



1. ปัจจัยความเสี่ยง

ก่อนตัดสินใจลงทุนในหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัท ศรีสวัสดิ์ พาวเวอร์ 1979 จำกัด (มหาชน) ("บริษัทฯ" หรือ "SP 1979") นักลงทุนควรใช้วิจารณญาณอย่างรอบคอบในการพิจารณาข้อมูลปัจจัยความเสี่ยง รวมทั้งข้อมูลอื่นๆ ที่ปรากฏในเอกสารนี้ ปัจจัยความเสี่ยงที่ระบุในหัวข้อนี้เป็นปัจจัยความเสี่ยงที่ประเมินจากสถานการณ์ปัจจุบัน ทั้งนี้ อาจมีความเสี่ยงอื่นๆ ที่บริษัทฯ ไม่อาจทราบได้ในปัจจุบัน หรือเป็นความเสี่ยงที่บริษัทฯ พิจารณาว่าในปัจจุบันไม่มีผลกระทบในสาระสำคัญต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ รวมทั้งความเสี่ยงที่อ้างอิงสภาพเศรษฐกิจและนโยบายของรัฐบาลเป็นข้อมูลที่ได้มาจากการหน่วยงานของรัฐและแหล่งข้อมูลต่างๆ ที่เชื่อถือได้ ซึ่งบริษัทฯ ไม่ได้ตรวจสอบข้อมูลดังกล่าว ดังนั้น ผู้ลงทุนควรพิจารณาอย่างรอบคอบก่อนตัดสินใจลงทุนในหุ้นสามัญของบริษัทฯ

บริษัทฯ และบริษัทย่อย 2 แห่ง ได้แก่ บริษัท ศรีสวัสดิ์ พาวเวอร์ 1982 จำกัด ("SP 1982") และบริษัท เงินสดทันใจ จำกัด ("เงินสดทันใจ" หรือ "FM") (รวมเรียกว่า "กลุ่มบริษัทฯ") มีการประกอบธุรกิจให้บริการสินเชื่อรายย่อยแยกตามประเภทหลักประกอบ โดยบริษัทฯ และ SP 1982 ประกอบธุรกิจให้สินเชื่อแบบใช้เล่มทะเบียนรถ ("สินเชื่อจำนำทะเบียนรถ") รวมถึงบ้านและโฉนดที่ดิน เป็นหลักประกัน ส่วน FM ประกอบธุรกิจให้สินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ใหม่ ("สินเชื่อเช่าซื้อ") และสินเชื่อส่วนบุคคล ภายใต้การกำกับแบบไม่มีหลักประกัน ("สินเชื่อส่วนบุคคล")

ปัจจัยความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจของกลุ่มบริษัทฯ ที่อาจมีผลกระทบต่อผลตอบแทนจากการลงทุนของผู้ลงทุน อย่างมีนัยสำคัญและแนวทางในการป้องกันความเสี่ยงมีดังนี้

1.1 ความเสี่ยงด้านการตลาดและกลยุทธ์

ปรับปรุงให้เป็นข้อมูลล่าสุด สำหรับปี 2556

1.1.1 ความเสี่ยงจากการแข่งขันในอุตสาหกรรมสินเชื่อจำนำทะเบียนรถ และสินเชื่อเช่าซื้อ

ธุรกิจให้สินเชื่อจำนำทะเบียนรถ และสินเชื่อเช่าซื้อ มีการแข่งขันที่รุนแรงจากทั้งผู้ประกอบการรายใหม่ซึ่งส่วนใหญ่เป็นบริษัทในกลุ่มสถาบันการเงินที่มีความได้เปรียบจากการดันทุนทางการเงินที่ดีและฐานทุนขนาดใหญ่ ที่ต้องการเข้ามาในอุตสาหกรรมเนื่องจากมองเห็นอัตราผลตอบแทนที่สูง เช่น ธนาคารพาณิชย์หรือบริษัทในเครือธนาคาร บริษัทเช่าซื้อหรือลีสซิ่ง ประกอบกับธุรกิจสินเชื่อจำนำทะเบียนรถ และธุรกิจสินเชื่อเช่าซื้อ เป็นธุรกิจที่ไม่ต้องมีการลงทุนในเครื่องมือ และอุปกรณ์สำหรับการดำเนินงานเป็นจำนวนมาก และไม่จำเป็นต้องได้รับอนุญาตจากหน่วยงานใด ทำให้ผู้ประกอบการรายใหม่สามารถเข้ามาแข่งขันได้โดยไม่มีข้อจำกัด เพียงมีแหล่งเงินทุนสำหรับการปล่อยสินเชื่อเท่านั้น ทำให้มีคู่แข่งรายใหม่เข้ามาในอุตสาหกรรมมากขึ้น นอกจากการแข่งขันจากผู้ประกอบรายใหม่แล้วยังมีการแข่งขันจากผู้ประกอบรายเดิมในอุตสาหกรรมที่ต่างใช้กลยุทธ์ทางการตลาด เช่น การเพิ่มยอดตั๋ว ให้วางเงินสินเชื่อที่สูงขึ้น ขยายระยะเวลาผ่อนชำระ อัตราดอกเบี้ยที่ดี เพื่อดึงดูดลูกค้าให้มาใช้บริการ

อย่างไรก็ตี ปัจจัยความสำคัญในการดำเนินธุรกิจให้สินเชื่อไม่ได้ขึ้นอยู่กับการมีแหล่งเงินทุนที่เพียงพอเพียง อย่างเดียว การที่กลุ่มบริษัทฯ มีประสบการณ์ในธุรกิจนี้มานานกว่า 33 ปี ทำให้รู้จักกลุ่มลูกค้าเป้าหมายเป็นอย่างดี มีบริการที่เข้าถึงความต้องการของลูกค้า มีสาขาและการให้บริการที่ครอบคลุมพื้นที่ทั่วทุกภูมิภาค โดยข้อมูล ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 31 ธันวาคม 2556 กลุ่มบริษัทฯ มีสาขาเปิดให้บริการจำนวน 385-602 สาขา และมีพนักงานประจำตัวแทนจำหน่ายรถจักรยานยนต์จำนวน 32-22 ราย ครอบคลุมตัวแทนจำหน่าย 23-14 ร้าน ซึ่งกระจายอยู่ในกรุงเทพ และปริมณฑลจำนวน 11 ร้าน และต่างจังหวัด จำนวน 3 ร้าน มีการให้บริการรวดเร็วและมีประสิทธิภาพ รวมทั้งมีระบบฐานข้อมูลลูกค้าขนาดใหญ่และความเชี่ยวชาญในการพิจารณาสินเชื่อ และการติดตามชำระค่างวด ทำให้กลุ่มบริษัทฯ มีความได้เปรียบผู้ประกอบการรายอื่นและสามารถพิจารณาสินเชื่อได้อย่างมีประสิทธิภาพ นอกจากนี้ ธนาคารพาณิชย์หรือบริษัทในเครือธนาคาร จะเน้นการปล่อยสินเชื่อ



สำหรับตลาดรถยนต์ใหม่ หรือกลุ่มลูกค้าเกรดเอ ส่วนบริษัทเข้าซื้อหรือลีสซิ่ง เน้นการให้บริการแก่ผู้ต้องการซื้อรถใหม่ หรือรถมือสอง สำหรับลูกค้าติดลบหรือกลาง ในขณะที่กลุ่มบริษัทฯ เน้นธุรกิจการให้บริการสินเชื่อ จำนำทะเบียนรถ บ้านและโฉนดที่ดิน กับผู้ที่มีความต้องการใช้เงินซึ่งอาจไม่สามารถเข้าถึงบริการของธนาคารพาณิชย์หรือบริษัทในเครือธนาคาร แต่มีกรรมสิทธิ์ในทรัพย์สิน รถ ที่ดิน

1.1.2 ความเสี่ยงจากการแข่งขันในอุตสาหกรรมสินเชื่อส่วนบุคคล

ที่ผ่านมา ธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคลมีการแข่งขันที่สูงขึ้น เนื่องจากอัตราดอกเบี้ยและค่าธรรมเนียมที่ได้รับสูงกว่า การปล่อยสินเชื่อบัตรเครดิต ทำให้มีผู้ประกอบการทั้งที่เป็นสถาบันการเงินและผู้ประกอบการที่ไม่ใช่สถาบันการเงินเข้ามาระยะหนึ่งในธุรกิจดังกล่าวเพิ่มมากขึ้น โดยในช่วงปี 2553-2555 2554-2556 ยอดสินเชื่อส่วนบุคคลมีการเติบโตอย่างต่อเนื่องจาก 487,491 213,310 ล้านบาท ในปี 2553-2554 เป็น 251,459 299,142 ล้านบาท ในปี 2556 หรือคิดเป็นอัตราการเติบโตเฉลี่ยร้อยละ 45.83 18.42 ต่อปี

อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทฯ ตระหนักรู้ถึงความเสี่ยงดังกล่าว แต่คาดว่าความเสี่ยงดังกล่าวไม่ส่งผลกระทบอย่างเป็นสาระสำคัญ เนื่องจากผู้ประกอบที่เป็นสถาบันการเงินจะเน้นกลุ่มลูกค้าระดับเกรดเอ ในขณะที่กลุ่มบริษัทฯ จะเน้นกลุ่มลูกค้าระดับเกรดบีโดยเจาะกลุ่มเป้าหมายที่เป็นข้าราชการ พนักงานรัฐวิสาหกิจ ผู้ใหญ่บ้าน ที่กลุ่มบริษัทฯ มีความคุ้นเคยและความเข้าใจในพฤติกรรมการชำระหนี้ ประกอบกับกลุ่มบริษัทฯ มีเจ้าหน้าที่สาขาทั่วประเทศที่เน้นการทำกิจกรรมทางการตลาดและเข้าถึงกลุ่มลูกค้าเป้าหมายอย่างสม่ำเสมอ ทำให้กลุ่มบริษัทฯ มีความเชื่อมั่นในศักยภาพการแข่งขัน

1.1.3 ความเสี่ยงจากการณ์ที่คำว่า "ศรีสวัสดิ์" ซึ่งเป็นถ้อยคำบางส่วนของชื่อของบริษัทฯ และ SP 1982 ใกล้เดียงกับชื่อทางการค้าของผู้ประกอบการรายอื่น

ในปัจจุบัน คำว่า "ศรีสวัสดิ์" ซึ่งถือเป็นส่วนหนึ่งของชื่อของบริษัทฯ และ SP 1982 นั้น มีลักษณะเป็นชื่อทางการค้าและ/หรือเครื่องหมายการค้าของผู้ให้บริการสินเชื่อรถยนต์ประเภทลีสซิ่งรายอื่นซึ่งเป็นบริษัทในเครือของธนาคารพาณิชย์แห่งหนึ่ง ("ผู้ให้บริการรายอื่น") ดังนั้น ประชาชนทั่วไปหรือผู้ใช้บริการของบริษัทฯ อาจเข้าใจผิดว่า (ก) บริษัทฯ และ SP 1982 เป็นบริษัทในกลุ่มของผู้ให้บริการรายอื่น (ข) ผู้ให้บริการรายอื่นดังกล่าวเป็นบริษัทในเครือของบริษัทฯ หรือ (ค) บริการของบริษัทฯ และ/หรือ SP 1982 และผู้ให้บริการรายอื่นเป็นบริการเดียวกันหรือส่งเสริมซึ่งกันและกัน ซึ่งอาจส่งผลให้บริษัทฯ และ/หรือ SP 1982 มีความเสี่ยงอย่างมีนัยสำคัญในการดำเนินธุรกิจเนื่องมาจากสาเหตุดังกล่าว สำหรับในด้านกฎหมาย ผู้ให้บริการรายอื่นอาจใช้สิทธิทางศาลเพื่อขอให้บริษัทฯ และ/หรือ SP 1982 ระงับการใช้คำว่า "ศรีสวัสดิ์" เพื่อเป็นส่วนหนึ่งของชื่อของบริษัทฯ และ/หรือ SP 1982 หรือเพื่อขอให้บริษัทฯ และ/หรือ SP 1982 ชำระค่าเสียหายอันเนื่องมาจากการณ์ดังกล่าว รวมถึงบริษัทฯ และ/หรือ SP 1982 อาจต้องชี้แจง โฆษณาหรือประชาสัมพันธ์เพิ่มเติมต่อประชาชนทั่วไปว่าบริษัทฯ และ/หรือ SP 1982 หรือการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ และ/หรือ SP 1982 ไม่มีส่วนเกี่ยวข้องกับผู้ให้บริการรายอื่นแต่ประการใด

อย่างไรก็ตี แม้ว่าบริษัทฯ และ SP 1982 จะมีความเสี่ยงดังกล่าวข้างต้น หากแต่ในการดำเนินธุรกิจนั้น บริษัทฯ และ SP 1982 ไม่ได้ใช้ถ้อยคำดังกล่าวหรือใช้ชื่อของบริษัทฯ เพื่อเป็นเครื่องหมายการค้า เครื่องหมายบริการ โลโก้ แอลฟ์แพนพับ การโฆษณาหรือเพื่อเป็นส่วนหนึ่งของกิจการส่งเสริมการขายหรือการให้บริการ (Promotion) ของบริษัทฯ แต่ประการใด โดยบริษัทฯ และ SP 1982 ใช้ลีว่า "มีบ้าน มีรถ เงินสดทันใจ" รวมถึงเครื่องหมายการค้าซึ่งเป็นรูปหัวเหลี่ยมที่มีเส้นเรขาในส่วนฐาน โดยมีลักษณะคล้ายมนต์ ซึ่งมิได้สอดคล้องกับชื่อทางการค้าและ/หรือเครื่องหมายการค้าของผู้ให้บริการรายอื่นแต่ประการใด รวมถึงบริษัทฯ และ SP



1982 มีความระมัดระวังรอบคอบเป็นอย่างยิ่งในการใช้ถ้อยคำดังกล่าวในการดำเนินการธุรกิจของบริษัทฯ และ SP 1982 ในประการอื่นนอกเหนือจากการอ้างอิงเพื่อเป็นชื่อของบริษัท และ SP 1982

นอกจากนี้ บริษัท วีระวงศ์, ชินวัฒน์ และเพียงพนอ จำกัด ในฐานะที่ปรึกษากฎหมายของบริษัทฯ ได้พิจารณา ประเด็นดังกล่าวและมีความเห็นว่าบริษัทฯ และ SP 1982 มีเจตนาที่จะใช้คำว่า "ศรีสวัสดิ์" เพื่อเป็นส่วนหนึ่ง ของชื่อของบริษัทฯภายใต้กฎหมายว่าด้วยบริษัทจำกัด และกฎหมายว่าด้วยบริษัทมหาชนจำกัดเท่านั้นซึ่งถือ เป็นการกำหนดชื่อของบริษัทตามกระบวนการที่ผ่านการพิจารณาเห็นชอบจากกรรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ โดยถือว่าเป็นการใช้คำสามัญเพื่อเป็นชื่อของบริษัทซึ่งไม่รวมถึงเครื่องหมายการค้าหรือ เครื่องหมายบริการ รวมถึงบริษัทฯ และ SP 1982 มิได้มีเจตนาที่จะให้ประชาชนทั่วไปมีความเข้าใจผิดเกี่ยวกับ ถ้อยคำดังกล่าวหรือเกี่ยวกับการให้บริการของบริษัทฯ และ SP 1982 กับผู้ให้บริการรายอื่น รวมถึงบริษัทฯ และ SP 1982 มิได้มีเจตนาที่จะใช้ถ้อยคำดังกล่าวเพื่อเป็นเครื่องหมายการค้าหรือเครื่องหมายบริการของบริษัทฯ และ SP 1982 แต่ประการใด ดังนั้น การใช้คำว่า "ศรีสวัสดิ์" เพื่อเป็นส่วนหนึ่งของชื่อของบริษัทฯ และ SP 1982 ไม่น่าจะถือเป็นการละเมิดสิทธิในเครื่องหมายการค้าหรือเครื่องหมายบริการอื่นของผู้ให้บริการรายอื่น หรือเป็นการดำเนินการที่กระทบชื่อสิทธิในเครื่องหมายการค้าหรือเครื่องหมายบริการอื่นของผู้ให้บริการรายอื่น แต่ประการใด

1.2 ความเสี่ยงด้านการอำนวยสินเชื่อและหลักประกัน

แก้ไขข้อมูลค่าเพื่อหนี้สงสัยจะสูญ และเพิ่มเติมหนี้สูญ

1.2.1 ความเสี่ยงจากแนวโน้มการเกิดหนี้สูญสูงขึ้น

การดำเนินธุรกิจให้สินเชื่อจำนำทะเบียนรถและสินเชื่อเช่าซื้อในปัจจุบันไม่ ได้อยู่ภายใต้การควบคุมโดยมี ข้อจำกัดจากหน่วยงานของภาครัฐ และเป็นธุรกิจที่ไม่อยู่ภายใต้การควบคุมหรือกฎหมายพิเศษใดๆ ทำให้ ผู้ประกอบการในธุรกิจดังกล่าวสามารถขยายธุรกิจได้อย่างเต็มที่ตามศักยภาพของบริษัทเอง ธุรกิจนี้มีความ เสี่ยงจากสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ ("NPL") หากขาดความระมัดระวังในการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อ หรือขาด ระบบการควบคุมภายในที่ดี

