิดเป็นร้อยละ 60.4 ของกำลังการผลิตทั้งหมด

เมื่อไก่พ่อแม่พันธุ์ไก่ไข่เมียอายุประมาณ 20 สัปดาห์ จะคระทั้งอายุประมาณ 70 สัปดาห์ ไก่พ่อแม่พันธุ์ไก่ไข่จะออกไข่ซึ่งจะถูกส่งไปฟักที่โรงฟักไข่ของบริษัทฯ โรงหนึ่งในจังหวัดกาญจนบุรี บริษัทฯ จะขายลูกไก่พันธุ์ไข่ตัวผู้ และจะเลี้ยงลูกไก่พันธุ์ไข่ตัวเมียจนถึงอายุประมาณ 17 ถึง 18 สัปดาห์ แล้วจึงจะจำหน่ายให้แก่ลูกค้า โดยลูกค้าของบริษัทฯ ซึ่งไก่พันธุ์ไข่จากบริษัทฯ เพื่อเลี้ยงให้ออกไข่และนำไปจำหน่ายเพื่อการบริโภคต่อไป ในช่วงก่อนเดือนกรกฎาคมของปี 2557 บริษัทฯ เลี้ยงลูกไก่พันธุ์ไข่ทั้งหมดโดยอาศัยเครื่องข่ายเกษตรกรฯ อย่างไรก็ตาม ในเดือนกรกฎาคมของปี 2557 บริษัทฯ ได้เปลี่ยนฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์จำนวน 1 ฟาร์ม เพื่อใช้ในการเลี้ยงลูกไก่พันธุ์ไข่บางส่วนของบริษัทฯ ซึ่งฟาร์มไก่พันธุ์ไข่ดังกล่าวมีกำลังการผลิตไก่พันธุ์ไข่จำนวน 153,216 ตัว

รายได้จากการขายไก่พันธุ์ไข่นี้ไม่ถือเป็นรายได้ที่มีนัยสำคัญของบริษัทฯ

การกำหนดราคา

ความสามารถของบริษัทฯ ในการกำหนดราคากลางทั่วไปของบริษัทฯ มีความสำคัญต่อผลประกอบการของบริษัทฯ ทั้งในปัจจุบันและต่อไปในอนาคต โดยทั่วไปแล้ว บริษัทฯ เป็นผู้กำหนดราคายาสั่งสำหรับผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ ซึ่งราคาดังกล่าวอาจปรับเปลี่ยนได้เพื่อให้สะท้อนสภาพการแข่งขัน หรือลักษณะของสถานที่จำหน่ายตามที่บริษัทฯ วางแผนไว้ ทั้งนี้ในการกำหนดราคายาสั่งดังกล่าว บริษัทฯ จะพิจารณาราคาแนะนำที่กำหนดโดยสมาคมผู้ผลิตไก่เพื่อส่งออกไทย ซึ่งจะกำหนดเป็นรายสัปดาห์ โดยบริษัทฯ อาจกำหนดราคาให้แตกต่างจากราคาแนะนำได้ ตามปัจจัยต่าง ๆ เช่น การเปลี่ยนแปลงของอุปสงค์และอุปทานในตลาด ต้นทุนในการผลิต สภาพตลาด (Market Profile) ของผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ รูปแบบในการใช้จ่ายของลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย สภาพแวดล้อมด้านการแข่งขัน และราคาของคู่แข่ง นอกจากนี้บริษัทฯ อาจปรับราคาตามประเภทของทางการจำหน่าย และตลาดเป้าหมายตามภูมิศาสตร์ที่แตกต่างกัน โดยในกรณีที่ราคาวัสดุดีมีความผันผวน บริษัทฯ พยายามปรับราคาภายใต้ระยะเวลาที่เหมาะสม เพื่อรักษาผลกำไรของบริษัทฯ ซึ่งราคาสำหรับผลิตภัณฑ์ซึ่งส่วนใหญ่หลัก ๆ เช่น น่องสะโพกและหน้าอก จะได้รับผลกระทบจากความผันผวนของราคามากกว่าผลิตภัณฑ์ซึ่งส่วนใหญ่ส่วนอื่น ๆ เช่น ส่วนขาและปีก เป็นต้น

บริษัทฯ ไม่กำหนดราคายาสั่งต่อหัว สถานที่จำหน่ายต่าง ๆ หรือราคายาสั่งบล็อกที่ผู้บริโภคซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ

การศึกษาและประเมินผล

โดยปกติ บริษัทฯ ไม่ยินยอมให้ลูกค้าคืนผลิตภัณฑ์ไก่ใด ๆ หลังจากที่ลูกค้ารับมอบสินค้าตามที่สั่งเป็นที่เรียบร้อยแล้ว อย่างไรก็ได้ ในบางกรณี บริษัทฯ และลูกค้าจะร่วมกันหารแนวทางแก้ไขปัญหาสำหรับข้อร้องเรียนของลูกค้า เช่น กรณีไก่มีน้ำหนักไม่ถึงตามเกณฑ์ บริษัทฯ จะหารือการแก้ไขโดยการส่งผลิตภัณฑ์ไก่เพิ่มเติมให้แก่ลูกค้าสำหรับการสั่งซื้อในคราวถัดไป

การควบคุมคุณภาพ

บริษัทฯ เชื่อมั่นว่าการควบคุมคุณภาพมีความสำคัญต่อธุรกิจของบริษัทฯ และบริษัทฯ ดำเนินการควบคุมคุณภาพในทุกแห่งมูลของธุรกิจไก่ไข่ของบริษัทฯ โดยปฏิบัติให้เป็นไปตามกฎหมายที่ใช้บังคับและแนวทางในการดำเนินธุรกิจที่เกี่ยวข้อง บริษัทฯ เชื่อว่าการดำเนินการดังกล่าวจะเป็นประโยชน์และทำให้การผลิตมีประสิทธิภาพ รวมทั้งเป็นการประกันว่าลูกค้าของบริษัทฯ จะได้รับผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพ

บริษัทฯ ควบคุมการดำเนินการในศูนย์วิจัยและพัฒนาที่มีอุปกรณ์ที่ทันสมัย ซึ่งศูนย์วิจัยและพัฒนาดังกล่าวจะดำเนินการเฝ้าระวังเกี่ยวกับสุขอนามัยของโรงฟักไช่ ควบคุมดูแลคุณภาพและป้องกันการปนเปื้อนของวัตถุอิบและอาหารสัตว์ ควบคุมดูแลสุขภาพของไก่และลูกไก่ ทำการทดสอบด้านจุลทรรศน์วิทยาภัณฑ์ไก่และลูกไก่ที่มีชีวิต รวมถึงควบคุมดูแลสถานประกอบการและผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้ดำเนินการควบคุมคุณภาพที่หน้างาน ณ โรงผลิตชั้นส่วนสัตว์ทุกโรงและมีทีมเทคนิคของบริษัทฯ ทำหน้าที่ในการตรวจสอบฟาร์มภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา (Contract Farms) อย่างสม่ำเสมอ เพื่อควบคุมดูแลและกำกับการใช้ยาและวัสดุที่ห้ามนำเข้าสู่กระบวนการผลิต

การส่งออกผลิตภัณฑ์ไก่

บริษัทฯ ได้เริ่มส่งออกผลิตภัณฑ์ไก่ไปจำหน่ายให้แก่ลูกค้าในประเทศไทย ปี 2558 โดยส่งออกผลิตภัณฑ์ไก่จำนวนประมาณ 624 ตัน ซึ่งในอนาคตบริษัทฯ ประสงค์จะเพิ่มปริมาณการส่งออกเนื้อไก่ไปจำหน่ายในประเทศไทย ปี 2560 และกลุ่มสหภาพญี่ปุ่นให้มากขึ้นโดยในการขยายธุรกิจดังกล่าว บริษัทฯ มีการนำเข้าและปรับปรุงเครื่องจักรที่ใช้ในการผลิต เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าและเพิ่มความหลากหลายของผลิตภัณฑ์

2.2.1.2 การจัดหาวัตถุอิบ

การซื้อไก่พ่อแม่พันธุ์

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ เลี้ยงไก่พ่อแม่พันธุ์ในฟาร์มเพาะพันธุ์ของบริษัทฯ ทั้งหมด 15 ฟาร์ม ซึ่งประกอบด้วยโรงเลี้ยงไก่จำนวน 192 โรงเรือน โดยบริษัทฯ ซื้อไก่พ่อแม่พันธุ์จาก บริษัท อาร์เบอร์เอกอร์ส (ประเทศไทย) จำกัด ("อาร์เบอร์เอกอร์ส") ซึ่งเป็นบริษัทที่มีความเชี่ยวชาญในการผลิตไก่พ่อแม่พันธุ์ โดยบริษัทฯ เริ่มซื้อไก่พ่อแม่พันธุ์จากอาร์เบอร์เอกอร์สในปี 2547 เมื่อบริษัทฯ เริ่มดำเนินธุรกิจฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์ 3 ฟาร์มแรกและโรงฟักไช่โรงแรกทั้งนี้ บริษัทฯ ไม่ได้ทำสัญญาระยะยาวกับอาร์เบอร์เอกอร์ส แต่ทำสัญญากับอาร์เบอร์เอกอร์สเป็นรายปี ซึ่งทำให้บริษัทฯ มีความยืดหยุ่นในการประมาณการจำนวนการซื้อไก่พ่อแม่พันธุ์ และการกำหนดราคากลางของบริษัทฯ

ไก่พ่อแม่พันธุ์ของบริษัทฯ เกิดจากไก่ปูย่าพันธุ์ที่อาร์เบอร์เอกอร์สนำเข้าจากประเทศสหรัฐอเมริกา ซึ่งจากการศึกษาวิจัยของอาร์เบอร์เอกอร์สพบว่า ไก่สายพันธุ์นี้มีความทนทานต่อโรคและยังคงสามารถให้ผลผลิตที่ดีภายใต้สภาพอากาศที่ไม่ค่อยเอื้อต่อการเจริญเติบโต ทั้งนี้ บริษัทฯ จะซื้อไก่พ่อแม่พันธุ์ตั้งแต่ยังเป็นลูกไก่ โดยซื้อในราคากลางที่กำหนดเป็นรายปีในอัตราส่วนลูกไก่ตัวผู้ 15 ตัวต่อลูกไก่ตัวเมีย 100 ตัว โดยลูกไก่ตัวเมียราคาตัวละประมาณ 145 บาท ส่วนลูกไก่ตัวผู้ อาร์เบอร์เอกอร์สไม่คิดค่าใช้จ่ายใด ๆ

สำหรับฟาร์มเพาะพันธุ์ของบริษัทฯ จะใช้สำหรับเลี้ยงไก่พ่อแม่พันธุ์เพื่อการฟักไข่และออกไข่เมื่ออายุประมาณ 25 สัปดาห์ และจะออกไข่จนไก่มีอายุประมาณ 64 สัปดาห์ เมื่อไก่มีอายุครบ 64 สัปดาห์ บริษัทฯ จะจำหน่ายไก่พ่อแม่พันธุ์ที่มีชีวิตให้แก่บุคคลภายนอก ทั้งนี้ รายได้จากการจำหน่ายไก่พ่อแม่พันธุ์นี้ไม่ถือเป็นรายได้ที่มีนัยสำคัญของบริษัทฯ

2.2.1.3 การตลาด

การขายและการตลาด

โดยทั่วไปแล้วการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ ไม่ประสบปัญหาการหมายหัวใจของตลาดแคลนสินค้าตามกฎหมายอย่างไรก็ตาม ยอดขายผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ อาจเพิ่มขึ้นหรือลดลงในบางช่วงเวลา เช่น ยอดขายสินค้าของบริษัทฯ จะสูงกว่าปกติก่อนช่วงเทศกาลสำคัญอย่างเทศกาลตรุษจีนและเทศกาลคริสต์มาส และจะชะลอตัวลงเป็นระยะเวลากว่าๆ ภายหลังจากเทศกาลดังกล่าว นอกจากนี้ ช่วงเทศกาลกินเจระหว่างเดือนกันยายนหรือตุลาคม ยอดขายของบริษัทฯ จะลดลงเช่นกัน ดังนั้น ยอดขายของบริษัทฯ ในช่วงไตรมาสแรกและไตรมาสที่สี่ของปีจะสูงกว่า ยอดขายในช่วงไตรมาสที่สองและไตรมาสที่สามเล็กน้อย

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 ที่มีงานฝ่ายขายและการตลาดของบริษัทฯ ที่รับผิดชอบการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้ของบริษัทฯ ประกอบด้วยพนักงานประมาณ 113 คน โดยทำหน้าที่หลักในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้แก่นายหน้าซื้อขาย บริษัทค้าปลีกแบบสมัยใหม่ บริษัทอุตสาหกรรมค้าปลีกตัวแทนการส่งออก ตัวแทนรับซื้อเพื่อส่งออก ลูกค้าส่งออก และผู้ค้าปลีกโดยในปี 2556 เมื่อพิจารณาจากปริมาณยอดขายของบริษัทฯ นับได้ว่าบริษัทฯ เป็นผู้จำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่รายใหญ่ที่สุดในประเทศไทย¹ ดังนั้น ลูกค้าส่วนใหญ่จึงเป็นฝ่ายติดต่อมายังบริษัทฯ โดยตรงเพื่อส่งซื้อสินค้า ด้วยเหตุนี้ ที่มีงานฝ่ายขายและการตลาดของบริษัทฯ จึงให้ความสำคัญกับการจัดเตรียมสินค้าให้เพียงพอตามรายการสั่งซื้อของที่ลูกค้าใหม่หรือลูกค้าเดิมได้ส่งเข้ามาหากว่าเน้นทำการตลาดกับกลุ่มลูกค้ารายใหม่

ในขณะเดียวกันบริษัทฯ ได้เริ่มส่งออกเนื้อไก่ไปสู่ต่างประเทศ บริษัทฯ จึงได้ว่าจ้างทีมงานฝ่ายขายและการตลาดเพิ่มเติมเพื่อรับผิดชอบด้านการส่งออกผลิตภัณฑ์ไปจำหน่ายในต่างประเทศ เช่น ประเทศไทย ญี่ปุ่น และกลุ่มสหภาพยุโรป เป็นต้น ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มอบหมายให้พนักงานในทีมงานฝ่ายขายและการตลาดของบริษัทฯ จำนวน 8 คน ทำหน้าที่ดูแลธุรกิจการส่งออกเป็นการเฉพาะ

กลุ่มลูกค้า

ในปัจจุบันบริษัทฯ จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าภายในประเทศเป็นหลัก ในการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์บริษัทฯ ไม่เคยทำสัญญาซื้อขายระหว่างกับลูกค้า แต่ลูกค้าจะส่งใบสั่งซื้อให้กับทางบริษัทฯ ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ จำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้ามากกว่า 690 ราย ไม่ว่าจะเป็นนายหน้าซื้อขาย ผู้ค้าปลีก ตัวแทนการส่งออก ตัวแทนรับซื้อเพื่อส่งออก บริษัทอุตสาหกรรมค้าปลีก บริษัทค้าปลีกแบบสมัยใหม่ และลูกค้าส่งออก ซึ่งทำการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้ต่อไปให้แก่ผู้บริโภคทั่วไปในและต่างประเทศทั้งนี้ ลูกค้าจะนำสินค้าจากบริษัทฯ ไปจำหน่ายภายใต้ชื่อแบรนด์ของลูกค้าเอง โดยทางบริษัทฯ ไม่มุ่งเน้นการสร้างแบรนด์สินค้าของตนเองในธุรกิจใหม่ นับแต่เดือนมกราคม 2558 บริษัทฯ ได้เริ่มส่งออกเนื้อไก่ของบริษัทฯ ไปยังลูกค้าในต่างประเทศอีกด้วย อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้เริ่มจำหน่ายผลิตภัณฑ์แพร่ระบาดในปี 2556 ให้แก่ลูกค้า

ตั้งแต่ที่บริษัทฯ ได้ก่อตั้งขึ้น ก็เริ่มติดต่อค้าขายและสร้างความสัมพันธ์ในเชิงธุรกิจกับลูกค้ารายใหญ่แต่ละรายของบริษัทฯ มาเป็นระยะเวลา 5-10 ปี โดยยอดขายผลิตภัณฑ์ไก่ของบริษัทฯ ไม่ได้ขึ้นอยู่กับลูกค้ารายใดรายหนึ่ง เนื่องจากในช่วงระยะเวลาสี่ปีที่ผ่านมาจนถึงวันเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 ไม่ปรากฏว่ายอดสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ไก่จากลูกค้ารายใหญ่ได้รายหนึ่งมีจำนวนเกินกว่าร้อยละ 10.0 ของยอดขายผลิตภัณฑ์ไก่ทั้งหมดของบริษัทฯ และจากสถิติในปี 2557 ลูกค้าที่มียอดสั่งซื้อสูงสุดมียอดซื้อผลิตภัณฑ์ไก่เพียงร้อยละ 4.0 ของยอดขายผลิตภัณฑ์ไก่ทั้งหมดของบริษัทฯ และลูกค้ารายใหญ่ 10 อันดับแรกมียอดสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ไก่ของบริษัทฯ รวมคิดเป็นร้อยละ 22.9 ของยอดขายผลิตภัณฑ์ไก่ของบริษัทฯ ในปีเดียวกัน

บริษัทฯ มีรายได้จากการขายผลิตภัณฑ์ไก่แบ่งตามประเภทของลูกค้าสำหรับแต่ละช่วงระยะเวลา มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

กลุ่มลูกค้า	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม						งวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม			
	2555		2556		2557		2557		2558	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อย ละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
นายหน้าซื้อขาย	3,574,391	69.4	7,007,202	67.3	6,544,506	60.6	1,390,761	60.6	1,343,596	52.0
บริษัทอุตสาหกรรม ค้าปลีก และบริษัท ค้าปลีกแบบ สมัยใหม่	1,317,584	25.7	2,380,178	22.9	2,566,477	23.8	547,780	23.9	915,599	35.4
ผู้ค้าปลีก	200,759	3.9	819,410	7.9	1,154,708	10.7	228,087	9.9	289,830	11.2
ลูกค้าส่งออก ตัวแทนการส่งออก และตัวแทนรับซื้อ ^{เพื่อส่งออก}	36,600	0.7	199,338	1.9	535,647	5.0	129,643	5.6	34,576	1.3
รวม	5,129,334	100.0	10,406,128	100.0	10,801,338	100.0	2,296,271	100.0	2,583,601	100.0

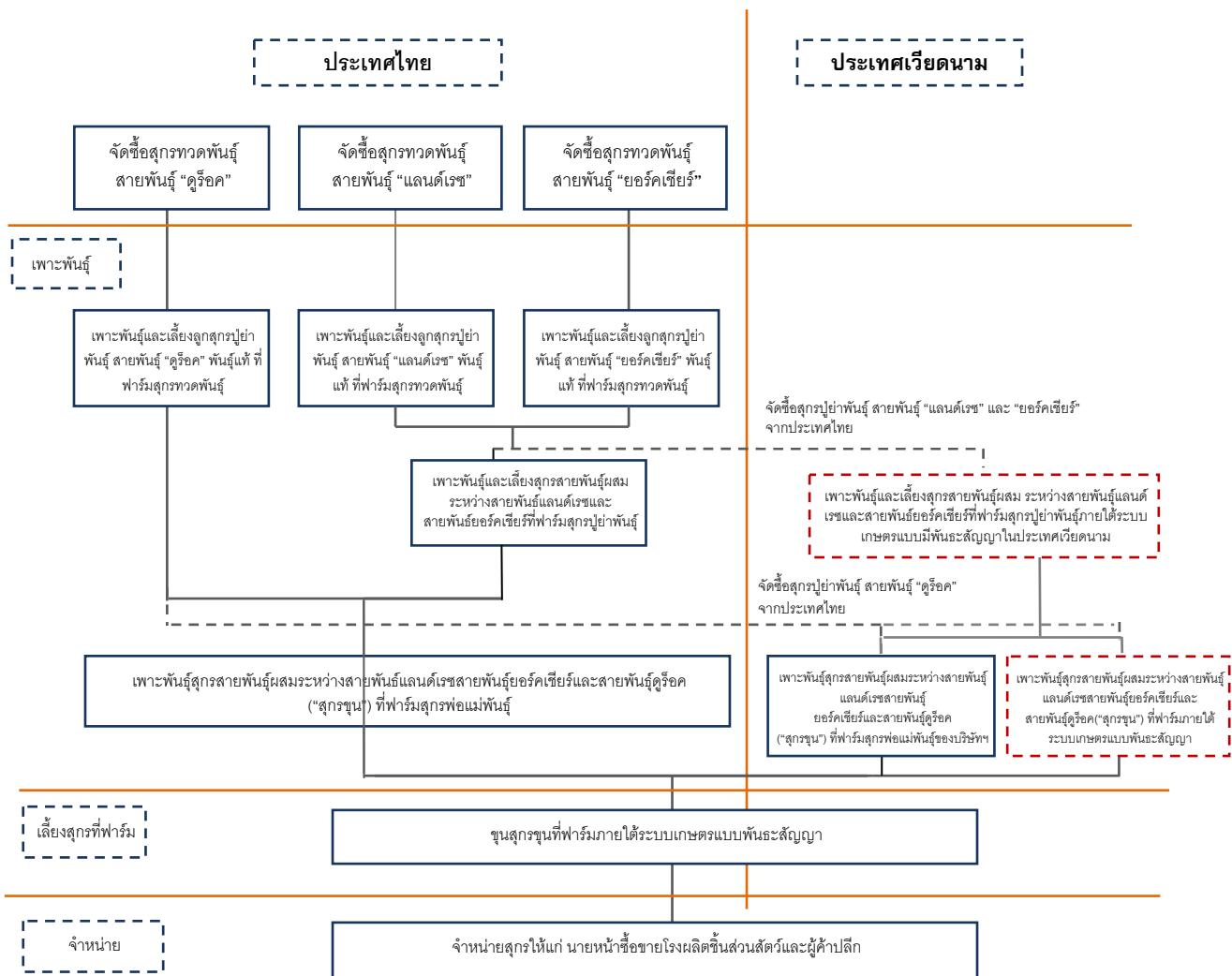
2.2.2 ธุรกิจสุกร

2.2.2.1 ลักษณะผลิตภัณฑ์

บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจเพาะพันธุ์สุกรและฟาร์มสุกรในประเทศไทยและประเทศเวียดนาม โดยบริษัทฯ จำหน่ายสุกรมีชีวิตให้แก่นายหน้าซื้อขายโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ และผู้ค้าปลีก รายได้จากการจำหน่ายสุกรเป็นแหล่งรายได้ที่มีความสำคัญมากขึ้นเรื่อยๆ โดยเพิ่มจาก 1,860.7 ล้านบาทในปี 2555 เป็น 3,567.7 ล้านบาทในปี 2557 และสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีรายได้จากการจำหน่ายสุกรคิดเป็น 988.5 ล้านบาท ธุรกิจสุกรของบริษัทฯ ในประเทศไทยและประเทศเวียดนามนี้มีลักษณะเหมือนกันเกือบทั้งหมด โดยแตกต่างกันเพียงบางประการเท่านั้น ในการนี้ บริษัทฯ จะระบุข้อแตกต่างดังกล่าวไว้ในส่วนที่เกี่ยวข้องในหนังสือชี้ชวนนี้

บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจเพาะพันธุ์สุกร เลี้ยงสุกร และขายสุกรมีชีวิตให้แก่ลูกค้า ซึ่งบริษัทฯ ได้นำเทคโนโลยีการผสมพันธุ์ ข้ามสายพันธุ์ “ดูรีอค X เลนด์เรซ X ยอร์คเชียร์” มาใช้ โดยนำสุกรเพศเมียข้ามสายพันธุ์ “เลนด์เรซ X ยอร์คเชียร์” มาผสมพันธุ์กับสุกรเพศผู้สายพันธุ์ดูรีอค ซึ่งให้กำเนิดลูกสุกรข้ามสายพันธุ์ “ดูรีอค X เลนด์เรซ X ยอร์คเชียร์” บริษัทฯ จะเลี้ยงลูกสุกรที่ฟาร์มสุกรทุนของเกษตรกรฯ และจำหน่ายลูกสุกรทุนพันธุ์ผสมดังกล่าวให้แก่ลูกค้า

วงจรการเพาะพันธุ์และการเลี้ยงสุกรของบริษัทฯ มีรายละเอียดดังต่อไปนี้



บริษัทฯ กำหนดความแผนบริหารฟาร์มสุกร โดยจัดให้ฟาร์มสุกรแต่ละฟาร์มตั้งอยู่ในพื้นที่ที่มีความเสี่ยงต่ำต่อการเกิดน้ำท่วม และตั้งอยู่ห่างจากฟาร์มสุกรฟาร์มอื่นเป็นระยะทางอย่างน้อย 3 กิโลเมตร ทั้งนี้ เพื่อลดความเสี่ยงจากการระบาดของโรคจากฟาร์มสุกรอื่น ๆ ในพื้นที่ใกล้เคียงมาที่ฟาร์มสุกรของบริษัทฯ สำหรับการเพาะพันธุ์สุกรในประเทศไทยนั้น บริษัทฯ จะใช้อาหารสัตว์ที่ผลิตโดยโรงงานผลิตอาหารสัตว์ของบริษัทฯ เอง สำหรับการเพาะพันธุ์ในประเทศไทยเวียดนาม บริษัทฯ ซื้ออาหารสัตว์จากบริษัท ไทย เวียด อกริกวีปจำกัด ("ไทยเวียด") เนื่องจากสูตรอาหารสัตว์ที่ไทยเวียดใช้มีลักษณะคล้ายกับสูตรที่บริษัทฯ ใช้ในการเลี้ยงสุกรของบริษัทฯ ในประเทศไทย และการซื้ออาหารสัตว์จากไทยเวียด มีต้นทุนต่ำกว่าเมื่อเปรียบเทียบกับการที่บริษัทฯ ส่งอาหารสัตว์จากโรงงานผลิตอาหารสัตว์ของบริษัทฯ ในประเทศไทยไปยังประเทศเวียดนาม

ฟาร์มสุกรพันธุ์

บริษัทฯ ได้ซื้อสุกรพันธุ์ทั้งหมดจากผู้แทนจำหน่ายในประเทศไทยของ丹布อร์เนชันแนล (DanBred International) และบริษัทฯ จะดำเนินการดังต่อไปนี้

ลูกสุกรพันธุ์อายุ 10 สัปดาห์ จะถูกขนย้ายไปที่ฟาร์มสุกรพันธุ์ของบริษัทฯ ซึ่งตั้งอยู่ที่จังหวัดกาญจนบุรี ภายใต้แผนการเพาะพันธุ์ของบริษัทฯ บริษัทฯ นำสุกรพันธุ์ (สายพันธุ์ดูร์โคคแลนด์เรซ และยอร์คเชียร์) มาผสมพันธุ์กับสุกรพันธุ์แท้สายพันธุ์เดียวกันเพื่อผลิตลูกสุกรสายพันธุ์ดูร์โคค แลนด์เรซ และยอร์คเชียร์พันธุ์แท้โดยปกติ สุกรตัวเมียจะตั้งครรภ์เป็นระยะเวลา 116 วัน และลูกสุกรนั่นcroft ก้อนนั่นประกอบด้วยสุกร 10 – 12 ตัว ก่อนคลอด สุกรเพศเมียที่ผ่านการผสมพันธุ์จะถูกย้ายไปที่เล้าหมูที่มีการควบคุมอุณหภูมิ เพื่อรักษาอุณหภูมิร่างกายของสุกรให้คงที่ และหลังคลอดแม่สุกรจะให้นมลูกในเล้าหมูดังกล่าว โดยมีทีมงานผู้ชำนาญการของบริษัทฯ คอยดูแลลูกสุกรอย่างใกล้ชิด รวมถึงชั่งน้ำหนักลูกสุกรเป็นประจำ ทีมงานของบริษัทฯ มีหน้าที่ให้ยาปฏิชีวนะและให้วัคซีนหลักแก่ลูกสุกรเพื่อให้แน่ใจได้ว่าลูกสุกรจะเติบโตได้อย่างแข็งแรง และเพื่อป้องกันโรคหรือการติดเชื้อ

ลูกสุกรจะอยู่ในเล้าหมูเป็นเวลา 24 วัน ก่อนหย่านมจากแม่สุกร และหลังจากครบ 24 วัน บริษัทฯ จึงนำลูกสุกรสายพันธุ์แลนด์เรซและยอร์คเชียร์เพศผู้ทั้งหมดและเพศเมียส่วนใหญ่ไปยังฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์ทั้งนี้ ลูกสุกรเพศเมียสายพันธุ์แลนด์เรซและยอร์คเชียร์บางส่วนจะยังคงได้รับการเลี้ยงดูที่ฟาร์มสุกรพันธุ์เพื่อเป็นสุกรพันธุ์ต่อไป บริษัทฯ จะไม่ย้ายลูกสุกรสายพันธุ์ดูร์โคคเพศผู้ไปที่ฟาร์มปูย่าพันธุ์ แต่จะนำไปไว้ที่ฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์ทันที ในขณะที่ลูกสุกรสายพันธุ์ดูร์โคคเพศเมียจะยังคงถูกเลี้ยงที่ฟาร์มสุกรพันธุ์เพื่อให้เป็นสุกรพันธุ์ต่อไป

ส่วนสุกรพันธุ์เพศเมียที่เพิ่งคลอดลูกต้องรอให้ลูกสุกรย่านมเป็นเวลา 5 ถึง 7 วัน ก่อนเคลื่อนย้ายกลับไปที่เล้าสำหรับผสมพันธุ์และตั้งครรภ์เพื่อเข้าสู่วงจรเพาะพันธุ์อีกครั้ง โดยเฉลี่ยแล้วสุกรเพศเมียจะให้กำเนิดลูกสุกรประมาณ 2.2 – 2.4 ครั้งต่อปี และประมาณ 6 ครั้งในช่วงชีวิต และเมื่อช่วงชีวิตการเพาะพันธุ์สิ้นสุดลง บริษัทฯ จะจำหน่ายสุกรดังกล่าวให้แก่บุคคลอื่นต่อไป

ฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์

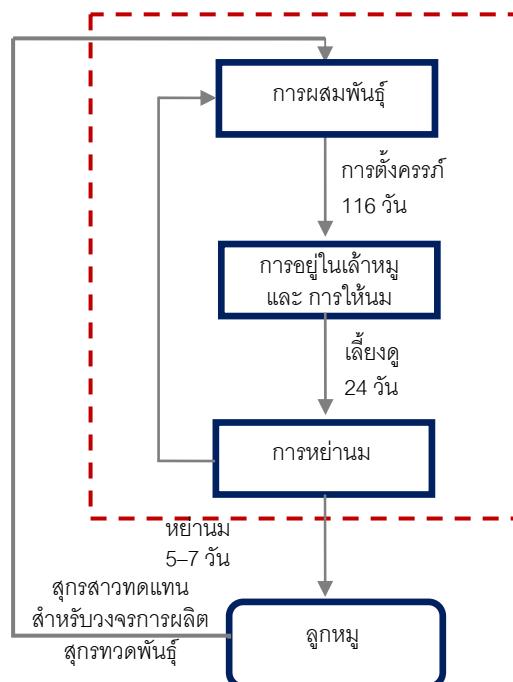
ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ เป็นเจ้าของและดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์ 3 ฟาร์ม และเข้าฟาร์มเพื่อดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์ 3 ฟาร์ม ในประเทศไทย รวมทั้งมีฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์ 1 ฟาร์มในประเทศเวียดนาม ซึ่งมีเกษตรกรราย เป็นเจ้าของและเป็นผู้ดำเนินกิจการ และบริษัทฯ ทำสัญญาเมียกำหนดระยะเวลา 5 ปี กับเกษตรกรราย ในประเทศไทยเดียวกัน ซึ่งเริ่มดำเนินการตั้งแต่ปี 2556 โดยบริษัทฯ ได้ควบคุมดูแลการเลี้ยงสุกรของเกษตรกรราย อย่างใกล้ชิด รวมถึงจัดให้พนักงานของบริษัทฯ เข้าตรวจสอบฟาร์มดังกล่าว เพื่อให้มั่นใจว่าสุกรของบริษัทฯ ได้รับการเลี้ยงอย่างถูกต้องและเหมาะสม บริษัทฯ เป็นผู้จัดหาอาหารสัตว์ (ที่ซื้อจากไทยเวียด) และเวชภัณฑ์ต่างๆ ที่จำเป็น ให้แก่เกษตรกรราย โดยบริษัทฯ จะชำระเงินให้แก่เกษตรกรราย ในอัตรากำหนดไว้ภายหลังหักค่าใช้จ่ายทั้งหมดที่เกี่ยวเนื่องกับการเลี้ยงสุกร

สุกรปูย่าพันธุ์ทั้งหมดของบริษัทฯ มาจากฟาร์มสุกรพันธุ์ของบริษัทฯ ในประเทศไทยเมื่อสุกรปูย่าพันธุ์มีอายุครบ 14 สัปดาห์ ที่มีเทคนิคของบริษัทฯ จะทำการเก็บข้อมูลจากสุกรดังกล่าว โดยข้อมูลที่ได้จากขั้นตอนนี้จะนำไปใช้ประเมินสุขภาพโดยทั่วไปของสุกรแต่ละตัว และในกรณีที่สุกรตัวใดที่มีปัญหาด้านสุขภาพร้ายแรง ข้อมูลดังกล่าวอาจนำไปใช้ระบุข้อบกพร่องเกี่ยวกับการเพาะพันธุ์ของสุกรนั่นที่ให้กำเนิดลูกสุกรที่มีสุขภาพไม่แข็งแรง เช่นแกรนีของสุกรที่มีปัญหาด้านสุขภาพร้ายแรงซึ่งตรวจพบในช่วง 14 สัปดาห์แรก บริษัทฯ จะเลี้ยงสุกรที่ฟาร์มปูย่าพันธุ์ต่อไปอีกเป็นเวลา 6 สัปดาห์และเมื่อสุกรน้อยครุ่น 20 สัปดาห์ ทีมสัตวแพทย์ของบริษัทฯ จะชั่งน้ำหนักและวัดขนาดสุกร และเฝ้าระวังสุขภาพโดยรวมของสุกรแต่ละตัวผลการทดสอบดังกล่าวจะนำไปใช้เป็นตัวชี้วัดว่าสุกรจะสามารถใช้เป็นสุกรเพื่อการเพาะพันธุ์ที่ดี

หรือไม่โดยบริษัทฯ จะแยกสูตรที่ผ่านการทดสอบไว้ในกลุ่มสูตรสาว ซึ่งคือกลุ่มสูตรเพศเมียที่สามารถนำไปเพาะพันธุ์และสามารถนำไปรวมเข้ากับฝุ่นสูตรเพื่อการเพาะพันธุ์ เพื่อเริ่มผสมพันธุ์เมื่อมีอายุครบ 32 สัปดาห์สำหรับสูตรที่ไม่ผ่านการทดสอบจะนำไปขายให้แก่โรงฆ่าสัตว์ ทั้งนี้ อัตราสูตรปูย่าพันธุ์ที่ผ่านการทดสอบอยู่ที่ประมาณร้อยละ 60.0

ในฟาร์มสูตรปูย่าพันธุ์ บริษัทฯ ได้นำสูตรปูย่าพันธุ์สายพันธุ์ยอร์คเชียร์มาผสมพันธุ์กับสูตรสายพันธุ์แลนด์เรชเพื่อผลิตสูตรพ่อแม่พันธุ์สายพันธุ์ผสมแลนด์เรชและยอร์คเชียร์ โดยใช้เดียวกันกับสูตรในฟาร์มสูตรหวานดันธุ์ สูตรปูย่าพันธุ์จะตั้งครรภ์เป็นระยะเวลาประมาณ 116 วัน และลูกสูตรจะลงไข่ในเล้าหมูเป็นเวลา 24 วัน โดยได้รับการเลี้ยงดูและการให้วัสดุในเล้าหมูดังกล่าวภายใน 24 วัน ดังกล่าว บริษัทฯ จึงขายลูกสูตรเพศผู้ให้แก่ลูกค้าและย้ายลูกสูตรเพศเมียไปยังฟาร์มสูตรพ่อแม่พันธุ์ ส่วนแม่สูตรที่เพิ่งคลอดลูกต้องรอให้ลูกสูตรหย่านมเป็นเวลา 5 – 7 วัน ก่อนเคลื่อนย้ายกลับไปที่เล้าสำหรับผสมพันธุ์และตั้งครรภ์เพื่อเข้าสู่วงจรเพาะพันธุ์ต่อไป

วงจรการผลิตสูตรหวานดันธุ์ สูตรปูย่าพันธุ์ และสูตรพ่อแม่พันธุ์ของบริษัทฯ มีรายละเอียดดังต่อไปนี้



ฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์ 6 ฟาร์ม ในประเทศไทย โดยมีฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์ 1 ฟาร์ม เป็นฟาร์มที่บริษัทฯ เป็นเจ้าของและดำเนินธุรกิจอยู่ และฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์อีก 5 ฟาร์ม ซึ่งเช่าจากผู้อื่นเพื่อดำเนินการ นอกจาจนานี้ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ เป็นเจ้าของและประกอบธุรกิจฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์อีก 1 ฟาร์ม และมีฟาร์มสุกรภายในประเทศเวียดนามทั้งนี้ บริษัทฯ มีการควบคุมดูแลการเลี้ยงสุกรของเกษตรกรฯ อย่างใกล้ชิด รวมถึงจัดให้พนักงานตรวจสอบรายได้ของฟาร์ม เพื่อให้แน่ใจว่าสุกรของบริษัทฯ ได้รับการเลี้ยงดูอย่างถูกต้องและเหมาะสม และบริษัทฯ จัดหาอาหารสัตว์และเวชภัณฑ์ต่าง ๆ ที่จำเป็นให้แก่เกษตรกรฯ เช่นเดียวกับฟาร์มภายในประเทศเวียดนาม สำหรับเลี้ยงสุกรพ่อแม่พันธุ์ในประเทศไทยทั้งนี้ บริษัทฯ มีการควบคุมดูแลการเลี้ยงสุกรของบริษัทฯ ได้รับการเลี้ยงดูอย่างถูกต้องและเหมาะสม และบริษัทฯ จัดหาอาหารสัตว์และเวชภัณฑ์ต่าง ๆ ที่จำเป็นให้แก่เกษตรกรฯ เช่นเดียวกับฟาร์มภายในประเทศเวียดนาม สำหรับเลี้ยงสุกรพ่อแม่พันธุ์ในประเทศไทยทั้งนี้ บริษัทฯ จัดทำเงินค่าสุกรต่อตัวให้แก่เกษตรกรฯ ในอัตราที่กำหนดไว้ภายหลังหักค่าใช้จ่ายทั้งหมดที่เกี่ยวเนื่องกับการเลี้ยงสุกร และจ่ายเงินพิเศษสำหรับลูกสุกรราย 24 วัน แต่ละตัวที่มีน้ำหนักเกินเกณฑ์ที่กำหนดไว้ (โดยปกติจะอยู่ที่ 5 กิโลกรัม)

สุกรที่ฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์ของบริษัทฯ ทั้งหมดเป็นสุกรที่นำมาจากฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์เมื่ออายุ 24 วัน บริษัทฯ จะนำสุกรเพศผู้ชายพันธุ์ดูร็อค (ผลผลิตจากการผสมพันธุ์สุกรขาวดพันธุ์สายพันธุ์ดูร์คและสายพันธุ์ดูร็อค) มาผสมพันธุ์กับสุกรเพศเมียที่เกิดจากการผสมข้ามสายพันธุ์ระหว่างสุกรสายพันธุ์แลนด์เรชกับสายพันธุ์ร็อยร็อก เนื่องจากสุกรสายพันธุ์แลนด์เรชและยอร์คเชียร์เป็นลูกสุกรสายพันธุ์ร็อก

ฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์มีวงจรเพาะพันธุ์เช่นเดียวกันกับฟาร์มสุกรทั่วไป โดยเฉลี่ย สุกรเพศเมียจะตั้งครรภ์เป็นระยะเวลาประมาณ 116 วัน และหลังคลอด แม่สุกรจะอ่อนตัวในอีก 24 วัน และลูกสุกร (ซึ่งเป็นสุกรนุ่น) จะได้รับการให้อาหารดูแลอย่างใกล้ชิดและภายหลังอายุครบ 24 วัน บริษัทฯ จะส่งลูกสุกรนุ่นให้แก่เกษตรกรฯ ที่ฟาร์มสุกรนุ่นภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา (Contract Farms) เพื่อนำไปเลี้ยงและขายต่อไป ทั้งนี้ สุกรนุ่นที่เพิ่งคลอดลูกต้องรอให้ลูกสุกรหย่านมเป็นเวลา 5 ถึง 7 วัน ก่อนเคลื่อนย้ายกลับไปที่สำหรับผสมพันธุ์และตั้งครรภ์เพื่อเข้าสู่วงจรเพาะพันธุ์ต่อไป

สุกรนุ่นในฟาร์มภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา (Contract Farms)

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีเครือข่ายเกษตรกรฯ รวม 303 ราย (276 ราย ในประเทศไทย และ 27 ราย ในประเทศเวียดนาม) สำหรับเลี้ยงสุกรนุ่นในฟาร์มสุกรนุ่นก่อนการขายสุกร มีชีวิตให้แก่ลูกค้า โดยทั่วไป สัญญาที่บริษัทฯ เข้าทำกับเกษตรกรฯ มีกำหนดระยะเวลาอย่างน้อย 5 ปี และมีข้อตกลงต่ออายุสัญญาโดยอัตโนมัติ หากไม่มีคู่สัญญาฝ่ายใดบกอกได้สัญญา