อย่างไรก็ตาม กลุ่มบริษัทฯ ได้กำหนดให้มีการพิจารณาสินเชื่ออย่างเข้มงวดทุกขั้นตอนรวมทั้งให้ความสำคัญ กับคุณภาพของสินเชื่อโดยการตรวจสอบข้อมูลของลูกค้าและผู้ค้ำประกัน มีรายงานประเมินผลการตรวจสอบที่ ใช้พิจารณาความสามารถในการผ่อนชำระหนี้ของลูกค้า โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2556 31 ธันวาคม 2556 กลุ่มบริษัทฯ มีสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ มีจำนวน 106.02 211.35 ล้านบาท ปรับตัวเพิ่มขึ้นจาก 156.08 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 ตามการเพิ่มขึ้นของสินเชื่อร่วม อย่างไรก็ตามหากพิจารณาเปรียบเทียบ อัตราส่วนสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ต่อสินเชื่อร่วม พบว่ามีสัดส่วนที่ลดลงร้อยละจาก 3.92 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 เป็นร้อยละ 3.69 ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 ตามการเดิบໂຕของสินเชื่อร่วม คิดเป็นร้อยละ

2.45 ของสินเชื่อทั้งหมด โดยเพื่อเปรียบเทียบกับสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 ที่ 2.38 ของสินเชื่อทั้งหมด พบว่าอัตราส่วนสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ต่อสินเชื่อร่วมเพิ่มขึ้นเพียง ร้อยละ 0.07 ในขณะที่ สำหรับปรับตัว ฝ่ายการตั้งค่าเพื่อหนี้สงสัยจะสูญ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555-2556 และ 31 มีนาคม 2556-31 ธันวาคม 2555 กลุ่มบริษัทฯ ตั้งต่ำเพื่อหนี้สงสัยจะสูญเท่ากับ 243.38 182.72 ล้านบาท และ 133.86 222.10 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราส่วนค่าเพื่อหนี้สงสัยจะสูญต่อสินเชื่อร่วม เท่ากับร้อยละ 5.363.36 และ 5.143.19 ตามลำดับ แม้ว่าค่าเพื่อหนี้สงสัยจะสูญจะต่ำกว่าสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ แต่ เนื่องจากลักษณะการให้สินเชื่อของกลุ่มบริษัทฯ เป็นการให้สินเชื่อที่มีหลักประกันและอัตราส่วนการปล่อย สินเชื่อต่อหลักประกัน (LTV) ต่ำเพียงร้อยละ 30-70 กลุ่มบริษัทฯ ได้พิจารณาแล้วเห็นว่าค่าเพื่อหนี้สงสัยจะสูญ เพียงพอและเหมาะสมกับลักษณะการประกอบธุรกิจ

หากพิจารณาในด้านของหนี้สูญในช่วงปี 2555-2556 พบว่ากลุ่มบริษัทฯ มีหนี้สูญเพียง 39.18 และ 82.77 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราส่วนหนี้สูญต่อสินเชื่อรวมเพียงร้อยละ 0.98-1.45 เท่านั้น ซึ่งน้อยกว่า อัตราส่วนค่าเสื่อมหักส่วนต่อสินเชื่อรวมที่อยู่ระหว่างร้อยละ 3.36-3.19 หรือกล่าวอีกนัยหนึ่งกลุ่มบริษัทฯ มีค่าเสื่อมหักส่วนต่อสินเชื่อรวมที่ครอบคลุมหนี้สูญ

หน่วย: ล้านบาท	31 ธ.ค. 2554	31 ธ.ค. 2555	31 ธ.ค. 2556
สินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL) ¹	203.71	156.08	211.35
สินเชื่อรวม ²	2,828.98	3,981.25	5,721.82
% อัตราส่วน NPL ต่อสินเชื่อรวม	7.20	3.92	3.69
ค่าเสื่อมหักส่วนต่อสินเชื่อรวม	177.19	133.86	182.72
% อัตราส่วนค่าเสื่อมหักส่วนต่อสินเชื่อรวม	6.26	3.36	3.19
หนี้สูญ	32.72	39.18	82.77
% อัตราส่วนหนี้สูญต่อสินเชื่อรวม	1.16	0.98	1.45
ค่าเสื่อมหักส่วนต่อหนี้สูญ (เท่า)	5.42	3.42	2.21

หมายเหตุ¹ สินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ หมายถึง สินเชื่อที่ก่อให้เกิดรายได้ ตามนโยบายการรับรู้รายได้ (รายละเอียดเพิ่มเติมในส่วนที่ 2.12 佳能การเงินและผลการดำเนินงาน)

² สินเชื่อรวม หมายถึง ยอดหนี้ตามสัญญาเงินกู้ และสัญญาเช่าซื้อ หักดอกเบี้ยที่ยังไม่ถือเป็นรายได้

1.2.2 ความเสี่ยงจากสัญญาและหลักประกันสูญหายหรือได้รับความเสียหายจากอัคคีภัย

สัญญาสินเชื่อและหลักฐานแสดงกรรมสิทธิ์ในหลักประกันถือเป็นสินทรัพย์หลักในการดำเนินธุรกิจบริการสินเชื่อ เนื่องจากในกรณีที่ลูกค้าค้างชำระเงินกำหนด กลุ่มบริษัทฯ จำเป็นต้องใช้หลักฐานดังกล่าวในการ ดำเนินคดีทางกฎหมาย หากในกรณีที่หลักฐานการให้สินเชื่อสูญหายหรือได้รับความเสียหายจากอัคคีภัยอาจ ส่งผลกระทบในทางลบต่อธุรกิจและผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ

กลุ่มบริษัทฯ เล็งเห็นถึงความเสี่ยงจากเหตุดังกล่าว และมีมาตรการในการลดความเสี่ยงโดยจัดให้มีห้องเก็บ เอกสารสำคัญ เพื่อจัดเก็บของสัญญาและหลักประกันก่อนที่จะจัดส่งสัญญาพร้อมหลักประกันทุกช่องให้แก่ สถาบันการเงินจัดเก็บต่อไป ยกเว้นของสำหรับหลักประกันประเภทลักษณะนั้นซึ่งจะจัดเก็บที่ห้องเก็บ เอกสารสำคัญของบริษัทฯ เพื่อความสะดวกและรวดเร็วในการดำเนินธุรกิจเนื่องจากเป็นสินเชื่อที่มีระยะเวลา การให้สินเชื่อที่สั้น และวงเงินสินเชื่อที่ต่ำ โดยห้องเก็บเอกสารสำคัญมีการควบคุมการเข้าออกที่รัดกุมและมีการ ทำประกันอัคคีภัยโดยเจ้าของสถานที่ นอกเหนือนี้ กลุ่มบริษัทฯ ยังมีนโยบายการเก็บเอกสารทั้งหมดในรูปข้อมูล อิเล็กทรอนิกส์ และมีการสำรองข้อมูลทั้งหมดเป็นประจำทุกวันไว้ในอีกสถานที่หนึ่ง เพื่อป้องกันการสูญหายหรือ การได้รับความเสียหายจากภัยต่างๆ

1.2.3 ความเสี่ยงจากการไม่สามารถติดตามหลักประกันได้

เนื่องจากหลักประกันสินเชื่อโดยส่วนใหญ่ของกลุ่มบริษัทฯ เป็นสังหาริมทรัพย์ ได้แก่ รถยนต์ รถจักรยานยนต์ ซึ่งมีความยากในการติดตามหลักประกันหากลูกค้าค้างชำระค่างวด มากกว่าหลักประกันประเภท อสังหาริมทรัพย์อื่นๆ เช่น บ้าน ที่ดิน เป็นต้น หากกลุ่มบริษัทฯ ไม่สามารถติดตามหลักประกันเพื่อนำมาขาย และชำระหนี้ได้ ก็จะส่งผลกระทบทางลบต่อธุรกิจ ฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ โดยตรง

เพื่อลดความเสี่ยงดังกล่าว กลุ่มบริษัทฯ จึงมีนโยบายการปล่อยสินเชื่อให้กับบุคคล และ/หรือหลักประกัน และ/ หรือผู้ค้ำประกันที่มีที่อยู่หรือภูมิลำเนาในพื้นที่/เขตที่สาขางอกกลุ่มบริษัทฯ ตั้งอยู่ และยังกำหนดให้พนักงาน สาขาที่ประจำในเขตตรวจสอบข้อมูล ณ สถานที่จริงเพื่อยืนยันที่อยู่ของหลักประกันว่าตรงกับที่ลูกค้าแจ้งหรือไม่ ในกรณีที่ลูกค้าค้างชำระค่างวด กลุ่มบริษัทฯ กำหนดให้เจ้าหน้าที่ประจำสาขาออกสำรวจและติดตาม

หลักประกันโดยไม่ซักซ้ำเพื่อลดโอกาสที่ลูกค้าจะนำหลักประกันออกนอกพื้นที่ อีกทั้งการมีเครือข่ายสาขาจำนวนมากถึง ๓๘๕-๖๐๒ สาขา ครอบคลุมทุกภูมิภาค ทำให้สามารถซ้ายติดตามหลักประกันได้อีกด้วย