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีกำลังการผลิตในการเลี้ยงสุกรนุ่นมากกว่า 286,319 ตัว ณ ช่วงเวลาใด ๆ โดยใช้เครือข่ายเกษตรกรฯ ที่มีจำนวนดังกล่าวบริษัทฯ สามารถจำหน่ายสุกรนุ่นเฉลี่ยได้ประมาณ 39,589 ตัวต่อเดือน ในปี 2557 ซึ่งเพิ่มขึ้นจากจำนวนเฉลี่ย 9,252 ตัวต่อเดือน ในปี 2554 บริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการเพิ่มกำลังการผลิตสุกรนุ่นสามเท่าภายในสิ้นปี 2560 โดยขึ้นอยู่กับสภาพแวดล้อมและสถานการณ์ของการดำเนินงาน ทั้งนี้ การเข้าทำสัญญากับเกษตรกรฯ ทำให้บริษัทฯ สามารถเพิ่มผลตอบแทนจากการลงทุนได้สูงสุด เนื่องจากบริษัทฯ สามารถลดรายจ่ายฝ่ายทุนที่ต้องใช้เลี้ยงสุกร และทำให้บริษัทฯ สามารถขยายธุรกิจได้อย่างรวดเร็ว ก่อนที่จะทำสัญญากับเกษตรกรฯ รายได้เป็นครั้งแรก บริษัทฯ กำหนดให้ผู้ที่สนใจเป็นเกษตรกรฯ แสดงหลักฐานว่าตน และฟาร์มของตนได้รับใบอนุญาตทั้งหมดที่จำเป็นในการเลี้ยงสุกรและจะต้องผ่านการตรวจสอบประวัติและความน่าเชื่อถือทางการเงิน และที่มีงานสัตวแพทย์และสัตวบาลของบริษัทฯ จะดำเนินการ

ตรวจสอบว่าฟาร์มของเกษตรกรฯ ผ่านเกณฑ์ของบริษัทฯ หรือไม่ ภายใต้สัญญาดังกล่าวเกษตรกรฯ จะต้องยินยอมให้ พนักงานของบริษัทฯ ตรวจสอบฟาร์มอย่างสม่ำเสมอในช่วงระยะเวลาการเลี้ยงสุกร

ข้อกำหนดของสัญญาที่บริษัทฯ เข้าทำกับเกษตรกรฯ เพื่อการเลี้ยงสุกรนั้นมีลักษณะเหมือนกับสัญญาที่ทำกับ เกษตรกรฯ เพื่อการเลี้ยงไก่ กับคือ บริษัทฯ จัดส่งลูกสุกรอายุ 24 วัน ให้แก่เกษตรกรฯ พร้อมทั้งอาหารสัตว์และเวชภัณฑ์ที่ จำเป็น บริษัทฯ ใช้อาหารสัตว์ที่บริษัทฯ ผลิตเองสำหรับเลี้ยงสุกรในฟาร์มสุกรที่อยู่ในประเทศไทย และใช้อาหารสัตว์ที่ซื้อ จากไทยเดียวสำหรับเลี้ยงสุกรในฟาร์มสุกรที่อยู่ในประเทศไทยโดยเด่นชัด จะยังไม่ต้องชำระเงินค่าลูกสุกร อาหารสัตว์ หรือเวชภัณฑ์ แต่เกษตรกรฯ ต้องขายสุกรที่เลี้ยงให้แก่บริษัทฯ ตามระยะเวลาที่กำหนดในสัญญา ซึ่งโดยปกติ แล้ว คือระยะเวลา 135 ถึง 155 วันหลังจากที่บริษัทฯ ส่งสุกรให้แก่เกษตรกรฯ โดยสุกรที่ขายให้บริษัทฯ ต้องมีน้ำหนักระหว่าง 85 ถึง 115 กิโลกรัมโดยประมาณ เมื่อบริษัทฯ รับซื้อสุกรจากเกษตรกรฯ บริษัทฯ จะจ่ายค่าสุกรให้กับเกษตรกรฯ ตามน้ำหนัก ของสุกร(สำหรับสุกรขุน) และตามจำนวนสุกร (สำหรับสุกรพ่อแม่พันธุ์) ภายนหลังหักค่าใช้จ่ายทั้งหมดที่เกี่ยวข้องกับการเลี้ยง สุกร ซึ่งรวมถึงค่าอาหารสัตว์และค่าวัสดุสำหรับเกษตรกรฯ รายนั้น ลูกค้าของบริษัทฯ ทั้งในประเทศไทยและประเทศ เวียดนามจะรับสุกรที่วิ่งจากฟาร์มสุกรขุนและเป็นผู้รับภาระเกี่ยวกับการขนส่งในช่วงระยะเวลาสี่ปีที่ผ่านมาจนถึงวัน สามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 ต่อรายการสัญญาเดียวกับในฟาร์มสุกรภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธ์สัญญา (Contract Farms) คิดเป็นประมาณเรือยอด 4.0 และอัตราการเจริญเติบโตต่อวัน (Average Daily Growth) รวมถึงอัตราการแผลเนื้อ (Feed Conversion Ratio) ของสุกรขุนของบริษัทฯ เพิ่มขึ้นทุกปีลดระยะเวลาสี่ปีที่ผ่านมาโปรดพิจารณาอย่างละเอียด เพิ่มเติมในหัวข้อ “ส่วนที่ 2.2 การประกอบธุรกิจ – 2.2.8 ข้อมูลสำคัญอื่น – สัญญาระหว่างบริษัทฯ กับเกษตรกรฯ”

บริษัทฯ ควบคุมดูแลการเลี้ยงสุกรขุนที่ฟาร์มภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธ์สัญญา (Contract Farms) เพื่อให้ มั่นใจว่าสุกรขุนของบริษัทฯ ได้รับการเลี้ยงดูอย่างเหมาะสมและถูกต้อง

(ก) การให้วัคซีน

สุกรจะได้รับวัคซีนตามกำหนดเวลาเพื่อป้องกันสุกรจากโรคต่าง ๆ รวมทั้ง โรคหิวาร์สุกร (Swine Fever) โรคปากและเท้าเปื่อย (Foot-and-Mouth Disease) โรคหือกคุ่มอาการทางระบบสีบพันธุ์และ ทางเดินหายใจในสุกร (Porcine Reproductive and Respiratory Syndrome หรือ PRRS) โรคเซอร์โค ไวรัสในสุกร (Porcine Circo Virus) และโรคอเจลกีนสุกร (Aujeszky's Disease) โรคเหล่านี้เป็นโรคที่ มักจะพบในสุกร ดังนั้น การให้วัคซีนสำหรับสุกรของบริษัทฯ เพื่อป้องกันโรคเหล่านี้จึงเป็นแนวทางปฏิบัติ ตามปกติในอุตสาหกรรม

(ข) การควบคุมอุณหภูมิ

การควบคุมอุณหภูมิเป็นปัจจัยสำคัญในการเลี้ยงสุกรขุน เกษตรกรฯ ต้องเฝ้าระวังรักษาและดับอุณหภูมิใน โรงเลี้ยงสุกรในฟาร์มภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธ์สัญญา (Contract Farms) และฟาร์มสุกรทุกฟาร์ม ต้องติดตั้งระบบสเปรย์น้ำและระบบทำความเย็น (Evaporative Cooling System) ที่ช่วยปรับให้อากาศ เย็นขึ้นเมื่อระดับอุณหภูมิในโรงเลี้ยงเพิ่มขึ้นจนอยู่ในระดับที่ทำให้สุกรเกิดความเครียดอีกทั้งมีระบบ ระบายอากาศเพื่อทำให้อากาศในโรงเรือนอยู่ในสภาพที่เหมาะสมกับการเลี้ยง

(๑) สุขภาพและสุขอนามัย

สุขอนามัยและความสะอาดของฟาร์มมีความสำคัญต่อการลดความเสี่ยงจากการติดเชื้อไวรัสและเชื้อแบคทีเรีย ขันอาจจำไปสู่โรคต่าง ๆ ได้ บริษัทฯ จะดำเนินการทำท่าที่จะกระทำได้เพื่อให้มั่นใจได้ว่าการก่อสร้างโรงเลี้ยงสุกรคำนึงถึงวัสดุที่สามารถทำความสะอาด ฆ่าเชื้อโรค และแห้งได้ง่าย และในการก่อสร้างโครงสร้างของโรงเลี้ยงสุกรจะต้องคำนึงถึงการป้องกันสัตว์จำพวกหนูและสัตว์ปีกที่ไม่พึงประสงค์ เพื่อลดโอกาสของการติดเชื้อจากสัตว์รบกวน นอกจาคนี้ เกษตรกรฯ ของบริษัทฯ ต้องรักษาโรงเลี้ยงสุกรให้มีสภาพแวดล้อมที่สะอาดและแห้ง เพื่อป้องกันแมลงวัน หั้นนี้ เพื่อรักษาสุขอนามัยในโรงเลี้ยงสุกร ภายหลังจากการเลี้ยงสุกรจนในแต่ละรอบสิ้นสุดลง เกษตรกรฯ จะต้องปล่อยให้โรงเลี้ยงสุกรว่างเป็นระยะเวลา 4 สัปดาห์ เพื่อทำความสะอาด กำจัดสิ่งสกปรก และฆ่าเชื้อโรค

(๒) คุณภาพของอาหารสุกรและน้ำดื่ม

อาหารสัตว์ที่มีคุณภาพเป็นปัจจัยสำคัญ เนื่องจากเป็นที่มาของสารอาหารที่ทำให้สุกรมีน้ำหนักและเจริญเติบโตเร็วขึ้น บริษัทฯ จัดหาอาหารสัตว์แก่เกษตรกรฯ เพื่อใช้ในการเลี้ยงสุกรของบริษัทฯ โดยเฉพาะ ซึ่งเป็นสูตรอาหารสัตว์ที่พัฒนาขึ้นจากการวิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ ที่จะทำให้สุกรเจริญเติบโตอย่างแข็งแรงและสมบูรณ์ นอกจาคนี้ คุณภาพของน้ำดื่มมีความสำคัญเช่นเดียวกับสำหรับการเจริญเติบโตอย่างแข็งแรงของสุกร ซึ่งพนักงานของบริษัทฯ จะทำการทดสอบหาค่าทางเคมีในน้ำทุก ๆ 3 เดือน หั้นนี้ การจัดเตรียมน้ำดื่มคุณภาพดีให้แก่สุกรอาจส่งผลให้สุกรไม่กินน้ำและทำให้สุกรเป็นโรคที่เกี่ยวกับระบบขับถ่าย

(๓) การตรวจสอบฟาร์มสุกรจน

หน่วยงานราชการ ซึ่งรวมถึงกรมปศุสัตว์ ทำการตรวจสอบฟาร์มเลี้ยงสุกรภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธสัญญา (Contract Farms) เป็นประจำทุกปี และพนักงานที่มีประสบการณ์ของบริษัทฯ จะตรวจสอบสถานที่ทุกสัปดาห์ในช่วงระยะเวลาที่เกษตรกรฯ ทำการเลี้ยงสุกรของบริษัทฯ การตรวจสอบฟาร์มมีวัตถุประสงค์เพื่อเฝ้าระวังสุขภาพอนามัยของสุกรและสภาพโดยทั่วไปในฟาร์ม และเพื่อพิจารณาว่าเกษตรกรฯ ได้ดำเนินการตามขั้นตอนในการเลี้ยงสุกรจนที่ถูกต้องหรือไม่

สถานประกอบการ

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีฟาร์มสุกรทวารพันธุ์ซึ่งบริษัทฯ เป็นเจ้าของและดำเนินธุรกิจฟาร์มตั้งแต่ล่าสุด ตั้งอยู่ที่จังหวัดกาญจนบุรี ซึ่งมีอัตราการผลิต 450 ตัว ซึ่งเป็นกำลังการผลิตสูงสุดของฟาร์ม และบริษัทฯ มีความประสงค์จะก่อสร้างฟาร์มสุกรทวารพันธุ์ฟาร์มที่สองภายในสิ้นปี 2558 ที่จังหวัดสระบุรี นอกจาคนี้ บริษัทฯ เป็นเจ้าของและดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์ 3 ฟาร์ม และเข้าและดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์อีก 3 ฟาร์มในประเทศไทย รวมทั้งมีฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์ 1 ฟาร์มในประเทศไทย ที่มีเกษตรกรฯ เป็นเจ้าของและผู้ดำเนินกิจการ

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์ 6 ฟาร์ม ในประเทศไทย โดยบริษัทฯ เป็นเจ้าของฟาร์ม สุกรพ่อแม่พันธุ์ 1 ฟาร์ม ในประเทศไทย และเช่าฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์อีก 5 ฟาร์ม จากผู้อื่น เพื่อดำเนินการเองโดยพิจารณา รายละเอียดเพิ่มเติมในหัวข้อ “ส่วนที่ 2.2 การประกอบธุรกิจ – ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ – รายละเอียดของสัญญา เช่า”อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ยังมีฟาร์มสุกรภายในประเทศ ให้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา (Contract Farms) เพื่อเลี้ยงสุกรพ่อแม่ พันธุ์ส่วนหนึ่งของบริษัทฯ บริษัทฯ วางแผนที่จะก่อสร้างฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์เพิ่มอีก 5 ฟาร์ม โดยคาดว่าจะเริ่มดำเนินงาน ฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์จำนวน 1 ฟาร์มภายในสิ้นปี 2558 และที่เหลืออีก 4 ฟาร์ม ภายในสิ้นปี 2560

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังเช่าจากผู้อื่น เพื่อดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์อีก 1 ฟาร์ม และมีฟาร์มสุกรภายในประเทศ ให้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา (Contract Farms) อีก 2 ฟาร์ม ในประเทศไทย เวียดนาม เพื่อใช้เลี้ยงสุกรพ่อแม่พันธุ์ในประเทศไทย เวียดนาม

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีได้เป็นเจ้าของหรือดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรอุบลฯ โดยบริษัทฯ เข้าทำสัญญากับ เกษตรกรฯ เพื่อเลี้ยงสุกรอุบลฯ ทั้งหมดของบริษัทฯ

กำลังการผลิต

กำลังการผลิตของธุรกิจสุกรของบริษัทฯ ณ วันที่ 31 ธันวาคมของปี 2555 ปี 2556 ปี 2557 และณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

สุกร	ณ วันที่ 31 ธันวาคม			ณ วันที่ 31 มีนาคม
	2555	2556	2557	
สุกรทวดพันธุ์ ⁽¹⁾	450	450	450	450
สุกรปูย่าพันธุ์ ⁽¹⁾	5,300	5,300	8,000	8,000
สุกรพ่อแม่พันธุ์ ⁽¹⁾	1,800	7,550	12,000 ⁽²⁾	12,000 ⁽²⁾

หมายเหตุ: (1) จำนวนสุกรที่สามารถเลี้ยงได้ในฟาร์มสุกรทวดพันธุ์ ฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์ (ไม่รวมฟาร์มแบบพันธุ์สัญญาในประเทศไทย เวียดนาม และสุกรนางเพื่อการทดแทน) และฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์ไม่รวมฟาร์มภายในประเทศ ให้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา) ตามลำดับ

(2) กำลังการผลิตรวมจำนวนสุกรในฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์ที่บริษัทฯ เป็นเจ้าของในประเทศไทย เวียดนาม

บริษัทฯ มีกำลังการผลิตสุกรในฟาร์มสุกรทวดพันธุ์อยู่ที่จำนวน 450 ตัวนับตั้งแต่บริษัทฯ เริ่มดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกร ทวดพันธุ์ฟาร์มแรกและฟาร์มเดียวของบริษัทฯ เมื่อปี 2553 จนถึงปัจจุบัน อย่างไรก็ได้ เมื่อการก่อสร้างฟาร์มสุกรทวดพันธุ์ ฟาร์มที่ 2 แล้วเสร็จบริษัทฯ วางแผนที่จะเพิ่มกำลังการผลิตสุกรทวดพันธุ์อีก 1 เท่าตัว ในระหว่างวันที่ 31 ธันวาคม 2555 ถึง วันที่ 31 ธันวาคม 2557 กำลังการผลิตของฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์เพิ่มขึ้นจาก 5,300 ตัวในปี 2555 เป็น 8,000 ตัวในปี 2557 เนื่องจากในปี 2557 บริษัทฯ ได้เริ่มเช่าฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์ในประเทศไทย เพื่อดำเนินการเองเพิ่มอีก 1 ฟาร์ม บริษัทฯ เริ่ม ดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์แห่งแรกในปี 2555 ซึ่งมีกำลังการผลิต 1,800 ตัว และมีกำลังการผลิตสุกรพ่อแม่พันธุ์เพิ่ม เป็น 12,000 ตัวในปี 2557 ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์ในประเทศไทยจำนวนทั้งสิ้น 6 ฟาร์ม โดยบริษัทฯ เป็นเจ้าของและดำเนินการเอง 1 ฟาร์ม และเช่าเพื่อดำเนินการอีก 5 ฟาร์ม นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังเช่าจากผู้อื่น เพื่อดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์อีก 1 ฟาร์ม ในประเทศไทย เวียดนาม ซึ่งมีกำลังการผลิตสุกรพ่อแม่พันธุ์จำนวน 1,400 ตัว

ตัวเลขกำลังการผลิตของบริษัทฯ ไม่รวมกำลังการผลิตในฟาร์มสุกรภายในประเทศ ให้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา (Contract Farms) ของบริษัทฯ

การกำหนดราคา

ความสามารถของบริษัทฯ ในกำกับราคาผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ มีความสำคัญต่อผลประกอบการของบริษัทฯ ทั้งในปัจจุบันและต่อไปอนาคต สำหรับประเทศไทย กรรมการค้าภายใน กระทรวงพาณิชย์เป็นหน่วยงานที่ควบคุมราคาขายสุกรมีชีวิตซึ่งขายที่ฟาร์มสุกร โดยจะประกาศราคาที่ควบคุมเป็นรายสัปดาห์หากบริษัทได้ขายสุกรมีชีวิตให้แก่ลูกค้าในราคานี้สูงกว่า หรือต่ำกว่าราคานี้กำหนดไว้อาจจะได้รับโทษปรับ และกรรมการผู้จัดการและบุคคลที่รับผิดชอบต่อการกระทำผิดดังกล่าวอาจได้รับโทษจำคุก ส่วนในประเทศไทยเวียดนามนั้น Rovetco Animal Nutrition จะประกาศราคาตลาดของสุกรมีชีวิตเป็นรายสัปดาห์ สำหรับครัวเรือนมินิและสายอย่างจากธุรกิจของบริษัทฯ ในประเทศไทยเวียดนามต้องอยู่ในเมืองกว่างนาม (Quang Nam) ซึ่งอยู่บริเวณตอนกลางของประเทศไทยเวียดนาม บริษัทฯ ใช้ราคาน้ำดันเป็นแนวทางสำหรับการกำหนดราคากาช่าย และบริษัทฯ มักจะเลือกใช้ราคากาช่ายที่อยู่ระหว่างราคาน้ำดันของทั้งสองเมืองที่หน่วยงาน Rovetco Animal Nutrition กำหนด นอกจากราคากาช่ายที่แนะนำโดยหน่วยงานดังกล่าว บริษัทฯ ยังต้องพิจารณาปัจจัยต่างๆ ในการกำหนดราคากาช่ายที่จะนำไปใช้ เช่น การเปลี่ยนแปลงของอุปสงค์และอุปทานในตลาด ต้นทุนในการผลิต สภาพตลาด (Market Profile) ของผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ รูปแบบในการใช้จ่ายของลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย สภาพแวดล้อมด้านการแข่งขัน และราคากลุ่มคู่แข่ง โดยบริษัทฯ พยายามปรับปรุงราคากลุ่มเป้าหมาย ภายใต้สถานะที่เหมาะสมในกรณีที่ราคาวัตถุดิบมีความผันผวน เพื่อรักษาผลกำไรของบริษัทฯ

จากข้อมูลของ Frost & Sullivan ราคากาช่ายโดยเฉลี่ยของสุกรมีชีวิตในประเทศไทยเพิ่มขึ้นจาก 60.0 บาทต่อ กิโลกรัมในปี 2553 เป็น 72.4 บาทต่อกิโลกรัมในปี 2557

การศึกษาผลิตภัณฑ์

บริษัทฯ ใช้โนบายเดียวกันกับการกำหนดราคายกต่อยก โดยปกติ บริษัทฯ ไม่อนุญาตให้ลูกค้าคืนสุกรหลังจากที่ลูกค้าได้รับมอบสุกรแล้ว อย่างไรก็ตาม บางกรณีลูกค้าพบว่าสุกรที่ได้รับไม่อุปโภคในระดับที่น่าพอใจ บริษัทฯ อาจเสนอที่จะคืนเงินค่าสุกรบางส่วนของราคากาช่ายที่ลูกค้าชำระ โดยจำนวนเงินที่คืนจะขึ้นอยู่กับพฤติกรรมเป็นรายกรณี

2.2.2 การจัดหารวัตถุดิบ

การซื้อสุกรทวารพันธุ์

นับตั้งแต่ปี 2555 บริษัทฯ ซื้อสุกรทวารพันธุ์เป็นราคานิสกุลเงินดอลลาร์สหรัฐฯ จากผู้แทนจำหน่ายซึ่งจะจัดหาลูกสุกรทวารพันธุ์อายุ 10 สัปดาห์จาก เดนมาร์ก อินเตอร์เนชันแนล (DanBred International) ซึ่งเป็นบริษัทในประเทศไทยเดนมาร์กที่มีความเชี่ยวชาญในด้านการผลิตพ่อแม่พันธุ์สุกรโดยก่อนหน้าปี 2555 บริษัทฯ ได้ซื้อสุกรทวารพันธุ์จากบริษัท Pig Improvement ในประเทศไทยเดนมาร์ก บริษัทฯ ซื้อสุกรรวม 3 สายพันธุ์ คือ สายพันธุ์แลนด์เรช สายพันธุ์ยอร์คเชียร์ (เรียกอีกชื่อหนึ่งว่า ลาร์จไวน์) และสายพันธุ์ดูร์โคค ทั้งนี้ ร้อยละ 75.0 ของจำนวนสุกรที่บริษัทฯ ซื้อทั้งหมด เป็นสุกรสายพันธุ์ยอร์คเชียร์ ร้อยละ 10.0 เป็นสุกรสายพันธุ์แลนด์เรช และร้อยละ 15.0 เป็นสุกรสายพันธุ์ดูร์โคค และโดยปกติ บริษัทฯ จะซื้อสุกรเพศผู้จำนวนร้อยละ 30.0 และสุกรเพศเมียร้อยละ 70.0

2.2.2.3 การตลาด

การขายและการตลาด

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 ที่มีงานฝ่ายขายและการตลาดของบริษัทฯ ที่รับผิดชอบการจำหน่ายสูกรของบริษัทฯ ประกอบด้วยพนักงานจำนวน 19 คนทั้งนี้ บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจสูกรทั้งในประเทศไทยและประเทศเวียดนาม บริษัทฯ จึงได้จัดให้มีทีมงานฝ่ายขายประจำอยู่ทั้งสองประเทศ แบ่งเป็นทีมงานฝ่ายขายที่ประจำอยู่ในประเทศไทยจำนวน 15 คน และในประเทศเวียดนามจำนวน 4 คน

ทีมงานฝ่ายขายและการตลาดจะไม่ทางแผนการตลาดในเชิงรุก เนื่องจากลูกค้าส่วนใหญ่ของบริษัทฯ จะเป็นฝ่ายติดต่อสั่งซื้อผลิตภัณฑ์จากทางบริษัทฯ โดยตรงผ่านการแนะนำจากลูกค้าเดิมของบริษัทฯ แต่ทีมงานฝ่ายขายและการตลาดของบริษัทฯ เน้นให้ความสำคัญกับการจัดเตรียมสินค้าให้เพียงพอตามรายการสั่งซื้อของลูกค้าใหม่หรือลูกค้าเดิมได้ส่งเข้ามาหากก่อว่าเน้นทำการตลาดกับกลุ่มลูกค้ารายใหม่

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีแผนการที่จะขยายธุรกิจสูกรและเพิ่มความหลากหลายของผลิตภัณฑ์ในธุรกิจสูกรรวมถึงวางแผนที่จะขยายทีมงานฝ่ายขายและการตลาดของบริษัทฯ เพื่อให้สอดรับกับการขยายตัวของธุรกิจต่อไปในอนาคต

กลุ่มลูกค้า

กลุ่มลูกค้าในธุรกิจสูกรของบริษัทฯ ในประเทศไทย ได้แก่ นายหน้าซื้อขายโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ และผู้ค้าปลีก โดยในปี 2557 ยอดขายสูกรที่จำหน่ายให้แก่นายหน้าซื้อขาย โรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ และผู้ค้าปลีกคิดเป็นร้อยละ 9.3 ร้อยละ 30.2 และร้อยละ 60.6 ของยอดขายสูกรทั้งหมดในประเทศไทยตามลำดับ ทั้งนี้ นับตั้งแต่ที่บริษัทฯ ได้เริ่มธุรกิจสูกร บริษัทฯ ได้สร้างความสัมพันธ์ในเชิงธุรกิจกับลูกค้ารายใหญ่ของบริษัทฯ ในปี 2557 บริษัทฯ มีลูกค้าหลักในประเทศไทยรวม 4 ราย โดยยอดขายสูกรมีชีวิตให้แก่ลูกค้าหลักดังกล่าวรวมกันคิดเป็นร้อยละ 64.1 ของจำนวนยอดขายสูกรมีชีวิตทั้งหมดของบริษัทฯ และมียอดขายสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 คิดเป็นร้อยละ 52.0 ของจำนวนยอดขายสูกรมีชีวิตทั้งหมดของบริษัทฯ ทั้งนี้ กลุ่มลูกค้าจะนำสินค้าจากบริษัทฯ ไปจำหน่ายภายใต้ชื่อแบรนด์ของลูกค้าเอง โดยทางบริษัทฯ ไม่มุ่งเน้นการสร้างแบรนด์สินค้าของตนเองในธุรกิจสูกร สำนึกรณีของประเทศไทยเวียดนาม ลูกค้าของบริษัทฯ มีเพียงลูกค้าที่เป็นโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์เท่านั้น

บริษัทฯ มีรายได้จากการขายสูกรมีชีวิตในประเทศไทยและประเทศเวียดนามโดยแบ่งตามประเภทลูกค้าสำหรับแต่ละช่วงระยะเวลา มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

กลุ่มลูกค้า	สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม						งวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม			
	2555		2556		2557		2557		2558	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
นายหน้าซื้อขาย	421,961	22.7	554,002	20.2	330,847	9.3	69,620	8.6	130,455	13.2
โรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์	366,242	19.7	578,351	21.0	1,075,965	30.2	282,616	34.9	230,590	23.3
ผู้ค้าปลีก	1,072,485	57.6	1,614,392	58.8	2,160,914	60.6	457,142	56.5	627,429	63.5
รวม	1,860,688	100.0	2,746,745	100.0	3,567,726	100.0	809,378	100.0	988,474	100.0

2.2.3 อุรุกิจอาหารสัตว์

2.2.3.1 ลักษณะผลิตภัณฑ์

บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจผลิตอาหารสัตว์สำหรับไก่และสุกรเป็นหลัก และมีการผลิตอาหารสัตว์บางส่วนสำหรับเปิดด้วย อาหารสัตว์ของบริษัทฯ ส่วนใหญ่จะนำไปใช้เป็นอาหารสำหรับไก่และสุกรในฟาร์มที่บริษัทฯ เป็นเจ้าของและเป็นผู้ดำเนินกิจการเองหรือในฟาร์มของเกษตรกรฯ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังจำหน่ายอาหารสัตว์ให้แก่บุคคลอื่นด้วย ซึ่งถือเป็นแหล่งรายได้ของบริษัทฯ อีกช่องทางหนึ่งในปี 2557 และสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ ผลิตอาหารสัตว์รวม 791,110 ตัน และ 200,763 ตัน ตามลำดับโดยร้อยละ 89.8 ของอาหารสัตว์สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 ที่บริษัทฯ ผลิตได้ดังกล่าวเป็นอาหารสัตว์สำหรับไก่และสุกรของบริษัทฯ ส่วนอาหารสัตว์ที่เหลือจากการใช้ในฟาร์มของบริษัทฯ หรือฟาร์มของเกษตรกรฯ บริษัทฯ จำหน่ายให้แก่นายหน้าตามใบสั่งซื้อซึ่งจะขายให้แก่เกษตรกรอีกทอดหนึ่ง ทั้งนี้ รายได้รวมจากการขายอาหารสัตว์ให้แก่บุคคลภายนอกเท่ากับ 277.1 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 6.9 ของรายได้รวมของบริษัทฯ สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558

การผลิตอาหารสัตว์

บริษัทฯ จะทดสอบและตรวจสอบคุณภาพอาหารสัตว์เมื่อวัตถุดิบอาหารสัตว์เมื่อวัตถุดิบถูกขนส่งไปที่โรงผลิตอาหารสัตว์โดยบริษัทฯ จะจัดเก็บวัตถุดิบประเภทข้าวโพดไว้ในไซโลสำหรับเก็บวัตถุดิบอาหารสัตว์ที่ต้องอยู่ภายใต้เงื่อนไขที่กำหนดโดยบริษัทฯ ซึ่งสามารถจัดเก็บข้าวโพดได้ 3,000 ถึง 5,000 ตันต่อไซโลและจัดเก็บวัตถุดิบอาหารสัตว์อื่น ๆ ไว้ในโรงผลิตอาหารสัตว์ในกระบวนการผลิตอาหารสัตว์นั้น บริษัทฯ จะนำส่วนผสมที่เก็บไว้ในไซโลสำหรับเก็บวัตถุดิบอาหารสัตว์ไปบดในเครื่องบดอาหารสัตว์ และผสมวัตถุดิบต่าง ๆ ตามสูตรอาหารสัตว์ที่แตกต่างกันไปเพื่อให้เป็นไปตามความต้องการของไก่และสุกรในแต่ละระยะ การเจริญเติบโตสูตรอาหารสัตว์ที่บริษัทฯ นำมาใช้ เป็นสูตรที่ศึกษาและพัฒนาโดยนักโภชนาการของบริษัทฯ เมื่อบริษัทฯ ผสมวัตถุดิบต่าง ๆ เข้าด้วยกันแล้วจึงนำอาหารสัตว์ผสมเสร็จแล้วดังกล่าวไปอัดเม็ดและนำอาหารสัตว์อัดเม็ดไปผ่านกระบวนการ.io น้ำและการทำความสะอาดเย็นด้วยเครื่องจักรแล้วจึงบรรจุเพื่อนำส่งลูกค้าต่อไป

อาหารสัตว์ที่บริษัทฯ ผลิตเพื่อจำหน่ายให้แก่บุคคลภายนอกจะบรรจุในบรรจุภัณฑ์ที่มีตราของบริษัทฯ ซึ่งแสดงชื่อ บริษัทฯ อย่างชัดเจน โดยบริษัทฯ ซึ่งบรรจุภัณฑ์ดังกล่าวมาจากบุคคลภายนอกหลายราย ในกรณีที่เป็นอาหารสัตว์ที่ผลิตเพื่อจำหน่ายให้แก่เกษตรกรฯ ของบริษัทฯ อาหารสัตว์ในส่วนนี้จะบรรจุในบรรจุภัณฑ์ที่ไม่มีตราของบริษัทฯ แต่จะแสดงเพียงชื่อผู้ผลิตที่จำเป็น ซึ่งรวมถึงชนิดของอาหารสัตว์และน้ำหนักของหีบห่อ ฯ โดยบริษัทฯ นำบรรจุภัณฑ์ดังกล่าวมาจาก AYAT ซึ่งเป็นบริษัทที่อยู่ของบริษัทฯ

การขนส่งอาหารสัตว์

ภายนอกการบรรจุ โดยปกติ ลูกค้าภายนอกของบริษัทฯ จะรับอาหารสัตว์จากโรงผลิตอาหารสัตว์ของบริษัทฯ อย่างไรก็ตาม ในบางกรณี บริษัทฯ จะขนส่งอาหารสัตว์ให้แก่ลูกค้าผ่านบริษัทขนส่ง โดยคิดค่าบริการกับลูกค้า ทั้งนี้ สถานที่ที่ทำการซื้อขายเกิดขึ้นจะเป็นที่โรงผลิตอาหารสัตว์ของบริษัทฯ ในทุกกรณี

สถานประกอบการและกำลังการผลิต

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ เป็นเจ้าของและดำเนินธุรกิจโรงผลิตอาหารสัตว์รวม 3 โรงตั้งอยู่ที่จังหวัดสุพรรณบุรี 2 โรงซึ่งมีกำลังการผลิตรวม 70,000 ตันต่อเดือน และ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 โรงผลิตอาหารสัตว์ทั้งสองโรงผลิตอาหารสัตว์ที่อัตราว้อยละ 67.3% ของกำลังการผลิตรวม ส่วนโรงผลิตอาหารสัตว์โรงที่สามนั้นตั้งอยู่ที่จังหวัดปราจีนบุรี โดยมีกำลังการผลิต 50,000 ตันต่อเดือนทำให้มีกำลังการผลิตรวม 120,000 ตันต่อเดือน ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 ทั้งนี้ โรงผลิตอาหารสัตว์โรงที่สามผลิตอาหารที่อัตราว้อยละ 27.0% ของกำลังการผลิตรวม

ในอนาคต บริษัทฯ วางแผนที่จะเพิ่มกำลังการผลิต โดยจะปรับปรุงเครื่องจักรในโรงผลิตอาหารสัตว์ที่จังหวัดสุพรรณบุรี และเพิ่มอัตราการใช้ประโยชน์ของโรงผลิตอาหารสัตว์ที่จังหวัดสุพรรณบุรีและจังหวัดปราจีนบุรี รวมถึงเพิ่มจำนวนไช่โลหะรับเก็บวัตถุดิบอาหารสัตว์ เพื่อสนับสนุนการขยายธุรกิจไปและธุรกิจสุกร นอกจากนี้ บริษัทฯ มีแผนจะลงทุนในโรงผลิตอาหารสัตว์เพิ่มเติมอีก 1 โรง เพื่อเพิ่มส่วนแบ่งทางการตลาดในธุรกิจอาหารสัตว์ของบริษัทฯ

อัตรากำลังการผลิตสำหรับธุรกิจอาหารสัตว์ของบริษัทฯ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคมของปี 2555 ปี 2556 ปี 2557 และงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 มีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

	ณ วันที่ 31 ธันวาคม			งวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม
	2555	2556	2557	
อาหารสัตว์ (ตันต่อเดือน)	70,000	120,000	120,000	120,000

การกำหนดราคา

โดยทั่วไป บริษัทฯ จะกำหนดราคาอาหารสัตว์ โดยใช้ราคาของวัตถุดิบเป็นปัจจัยหลักในการกำหนดราคา และคำนึงถึงสภาพการแข่งขันในตลาด หรือลักษณะของสถานที่จำหน่ายซึ่งบริษัทฯ วางแผนไว้ รวมถึงปัจจัยอื่น ๆ เช่น การเปลี่ยนแปลงของอุปสงค์และอุปทานในตลาด ต้นทุนในการผลิต สภาพตลาด (Market Profile) ของผลิตภัณฑ์ของ บริษัทฯ รูปแบบในการใช้จ่ายของลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย สภาพแวดล้อมด้านการแข่งขัน และราคาของคู่แข่ง โดยบริษัทฯ พยายามปรับราคาอาหารสัตว์ของบริษัทฯ ภายในระยะเวลาที่เหมาะสม ในกรณีที่ราคาวัตถุดิบมีความผันผวน เพื่อรักษาผลกำไรของบริษัทฯ

2.2.3.2 การจัดหาวัตถุดิบ

การซื้อวัตถุดิบอาหารสัตว์

ขั้นตอนแรกของกระบวนการผลิตอาหารสัตว์คือการจัดซื้อวัตถุดิบต่าง ๆ ของอาหารสัตว์ เช่น ข้าวโพด กากถั่วเหลือง รำข้าวสัด รำสกัด และสารเสริมอื่น ๆ โดยข้าวโพดเป็นวัตถุดิบหลัก หรือคิดเป็นประมาณร้อยละ 41.8 และร้อยละ 36.4 ของวัตถุดิบทั้งหมดที่ใช้ในการผลิตอาหารสัตว์ของบริษัทฯ ในปี 2557 และสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 ตามลำดับทั้งนี้ ประมาณร้อยละ 75.5 และร้อยละ 68.8 ของวัตถุดิบที่ใช้ในกระบวนการผลิตของบริษัทฯ ซึ่งมาจากการผลิตในประเทศไทย ในปี 2557 และสำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 ตามลำดับ และบริษัทฯ นำเข้าวัตถุดิบที่เหลือจากต่างประเทศซึ่งส่วนมากคือการถั่วเหลืองและสารเสริมอื่น ๆ โดยบริษัทฯ นำเข้าจากต่างประเทศ หลากหลายเช่น ประเทศไทย ประเทศจีน ประเทศอินเดีย และประเทศอื่น ๆ ที่ใช้สมควรอาหารสัตว์ บางส่วนจากประเทศไทยหรืออเมริกาโดยบริษัทฯ จะนำร่องในค่าวัตถุดิบให้แก่ผู้จำหน่ายในต่างประเทศเป็นเงินสกุลдолลาร์

สหรัฐ ทั้งนี้ บริษัทฯ สามารถหาวัตถุดิบอาหารสัตว์ของบริษัทฯ ได้จากหลายแห่งในราคาน้ำเงินที่ไม่แตกต่างกันและโดยทั่วไป บริษัทฯ จะซื้อวัตถุดิบอาหารสัตว์เป็นครั้งคราวตามความจำเป็นโดยมิได้มีการทำสัญญาระยะยาวย เมื่องจาก บริษัทฯ เห็นว่าไม่มีความจำเป็นในการทำสัญญาซื้อขายล่วงหน้า โดยปกติ บริษัทฯ จะเก็บวัตถุดิบที่จำเป็นต้องใช้ในปริมาณที่เพียงพอสำหรับการผลิตเป็นระยะเวลาอย่างน้อย 1 เดือน และจะตรวจสอบคุณภาพและปริมาณของวัตถุดิบที่อยู่ในคลังสินค้าเป็นประจำ

แม้ว่าในอดีต ราคาวัตถุดิบอาหารสัตว์ในประเทศไทยจะประสบภาวะผันผวน อันเนื่องมาจากปัจจัยต่าง ๆ เช่น อุปสงค์ของการบริโภค นโยบายของรัฐ และสภาพอากาศในเขตการเกษตรรวมหลัก ซึ่งในกรณีที่ราคาวัตถุดิบอาหารสัตว์สูงขึ้น บริษัทฯ สามารถซื้อวัตถุดิบใน เพื่อนำมาทดแทนวัตถุดิบเดิม เช่น น้ำมันรำข้าวและน้ำมันปาล์ม ซึ่งเป็นวัตถุดิบที่สามารถนำมาใช้แทนหากถัวเหลืองได้เป็นบางส่วน

ผู้จำหน่ายวัตถุดิบของบริษัทฯ ได้แก่ Bunge Agribusiness Singapore Pte. Ltd. ซึ่งเป็นหนึ่งในผู้จำหน่ายมากที่สุด ให้บริการของบริษัทฯ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2556 มีสัดส่วนเท่ากับร้อยละ 11.1 ของต้นทุนขายและการให้บริการของบริษัทฯ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 และสัดส่วนเท่ากับร้อยละ 13.0 ของต้นทุนขายและการให้บริการของบริษัทฯ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 มกราคม 2558 นอกจากนี้จากผู้จำหน่ายวัตถุดิบรายตั้งกล่าว บริษัทฯ มีเดลล์ช้อวัตถุดิบจากผู้จำหน่ายวัตถุดิบรายได้เป็นสัดส่วนมากกว่าร้อยละ 10.0 ของต้นทุนขายและการให้บริการของบริษัทฯ ในช่วงระยะเวลาสี่ปีที่ผ่านมาจนถึงงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มกราคม 2558

2.2.3.3 การตลาด

การขายและการตลาด

บริษัทฯ มีทีมงานฝ่ายขายและการตลาดที่ทำหน้าที่รับผิดชอบการจำหน่ายผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์ให้แก่ลูกค้าของบริษัทฯ โดยตรง โดยณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 ทีมงานฝ่ายขายและการตลาดของธุรกิจอาหารสัตว์นี้ประกอบด้วยพนักงานจำนวน 12 คน

กลุ่มลูกค้า

ในปี 2557 ร้อยละ 89.9 ของอาหารสัตว์ที่บริษัทฯ ผลิตได้เป็นอาหารสัตว์สำหรับไก่และสุกรของบริษัทฯ ส่วนอาหารสัตว์ที่เหลือ บริษัทฯ จำหน่ายให้แก่นายหน้าตามใบสั่งซึ่งจะขายให้แก่เกษตรกรอีกทอดหนึ่งตามลำดับ ปัจจุบัน บริษัทฯ ไม่มีแผนการขยายธุรกิจอาหารสัตว์เพื่อจัดจำหน่ายให้แก่บุคคลภายนอกโดยตรง ทั้งนี้ อาหารสัตว์เป็นธุรกิจประเภทเดียวกับทางบริษัทฯ ได้มีการจัดจำหน่ายภายใต้ชื่อแบรนด์สินค้าของบริษัทฯ เอง

2.2.4 ธุรกิจอื่น ๆ

การจำหน่ายบรรจุภัณฑ์สำหรับอาหารสัตว์และอุปกรณ์การเกษตรที่ทำจากพลาสติก

AYAT ได้ก่อตั้งขึ้นในปี 2554 ต่อมาในปี 2557 บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป ได้ซื้อหุ้นของ AYAT และให้ AYAT รับหน้าที่หลักในการผลิตบรรจุภัณฑ์สำหรับอาหารสัตว์เพื่อใช้ภายในบริษัทฯ นอกจากนั้น AYAT ยังผลิตอุปกรณ์การเกษตรต่างๆ ที่ทำจากพลาสติกสำหรับใช้ในธุรกิจไก่ ได้แก่ ถังพลาสติก ภาชนะใส่อาหารสัตว์ และถาดไข่ไก่ เป็นต้นในปี 2557 และงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มกราคม 2558 ยอดขายของ AYAT ร้อยละ 94.8 และ ร้อยละ 89.7 ตามลำดับจากการผลิตบรรจุภัณฑ์ให้กับบริษัทฯ และบริษัทฯ อยู่ทั้งนี้ รายได้ของ AYAT ไม่ถือเป็นรายได้ที่มีนัยสำคัญของบริษัทฯ