1.2.4 ความเสี่ยงจากการไม่สามารถจำหน่ายทรัพย์สินหรือการขาย

ปรับปรุงให้เป็นข้อมูลล่าสุด สำหรับปี 2556 และเพิ่มเติมสัดส่วน ระยะเวลาการจำหน่ายทรัพย์สินหรือการขาย

สำหรับธุรกิจสินเชื่อสำนักงานและสินเชื่อเข้าชื่อ เมื่อลูกค้าค้างชำระค่างวดตั้งแต่ ๓ งวด ติดต่อ กัน กลุ่มบริษัทฯ จะดำเนินการส่งหนังสือแจ้งยกเลิกสัญญา หากลูกค้าไม่มาเจรจาชำระหนี้ภายใน ๓๐ วัน ในการนี้ที่เป็นสัญญาเข้าชื่อ หรือภายใน ๗ วัน ในกรณีสัญญาถูกเงิน กลุ่มบริษัทฯ สามารถยึดหลักประกัน ได้ทันที หลังจากนั้น กลุ่มบริษัทฯ จะส่งหนังสือแจ้งให้ลูกค้ามาได้ถอนหลักประกันภายใน ๓๐ วัน ทั้งในกรณีสัญญาเข้าชื่อและสัญญาถูกเงิน หากพ้นช่วงเวลาดังกล่าวและลูกค้าไม่มาติดต่อได้ถอน กลุ่มบริษัทฯ สามารถ จำหน่ายหลักประกันได้ทันที โดยปัจจุบันกลุ่มบริษัทฯ จำหน่ายทรัพย์สินหรือการขายผ่านช่องทางต่างๆ เช่น สาขา สำหรับรถจักรยานยนต์ หรือโกลด์จอดรถยึด สำหรับรถประเภทอื่นๆ รวมทั้งการว่าจ้างบริษัทผู้ประมูลภายนอกทำการเบิดประมูลแก่บุคคลท้าไปสำหรับรถจักรยานยนต์ใหม่ เพื่อนำเงินที่ได้รับมาชำระหนี้คงค้างของลูกค้า ในกรณีที่ไม่สามารถจำหน่ายหลักประกันที่ยึดมาได้ก็จะส่งผลกระทบต่อธุรกิจ ฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ

อีก ๑ กลุ่มบริษัทฯ กำหนดนโยบายการปล่อยสินเชื่อโดยพิจารณาจากกรณีที่อยู่ในความนิยมของตลาด หรือที่ดินที่ตั้งอยู่ในเมืองใหญ่ เพื่อลดผลกระทบจากการขาดสภาพคล่องในการจำหน่ายหลักประกัน ทั้งนี้ เมื่อยึดหลักประกันแล้ว เจ้าหน้าที่จะจัดเก็บและดำเนินการจำหน่าย หลักประกันที่สาขาหรือโกลด์จอดของบริษัทฯ ที่ยึดหลักประกัน

ในกรณีที่สาขาไม่สามารถจำหน่ายหลักประกันได้ภายใน ๖๐ วัน กลุ่มบริษัทฯ มีนโยบายให้กระจายหลักประกันไปยังสาขาอื่นเพื่อเพิ่มโอกาสในการขายและได้รับคืนมูลหนี้ สำหรับราคายหลักประกัน กลุ่มบริษัทฯ กำหนดโดยอ้างอิงจากมูลหนี้คงค้างซึ่งโดยปกติจะต่ำกว่าราคาตลาดโดยทั่วไป ดังนั้นราคากำหนดจำหน่ายหลักประกันที่ยึดมาจึงมีราคาต่ำกว่าราคาตลาดทำให้มีสภาพคล่องในการจำหน่ายเพิ่มมากขึ้น

ทรัพย์สินหรือการขายจำหน่ายตามประเภทหลักประกัน	31 ธันวาคม 2555			31 ธันวาคม 2556		
	มูลค่า (ล้านบาท)	จำนวน (คัน)	มูลค่าเฉลี่ย (บาทต่อคัน)	มูลค่า (ล้านบาท)	จำนวน (คัน)	มูลค่าเฉลี่ย (บาทต่อคัน)
รถจักรยานยนต์เก่า	13.98	1,060	13,188	21.24	1,609	13,201
รถจักรยานยนต์ใหม่	31.39	705	44,524	29.73	694	42,839
รถยนต์สีล้อ	8.34	89	93,707	50.4	450	112,000
รถเชิงพาณิชย์	0.72	4	180,000	2.19	14	156,429
รถใช้งานเพื่อการเกษตร	--	--	--	1.36	1	1,360,000
รวม	54.43	1,858	29,294	104.92	2,768	37,905

หากพิจารณาสัดส่วนทรัพย์สินหรือการขายตามมูลค่า พบว่าส่วนใหญ่เป็นรถจักรยานยนต์ใหม่ รถยนต์สีล้อ โดยมีมูลค่าเฉลี่ยต่อคันประมาณ 40,000-112,000 บาท อย่างไรก็ตามในปี 2556 บริษัทฯ ไม่มีขาดทุนทรัพย์สิน จากการขายจากสินเชื่อทะเบียนรถ

1.2.5 ความเสี่ยงจากการจำหน่ายทรัพย์สินจากการขายไม่คุ้มมูลหนี้

วิเคราะห์เพิ่มเติมขาดทุนจากการขายสินทรัพย์ของ FM

กลุ่มบริษัทฯ จะทำการยืดหลักประกันเมื่อลูกค้าค้างชำระค่าธรรมเนียมสัญญาที่ตกลงกันไว้และนำหลักประกันมาขายทอดตลาดโดยผ่านสาขา โภดัง หรือ ว่าจ้างบริษัทผู้จัดการประมูลภายนอก เปิดประมูลให้แก่บุคคลทั่วไปสำหรับรถจักรยานยนต์ใหม่ หากบริษัทฯ สามารถจำหน่ายหลักประกันได้มากกว่ายอดหนี้คงค้าง เนพะกรณ์ที่เป็นสัญญาเช่าซื้อ บริษัทฯ จะคืนเงินส่วนที่เหลือหลังจากหักหนี้คงค้างและค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องให้กับลูกค้า หากยอดหนี้คงค้างของลูกค้าสูงกว่ามูลค่าของหลักประกันที่จำหน่ายได้ ซึ่งอาจจะเป็นผลมาจากอายุของหลักประกันของบริษัทที่มีอายุเฉลี่ย 2-14 ปี และไม่สามารถเรียกร้องส่วนต่างจากลูกค้าหรือผู้ค้ำประกันได้ บริษัทฯ ก็จะมีผลขาดทุนจากการจำหน่ายหลักประกันซึ่งจะส่งผลกระทบในทางลบต่อผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ

เพื่อลดความเสี่ยงดังกล่าว ในการพิจารณาและอนุมัติวงเงินสินเชื่อสำหรับเบี้ยนรถและที่ดิน กลุ่มบริษัทฯ จะตรวจสอบและประเมินมูลค่าหลักประกันอย่างระมัดระวัง และกำหนดวงเงินสินเชื่อที่มีส่วนลดจากราคาตลาดของหลักประกันประมาณ 30-70% ขึ้นกับประเภท รุ่น ความนิยมของหลักประกัน จึงทำให้ยอดหนี้คงค้างมีมูลค่าน้อยกว่าราคาขายทอดตลาดหลักประกัน ในปี 2555-2556 SP 1979 และ SP 1982 มีกำไรจากการขายทรัพย์สินจากการขายจำนวน 2.761.78 ล้านบาท และ 4.741.59 ล้านบาท ตามลำดับ สำหรับสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ใหม่ กลุ่มบริษัทฯ กำหนดนโยบายตั้งค่าเพื่อการต้องค่าของทรัพย์สินจากการขาย ในอัตราร้อยละ 30—ของยอดมูลหนี้ ณ วันที่ยืดหลักประกัน ซึ่งเป็นอัตราที่ฝ่ายบริหารประเมินโดยอ้างอิงจากข้อมูลในอดีตอย่างไรก็ตาม ผลขาดทุนจากการขายหลักประกันของ FM นั้นเกิดจากนโยบายของกลุ่มบริษัทฯ ที่ต้องการจำหน่ายรถจักรยานยนต์ใหม่ที่ยืดมาให้เร็วที่สุด เพื่อลดความเสี่ยงจากการที่รถจักรยานยนต์ใหม่ปรับตัวลงอย่างรวดเร็ว อย่างไรก็ตามกลุ่มบริษัทฯ กำหนดนโยบายตั้งค่าเพื่อการต้องค่าของทรัพย์สินจากการขายสำหรับสินเชื่อเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ใหม่ ในอัตราร้อยละ 30 ของยอดมูลหนี้ ณ วันที่ยืดหลักประกัน ซึ่งเป็นอัตราที่ฝ่ายบริหารประเมินโดยอ้างอิงจากข้อมูลในอดีต