ให้บริการศูนย์วิจัยและพัฒนาวัสดุชีนและเวชภัณฑ์ และจำหน่ายเวชภัณฑ์แก่บุคคลภายนอก

บริษัทฯ มีการให้บริการศูนย์วิจัยแก่บุคคลภายนอก และพัฒนาวัสดุชีน และเวชภัณฑ์ที่ศูนย์วิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ เพื่อใช้ในการเดี้ยงไก่และสุกรของบริษัทฯ รวมทั้งยังจำหน่ายเวชภัณฑ์ส่วนหนึ่งที่บริษัทฯ วิจัยและพัฒนาขึ้นให้แก่บุคคลภายนอกผ่าน TFRC ทั้งนี้ รายได้จากการให้บริการศูนย์วิจัยและการจำหน่ายเวชภัณฑ์แก่บุคคลภายนอกไม่ถือเป็นรายได้ที่มีนัยสำคัญของบริษัทฯ

2.2.5 สิทธิประโยชน์ทางภาษีอากร

ปัจจุบันนิติบุคคลสัญชาติไทยจะต้องชำระภาษีเงินได้นิติบุคคลในอัตรา 20.0% ของกำไรสุทธิ ภายใต้พระราชบัญญัติส่งเสริมการลงทุน พ.ศ. 2520 คณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนได้ให้สิทธิประโยชน์ยกเว้นภาษีบางประเภท แก่บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป และบริษัทอย่างบงบริษัท สำหรับการดำเนินกิจการของบริษัทนั้น ๆ ทั้งนี้ คณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลให้แก่บริษัทฯ สำหรับผลกำไรสุทธิที่ได้จากการดำเนินธุรกิจบางประเภทของบริษัทฯ ซึ่งสิทธิประโยชน์จากการยกเว้นภาษีมีกำหนดเวลา 8 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจกรรมตามบัตรส่งเสริมการลงทุน

สิทธิประโยชน์การยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับบมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป และบริษัทอย่างบงบริษัทที่เกี่ยวข้องมีรายละเอียด ดังต่อไปนี้

บริษัท	เลขที่บัตรส่งเสริม	สถานที่ประกอบการ	วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการตามบัตรส่งเสริมการลงทุน	วันสิ้นสุดการยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล	ผลิตภัณฑ์ตามโครงการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน
TFFM	2111(2)/2549	สุพรรณบุรี	26 ตุลาคม 2550	25 ตุลาคม 2558	อาหารสัตว์
	1278(2)/2553	สุพรรณบุรี	1 พฤศจิกายน 2555	31 ตุลาคม 2563	อาหารสัตว์
	2017(2)/2556	ปราจีนบุรี	16 กันยายน 2556	15 กันยายน 2564	อาหารสัตว์
TFG	2099(2)/2555	กาญจนบุรี	29 พฤษภาคม 2555	28 พฤษภาคม 2563	ไก่ชำแหละ
	2100(2)/2555	ปราจีนบุรี	25 เมษายน 2557	24 เมษายน 2565	ไก่ชำแหละ
TFPF	2945(2)/2555	ชลบุรี	18 ตุลาคม 2555	17 ตุลาคม 2563	ฉูกไก่
	1257(2)/2556	กาญจนบุรี	27 ธันวาคม 2555	26 ธันวาคม 2563	ฉูกไก่
	2763(2)/2556	สระบุรี	3 มกราคม 2557	2 มกราคม 2565	ฉูกไก่
TFSF	1180(2)/ก./2556 (เดิม 1795(5)/2554)	กาญจนบุรี	17 กุมภาพันธ์ 2554	16 กุมภาพันธ์ 2562	สุกรพันธุ์และสุกรاخัน
	1196(2)/2556	ปราจีนบุรี	11 กุมภาพันธ์ 2556	10 กุมภาพันธ์ 2564	ฉอกสุกร
AYAT	1209(5)/2555	สุพรรณบุรี	30 ธันวาคม 2554	29 ธันวาคม 2562	ผลิตภัณฑ์และชิ้นส่วนจากพลาสติก และกระสอบถุงพลาสติก

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้รับยกเว้นภาษีอากรขาเข้าสำหรับเครื่องจักรที่ได้นำเข้ามาภายในวันที่คณะกรรมการส่งเสริมการลงทุนกำหนด และในกรณีที่บบริษัทฯ มีผลประกอบกิจการขาดทุนในระหว่างที่ได้ยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล บริษัทฯ สามารถนำผลขาดทุนประจำปีที่เกิดขึ้นในระหว่างเวลาหนึ่งไปหักออกจากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นภายหลังระยะเวลาได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล โดยจะเลือกหักจากกำไรสุทธิของปีใดปีหนึ่งหรือหลายปีก็ได้ภายในกำหนดเวลาไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันพ้นกำหนดเวลา รวมถึงผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ยังได้รับยกเว้นไม่ต้องนำเงินปันผลจากกิจการที่ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลไปคำนวณรวมเพื่อเสียภาษีเงินได้ตลอดระยะเวลาที่บบริษัทฯ ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล อย่างไรก็ตาม สิทธิประโยชน์ข้างต้นอยู่ภายใต้เงื่อนไขว่าบบริษัทฯ และบบริษัทย่อยที่ได้รับสิทธิประโยชน์จะต้องมีบุคคลที่มีสัญชาติไทยถือหุ้นรวมกันทั้งสิ้นไม่น้อยกว่าร้อยละ 51.0 ของทุนจดทะเบียนของแต่ละบบริษัทนั้นๆ

นอกจากนี้ TVSL ยังได้รับสิทธิประโยชน์ทางภาษีตาม Investment License เลขที่ 331023000026 ลงวันที่ 22 เมษายน 2556 และที่แก้ไขเพิ่มเติม ซึ่งออกโดย People's Committee Quang Nam Province สำหรับกิจการฟาร์มเลี้ยงเลี้ยงลูกสุกรจำนวน 1,400 ตัวโดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

1. ภาษีเงินได้

ปีที่ดำเนินการ	อัตราภาษี
ปีที่ 1 – 4	0%
ปีที่ 5 – 15	10%
ปีที่ 16 – 24	50% ของภาษีที่บังคับใช้

2. การยกเว้นภาษีนำเข้า

TVSL ได้รับการยกเว้นภาษีนำเข้าสำหรับสินค้าซึ่งใช้ในการผลิตสินทรัพย์ต่อไป เป็นระยะเวลา 50 ปี สินสุดวันที่ 23 มิถุนายน 2507 ตามมาตรา 12 ของข้อบังคับเลขที่ 87/2010/ND-CP ฉบับลงวันที่ 13 สิงหาคม 2553 ของรัฐบาลประเทศไทย เกี่ยดนามว่าด้วยระเบียบในการบังคับใช้กฎหมายเกี่ยวกับภาษีส่งออกและภาษีนำเข้า

3. การยกเว้นค่าเช่าที่ดิน

TVSL มีสิทธิได้รับยกเว้นค่าเช่าที่ดินสำหรับโครงการที่ได้รับการส่งเสริม เป็นระยะเวลา 50 ปี ภายหลังจากโครงการเสร็จสมบูรณ์และเริ่มเปิดดำเนินการ (ตามมาตรา 14 ของข้อบังคับเลขที่ 142/2005/ND-CP)

2.2.6 ผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม

สถานประกอบการสำหรับการฟักไข่ การฝ่าสัตว์ การผลิตเนื้อสัตว์การชำแหละเนื้อสัตว์ และการผลิตอาหารสัตว์ ต้องปฏิบัติให้เป็นไปตามข้อกำหนดและกฎหมายด้านสิ่งแวดล้อมภายใต้การควบคุมของสำนักงานเทคโนโลยีและสิ่งแวดล้อมโรงงาน ในสังกัดกรมโรงงานอุตสาหกรรม ทั้งนี้ กฎหมายดังกล่าวข้างต้นกำหนดมาตรฐานเกี่ยวกับสภาวะแวดล้อมทั้งภายในและบริเวณโดยรอบสถานประกอบการ อนันต์แก่น้ำ เสียง อากาศ รวมถึงการปล่อยสารได้ ออกจากการประกอบการซึ่งถือว่าเป็นของเสีย ผลพิษ หรือสิ่งใดๆ ที่มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม

แม้ว่าตามกฎหมายสถานประกอบการของบบริษัทฯ ไม่อนุญาตให้ต้องมีการจัดทำรายงานสิ่งแวดล้อม ต้องจัดให้มีบุคลากรด้านสิ่งแวดล้อมประจำอยู่ ณ สถานประกอบการ หรือต้องติดตั้งอุปกรณ์เพื่อวัดค่าหรือบันทึกสภาวะแวดล้อมของโรงงานก็ตาม แต่บบริษัทฯ อาจมีหน้าที่ต้องจัดทำรายงานสิ่งแวดล้อม เพื่อปฏิบัติให้เป็นไปตามเงื่อนไขเฉพาะที่ระบุอยู่ในอนุญาตบางฉบับ โดยในปี 2557 บบริษัทฯ ได้จัดตั้งให้บบริษัทเอกชนภายนอกทำรายงานตรวจสอบสภาวะแวดล้อมของสถานประกอบการผลิตอาหารสัตว์ของบบริษัทฯ เพื่อตรวจสอบสภาวะแวดล้อมภายในและบริเวณโดยรอบสถานประกอบการของบบริษัทฯ ทั้งในเรื่องระดับความดังของเสียง และคุณภาพอากาศในบริเวณสถานประกอบการ คุณภาพอากาศในบรรยากาศ

โดยทั่วไปภายนอกสถานประกอบการ รวมถึงปริมาณของสารเจือปนในอากาศที่ระบบอากาศออกจาปล่องสถานประกอบการ ตามผลของการดังกล่าวสถานประกอบการผลิตอาหารสัตว์ของบริษัทฯ ผ่านมาตรฐานตาม (1) ประกาศกระทรวงอุตสาหกรรม เรื่อง มาตรการคุ้มครองความปลอดภัยในการประกอบกิจการโรงงานเกี่ยวกับสภาวะแวดล้อมในการทำงาน (2) กฎกระทรวง กำหนดมาตรฐานในการบริหารและการจัดการด้านความปลอดภัย อาชีวอนามัย และสภาพแวดล้อมในการทำงาน เกี่ยวกับความร้อน แสงสว่าง และเสียง พ.ศ. 2549 และ (3) ประกาศกระทรวงอุตสาหกรรม เรื่อง กำหนดค่าระดับเสียงการรบกวนและระดับเสียงที่เกิดจากการประกอบกิจการโรงงาน พ.ศ. 2548

ในปี 2557 บริษัทฯ ยังได้ว่าจ้างให้บริษัทเอกชนจัดทำรายงานภายในเกี่ยวกับสภาพสิ่งแวดล้อมภายในและภายนอกโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ โดยรายงานดังกล่าวมุ่งเน้นเกี่ยวกับเรื่องความร้อน แสงสว่าง เสียง สารเคมี ละของผู้ในอากาศ และผลจากการรายงานดังกล่าวแสดงว่าโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ ผ่านมาตรฐานตาม (1) ประกาศกระทรวงมหาดไทย เรื่อง ความปลอดภัยในการทำงานเกี่ยวกับสภาวะแวดล้อม พ.ศ. 2520 (2) กฎกระทรวง กำหนด มาตรฐานในการบริหารและการจัดการด้านความปลอดภัย อาชีวอนามัย และสภาพแวดล้อมในการทำงานเกี่ยวกับความร้อน แสงสว่าง และเสียง พ.ศ. 2549 (3) ประกาศกระทรวงอุตสาหกรรม ฉบับที่ 2 เรื่อง กำหนดคุณลักษณะของน้ำทึบที่ระบบอากาศจากโรงงาน พ.ศ. 2539 และ (4) ประกาศกระทรวงอุตสาหกรรม เรื่อง กำหนดค่าปริมาณเขม่าควันที่เจือปนในอากาศที่ระบบอากาศออกจาปล่องของหม้อน้ำของโรงงาน พ.ศ. 2549

บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการลดผลกระทบทางสิ่งแวดล้อมที่อาจเกิดขึ้นจากการผลิตโดยบริษัทฯ พยายามลดปริมาณการใช้พลังงานและทรัพยากรลง และนำรัฐดูดต่าง ๆ กลับมาใช้ใหม่เท่าที่สามารถทำได้ นอกจากนั้น บริษัทฯ ยังได้ดำเนินตามแนวโน้มนโยบายของกระทรวงทรัพยากรและสิ่งแวดล้อม โดยการตรวจสอบและควบคุมการกำจัดของเสียในฟาร์มของบริษัทฯ อยู่เสมอที่ผ่านมา บริษัทฯ ไม่เคยถูกร้องเรียนด้านสิ่งแวดล้อมจากหน่วยงานราชการที่เกี่ยวข้อง

2.2.7 ใบอนุญาตที่สำคัญในการประกอบธุรกิจ

สถานประกอบการและการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ ทั้งในประเทศไทยและประเทศเวียดนามต้องเป็นไปตามกฎระเบียบของหน่วยงานของรัฐที่เกี่ยวข้อง การดำเนินธุรกิจในประเทศไทยมีหน่วยงานที่ทำหน้าที่กำกับดูแลหลายหน่วยงานตั้งแต่กรมปศุสัตว์สำนักงานมาตรฐานสินค้าเกษตรและอาหารแห่งชาติกระทรวงอุตสาหกรรม รวมถึงองค์กรบริหารส่วนตำบล และหน่วยงานอื่น ๆ ของรัฐซึ่งก่อให้เกิดผลกระทบต่อหน่วยงาน

ส่วนการดำเนินธุรกิจในประเทศไทยได้รับ Investment License เลขที่ 331023000026 ลงวันที่ 22 เมษายน 2556 เพื่อลงทุนในโครงการระบบการเลี้ยงลูกสุกร onstage จำนวน 1,400 ตัวในเมืองกว่างนาม ประเทศไทยและมีหน่วยงานที่ทำหน้าที่กำกับดูแล ได้แก่ Ministry of Agriculture and Rural Development, Animal Husbandry and Veterinary Department, Department of Planning and Investment, Department of Building and Construction, Ministry of Natural Resources and Environment และ Provincial People's Committee เป็นต้น

สถานประกอบการของบริษัทฯ ที่ตั้งอยู่ในประเทศไทยจะได้รับการตรวจสอบโดยหน่วยงานต่าง ๆ ของรัฐอยู่เสมอ ทั้งนี้ เจ้าหน้าที่จากการประเมินคุณภาพและตรวจสอบโดยหน่วยงานต่าง ๆ ของรัฐจะต้องดำเนินการตามกฎหมายและกฏหมายที่กำหนด นอกจากนี้ ในการขนส่งไก่และสุกรให้แก่เกษตรกร หรือรับจากเกษตรกร ในแต่ละครั้ง บริษัทฯ จะต้องได้รับอนุญาตจากสัตวแพทย์ประจำกรมปศุสัตว์เป็นรายครั้ง ซึ่งถือเป็นมาตรการเพื่อรักษามาตรฐานสุขอนามัยของผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ

บริษัทฯ ได้รับใบอนุญาตที่สำคัญในการประกอบกิจการ ดังต่อไปนี้

บริษัท	ใบอนุญาต	หน่วยงานผู้ออกใบอนุญาต	วันที่ออก ใบอนุญาต	วันหมดอายุ
TGF	ใบอนุญาตประกอบกิจการโรงงานสำหรับ โรงฆ่าสัตว์ จังหวัดกาญจนบุรี	กระทรวงอุตสาหกรรม	18 เมษายน 2546	1 มกราคม 2562
	ใบอนุญาตประกอบกิจการโรงงานสำหรับ โรงฆ่าสัตว์ (ไก่เนื้อ) จังหวัดปราจีนบุรี	กระทรวงอุตสาหกรรม	22 มีนาคม 2556	1 มกราคม 2562
	ใบอนุญาตให้ทำการค้าสัตว์หรือชาگสัตว์ จังหวัดกาญจนบุรี	กรมปศุสัตว์	22 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2558
	ใบอนุญาตให้ทำการค้าสัตว์หรือชาగสัตว์ จังหวัดปราจีนบุรี	กรมปศุสัตว์	19 ธันวาคม 2557	31 ธันวาคม 2558
	ใบอนุญาตตั้งโรงฆ่าสัตว์ โรงพักสัตว์ และ ^ก การฆ่าสัตว์ จังหวัดกาญจนบุรี	สำนักงานจังหวัดกาญจนบุรี	7 มกราคม 2552	ไม่มีวันหมดอายุ
	ใบอนุญาตตั้งโรงฆ่าสัตว์ โรงพักสัตว์ และ ^ก การฆ่าสัตว์ (ไก่เนื้อ) จังหวัดกาญจนบุรี	สำนักงานจังหวัดกาญจนบุรี	4 พฤษภาคม 2556	ไม่มีวันหมดอายุ
	ใบอนุญาตตั้งโรงฆ่าสัตว์ โรงพักสัตว์ และ ^ก การฆ่าสัตว์ (ไก่) จังหวัดปราจีนบุรี	สำนักงานจังหวัดปราจีนบุรี	30 กันยายน 2557	ไม่มีวันหมดอายุ
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพ (การฆ่าไก่) จังหวัดกาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล อุโคลิสี่หมื่น	3 เมษายน 2558	3 เมษายน 2559
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพ (กิจการเกี่ยวกับการเลี้ยงสัตว์) จังหวัดชลบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล หนองซ้ำซาก	14 มกราคม 2558	31 ธันวาคม 2558
	ใบอนุญาตผลิตอาหาร จังหวัดปราจีนบุรี	สำนักงานสาธารณสุข จังหวัดปราจีนบุรี	10 เมษายน 2557	31 ธันวาคม 2559
	ใบอนุญาตผลิตอาหาร จังหวัดกาญจนบุรี	สำนักงานสาธารณสุข จังหวัดกาญจนบุรี	30 กันยายน 2547	31 ธันวาคม 2558
TFCF	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพ (ฟาร์มไก่) จังหวัดชลบุรี	องค์การบริหารส่วน ตำบลหนองบอนแดง	10 มิถุนายน 2558	9 มิถุนายน 2559
	ใบอนุญาตประกอบกิจการเลี้ยงไก่ (ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพ) จังหวัดชลบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล หนองเสือซ้าง	16 กุมภาพันธ์ 2558	16 กุมภาพันธ์ 2559
	หนังสืออนุญาตให้จัดตั้งโรงฟาร์มไก่จังหวัด กาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล เลาชัย	20 ธันวาคม 2550	ไม่ระบุ
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพ (ฟาร์มไก่) จังหวัดกาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล เลาชัย	26 มีนาคม 2558	25 มีนาคม 2559

บริษัท	ใบอนุญาต	หน่วยงานผู้ออกใบอนุญาต	วันที่ออก ใบอนุญาต	วันหมดอายุ
TFPF	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มหมูของประเทศไทย (ฟาร์มไก่) จังหวัดกาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล หนองประดู่	11 มีนาคม 2557	30 มีนาคม 2558
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มไก่พันธุ์หมูของตา เกิดจังหวัดกาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล หนองประดู่	11 มีนาคม 2557	30 มีนาคม 2558
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับโรงฟักเนินไม้ จังหวัด ชลบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล หนองอิฐณ	23 มีนาคม 2557	31 มีนาคม 2558
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มสระขาวัญ จังหวัด สระแก้ว	องค์การบริหารส่วนตำบล สระขาวัญ	27 ตุลาคม 2557	26 ตุลาคม 2558
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มสระกระใจม จังหวัดสุพรรณบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล สระกระใจม	28 กรกฎาคม 2558	27 กรกฎาคม 2559
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มตลาดคำ จังหวัด ชลบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล หนอง อิฐณ	19 มีนาคม 2557	31 มีนาคม 2558
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มเขาแalem จังหวัด กาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล หนองกุ่ม	6 สิงหาคม 2558	6 สิงหาคม 2559
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มดอนตาเพชร จังหวัดกาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล ดอนตาเพชร	6 พฤศจิกายน 2557	6 พฤศจิกายน 2558
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มไก่วังดี้ จังหวัด กาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล หนองกุ่ม	6 สิงหาคม 2558	6 สิงหาคม 2559
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มไทรโยค จังหวัด กาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบลสิงห์	25 มีนาคม 2558	25 มีนาคม 2559
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มปิงไนม จังหวัด กาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล หนองประดู่	11 มีนาคม 2557	30 มีนาคม 2558
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มสระลงเรือ จังหวัด กาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล สระลงเรือ	30 มีนาคม 2557	31 มีนาคม 2558

บริษัท	ใบอนุญาต	หน่วยงานผู้ออกใบอนุญาต	วันที่ออก ใบอนุญาต	วันหมดอายุ
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับโรงฟักบ่อเพลิง จังหวัด กาญจนบุรี ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับโรงฟักหูงองประดู่ จังหวัดกาญจนบุรี ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มเข้าเมือง จังหวัด กาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบลบ่อ เพลิง องค์การบริหารส่วนตำบล หนองประดู่ องค์การบริหารส่วนตำบล บ่อเพลิง	13 มกราคม 2558 11 ธันวาคม 2557 13 มกราคม 2558	31 มีนาคม 2558 30 มีนาคม 2558 31 มีนาคม 2558
TFFM (สาขา สุพรรณบุรี)	ใบอนุญาตประกอบกิจการโรงงาน (การทำอาหารผสมหรืออาหารสำเร็จรูป สำหรับเด็กสัตว์) ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพประเภทการผลิต การบด การ บรรจุอาหารสัตว์ ใบอนุญาตผลิตอาหารสัตว์ ใบอนุญาตขายอาหารสัตว์	กระทรวงอุตสาหกรรม องค์การบริหารส่วนตำบล สระพังถาน กรมปศุสัตว์ กรมปศุสัตว์	4 ตุลาคม 2549 1 ตุลาคม 2557 เดือน มีนาคม 2556 22 มีนาคม 2557	31 มีนาคม 2559 30 กันยายน 2558 5 พฤษภาคม 2559 31 มีนาคม 2558
TFFM (สาขา ปราจีนบุรี)	ใบอนุญาตประกอบกิจการโรงงาน (การทำอาหารผสมหรืออาหารสำเร็จรูป สำหรับเด็กสัตว์) ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพประเภทการผลิตอาหารสัตว์ ใบอนุญาตผลิตอาหารสัตว์ประเภทอาหาร ผสมหรืออาหารสำเร็จรูป) ใบอนุญาตขายอาหารสัตว์	กระทรวงอุตสาหกรรม องค์การบริหารส่วนตำบล บ้านนา กรมปศุสัตว์ กรมปศุสัตว์	13 มีนาคม 2556 5 มกราคม 2558 6 พฤษภาคม 2557 5 มกราคม 2558	1 มกราคม 2562 31 มีนาคม 2558 5 พฤษภาคม 2560 31 มีนาคม 2558
TSF	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มเข้าไม้แก้ว 1 (ฟาร์มสุกร) จังหวัดปราจีนบุรี ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มเข้าไม้แก้ว 2 (ฟาร์มสุกร) จังหวัดปราจีนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล เข้าไม้แก้ว องค์การบริหารส่วนตำบล เข้าไม้แก้ว	9 มิถุนายน 2558 23 มีนาคม 2557	8 มิถุนายน 2559 31 มีนาคม 2558

บริษัท	ใบอนุญาต	หน่วยงานผู้ออกใบอนุญาต	วันที่ออก ใบอนุญาต	วันหมดอายุ
	ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มหมอนองม่วง 1 (ฟาร์มสุกร) จังหวัดลพบุรี ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มหมอนองม่วง 2 (ฟาร์มสุกร) จังหวัดลพบุรี ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์มหมองบือ (ฟาร์ม สุกรไอยบวิด) ใบอนุญาตประกอบกิจการที่เป็นอันตราย ต่อสุขภาพสำหรับฟาร์ม AI (ฟาร์มสุกร) จังหวัดกาญจนบุรี	องค์การบริหารส่วนตำบล ช่อนสมบูรณ์ องค์การบริหารส่วนตำบล ช่อนสมบูรณ์ องค์การบริหารส่วนตำบล หนองปรือ ¹ องค์การบริหารส่วนตำบล เดชาภิญ	10 พฤศจิกายน 2557 17 เมษายน 2558 30 มีนาคม 2557 5 สิงหาคม 2558	30 กันยายน 2558 16 เมษายน 2559 30 มีนาคม 2558 4 สิงหาคม 2559
AYAT	ใบอนุญาตประกอบกิจการโรงจาน (การทำ ภาคและบรรจุ)	กระทรวงอุตสาหกรรม	28 มกราคม 2556	1 มกราคม 2561
TVSL (ประเทศไทย เวียดนาม)	Investment License ⁽¹⁾ Details Planning Permission 1:500 Farm Permission on Land Farm Construction Permission ⁽²⁾ Animal Transportation Permission ⁽³⁾	People Committee's Office of Quang Nam Province People's Committee Office of Quang Nam Province People's Committee Office of Quang Nam Province People's Committee Quang Nam Province (the Department of Building and Construction) People's Committee Office of Quang Nam Province	23 มิถุนายน 2557 13 กุมภาพันธ์ 2557 12 พฤษภาคม 2557 - -	23 มิถุนายน 2607 ไม่วาง - -

หมายเหตุ (1) บริษัทฯ ได้รับ Investment License เพื่อลงทุนในโครงการระบบการเลี้ยงลูกสุกร่างจำานวน 1,400 ตัว ใน เมือง กว่างนาม ประเทศไทยเวียดนาม
 (2) อยู่ในระหว่างการดำเนินการขอใบอนุญาตดังกล่าว
 (3) ต้องได้รับใบแต่ละครั้งที่มีการเคลื่อนย้ายสุกร

2.2.8 ในรับรองเกี่ยวกับการประกอบกิจการของบริษัทฯ

ในช่วงระยะเวลาสี่ปีที่ผ่านมาจนถึงงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ ได้รับใบรับรองจำนวนมาก เกี่ยวกับการจัดการกิจการอย่างมีประสิทธิภาพและการบริหารจัดการที่ดีจากหน่วยงานของรัฐและองค์กรต่าง ๆ ได้แก่ (1) ใบรับรองการปฏิบัติทางการเกษตรที่ดี (GAP) สำหรับฟาร์มไก่ พาร์มสูกร และโกรงพอกไก่ของบริษัทฯ ซึ่งออกโดยกรมปศุสัตว์ (2) ใบรับรองหลักเกณฑ์และวิธีผลิตที่ดี (GMP) สำหรับการผลิตอาหารสัตว์ จังหวัดสุพรรณบุรี และจังหวัดปราจีนบุรี ซึ่งออกโดยกรมปศุสัตว์ (3) ใบรับรองโรงงานผลิตเนื้อสัตว์อนามัยสำหรับผลิตภัณฑ์ไก่ของบริษัทฯ ซึ่งออกโดยกรมปศุสัตว์ (4) ใบรับรองฟาร์มสูกรปลอดสารเร่งเนื้อแดง ซึ่งออกโดยกรมปศุสัตว์ (5) ใบรับรองมาตรฐานระบบบริหารงานคุณภาพ (ISO9001) ซึ่งออกโดยสถาบันรับรองมาตรฐานไอโคส์โลประเทศไทย (6) ใบรับรองระบบบริหารห้อง kontrol รายละเอียดวิเคราะห์ที่ต้องควบคุมในการผลิตอาหาร (HACCP) สำหรับโรงฆ่าสัตว์ ซึ่งออกโดยกรมปศุสัตว์ (7) ใบรับรองมาตรฐานระบบการจัดการสิ่งแวดล้อม (ISO14001) ซึ่งออกโดยสถาบันรับรองมาตรฐานไอโคส์โลประเทศไทย และ (8) หนังสือรับรองที่พัฒนาสัตว์เพื่อการนำออกนอกราชอาณาจักร ซึ่งออกโดยกรมปศุสัตว์ เป็นต้น

2.3 ภาพรวมอุตสาหกรรม

ภาพรวมอุตสาหกรรมเนื้อสัตว์ในประเทศไทย

ข้อมูลและเนื้อหาทั้งหมดในส่วนนี้ รวมถึงการวิเคราะห์อุตสาหกรรมการเลี้ยงสัตว์ในประเทศไทยยกเว้นภาพรวม อุตสาหกรรมเนื้อสัตว์ในประเทศไทยเด่นนามเป็นข้อมูลส่วนหนึ่งที่ได้มาจากรายงานอุตสาหกรรมฉบับเต็ม ซึ่งจัดทำโดย Frost & Sullivan ซึ่งเป็นผู้วิจัยทางการตลาดอิสระและเป็นบริษัทชั้นนำระดับโลกในด้านการให้คำปรึกษาและวิจัย ที่มีประสบการณ์ ยาวนานกว่า 50 ปี โดยให้บริการลูกค้าในอุตสาหกรรมต่าง ๆ กว่า 300 อุตสาหกรรม และมีฐานลูกค้ากว่า 250,000 ราย ทั้งนี้ รายงานของ Frost & Sullivan จัดทำขึ้นเพื่อวิเคราะห์ภาพรวมเศรษฐกิจ และอุตสาหกรรมการเลี้ยงสัตว์ในประเทศไทย รวมถึงการวิเคราะห์ภาพรวมของปัจจัยทางเศรษฐศาสตร์ซึ่งส่งผลกระทบต่อเศรษฐกิจซึ่งได้สำเนาไว้ในเอกสารแนบ 6 ของ เอกสารฉบับนี้ โดย Frost & Sullivan มีกระบวนการวิจัยทางการตลาดสำหรับรายงานนี้ผ่านทางการวิจัยขั้นต้นที่มี (Secondary/Desktop Research) และการวิจัยขั้นปฐมภูมิ (Primary Research) ซึ่งเป็นการสอบถามความคิดเห็นเกี่ยวกับ สภาพตลาดกับผู้ชำนาญการและผู้ที่เกี่ยวข้องชั้นนำ โดยการศึกษาดังกล่าวมีรายละเอียดดังนี้

- (ก) ข้อมูลทางการตลาดเชิงปริมาณ ได้มาจาก การสำรวจผ่านทางการวิจัยขั้นปฐมภูมิ (Primary Research) ดังนั้นข้อมูลดังกล่าวจะจัดเป็นข้อมูลที่ได้จากการวิจัยขั้นต้นที่มีการเปลี่ยนแปลง
- (ข) การประมาณการและสมมติฐานต่าง ๆ มาจากการวิเคราะห์เชิงปริมาณและเชิงคุณภาพในระดับที่แตกต่างกัน รวมถึงบทความทางอุตสาหกรรมต่าง ๆ รายงานและข้อมูลที่เป็นข้อมูลสาหรับ และ
- (ค) การคาดการณ์การประมาณการต่าง ๆ และข้อความในลักษณะที่เป็นการคาดการณ์เหตุการณ์ในอนาคต (Forward-looking Statements) ที่ปรากฏในรายงานอุตสาหกรรมของ Frost & Sullivan โดยสภาพแล้ว มีความไม่แน่นอน เนื่องจากการเปลี่ยนแปลงของปัจจัยต่าง ๆ ซึ่งนำมาอ้างอิงกับสมมติฐาน เหตุการณ์ หนึ่งหรือหลายเหตุการณ์ ซึ่งไม่อาจคาดการณ์ได้ ดังนั้น ผลที่เกิดขึ้นจริงและเหตุการณ์ในอนาคตอาจ แตกต่างจากจากการคาดการณ์การประมาณการ และข้อความที่ระบุไว้อย่างมีนัยสำคัญ

วิธีการซึ่ง Frost & Sullivan ใช้ในการเก็บข้อมูลและเนื้อหาที่เป็นกรรมสิทธิ์ของ Frost & Sullivan ดังนั้น ข้อมูลและเนื้อหาต่างๆ ในส่วนนี้ อาจแตกต่างไปจากแหล่งข้อมูลอื่นๆ โดยบริษัทฯ ที่ปรึกษาทางการเงิน และผู้จัดจำหน่าย และรับประกันการจัดจำหน่ายมิได้ตรวจสอบความถูกต้องของข้อมูลและเนื้อหาในส่วนนี้ และมิได้รับประกันความถูกต้อง หรือความสมบูรณ์ของข้อมูลหรือสมมติฐานต่างๆ ดังกล่าวที่นำมาอ้างอิง

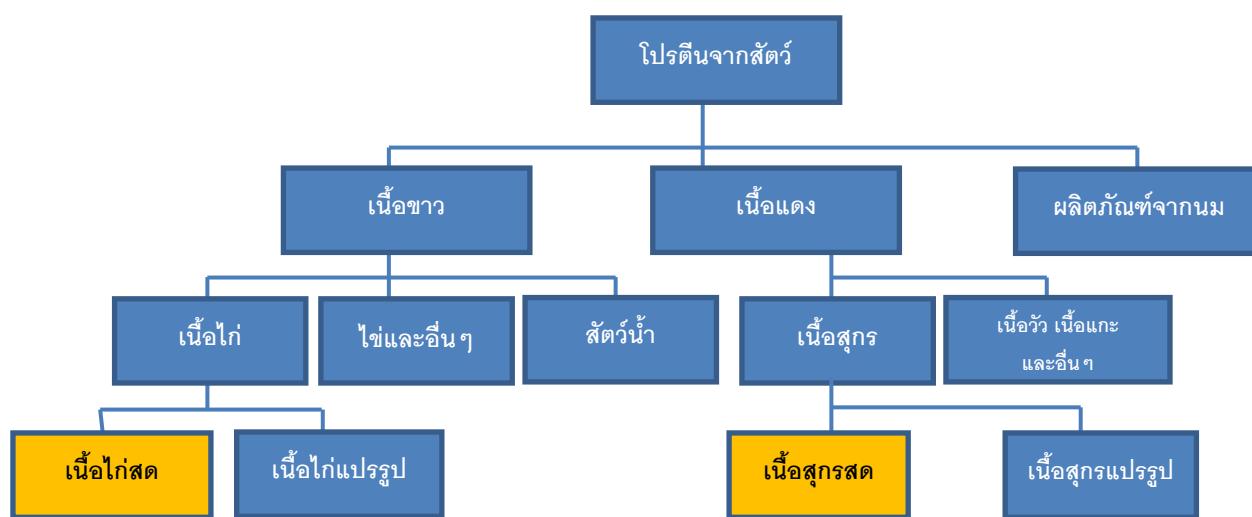
คำแปลภาษาไทยในส่วนนี้จัดทำขึ้นตามต้นฉบับภาษาอังกฤษ ซึ่งการแปลหรือตีความเป็นภาษาไทย รวมถึง ข้อความที่ต้องแปลความหมายความแตกต่างกันได้ นอกจากนี้ ยังมีความแตกต่างของการใช้ถ้อยคำระหว่างสองภาษาที่อาจ แตกต่างกัน ดังนั้น จึงเป็นไปไม่ได้ที่จะแปลหรือตีความให้มีความหมายถูกต้องตรงกันได้ทั้งหมด อีกทั้งไม่อาจรับรองได้ว่าคำ แปลนี้มีความหมายถูกต้องสมบูรณ์ครบถ้วนต่องบัณฑิตภาษาอังกฤษทุกประการ หากข้อความใดขัดแย้งกับเอกสารฉบับ ภาษาอังกฤษให้ถือเอาข้อความตามเอกสารฉบับภาษาอังกฤษเป็นสำคัญ

ขอบเขตและการแบ่งกลุ่มของอุตสาหกรรมโปรตีนจากสัตว์

โปรดีนจากสัตว์หมายถึงองค์ประกอบของสารอาหารที่ได้รับจากเนื้อแดง (เนื้อวัว เนื้อสุกรและเนื้อแกะ) ปลา สตั๊ว ปีก ไก่และผลิตภัณฑ์จากนม โปรดีนจากสัตว์หรือที่เรียกว่าโปรดีนสมบูรณ์ซึ่งประกอบด้วยกรดอะมิโนที่จำเป็นต่อการ สร้างโปรดีนใหม่ในร่างกายมนุษย์ สำหรับแหล่งโปรดีนจากพืช เช่น ผลไม้ ผัก ถั่วพืชและถั่ว เป็นโปรดีนไม่สมบูรณ์เนื่องจาก ไม่มีกรดอะมิโนที่จำเป็นชนิดหนึ่งหรือหลายชนิดซึ่งร่างกายไม่สามารถสร้างขึ้นมาเองได้ หรือไม่สามารถสร้างได้โดยการ ดัดแปลงจากการดูดซึมในชนิดอื่น

โปรดีนจากสัตว์ยังสามารถแบ่งประเภทออกได้เป็นเนื้อแดงและเนื้อขาว จากข้อมูลของ United States Department of Agriculture ("USDA") พบว่าเนื้อแดงโดยส่วนใหญ่มาจากปศุสัตว์ เช่น สุกร วัวและแกะ ในขณะที่ ปลา ไก่และผลิตภัณฑ์สัตว์ปีกอื่นๆ จัดเป็นเนื้อขาว เนื้อแดงเป็นแหล่งสำคัญของสารอาหารที่จำเป็นต่อร่างกายซึ่งไม่มีในเนื้อ ขาว เช่น สังกะสี ชาตุเหล็ก วิตามินบี 12 และวิตามินบี 6 อย่างไรก็ตาม มีแนวโน้มว่าประชาชนนิยมเนื้อขาวมากกว่า เนื่องจากมีโปรดีนสูงและมีไขมันและแคลอรี่ต่ำ การบริโภคน้ำสตั๊วทั้งสองประเภทอย่างเพียงพอ มีผลต่อการมีสุขภาพที่ดี ทั้งนี้ โครงสร้างของตลาดโปรดีนจากสัตว์มีลักษณะดังนี้

การแบ่งกลุ่มตลาดตามผลิตภัณฑ์



หมายเหตุ: บทวิเคราะห์ของ Frost & Sullivan

: “ได้แก่กลุ่มตลาดที่มีการวิเคราะห์อย่างละเอียด”

ภาพรวมของอุตสาหกรรมโปรดีนจากสัตว์ในประเทศไทย

อุตสาหกรรมโปรดีนจากสัตว์ในประเทศไทยรวมถึงกระบวนการผลิตอาหารสัตว์ การเพาะพันธุ์สัตว์ การทำฟาร์ม การผลิตชิ้นส่วนสัตว์ การแปรรูป การขาย และการจัดจำหน่าย โดยภาพประกอบด้านล่างจะแสดงให้เห็นห่วงโซ่การผลิต อุตสาหกรรมโปรดีนจากสัตว์ในประเทศไทย

ห่วงโซ่การผลิตในอุตสาหกรรมโปรดีนจากสัตว์ในประเทศไทย



ที่มา: บทบวิเคราะห์ของ Frost & Sullivan

กลุ่มตลาดที่มีภาระวิเคราะห์อย่างละเอียด

กระบวนการผลิตอาหารสัตว์ เป็นขั้นตอนการจัดหาอาหารสำหรับปศุสัตว์ โดยส่วนผสมของอาหารสัตว์ที่สำคัญ ได้แก่ ข้าวโพด ปลายข้าว และกากถั่วเหลือง ส่วนผสมของอาหารสัตว์ที่แตกต่างกันเป็นไปเพื่อประโยชน์ทางโภชนาการสูงสุด สำหรับสัตว์แต่ละประเภท อาทิ ไก่พันธุ์เนื้อ ไก่พันธุ์ไข่ ลูกสุกร สุกรพ่อแม่พันธุ์ และสุกรอ่อน โดยฟาร์มขนาดใหญ่ส่วนมากจะ มีโรงผลิตอาหารสัตว์ของตนเอง ซึ่งจะส่งผลให้ฟาร์มเหล่านั้นได้เปรียบในด้านต้นทุนอาหารสัตว์ที่ใช้ภายในฟาร์ม

การเพาะพันธุ์สัตว์เกี่ยวข้องกับการเลี้ยงสัตว์พ่อแม่พันธุ์เพื่อเพาะพันธุ์สัตว์รุ่นต่อไป ประเทศไทยได้เริ่มการเพาะพันธุ์สัตว์ ปีกโดยการนำเข้าปูย่าพันธุ์จากสหรัฐอเมริกา และสหราชอาณาจักร ในปัจจุบัน ฟาร์มในเชิงพาณิชย์บางแห่งมีการดำเนิน กิจการโรงฟักไข่ซึ่งสามารถผลิตลูกไก่ได้เอง

การทำฟาร์ม เกี่ยวข้องกับการเลี้ยงสัตว์เพื่อการผลิตเนื้อสัตว์ สำหรับไก่ จะเลี้ยงไก่จนมีน้ำหนักเหมาะสมกับการเชือดคออยู่ที่ 2.3 ถึง 2.4 กิโลกรัม โดยจะใช้เวลาในการเลี้ยงประมาณ 42 วัน ในขณะที่สุกรจะถูกเลี้ยงจนมีน้ำหนักเหมาะสมกับการเชือด อยู่ที่ 100.0 ถึง 120.0 กิโลกรัม โดยจะใช้เวลาในการเลี้ยงประมาณ 5 ถึง 6 เดือน

การผลิตชิ้นส่วนสัตว์ เกี่ยวข้องกับการแยกชิ้นส่วนสัตว์ การแยกเครื่องใน และการล้างกระดูก จากข้อมูลของกรม ปศุสัตว์ระบุว่า ในปี 2555 ประเทศไทยมีโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์สำหรับปศุสัตว์ทุกประเภทประมาณ 2,420 โรง

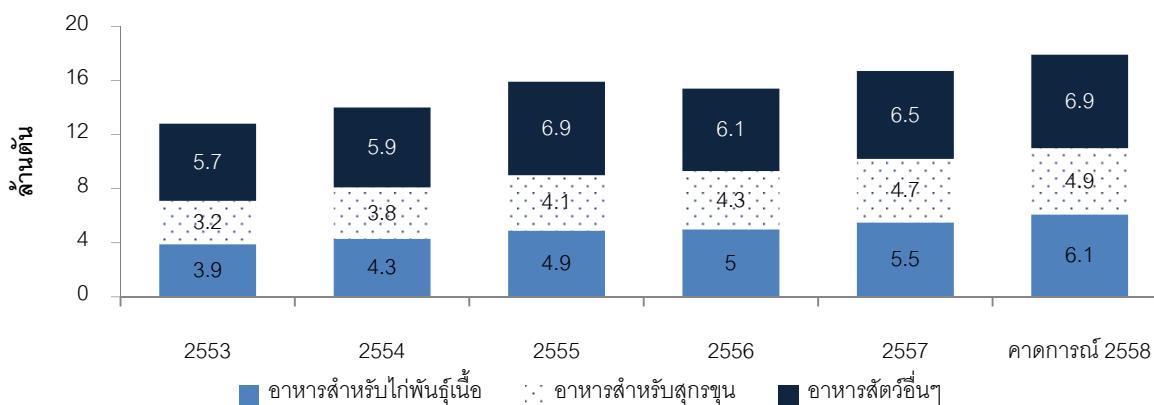
การแปรรูป การขายและการจัดจำหน่าย เกี่ยวข้องกับการแปรรูปเนื้อสัตว์สดให้อยู่ในรูปของอาหารสำเร็จรูปหรือห่อ และในรูปของผลิตภัณฑ์เนื้อสัตว์แปรรูป เนื้อสัตว์แปรรูปเป็นผลิตภัณฑ์หลักสำหรับการส่งออก โดยฟาร์มขนาดใหญ่บางแห่ง มีโรงงานแปรรูปเนื้อสัตว์และผลิตอาหารสำเร็จรูปบรรจุห่อห่อภายใต้ตราสินค้าของตนเอง และจำหน่ายเนื้อสัตว์สดและ อาหารสำเร็จรูปบรรจุห่อห่อทั่วประเทศผ่านช่องทางตลาดแบบดั้งเดิม(ตลาดสด) และช่องทางการขายสมัยใหม่ (แอปพลิเคชัน ร้านอาหาร)

ภาพรวมโดยสรุปของอุตสาหกรรมอาหารสัตว์

เนื่องจากการทำฟาร์มสัตว์มีการขยายตัว อุตสาหกรรมอาหารสัตว์ในประเทศไทยจึงเติบโตในทิศทางที่ดีมาก เช่นกันปริมาณการบริโภคอาหารสัตว์ทั้งหมดในประเทศไทยซึ่งรวมถึงอาหารสำหรับปศุสัตว์และสัตว์น้ำทุกประเภทเพิ่มขึ้น จาก 12.8 ล้านตันในปี 2553 เป็น 15.5 ล้านตันในปี 2556 คิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 6.6 โดย สมาคมผู้ผลิตอาหารสัตว์ไทยคาดว่าการบริโภคอาหารสัตว์ทั้งหมดจะสูงถึงประมาณ 17.9 ล้านตันในปี 2558 โดยเพิ่มขึ้นคิด เป็นร้อยละ 6.9 เมื่อเทียบปีต่อปี

อาหารสำหรับไก่พันธุ์เนื้อและสุกรชูนรวมกันคิดเป็นร้อยละ 55.9 ของปริมาณการบริโภคอาหารสัตว์ทั้งหมดในปี 2553 และคาดว่าจะเพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 61.2 ในปี 2557 เนื่องจากการบริโภคอาหารสัตว์มีความสัมพันธ์โดยตรงกับการเพิ่มจำนวนปศุสัตว์ Frost & Sullivan จึงเชื่อว่าปริมาณการบริโภคอาหารสัตว์สำหรับไก่และสุกรชูนจะยังคงมีสัดส่วนที่สูงเมื่อเปรียบเทียบกับปริมาณการบริโภคอาหารสัตว์ทั้งหมดในอุตสาหกรรมอาหารสำหรับปศุสัตว์ในประเทศไทย

ปริมาณการบริโภคอาหารสัตว์ของไก่พันธุ์เนื้อ สุกรชูนและอาหารสัตว์อื่นๆ ในประเทศไทย ในปี 2553 ถึงคาดการณ์ปี 2558

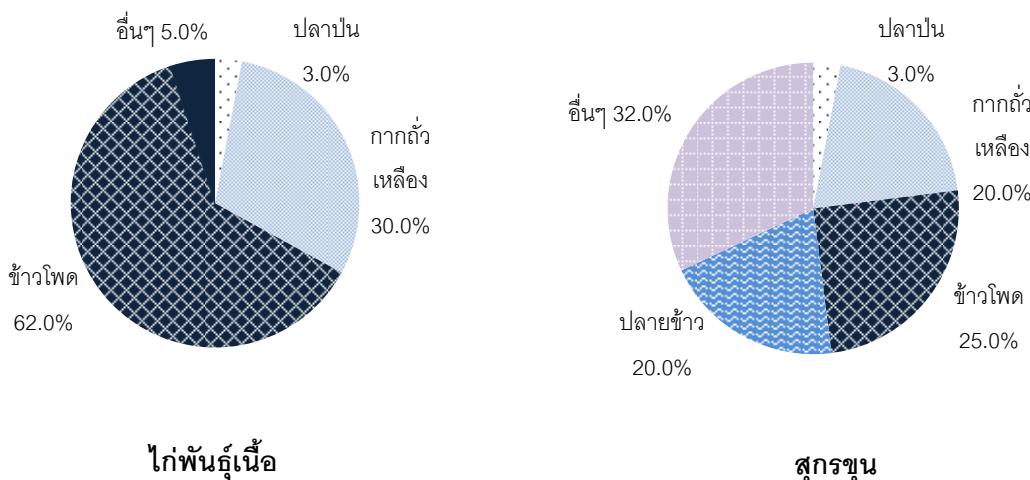


ที่มา: สมาคมผู้ผลิตอาหารสัตว์ไทย ปี 2557

หมายเหตุ: อาหารสัตว์อื่นๆ รวมถึงอาหารสัตว์สำหรับสุกรพ่อแม่พันธุ์ ไก่พ่อแม่พันธุ์ ไก่พันธุ์ไข่ สุกรแม่พันธุ์ ปศุสัตว์และสัตว์น้ำอื่นๆ

ข้าวโพดและการถั่วเหลืองเป็นส่วนผสมสำคัญที่นำมาใช้ผลิตอาหารสัตว์สำหรับไก่พันธุ์เนื้อและสุกรชูนโดยมีสาเหตุหลักเนื่องจากข้าวโพดให้พลังงานสูงและการถั่วเหลืองมีโปรดีตีนสูง ในปี 2557 อาหารสัตว์สำหรับไก่ประกอบด้วยข้าวโพด (ร้อยละ 62.0) กากถั่วเหลือง (ร้อยละ 30.0) ปลาป่น (ร้อยละ 3.0) และส่วนผสมอื่นๆ (ร้อยละ 5.0) ในขณะที่อาหารสัตว์สำหรับสุกรชูนประกอบด้วยข้าวโพด (ร้อยละ 25.0) ปลายข้าว (ร้อยละ 20.0) กากถั่วเหลือง (ร้อยละ 20.0) ปลาป่น (ร้อยละ 3.0) และส่วนผสมอื่นๆ (ร้อยละ 32.0) ปลายข้าวเป็นส่วนผสมเพิ่มเติมในอาหารสัตว์สำหรับสุกรชูนเนื่องจากปลายข้าวเป็นแหล่งคาร์โบไฮเดรตที่ดี ในบางครั้งอาจมีการใช้ข้าวสาลีแทนปลายข้าวเมื่อข้าวมีราคาสูง และมีแนวโน้มว่าจะมีการใช้กาถั่วเหลืองและถั่วพีชในปริมาณที่มากขึ้นเพื่อทดแทนสัดส่วนของปลาป่น เมื่อปลาป่นมีราคาสูง สัดส่วนของส่วนผสมต่างๆ ของอาหารสัตว์สำหรับไก่พันธุ์เนื้อและสุกรชูน มีดังนี้

ส่วนผสมของอาหารสัตว์สำหรับไก่พันธุ์เนื้อและสุกรชุนในประเทศไทยปี 2557



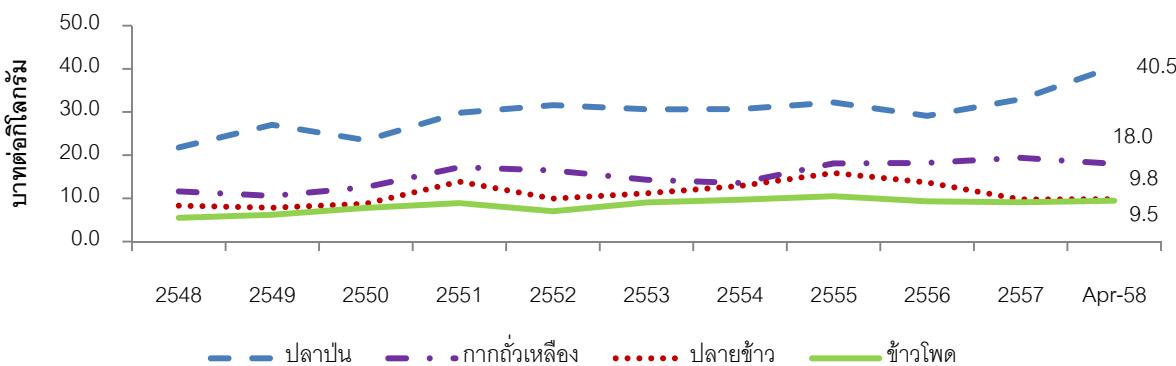
ที่มา: สมาคมผู้ผลิตอาหารสัตว์ไทย

ในขณะที่ประเทศไทยสามารถผลิตข้าวเพื่อการบริโภคภายในประเทศได้อย่างเพียงพอ แต่ส่วนผสมของอาหารสำหรับปศุสัตว์หลายชนิดยังผลิตได้ไม่เพียงพอ ส่วนผสมของอาหารสำหรับปศุสัตว์ที่มีการผลิตได้ไม่เพียงพอมากที่สุดคือ ากถั่วเหลือง โดยในปี 2556 ประเทศไทยผลิตากถั่วเหลืองจำนวน 1.3 ล้านตัน ในขณะที่มีการนำเข้าากถั่วเหลืองจำนวน 3.1 ล้านตันซึ่งมีสัดส่วนมากกว่าปริมาณการผลิตในประเทศถึงสองเท่าราคายอดขายของปลาปูและากถั่วเหลืองเพิ่มขึ้นจาก 27.0 บาทต่อกิโลกรัม และ 10.5 บาทต่อกิโลกรัมในปี 2549 เป็น 32.98 บาทต่อกิโลกรัม และ 19.96 บาทต่อกิโลกรัมในปี 2557 ซึ่งคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 2.5 และ 8.3 ตามลำดับ ในระหว่างปี 2549 และปี 2551 ราคายอดขายของปลาปูเพิ่มสูงขึ้น และปรับลดลงจาก 13.9 บาทต่อกิโลกรัม เป็น 9.77 บาทต่อกิโลกรัมในปี 2557 ซึ่งมีสาเหตุหลักมาจากการความพยายามของรัฐบาลที่จะขยายข้าวในคลังเพื่อรักษาระดับราคาข้าวที่เพิ่มสูงขึ้นจากโครงการจำนำข้าวด้วยเหตุนี้จึงทำให้เกษตรกรรายย่อยหันไปใช้ปลายน้ำแทนการถั่วเหลือง อย่างไรก็ตาม การใช้ปลายน้ำเพื่อทดแทนการใช้การถั่วเหลืองเป็นเหตุให้อาหารสำหรับปศุสัตว์ขาดไปตื้นที่จำเป็น

ประเทศไทยผลิตข้าวโพดได้จำนวนมากและมีการนำเข้าในปริมาณเพียงเล็กน้อยเพื่อชดเชยกับส่วนที่ไม่เพียงพอ ราคายอดขายของข้าวโพดเพิ่มขึ้นจาก 6.2 บาทต่อกิโลกรัมในปี 2549 เป็น 9.1 บาทต่อกิโลกรัมในปี 2557 โดยมีสาเหตุหลักมาจากการให้เงินสนับสนุนของรัฐบาลเพื่อประกันราคาข้าวโพดไว้ที่ราคา 6.9 บาทต่อกิโลกรัม ถึง 8.9 บาทต่อกิโลกรัม ในขณะที่ข้าวโพดในตลาดโลกมีราคาต่ำ

ราคายอดขายของส่วนผสมของอาหารสัตว์แต่ละชนิดในประเทศไทยมีความแตกต่างกันอย่างมาก ในช่วงปี 2549 ถึงปี 2557 ค่าเฉลี่ยของการเบี่ยงเบนจากค่ากลาง (Average Deviation) ของราคายอดขายของปลาปู ากถั่วเหลืองและปลาปู ระหว่างปี 2549 และเดือนกันยายนของปี 2557 เท่ากับ 1.6 บาทต่อกิโลกรัม 2.6 บาทต่อกิโลกรัม และ 1.9 บาทต่อกิโลกรัม ตามลำดับ และคงให้เห็นถึงราคาที่ผันผวนและแตกต่างกันอย่างมาก ซึ่งความผันผวนของราคายังคงเป็นปัจจัยสำคัญในการวางแผนด้านต้นทุน การจัดซื้อ การเก็บสินค้าคงคลังและการกำหนดราคา

ความผันผวนของราคาส่วนผสมอาหารสัตว์ในประเทศไทย ปี 2548 ถึงปี 2558



ที่มา: สมาคมผู้ผลิตอาหารสัตว์ไทย

หมายเหตุ: ราคาของวัตถุดิบในปี 2558 เป็นราคานิเดือนเมษายน 2558 หมายเหตุ: ราคานี้เป็นราคาน้ำโรงงานจากข้อมูลของสมาคมผู้ผลิตอาหารสัตว์ไทย

Frost & Sullivan ตั้งข้อสังเกตว่า ผู้ประกอบกิจการปศุสัตว์ขนาดใหญ่สามารถซื้ออาหารสัตว์จำนวนมากในราคาง่ายๆ โดยสามารถเก็บรักษาและแปรรูปอาหารสัตว์เหล่านั้นเพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการผันผวนของราคา ทั้งนี้ กลุ่มบริษัทและบริษัทขนาดใหญ่หลายแห่งในประเทศไทยที่มีความเชี่ยวชาญในการทำฟาร์มสัตว์ได้ขยายธุรกิjinลักษณะครบวงจรโดยดำเนินกิจการผลิตอาหารสัตว์ซึ่งถือเป็นภาคอุตสาหกรรมในระดับต้นน้ำของห่วงโซ่อุปทาน (Value Chain) ผู้ประกอบการเหล่านี้ผลิตอาหารสัตว์ให้แก่ฟาร์มสัตว์และฟาร์มในระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญาของตนเพื่อช่วยลดต้นทุนและช่วยแก้ปัญหาด้านความผันผวนของราคาอาหารสัตว์ ผู้ประกอบที่มีการดำเนินการดังกล่าวซึ่งรวมถึงบมจ. ไทยฟู้ดส์กรุ๊ป บริษัทเจริญโภคภัณฑ์อาหาร จำกัด (มหาชน) (ซีพีฟู้ดส์กรุ๊ป) เบทาโกริบริษัท ชันฟีฟ์จำกัด บริษัท ท็อปฟีฟิมิลล์ จำกัด และบริษัท ลีพัฒนาผลิตภัณฑ์ จำกัด โดยที่ผู้ประกอบการรายเล็กกว่าจะได้รับผลกระทบด้านสถานะทางการเงินในทางลบจากความผันผวนของราคา

ภาพรวมโดยสรุปของอุตสาหกรรมการทำฟาร์ม

ในปี 2556 ประมาณร้อยละ 2.4 ของผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศ (GDP) ของประเทศไทยมาจากอุตสาหกรรมการทำฟาร์ม ทั้งนี้ ผลิตภัณฑ์สองประเภทที่เป็นที่นิยมบิโภคกันอย่างกว้างขวางในประเทศไทย ได้แก่ เนื้อสุกรและสัตว์ปีก โดยสัตว์ปีกประกอบไปด้วยสัตว์ปีกทุกชนิดที่เลี้ยงไว้เพื่อวัตถุประสงค์ในการบริโภค ซึ่งรวมถึงไก่ ไก่งวง ห่าน และเป็ด จากข้อมูลของสมาคมผู้ผลิตอาหารสัตว์ไทยพบว่า ในปี 2556 ปริมาณของไก่คิดเป็นประมาณร้อยละ 97.0 ของจำนวนสัตว์ปีกทั้งหมด ดีกว่าไก่เป็นตัวหลักของอุตสาหกรรมสัตว์ปีกโดยรวมเนื่อสัตว์ปีกอื่นๆ เช่นเป็ดไก่งวงและห่าน ไม่นิยมเลี้ยงในประเทศไทยเพื่อการบริโภคเท่าใดนัก จากข้อมูลของ Food and Agricultural Policy Research Institute (FAPRI) พบว่าการผลิตเนื้อไก่คิดเป็นร้อยละ 54.0 ของการผลิตเนื้อสัตว์ทั้งหมดในประเทศไทยในปี 2555 ในขณะที่การผลิตเนื้อสุกรคิดเป็นประมาณร้อยละ 29.0

อุตสาหกรรมการทำฟาร์มได้รับการสนับสนุนทางด้านกฎระเบียบจากรัฐบาลไทยเพื่อส่งเสริมผลการดำเนินงานของภาคอุตสาหกรรมนี้ให้เติบโตยิ่งขึ้นจุดเริ่มต้นที่สำคัญคือประกาศกระทรวงเกษตรและสหกรณ์เรื่องมาตรฐานฟาร์มปศุสัตว์ซึ่งเป็นการบังคับใช้มาตุภารต้าด้านคุณภาพต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับการบริหารจัดการฟาร์มสุขอนามัยของสัตว์และสิ่งแวดล้อมในสถานที่เลี้ยงเพื่อให้มีการผลิตเนื้อสัตว์ที่มีความปลอดภัยและถูกสุขลักษณะสำหรับบริโภคประกาศนี้ใช้บังคับกับผู้ประกอบการที่ประสงค์จะส่งสัตว์ปีกไปยังโรงงานผลิตชิ้นส่วนสัตว์ที่ได้รับอนุญาตให้ส่งออกและผู้ที่ต้องการดำเนินการตามมาตรฐานของตลาดนำเข้าต่างๆ เช่น หนองคาย ลำปาง แม่ฮ่องสอน ฯลฯ นี่ทำให้การผลิตปศุสัตว์ในประเทศไทยมีความก้าวหน้าในเชิงพาณิชย์อย่างรวดเร็ว

มาตรการด้านความปลอดภัยทางชีวภาพที่เข้มงวดของรัฐบาลที่ใช้บังคับกับการทำฟาร์มปศุสัตว์โดยเฉพาะอย่างยิ่งในฟาร์มสัตว์ปีก เป็นการคุ้มครองมาตรฐานด้านสุขภาพและความปลอดภัยของผลิตภัณฑ์จากสัตว์ของประเทศไทย ทั้งยังถือเป็นเครื่องมือในการเปิดตลาดส่งออกอีกด้วย ในปี 2545 ประเทศไทยได้ก่อตั้งโครงการครัวไทยสู่ครัวโลกขึ้น โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อส่งเสริมผลิตภัณฑ์อาหาร และนับแต่มีการก่อตั้งโครงการดังกล่าว รัฐบาลได้พยายามสร้างความตระหนักรถึงความปลอดภัยของอาหารและผลิตอาหารที่มีคุณภาพสูงเพื่อให้เป็นไปตามมาตรฐานสากลมากขึ้น ซึ่งเป็นการยืนยันว่าประเทศไทยเป็นประเทศหลักในการส่งออกอาหาร

ประเทศไทยยังมีข้อได้เปรียบจากการเป็นศูนย์กลางการค้าและลงทุนในภูมิภาค โดยในปี 2550 ได้มีการก่อตั้งประเทศไทยเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) ซึ่งมีประเทศไทยเป็นหัวใจ 10 ประเทศ โดยมีเป้าหมายในการรวมเขตเศรษฐกิจ และสร้างตลาดและฐานการผลิตรวมเป็นหนึ่งเดียว ตลอดจนสร้างความสามารถในการแข่งขันทางเศรษฐกิจในภูมิภาคภายในปี 2558 โดยคาดว่าประเทศไทยเศรษฐกิจอาเซียนจะสามารถสร้างความสัมพันธ์ทางการค้าที่ดีระหว่างประเทศไทยและประเทศสมาชิกด้วยการลดภาษีศุลกากร การอำนวยความสะดวกทางการค้า และการเปิดเสรีทางการลงทุน และยังคาดว่าจะสามารถลดภาระภาษีที่ต้องจ่ายในการผลิตและการนำเข้าสู่ประเทศสมาชิกได้

ประเทศไทยยังมีความสามารถในการแข่งขันทางการค้าและผลิตภัณฑ์ทางการเกษตรที่ดี ไม่ว่าจะเป็นการเพิ่มความหลากหลายทางการค้า และการจัดการห่วงโซ่อุปทานที่มีประสิทธิภาพ ทำให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางการค้าและลงทุน ทั้งนี้ มีแนวโน้มว่าบริษัทที่ประกอบธุรกิจส่งออก และขยายตัวอย่างต่อเนื่องจะได้รับประโยชน์จากการค้าเสรี ด้วย ทั้งนี้ มีแนวโน้มว่าบริษัทที่ประกอบธุรกิจส่งออก และขยายตัวอย่างต่อเนื่องจะได้รับประโยชน์จากการค้าเสรี

บทวิเคราะห์อุตสาหกรรมสัตว์ปีกในประเทศไทย

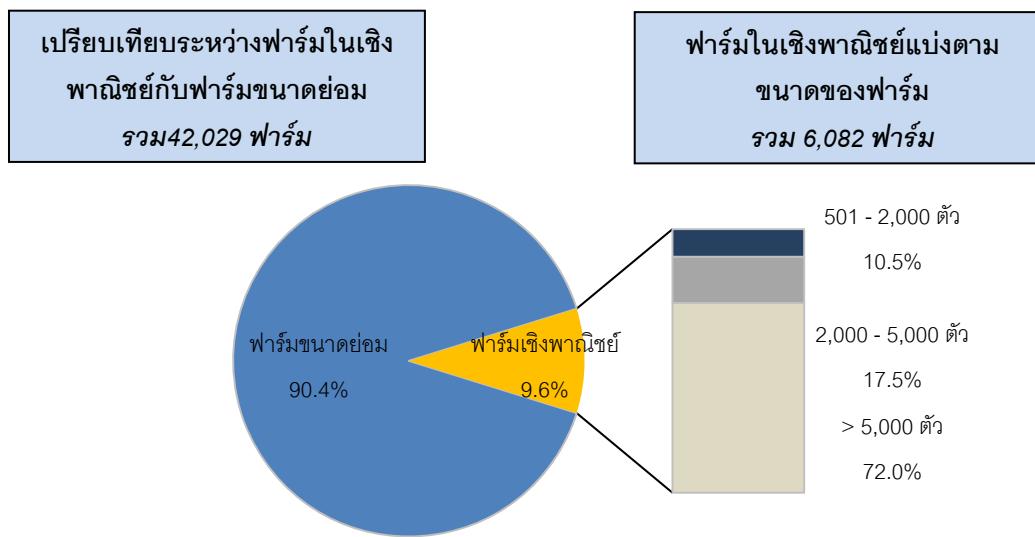
ภาคอุตสาหกรรมการทำฟาร์มสัตว์ปีกในประเทศไทยอยู่ในรูปแบบเชิงอุตสาหกรรมและเชิงพาณิชย์ ไก่เป็นแหล่งโปรดีนจากเนื้อสัตว์ที่สำคัญที่สุดในอาหารที่คนไทยบริโภค จากข้อมูลที่รวบรวมโดย Frost & Sullivan พบว่าการบริโภคเนื้อไก่ต่อคนของประเทศไทยมีประมาณ 15.4 กิโลกรัม ในปี 2557 ซึ่งสูงกว่าการบริโภคเนื้อสุกรต่อคน (13.8 กิโลกรัม) และการบริโภคเนื้อวัวต่อคน (6.6 กิโลกรัม) สาเหตุสำคัญที่ประเทศไทยนิยมบริโภคเนื้อไก่มีสาเหตุมาจากเนื้อไก่มีราคาในระดับที่ประชาชนมีกำลังซื้อได้ และเป็นแหล่งโปรดีนจากสัตว์ที่ต่อสุขภาพมากกว่า (เมื่อโปรดีนสูงแล้วมีไขมันต่ำ) ในปี 2556 ราคาน้ำดื่มไก่ตัวรวมเครื่องในเท่ากับ 69.3 บาทต่อกิโลกรัม ในขณะที่เนื้อสุกรขายในราคากลาง 122.6 บาทต่อกิโลกรัม เนื้อวัวต่ำราคากลาง 179.6 บาทต่อกิโลกรัม และปลาดุกที่ราคา 145.0 บาทต่อกิโลกรัม ซึ่งล้วนแล้วแต่มีราคาสูงกว่าเนื้อไก่ทั้งสิ้น

อุตสาหกรรมการทำฟาร์มสัตว์ปีกในประเทศไทยมีแนวโน้มเติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่องและให้ผลผลิตที่เพียงพอสำหรับตลาดภายในประเทศ และยังมีปริมาณส่วนเกินเพื่อการส่งออกอีกด้วย USDA ระบุว่าในปี 2557 ประเทศไทยส่งออกผลิตภัณฑ์ไก่ไปยังตลาดโลกถึงร้อยละ 5.2 ซึ่งถือเป็นผู้ส่งออกผลิตภัณฑ์ไก่เป็นรายใหญ่อันดับสี่ของโลกของลงมาจากประเทศบราซิล (ร้อยละ 34.4 ของการส่งออกผลิตภัณฑ์ไก่ทั่วโลก) ประเทศสหรัฐอเมริกา (ร้อยละ 31.5) และสหภาพยุโรป (ร้อยละ 10.5) ผู้ผลิตสัตว์ปีกขั้นนำต่างๆ ยังคงผลิตสินค้าอย่างต่อเนื่องเพื่อเข้าสู่ตลาดทั่วโลกและต่างประเทศที่ขยายตัวอย่างรวดเร็วทั้งยังพัฒนาเทคโนโลยีการบริหารจัดการการทำฟาร์มและเทคโนโลยีการเพาะปลูกเพื่อให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นการใช้เครื่องจักรแบบครบวงจรเพื่อรวมเอาธุรกิจการผลิตอาหารสัตว์ การทำฟาร์ม การผลิตชิ้นส่วน การแปรรูปและการจัดจำหน่ายเข้าไว้ด้วยกัน

ฟาร์มไก่พันธุ์เนื้อของประเทศไทยส่วนใหญ่ประกอบไปด้วยฟาร์มขนาดย่อมจำนวนมาก เช่นเดียวกับประเทศกำลังพัฒนาอื่นๆ ในประเทศไทย มีฟาร์มไก่พันธุ์เนื้อทั้งสิ้น 42,029 ฟาร์ม ในปี 2555 โดยเป็นฟาร์มขนาดย่อมจำนวน 35,947 ฟาร์ม (ร้อยละ 86.0 ของฟาร์มทั้งหมด) และเป็นฟาร์มในเชิงพาณิชย์จำนวน 6,082 ฟาร์ม (ร้อยละ 14 ของฟาร์มทั้งหมด) ทั้งนี้ ฟาร์มในเชิงพาณิชย์ยังสามารถแบ่งออกได้เป็นสามส่วนตามขนาดของฟาร์ม ได้แก่

- ฟาร์มขนาดเล็ก มีไก่จำนวนระหว่าง 500 ถึง 2,000 ตัว ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 10.5
- ฟาร์มขนาดกลาง มีไก่จำนวน 2,001 ถึง 5,000 ตัว ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 17.5 และ
- ฟาร์มขนาดใหญ่ มีไก่จำนวนมากกว่า 5,000 ตัว ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 72.0 ของจำนวนฟาร์มเชิงพาณิชย์ในประเทศไทย

การจัดประเภทฟาร์มไก่พันธุ์เนื้อปี 2555



ที่มา: กรมปศุสัตว์ กระทรวงเกษตรและสหกรณ์

หมายเหตุ: ฟาร์มที่มีไก่พันธุ์เนื้อน้อยกว่า 500 ตัวถือเป็นฟาร์มขนาดย่อม (ไม่ใช่ฟาร์มเชิงพาณิชย์)

ด้วยสาเหตุที่ฟาร์มขนาดย่อมมีกำลังการผลิตต่ำ ปริมาณการผลิตไก่ส่วนใหญ่จึงมาจากฟาร์มในเชิงพาณิชย์ กระทรวงพาณิชย์ระบุว่า ในปี 2556 ฟาร์มในเชิงพาณิชย์มีปริมาณไก่ประมาณร้อยละ 95.7 ของจำนวนไก่พันธุ์เนื้อทั้งหมด โดยฟาร์มขนาดย่อมมีปริมาณไก่เพียงร้อยละ 4.3 เท่านั้นแสดงให้เห็นว่าอุตสาหกรรมการทำฟาร์มไก่ของประเทศไทย มีลักษณะเป็นเชิงพาณิชย์อย่างต่อเนื่องโดยมีจำนวนฟาร์มไก่พันธุ์เนื้อลดลงจาก 46,754 แห่งในปี 2553 เป็น 42,029 แห่งในปี 2555 สาเหตุหลักมาจากการเลิกทำฟาร์มขนาดย่อม ฟาร์มขนาดย่อมมีจำนวนลดลงจาก 42,073 แห่งในปี 2553 เป็น 35,947 แห่งในปี 2555 ซึ่งคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีติดลบร้อยละ 7.6 ในทางกลับกันฟาร์มในเชิงพาณิชย์มีจำนวนเพิ่มมากขึ้นจาก 4,681 แห่งในปี 2553 เป็น 6,082 แห่งในปี 2555 ซึ่งคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 14.0 ล้านแห่งในปี 2555 นี้ แสดงให้เห็นว่า ฟาร์มขนาดย่อมจะสามารถแข่งขันด้วยได้

ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญาเป็นรูปแบบธุรกิจที่มีการนำมาใช้กันโดยทั่วไปในประเทศไทยโดยเฉพาะอย่างยิ่งในภาคอุตสาหกรรมฟาร์มไก่ ผู้ประกอบการผลิตปศุสัตว์ขนาดใหญ่ได้ร่วมจ้างฟาร์มในเชิงพาณิชย์ที่มีขนาดเล็ก (เกษตรกรในระบบการเกษตรแบบพันธุ์สัญญา หรือเกษตรกร) ให้ดำเนินกิจกรรมการทำฟาร์ม ในการดำเนินการตามระบบเกษตรกรแบบพันธุ์สัญญานี้ ผู้ประกอบการจะได้รับสัตว์ตามระยะเวลาที่กำหนด และชำระเงินให้แก่เกษตรกรเป็นค่าตอบแทนการเดี้ยงดูดสัตว์ตามราคาและมาตรฐานที่ตกลงกันไว้ล่วงหน้า ผู้ประกอบการจะจัดเตรียมอาหารสัตว์เครื่องให้อาหารสัตว์รวมทั้งเทคนิคการบริหารจัดการฟาร์มในระบบปิด เพื่อพัฒนาการดำเนินงานและเพื่อควบคุมการใช้ยา กับสัตว์นอกกันน้ำ ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญาจึงช่วยลดความเสี่ยงจากการผันผวนของราคาอาหารที่เกษตรกรอาจประสบและยังช่วยให้เกษตรกรเหล่านี้ สามารถเข้าถึงเทคโนโลยีและพัฒนาประสิทธิภาพในการทำฟาร์ม ในปี 2556 ฟาร์มไก่ในเชิงพาณิชย์มากกว่าครึ่งหนึ่งของทั้งหมดดำเนินการในรูปแบบระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญาให้แก่ผู้ประกอบการรายใหญ่ ทั้งนี้ Frost & Sullivan เชื่อว่าแนวโน้มของการทำฟาร์มโดยใช้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา มีสาเหตุดังต่อไปนี้

- เกษตรกรจะได้รับไก่สายพันธุ์ที่มีการพัฒนาและยังได้รับความรู้ด้านเทคนิคในการบริหารจัดการฟาร์มเพื่อเพิ่มจำนวนผลผลิตและพัฒนาคุณภาพ
- ผู้ประกอบการผลิตสัตว์ปีกรายใหญ่ได้ลงทุนในการวิจัยและพัฒนาอย่างมากเพื่อพัฒนาประสิทธิภาพการดำเนินงานที่ดีขึ้น ซึ่งฟาร์มในห้องถังก็ไม่สามารถทำเช่นนี้ได้ เพราะมีเพียงไก่พันธุ์พื้นเมืองและไม่มีการคำนวณปริมาณอาหาร และความถี่ของการให้อาหารอย่างเพียงพอ
- ผู้ประกอบการผลิตสัตว์ปีกรายใหญ่จะสามารถควบคุมปริมาณการผลิตและราคา ผู้ประกอบการผลิตเหล่านี้ จึงสามารถให้ความมั่นใจกับเกษตรกรว่า จะรับซื้อไก่ตามอายุที่เหมาะสม ในการนำมาผลิตขึ้นล้วน และในราคายที่ยอมรับได้

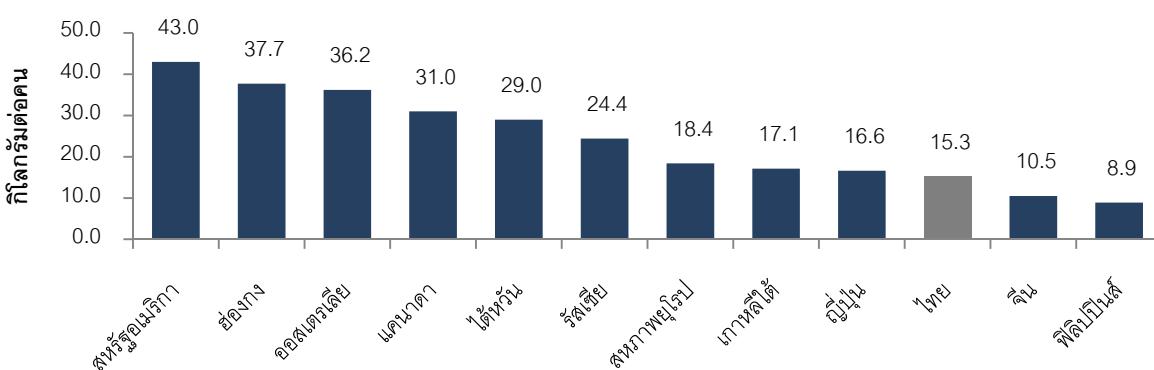
ข้อดีในการทำการเกษตรระบบพันธุ์สัญญาอาทิเช่น มีการกำหนดราคาไว้ชัดเจน ไม่เปลี่ยนแปลง ทำให้เกษตรกรสามารถคาดการณ์รายได้ได้แม่นยำ ลดความเสี่ยงจากการผันผวนของราคาอาหาร ที่สำคัญคือความมั่นคงทางเศรษฐกิจที่ได้รับความนิยมต่อไปในภาคอุตสาหกรรมการทำฟาร์มสัตว์ปีกในประเทศไทย

² ฟาร์มในระบบปิดหมายถึง ระบบฟาร์มซึ่งไม่อนุญาตให้ยกย้ายสัตว์เข้าหรือออกจากระบบ ระบบปิดจะเกี่ยวข้องกับการควบคุมสภาวะสิ่งแวดล้อม อาทิ อุณหภูมิ ความชื้น การระบายอากาศ กำลังลม และแสงสว่าง โดยข้อดีที่สำคัญคือความมั่นคงทางเศรษฐกิจในการป้องกันเชื้อโรค และแมลง

การแปรผันของอุปสงค์ภายในประเทศ

การบริโภคนี้ ไก่ต่อคนในประเทศไทยมีปริมาณเพิ่มสูงขึ้นโดยเพิ่มขึ้นจาก 12.6 กิโลกรัมในปี 2553 เป็น 15.3 กิโลกรัมในปี 2557 คิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีร้อยละ 5.0 ทั้งนี้ เนื้อไก่หมายถึงขั้นส่วนต่าง ๆ ของไก่โดยไม่รวมถึงเครื่องใน (ไส้ อวัยวะภายใน) และเลือดการบริโภคนี้ ไก่ต่อคนของประเทศไทยมีปริมาณต่ำกว่าประเทศพัฒนาแล้วตามที่ปรากฏในแผนภาพดังต่อไปนี้โดยมีการคาดการณ์ว่าปริมาณการบริโภคนี้ ไก่ในประเทศไทยอยู่สูงขึ้นเนื่องจากเนื้อไก่มีราคาในระดับที่ประชากรมีกำลังซื้อ และมีแนวโน้มการเปลี่ยนแปลงในการบริโภคอาหารเป็นอาหารที่มีไขมันต่ำและมีโปรตีนสูง นอกจากนั้น การนำระบบรับรองคุณภาพอย่างเข้มงวดมาปรับใช้ในการทำฟาร์มไก่ขนาดใหญ่ก็มีส่วนช่วยเพิ่มความมั่นใจของผู้บริโภคเข่นกัน

การบริโภคนี้ ไก่ต่อคน ปี 2557



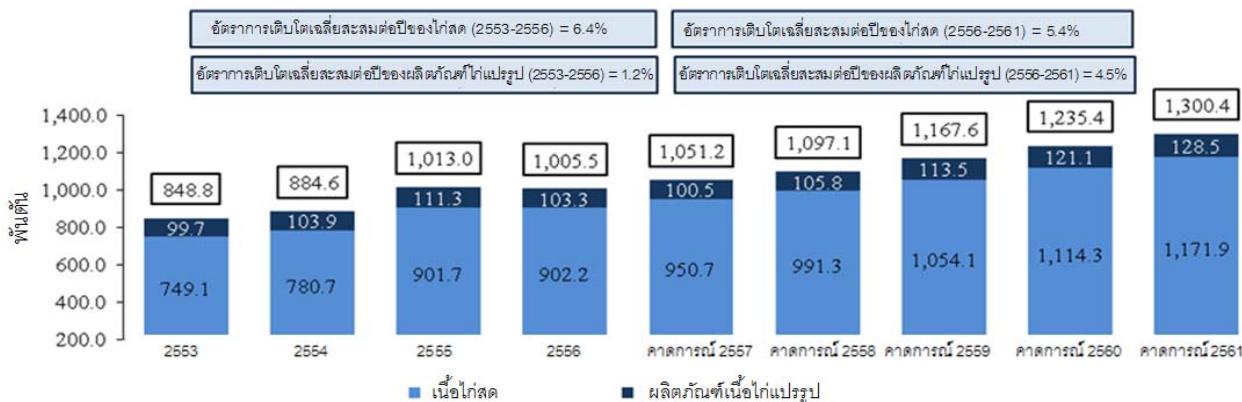
ที่มา: Food and Agricultural Policy Research Institute, บทวิเคราะห์ของ Frost & Sullivan

หมายเหตุ: ข้อมูลของประเทศไทยนั้น มาจากการสำรวจผู้เชี่ยวชาญในอุตสาหกรรมและบทวิเคราะห์

ประชากรไทยนิยมซื้อไก่สด (รวมทั้งไก่แช่แข็ง ไก่แห้งเย็นและไก่ที่เก็บในครัวหมูปิ้กตี) มากกว่าผลิตภัณฑ์เนื้อไก่ แพร่หลาย ในปี 2556 ประเทศไทยมีปริมาณการซื้อเนื้อไก่สดเกือบร้อยละ 90.0 ของปริมาณไก่ที่มีการซื้อทั้งหมด ประชากรไทยนิยมซื้อไก่สดมากกว่าเนื่องจากผู้บริโภคเชื่อว่าเนื้อไก่สดปลอดภัยกว่าเนื้อไก่ที่ปรุงสำเร็จ โดยเนื้อไก่สดมีจำหน่ายทั่วประเทศตามตลาดสด ร้านสะดวกซื้อ ศูนย์รวมมาร์เก็ต และห้างสรรพสินค้าทั้งนี้ ร้านค้าปลีกสมัยใหม่มีบทบาทสำคัญในการจัดจำหน่าย เนื่องจากเปิดทำการเป็นเวลากว่าตลาดสดและยังมีเครื่องทำความสะอาดเย็นซึ่งช่วยให้ไก่แห้งเย็นและไก่แช่แข็งมีอายุการเก็บรักษานานขึ้น นอกจากนั้น อุปสงค์ต่อเนื้อไก่สดของประเทศไทยจากผู้ชี้อุปสงค์ของค้า เช่น แมคโดนัลด์ เคคอฟชี และอื่นๆ มีปริมาณเพิ่มสูงขึ้น เนื่องมาจากความต้องการเพิ่มจำนวนประชากรในเขตเมืองต่าง ๆ Frost & Sullivan คาดว่าเนื้อไก่สดจะยังคงเป็นตัวควบคุมตลาดเนื้อสัตว์ในประเทศไทยต่อไปเนื่องจากไก่สดมีอุปสงค์เพิ่มมากขึ้นในเขตเมืองของประเทศไทย

เนื้อไก่แพร่หลายมีการซื้อขายส่วนใหญ่ในเขตกรุงเทพมหานคร และเขตเมืองใหญ่ ๆ ซึ่งสามารถหาซื้อเมื่อไก่พร้อมรับประทานและนักเก็ตไก่ได้ตามห้างสรรพสินค้าและร้านสะดวกซื้อต่าง ๆ ประเทศไทยผลิตผลิตภัณฑ์เนื้อไก่แพร่หลายรูปแบบเพื่อส่งออกและเพื่อรองรับอุปสงค์ภายในประเทศจากเขตเมืองได้แก่ (1) ผลิตภัณฑ์ซึ่งเป็นที่นิยมในประเทศไทย ประเภทญี่ปุ่นและประเทศไทยในทวีปเอเชีย เช่น ลูกชิ้น น่องหรือสะโพกไก่ย่าง เนื้อไก่สะเตี๊ยะ น่องไก่ไม่มีกระดูกคาวาเกะ และ (2) ผลิตภัณฑ์ของประเทศไทยต่างๆ เช่น เบอร์เกอร์ไก่ นักเก็ตไก่ อกไก่ทอด และอกไก่ไม่มีกระดูกพร็อกชีส

ปริมาณการบริโภคเนื้อไก่ในประเทศของประเทศไทย ปี 2553ถึงคาดการณ์ปี2561



ที่มา: สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร กระทรวงเกษตรและสหกรณ์, หน่วยศูนย์การ กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ กระทรวงพาณิชย์,
สำนักงานเศรษฐกิจจัดสรรทรัพยากร สถาบันวิเคราะห์ของ Frost & Sullivan

- หมายเหตุ:**
- ปริมาณการบริโภคเนื้อไก่ในประเทศไทยถึงผลผลิตในประเทศไทย (หักการส่งออก) และการนำเข้า ทั้งนี้ ผลิตภัณฑ์เนื้อไก่ในฯ หมายถึงผลิตภัณฑ์เนื้อไก่แปรรูป เนื้อไก่หมายถึงชิ้นส่วนที่สำคัญของไก่โดยไม่ว่าจะเป็นกระบวนการบริโภคเครื่องใน เลือด เป็นต้น
 - การบริโภคไก่แปรรูปประเมินจากน้ำหนักสุทธิของเนื้อไก่สดที่ใช้ในการผลิตผลิตภัณฑ์ไก่แปรรูป ไม่ใช่น้ำหนักของผลิตภัณฑ์ สุ่ดท้าย