กำไร (ขาดทุน) จากการขายสินทรัพย์ (ล้านบาท)	31 ธันวาคม 2555	31 ธันวาคม 2556
SP 1979	2.76	<u>1.78</u>
SP 1982	1.74	<u>1.59</u>
FM	(3.25)	<u>(20.53)</u>
รวม	1.25	<u>(17.16)</u>

ณ 31 ธันวาคม 2556 ทรัพย์สินจากการขายส่วนใหญ่กว่าร้อยละ 80 มีอายุไม่เกิน 1 ปี นับจากระยะเวลาตั้งแต่วันยืดหลักประกัน อย่างไรก็ตามสำหรับทรัพย์สินจากการขายที่มีอายุมากกว่า 1 ปี จำนวน 12.78 ล้านบาท นั้น โดยส่วนใหญ่กว่าร้อยละ 70 เป็นรถจักรยานยนต์ใหม่ ซึ่งกลุ่มบริษัทฯ มีการตั้งค่าเพื่อการต้องค่าอย่างสม่ำเสมอ

ราคากันทรัพย์สินจากการขายจำแนกตามระยะเวลาตั้งแต่วัน ยืดหลักประกัน	31 ธันวาคม 2555		31 ธันวาคม 2556	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
น้อยกว่า 1 เดือน	<u>8.96</u>	<u>16.46</u>	<u>22.40</u>	<u>21.35</u>
1 - 3 เดือน	<u>13.08</u>	<u>24.03</u>	<u>27.27</u>	<u>25.99</u>
4 - 6 เดือน	<u>11.76</u>	<u>21.60</u>	<u>25.40</u>	<u>24.21</u>
7 - 12 เดือน	<u>16.67</u>	<u>30.63</u>	<u>17.07</u>	<u>16.27</u>
มากกว่า 12 เดือน	<u>3.96</u>	<u>7.28</u>	<u>12.78</u>	<u>12.18</u>
รวม	54.43	<u>100.00</u>	<u>104.92</u>	<u>100.00</u>
หัก ค่าเพื่อการต้องค่าของทรัพย์สินจากการขาย	<u>(9.38)</u>	<u>(17.23)</u>	<u>(10.40)</u>	<u>(9.91)</u>
ทรัพย์สินจากการขาย-สุทธิ	45.05	<u>82.77</u>	<u>94.52</u>	<u>90.09</u>

นอกจากนั้น กลุ่มบริษัทฯ ได้นำมูลค่าของทรัพย์สินจากการขายที่จำหน่ายได้จริงไปเป็นส่วนหนึ่งในการพิจารณากำหนดวงเงินสินเชื่อใหม่อยู่เสมอ โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 31 ธันวาคม 2556 2556 กลุ่มบริษัทฯ มีมูลค่าทรัพย์สินจากการขายตามราคาต้นทุนจำนวน 61.32 104.92 -ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 0.07 ของสินทรัพย์รวม มีค่าเผื่อการด้อยค่าจำนวน 8.76 10.40 -ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 9.91 14.27 ของราคาต้นทุน

1.3 ความเสี่ยงด้านกฎหมาย

เพิ่มเติมหัวข้อกฎหมายที่เกี่ยวข้อง

1.3.1 ความเสี่ยงจากการโ顿ลงลูกค้าฟ้องร้องดำเนินคดี

ธุรกิจให้บริการสินเชื่อ จำกัด และสินเชื่อเช่าซื้อ ไม่อยู่ภายใต้กฎหมายเฉพาะของหน่วยงานใดกฎหมายที่เกี่ยวข้องคือกฎหมายแพ่งพาณิชย์ และกฎหมายคุ้มครองผู้บริโภค เรื่องประกาศให้ธุรกิจเช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ควบคุมสัญญา ซึ่งกลุ่มบริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญและทำตามกฎหมายดังกล่าวอย่างเคร่งครัด โดยใช้สัญญาเช่าซื้อ สัญญาภัยเงิน ตามแบบมาตรฐานที่กฎหมายกำหนด

สำหรับกิจการสินเชื่อส่วนบุคคล กลุ่มบริษัทฯ ดำเนินการโดยยึดถือปฏิบัติตามกฎหมายและระเบียบข้อบังคับของทางราชการเสมอมา โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ประกาศของธนาคารแห่งประเทศไทย เรื่องการกำหนดหลักเกณฑ์ วิธีการ และเงื่อนไขในการประกอบธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคลภายใต้การทำกับ สำหรับผู้ประกอบการที่มิใช่สถาบันการเงิน ซึ่งกำหนดให้บริษัทฯ เรียกเก็บดอกเบี้ยจากลูกค้าได้ในอัตราสูงสุดไม่เกินร้อยละ 15 ต่อปี และดอกเบี้ย ค่าบริการ ค่าปรับ ตลอดจนค่าธรรมเนียมอื่นๆ รวมทั้งหมดจะต้องไม่เกินร้อยละ 28 ต่อปี

อย่างไรก็ตาม แม้ว่ากลุ่มบริษัทฯ จะได้ปฏิบัติตามกฎหมายและระเบียบข้อบังคับที่เกี่ยวข้องกับกิจการของบริษัทฯ อย่างถูกต้องมาโดยตลอด และที่ผ่านมาก็ไม่เคยมีกรณีฟ้องร้องดำเนินคดีจากกลุ่มลูกหนี้ที่ปล่อยสินเชื่อ กลุ่มบริษัทฯ ก็ยังคงตระหนักรถึงความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นจากการณ์ลูกค้าร้องเรียนหรือฟ้องร้อง ซึ่งหากเกิดกรณีดังกล่าว ก็จะส่งผลกระทบทางลบต่อธุรกิจและการดำเนินงาน ดังนั้น กลุ่มบริษัทฯ จึงเน้นทำการสื่อสารข้อมูลเพื่อให้เกิดความเข้าใจที่ถูกต้องกับลูกค้าอย่างสม่ำเสมอ รวมถึงให้ความสำคัญดังต่อไปนี้
การประเมินความสามารถซ้ำๆ ของลูกค้าและผู้ค้ำประกันเพื่อลดโอกาสการผิดนัดชำระหนี้อันจะนำไปสู่การยึดหลักประกันหรือฟ้องร้องในกรณีมีการค้างชำระ บริษัทฯ ก็มีนโยบายติดตามหนี้ที่ชัดเจนเป็นธรรม และเป็นไปตามขั้นตอนของกฎหมาย
บริษัทฯ จึงเชื่อว่าโอกาสที่กลุ่มบริษัทฯ จะถูกฟ้องร้องเรียนหรือฟ้องร้องดำเนินคดีจากลูกค้ามีน้อยมาก

1.3.2 ความเสี่ยงจากการเข้ามาควบคุมธุรกิจสินเชื่อ จำกัด ของภาครัฐ

ปัจจุบัน ธุรกิจให้สินเชื่อ จำกัด ของประเทศไทย บ้านและสวนดีเด่น รวมถึงสินเชื่อเช่าซื้อ ไม่มีข้อจำกัดจากหน่วยงานใดๆ ของภาครัฐ หรือ ธนาคารแห่งประเทศไทย เว้นแต่สำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค ("สคบ.") ซึ่งเข้ามาจำกัดดูแลสัญญาเช่าซื้อ เพื่อให้เกิดความเป็นธรรมต่อผู้บริโภค อย่างไรก็ตาม หากในอนาคตภาครัฐพิจารณาเข้ามาจำกัดดูแลผู้ประกอบธุรกิจสินเชื่อ จำกัด ของประเทศไทย และสินเชื่อเช่าซื้อ เพื่อควบคุมให้การดำเนินงานเป็นมาตรฐานเดียวกัน หรือควบคุมอัตราดอกเบี้ย อาจจะส่งผลกระทบในทางลบต่อกลุ่มบริษัทที่อยู่ในธุรกิจดังกล่าว

อย่างไรก็ดี ปัจจุบันกลุ่มบริษัทฯ ได้ปฏิบัติตามแนวทางที่ทางธนาคารแห่งประเทศไทยใช้กับสถาบันการเงิน เช่น นโยบายการรับรู้รายได้และการหักครับรู้รายได้ ดังนั้น ในปัจจุบัน บริษัทฯ เชื่อมั่นว่าการเข้ามาจำกัดดูแลภาครัฐ ในอนาคตจะไม่ส่งผลกระทบต่อการดำเนินงานของบริษัทฯ อย่างมีนัยสำคัญ ทั้งนี้หากภาครัฐ หรือธนาคารแห่งประเทศไทย เข้ามาควบคุมเรื่องอัตราดอกเบี้ย สำหรับสัญญาเงินกู้ บริษัทฯ จะต้องหาแหล่งเงินทุนที่มีต้นทุนที่ต่ำ เพื่อรักษาส่วนต่างดอกเบี้ยให้อยู่ระดับที่เหมาะสม หรือหากในอนาคตภาครัฐเข้ามาควบคุมกิจการประเภท