การแปรผันของอุปทาน

ประเทศไทยจัดจำหน่ายเนื้อไก่สำหรับตลาดในประเทศไทยเป็นจำนวนสองในสามของเนื้อไก่ทั้งหมด และส่วนที่เหลือ สำหรับการส่งออกเป็นหลัก นับแต่ปี 2542 ถึง 2557 คุณภาพรวมการทำการทำฟาร์มไก่ของประเทศไทยได้พัฒนากำลังการผลิต และประสิทธิภาพขึ้นเพื่อตอบปัญหาเรื่องความปลอดภัยของอาหารและความกังวลเกี่ยวกับสุขอนามัยของสัตว์ลง

ก่อนปี 2542 ฟาร์มไก่ส่วนใหญ่ใช้ระบบฟาร์มเปิด ซึ่งเป็นการทำฟาร์มที่ไม่เป็นผลดีต่อสิ่งแวดล้อมและขาดระบบควบคุมอุณหภูมิที่เหมาะสม และไม่ตรงตามมาตรฐานสุขอนามัย ระบบการทำฟาร์มเปิดยังเสี่ยงต่อการแพร่ระบาดของเชื้อโรคได้ง่าย ดังนั้น ในปี 2542 กรมปศุสัตว์จึงได้วางมาตรฐานการทำการทำฟาร์มโดยกำหนดให้เปลี่ยนเป็นระบบฟาร์มปิดอย่างไรก็ตาม ฟาร์มขนาดย่อมส่วนใหญ่ยังมิได้ปฏิบัติตามกฎดังกล่าวอย่างเข้มงวด ต่อมาในปี 2547 เกิดการระบาดของไข้หวัดนกชนิดก่อโรคครุณแรง (Highly-Pathogenic Avian Influenza หรือ HPAI) ทำให้สัตว์ปีกใน 60 จังหวัด (จากทั้งหมด 76 จังหวัดทั่วประเทศไทย) ได้รับผลกระทบจากโรคระบาดดังกล่าวศูนย์ควบคุมและป้องกันโรคของสหรัฐอเมริกา (U.S. Center for Disease Control and Prevention) พบว่าสัตว์ปีกที่ติดโรคจำนวนเกือบวันละ 83.0 เป็นสัตว์ที่มาจากฟาร์มขนาดย่อมโดยเมื่อเปรียบเทียบกับผู้ประกอบการในเชิงพาณิชย์ซึ่งได้นำมาตรการรักษาความปลอดภัยทางชีวภาพมาปรับใช้อย่างเข้มงวด จะพบว่า ผู้ประกอบการในเชิงพาณิชย์ได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของโรคน้อยกว่า

นอกจากนี้ ภาคอุตสาหกรรมการทำฟาร์มไก่ยังมีการนำเทคโนโลยีใหม่มาใช้เพื่อพัฒนาสายพันธุ์ การบริหารจัดการฟาร์มและโภชนาการอาหารสัตว์ ผลงานให้น้ำหนักเฉลี่ยของไก่สูงขึ้นโดยน้ำหนักเฉลี่ยของไก่พันธุ์เนื้อที่ได้เติบโตไว้เพิ่มขึ้นเป็น 2.3 ถึง 2.4 กิโลกรัมต่อตัว ในปี 2556 จาก 2.0 ถึง 2.1 กิโลกรัมต่อตัวในปี 2551 และในช่วงเวลาเดียวกันนี้ จำนวนวันที่ใช้ในการเลี้ยงไก่ลดลงจาก 49 วันเป็น 42 วัน

จำนวนของไก่พันธุ์เนื้อเพิ่มขึ้นจากประมาณ 970.9 ล้านตัวในปี 2553 เป็นประมาณ 1,103.3 ล้านตัวในปี 2556 ซึ่งคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 4.4 และในเวลาเดียวกัน ปริมาณการผลิตเนื้อไก่เพิ่มขึ้นจาก 1.3 ล้านตันเป็น 1.5 ล้านตัน ซึ่งคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 5.4 ทั้งนี้ สหฟาร์ม กรุ๊ป ("สหฟาร์ม") ซึ่งเคยเป็นผู้ผลิตไก่พันธุ์เนื้อรายใหญ่ที่สุดในประเทศไทยได้ขยายการผลิตของบริษัทอย่างรวดเร็วในปี 2555 ส่งผลให้ผลิตภัณฑ์เนื้อไก่เติบโตขึ้นร้อยละ 14.8 จากปี 2554 อย่างไรก็ตาม สหฟาร์มประสบปัญหาด้านการเงินซึ่งทำให้ต้องลดและจำกัดปริมาณการผลิตในเดือนกรกฎาคม 2556 ด้วยเหตุนี้ ประเทศไทยจึงมีการผลิตเนื้อไก่ลดลงในปีเดียวกันนั้น โดยลดลงจาก 1.55 ล้านตันในปี 2555 เป็น 1.5 ล้านตันในปี 2556 เท่ากับลดลงร้อยละ 3.2 ทั้งนี้ การทำฟาร์มไก่ของสหฟาร์มส่วนใหญ่เป็นการดำเนินการในระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา เกษตรกรเหล่านั้นจึงไม่สามารถขายไก่ที่เลี้ยงมาให้แก่สหฟาร์ม ตามที่ตกลงหลังจากที่สหฟาร์มลดและจำกัดปริมาณการผลิตด้วยเหตุนี้ แม้ว่าจำนวนไก่ในประเทศไทยจะเพิ่มสูงขึ้น แต่ อัตราการเติบโตกลับลดลงจากร้อยละ 6.1 ในปี 2555 เป็นร้อยละ 4.6 ในปี 2556 หรือลดลงร้อยละ 1.5

ต่อมาในปี 2557 สหฟาร์มกลับมาดำเนินกิจการอีกรอบโดยมีจำนวนไก่ประมาณ 200,000 ตัวต่อวัน ซึ่งน่าจะทำให้จำนวนไก่และผลิตภัณฑ์เนื้อไก่ของประเทศไทยเพิ่มขึ้นในอนาคตอันใกล้ จำนวนไก่และผลิตภัณฑ์เนื้อไก่ที่เพิ่มขึ้นนี้คาดว่าจะสอดคล้องกับอุปสงค์ในเนื้อไก่สดจากทั้งตลาดในประเทศไทยและต่างประเทศที่มีอยู่อย่างต่อเนื่อง Frost & Sullivan คาดว่าในปี 2561 จำนวนไก่พันธุ์เนื้อและผลิตภัณฑ์เนื้อไก่จะสูงถึง 1,564.9 ล้านตัว และ 2.1 ล้านตัน ตามลำดับ โดยที่อัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีนับจากปี 2556 จะเท่ากับร้อยละ 7.2 และร้อยละ 7.1 ตามลำดับ ทั้งนี้ การเติบโตดังกล่าวสืบเนื่องมาจากแผนการขยายกิจการของผู้ประกอบการเพื่อเปิดตลาดส่งออกเนื้อไก่สอดคล้องประเทศไทย

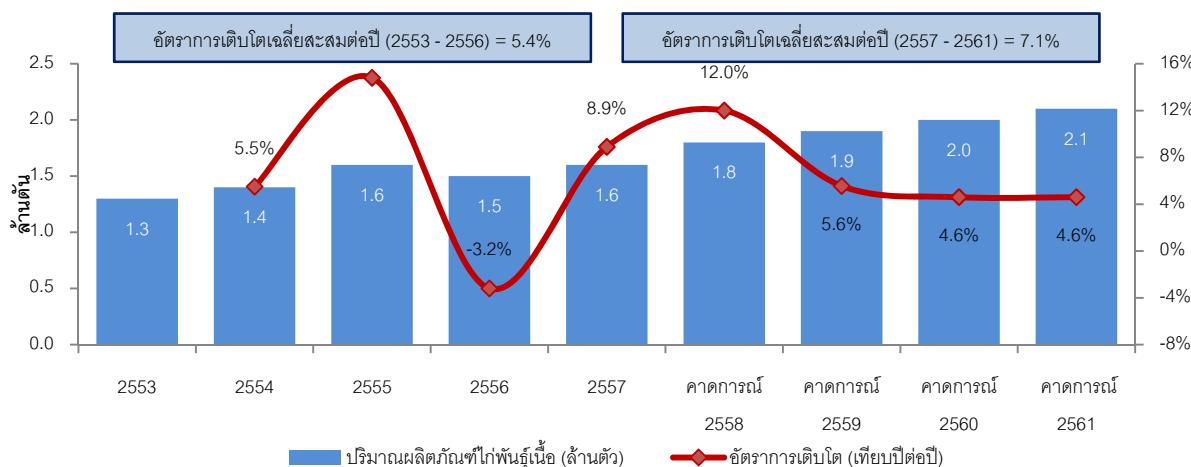
จำนวนไก่พันธุ์เนื้อ และปริมาณผลิตภัณฑ์เนื้อไก่ในอดีตและปัจจุบัน เป็นไปตามแผนภาพ ดังต่อไปนี้

จำนวนไก่พันธุ์เนื้อโดยประมาณในประเทศไทย ปี 2553 ถึงคาดการณ์ปี 2561



ที่มา: สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร กระทรวงเกษตรและสหกรณ์, บทวิเคราะห์ของ Frost & Sullivan

ปริมาณผลิตภัณฑ์เนื้อไก่โดยประมาณในประเทศไทย ปี 2553 ถึงคาดการณ์ปี 2561



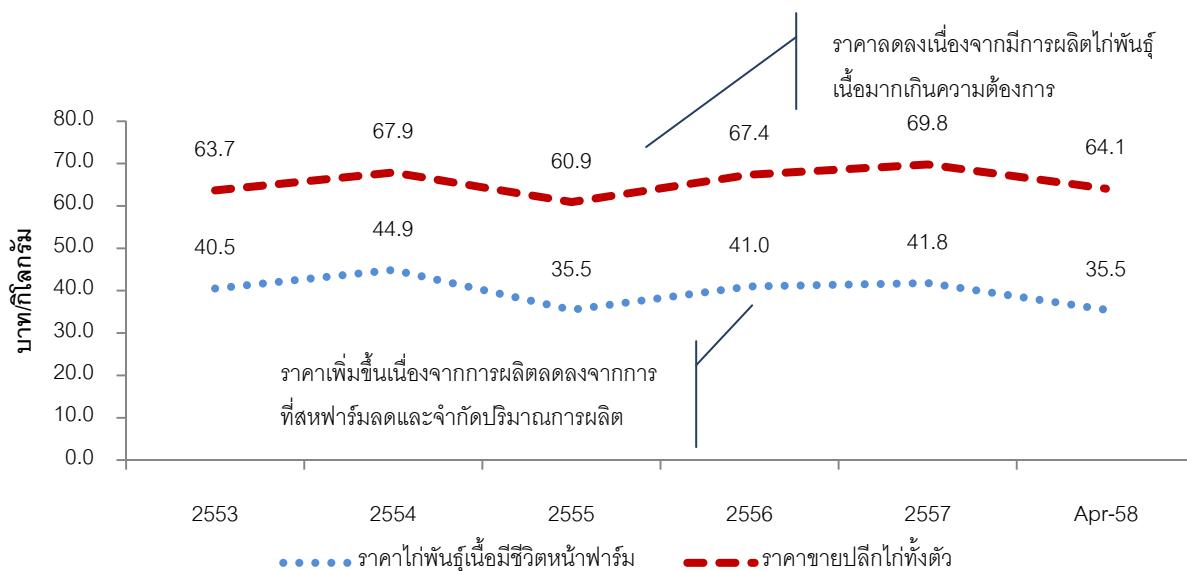
ที่มา:สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร กระทรวงเกษตรและสหกรณ์, บทวิเคราะห์ของFrost & Sullivan

การเปลี่ยนแปลงของอุปทานมีผลให้ราคาน้ำฟาร์ม³ของไก่พันธุ์เนื้อผันผวน การที่สหฟาร์มมีผลผลิตไก่พันธุ์เนื้อมากเกินความต้องการส่งผลให้ราคาน้ำฟาร์มลดลงเป็น 42.0 บาทต่อกิโลกรัม หรือลดลงร้อยละ 10 จากราคาน้ำฟาร์มในปี 2554 ต่อมาในปี 2556 ราคาน้ำฟาร์มกลับขึ้นมาเป็น 43.3 บาทต่อกิโลกรัม เนื่องจากอุปทานที่ลดลงหลังจากที่สหฟาร์มลดและจำกัดปริมาณการผลิต

ในปี 2557 ส่วนต่างที่เพิ่มขึ้นของราคาน้ำฟาร์มลดลงเป็น 64.8 เมื่อเทียบกับราคาน้ำฟาร์มของไก่มีชีวิตทั้งนี้ ตลาดค้าปลีกได้รับผลกระทบจากการผันผวนของราคามากกว่าตลาดค้าส่ง ในปี 2555 ราคาน้ำฟาร์มลดลงร้อยละ 10.3 เช่นเดียวกับราคาน้ำฟาร์มส่งที่ลดลงและในปี 2556 ราคาน้ำฟาร์มเพิ่มขึ้นร้อยละ 10.6 ในขณะที่ราคาน้ำฟาร์มส่งเพิ่มขึ้นร้อยละ 4.7 ซึ่งบ่งชี้ว่าตลาดมีช่วงราคาน้ำฟาร์มของไก่ที่ยอมรับได้ Frost & Sullivan เชื่อว่าผู้ประกอบการรายใหญ่สามารถคาดการณ์ความเปลี่ยนแปลงของราคาน้ำฟาร์มเนื่องจากผู้ประกอบการเหล่านี้มีความสามารถในการขับเคลื่อนต้นทุน และการวางแผนที่ดีกว่า

³ ราคาน้ำฟาร์มเป็นคำที่ใช้ในภาคเกษตรกรรมในประเทศไทย ซึ่งโดยทั่วไปจะเป็นคำที่ใช้ระบุราคาน้ำฟาร์มเป็นราคาน้ำฟาร์มจะได้รับเมื่อมีการซื้อพืชผล/ปศุสัตว์ในจำนวนมาก ณ ฟาร์ม โดยปกติแล้วจะมีการกำหนดราคาให้กับฟาร์มสำหรับปริมาณตามที่กำหนด

ราคางานลีขของไก่พันธุ์เนื้อมีชีวิตหน้าฟาร์มและราคากาขายปลีกของไก่ทั้งตัว ปี 2553 ถึงคาดการณ์ปี 2558



ที่มา: กรมการค้าภายใน กระทรวงพาณิชย์, สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร

หมายเหตุ: ราคากาขายปลีกของไก่ทั้งตัวประเมินจากราคากาไก่ที่จะนำไปผลิตขึ้นส่วนพร้อมเครื่องใน ณ ตลาดค้าปลีก

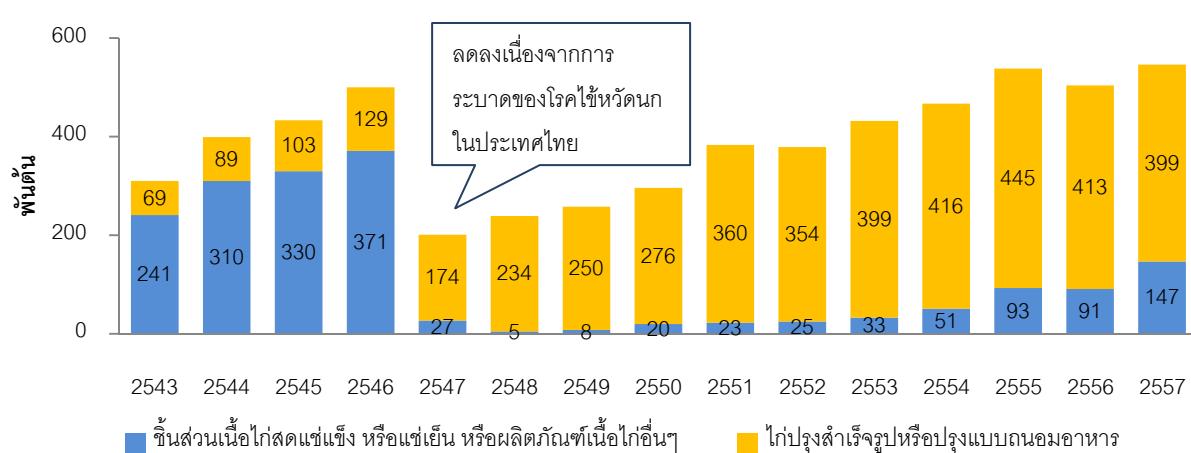
ราคากาขายไก่พันธุ์เนื้อ ณ ตลาดค้าปลีกในปี 2558 เป็นราคากาในเดือน เมษายน 2558

การแปรผันของอุปสงค์เพื่อการส่งออก

ประเทศไทยเป็นประเทศผู้ส่งออกไก่รายใหญ่ที่สุดในภูมิภาคอาเซียนโดยปริมาณการส่งออกไก่คิดเป็นประมาณหนึ่งในสามของปริมาณไก่ที่ผลิตได้ในประเทศไทย ประเทศไทยเป็นหมายในการส่งออกไก่แก่ ญี่ปุ่น สหภาพยุโรปและประเทศต่าง ๆ ในภูมิภาคอาเซียน ปริมาณการส่งออกไก่ทั้งหมดเพิ่มขึ้นจาก 432,216 ตันคิดเป็นมูลค่า 52.2 พันล้านบาทในปี 2553 เป็น 538,105 ตันคิดเป็นมูลค่า 67.8 พันล้านบาทในปี 2555 โดยมีการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีในเชิงปริมาณเป็นอัตราเท่ากับร้อยละ 11.6 และมีการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีในเชิงมูลค่าเป็นอัตราเท่ากับร้อยละ 13.9 ต่อมาในปี 2556 ปริมาณและมูลค่าการส่งออกทั้งหมดลดลงเป็น 504,406 ตัน คิดเป็นมูลค่า 66.8 พันล้านบาท โดยลดลงเท่ากับร้อยละ 6.3 และร้อยละ 1.4 ตามลำดับ การลดลงดังกล่าวมีสาเหตุหลักมาจากการที่升ฟาร์ม ซึ่งเป็นหนึ่งในผู้ผลิตไก่รายใหญ่ที่สุดของประเทศไทยลดและจำกัดปริมาณการผลิตในเดือนกรกฎาคมของปี 2556 โดยก่อนที่จะมีการลดและจำกัดปริมาณการผลิต升ฟาร์มผลิตไก่จำนวนประมาณ 600,000 ตัวต่อวันคิดเป็นจำนวนมากกว่าร้อยละ 20 ของจำนวนไก่ทั้งหมดที่ประเทศไทยส่งออก การลดและจำกัดปริมาณการผลิตของ升ฟาร์มในปี 2556 จึงส่งผลให้ปริมาณการผลิตและการส่งออกของประเทศไทยลดลงอย่างมีนัยสำคัญอย่างไรก็ได้ ในปี 2557 ปริมาณการส่งออกของประเทศไทยกลับสู่ภาวะปกติ โดยมีอัตราการเติบโตร้อยละ 8.2 เมื่อเทียบกับปีก่อน

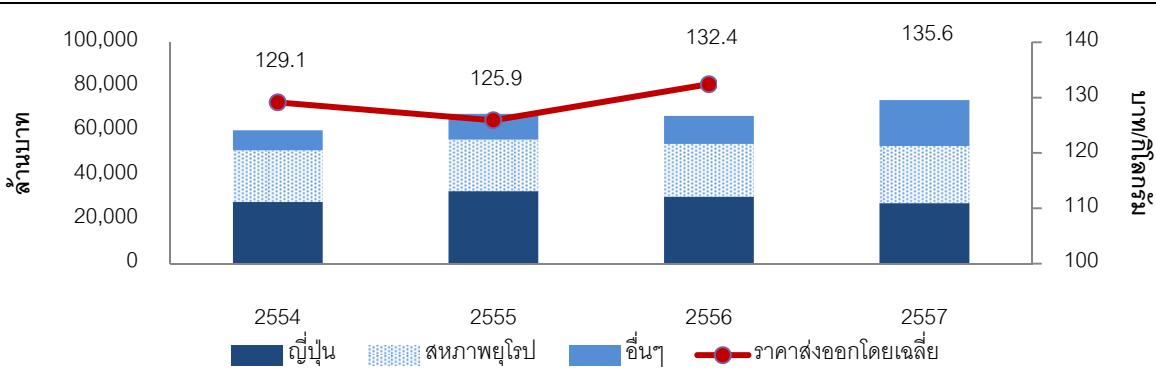
ปริมาณการส่งออกไก่ของประเทศไทยจากปี 2543 ถึงปี 2557 เป็นไปตามแผนภาพ ดังต่อไปนี้

ปริมาณการส่งออกไก่แปรรูปและเนื้อไก่สดของประเทศไทย ปี 2543 ถึง ปี 2557



การส่งออกของประเทศไทยโดยส่วนใหญ่เป็นการส่งออกผลิตภัณฑ์ไก่แปรรูปและไก่ปูรุ้งสุก โดยคิดเป็นประมาณร้อยละ 73.1 ของปริมาณการส่งออกในปี 2557 ซึ่งอัตราการส่งออกเนื้อไก่สดและไก่แปรรูปได้ชะลอตัวลงในปี 2547 เนื่องจาก การระบาดของโรคไข้หวัดนก (HPAI) ในประเทศไทย ซึ่ง ณ เวลานั้นภาคอุตสาหกรรมการส่งออกไก่แช่แข็งและเนื้อไก่สดไปยังประเทศไทยค่อนข้างต้องเผชิญกับมาตรการทางกฎหมายที่บังคับใช้ประเทศไทยลักษณะเดียวกัน โดยคิดเป็นร้อยละ 41.0 ของมูลค่าการส่งออกของประเทศไทยในปี 2556 และสหภาพยุโรป โดยคิดเป็นประมาณร้อยละ 40.0 ของมูลค่าการส่งออกในปีเดียวกัน

ประเทศและราคาที่ประเทศไทยส่งออกไก่ ปี 2554 ถึง ปี 2557



เมื่อประเทศต่าง ๆ มีความมั่นใจในคุณภาพของเนื้อไก่สดมากขึ้น หลายประเทศได้ยอมให้นำเข้าเนื้อไก่สดจากประเทศไทยอีกครั้ง ในปี 2556 สิงคโปร์และญี่ปุ่นอนุญาตให้มีการนำเข้าไก่แข็งและเนื้อไก่สดจากประเทศไทยและในปี 2557 ประเทศไทยมีโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ปีกจำนวน 28 โรงและโรงงานแปรรูปเนื้อสัตว์ปีกจำนวน 116 โรง ที่ได้รับหนังสือรับรองการส่งสินค้าออกไปยังต่างประเทศ ซึ่งเป็นการยืนยันว่าผลิตภัณฑ์ไก่จากประเทศไทยเป็นสินค้าที่มีคุณภาพ ในปัจจุบันประเทศไทยมีความพร้อมในการตอบสนองต่ออุปสงค์ที่เพิ่มขึ้นจากต่างประเทศ

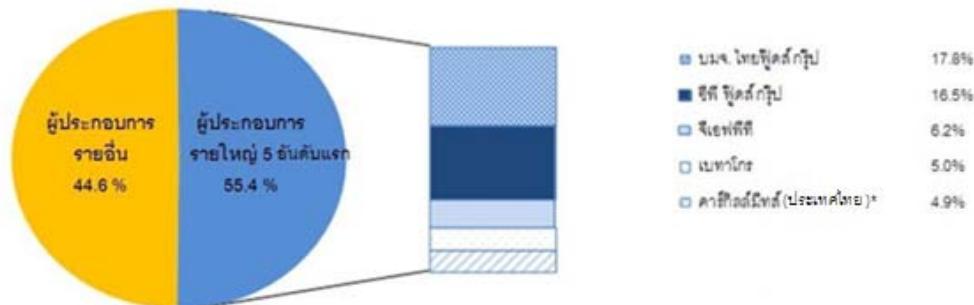
บราซิล สหรัฐอเมริกา และสหภาพยุโรป ยังเป็นผู้ส่งออกเนื้อไก่ที่สำคัญเช่นกัน ปริมาณการส่งออกของบราซิล ลดลงเล็กน้อยเป็น 3.6 ล้านตัน เนื่องจากประเทศไทยในกลุ่มแอฟริกาได้สะท้อนว่ามีอุปสงค์ในปริมาณที่ลดลงประกอบกับ ภาระการแข่งขันในภูมิภาคตะวันออกกลางที่สูงขึ้นถึงแม้ว่าเงินบรัชิลเรียลจะต่ำลงแต่ยังคงมีข้อจำกัดอื่น ๆ ใน การ ส่งออกอีก เช่น การใช้มาตรการทางภาษีเพื่อตอบโต้การทุ่มตลาดในทวีปแอฟริกาได้ เป็นต้นส่วนสหภาพยุโรปมีปริมาณการ ส่งออกลดลงเป็น 1.1 ล้านตัน เนื่องจากการเลิกให้เงินคุ้มหมุนสำหรับการส่งออก ประกอบกับการส่งออกไก่ทั่วโลกแก่ ภูมิภาคตะวันออกกลางมีปริมาณลดลง สหภาพยุโรปเป็นหนึ่งในผู้ส่งออกเนื้อไก่รายใหญ่ที่สุดของโลกและในขณะเดียวกันก็ เป็นหนึ่งในผู้นำเข้าเนื้อไก่รายใหญ่ที่สุดของโลกด้วย เนื่องจากปัจจัยหลายประการ ซึ่งรวมถึงแต่ไม่จำกัดเฉพาะ (1) แต่ละ ประเทศในสหภาพยุโรปมีความต้องการที่แตกต่างกัน เช่น เยอรมนีมีอุปสงค์ต่อเนื้อไก่บริเวณออกสูงกว่าประเทศอื่นในสหภาพ ยุโรป และส่งออกชิ้นส่วนไก่บริเวณอื่นให้ประเทศอื่น ๆ เช่น ชิ้นส่วนขาไก่ เป็นต้น (2) สหภาพยุโรปนำเข้าเนื้อไก่ที่ยังไม่ปรุง รุกเพื่อนำไปแปรรูป และจำหน่ายเนื้อไก่ที่ผ่านการแปรรูปแล้วทั่วโลกในประเทศไทยและต่างประเทศ เป็นต้น ปริมาณการส่งออก เนื้อไก่ของสหราชอาณาจักรและเยอรมนีอยู่ที่ 3.4 ล้านตัน เนื่องจากสหราชอาณาจักรคงความเป็นผู้ส่งออกหลักให้แก่เม็กซิโก และแคนาดา

บทวิเคราะห์การแข่งขัน

ตลาดเนื้อไก่สดในประเทศไทยได้รับอิทธิพลจากกลุ่มบริษัทผู้ผลิตสัตว์ปีกในเชิงพาณิชย์รายใหญ่ ซึ่งรวมถึง บมจ. ไทยฟู้ดส์กรุ๊ป ชีพ ฟู้ดส์ กรุ๊ป จีเอพพีทีเบทาโกร และคาร์กิลล์มีทส์ (ประเทศไทย) กลุ่มผู้ผลิตเหล่านี้ส่วนใหญ่จะ ประกอบธุรกิจผลิตอาหารสัตว์ ธุรกิจฟาร์มสัตว์ปีกและธุรกิจแปรรูปเนื้อสัตว์ปีก

ในปี 2556 บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป เป็นผู้นำในการจำหน่ายเนื้อไก่สดภายในประเทศไทยโดยมีปริมาณการจำหน่ายเนื้อไก่ สดเท่ากับ 160,700 ตันคิดเป็นส่วนแบ่งการตลาดเท่ากับร้อยละ 17.8 ในขณะที่ผู้จำหน่ายรายอื่น ซึ่งรวมถึง ชีพ ฟู้ดส์ กรุ๊ป มีปริมาณการจำหน่ายเนื้อไก่สดเท่ากับ 148,920 ตันคิดเป็นส่วนแบ่งการตลาดเท่ากับร้อยละ 16.5 จีเอพพีที มีปริมาณการจำหน่ายเนื้อไก่สดเท่ากับ 55,960 ตัน คิดเป็นส่วนแบ่งการตลาดเท่ากับร้อยละ 6.2 เบทาโกร มีปริมาณ การจำหน่ายเนื้อไก่สดเท่ากับ 44,676 ตันและมีส่วนแบ่งการตลาดร้อยละ 5.0 และคาร์กิลล์มีทส์ (ประเทศไทย) มีปริมาณการ จำหน่ายเนื้อไก่สดเท่ากับ 43,920 ตัน คิดเป็นส่วนแบ่งการตลาดเท่ากับร้อยละ 4.9

สภาวะการแข่งขันของตลาดเนื้อไก่สดรายในประเทศไทย ปี 2556



ที่มา: รายงานประจำปีและข่าวประชาสัมพันธ์ของผู้ประกอบการ และบทวิเคราะห์ของ Frost & Sullivan

หมายเหตุ: ส่วนแบ่งการตลาดคำนวนจากผู้ผลิตไก่ชี้ฟ้ารายใหญ่ซึ่งจำหน่ายในตลาดเนื้อไก่สดรายในประเทศไทยเท่านั้น

* คาร์กิลล์เมทส์(ประเทศไทย)เดิมเป็นผู้จัดการ บริษัท ชั้นแวลเลอร์ (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งเป็นผู้ผลิตเนื้อไก่แบบครบวงจร ในเครือของบริษัท คาร์กิลล์สยาม จำกัด

** ข้อมูลของสหฟาร์มไม่ได้ถูกนำมาใช้ในการวิเคราะห์สภาวะการแข่งขัน เนื่องจากสหฟาร์มได้ลดและจำกัดปริมาณการผลิตในปี 2556

บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป

บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ปประกอบธุรกิจหลัก ได้แก่ ธุรกิจผลิตอาหารสัตว์ ธุรกิจฟาร์มไก่ ธุรกิจฟาร์มสุกร ธุรกิจการผลิตชิ้นส่วนสัตว์ และกิจการอื่นที่เกี่ยวข้องและบริษัทฯ ยังได้ลงทุนจำนวนมากในการวิจัยเกี่ยวกับการปศุสัตว์และเกษตรกรรม เพื่อพัฒนาประสิทธิภาพในการดำเนินงานของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ ได้เพิ่มกำลังการผลิตไก่จากจำนวน 330,000 ตัวต่อวันในปี 2556 เป็น 440,000 ตัวต่อวันในปี 2557 ทั้งนี้ บริษัทฯ จำหน่ายไก่ส่วนมากที่ผลิตได้ให้แก่ตลาดภายในประเทศ คิดเป็นร้อยละ 98.0 ของปริมาณไก่ที่บริษัทฯ ผลิตได้ทั้งหมด และในปี 2556 บริษัทฯ เป็นผู้จำหน่ายเนื้อไก่ในประเทศไทยที่สุด นอกเหนือไป บริษัทฯ ยังได้สร้างความแข็งแกร่งให้กับธุรกิจการเพาะพันธุ์ไก่โดยการเริ่มทำฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์แห่งใหม่ที่จังหวัดสระบุรี ในปี 2557 สำหรับให้บริษัทฯ สามารถเพิ่มกำลังการผลิตไก่พ่อแม่พันธุ์เป็นจำนวนประมาณ 1.7 ล้านตัวและบริษัทฯ ยังได้สร้างโรงฟักไข่แห้งใหม่ที่จังหวัดกาญจนบุรีซึ่งช่วยเพิ่มกำลังการผลิตที่โรงฟักไข่ของบริษัทฯ เป็นประมาณ 4.9 ล้านฟองต่อสัปดาห์

ซีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป

ซีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ปซึ่งก่อตั้งขึ้นในปี 2521 เป็นผู้ประกอบธุรกิจด้านการเกษตรที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทย โดยมีการดำเนินธุรกิจแบบครบวงจร ได้แก่ ธุรกิจอาหารสัตว์ ธุรกิจการเพาะพันธุ์สัตว์ ธุรกิจฟาร์มเลี้ยงสัตว์ธุรกิจการแปรรูป สำหรับสุกร สัตว์ปีก และกุ้ง ทั้งยังมีธุรกิจสินค้าอาหารค้าปลีกและธุรกิจร้านอาหาร โดย ซีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ปมีหลักทรัพย์ จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ และเป็นบริษัทที่อยู่ในกลุ่มบริษัทเครือเจริญโภคภัณฑ์ ซึ่งเป็นกลุ่มบริษัทที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทยและเป็นหนึ่งในกลุ่มบริษัทที่ใหญ่ที่สุดในทวีปเอเชียในปี 2556 ซีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป มีกำลังการผลิตไก่ประมาณ 1 ล้านตัวต่อวัน ในปัจจุบัน ซีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป มีบริษัทย่อยอยู่ใน 17 ประเทศ โดยมุ่งเน้นธุรกิจด้านการส่งออกอาหารแปรรูป โดย ซีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป จำหน่ายผลิตภัณฑ์ในตลาดเนื้อไก่สดในประเทศไทยเท่ากับประมาณร้อยละ 30.0 ของเนื้อไก่สดทั้งหมดที่ผลิตได้ และเป็นผู้จำหน่ายเนื้อไก่ในประเทศไทยที่ใหญ่เป็นอันดับที่สอง

บริษัทจีเอฟพีทีจำกัด (มหาชน) ("จีเอฟพีที")

จีเอฟพีที ประกอบธุรกิจสัตว์ปีกแบบครบวงจร ได้แก่ ธุรกิจอาหารสัตว์ ธุรกิจการเพาะพันธุ์ไก่ ธุรกิจผลิตชิ้นส่วนสัตว์ธุรกิจการแปรรูป และกิจการอื่นที่เกี่ยวข้อง ในปี 2556 จีเอฟพีทีมีกำลังการผลิตไก่ประมาณ 200,000 ตัวต่อวัน โดยส่วนใหญ่แล้ว จีเอฟพีทีจำหน่ายเนื้อไก่แช่แข็ง ไก่แปรรูปและผลิตภัณฑ์ผลอยได้จากไก่ทั้งตลาดในประเทศไทย ต่างประเทศ ในปี 2556 จีเอฟพีทีจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในตลาดเนื้อไก่สดในประเทศไทยเท่ากับประมาณร้อยละ 56.4 ของผลิตภัณฑ์ไก่ทั้งหมดที่ผลิตได้ จีเอฟพีที เป็นผู้จำหน่ายเนื้อไก่ในประเทศไทยใหญ่เป็นอันดับที่สาม โดยมีรายได้รวม 17,011 ล้านบาทในปี 2556 เพิ่มขึ้นจาก 15,651 ล้านบาทในปี 2555 เท่ากับเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 8.6 ทั้งนี้ จีเอฟพีที กำลังขยายธุรกิจการค้าส่งเนื้อสัตว์

เบทาโกร กรุ๊ป ("เบทาโกร")

เบทาโกรเป็นผู้ผลิตในภาคเกษตรกรรมแบบครบวงจร ได้แก่ ธุรกิจอาหารสัตว์ ธุรกิจการเพาะพันธุ์ไก่และสุกร ธุรกิจฟาร์มไก่ และสุกร ธุรกิจผลิตชิ้นส่วนสัตว์ธุรกิจการแปรรูปธุรกิจด้านสุขภาพสัตว์ และธุรกิจการจัดจำหน่าย ในปี 2556 เบทาโกร มีกำลังการผลิตไก่ประมาณ 450,000 ตัวต่อวัน โดยจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในตลาดเนื้อไก่สดในประเทศไทยเท่ากับประมาณร้อยละ 20.0 ของไก่ทั้งหมดที่ผลิตได้เบทาโกร เป็นผู้จำหน่ายเนื้อไก่ในประเทศไทยใหญ่เป็นอันดับที่สี่ ทั้งนี้ เบทาโกรมีแผนที่จะขยายกิจการไปยังภูมิภาคอาเซียนโดยมุ่งเน้นที่กัมพูชาและลาวโดยการจัดตั้งตัวแทนด้านอาหารสัตว์และปศุสัตว์ในประเทศไทยตั้งแต่ล่าม เบทาโกรได้กำหนดมาตรฐานด้านคุณภาพและความปลอดภัยที่เป็นที่ยอมรับทั่วโลกภายใต้โครงการ Assured Betagro Chicken Programme เพื่อเป็นการกำหนดมาตรฐานการรับรองคุณภาพให้กับห่วงโซ่อุปทาน

คาร์กิลล์มีทส์ (ประเทศไทย) ("คาร์กิลล์มีทส์")

คาร์กิลล์มีทส์ มุ่งเน้นการประกอบธุรกิจเนื้อสัตว์แปรรูป โดยเป็นบริษัทย่อยของบริษัท คาร์กิลล์สยาม จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทระดับโลกซึ่งประกอบธุรกิจอาหาร ธุรกิจการเกษตร ธุรกิจผลิตภัณฑ์และบริการทางด้านอุตสาหกรรมและทางการเงิน ในปี 2556 คาร์กิลล์มีทส์ มีกำลังการผลิตไก่ประมาณ 300,000 ตัวต่อวัน และมีกำลังการผลิตผลิตภัณฑ์ไก่แปรรูปประมาณ 80,000 เมตริกตัน โดยคาร์กิลล์มีทส์จำหน่ายผลิตภัณฑ์ในตลาดเนื้อไก่สดในประเทศไทยเท่ากับประมาณร้อยละ 29.0 ของไก่ทั้งหมดที่ผลิตได้ ในปี 2556 คาร์กิลล์มีทส์ เป็นผู้จำหน่ายเนื้อไก่ในประเทศไทยใหญ่เป็นอันดับที่ห้า

บทวิเคราะห์ตลาดไปรษณีย์จากสุกรในระดับต้นน้ำของประเทศไทย

อุตสาหกรรมการทำฟาร์มสุกรของประเทศไทยมีลักษณะเป็นการดำเนินการในเชิงพาณิชย์น้อยกว่าอุตสาหกรรมการทำฟาร์มไก่ อุตสาหกรรมการทำฟาร์มสุกรแยกออกเป็นหลายภาคส่วน โดยการผลิตส่วนใหญ่มาจากฟาร์มขนาดย่อมและฟาร์มสุกรในเชิงพาณิชย์ที่มีขนาดเล็กถึงปานกลาง

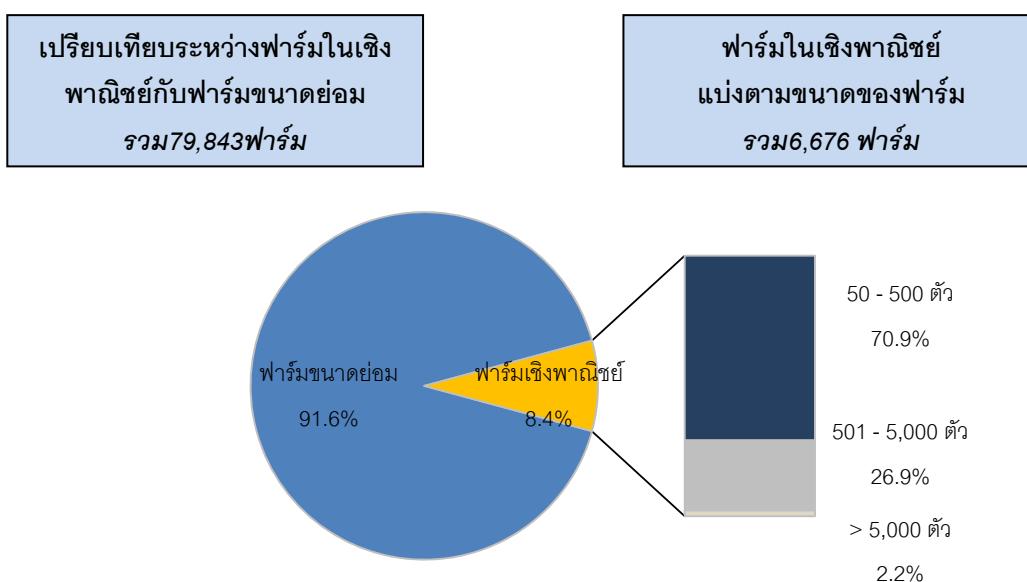
ฟาร์มสุกรขุนเมืองจำนวนเพิ่มขึ้นจาก 66,014 ฟาร์มในปี 2553 เป็น 79,843 ฟาร์มในปี 2556 คิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 6.5 ในปี 2556 ฟาร์มสุกรขุนขนาดย่อมมีจำนวน 73,167 ฟาร์มคิดเป็นร้อยละ 92.1 ของจำนวนฟาร์มสุกรทั้งหมดและฟาร์มสุกรขุนในเชิงพาณิชย์มีจำนวน 6,676 ฟาร์มคิดเป็นร้อยละ 7.9 ของฟาร์มสุกรทั้งหมด นอกจากนั้น ฟาร์มสุกรขุนในเชิงพาณิชย์ยังแบ่งออกเป็นสามประเภทตามขนาดของฟาร์ม ได้แก่

- ฟาร์มขนาดเล็กซึ่งมีจำนวนสุกรขุนน้อยกว่า 500 ตัว (ร้อยละ 71.0 ของจำนวนฟาร์มสุกรขุนในเชิงพาณิชย์ทั้งหมด)

- ฟาร์มขนาดกลางซึ่งมีจำนวนสูกระหว่าง 501 ถึง 5,000 ตัว (ร้อยละ 27.0 ของจำนวนฟาร์มสูกรูนในเชิงพาณิชย์ทั้งหมด) และ
- ฟาร์มขนาดใหญ่ซึ่งมีสูกรจำนวนมากกว่า 5,000 ตัว (ร้อยละ 2.0 ของจำนวนฟาร์มสูกรูนในเชิงพาณิชย์ทั้งหมด)

จากข้อมูลของกระทรวงพาณิชย์ พบว่าแม้ว่าจำนวนฟาร์มสูกรูนในเชิงพาณิชย์จะคิดเป็นสัดส่วนเพียงประมาณร้อยละ 10 ของจำนวนฟาร์มสูกรูนทั้งหมด แต่ปริมาณการผลิตสูกรูนของฟาร์มในเชิงพาณิชย์กลับมีสัดส่วนมากกว่าร้อยละ 60 ของปริมาณการผลิตทั้งหมดของประเทศไทย ซึ่งแสดงให้เห็นถึงความสำคัญของฟาร์มสูกรูนเชิงพาณิชย์ที่มีต่ออุตสาหกรรมการทำฟาร์มสูกรูนของประเทศไทย

จำนวนฟาร์มสูกรูนโดยประมาณในประเทศไทยแบ่งตามประเภทของฟาร์ม ปี2556



ที่มา: กรมปศุสัตว์ กระทรวงเกษตรและสหกรณ์

หมายเหตุ: ฟาร์มที่มีสูกรูนจำนวนน้อยกว่า 50 ตัวถือเป็นฟาร์มขนาดย่อม

กำลังการผลิตของฟาร์มสูกรูนจำนวนมากจากจำนวนสูกร ณ เวลาใดเวลาหนึ่ง และมีต่อจำนวนจากจำนวนรวมของสูกรทั้งหมดที่ผลิตได้ในหนึ่งปี

อุตสาหกรรมการทำฟาร์มสูกรูนของประเทศไทยได้นำระบบเกษตรแบบพันธะสัญญา(Contract Farming) มาใช้เข่นเดียวกับอุตสาหกรรมการทำฟาร์มไก่ จากข้อมูลของสมาคมผู้ผลิตและประปสูกรเพื่อการส่งออกแห่งประเทศไทยพบว่าประมาณหนึ่งในสามของฟาร์มสูกรในเชิงพาณิชย์ในประเทศไทยดำเนินการทำทั้งโดยการผ่านระบบเกษตรแบบพันธะสัญญา และโดยการดำเนินงานของผู้ประกอบการเองโดยตรง ส่วนฟาร์มในเชิงพาณิชย์ที่เหลือและฟาร์มขนาดย่อมทั้งหมดจะบริหารจัดการฟาร์มสูกรด้วยตนเองและต้องแบกรับภาระจากการผันผวนของราคาสูกรูนและราคาอาหารสูกรของ โดยส่วนใหญ่ฟาร์มขนาดย่อมจำนวนมากเนื่องจากเหตุผลดังต่อไปนี้

- การทำฟาร์มขนาดย่อมสามารถดำเนินการได้อย่างอิสระ โดยสามารถบริหารจัดการการผลิตอย่างเสรีและได้รับผลกำไรตอบแทนทันที

- การทำฟาร์มขนาดย่อมมีความสะดวกในการขายสูกร ณ ฟาร์มของตนมากกว่า โดยไม่ต้องดำเนินการตามขั้นตอนใด ๆ ใน การขายสูกรและมีพ่อค้าคนกลางมาซื้อสูกรที่ฟาร์มและส่งมอบต่อให้แก่ผู้รับซื้อรายอื่น ๆ ต่อไป

แม้ว่าฟาร์มขนาดย่อมจะสามารถบริหารจัดการฟาร์มและขายสูกรได้อย่างเสี่รี แต่จะมีความสามารถในการแข่งขันที่น้อยกว่าฟาร์มในเชิงพาณิชย์ และฟาร์มขนาดย่อมจะขาดความรู้ในการบริหารจัดการฟาร์มที่ก้าวหน้าและไม่มีสถานประกอบการที่มีความปลอดภัยทางชีวภาพอย่างครบครันดังเช่นฟาร์มสูกรในเชิงพาณิชย์ และฟาร์มขนาดย่อมไม่สามารถบริหารจัดการต้นทุนอาหารสัตว์หรือการคาดการณ์อุปสงค์ของตลาดล่วงหน้าได้ นอกจากนี้ ฟาร์มขนาดย่อมยังมีข้อเสียอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง ดังต่อไปนี้

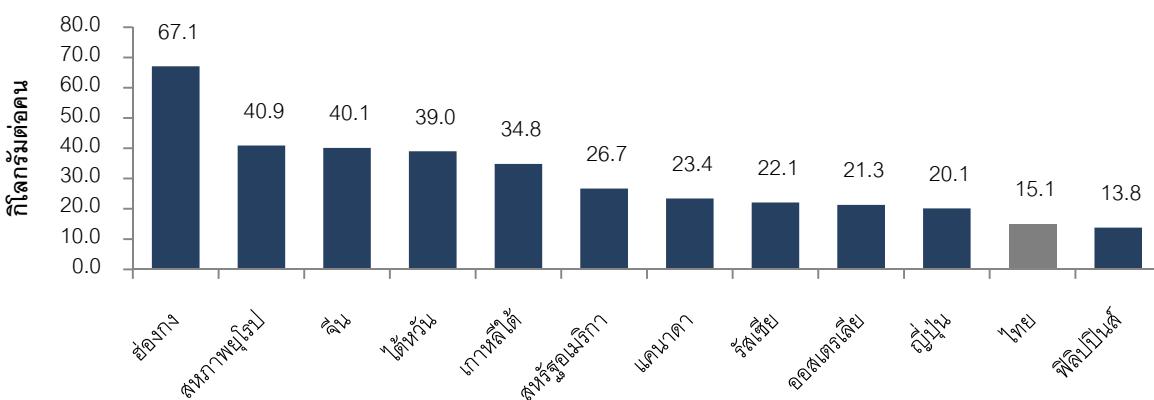
- ฟาร์มขนาดย่อมก่อให้เกิดผลกระทบต่อความสามารถในการทำกำไรและความมีประสิทธิภาพโดยรวมของอุตสาหกรรมการทำฟาร์มสูกรในประเทศไทยฟาร์มขนาดย่อมบางแห่งขาดความรู้ในการบริหารจัดการฟาร์ม เมื่อฟาร์มขนาดย่อมเลือกที่จะไม่ขายสูกรของตนเมื่อสูกรมีราคาต่ำโดยมิได้มีการคำนวณเรื่องต้นทุนและผลประโยชน์อย่างรอบคอบและเก็บสูกรไว้เพื่อรอให้ราคาสูงขึ้น ในบางครั้งอาจส่งผลให้ได้รับผลกำไรที่ไม่ดีนัก เนื่องจากผลตอบแทนที่ได้รับจากสูกรจะต่ำลงมากเมื่อสูกรอยู่ในช่วงอายุที่ไม่เหมาะสมแล้ว ฟาร์มขนาดย่อมส่วนใหญ่มองข้ามข้อเท็จจริงในเรื่องดังกล่าวเนื่องจากมุ่งเน้นในเรื่องราคาขาย
- ฟาร์มขนาดย่อมส่วนใหญ่จะเลี้ยงสูกรในสภาพแวดล้อมที่เปิดหรือกึ่งเปิดเป็นหลักและขาดการดูแลและตรวจสอบสุขอนามัยของสูกรอย่างถูกต้องทำให้สูกรเสี่ยงต่อการติดโรคซึ่งจะเป็นเหตุให้สูกรที่ผลิตออกสู่ตลาด มีลักษณะด้อยคุณภาพ และไม่มีคุณภาพที่ดีเพียงพอสำหรับการส่งออก
- เกิดความไม่สงบดุลระหว่างอุปทานและอุปสงค์เนื่องจากอุตสาหกรรมการทำฟาร์มสูกรมีลักษณะฟาร์มสูกรที่เป็นการดำเนินการเชิงพาณิชย์ต่ำโดยฟาร์มสูกรที่ดำเนินการในเชิงพาณิชย์สามารถคาดการณ์อุปสงค์ล่วงหน้า และมีการปรับเพิ่มหรือลดกำลังการผลิตของตนตามอุปสงค์ที่คาดการณ์ไว้แต่ฟาร์มขนาดย่อมขาดความรู้ในการคำนวณอุปทานและอุปสงค์ของตลาด

ทั้งนี้ Frost & Sullivan คาดว่า แม้ว่าในอนาคตข้างหน้าฟาร์มขนาดย่อมยังคงมีบทบาทสำคัญอยู่ แต่การทำฟาร์มสูกรของประเทศไทยจะเป็นไปในลักษณะเชิงพาณิชย์มากขึ้น

การแปรผันของอุปสงค์ภายในประเทศไทย

Frost & Sullivan คาดการณ์ว่าอัตราการบริโภคน้ำอุ่นสูกรต่อคนในประเทศไทยจะเพิ่มสูงขึ้นโดยมีอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 1.5 จาก 14.3 กิโลกรัมในปี 2553 เป็น 15.1 กิโลกรัมในปี 2557 เนื้อสูกรในที่นี้หมายถึงเนื้อของสูกร แต่ไม่รวมถึงเครื่องในและเลือด แม้ว่าอัตราการบริโภคน้ำอุ่นสูกรต่อหัวของประเทศไทยจะเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง แต่ประเทศไทยยังมีอัตราการบริโภคน้ำอุ่นสูกรต่อคนต่ำกว่าประเทศเพื่อนบ้านที่มีสภาพเศรษฐกิจและสังคมใกล้เคียงกัน เช่น จีนซึ่งมีอัตราการบริโภคน้ำอุ่นสูกรต่อคนเท่ากับ 40.1 กิโลกรัม และประเทศไทยเป็นชื่อที่มีอัตราการบริโภคน้ำอุ่นสูกรต่อคนเท่ากับ 22.0 กิโลกรัมแนวโน้มของอัตราบริโภคน้ำอุ่นสูกรต่อคนในประเทศไทยดังกล่าวสืบเนื่องมาจากการที่เนื้อสูกรในประเทศไทยมีราคาสูงกว่าราคาน้ำอุ่นสูกรต่อหัวที่ต่ำกว่าประเทศไทยเพื่อนบ้านแสดงให้เห็นว่าอุตสาหกรรมสูกรในประเทศไทยยังมีศักยภาพในการเติบโตไปได้สูง และ Frost & Sullivan คาดว่าในอนาคตอัตราการบริโภคน้ำอุ่นสูกรต่อคนจะเพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องเนื่องมาจากการพัฒนาคุณภาพชีวิตและกำลังซื้อของประชากรที่เพิ่มสูงขึ้น

อัตราการบริโภคน้ำอึ่งสูตรต่อคน ในปี 2556

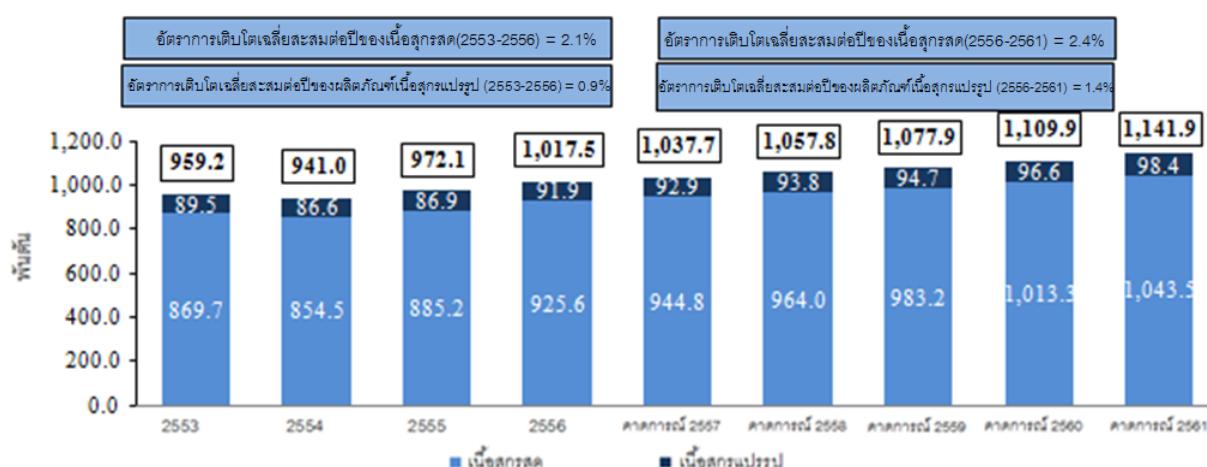


ที่มา: Food and Agricultural Policy Research Institute (FAPRI)

ในปี 2556 ปริมาณการจำหน่ายน้ำอึ่งสูตรต่อคนเป็นประมาณร้อยละ 90 ของการบริโภคน้ำอึ่งหันหอดในประเทศไทย ในขณะที่อีกห้าอย่าง 10 เป็นผลิตภัณฑ์น้ำอึ่งหันหอด เช่น ผู้บริโภคในประเทศไทยนิยมซื้อน้ำอึ่งหันหอดมากกว่าน้ำอึ่งหันหอด เนื่องจากสามารถนำไปใช้ปูนอาหารไทยได้หลายชนิดและผู้บริโภคยังมีความเชื่อว่าอาหารที่ไม่ได้ผ่านการแปรรูปปลอดจากพิษและวัตถุกัดที่ไม่ได้มาจากธรรมชาติที่อาจส่งผลกระทบต่อสุขภาพ จึงคาดว่าตลาดน้ำอึ่งหันหอดจะสามารถขยายตัวได้อีก

โดยทั่วไปน้ำอึ่งหันหอดมักจะขายในตลาดสดและผ่านทางร้านค้าปลีกแบบใหม่ โดยเฉพาะที่ตั้งในเขตเมือง จากข้อมูลของสถาบันอาหาร (National Food Institute) พบว่าในปี 2556 อุปสงค์ของน้ำอึ่งหันหอดในประเทศไทยเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง เนื่องจากบริโภคดังกล่าวมีร้านค้าสะดวกซื้อ ชูปีร์มาร์เก็ต ร้านค้าปลีกขนาดใหญ่และเครือร้านอาหารจำนวนมาก ทั้งนี้ Frost & Sullivan เชื่อว่าปริมาณการบริโภคน้ำอึ่งหันหอดในประเทศไทยจะขยายตัวในอัตราที่สูงกว่าปริมาณการบริโภคน้ำอึ่งหันหอดในปี 2556

ปริมาณการบริโภคน้ำอึ่งหันหอดในประเทศไทย ปี 2553 ถึง ปี 2561

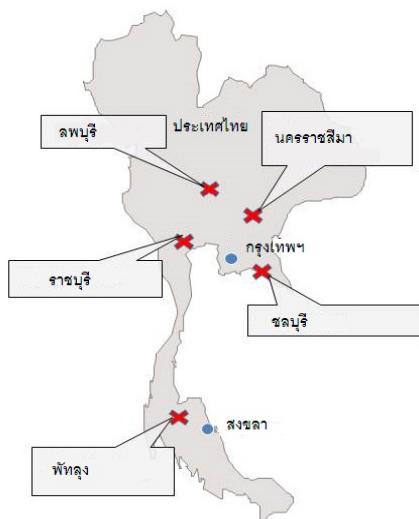


ที่มา: สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร กระทรวงเกษตรและสหกรณ์ / หน่วยศูนย์การบริการด้านห่วงโซ่อุปทาน / พทวิเคราะห์ของ Frost & Sullivan
หมายเหตุ: ปริมาณการบริโภคน้ำอึ่งหันหอดในประเทศไทยรวมถึงผลผลิตในประเทศ (หักปริมาณที่ส่งออก) และการนำเข้า โดยน้ำอึ่งหันหอดมายังประเทศไทยที่ไม่รวมการบริโภคเครื่องในและเลือด

การแปรผันของอุปทาน

ปริมาณการผลิตสุกรของประเทศไทยเพียงพอสำหรับการบริโภคภายในประเทศ และมีการนำเข้าเนื้อสุกรเพียงเล็กน้อย โดยฟาร์มสุกรส่วนใหญ่ มักจะกระจายตัวอยู่ในภาคเหนือและภาคตะวันออกเฉียงเหนือ และส่วนใหญ่เป็นฟาร์มขนาดย่อม

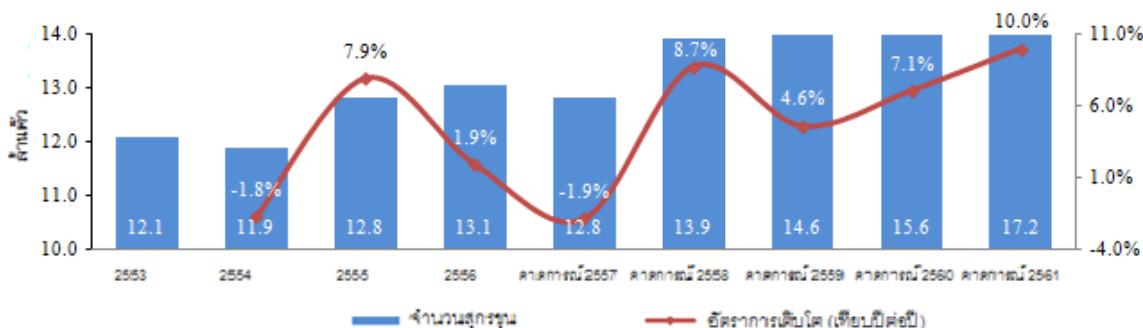
จังหวัดราชบุรีเป็นพื้นที่หลักสำหรับการทำฟาร์มสุกร รองลงมาคือจังหวัด ชลบุรี จังหวัดนครราชสีมา จังหวัดลพบุรีและจังหวัดพัทลุง ในปี 2555 จังหวัดราชบุรีมีจำนวนสุกรมีชีวิตทั้งสิ้นประมาณ 1.9 ล้านตัว เท่ากับประมาณร้อยละ 20.0 ของจำนวนสุกรในประเทศไทยทั้งหมด และถือเป็นสัดส่วนที่สูงที่สุดในประเทศไทย



ผู้ประกอบการรายใหญ่ได้จัดตั้งฟาร์มกระจายอยู่ทั่วประเทศไทย เช่น เบทาโกร์ได้จัดตั้งฟาร์มสุกรชื่นในทุกภูมิภาค ในขณะที่ผู้ประกอบการบางราย เช่น แรมทอง กว๊อป มุ่งเน้นเฉพาะการจัดตั้งฟาร์มที่ภาคตะวันออกเป็นหลัก

ตามที่ปรากฏในแผนภาพที่แสดงจำนวนสุกรชูนโดยประมาณในประเทศไทยปี 2553 ถึงคาดการณ์ปี 2561 คาดการณ์ว่าจำนวนสุกรชูนทั้งหมดในประเทศไทยจะเพิ่มขึ้นจาก 12.1 ล้านตัวในปี 2553 เป็น 12.8 ล้านตัวในปี 2557 คิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 1.5 อย่างไรก็ดี ในปี 2554 จำนวนสุกรชูนในประเทศไทยลดลงเท่ากับร้อยละ 1.9 โดยมีสาเหตุหลักมาจากการตั้งทุนอาหารสัตว์ที่สูงขึ้นมาก การแพร่ระบาดของโรคติดต่อในสุกรเกี่ยวกับระบบสีบพันธุ์และระบบทางเดินหายใจ(PPRS) และสภาพอากาศที่ไม่เอื้ออำนวย ต่อมาในปี 2555 สถานการณ์และการแพร่ระบาดของโรคติดต่อทุกเหลาลงและสามารถควบคุมโรคติดต่อในสุกรเกี่ยวกับระบบสีบพันธุ์และระบบทางเดินหายใจได้ในฟาร์มสุกรส่วนใหญ่ ฟาร์มสุกรจึงสามารถเรียกความเชื่อมั่นกลับมาได้อีกครั้ง ผลงานให้การผลิตสุกรรวมในประเทศไทยมีประมาณที่สูงกว่าความต้องการของตลาด โดยมีการผลิตสุกรจำนวน 12.8 ล้านตัว เพิ่มขึ้นจากปี 2554 เท่ากับอัตราร้อยละ 7.9 และจากการที่มีการผลิตเกินอุปสงค์ของตลาดในปี 2555 ซึ่งส่งผลให้ราคาสุกรในปั้นน์ลดลง ฟาร์มสุกรส่วนใหญ่จึงจำเป็นต้องชะลอแผนการขยายการผลิต เนื่องจากกำไรที่ลดลงเช่นกัน ต่อมาในปี 2556 จำนวนสุกรในประเทศไทยเพิ่มขึ้นเป็น 13.1 ล้านตัว โดยเพิ่มขึ้นปานกลางในอัตราเท่ากับร้อยละ 2.3 และคาดว่าจะเพิ่มขึ้นเป็น 13.9 ล้านตัวในปี 2558 โดยเพิ่มขึ้นจากปีก่อนคิดเป็นอัตราเท่ากับร้อยละ 8.7 ต่อปี จำนวนสุกรที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้นดังกล่าวส่วนหนึ่งเนื่องมาจาก การขยายตลาดการส่งออกไปยังรัสเซีย นอกจานนี้ เมื่อพิจารณาจากปริมาณการบริโภคภายในประเทศที่สูงขึ้นประกอบกับอุปสงค์จากต่างประเทศที่สูงขึ้น จึงคาดว่าจำนวนสุกรในประเทศไทยจะเพิ่มขึ้นถึง 17.2 ล้านตัวในปี 2561

จำนวนสุกรชูนโดยประมาณในประเทศไทย ปี 2553 ถึงคาดการณ์ปี 2561



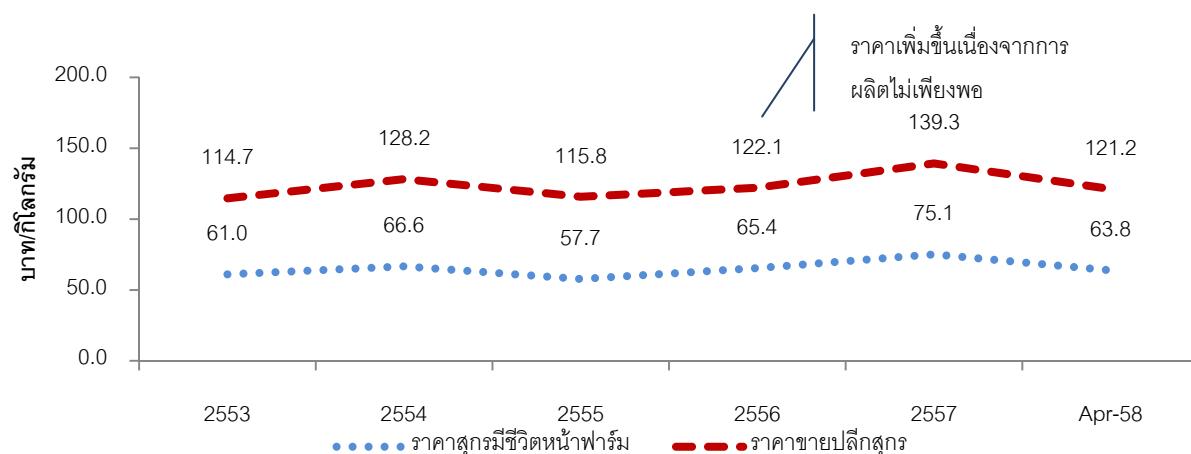
ที่มา: สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร กระทรวงเกษตรและสหกรณ์ และบทวิเคราะห์ของ Frost & Sullivan

ราคากโดยเฉลี่ยของสุกรมีชีวิตจะมีทิศทางตรงกันข้ามกับจำนวนสุกร โดยในปี 2554 ราคาสุกรมีชีวิตในประเทศไทยเพิ่มขึ้นคิดเป็นอัตรา้อยละ 9.2 เนื่องจากเป็นภาวะขาดแคลนสุกรมีชีวิต ต่อมาในปี 2555 ราคาสุกรมีชีวิตลดลงอยู่ในระดับเดียวกับในช่วงก่อนปี 2553 เนื่องจากจำนวนสุกรเพิ่มขึ้นในอัตรา้อยละ 7.9 ทั้งนี้ ในปี 2556 ราคาสุกรมีชีวิตเพิ่มสูงขึ้นเป็น 64.8 บาทต่อกิโลกรัม โดยเพิ่มขึ้นในอัตรา้อยละ 12.3 ซึ่งมีสาเหตุหลัก 2 ประการ ดังต่อไปนี้

- ในปี 2556 ฟาร์มสุกรลดการขยายการผลิตสุกรลงเนื่องจากผู้ประกอบการมีความระมัดระวังจากการสูกรล้นตลาดซึ่งเริ่มในปี 2555
- ในปี 2556 เกิดการระบาดของโรคติดต่อในสุกรเกี่ยวกับระบบถีบพันธุ์และระบบทางเดินหายใจแล้วโรคท้องร่วงติดต่อในสุกร (PED) ซึ่งส่งผลต่อกำลังการผลิตของฟาร์มสุกรขนาดย่อมซึ่งใช้ระบบฟาร์มเปิด

จากข้อมูลของสำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร ณ ปี 2557 ราคานเฉลี่ยของสุกรมีชีวิตเพิ่มสูงขึ้นในอัตรา้อยละ 14.8 เป็น 75.1 บาทต่อกิโลกรัม เมื่อเปรียบเทียบกับราคainปีก่อน ในปี 2557 ส่วนต่างที่เพิ่มขึ้นของราคาย่อมสูงกว่าเนื้อสุกรอยู่ที่ประมาณร้อยละ 99.0 เมื่อเทียบกับราคาน้ำฟาร์มของสุกรมีชีวิตที่รวมมูลค่าเพิ่มจากการผลิตซึ่งส่วนสัตว์การจัดจำหน่ายเครื่องในและเลือดโดยราคามหาหัวรับตลาดค้าปลีกนั้นมีความผันผวนด้านราคاهุ่นเดียวกันกับราคามหาหัวรับตลาดขายส่ง

ราคานเฉลี่ยของสุกรมีชีวิตที่ขายหน้าฟาร์มและราคาย่อมสูงของเนื้อสุกรในประเทศไทย ปี 2553 ถึง ปี 2558



ที่มา: สมาคมผู้ผลิตอาหารสัตว์ไทย / กรมการค้าภายใน กระทรวงพาณิชย์ / บทวิเคราะห์ของ Frost & Sullivan

หมายเหตุ: - ราคาย่อมสูงของเนื้อสุกรจะเปลี่ยนจากสุกรที่นำมารวบรวมโดยไม่รวมเครื่องใน

- ราคานะสุกรมีชีวิตในปี 2558 เป็นราคainเดือนเมษายน 2558 ราคาย่อมสูงของเนื้อสุกรในปี 2558 เป็นราคainเดือนพฤษภาคม 2558

การแปรผันของอุปสงค์ในการส่งออก

ปริมาณผลิตภัณฑ์สุกรที่ประเทศไทยส่งออกมีจำนวนไม่มาก โดยคิดเป็นอัตราประมาณร้อยละ 1.5 ของปริมาณการผลิตทั้งหมดในปี 2556 การส่งออกเนื้อสุกรเพิ่มขึ้นจาก 9,765.1 ตันในปี 2553 ซึ่งคิดเป็นมูลค่า 1,092.7 ล้านบาท เป็น 15,957.2 ตันในปี 2556 ซึ่งคิดเป็นมูลค่า 2,663.8 ล้านบาท โดยคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีในเชิงปริมาณเท่ากับร้อยละ 17.8 และคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีในเชิงมูลค่าเท่ากับร้อยละ 11.9

ประเทศไทยมีเป้าหมายที่จะเพิ่มมาตรฐานคุณภาพของเนื้อสุกรเพื่อรองรับตลาดส่งออก โดยพยายามดำเนินการตามรูปแบบการส่งออกเนื้อไก่ที่ประสบความสำเร็จไปแล้ว รัฐบาลได้กำหนดและรับรองโรงผลิตซึ่งส่วนสัตว์และฟาร์มสุกรที่

เป็นไปตามมาตรฐานสากล ในปี 2557 ตลาดส่งออกเนื้อสุกรของประเทศไทยได้พัฒนาเป็นอย่างมาก จากข้อมูลของสมาคมผู้เลี้ยงสุกรแห่งชาติ ในเดือนตุลาคมของปี 2557 โคงผลิตชิ้นส่วนสุกรบางคล้าได้รับอนุญาตให้ส่งออกเนื้อสุกรสดไปยังรัสเซีย หลังจากผ่านกระบวนการตรวจสอบและประเมินผล ซึ่งถือเป็นครั้งแรกที่ประเทศไทยสามารถส่งออกเนื้อสุกรสดไปยังรัสเซีย ซึ่งเป็นประเทศที่นำเข้าเนื้อสุกรรายใหญ่อันดับที่สองของโลกในปี 2556 ทั้งนี้ คาดการณ์ว่ารัสเซียจะมีคำสั่งห้ามเนื้อสุกรสดประมาณ 4,000 ตัน ต่อเดือน

Frost & Sullivan คาดว่าการเริ่มของรัสเซียและความสัมพันธ์ทางการค้าที่เกิดขึ้นใหม่กับรัสเซียจะเป็นผลดีสำหรับอุตสาหกรรมในระยะยาว และคาดว่าจะทำให้ฟาร์มสุกรเชิงพาณิชย์ขนาดใหญ่ได้รับประโยชน์อย่างสูงจากการสนับสนุนนี้

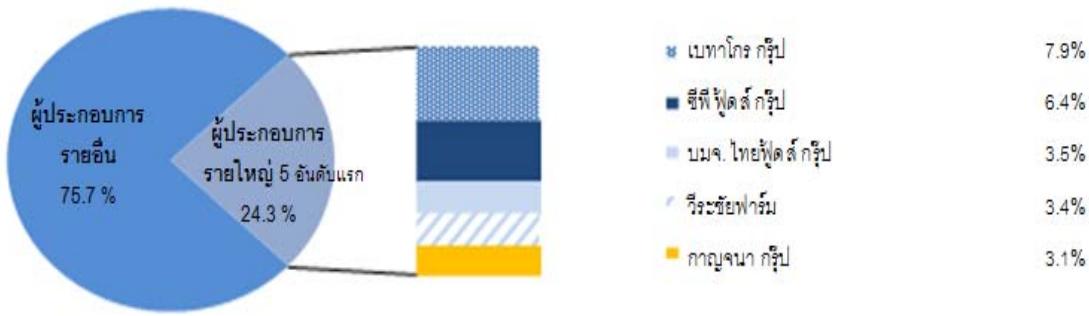
สำหรับการส่งออกเนื้อสุกรนั้น ประเทศไทยที่อาจเป็นคู่ค้ากับประเทศไทยในอนาคตได้แก่ ญี่ปุ่น เม็กซิโก จีน จากข้อมูลของ United States Department of Agriculture (USDA) พบว่าในปี 2556 ญี่ปุ่นเป็นประเทศที่นำเข้าเนื้อสุกรรายใหญ่เป็นอันดับหนึ่ง (1.2 ล้านตัน) รองลงมาเป็น รัสเซีย (868,000 ตัน) เม็กซิโก (783,000 ตัน) และจีน (770,000 ตัน) USDA คาดว่า การเติบโตของการค้าเนื้อสุกรในระดับโลกที่ลดลงมีสาเหตุหลักมาจากการที่รัสเซียจำกัดการนำเข้าเนื้อสุกรจากสหภาพยุโรป รวมถึงอุปทานเนื้อสุกรที่จำกัดในสหราชอาณาจักร ในขณะที่โรคหิวาร์สุกรอฟริกัน (African Swine Fever หรือ ASF) เป็นสาเหตุหนึ่งของการที่รัสเซียจำกัดการนำเข้าเนื้อสุกรจากสหภาพยุโรป นอกจากนั้น โรคท้องร่วงติดต่อในสุกร (Porcine Epidemic Diarrhea หรือ PED) ยังมีผลกระทบต่อการผลิตในหลายประเทศในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ และอเมริกาใต้ ซึ่งส่งผลกระทบต่ออุปสงค์การนำเข้าและอุปทานการส่งออก

ในปี 2556 ประเทศไทยได้ส่งออกเนื้อสุกรรายใหญ่ที่สุด ได้แก่ สหราชอาณาจักร (2.3 ล้านตัน) รองลงมาเป็นสหภาพยุโรป (2.2 ล้านตัน) แคนาดา (1.2 ล้านตัน) และบราซิล (585,000 ตัน) ทั้งนี้ มีการคาดการณ์ว่าปริมาณการส่งออกของสหภาพยุโรปจะลดลงเป็น 2.0 ล้านตัน จากการสูญเสียตลาดรายใหญ่ได้แก่ รัสเซีย ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 23.0 ของปริมาณการค้าของสหภาพยุโรปในปี 2556 และมีแนวโน้มว่าสหภาพยุโรปอาจส่งผลต่อภัยคุกคามต่อเศรษฐกิจสหภาพยุโรปในปี 2557 คาดว่าจะมีผลกระทบต่อเศรษฐกิจสหภาพยุโรปอย่างรุนแรง เนื่องจากมีอุปทานที่จำกัด และราคาผลิตภัณฑ์สูง จึงกระทบต่อความสามารถในการแข่งขัน การส่งออกเนื้อสุกรของบราซิลคาดว่าจะเพิ่มขึ้นจาก 585,000 ตันในปี 2556 เป็น 675,000 ตันในปี 2557 เนื่องจากการส่งออกเนื้อสุกรที่ให้แก่รัสเซียเพื่อทดแทนการส่งออกเดิมของสหภาพยุโรป ประกอบกับการอ่อนตัวของค่าเงินบราซิลเรียลซึ่งคาดว่าจะมีผลให้ผลิตภัณฑ์จากบราซิลมีความสามารถในการแข่งขันในตลาดโลกมากขึ้น

บทวิเคราะห์การแข่งขัน

ผู้ประกอบการที่เป็นที่ยอมรับในอุตสาหกรรมสุกรชั้นนำของประเทศไทย ได้แก่ เบทาโกรชีฟฟ์ฟู้ดส์ กรุ๊ปบมจ. ไทยฟู้ดส์กรุ๊ป วีระชัย ฟาร์ม และกาญจนานา กรุ๊ป ทั้งนี้ ชีพ ฟ์ฟ์ฟู้ดส์กรุ๊ป เบทาโกรและบมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป เป็นผู้ประกอบการชั้นนำเมื่อพิจารณาจากปริมาณกำลังการผลิตสุกร ผู้ประกอบการชั้นนำในอุตสาหกรรมสุกรชั้นนำก็ล้วนไม่เพียงแต่ประกอบธุรกิจฟาร์มสุกร แต่ยังประกอบธุรกิจเกี่ยวกับฟาร์มสัตว์ปีกเพื่อให้ได้ประโยชน์จากการประยัดต่อขนาด นอกจากราชการนี้ ผู้ประกอบการเหล่านี้ได้รวมธุรกิจในแต่ละชั้นตอนของห่วงโซ่อุปทาน เช่น อาหารสุกร การเพาะพันธุ์สุกร ฟาร์มสุกรชั้น และการแปรรูปอาหาร

การแข่งขันของผลิตภัณฑ์สุกรเมืองชีวิตในตลาดเนื้อสุกรสดภายในประเทศไทย ปี 2556



ที่มา: รายงานประจำปีและข่าวประชาสัมพันธ์ของผู้ประกอบการ และบทสัมภาษณ์ของผู้เชี่ยวชาญ

หมายเหตุ: สำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา (อย.) ได้ประเมินค่าปริมาณการจำหน่ายของผู้ประกอบการรายสำคัญจากปริมาณการผลิตสุกรเมืองชีวิตซึ่งจัดจำหน่ายในตลาดเนื้อสุกรสดภายในประเทศไทยของผู้ประกอบการนั้น ๆ ในปี 2556

*ในปี 2556 ชีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ปเป็นผู้ประกอบการรายใหญ่เป็นอันดับที่สองเมื่อพิจารณาจากปริมาณการผลิตสุกรตามกำลังการผลิตของตน ซึ่งในปีเดียวกันชีพี ฟู้ดส์กรุ๊ปเป็นผู้ประกอบการรายใหญ่ที่สุดเมื่อพิจารณาจากมูลค่าการขายเนื้อสุกรสด

เบทาโกร

เบทาโกรจัดหาสุกรให้แก่โรงงานผลิตชั้นส่วนสุกรสำหรับการผลิตเนื้อสุกรสดเป็นหลักเบทาโกรแบ่งหน่วยธุรกิจออกเป็นตลาดเนื้อสุกรสดภายในประเทศและตลาดการส่งออกเนื้อสุกรแช่แข็งและเนื้อสุกรปูรุ่งสุก โดยเบทาโกรเป็นผู้ประกอบการรายแรกของประเทศไทยที่ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เนื้อสุกรปลอดโรค (Specific Pathogen Free) หรือ SPF ในปี 2556 เบทาโกรมีรายได้จากการธุรกิจสุกรคิดเป็นร้อยละ 10.4 ของรายได้ทั้งหมด ซึ่งเพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 5.9 จากปี 2555

ในปี 2556 เบทาโกรมีกำลังการผลิตสุกรเป็นจำนวนประมาณ 3,400 ตัวต่อวัน และจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในตลาดเนื้อสุกรสดในประเทศไทยกับประมาณร้อยละ 75 ของเนื้อสุกรสดทั้งหมดที่ผลิตได้ และเป็นผู้จำหน่ายเนื้อสุกรสดในประเทศไทยโดยใหญ่เป็นอันดับที่หนึ่งของภาคอุตสาหกรรมนี้

ชีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป

ชีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ปดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับสุกร ซึ่งรวมถึง เนื้อสุกรสด เนื้อสุกรแปรรูป และผลิตภัณฑ์จากเนื้อสุกรปูรุ่ง สำเร็จรูป โดยชีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป จำหน่ายสุกรทั้งตลาดในประเทศไทยและตลาดต่างประเทศ ในปี 2556 ธุรกิจสุกรของชีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป ได้รับรางวัล 4 รางวัลจากการดำเนินงานระบบ 5S (Thailand's 5S Awards) จากสมาคมส่งเสริมเทคโนโลยี (ไทย-ญี่ปุ่น)

ในปี 2556 ชีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป มีกำลังการผลิตสุกรเป็นจำนวนประมาณ 2,100 ตัวต่อวัน โดยมีส่วนแบ่งการตลาดคิดเป็นประมาณร้อยละ 6.4 เมื่อพิจารณาจากปริมาณกำลังการผลิตของชีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป ทั้งนี้ ชีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป ซื้อสุกรจากฟาร์มของผู้ประกอบการรายอื่นเพื่อการผลิตเป็นชิ้นส่วนเนื้อสุกรและเนื้อสุกรแปรรูปเพื่อจำหน่าย โดยมีส่วนแบ่งการตลาดโดยประมาณคิดเป็นร้อยละ 23 เมื่อพิจารณาจากมูลค่าการจำหน่ายเนื้อสุกรสดในประเทศไทยของชีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป

โดยรวมแล้ว ชีพี ฟู้ดส์ กรุ๊ป จำหน่ายผลิตภัณฑ์ในตลาดเนื้อสุกรสดในประเทศไทยกับร้อยละ 80 ของจำนวนสุกรทั้งหมดที่ผลิตได้ และส่วนที่เหลือทั้งหมดจำหน่ายในรูปของเนื้อสุกรแปรรูปและส่งออกไปจำหน่ายในต่างประเทศ

บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป

บมจ. ไทยฟู้ดส์ กรุ๊ป ประกอบธุรกิจสุกรแบบครบวงจร ซึ่งประกอบด้วยการเพาะพันธุ์สุกรและการทำฟาร์มสุกรในประเทศไทย ในปี 2556 บริษัทฯ ได้ขยายการดำเนินธุรกิจสุกรไปยังประเทศเวียดนามโดยเริ่มจากสุกรป่าพันธุ์จำนวน 700 ตัว บริษัทฯ มีระบบการควบคุมคุณภาพและฟาร์มอย่างเข้มงวด เช่น การให้วัสดุชีน การควบคุมอุณหภูมิ สุขอนามัยสัตว์ และการตรวจสอบเพื่อให้มั่นใจว่าการเลี้ยงสุกรชุนเป็นไปอย่างเหมาะสม

ในปี 2556 บริษัทฯ มีกำลังการผลิตสุกรจำนวนประมาณ 1,134 ตัวต่อวัน และจำนวนผู้ผลิตภัณฑ์ในตลาดเนื้อสุกรสดในประเทศเกือบร้อยละ 100 ของจำนวนสุกรทั้งหมดที่ผลิตได้ และเป็นผู้ประกอบการในประเทศไทยใหญ่เป็นอันดับที่สามของภาคอุตสาหกรรมนี้

บริษัท วี.ซี.เอฟ. กรุ๊ป จำกัด ("วีระชัยฟาร์ม")

วีระชัยฟาร์มเริ่มต้นกิจการด้วยการประกอบธุรกิจผลิตอาหารหารสัตว์ และเริ่มเข้าสู่ธุรกิจฟาร์มสุกรในปี 2550 วีระชัยฟาร์ม ได้พัฒนาสถานประกอบการผลิตอาหารหารสัตว์ที่ทันสมัย รวมทั้งระบบฟาร์มปิดเพื่อเพิ่มกำลังการผลิต และยังมีการใช้ก้าวขั้นตอนเพื่อการผลิตพัฒนาไฟฟ้าเพื่อการใช้งาน

ในปี 2556 วีระชัยฟาร์มมีกำลังการผลิตสุกรจำนวนประมาณ 1,000 ตัวต่อวัน และวีระชัยฟาร์มเป็นผู้ประกอบการในประเทศรายใหญ่เป็นอันดับที่สี่ของภาคอุตสาหกรรมนี้ โดยมีส่วนแบ่งการตลาดคิดเป็นร้อยละ 3.4

กาญจนा กรุ๊ป

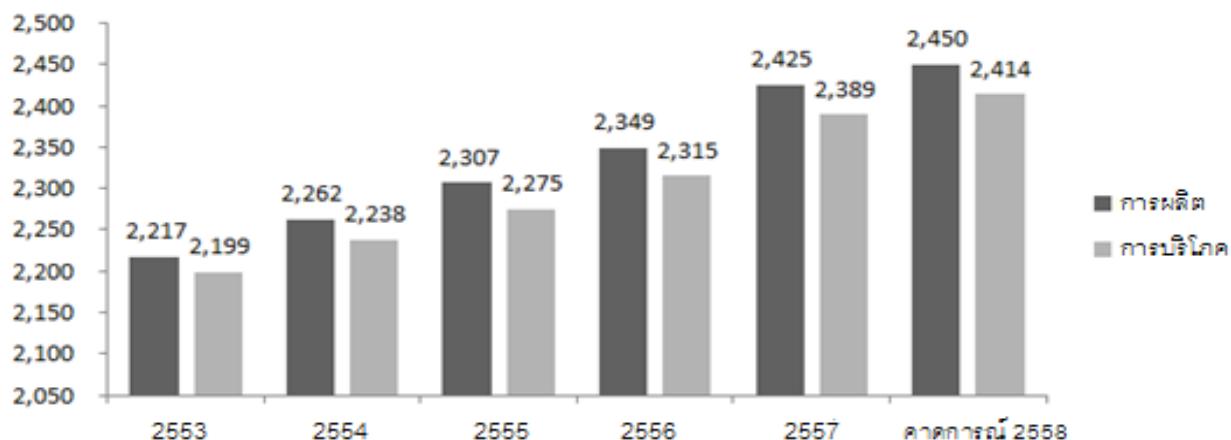
กาญจนा กรุ๊ป เป็นบริษัทที่ประกอบธุรกิจฟาร์มสุกร และมีความชำนาญในด้านการผลิตอาหารสัตว์และการบริหารจัดการฟาร์ม โดยกาญจนा กรุ๊ป ได้พัฒนาสู่ตราอาหารสัตว์เพื่อการเพิ่มผลผลิตและคุณภาพเนื้อสุกร