เข้าซื้อมากขึ้น จะเป็นการกดดันต่อผู้ประกอบการรายเล็กๆ ที่ยังไม่มีระบบการทำงานที่เป็นมาตรฐาน และเป็นการสร้างกำแพงป้องกันมิให้ผู้ประกอบการรายใหม่เข้ามาในธุรกิจประเภทนี้ได้ง่ายเหมือนเช่นในอดีต

1.3.3 ความเสี่ยงจากการเข้ามาควบคุมธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคลของภาครัฐ

สำหรับธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคล อยู่ภายใต้การกำกับของธนาคารแห่งประเทศไทย ดังนั้นหากมีการออกกฎหมาย หรือข้อบังคับที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจของกลุ่มบริษัทฯ อาจส่งผลให้กลุ่มบริษัทฯ จำเป็นต้องปรับเปลี่ยนวิธีการปฏิบัติงานบางอย่างเพื่อให้สอดคล้องกับข้อกำหนด ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อธุรกิจและผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ

กลุ่มบริษัทฯ ได้ตระหนักรถึงความเสี่ยงดังกล่าวจึงได้มีการติดตามข่าวสาร การเปลี่ยนแปลงกฎหมายที่ต่างๆ ประเมินผลกระทบที่อาจเกิดขึ้นจากการเปลี่ยนแปลงนั้นๆ และรายงานต่อกองกรรมการเพื่อกำหนดมาตรการให้สอดคล้องกับกฎหมายที่ได้อย่างเหมาะสมและทันกับ

1.3.4 ความเสี่ยงจากการที่กระทรวงการคลังจะเปิดให้ผู้ประกอบการดำเนินธุรกิจสินเชื่อธุรกิจขนาดย่อม (ไมโครไฟแนนซ์)

เพิ่มเติมความเสี่ยงจากการอนุญาตให้ดำเนินธุรกิจไมโครไฟแนนซ์

ตามที่มีข่าวปรากฏตามสื่อเรื่องกระทรวงการคลังจะอนุญาตให้เปิดธุรกิจสินเชื่อธุรกิจขนาดย่อม (ไมโครไฟแนนซ์) เพื่อแก้ปัญหาการเข้าถึงสินเชื่อของผู้มีรายได้น้อย และปัญหาหนี้นอกระบบ ซึ่งมีประเด็นที่เป็นสาระสำคัญดังนี้ 1) การกำหนดอัตราดอกเบี้ยไมโครไฟแนนซ์ไม่เกิน 3% ต่อเดือน หรือ 36% ต่อปี 2) กำหนดวงเงินสินเชื่อเบื้องต้นไม่เกิน 100,000 บาท และ 3) ผู้ประกอบการธุรกิจจะต้องมีทุนจดทะเบียนไม่ต่ำกว่า 10 ล้านบาท และผู้ประกอบการไมโครไฟแนนซ์ 1 แห่ง จะสามารถดำเนินธุรกิจได้ภายในพื้นที่จำกัด

เนื่องจากข่าวที่ปรากฏยังไม่มีข้อมูลที่ชัดเจน โดยเฉพาะอย่างยิ่งการกำหนดนิยามของไมโครไฟแนนซ์ แต่จากข้อมูลที่รวบรวมและจากเนื้อหาของข่าวบางส่วนระบุว่าสินเชื่อไมโครไฟแนนซ์ หมายถึงการให้สินเชื่อบริษัทฯ ที่มีเป้าหมายให้คนที่มีรายได้ต่ำ ที่ไม่มีหลักทรัพย์ค้ำประกันและไม่มีรายได้ประจำ สามารถเข้าถึงสินเชื่อได้ และสินเชื่อไมโครไฟแนนซ์ จะไม่เน้นเรื่องการให้หลักประกันหรืออนันต์การปล่อยกู้ทั่วไป ดังนั้นบริษัทฯ จึงมีความเห็นว่าในอนุญาตไมโครไฟแนนซ์ ที่จะประกาศใช้ในอนาคตดังกล่าวจะไม่ส่งผลกระทบต่อการประกอบธุรกิจสินเชื่อทะเบียนรถของกลุ่มบริษัทฯ ที่มีหลักประกันเป็นตัวกำหนดวงเงินสินเชื่อ

สำหรับธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคลภายใต้การกำกับ ซึ่งบริษัทย่อย (FM) ได้รับใบอนุญาตจากกระทรวงการคลัง และถูกควบคุมโดยธนาคารแห่งประเทศไทย ได้กำหนดเงื่อนไขบริษัทที่จะดำเนินธุรกิจดังกล่าวได้ต้องมีทุนจดทะเบียนขั้นต่ำ 50 ล้านบาท ดังนั้นบริษัทจึงมั่นใจว่าในนโยบายดังกล่าวจะไม่ส่งผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจ

1.4 ความเสี่ยงด้านการเงิน

1.4.1 ความเสี่ยงจากการผันผวนของอัตราดอกเบี้ย

กลุ่มบริษัทฯ มีรายได้หลักได้แก่ รายได้ดอกเบี้ยรับจากการให้บริการสินเชื่อ ซึ่งเป็นอัตราคงที่ตลอดระยะเวลาที่กำหนดในสัญญา ในขณะที่มีค่าใช้จ่ายสำคัญได้แก่ต้นทุนเงินกู้ยืมสถาบันการเงิน ซึ่งกำหนดเป็นอัตราดอกเบี้ย ลอยตัว หากมีการเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ย ก็จะส่งผลกระทบต่อส่วนต่างอัตราดอกเบี้ยรับและดอกเบี้ยจ่าย โดยเฉพาะในกรณีที่อัตราดอกเบี้ยเพิ่มสูงขึ้นจะส่งผลต่อต้นทุนเงินกู้ยืมที่สูงขึ้น ทำให้ส่วนต่างอัตราดอกเบี้ยลดลง ย่อมจะมีผลกระทบโดยตรงกับผลการดำเนินงานและความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มบริษัทฯ

อย่างไรก็ต้องจับตาดูอัตราดอกเบี้ยรับและจ่ายของกลุ่มบริษัทฯ ยังมีส่วนต่างอยู่พอสมควร หากอัตราดอกเบี้ยปรับเพิ่มขึ้น บริษัทฯ เชื่อว่ารายได้ของกลุ่มก็ยังคงเพียงพอและครอบคลุมต้นทุนและค่าใช้จ่ายอื่นๆ อีกทั้ง

สัญญาให้บบริการสินเชื่อของกลุ่มบริษัทฯ ส่วนใหญ่กว่าร้อยละ 80 ของสูญเสีย เป็นสัญญาระยะสั้นถึงปานกลาง ไม่เกิน 2 ปี ทำให้กลุ่มบริษัทฯ มีความเสี่ยงจากการพัน債務ของอัตราดอกเบี้ยเพียงช่วงสั้น ไม่เกิน 1 ปี และบริษัทฯ ยังลดความเสี่ยงได้จากสัญญาให้สินเชื่อใหม่ ซึ่งสามารถกำหนดอัตราดอกเบี้ย และค่าธรรมเนียม ให้สอดคล้องกับต้นทุนการเงินของกลุ่มบริษัทฯ ได้ นอกจากนี้ อัตราดอกเบี้ยมีแนวโน้มที่จะลดลงในระยะเวลาสั้น ถึงปานกลาง ประกอบกับภัยหลังจากบริษัทฯ ได้รับอนุญาตให้เสนอขายหุ้นต่อประชาชนและนำหุ้นเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ("ตลาดหลักทรัพย์ฯ") ก็จะมีเงินทุนจากการระดมทุนเพิ่มเติมและสามารถลดต้นทุนค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยลงได้

เพิ่มเติมเงื่อนไขเงินกู้และแหล่งเงินทุนอื่น

1.4.2 ความเสี่ยงจากการพึง พิงแหล่งเงินกู้ ยืมจากสถาบันการเงิน

จากลักษณะการประกอบธุรกิจให้สินเชื่อของกลุ่มบริษัทฯ เพื่อให้การดำเนินธุรกิจอย่างต่อเนื่อง ผู้ให้สินเชื่อ จะต้องมีแหล่งเงินทุนที่เพียงพอรองรับการดำเนินการ ทั้งนี้ ปัจจุบัน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 แหล่งที่มาของเงินทุนในการปล่อยสินเชื่อของกลุ่มบริษัทฯ ได้แก่ 1) เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน 2 แห่ง -2) ตัวแลกเงิน ซึ่งกู้ยืมระยะสั้นระหว่างกิจการที่เกี่ยวข้อง 3) เจ้าหนี้กิจการที่เกี่ยวข้องกัน (บริษัท ศรีสวัสดิ์ พาวเวอร์ จำกัด) เจ้าหนี้กิจการที่เกี่ยวข้องกัน 4) เงินกู้ยืมระยะสั้นจากการที่เกี่ยวข้องกัน (บริษัท ดี.ที.เจ.โอลดิ้ง จำกัด) และ 5) ส่วนของผู้ถือหุ้น โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 31 ธันวาคม 2556 บริษัทฯ มียอดเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน กั้ง 2 แห่ง คงเหลือ 2,879.34 ล้านบาท หากพิจารณาดั้งส่วนเงินกู้ยืมแยกตามสถาบันการเงิน พบว่า กลุ่มบริษัทฯ พึงพิงสัดส่วนเงินกู้จากแต่ละสถาบันการเงินสัดส่วนร้อยละ 35 34.67 และร้อยละ 20 23.75 ของแหล่งที่มาของเงินทุนรวม หากกลุ่มบริษัทฯ ไม่ได้รับเงินกู้จากสถาบันการเงินดังกล่าว ย่อมส่งผลกระทบในทางลบต่อธุรกิจ ฐานการเงินและผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทฯ

นอกจากนี้ ตามงบการเงินปี 2555 บริษัทฯ มีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนเท่ากับ ห้าเกินครึ่ง เมื่อเทียบกับ ห้า ในสัญญาเงินกู้กับสถาบันการเงินหักส่วนดอกเบี้ย ได้ อย่างไรก็ดี บริษัทฯ ได้รับการผ่อนผันเงื่อนไขดังกล่าว นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้รับหนังสือผ่อนผันการชำระสัดส่วนหนี้สินต่อทุนสำหรับปี 2556 และ 2557 จากธนาคารกั้ง 2 แห่ง คั้นนี้ และ บริษัทฯ ชำระ ทั้งนี้ ณ 30 กันยายน 2556 บริษัทฯ มีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนเท่ากับ เท่าแม้ บริษัทฯ จะกู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินเป็นหลัก แต่ที่ผ่านมา กลุ่มบริษัทฯ มีการดำเนินงานและประวัติการชำระคืนเงินกู้ที่ดีมาโดยตลอด และไม่เคยถูกธนาคารเรียกชำระเงินกู้คืนก่อนกำหนด รวมทั้งสามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขทางการเงินอย่างเคร่งครัด ซึ่งช่วยลดความเสี่ยงจากการไม่ได้รับเงินทุนจากแหล่งเงินทุนภายนอกได้ อีก เพื่อลดการพึงพิงแหล่งเงินทุนจากสถาบันการเงิน บริษัทฯ ได้จัดหาแหล่งเงินทุนเพิ่มเติมโดยการออกและเสนอขาย ตัวเงินระยะสั้น ให้แก่ผู้ลงทุนสถาบันหรือผู้ลงทุนรายใหญ่ โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 ได้เสนอขาย ตัวเงินรวมจำนวน 1,222 ล้านบาท ประกอบกับภัยหลังจากการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ กลุ่มบริษัทฯ สามารถนำเงินที่ได้รับจากการระดมทุนมาชำระคืนเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินเพื่อลดการพึงพิงดังกล่าวลงได้ระดับหนึ่ง

ปัจจุบันกลุ่มบริษัทฯ มีเงินกู้ยืมจากสถาบันการแห่ง 2 แห่ง ซึ่งกำหนดเงื่อนไขให้บริษัทดังต่อไปนี้ สำหรับการดำเนินการที่ 1 กำหนดชำระอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนไม่เกิน 4.5 เท่าในปี 2556 และไม่เกิน 3 เท่าในปี 2557 โดยพิจารณาจากงบการเงินรวมรายปีของบริษัทฯ และสถาบันการเงินแห่งที่ 2 ได้กำหนดให้เงื่อนไขให้บริษัทฯ สามารถดำเนินการอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนไม่เกิน 5 เท่า จนกระทั่งสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย หรือภายใน 30 มิถุนายน 2557 แล้วแต่เวลาใดจะสั้นกว่า โดยตามงบการเงินสิ้นสุด 31 ธันวาคม 2556 กลุ่มบริษัทฯ มียัตราชาระส่วนหนี้สินต่อทุนเท่ากับ 4.35 เท่า ซึ่งอยู่ภายใต้เงื่อนไขที่กำหนดในสัญญาเงินกู้กับสถาบันการเงินทั้งสองแห่ง

ทั้งนี้ในเดือนมีนาคม 2557 บริษัทฯ ได้จ่ายเงินปันผลจากผลประกอบการปี 2556 จำนวน 127.5 ล้านบาท และเงินปันผลระหว่างกาลปี 2557 จำนวน 97.5 ล้านบาท รวมเป็นเงินปันผลทั้งสิ้นจำนวน 225 ล้านบาท ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อให้อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน ณ วันที่ 31 มีนาคม 2557 ปรับตัวเพิ่มขึ้น อย่างไรก็ตามเงื่อนไขของสถาบันการเงินทั้งสองแห่งกำหนดให้พิจารณาอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนจากการเงินรวมรายปีเท่านั้น เพราะฉะนั้นผลจากการจ่ายเงินปันผลดังกล่าว และผลจากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนในครั้งนี้จะสะท้อนเข้าไปใน การเงินสำหรับปี 2557 หากไม่ดำเนินกิจกรรมเปลี่ยนแปลงอื่นๆ อัตราส่วนหนี้สินต่อทุนปรับตัวลดลงอยู่ในเงื่อนไขที่สถาบันการเงินทั้ง 2 แห่งกำหนด

1.4.3 ความเสี่ยงจากความไม่สอดคล้องของระยะเวลาการให้สินเชื่อกับสินเชื่อที่ได้รับจากเจ้าหนี้

เนื่องจากงวดการผ่อนชำระของสินเชื่อสำหรับรถจักรยานยนต์ (คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 21 17.36 ของยอดคงเหลือลูกหนี้สินเชื่อ รวม ณ 31 มีนาคม 2556 31 ธันวาคม 255630 กันยายน 2556) มีระยะเวลาให้สินเชื่อเฉลี่ยไม่เกิน 18 งวด และสินเชื่อสำหรับรถ 4 ล้อ (สัดส่วนร้อยละ 53.6750 ของยอดคงเหลือลูกหนี้สินเชื่อ รวม ณ 31 มีนาคม 255631 ธันวาคม 255630 กันยายน 2556) มีระยะเวลาให้สินเชื่อเฉลี่ยไม่เกิน 24 งวด ในขณะที่แหล่งเงินทุนของกลุ่มบริษัทฯ ส่วนใหญ่เป็นเงินกู้ยืมระยะสั้นจากการสถาบันการเงิน โดย ณ วันที่ 31 มีนาคม 2556 31 ธันวาคม 30 กันยายน 2556 กลุ่มบริษัทฯ มีเงินกู้ยืมระยะสั้นจากการสถาบันการเงิน และตัวแลกเงินรวม 2,879.344,565.31 ล้านบาท และเงินกู้ยืมระยะสั้น เจ้าหนี้ จากการที่เกี่ยวข้องกันจำนวน 1,283.4774 ล้านบาท จึงทำให้มีความเสี่ยงจากหากธนาคารไม่ต่อยอดสัญญาเงินกู้ หรือเจ้าหนี้เรียกคืนเงินกู้ยืมระยะสั้นดังกล่าวคืนทันที

รายการ <u>ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556</u>	จำนวน (ล้านบาท)	ร้อยละเทียบกับสินทรัพย์รวม
ลูกหนี้ที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี <u>ส�ธิ</u>	<u>3,987.24</u>	<u>65.94</u>
ลูกหนี้ที่ถึงกำหนดชำระเกิน 1 ปี <u>ส�ธิ</u>	<u>1,551.86</u>	<u>25.67</u>
สินทรัพย์รวม	<u>6,046.45</u>	<u>100.00</u>
หนี้สินระยะสั้นที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี	<u>4,645.08</u>	<u>75.17</u>

อย่างไรก็ดี กลุ่มบริษัทฯ มีฐานะการเงินที่แข็งแกร่งและเป็นลูกค้าที่ดีของสถาบันการเงิน และไม่เคยมีปัญหาด้านการเงินหรือการผิดนัดชำระหนี้ นอกจากนี้ เพื่อเป็นการลดความเสี่ยงในการจ่ายชำระคืนเงินกู้ระยะสั้น บริษัทฯ ได้เตรียมความพร้อมในการหาแหล่งเงินกู้อื่น รวมถึงการระดมทุนจากประชาชนในครั้งนี้ เพื่อเพิ่มสภาพคล่องและบริหารแหล่งเงินทุนอย่างมีประสิทธิภาพ นอกจากนั้น บริษัทฯ ได้จัดทำประมาณการกระแสเงินสดครอบคลุมการคาดการณ์อัตราการเติบโตของสินเชื่อในอนาคต เพื่อวิเคราะห์ ประเมินสภาพคล่องและความแผนจัดหากเงินทุนให้รองรับและสอดคล้องกับเงื่อนไขสินเชื่อดังกล่าวและทำให้การดำเนินธุรกิจดำเนินไปได้อย่างต่อเนื่อง