ในปี 2556 กาญจนा กรุ๊ป มีกำลังการผลิตสุกรจำนวนประมาณ 1,000 ตัวต่อวัน และเป็นผู้ประกอบการในประเทศรายใหญ่เป็นอันดับที่ห้าของภาคอุตสาหกรรมนี้ โดยมีส่วนแบ่งการตลาดคิดเป็นร้อยละ 3.1

ภาคร่วมอุตสาหกรรมเนื้อสัตว์ในประเทศไทยเวียดนาม

ข้อมูลและเนื้อหาทั้งหมดในส่วนนี้ รวมถึงการวิเคราะห์อุตสาหกรรมเนื้อสัตว์ในประเทศไทยเวียดนาม เป็นข้อมูลเชิงลึกที่ได้มาจากการสำรวจของภาครัฐบาลเวียดนาม ซึ่งมีให้จำกัด

ปริมาณการผลิตและการบริโภคนেื้อสุกรในประเทศไทยเวียดนาม – น้ำหนักชาติ (1 พันเมตริกตัน)

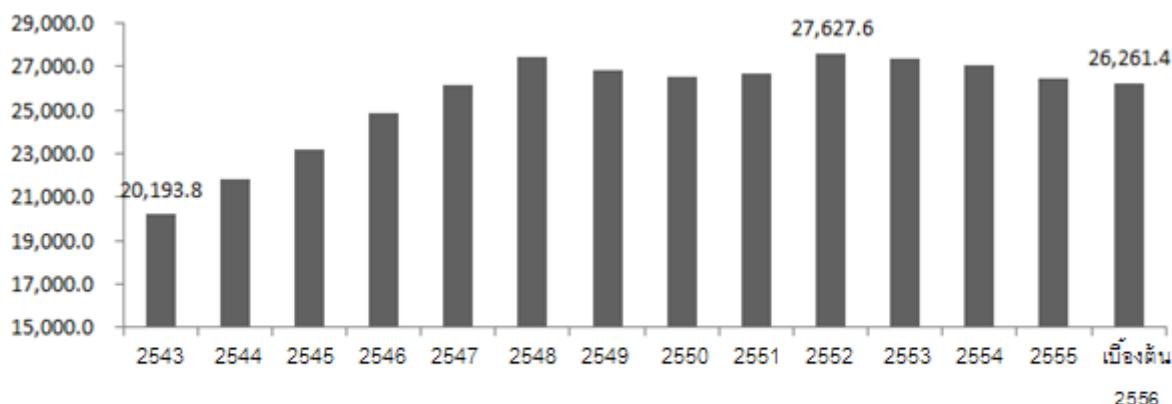


ที่มา: U.S. Department of Agriculture

ข้างต้นเป็นข้อมูลของ USDA ในช่วงระหว่างเดือนตุลาคมปี 2553 ถึงเดือนกันยายนปี 2557 อัตราการบริโภคน้ำตาลในประเทศไทยค่อนข้างต่ำในอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 2.09 และในช่วงระยะเวลาเดียวกัน ปริมาณการผลิตน้ำตาลในประเทศไทยเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องจากจำนวนประชากรในประเทศไทยที่เพิ่มขึ้น และเนื่องมาจากการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมการบริโภคโดยมีแนวโน้มบริโภคอาหารจำพวกโปรตีนมากขึ้น ประเทศไทยค่อนข้างจะยังคงสามารถผลิตน้ำตาลได้มากกว่าอุปสงค์ภายในประเทศและจะยังคงเป็นผู้ส่งออกน้ำตาล

USDA คาดว่าในปี 2558 อัตราการบริโภคน้ำตาลและปริมาณการผลิตน้ำตาลในประเทศไทยจะขยายตัวเพิ่มขึ้นอีกร้อยละ 1.05 และร้อยละ 1.03 ตามลำดับ

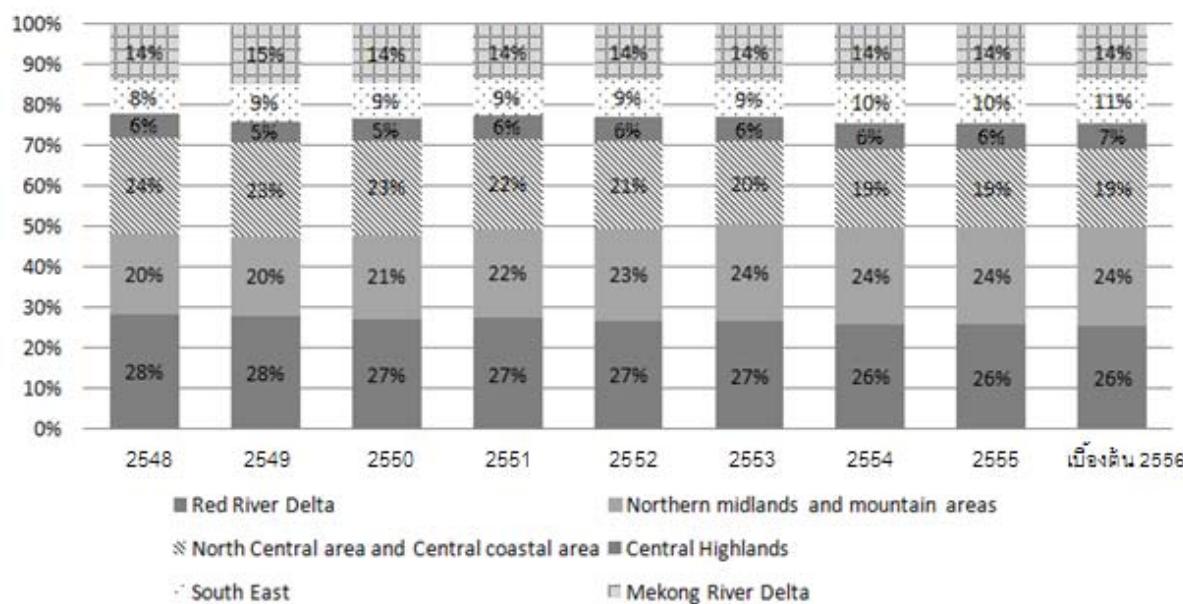
จำนวนน้ำตาล ณ วันที่ 1 ตุลาคม (1พันตัน)



ที่มา: General Statistics Office of Vietnam

แม้ว่าปริมาณการผลิตน้ำตาลจะอยู่ในอัตราที่สูงขึ้น แต่ในระหว่างปี 2552 และปี 2556 จำนวนน้ำตาลในประเทศไทยค่อนข้างลดลงในอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ -1.26 จันเป็นผลมาจากการที่แท้จริงของน้ำตาลในประเทศไทยค่อนข้างต่ำในช่วงดังกล่าวเป็นผลให้ฟาร์มน้ำตาลจำนวนมากน้ำดอดลง

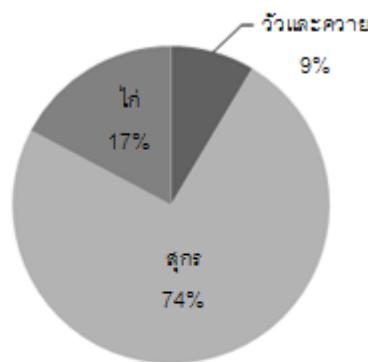
จำนวนสูกรในฟาร์มแยกตามภูมิภาค คิดเป็นอัตรารอยละ ณ วันที่ 1 ตุลาคม



ที่มา : General Statistics Office of Vietnam

Red River Delta เป็นเขตที่ได้รับความนิยมมากที่สุดสำหรับกิจการฟาร์มสูกร โดยมีจำนวนสูกรที่เลี้ยงในฟาร์ม 26 ของจำนวนสูกรที่เลี้ยงในฟาร์มทั้งหมดของประเทศไทย North Central Area and Central Coastal Area ซึ่งเป็นบริเวณที่ตั้งฟาร์มสูกรของบิชัทฯ เป็นบริเวณที่ได้รับความนิยมเป็นอันดับสามของประเทศไทย สำหรับกิจการฟาร์มสูกร

ปริมาณการผลิตเนื้อสัตว์คิดเป็นอัตรารอยละแยกตามน้ำหนัก ช่วงต้นปี 2556



ที่มา : General Statistics Office of Vietnam

เมื่อเปรียบเทียบกับผลิตภัณฑ์ที่ทำจากเนื้อสัตว์ประเภทอื่น เนื้อสูกรยังคงเป็นผลิตภัณฑ์เนื้อสัตว์ที่มีปริมาณการผลิตที่สูงที่สุดอย่างเห็นได้ชัดเจนหากพิจารณาตามน้ำหนักของเนื้อสัตว์ที่ผลิตได้ ทั้งนี้ เพื่อรองรับการบริโภคเนื้อสูกรในประเทศและการส่งออก

2.4 การประกันภัย

บริษัทฯ ได้เข้าทำประกันภัยหลายประเภทเพื่อป้องกันความเสี่ยงหายอันเกิดจากความเสี่ยงภัยและเหตุการณ์ที่ไม่คาดการณ์ได้ล่วงหน้าทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ทำประกันคุบติเหตุให้แก่พนักงานของบริษัทฯ เพื่อคุ้มครองความเสี่ยงหายอันเกิดจากคุบติเหตุที่เกี่ยวข้องหรือการบาดเจ็บจากการทำงาน และบริษัทฯ ยังมีเงินชดเชยให้แก่พนักงานของบริษัทฯ ในกรณีต่าง ๆ ทั้งในรูปแบบเงินประกันสังคม เงินประกันกรณีว่างงาน เงินประกันการบาดเจ็บจากการทำงาน และเงินค่ารักษาพยาบาล นอกเหนือนี้ บริษัทฯ ยังมีการทำประกันภัยสำหรับอาคาร เครื่องจักร เครื่องมือ สินค้าคงคลัง และยานพาหนะของบริษัทฯ โดยกรมธรรม์ประกันภัยทั้งหมดของบริษัทฯ สองคล้องกับมาตรฐานอุตสาหกรรมและการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ

ในช่วงระยะเวลาสี่ปีที่ผ่านมาจนถึงวันเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีการเรียกว่าเงินประกันเพียงเล็กน้อยเนื่องจากความเสี่ยงหายจากลมที่เกิดที่ฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์ และความเสี่ยงหายจากเหตุการณ์เครื่องบดในโรงผลิตอาหารสัตว์หยุดทำงานเป็นเวลา 2 วันทั้งนี้ บริษัทฯ ไม่เคยถูกปฏิเสธการชำระเงินจากการเรียกว่าเงินประกันและไม่เคยมีข้อพิพาทใด ๆ เกี่ยวกับการเรียกว่าเงินประกันของบริษัทฯ

แม้ว่าบริษัทฯ ไม่ได้เข้าทำประกันความรับผิดชอบเกิดจากผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ อย่างไรก็ดี บริษัทฯ เชื่อว่าผลิตภัณฑ์ทั้งหมดของบริษัทฯ นั้นเป็นไปตามข้อกำหนดของกฎหมายไทยและกฎหมายเวียดนาม และไม่เคยถูกปรับหรือดำเนินคดีที่สำคัญจากการที่ผลิตภัณฑ์ไม่เป็นไปตามข้อกำหนดของกฎหมาย

2.5 กฎหมายและข้อกำหนดที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจ

2.5.1 ใบอนุญาตและข้อกำหนดภายใต้กฎหมายสาธารณสุข

ตามพระราชบัญญัติการสาธารณสุข พ.ศ. 2535 ประกอบกับประกาศกระทรวงสาธารณสุขที่ 5/2538 เรื่องกิจการที่เป็นอันตรายต่อสุขภาพ การประกอบกิจการฟาร์มเลี้ยงไก่ ฟาร์มเลี้ยงสุกร โรงฟักไข่ โรงฆ่าสัตว์ และโรงผลิตอาหารสัตว์ที่เป็นการประกอบกิจการที่เป็นอันตรายต่อสุขภาพ ซึ่งผู้ประกอบการจะต้องได้รับใบอนุญาตให้ประกอบกิจการที่เป็นอันตรายต่อสุขภาพจากหน่วยงานท้องถิ่นของรัฐก่อนเริ่มดำเนินการธุรกิจนั้นๆ ซึ่งเงื่อนไขในการออกใบอนุญาตขึ้นอยู่กับสถานที่ทั้งของสถานประกอบกิจการนั้นนอกจานนี้ใบอนุญาตที่ออกให้แต่ละใบจะครอบคลุมถึงการอนุญาตให้ประกอบกิจการเพียงประเภทเดียวในสถานประกอบกิจการนั้นแห่งเดียว ดังนั้น ผู้ประกอบการจึงต้องขอใบอนุญาตแยกต่างหากสำหรับฟาร์มเลี้ยงไก่และฟาร์มเลี้ยงสุกรแต่ละฟาร์ม รวมถึงโรงฟักไข่ โรงฆ่าสัตว์ และโรงผลิตอาหารสัตว์แต่ละโรงโดยใบอนุญาตดังกล่าวจะมีอายุ 1 ปี และผู้ได้รับใบอนุญาตจะต้องยื่นขอต่ออายุใบอนุญาตพร้อมกับชำระค่าธรรมเนียมการต่ออายุก่อนวันสิ้นอายุของใบอนุญาตนั้น ทั้งนี้ ใบอนุญาตจะได้รับการต่ออายุก็ต่อเมื่อการดำเนินกิจการนั้นเป็นไปตามเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ที่กำหนด หากปรากฏข้อเท็จจริงในภายหลังว่าการดำเนินกิจการไม่เป็นไปตามเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ที่กำหนด ใบอนุญาตดังกล่าวก็อาจถูกเพิกถอนโดยหน่วยงานท้องถิ่นของรัฐที่เกี่ยวข้อง และผู้ประกอบการที่ถูกเพิกถอนใบอนุญาตจะไม่สามารถยื่นขอใบอนุญาตเพื่อประกอบกิจการได้ใหม่ภายใน 1 ปีนับแต่วันที่มีการเพิกถอนใบอนุญาต ทั้งนี้ หากปรากฏว่าผู้ประกอบการดำเนินกิจการโดยไม่ได้รับใบอนุญาต ต้องระวางโทษจำคุกไม่เกิน 6 เดือน หรือปรับไม่เกิน 10,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ

2.5.2 ในอนุญาตและข้อกำหนดภายใต้กฎหมายโรงงาน

ตามพระราชบัญญัติโรงงาน พ.ศ. 2535 ผู้ประกอบการจะต้องได้รับใบอนุญาตประกอบกิจการโรงงานจากกรมโรงงานอุตสาหกรรม กระทรวงอุตสาหกรรม ก่อนการดำเนินการ (1) ฝ่ายสัตว์ ล้าง ซ้ำ แห้ง แกะ หรือบด สัตว์หรือส่วนใดส่วนหนึ่งของสัตว์ ไม่ว่าโรงงานจะมีกำลังผลิตเท่าใดก็ตาม และ (2) ผลิตอาหารสัตว์ที่มีเครื่องจaggerที่มีกำลังผลิตเกินกว่า 50 แรงน้ำ หรือใช้คนงานเกินกว่า 50 คน นอกจากนี้การขยายหรือการโอนกิจการโรงงานดังกล่าวก็จะต้องได้รับอนุญาตอีกด้วย ทั้งนี้ ผู้ประกอบการจะต้องปฏิบัติตามข้อกำหนดภายใต้พระราชบัญญัติโรงงาน ซึ่งรวมถึง (1) สถานที่ตั้ง สภาพแวดล้อม โครงสร้างอาคารทั้งภายในและภายนอก (2) สภาพและชนิดของเครื่องจักรรวมถึงคุณภาพที่ใช้ในโรงงาน (3) การดำเนินการตามกฎหมายเกี่ยวกับลูกจ้าง (4) การควบคุมมลภาวะซึ่งรวมถึงการบำบัดน้ำเสียและการควบคุมเสียง (5) การบริหารจัดการด้านความปลอดภัย และ (6) ข้อกำหนดอื่น ๆ ที่ระบุไว้ในใบอนุญาต เป็นต้น โดยทั่วไปใบอนุญาตประกอบกิจการโรงงานจะมีอายุ 5 ปี นับแต่วันที่เริ่มประกอบกิจการและผู้ได้รับใบอนุญาตจะต้องยื่นขอต่ออายุใบอนุญาตก่อนวันที่ใบอนุญาตสิ้นอายุ หากผู้ขอต่อใบอนุญาตปฏิบัติตามเงื่อนไขและหลักเกณฑ์ที่กำหนดจะได้รับการต่ออายุใบอนุญาตประกอบกิจการโรงงานคราวละ 5 ปี ผู้ประกอบการได้ประกอบกิจการโรงงานโดยไม่ได้รับใบอนุญาตจะต้องระหว่างโทษจำคุกไม่เกิน 2 ปี หรือปรับไม่เกิน 200,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ และในกรณีที่ผู้ประกอบการเป็นนิติบุคคล กรรมการและผู้จัดการจะต้องระวังโทษตามที่กำหนดได้ด้วย เว้นแต่บุคคลเหล่านั้นจะสามารถพิสูจน์ได้ว่าในการกระทำการมิผิดดังกล่าวตนไม่ได้รู้เห็นหรือยอม

2.5.3 ในอนุญาตและข้อกำหนดเกี่ยวกับการประกอบกิจการโรงฆ่าสัตว์ และการฆ่าสัตว์

การประกอบกิจการโรงฆ่าสัตว์ หรือโรงพักสัตว์ และการดำเนินการฆ่าสัตวนั้นอยู่ภายใต้พระราชบัญญัติควบคุมการฆ่าสัตว์ และจำหน่ายเนื้อสัตว์ พ.ศ. 2535 โดยภายใต้พระราชบัญญัตินี้ผู้ประกอบการจะต้องได้รับใบอนุญาตตั้งโรงฆ่าสัตว์ หรือใบอนุญาตตั้งโรงพักสัตว์ และใบอนุญาตให้ฆ่าสัตว์จากกรมปศุสัตว์ ทั้งนี้ โรงฆ่าสัตว์และโรงพักสัตว์สำหรับสุกรและไก่ที่จะได้รับใบอนุญาตจะต้องมีมาตรฐานตามที่กำหนดในด้านต่าง ๆ เช่น ทำเลที่ตั้ง สภาพแวดล้อมโดยรอบสถานที่ อาคารและสิ่งปลูกสร้าง ระบบกำจัดของเสียและระบบถ่ายเทอากาศ สุขอนามัยและสภาพแวดล้อมภายในอาคาร ความสะอาดของเครื่องมือ เครื่องจักร และอุปกรณ์ทุกชนิด ขั้นตอนในการฆ่าสัตว์ มาตรการการป้องกันโรคระบาด รวมถึงการขนส่งเคลื่อนย้ายสัตว์เข้าโรงฆ่าสัตว์ เป็นต้น

ก่อนการฆ่าสัตว์ สัตว์ทุกตัวจะต้องได้รับการตรวจจากพนักงานจากกรมปศุสัตว์เพื่อตรวจสอบว่าสัตว์แต่ละตัวไม่มีโรคหรือไม่มีลักษณะที่ไม่เหมาะสมสำหรับใช้เป็นอาหาร และภายหลังจากการฆ่าจะมีการตรวจสอบเนื้อสัตว์อีกครั้ง เนื้อสัตว์ที่ผ่านการตรวจสอบและผ่านเกณฑ์ที่กำหนดจะต้องได้รับการประทับตราธงชาติจากพนักงานเจ้าหน้าที่ ไม่เช่นนั้นผู้ประกอบการจะไม่ได้รับใบอนุญาตให้นำเนื้อสัตว์ออกจากโรงฆ่าสัตว์ และพนักงานเจ้าหน้าที่มีอำนาจทำลายเนื้อสัตว์ที่ได้เมื่อผ่านเกณฑ์ตามที่กำหนดทั้งหมดหรือบางส่วน ทั้งนี้ หากปรากฏว่าผู้ประกอบการดำเนินการตั้งโรงงานฆ่าสัตว์หรือทำการฆ่าสัตว์โดยไม่ได้รับใบอนุญาตจากกรมปศุสัตว์จะต้องระวังโทษจำคุกไม่เกิน 1 ปี หรือปรับไม่เกิน 5,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ

2.5.4 ใบอนุญาตและข้อกำหนดเกี่ยวกับการผลิต การนำเข้า และการขายอาหารสัตว์

ตามพระราชบัญญัติควบคุมคุณภาพอาหารสัตว์ พ.ศ. 2525 ผู้ประกอบการต้องได้รับ (1) ใบอนุญาตผลิตอาหารสัตว์ ซึ่งมีอายุ 3 ปีนับแต่วันที่ออกใบอนุญาต (2) ใบอนุญาตนำเข้าอาหารสัตว์ ซึ่งมีอายุ 1 ปีนับแต่วันที่ออกใบอนุญาต และ (3) ใบอนุญาตขายอาหารสัตว์จากกรมปศุสัตว์ ทั้งนี้ เมื่อผู้ประกอบการได้รับใบอนุญาตผลิตหรือนำเข้าอาหารสัตว์แล้วให้ถือว่าผู้ประกอบการดังกล่าวเป็นผู้ที่ได้รับอนุญาตขายอาหารสัตว์ที่ตนเองผลิตด้วย โดยใบอนุญาตขายอาหารสัตว์จะให้ได้จนถึงวันสิ้นปีปฏิทินแห่งปีที่ออกใบอนุญาต ทั้งนี้ ผู้ได้รับใบอนุญาตทั้ง 3 ประเภทจะต้องยื่นคำขอต่ออายุใบอนุญาตก่อนวันสิ้นอายุและการดำเนินการอนุญาตให้ต่ออายุจะต้องแล้วเสร็จภายใน 30 วัน นับแต่วันที่มีการยื่นเอกสารขอต่ออายุครบถ้วน หากปรากฏข้อเท็จจริงว่ามีการผลิตอาหารสัตว์โดยไม่ได้รับใบอนุญาต ผู้ประกอบการดังกล่าวต้องระวางโทษจำคุกไม่เกิน 3 ปี หรือปรับไม่เกิน 30,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ และหากมีการขายอาหารสัตว์โดยไม่ได้รับใบอนุญาต ต้องระวางโทษจำคุกไม่เกิน 6 เดือน หรือปรับไม่เกิน 5,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ โดยกรณีที่นิติบุคคลเป็นผู้กระทำความผิด กรรมการของนิติบุคคลนั้นต้องระวางโทษที่กำหนดไว้ข้างต้นด้วย เว้นแต่บุคคลนั้นจะสามารถพิสูจน์ได้ว่าตนไม่มีส่วนรู้เห็นหรือยินยอมในการกระทำความผิดดังกล่าว

นอกจากนั้น ภายใต้พระราชบัญญัติควบคุมคุณภาพอาหารสัตว์ พ.ศ. 2525 เมื่อผู้ประกอบการได้รับอนุญาตผลิตอาหารสัตว์หรือนำเข้าอาหารสัตว์ชนิดใดแล้ว ผู้ประกอบการจะต้องนำอาหารสัตว์นั้นฯ ขึ้นทะเบียนอาหารสัตว์ต่อกรมปศุสัตว์ และผู้ประกอบการจะสามารถผลิตหรือนำเข้าอาหารสัตว์นั้นได้ต่อเมื่อได้รับใบสำคัญการขึ้นทะเบียนอาหารสัตว์แล้ว ทั้งนี้ ใบสำคัญการขึ้นทะเบียนอาหารสัตว์นั้นไม่มีกำหนดวันสิ้นอายุ เนื่องแต่ปรากฏในภายหลังว่าอาหารสัตว์ที่ได้ขึ้นทะเบียนไม่ได้มีการผลิตหรือนำเข้าเป็นระยะเวลาเกินกว่า 2 ปี หรือปรากฏข้อเท็จจริงว่าอาหารสัตว์นั้นอาจก่อให้เกิดอันตรายแก่สัตว์ อาจมีการยกเลิกหรือเพิกถอนทะเบียนอาหารสัตว์ได้

2.5.5 ใบอนุญาตและข้อกำหนดเกี่ยวกับการขายและเคลื่อนย้ายสัตว์มีชีวิตและชาガสัตว์

พระราชบัญญัติโรคระบาดสัตว์ พ.ศ. 2499 วางหลักเกณฑ์ควบคุมการขายและการเคลื่อนย้ายสินค้าดังต่อไปนี้

- สัตว์มีชีวิต รวมถึง สุกร และไก่
- ไข่สำหรับใช้ทำพันธุ์ไก่และ
- ชาガสัตว์ ได้แก่ ร่างกายหรือส่วนต่าง ๆ ของสัตว์ที่ตายแล้ว และยังไม่ได้แปรสภาพเป็นอาหารสุก หรืออาหารสำเร็จรูป

ผู้ประกอบการจะต้องได้รับใบอนุญาตจากกรมปศุสัตว์ในการขายและการเคลื่อนย้ายภายในประเทศซึ่งสัตว์หรือชาガสัตว์ โดยใบอนุญาตดังกล่าวจะสิ้นอายุในวันสิ้นปีปฏิทินแห่งปีที่ออกใบอนุญาต นอกจากนี้ การเคลื่อนย้ายสัตว์หรือชาガสัตว์ ข้ามเขตจังหวัดก็จะต้องได้รับอนุญาตจากสัตวแพทย์ท้องถิ่นอีกด้วย หากปรากฏข้อเท็จจริงว่าผู้ถือใบอนุญาตกระทำการฝ่าฝืนเงื่อนไขที่กำหนดในใบอนุญาตก็อาจถูกสั่งแพ้ใช้หรือเพิกถอนใบอนุญาตได้ นอกจากนี้ หากผู้ประกอบการดำเนินการขายสัตว์หรือชาガสัตว์โดยไม่ได้รับใบอนุญาต ต้องระวางโทษจำคุกไม่เกิน 1 ปี หรือปรับไม่เกิน 20,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ และในกรณีที่ผู้ประกอบการดำเนินการเคลื่อนย้ายสัตว์หรือชาガสัตว์โดยไม่ได้รับใบอนุญาต ต้องระวางโทษจำคุกไม่เกิน 6 เดือน หรือปรับไม่เกิน 10,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ

2.5.6 การควบคุมราคาสินค้า

สุกรวมชีวิตและเนื้อสุกรถูกกำหนดให้เป็นสินค้าควบคุมภายใต้พระราชบัญญัติว่าด้วยราคาสินค้าและบริการ พ.ศ. 2542 และประกาศของคณะกรรมการกลางว่าด้วยราคาสินค้าและบริการ และคณะกรรมการส่วนจังหวัดว่าด้วยราคาสินค้าและบริการ ("กกร.") เรื่องการกำหนดราคาสินค้าและบริการควบคุม พ.ศ. 2558 โดยมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 26 มกราคม 2558 ถึงวันที่ 25 มกราคม 2559 กกร. เป็นผู้กำหนดที่ควบคุมดูแลราคาสินค้าภายใต้การกำหนดบัญญัติของคณะกรรมการค้าภายในกระทรวงพาณิชย์ ในการกำหนดบัญญัติและดังกล่าว กกร. จะประกาศราคาซื้อขายสุกรวมชีวิตและเนื้อสุกรที่เหมาะสมเป็นรายสัปดาห์ เพื่อกำหนดรากาที่เหมาะสมโดยพิจารณาจากสถานที่ขายลักษณะการขายว่าเป็นการขายส่งหรือขายปลีก

ในกรณีที่ผู้ประกอบการจะใจฝ่ายเป็นประภาก กรณี โดยทำให้ราคาสินค้าต่ำหรือสูงกว่าที่กำหนดไว้ หรือกระทำการใด อันถือว่าเป็นการแทรกแซงราคตลาด ผู้ประกอบการรายนี้จะมีโทษทางอาญา โดยต้องระวังโทษจำคุกไม่เกิน 7 ปีหรือปรับไม่เกิน 140,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ และในกรณีผู้ประกอบการที่กระทำการฝ่ายเป็นหลักเกณฑ์การกำหนดราคางานนี้เป็นนิติบุคคล กรรมการหรือบุคคลผู้ซึ่งต้องรับผิดชอบในการดำเนินงานของนิติบุคคลดังกล่าว จะต้องระวังโทษที่บัญญัติไว้สำหรับความผิดนั้นด้วย เว้นแต่ว่าบุคคลนั้นจะสามารถพิสูจน์ได้ว่าตนไม่ได้รู้เห็นหรืออนุยอม และตนได้ดำเนินการตามสมควรเพื่อป้องกันการกระทำการที่ข้อนี้เป็นการฝ่ายเป็นดังกล่าวแล้ว

2.5.7 ใบรับรองมาตรฐานสินค้าเกษตร

ภายใต้พระราชบัญญัติมาตรฐานสินค้าเกษตร พ.ศ. 2551 คณะกรรมการกำหนดมาตรฐานสินค้าเกษตรได้กำหนด มาตรฐานการปฏิบัติทางการเกษตรที่ดี (Good Agriculture Practices: GAP) สำหรับการประกอบกิจการฟาร์มเลี้ยงสุกร ฟาร์มเลี้ยงไก่ โงะฟักไก่ และโงะผ่าสัตว์ โดยมาตรฐานดังกล่าวได้กำหนดหลักเกณฑ์และวิธีการการดำเนินกิจการที่ดีในด้านต่าง ๆ ได้แก่ (1) สถานที่ทั้งและแผนผังของสถานประกอบการ ลักษณะของอาคาร (2) การบริหารจัดการและการบันทึกข้อมูล (3) ศุขภาพและสวัสดิภาพสัตว์ และ (4) สภาพแวดล้อมภายในสถานประกอบการ ทั้งนี้ ผู้ประกอบการสามารถเลือก ว่าจะนำมาตรฐานเกษตรที่ดีไปปรับใช้กับกิจการของตนหรือไม่ เนื่องจากไม่ใช่มาตรฐานบังคับที่ผู้ประกอบการทุกรายต้องนำมาปรับใช้ สำหรับผู้ประกอบการที่ดำเนินการตามมาตรฐานข้างต้นและประสงค์จะขอรับรองมาตรฐานดังกล่าว สามารถยื่นคำขอรับการตรวจสอบจากผู้ให้บริการรับรองมาตรฐานเพื่อรับใบรับรองมาตรฐานจากการปศุสัตว์ โดยใบรับรองมาตรฐานสินค้าเกษตรมีอายุ 3 ปี

2.5.8 หนังสือรับรองยาลาล

ภายใต้พระราชบัญญัติการบริหารองค์กรศาสนาอิสลาม พ.ศ. 2540 ระเบียบคณะกรรมการกลางอิสลามแห่งประเทศไทยว่าด้วยการรับรองมาตรฐานยาลาลและการใช้เครื่องหมายรับรองยาลาล พ.ศ. 2548 และระเบียบว่าด้วยการดำเนินกิจการยาลาล พ.ศ. 2552 ได้กำหนดมาตรฐานสำหรับผลิตภัณฑ์ยาลาล ซึ่งหมายถึงผลิตภัณฑ์ที่ผลิตตามขั้นตอนมาตรฐานซึ่งสอดคล้องกับหลักการและบทบัญญัติของศาสนาอิสลาม และการใช้เครื่องหมายรับรองยาลาลกับผลิตภัณฑ์ของผู้ประกอบการ ทั้งนี้ การกำหนดมาตรฐานยาลาลเป็นความสมัครใจสำหรับผู้ประกอบการที่มีความประสงค์จะผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ยาลาลและใช้เครื่องหมายยาลาลเท่านั้น

ผู้ประกอบการที่มีความประสงค์จะผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ยาลาลจะต้องขอหนังสือรับรองยาลาลและใช้เครื่องหมายรับรองยาลาล ทั้งนี้ สุกรที่ถือว่าเป็นสัตว์ต้องห้ามตามศาสนาบัญญัติของศาสนาอิสลาม ดังนั้น บริษัทฯ จึงสามารถขอรับรองผลิตภัณฑ์ได้เฉพาะเนื้อไก่เท่านั้นผู้ประกอบการเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ยาลาลจะต้องแยกคุปกรณ์และวัตถุดิบที่ใช้ในการผลิต รวมถึงการเก็บรักษา ขนส่ง และการจัดผลิตภัณฑ์ออกจำหน่าย จะต้องเป็นไปตามหลักยาลาลและจะต้องแยกต่างหากไม่ปะปนกับสิ่งต้องห้ามตามศาสนาอิสลาม ส่วนการประกอบกิจการเกี่ยวกับโงะผ่าสัตว์ ขั้นตอนการฆ่าสัตว์ต้อง

เป็นไปตามมาตรฐานที่คณะกรรมการกลางอิสลามแห่งประเทศไทยได้ประกาศกำหนดไว้ นอกจากนั้นผู้ประกอบการจะต้องจัดให้มีที่ปรึกษาฮาลาลประจำ่องค์กร และสถานที่แปรรูปชิ้นส่วนสัตว์เพื่อทำหน้าที่ควบคุมกระบวนการในโรงฆ่าสัตว์ตลอดเวลา

อย่างไรก็ได้ หากปรากฏข้อเท็จจริงว่าผู้ประกอบกิจการที่ได้รับรองฮาลาลปฏิบัติผิดต่อระเบียบหรือข้อบังคับที่กำหนดไว้ คณะกรรมการกลางอิสลามแห่งประเทศไทยมีอำนาจยกเลิกการรับรองฮาลาลและยกเลิกหนังสือให้ใช้เครื่องหมายรับรองฮาลาล โดยผู้ประกอบการที่ถูกยกเลิกการรับรองจะต้องเก็บผลิตภัณฑ์ที่มีเครื่องหมายรับรองฮาลาลของตนให้หมดจากห้องตลาดภายใน 90 วัน และผู้ประกอบการรายนั้นจะไม่มีสิทธิยื่นคำขอให้รับรองฮาลาลหรือขอใช้เครื่องหมายฮาลาลใหม่อีกเป็นเวลาอย่างน้อย 1 ปี

2.6 การแข่งขัน

ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ มีปัจจัยการแข่งขันหลัก ได้แก่ ราคา ความปลอดภัยและคุณภาพของผลิตภัณฑ์ ปริมาณสินค้าและบริการที่เพียงพอต่อความต้องการของลูกค้า ทั้งนี้ หากพิจารณาจากสภาพตลาดในปัจจุบันจะพบว่าบริษัทฯ จะต้องแข่งขันกับเกษตรกรห้องกิน ใน การขายผลิตภัณฑ์ให้กับนายหน้าซื้อขาย นอกจากนั้น อุตสาหกรรมเนื้อไก่และเนื้อสุกรมีผู้ประกอบธุรกิจอยู่หลายราย รวมถึงผู้ประกอบกิจการรายใหญ่ซึ่งอาจเป็นผู้ประกอบการรายที่ใหญ่กว่าบริษัทฯ โดยทั่วไปแล้วผู้ประกอบการรายใหญ่เหล่านี้มักเน้นการจำหน่ายในตลาดส่งออกและอุตสาหกรรมแปรรูปอาหาร โดยผู้ประกอบการเหล่านี้อาจได้มีการวางแผนฐานและสถานความสัมพันธ์ในเชิงธุรกิจที่ดีกว่าบริษัทฯ อย่างไรก็ได้ บริษัทฯ ในฐานะที่จะขยายธุรกิจผลิตภัณฑ์ไก่และสุกรจึงต้องแข่งขันกับผู้ประกอบการเหล่านี้ในอนาคต

2.7 ข้อได้เปรียบในการประกอบธุรกิจ

บริษัทฯ เชื่อว่าบริษัทฯ มีข้อได้เปรียบในการประกอบธุรกิจซึ่งทำให้บริษัทฯ มีความสามารถในการแข่งขันดังต่อไปนี้ บริษัทฯ เป็นผู้จำหน่ายเนื้อไก่ในประเทศไทยที่สุดและเป็นผู้จำหน่ายสุกรมีชีวิตสำหรับตลาดเนื้อสุกรสดในประเทศไทยที่ใหญ่เป็นอันดับสาม ซึ่งทำให้บริษัทฯ มีความพร้อมที่จะได้รับประโยชน์จากการแนะนำมหัศจรรย์และแหล่งผลิตด้านอุตสาหกรรมที่เป็นไปในทางที่เอื้อประโยชน์ในการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ

บริษัทฯ เป็นหนึ่งในผู้นำในอุตสาหกรรมเนื้อสัตว์ในประเทศไทย ปัจจุบัน บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับตลาดภายในประเทศไทยในการดำเนินธุรกิจโดยตีระดับต้นน้ำในห่วงโซ่ธุรกิจ(Upstream Protein Value Chain)สำหรับธุรกิจไก่ บริษัทฯ เป็นผู้จำหน่ายเนื้อไก่ในประเทศไทยที่สุด⁴ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 โงผลิตชิ้นส่วนไก่ของบริษัทฯ สามารถผลิตไก่ได้ประมาณ 2.1 ล้านตัวต่อสัปดาห์ และณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 โงผลิตชิ้นส่วนไก่ของบริษัทฯ สามารถผลิตไก่ได้ประมาณ 2.4 ล้านตัวต่อสัปดาห์ สำหรับธุรกิจสุกร บริษัทฯ เป็นผู้จำหน่ายสุกรมีชีวิตสำหรับตลาดเนื้อสุกรสดในประเทศไทยที่ใหญ่เป็นอันดับสาม⁵ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 บริษัทฯ มีกำลังการผลิตในการเลี้ยงสุกรชุนโดยประมาณมากกว่า 220,896 ตัวต่อชั่วโมง เวลาใด ๆ โดยใช้เครื่องข่ายเกษตรกรและณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีกำลังการผลิตในการเลี้ยงสุกรชุนโดยประมาณมากกว่า 286,319 ตัวต่อชั่วโมง เวลาใด ๆ โดยใช้เครื่องข่ายเกษตรกร และในปี 2557 บริษัทฯ สามารถจำหน่ายสุกรชุนได้เพิ่มกำลังการผลิตของบริษัทฯ อย่างมีนัยสำคัญ โดยมีประมาณขายไก่เพิ่มขึ้นจาก 93,794.4 ตันในปี 2554 เป็น 281,908.1 ตันในปี 2557 (ซึ่งคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปี เท่ากับร้อยละ 44.3) และมีประมาณขายสุกรเพิ่มขึ้นจาก

⁴ จากข้อมูลในปี 2556 ของ Frost & Sullivan

⁵ จากข้อมูลในปี 2556 ของ Frost & Sullivan

16,962.2 ตันในปี 2554 เป็น 47,907.7 ตันในปี 2557 (ซึ่งคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 41.4) และ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีปริมาณขายไก่และสุกรจำนวน 75,427.7 ตัน และ 17,164.6 ตัน ตามลำดับ

เศรษฐกิจของประเทศไทยยังคงมีแนวโน้มที่ขยายตัวอย่างต่อเนื่องและรวดเร็ว โดยจากข้อมูลของ Frost & Sullivan คาดการณ์ว่า ในช่วงระหว่างปี 2557 ถึงปี 2561 ผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ ณ ราคาปัจจุบัน (Nominal GDP) จะขยายตัว ในอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปี เท่ากับร้อยละ 6.4 ส่งผลให้มีการคาดการณ์ว่ารายได้ภาคครัวเรือนจะเพิ่มขึ้นและ มาตรฐานความเป็นอยู่จะพัฒนาขึ้น ซึ่งเป็นผลให้มีรายได้สำหรับการจับจ่ายที่สูงขึ้น โดยจากข้อมูลของ Frost & Sullivan คาดการณ์ว่า ในช่วงระหว่างปี 2557 ถึงปี 2561 รายได้สำหรับการจับจ่ายจะมีอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 7.7 แนวโน้มในทางธุรกิจที่เอื้อประโยชน์ในการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ และฐานจำนวนประชากรขยายตัวเพิ่มขึ้นอย่างมาก อัตราการพัฒนาเข้าสู่สังคมเมือง (Urbanization Rate) ที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ตลอดจนการขยายตัวของบริษัทค้าปลีกแบบ สัญญาใหม่คาดว่าจะเป็นแรงขับเคลื่อนให้อุตสาหกรรมอาหารเติบโตขึ้นจากนี้ อัตราการบริโภคน้ำใจไก่ต่อคนในประเทศไทย อยู่อยู่ในระดับที่ต่ำกว่าในประเทศไทยที่พัฒนาแล้ว และอัตราการบริโภคน้ำใจสุกรต่อคนในประเทศไทยอยู่ในระดับต่ำกว่าในประเทศไทยค่อนข้าง ที่มีสภาพทางสังคมและเศรษฐกิจที่คล้ายคลึงกับประเทศไทย ดังนั้น จึงมีความเป็นไปได้สูงที่จะมีการเติบโตในอนาคต และมีการขยายตัวของอุปสงค์ในไก่และสุกรของบริษัทฯ

จากการที่บริษัทฯ เป็นหนึ่งในผู้นำในอุตสาหกรรมผลิตเนื้อสัตว์ในประเทศไทย และมีเครือข่ายในการจัดจำหน่ายที่ กว้างขวางและครอบคลุม ซึ่งประกอบไปด้วยลูกค้า 例如 น้ำซื้อขายและผู้ค้าปลีก เป็นปัจจัยสำคัญที่ทำให้บริษัทฯ เชื่อว่า บริษัทฯ มีความสามารถที่จะได้รับประโยชน์จากการแข่งขันในอุตสาหกรรมที่เป็นไปในทางที่เอื้อประโยชน์ในการดำเนินธุรกิจ ของบริษัทฯ