1.5 ความเสี่ยงด้านปฏิบัติการ

1.5.1 ความเสี่ยงที่จะเกิดความเสียหายจากการทุจริตของพนักงานสาขา

กลุ่มบริษัทฯ ประกอบธุรกิจให้สินเชื่อ จำหน่ายเบี้ยนรถ สินเชื่อเช่าซื้อ และสินเชื่อส่วนบุคคลแบบไม่มีหลักประกัน ซึ่งกลุ่มบริษัทฯ กระจายอำนาจของนุมติทางเงินให้ผู้จัดการสาขาสามารถอนุมัติและจ่ายเงินให้แก่ลูกค้าได้ทันทีในกรณีที่ไม่เกินอำนาจของนุมติ และในกรณีที่ลูกค้ามาผ่อนชำระค่างวดที่สาขา เจ้าหน้าที่การเงินประจำแต่ละสาขาจะเป็นผู้รับเงินสดจากลูกค้า จากลักษณะดังกล่าวกลุ่มบริษัทฯ จึงอาจเผชิญความเสี่ยงจากการทุจริตของพนักงานระดับปฏิบัติการ

กลุ่มบริษัทฯ ตระหนักถึงโอกาสในการเกิดเหตุการณ์ดังกล่าว จึงได้วางระบบควบคุมภายในเพื่อตรวจสอบสาขาโดยการนำระบบเทคโนโลยีสารสนเทศมาช่วยสนับสนุน โดยมีเจ้าหน้าที่จากส่วนกลางสอบทานการปล่อย

สินเชื่อกับลูกค้าทุกครั้งที่ได้รับสินเชื่อจากกลุ่มบริษัทฯ เพื่อยืนยันว่าลูกค้าได้รับเงินครบตามสัญญา และในทุกครั้งที่ลูกค้ามาผ่อนชำระค่างวดที่สาขา เจ้าหน้าที่จะต้องออกใบเสร็จรับเงินจากระบบข้อมูลกลางให้กับลูกค้า อีกทั้งทางสำนักงานใหญ่มีระบบการเฝ้าระวัง หากสาขาไม่ยอมรับชำระเงินจากลูกค้ารวมเกินระดับที่บริษัทฯ กำหนด ทางสำนักงานใหญ่จะแจ้งให้สาขานำฝากเงินเข้าธนาคาร นอกเหนือจากนี้ กลุ่มบริษัทฯ ยังมีหน่วยงานตรวจสอบสาขาทำหน้าที่ออกปฏิบัติงานสุ่มตรวจสอบการปล่อยสินเชื่อและการรับ-จ่ายเงินของสาขาเป็นประจำโดยมาตรการต่างๆ และระบบงานที่บริษัทฯ วางไว้จะช่วยจำกัดความเสียหายที่จะเกิดขึ้นไว้ในระดับที่ไม่เป็นสาระสำคัญต่อผลประกอบการ อีกทั้งบริษัทฯ มีมาตรการให้พนักงานที่สามารถรับเงินจากลูกค้าหรือจ่ายเงินให้แก่ลูกค้า ต้องมีเงินประกันหรือบุคคลคำประกันการทำงาน ทั้งนี้ ตั้งแต่ปี 2553 เป็นต้นมา มีการทุจริตของพนักงานเกิดขึ้นทั้งหมด 8 ครั้ง กลุ่มบริษัทฯ ได้ประเมินรับความเสียหาย เบื้องต้น อันเกิดจากการทุจริตของพนักงาน คาดว่าจะมีความเสียหายไม่เกินจำนวน 880,000 บาท น้อยมาก

1.6 ความเสี่ยงด้านการบริหารจัดการ

เพิ่มเติมความเสี่ยงด้านบริหารจัดการ

1.6.1 ความเสี่ยงจากการที่กลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่ ถือหุ้นมากกว่าร้อยละ 50

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2556 กลุ่มแก้วบุตตาซึ่งประกอบด้วย นางสาวธิดา แก้วบุตตา นางสาวดวงใจ แก้วบุตตา นายฉัตรชัย แก้วบุตตา และนางจริยา แก้วบุตตา เป็นกลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่ถือหุ้นรวมกันร้อยละ 80.68 ของทุนชำระแล้ว ซึ่งภายหลังจากการเพิ่มทุนและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนแก่ประชาชนในครั้งนี้ กลุ่มแก้วบุตตาจะถือหุ้นรวมกันร้อยละ 60.51 ซึ่งสัดส่วนการถือหุ้นดังกล่าว ส่งผลให้กลุ่มแก้วบุตตามีอำนาจในการควบคุม และมีอิทธิพลในการตัดสินใจ และสามารถควบคุมเสียงข้างมากในที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้ ดังนั้น ผู้ถือหุ้นรายอื่น ของบริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงในการร่วมรวมคะแนนเสียงเพื่อต่อต้านดุลและตรวจสอบเรื่องที่ผู้ถือหุ้นรายใหญ่เสนอในที่ประชุมได้

อย่างไรก็ตามเมื่อพิจารณาจากโครงสร้างบริษัทฯ พบว่า โครงสร้าง บริษัทฯ มีการกำหนดขอบเขตอำนาจ หน้าที่ และความรับผิดชอบของคณะกรรมการชุดต่างๆ ไว้อย่างชัดเจน และโปร่งใส และมีการกำหนดมาตรฐานการการทำรายการที่เกี่ยวโยงกับกรรมการ ผู้ถือหุ้นใหญ่ ผู้บริหาร รวมถึงบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง ซึ่งบุคคลดังกล่าวไม่มีสิทธิออกเสียงในการอนุมัติรายการนั้นๆ รวมทั้งการจัดให้มีคณะกรรมการตรวจสอบที่มีความอิสระเข้าร่วมพิจารณาและตัดสินใจ เพื่อความโปร่งใสและเพื่อสร้างความมั่นใจให้ผู้ถือหุ้นว่า โครงสร้างการจัดการของบริษัทฯ มีการต่อต้านดุลอำนาจและการบริหารงานที่มีประสิทธิภาพ

1.6.2 ความเสี่ยงจากการพึงพิงผู้ถือหุ้นรายใหญ่

ปัจจุบัน กลุ่มบริษัทฯ รับการให้ความช่วยเหลือทางการเงินในรูปของการค้ำประกันเงินกู้ วงเงินค้ำประกัน 3,815 ล้านบาท เพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจ จากกลุ่มแก้วบุตตาซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทฯ รวม 80.66 ของทุนชำระแล้ว (รายละเอียดเพิ่มเติมในส่วนที่ 2 ข้อ 11.1 รายละเอียดรายการระหว่างกัน) จึงอาจพิจารณาได้ว่า บริษัทฯ มีความเสี่ยงจากการพึงพิงกลุ่มแก้วบุตตา และหากบริษัทฯ ไม่ได้รับความช่วยเหลือทางการเงิน ดังกล่าว อาจส่งผลกระทบต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ

อนึ่ง การค้ำประกันดังกล่าวเป็นไปตามเงื่อนไขที่สถาบันการเงินเป็นผู้กำหนด ซึ่งบริษัทฯ อยู่ระหว่างการขอถอนค้ำประกัน ซึ่งคาดว่าจะแล้วเสร็จเมื่อบริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยเป็นที่เรียบร้อยแล้ว



1.7 ความเสี่ยงเกี่ยวกับการเสนอขายหลักทรัพย์

1.7.1 ความเสี่ยงจากการที่บริษัทฯ อยู่ระหว่างการยื่นคำขออนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (“ตลาดหลักทรัพย์ฯ”)

บริษัทฯ มีความประสงค์จะเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนในครั้งนี้ก่อนที่จะได้รับทราบผลการพิจารณาของตลาดหลักทรัพย์ฯ ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ยื่นคำขออนุญาตนำหลักทรัพย์เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ แล้ว เมื่อวันที่ 7 สิงหาคม 2556 และบริษัท ที่ปรึกษา เอเชีย พลัส จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินได้พิจารณาคุณสมบัติของบริษัทฯ ในเบื้องต้นแล้วเห็นว่าบริษัทฯ มีคุณสมบัติครบถ้วนที่สามารถจดทะเบียนในกระดานหลักของตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้อย่างไรก็ได้ ก็ยังคงมีความไม่แนนอนที่หุ้นของบริษัทฯ จะได้รับอนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์ฯ ให้เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียน ดังนั้น ผู้ลงทุนจึงอาจมีความเสี่ยงเกี่ยวกับสภาพคล่องในการซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทฯ ในตลาดรอง และอาจไม่ได้รับผลตอบแทนจากการจำหน่ายหลักทรัพย์ได้ตามราคาที่คาดการณ์ไว้ หากหลักทรัพย์ของบริษัทฯ ไม่สามารถเข้าจดทะเบียนได้