รูปแบบธุรกิจแบบครบวงจรและความหลากหลายของกลุ่มผลิตภัณฑ์

ปัจจุบัน บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจในรูปแบบครบวงจรในธุรกิจโปรดีนจากไก่และสุกรในระดับต้นน้ำในห่วงโซ่ธุรกิจ (Upstream Poultry and Swine Value Chain) ซึ่งทำให้บริษัทฯ สามารถควบคุมคุณภาพของผลิตภัณฑ์ และ สามารถ ประกอบธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ในส่วนของธุรกิจไก่ บริษัทฯ ได้ดำเนินธุรกิจฟาร์มไก่พันธุ์เนื้อ ฟาร์มไก่พันธุ์ไข่ โรงฟักไข่ และโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ โดยให้เกษตรกรฯ เลี้ยงไก่ภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา ในส่วนของธุรกิจสุกร บริษัทฯ ได้ดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกร 3 ประเภท คือ ฟาร์มสุกรทวารพันธุ์ ฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์ และฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์ และให้เกษตรกรฯ เลี้ยงสุกรพ่อแม่พันธุ์ จำนวนหนึ่งและสุกรอุ่นทั้งหมดภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา ก่อนที่จะจำหน่ายสุกรอุ่นมีชีวิตที่หน้าฟาร์ม นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังดำเนินธุรกิจโรงผลิตอาหารสัตว์ที่ผลิตอาหารสัตว์สำหรับไก่และสุกรของบริษัทฯ เป็นหลักการประกอบธุรกิจแบบ ครบวงจรดังกล่าวทำให้บริษัทฯ สามารถควบคุมกระบวนการในการประกอบธุรกิจทั้งหมด และทำให้สามารถควบคุม คุณภาพและความปลอดภัยของผลิตภัณฑ์ไก่และคุณภาพสุกรได้ดียิ่งขึ้นอีกด้วย ทำให้บริษัทฯ สามารถบริหารจัดการ ปริมาณผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ ได้เป็นอย่างดี เพื่อตอบสนองการเปลี่ยนแปลงในด้านอุปสงค์และจากฤดูกาล เป็นผลให้ บริษัทฯ มีผลกำไรที่ดีขึ้น เช่น การที่บริษัทฯ สามารถควบคุมกระบวนการผลิตทั้งหมด และให้เกษตรกรฯ เลี้ยงไก่โดยมีต้นทุน ฟาร์มอยู่ในบริเวณใกล้เคียงกับโรงฟักไข่ โรงผลิตอาหารสัตว์ และโรงผลิตชิ้นส่วนสัตว์ ซึ่งเป็นการลดค่าใช้จ่ายในการขนส่ง และลดอัตราการสูญเสียชีวิตของไก่ในระหว่างการขนส่ง

การที่บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจอาหารสัตว์เองนั้น ทำให้บริษัทฯ สามารถควบคุมคุณภาพของอาหารสัตว์สำหรับไก่และสุกรของบริษัทฯ ได้ ประกอบกับบุคลากร มีความพยายามในการวิจัยและพัฒนาปรับสูตรอาหารสัตว์ให้มีความเหมาะสม เพื่อให้ไก่และสุกรมีสุขภาพแข็งแรงและเติบโตอย่างมีประสิทธิภาพธุรกิจอาหารสัตว์ของบริษัทฯยังทำให้บริษัทฯสามารถควบคุมต้นทุนได้ดียิ่งขึ้นเนื่องจากบริษัทฯมีความคล่องตัวที่จะปรับเปลี่ยนสูตรอาหารสัตว์ของบริษัทฯให้สอดคล้องกับการเปลี่ยนแปลงราคาของวัตถุดิบในปี 2556 ในปี 2557 และวัดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 ตามลำดับต้นทุนค่าวัตถุดิบของอาหารสัตว์ของบริษัทฯ เป็นข้อยละ 65.2 และร้อยละ 58.7 ตามลำดับของต้นทุนขายและการให้บริการของบริษัทฯ ความต่อเนื่องระหว่างธุรกิจอาหารสัตว์ ธุรกิจเลี้ยงไก่และธุรกิจเลี้ยงสุกรรวมถึงการรวมส่วนธุรกิจต่าง ๆ ที่มีความสำคัญในห่วงโซ่ธุรกิจ (value chain) เข้าด้วยกันทำให้บริษัทฯ มีความคล่องตัวในการประกอบธุรกิจ ฉีกทั้ง บริษัทฯ ยังมีศักยภาพที่จะเพิ่มผลกำไรให้มากยิ่งขึ้น เนื่องจากบริษัทฯ จะไม่ได้รับผลกระทบจากการผลิตภัณฑ์อาหารสัตว์ซึ่งจะเกิดขึ้นในกรณีที่ต้องชื้ออาหารสัตว์จากบุคคลอื่น นอกจากนี้วัตถุดิบที่ใช้ในการผลิตอาหารสัตว์สำหรับไก่และสุกรยังเป็นวัตถุดิบเดียวกัน ดังนั้น บริษัทฯ จึงสามารถลดต้นทุนค่าวัตถุดิบอาหารสัตว์โดยรวมและเพิ่มประสิทธิภาพในการประกอบธุรกิจอีกด้วย การที่บริษัทฯ ประกอบพั้งธุรกิจไก่และธุรกิจสุกร จึงมีความเด่นที่จะได้รับผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงความนิยมในการบริโภคอาหาร ประเภทโปรดีนน้อยกว่าผู้ประกอบการรายอื่นซึ่งมุ่งเน้นการผลิตอาหารประเภทโปรดีนเพียงประเภทเดียวเท่านั้น

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีแผนการลงทุนในโรงงานแปรรูปอาหาร เพื่อเพิ่มน้ำหนักค่าและสร้างความหลากหลายให้แก่ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ ทั้งนี้ในปัจจุบันบริษัทฯ เริ่มจำหน่ายผลิตภัณฑ์แปรรูปจากเนื้อไก่ เช่น ไส้กรอก โดยได้ว่าจ้างโรงงานจากภายนอก(OEM) มาผลิตภายใต้รุ่ปสัญลักษณ์ของบัว TFG โดยใช้ชื่อสินค้าว่า “ไทยอร่อย” และบริษัทฯ ยังมีแผนในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ออกสู่ตลาดอย่างต่อเนื่อง

ในอนาคต บริษัทฯ อาจจะทำการซื้อขายโดยตรงกับผู้บริโภค (End-Customers) เช่น ผู้ค้าปลีก เพื่อเป็นการเพิ่มผลกำไรให้บริษัทฯ

ความร่วมมือกับเกษตรกรฯ ทำให้บริษัทฯ สามารถขยายและวางแผนการผลิตได้อย่างมีประสิทธิภาพ

บริษัทฯ มีเกษตรกรฯ เลี้ยงไก่และสุกรภายในระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญาจำนวนมากกว่า 790 ราย โดยสัญญาระหว่างบริษัทฯ กับเกษตรกรฯ นั้น ส่วนใหญ่เป็นสัญญาระยะยาวยังไม่ระบุเวลาอย่างแน่นอน 5 ปี และมีข้อกำหนดให้เกษตรกรฯ ต้องเลี้ยงและจำหน่ายไก่และสุกรให้แก่บริษัทฯ เท่านั้น เกษตรกรฯ เหล่านี้ส่วนใหญ่เป็นผู้ประกอบการรายย่อยซึ่งแต่ละรายมีกำลังการผลิตไก่ไม่เกิน 200,000 ตัวต่อฟาร์ม และมีกำลังการผลิตสุกรุ่นใหม่ไม่เกิน 1,950 ตัวต่อฟาร์ม การให้เกษตรกรฯ เลี้ยงสัตว์ในระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญา ทำให้บริษัทฯ สามารถเพิ่มผลตอบแทนจากการลงทุนได้ เนื่องจากบริษัทฯ สามารถลดรายจ่ายฝ่ายทุนที่ต้องใช้ในการเลี้ยงไก่และสุกร และทำให้บริษัทฯ สามารถขยายขนาดธุรกิจได้อย่างรวดเร็วโดยอาศัยประโยชน์จากทรัพยากรและแรงงานของเกษตรกรฯ บริษัทฯ เชื่อว่าระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญาจะเป็นการสร้างสมดุลที่ดีที่สุดระหว่างการควบคุมคุณภาพและความสามารถในการขยายธุรกิจได้อย่างรวดเร็ว เพื่อตอบสนองต่อความต้องการผลิตภัณฑ์จากไก่และสุกรภายในประเทศ นอกจากนี้ รูปแบบธุรกิจดังกล่าวของบริษัทฯ สร้างความรู้สึกถึงการเป็นเจ้าของให้กับเกษตรกรฯ เนื่องจากเกษตรกรฯ จะได้รับผลตอบแทนสูงขึ้นเมื่อสามารถบริหารจัดการฟาร์มได้ ซึ่งผลตอบแทนจะเป็นไปตามจำนวนของไก่หรือสุกรที่รอดชีวิตและบริษัทฯ รับซื้อคืน

บริษัทฯ เชื่อว่าเกษตรกรฯ ที่เข้าทำสัญญากับบริษัทฯ จะได้รับประโยชน์เพิ่มเติมจากการดำเนินธุรกิจแบบครบวงจร สามารถถ่ายทอดความรู้ความชำนาญในการประกอบธุรกิจให้แก่เกษตรกรฯ และให้การสนับสนุนด้านอาหารสัตว์และวัสดุซึ่ง การบริหารจัดการฟาร์ม และประยุกต์ใช้ได้ให้กับเกษตรกรฯ

บริษัทฯ ทำการคัดเลือกเกษตรกรฯ โดยการตรวจสอบประวัติและการเข้าตรวจฟาร์มของเกษตรกรฯ โดยฟาร์มจะต้องตั้งอยู่ในบริเวณที่มีประวัติของการเกิดโรคน้อยและมีความเสี่ยงในการเกิดน้ำท่วมต่ำ เจ้าหน้าที่สัตวบาลของบริษัทฯ จะนำเจ้าหน้าที่ดูแลฟาร์มของเกษตรกรฯ โดยทัวร์ไป สำหรับฟาร์มไก่ สัตวบาลหนึ่งคนจะดูแลไก่ประมาณ 450,000 ตัว และสำหรับฟาร์มสุกร สัตวบาลหนึ่งคนจะดูแลสุกรประมาณ 14,000 ตัว บริษัทฯ จะควบคุมผู้โรงเรือนกระบวนการเลี้ยงลูกไก่ในฟาร์มภายใต้ระบบเกษตรแบบพันธุ์สัญญาแต่ละฟาร์มเพื่อให้ได้มาตรฐานและมีประสิทธิภาพสูงสุด และให้ความสำคัญอย่างมากกับสถานที่ตั้งของฟาร์มของเกษตรกรฯ ซึ่งโดยทัวร์ไปฟาร์มของเกษตรกรฯ จะตั้งอยู่ภายในรัศมี 100 กิโลเมตรโดยประมาณจากโรงงานผลิตชิ้นส่วนสัตว์ของบริษัทฯ ทั้งนี้ เพื่อเป็นการลดต้นทุนในการขนส่งและลดอัตราการสูญเสียชีวิตของไก่

อัตราการแลกเนื้อ (Feed Conversion Ratio) และผลผลิตที่เพิ่มขึ้นจากการวิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ และความร่วมมือกับพันธมิตรที่สำคัญ

การวิจัยและพัฒนาเป็นกิจกรรมที่มีความสำคัญต่อธุรกิจของบริษัทฯ เนื่องจากทำให้บริษัทฯ สามารถปรับปรุงคุณภาพและเพิ่มผลผลิต ซึ่งเป็นการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันให้กับผลิตภัณฑ์ และลดต้นทุนการผลิตของบริษัทฯ

บริษัทฯ มีศูนย์วิจัยและพัฒนา ตั้งอยู่ในจังหวัดกาญจนบุรีและห้องปฏิบัติการอาหารสัตว์ตั้งอยู่ที่โรงงานผลิตอาหารสัตว์ของบริษัทฯ การวิจัยและพัฒนาอาหารสัตว์ของบริษัทฯ มุ่งเน้นไปที่การเพิ่มคุณภาพของอาหารสัตว์ คุณภาพของไก่และสุกร อัตราการรอดชีวิต และอัตราการเจริญเติบโตของไก่และสุกร บริษัทฯ ดำเนินการวิจัยเพื่อปรับปรุงประสิทธิภาพในการวินิจฉัยเชื้อโรคอย่างต่อเนื่อง และการพัฒนามาตรฐานดูดทดสอบเชื้อโรคด้วยตนเอง นักปฏิบัติการของบริษัทฯ สามารถที่จะระบุเชื้อโรคโดยใช้เทคนิคการวินิจฉัยโรค จากการพัฒนาเทคโนโลยีอย่างต่อเนื่อง ทำให้บริษัทฯ สามารถตรวจพบเชื้อโรคได้ตั้งแต่ระยะเริ่มต้นและสามารถป้องกันโรคระบาดในฟาร์มได้ ทีมงานวิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ ยังได้จัดทำคู่มือสำหรับพนักงานและเกษตรกรฯ ที่แสดงวิธีการวินิจฉัยโรคในไก่และสุกรได้อย่างมีประสิทธิภาพและรวดเร็ว นอกจากนี้ ทีมงานวิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ ยังให้ความสำคัญกับการพัฒนาวัสดุใหม่ที่มีประสิทธิภาพสูงสุดเพื่อใช้สำหรับไก่และสุกรของบริษัทฯ

นอกจากนี้ นักวิชาการที่โรงงานอาหารสัตว์ของบริษัทฯ มีการปรับปรุงมาตรฐานอาหารสัตว์ของบริษัทฯ เป็นประจำเพื่อเพิ่มผลผลิตและคุณภาพของไก่และสุกรที่บริษัทฯ จำหน่าย และเพื่อเพิ่มอัตราการแลกเนื้อ (Feed Conversion Ratio) และในบางครั้ง บริษัทฯ ได้ทำการทดลองร่วมกับผู้ชำนาญวัตถุดิบเพื่อปรับปรุงสูตรอาหารสัตว์ของบริษัทฯ พนักงานของบริษัทฯ ที่ฟาร์มเพาะเลี้ยงสัตว์ยังหน้าที่ติดตามการคัดเลือกพันธุ์ของไก่และสุกรของบริษัทฯ ในทุกระดับพันธุ์ในวงการเพาะพันธุ์อย่างสม่ำเสมอ

ส่วนหนึ่งของความพยายามในการปรับปรุงผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ อย่างต่อเนื่อง นับตั้งแต่ปี 2555 บริษัทฯ ได้ร่วมมือกับพัฒน์มหาวิทยาลัยเพื่อพัฒนาผลิตภัณฑ์ยาใหม่ ๆ และทำการทดสอบผลิตภัณฑ์เหล่านี้ในไก่และสุกรของบริษัทฯ ที่ฟาร์มทดลองของบริษัทฯ ในประเทศไทย ซึ่งผลจากการร่วมมือทำการวิจัยนี้ บริษัทฯ สามารถปรับปรุงโปรแกรมการให้วัสดุที่ใช้ในฟาร์ม ไก่และสุกรของบริษัทฯ

จากการมุ่งมั่นของทีมงานวิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ ทำให้บริษัทฯ สามารถเพิ่มอัตราการรอดชีวิต อัตราการแลกเนื้อ (Feed Conversion Ratio) อัตราการเจริญเติบโตเฉลี่ยต่อวันของไก่และสุกรของบริษัทฯ และลดอัตราการสูญเสียชีวิตของไก่และสุกร

การจัดทำหน่วยผลิตภัณฑ์ทั่วประเทศและความเข้าใจอย่างลึกซึ้งเกี่ยวกับตลาดในประเทศไทย

ปัจจุบัน บริษัทฯ จำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าทั่วประเทศไทย โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2558 บริษัทฯ มีลูกค้าในประเทศไทยมากกว่า 690 ราย สำหรับผลิตภัณฑ์ที่ໄగ่ และมากกว่า 80 ราย สำหรับสุกรวมมีชีวิต ลูกค้าของบริษัทฯ รวมถึงบริษัทค้าปลีกแบบสมัยใหม่ และบริษัทอุตสาหกรรมค้าปลีก นายหน้าชื่อขาย โรงฆ่าสัตว์ ผู้ค้าปลีก และตัวแทนส่งออก/ตัวแทนรับซื้อ เพื่อส่งออกที่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ ให้แก่ลูกค้าต่างประเทศ และลูกค้าส่งออก การมีฐานลูกค้าที่กว้างขวางทำให้บริษัทฯ สามารถปรับเปลี่ยนเพื่อตอบสนองต่อการเปลี่ยนแปลงของสภาพของตลาด เพื่อให้บริษัทฯ มีกำไรสูงสุด ทั้งยังช่วยกระจายความเสี่ยงเนื่องจากเป็นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ทั่วประเทศ และลดความเสี่ยงจากการผันผวนของตลาด

บริษัทฯ มีความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับตลาดในประเทศไทย และโดยทั่วไปแล้วบริษัทฯ มีความสัมพันธ์อันดีกับลูกค้า และลูกค้าหหลายรายของบริษัทฯ มีความสัมพันธ์กับบริษัทฯ มาเป็นระยะเวลาประมาณ 10 ปี สำหรับผลิตภัณฑ์ที่ໄగ่ และประมาณ 3 ปี สำหรับสุกรวมมีชีวิต นอกจากนี้ บริษัทฯ เชื่อว่าการที่บริษัทฯ มีความสัมพันธ์อันแน่นแฟ้นกับนายหน้าชื่อขาย ทำให้บริษัทฯ สามารถเข้าถึงเครือข่ายที่กว้างขวางมากขึ้น และดำรงความเป็นผู้นำในตลาดภายในประเทศไทยได้

ทีมงานผู้บริหารที่มากด้วยประสบการณ์และมีผลงานอันเป็นที่ยอมรับ

ทีมงานผู้บริหารของบริษัทฯ เปี่ยมด้วยประสบการณ์ และมีผลงานอันเป็นที่ยอมรับ นายวินัย เตียวสมบูรณ์กิจ ผู้ก่อตั้งบริษัทฯ ซึ่งปัจจุบันดำรงตำแหน่งประธานเจ้าหน้าที่บริหารและประธานกรรมการบริหารและมีประสบการณ์ในอุตสาหกรรมมาเกินกว่า 25 ปี นอกจากนายวินัย เตียวสมบูรณ์กิจแล้ว บริษัทฯ ยังมีทีมงานผู้บริหารที่มีประสบการณ์คือ นายวินิท ชนิตติราภรณ์ กรรมการผู้จัดการ ในการบริหารจัดการธุรกิจของบริษัทฯ ทีมงานผู้บริหารของบริษัทฯ ได้มีส่วนช่วยให้บริษัทฯ สามารถอยู่ในระดับแนวหน้าในอุตสาหกรรมໄగ่และสุกรในประเทศไทย ในช่วงระยะเวลาสี่ปีที่ผ่านมา จนถึงวันเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 ธุรกิจของบริษัทฯ ได้ขยายตัวอย่างมีนัยสำคัญและยังคงขยายตัวต่อไป แม้ในช่วงเศรษฐกิจถดถอย ทีมงานผู้บริหารของบริษัทฯ มีส่วนช่วยบริษัทฯ ในการเข้าซื้อกิจการและพัฒนาธุรกิจใหม่ ๆ เช่น การขยายธุรกิจเลี้ยงไก่และสุกรในประเทศไทยและการขยายธุรกิจในตลาดใหม่ เช่น ประเทศเวียดนาม ตั้งแต่ปี 2554 เป็นต้นมา บริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจของบริษัทฯ ในประเทศไทย โดยเพิ่มจำนวนฟาร์มไก่เพื่อแม่พันธุ์จากเดิม 7 ฟาร์ม เป็น 15 ฟาร์ม เพิ่มจำนวนโรงพักไข่ไก่จากเดิม 2 โรง เป็น 6 โรง เพิ่มจำนวนโรงผลิตขึ้นส่วนไก่จากเดิม 1 โรง เป็น 3 โรง เพิ่มจำนวนฟาร์มไก่พันธุ์จาก 1 ฟาร์ม เป็น 2 ฟาร์ม เพิ่มจำนวนฟาร์มสุกรปูย่าพันธุ์จากเดิม 3 ฟาร์ม เป็น 6 ฟาร์ม เริ่มดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรเพื่อแม่พันธุ์ 6 ฟาร์มและขยายโรงผลิตอาหารสัตว์จากเดิม 2 โรง เป็น 3 โรง นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้เริ่มประกอบธุรกิจเลี้ยงสุกรในประเทศไทย เวียดนามตัวอย่าง

นอกจากนี้ บริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการเพิ่มกำลังการผลิตและเพิ่มยอดขายโดยเฉพาะอย่างยิ่งในช่วงระยะเวลาสี่ปีที่ผ่านมา โดยรายได้จากการขายและการให้บริการของบริษัทฯ เพิ่มขึ้นจาก 7,155.8 ล้านบาทในปี 2554 เป็น 17,067.22 ล้านบาทในปี 2557 ซึ่งคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยสะสมต่อปีเท่ากับร้อยละ 33.6 และรายได้จากการขายและการให้บริการของบริษัทฯ สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 เท่ากับ 4,073.4 ล้านบาทเพิ่มขึ้นจาก 4,060.1 ล้านบาท สำหรับงวดสามเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2557 ซึ่งคิดเป็นอัตราการเติบโตเท่ากับร้อยละ 0.3% นokจากนี้ ทีมงานผู้บริหารของบริษัทฯ ยังได้ส่งเสริมการรักษาและยังคงความต่อเนื่อง คือทั้งบังคับใช้มาตรฐานในการควบคุมคุณภาพที่เข้มงวดในการประกอบธุรกิจทุกขั้นตอน

2.8 กลยุทธ์ในการแข่งขัน

ในอนาคต บริษัทฯ มีเป้าหมายที่จะรักษาความเป็นผู้นำในการเป็นผู้จำหน่ายเนื้อไก่ในประเทศไทยอันดับหนึ่ง⁶ และจะขยายช่องทางการจำหน่ายไปในต่างประเทศ ซึ่งรวมถึงประเทศไทยญี่ปุ่นและสหภาพยุโรป และขยายกิจการเข้าสู่ธุรกิจอาหาร แปรรูป รวมถึงมีเป้าหมายที่จะเพิ่มส่วนแบ่งการตลาดในการจำหน่ายสุกรเมืองวิถีในประเทศไทยและประเทศไทยเดียว รวมถึงความต้องการสำหรับสุกรเมืองที่มีความต้องการสูงในประเทศไทยและประเทศไทยเดียว รวมถึงความต้องการสำหรับสุกรเมืองที่มีความต้องการสูงในประเทศไทยและประเทศไทยเดียว

การขยายธุรกิจหลักอย่างต่อเนื่อง

บริษัทฯ มุ่งเน้นในการเพิ่มกำลังการผลิตทั้งในธุรกิจไก่และธุรกิจสุกร

สำหรับธุรกิจไก่ บริษัทฯ จะปรับปรุงฟาร์มไก่พ่อแม่พันธุ์ที่มีอยู่ในปัจจุบันจำนวน 4 ฟาร์ม เพื่อเพิ่มความสามารถในการผลิตของไก่พ่อแม่พันธุ์ ทำให้บริษัทฯ สามารถเพิ่มกำลังการผลิตถูกต่อของบริษัทฯ จาก 3.1 ล้านตัวต่อสัปดาห์ในวันที่ 31 มีนาคม 2558 เป็นประมาณ 3.2 ล้านตัวต่อสัปดาห์ภายในสิ้นปี 2559 บริษัทฯ ยังมีแผนที่จะเพิ่มจำนวนชั่วโมงในการทำงาน จำนวนวันทำงานต่อสัปดาห์ และ/หรือ จำนวนกะของการทำงานที่โรงผลิตชิ้นส่วนไก่เพื่อรับปริมาณการผลิตที่เพิ่มขึ้น ซึ่งจะทำให้ผลิตภัณฑ์ไก่ที่บริษัทฯ สามารถผลิตได้เพิ่มขึ้นด้วยนอกจากนี้ บริษัทฯ อยู่ระหว่างการปรับปรุงโรงผลิตชิ้นส่วนไก่ของบริษัทฯ โดยการซื้อเครื่องจักรใหม่เพื่อปรับปรุงกระบวนการผลิตให้มีประสิทธิภาพยิ่งขึ้นและสนับสนุนตลาดส่งออก

สำหรับธุรกิจสุกร บริษัทฯ คาดว่าภายในสิ้นปี 2558 บริษัทฯ จะก่อสร้างฟาร์มสุกรทวารพันธุ์ใหม่ 1 ฟาร์มแล้วเสร็จ จะเป็นเจ้าของและดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์เพิ่มอีกจำนวน 1 ฟาร์มและจะเข้าลงทุนโรงผลิตชิ้นส่วนสุกร 1 โรง โดยจะเริ่มดำเนินงานภายในไตรมาสที่สองของปี 2559 บริษัทฯ จะเป็นเจ้าของและดำเนินธุรกิจฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์เพิ่มอีกจำนวน 5 ฟาร์มจากการเพิ่มกำลังการผลิตที่ฟาร์มต่าง ๆ ของบริษัทฯ นี้ จะทำให้บริษัทฯ สามารถเพิ่มจำนวนสุกรทวารพันธุ์และสุกรพ่อแม่พันธุ์ซึ่งจะส่งผลให้จำนวนสุกรที่บริษัทฯ สามารถผลิตได้เพิ่มขึ้น นอกจากนี้ บริษัทฯ มีแผนที่จะเพิ่มกำลังการผลิตที่ฟาร์มพ่อแม่พันธุ์ในอนาคตอันใกล้นี้ และจะร่วมมือกับเกษตรกรราย ในจำนวนที่เพิ่มมากขึ้น เพื่อเพิ่มจำนวนสุกรขุนที่บริษัทฯ สามารถผลิตได้ จากข้อมูลของ Frost & Sullivan บริษัทฯ เชื่อว่าธุรกิจสุกรในประเทศไทยยังสามารถเติบโตได้อีก เพราะผู้เลี้ยงสุกรส่วนใหญ่ในประเทศไทยเป็นผู้เลี้ยงสุกรอิสระ หรือฟาร์มสุกรเชิงพาณิชย์ขนาดเล็กกับขนาดกลางซึ่งเป็นรายย่อยในขณะที่บริษัทฯ เป็นผู้ประกอบธุรกิจเลี้ยงสัตว์รายใหญ่ซึ่งมีอยู่ไม่กี่ราย บริษัทฯ จึงมุ่งหมายที่จะใช้ประโยชน์จากขนาดของธุรกิจของบริษัทฯ ให้เกิดประสิทธิภาพเพื่อเพิ่มส่วนแบ่งการตลาดโดยการดึงส่วนแบ่งการตลาดจากผู้เลี้ยงอิสระนี้ โปรดพิจารณารายละเอียดเพิ่มเติมในหัวข้อ “ส่วนที่ 2.2 การประกอบธุรกิจ – ลักษณะผลิตภัณฑ์ – 2.2.2 ธุรกิจสุกร – สถานประกอบการ” ดังนั้น บริษัทฯ ประสงค์จะเพิ่มกำลังการผลิตสุกรขุนสามเท่าภายในสิ้นปี 2560 ทั้งนี้ ขึ้นอยู่กับสภาพภาวะตลาดและสถานการณ์ของการดำเนินงาน

บริษัทฯ ยังวางแผนที่จะเพิ่มกำลังการผลิต โดยจะปรับปรุงเครื่องจักรในโรงผลิตอาหารสัตว์ที่จังหวัดสุพรรณบุรี และเพิ่มอัตราการใช้ประโยชน์ของโรงผลิตอาหารสัตว์ที่จังหวัดสุพรรณบุรี และจังหวัดปราจีนบุรี รวมถึงเพิ่มจำนวนไอล์สำหรับเก็บวัตถุดิบอาหารสัตว์ เพื่อสนับสนุนการขยายธุรกิจไก่และธุรกิจสุกร นอกจากนี้ บริษัทฯ มีแผนจะลงทุนในโรงผลิตอาหารสัตว์เพิ่มเติมอีก 1 โรง เพื่อเพิ่มส่วนแบ่งทางการตลาดในธุรกิจอาหารสัตว์ของบริษัทฯ

โปรดพิจารณารายละเอียดเพิ่มเติมในหัวข้อ “ส่วนที่ 2.2.6 โครงการในอนาคต - 6.3.2 โครงการปรับปรุงโรงผลิตอาหารสัตว์”

⁶ข้อมูลในปี 2556 ของ Frost & Sullivan

นอกจากนี้บริษัทฯ มีความประสงค์ที่จะขยายธุรกิจในเวียดนามเพื่อตอบสนองความต้องการผลิตภัณฑ์เนื้อสุกรที่อยู่ในระดับสูงในประเทศไทยโดยบริษัทฯอยู่ในระหว่างการนำรูปแบบการดำเนินธุรกิจในประเทศไทยไปประยุกต์ใช้สำหรับธุรกิจของบริษัทฯ ในประเทศไทยเดือนมกราคม ทั้งนี้ ธุรกิจของบริษัทฯ ในประเทศไทยสามารถเพิ่มยอดขายในแต่ละไตรมาสได้อย่างต่อเนื่องนับตั้งแต่เริ่มดำเนินกิจการ

บริษัทฯ ยังวางแผนที่จะเข้าและดำเนินการศูนย์กระจายสินค้าเพิ่มอีก 3 แห่ง ในภาคตะวันออกเฉียงเหนือของประเทศไทย เพื่อขยายช่องทางการจัดจำหน่าย และเพื่อรับการคำรับรองว่าประเทศไทยเป็นบ้านที่อยู่ใกล้เคียง

โอกาสในการส่งออกผลิตภัณฑ์

ในปี 2556 ประเทศไทยญี่ปุ่นได้ประกาศยกเลิกมาตรการห้ามนำเข้าผลิตภัณฑ์เนื้อสัตว์ปีกรวมถึงเนื้อไก่สดและเนื้อไก่แช่แข็งจากไทยหลังจากใช้มาตรการดังกล่าวมาตั้งแต่ปี 2550 เนื่องจากไวรัสโคโรนาสายพันธุ์ปัตานีที่มีผู้ติดเชื้อในปัจจุบันประเทศไทยปลอดภัยจากเชื้อไวรัสโคโรนาสายพันธุ์ปัตานี ซึ่งรวมทั้ง สหภาพญี่ปุ่น ย่องกง และสิงคโปร์ ก็ได้ประกาศยกเลิกมาตรการห้ามนำเข้าเนื้อไก่สดจากประเทศไทย เช่นกันสืบเนื่องจากการยกเลิกมาตรการดังกล่าว บริษัทฯ เชื่อว่า บริษัทฯ มีความพร้อมที่จะได้รับประโยชน์จากการส่งออกผลิตภัณฑ์เนื้อไก่ โดยบริษัทฯ วางแผนจะส่งออกผลิตภัณฑ์เนื้อไก่ของบริษัทฯ ไปจำหน่ายในต่างประเทศนอกจากนี้ บริษัทฯ มีโรงงานและเครื่องจักรที่ทันสมัย รวมถึงยังมีกำลังการผลิตส่วนเกินซึ่งบริษัทฯ วางแผนจะใช้รองรับการส่งออกในอนาคตอีกด้วย

ก่อนที่จะมีการใช้มาตรการห้ามนำเข้าเนื่องจากการระบาดของโรคไข้หวัดนกในปี 2547 ประเทศไทยเป็นหนึ่งในผู้ส่งออกสัตว์ปีกขั้นนำของโลก เช่น ในปี 2546 ประเทศไทยส่งออกเนื้อไก่สดไปจำหน่ายในประเทศไทยเป็นร้อยละ 76.8 ของสัตว์ปีกที่ยังไม่ปูรุสก์จำนวน 467,000 ตันที่ประเทศไทยญี่ปุ่นนำเข้า ดังนั้น หลังจากการยกเลิกมาตรการห้ามนำเข้าเนื้อไก่ คาดการณ์ว่าบริษัทฯ จะสามารถการส่งออกไปประเทศไทยญี่ปุ่นจะเพิ่มขึ้นอีกครึ่งหนึ่ง โดยบริษัทฯ ได้เริ่มส่งออกเนื้อไก่ของบริษัทฯ ไปยังลูกค้าในประเทศไทยญี่ปุ่น ตามคำสั่งซื้อจากลูกค้าญี่ปุ่นจำนวนประมาณ 504 ตันในไตรมาสที่หนึ่งของปี 2558

เนื่องจากข้อได้เปรียบด้านระยะทางระหว่างประเทศไทยและประเทศไทยที่ตั้งอยู่ใกล้กัน บริษัทฯ เชื่อว่าบริษัทฯ จะสามารถจำหน่ายเนื้อไก่ที่คงความสดได้มากกว่าผลิตภัณฑ์จากประเทศไทย เช่น บรรจุภัณฑ์ และมีต้นทุนที่สามารถแข่งขันได้สืบเนื่องจากต้นทุนด้านการขนส่งที่ต่ำกว่า และการที่บริษัทฯ สามารถเพิ่มกระบวนการในการผลิตให้เป็นไปตามความต้องการของลูกค้าในประเทศไทยญี่ปุ่น ทำให้ราคาขายเฉลี่ยของผลิตภัณฑ์ที่ได้ของบริษัทฯ ถูกกว่า บริษัทฯ จึงเชื่อว่าบริษัทฯ จะสามารถเพิ่มผลกำไรจากการขายธุรกิจส่งออกได้

นอกจากนี้ สหภาพญี่ปุ่นได้ยกเลิกมาตรการห้ามนำเข้าเนื้อไก่สดจากประเทศไทยซึ่งบังคับใช้มาตั้งแต่ปี 2547 ดังนั้นผู้ผลิตหลายรายในประเทศไทยได้เริ่มส่งออกเนื้อไก่ไปสหภาพญี่ปุ่นโดยบริษัทฯ ได้เริ่มส่งออกเนื้อไก่ไปจำหน่ายแก่ลูกค้าในสหภาพญี่ปุ่นตามคำสั่งซื้อจากลูกค้าจำนวน 120 ตันในไตรมาสที่หนึ่งของปี 2558

เพื่อสนับสนุนแผนการส่งออกของบริษัทฯ ดังกล่าวบริษัทฯ จึงวางแผนที่จะปรับรูปแบบเกษตรกรรม ในเครือข่ายของบริษัทฯ โดยการมุ่งเน้นกลุ่มเกษตรกรรายใหญ่ขนาดฟาร์มเลี้ยงลูกไก่โดยให้มีกำลังการผลิตมากกว่า 200,000 ตัวต่อฟาร์มบริษัทฯ เชื่อว่ารูปแบบธุรกิจโดยใช้ฟาร์มที่มีขนาดใหญ่ขึ้นดังกล่าวช่วยส่งเสริมรูปแบบธุรกิจที่แตกต่างไปจากรูปแบบธุรกิจเดิมของบริษัทฯ ที่ใช้เกษตรกรรายจ้างจำนวนมากรายซึ่งเป็นผู้ประกอบการรายย่อยและมีฟาร์มขนาดเล็กกว่า

ประสานการทำงานร่วมกันในธุรกิจแบบครบวงจรทั้งในผลิตภัณฑ์ไก่และสุกรเพื่อเพิ่มความหลากหลายของผลิตภัณฑ์และเพิ่มรายได้ให้แก่บริษัทฯ

จากการที่บริษัทฯ เป็นหนึ่งในผู้นำในตลาด และมีสถานประกอบการที่มีความพร้อม บริษัทฯ เชื่อว่าบริษัทฯ สามารถเพิ่มความหลากหลายของผลิตภัณฑ์เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้า ซึ่งจะทำให้บริษัทฯ มีรายได้และผลกำไรเพิ่มขึ้น สำหรับธุรกิจไก่ บริษัทฯ มีแผนที่จะเพิ่มรายได้จากลูกค้าในกลุ่มบริษัทค้าปลีกแบบสมัยใหม่ บริษัทอุตสาหกรรมค้าปลีกและลูกค้าส่งออก ซึ่งบริษัทฯ สามารถกำหนดราคาขายโดยเฉลี่ยได้สูงกว่า เนื่องจากบริษัทฯ สามารถเพิ่มกระบวนการในการผลิตเนื้อกไก่ได้ เช่น การตัดแต่งผลิตภัณฑ์เพิ่มเติม ทำให้บริษัทฯ สามารถเพิ่มผลกำไรจากการผลิตภัณฑ์ขั้นสุดท้ายได้มากยิ่งขึ้นสำหรับวันเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2558 ยอดขายให้แก่บริษัทค้าปลีกแบบสมัยใหม่และบริษัทอุตสาหกรรมค้าปลีกคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 35.4% ของรายได้จากการขายเนื้อกไก่ของบริษัทฯ นอกจากนี้ จากการที่ร้านค้าปลีกสมัยใหม่ได้รับความนิยมมากขึ้นซึ่งโดยทั่วไปจะมีช่วงเวลาในการจำหน่ายสินค้านานกว่าตลาดสดและมีคุณภาพน้ำดี สำหรับเชื้ออาหาร ทำให้ยืดอายุของผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ ดังนั้น บริษัทฯ เชื่อว่าความต้องการของลูกค้าในส่วนนี้จะยังคงเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง สำหรับธุรกิจสุกร บริษัทฯ ยังวางแผนที่จะขยายธุรกิจสุกรไปยังภาคตะวันออกของประเทศไทยในสิ้นปี 2559 ซึ่งรวมถึงการสร้างฟาร์มสุกรทวารพันธุ์ฟาร์มที่สอง และฟาร์มสุกรพ่อแม่พันธุ์ฟาร์มซึ่งจะทำให้บริษัทฯ สามารถเข้าถึงฐานลูกค้ากลุ่มใหม่สำหรับธุรกิจสุกรของบริษัทฯ

บริษัทฯ มีแผนที่จะขยายธุรกิจแบบครบวงจรในอนาคตโดยให้บริการต่าง ๆ ซึ่งบังบัดด้วย เชื่อว่าจะนำไปสู่การลดต้นทุนการผลิตและ/หรือการเพิ่มผลกำไร เช่น บริษัทฯ มีความประสงค์ที่จะประกอบธุรกิจโรงผลิตขั้นส่วนสุกรภายในต่อมาสที่สองของปี 2559 เพื่อให้บริษัทฯ สามารถเข้าสู่อุตสาหกรรมเนื้อสุกรและเข้าถึงลูกค้ากลุ่มใหม่ได้ เมื่อบริษัทฯ ประกอบกิจการโรงผลิตขั้นส่วนสุกรของตนเอง บริษัทฯ จะจำหน่ายชิ้นส่วนเนื้อสุกรที่ศูนย์กระจายสินค้าของบริษัทฯ ซึ่งบังบัดด้วย เชื่อว่า น่าจะช่วยเพิ่มผลกำไรได้

การพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่และการเข้าสู่ธุรกิจอาหารแปรรูป

บริษัทฯ มีแผนในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ โดยบริษัทฯ ได้เริ่มลงทุนในโรงงานแปรรูปอาหาร เพื่อเพิ่มมูลค่าและสร้างความหลากหลายให้แก่ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ อย่างต่อเนื่อง โดยในช่วงเริ่มต้น บริษัทฯ ได้เข้าทำความตกลงกับผู้ผลิตอาหารแปรรูป เพื่อผลิตไส้กรอกไก่จากเนื้อกไก่ของบริษัทฯ (OEM) ซึ่งทำให้บริษัทฯ สามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไส้กรอกไก่ภายใต้ชื่อ ศัญลักษณ์เดียวกับ TFG โดยใช้ชื่อสินค้าว่า “ไทยอร่อย” ให้แก่ลูกค้าของบริษัทฯ อย่างไรก็ได้ บริษัทฯ คาดว่ารายได้ของบริษัทฯ จากการเริ่มจำหน่ายไส้กรอกไก่ในปี 2558 จะไม่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจนกว่าจะถึงไตรมาสที่สามของปี 2559 ซึ่งบังบัดด้วย เชื่อว่าจะเริ่มดำเนินโรงงานผลิตไส้กรอกไก่ได้ภายในปี 2559

ในส่วนของธุรกิจอาหารแปรรูป บริษัทฯ จะยังคงใช้ประโยชน์จากไก่ซึ่งเดิมต้นในฟาร์มของเกษตรกรฯ และบริษัทฯ จะบริหารจัดการผลิตภัณฑ์ไก่ของบริษัทฯ โดยการใช้ผลิตภัณฑ์ผลอย่างได้จากโรงผลิตขั้นส่วนไก่ของบริษัทฯ บางส่วนเข้าสู่ธุรกิจการผลิตอาหารแปรรูป ทั้งนี้ เพื่อเพิ่มอัตรากำไรให้สูงขึ้นออกจากนี้ บริษัทฯ ยังสามารถใช้ช่องทางการจัดจำหน่ายของบริษัทฯ ที่มีอยู่ในปัจจุบันในการจำหน่ายอาหารแปรรูปได้ และบริษัทฯ เชื่อว่าจะทำให้ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ มีความหลากหลายมากขึ้น

การยกระดับมาตรฐานเกี่ยวกับความปลอดภัยของอาหารและเพิ่มผลผลิตผ่านการวิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ

บริษัทฯ แสวงหาแนวทางใหม่ๆ เพื่อปรับปรุงผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ อย่างเสมอภาคความมุ่งมั่นของพนักงานทุกคนในทุกส่วนงานตลอดจนทีมงานวิจัยและพัฒนาของบริษัทฯ บริษัทฯ ได้ริเริ่มโครงการที่ให้ความสำคัญกับการเพิ่มอัตราการเจริญเติบโตและส่งเสริมสุขอนามัยในไก่และสุกรของบริษัทฯ และได้ร่วมงานกับสถาบันการศึกษาในประเทศไทยในการพัฒนาวิธีการใหม่ๆ ในการป้องกันโรคระบาดในสต็อกนอกจากนี้บริษัทฯ ยังให้ความสำคัญกับการรักษามาตรฐานผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ ให้เป็นไปตามมาตรฐานสากล และอยู่ในระหว่างดำเนินการเพื่อขอรับใบอนุญาตต่าง ๆ เพื่อเป็นการส่งเสริมการขายผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ ในต่างประเทศ ซึ่งรวมถึงใบอนุญาตจาก Genesis GAP Standard, British Retail Consortium และ Universal Feed Assurance Scheme