

## 2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

### 2.1 ประวัติความเป็นมาและพัฒนาการที่สำคัญ

บริษัท เอส พี วี ไอ จำกัด (มหาชน) ("บริษัทฯ") ก่อตั้งจากประสบการณ์การเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าภายใต้ตราผลิตภัณฑ์ Apple ของนายไตรสรณ์ และนางเพ็ชรรัตน์ วรัญญาโนคล ตั้งแต่ปี 2532 โดยเริ่มต้นจากการดำเนินธุรกิจภายใต้ชื่อ บริษัท เอส พี วี บิสสิเนส เซ็นเตอร์ จำกัด ด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มแรก 3,000,000 บาท มีวัตถุประสงค์หลักในการประกอบธุรกิจเป็นตัวแทนจำหน่ายคอมพิวเตอร์ Apple เป็นสินค้าหลัก ต่อมาในปี 2537 เพื่อปรับปรุงโครงสร้างผู้ถือหุ้นให้สอดคล้องกับการขยายตัวของธุรกิจ นายไตรสรณ์ และนางเพ็ชรรัตน์ วรัญญาโนคล จึงได้จดทะเบียนบริษัทใหม่ในนาม บริษัท เอส พี วี แอดวานซ์ จำกัด ด้วยทุนจดทะเบียน 6,000,000 บาท รวมทั้งได้เปิดร้านค้า Apple สาขาแรกที่ พันธ์ทิพย์พลาซ่า ในนาม MiniMac ในปี 2537 (ปัจจุบันเปลี่ยนชื่อเป็น iShop) หลังจากนั้นได้มีการขยายสาขาอย่างต่อเนื่องตามความนิยมในผลิตภัณฑ์ Apple ที่เพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว รวมทั้งขยายเพิ่มเข้าไปในตลาดด้านการศึกษา ทั้งการเปิดร้าน U•Store ในมหาวิทยาลัยชั้นนำ สนับสนุนสถาบันการศึกษาในการเปิดห้องแล็บคอมพิวเตอร์ในมหาวิทยาลัยและโรงเรียน รวมทั้งสร้างโครงการ "one to one" หรือ "หนึ่งนักเรียน หนึ่งคอมพิวเตอร์" เป็นต้น

จากความสำเร็จในการดำเนินธุรกิจ ประกอบกับการเดิมโตของตลาด Apple ในประเทศไทย เมื่อวันที่ 6 มกราคม 2554 นายไตรสรณ์ และนางเพ็ชรรัตน์ วรัญญาโนคล จึงได้ร่วมลงทุนกับบริษัท ไอทีชีดี จำกัด (มหาชน) จัดตั้งบริษัท เอส พี วี ไอ จำกัด ขึ้น ด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มต้น 120,000,000 บาท โดยรับโอนทรัพย์สินและพนักงานที่เกี่ยวข้องกับการเป็นตัวแทนจำหน่าย Apple ทั้งหมดจากบริษัท เอส พี วี แอดวานซ์ จำกัด ซึ่งจากการร่วมทุนในครั้งนี้ ทำให้บริษัทฯ สามารถขยายจุดจำหน่ายสินค้า Apple ที่สูงที่สุดที่ร้าน IT City ทั่วประเทศ

บริษัทฯ ยังได้ขยายธุรกิจการให้บริการที่เป็นมาตรฐานให้แก่ลูกค้า โดยมีศูนย์บริการสินค้าภายในประเทศ Apple ในนาม Smart Bar รวมทั้งเปิดศูนย์ฝึกอบรมการใช้งานให้แก่ลูกค้าและองค์กร ตามมาตรฐาน Apple ซึ่งบริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งเป็น Authorized Apple Training Center แห่งเดียวในประเทศไทย นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายภายใต้ตราสินค้าอื่นๆ เพื่อใช้งานร่วมกับสินค้า Apple เป็นหลัก เพื่อที่จะรับความต้องการของลูกค้า เช่น ฮาร์ดดิสก์ เก็บข้อมูลคุณภาพสูง รวมทั้งผลิตภัณฑ์ประเภทสิ่งพิมพ์และรา菲กิ

### การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญเกี่ยวกับการประกอบธุรกิจและการบริหารงานที่ผ่านมาของบริษัทฯ

เดือน / ปี	เหตุการณ์ที่สำคัญ
มกราคม 2554	จัดตั้งบริษัทฯ ด้วยทุนจดทะเบียน 120,000,000 บาท
มีนาคม 2554	<ul style="list-style-type: none"> <li>รับโอนทรัพย์สินและพนักงานที่เกี่ยวข้องกับการเป็นตัวแทนจำหน่าย Apple ทั้งหมดจากบริษัท เอส พี วี แอดวานซ์ จำกัด</li> <li>รับโอนสาขาทั้งหมด จำนวน 15 สาขา ซึ่งได้แก่ iStudio จำนวน 4 สาขา iShop จำนวน 1 สาขา iBeat จำนวน 1 สาขา U•Store จำนวน 7 สาขา และ Smart Bar จำนวน 2 สาขา</li> <li>เริ่มเปิดจุดจำหน่ายสินค้า Apple ใน IT City</li> </ul>
กรกฎาคม 2554	เปิดสาขา U•Store ที่มหาวิทยาลัยมหิดล ศาลายา และมหาวิทยาลัยธุรกิจบัณฑิต
ตุลาคม 2554	เปิดจุดจำหน่ายสินค้า Apple ใน Big C เป็นแห่งแรก
ธันวาคม 2554	เปิดสาขา iStudio ที่ศูนย์การค้า เช็นทรัลแกรนด์ พระราม 9
มกราคม 2555	เปิดสาขา U•Store ที่มหาวิทยาลัยนู豁
กุมภาพันธ์ 2555	เปิด Smart Bar ที่ศูนย์การค้า เช็นทรัลแจ้งวัฒนะ
มิถุนายน 2555	เปิดสาขา iStudio ที่ศูนย์การค้า เกตเวย์ เอกมัย
มีนาคม- เมษายน 2556	<ul style="list-style-type: none"> <li>ดำเนินการแปรสภาพเป็นบริษัทมหาชน</li> <li>เปลี่ยนแปลงมูลค่าหุ้นที่ตราไว้จาก 10.00 บาท เป็น 0.50 บาท ส่งผลทำให้จำนวนหุ้นสามัญของบริษัทฯ เพิ่มจากจำนวน 12,000,000 หุ้น เป็น 240,000,000 หุ้น</li> <li>เพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 80,000,000 บาท จากทุนจดทะเบียนเดิม 120,000,000 ล้านบาท เป็น</li> </ul>

เดือน / ปี	เหตุการณ์ที่สำคัญ
	<p>200,000,000 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 160,000,000 หุ้น มูลที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท ซึ่งรายละเอียดการจัดสรรเป็นดังนี้</p> <p>(1) หุ้นสามัญจำนวน 50,000,000 หุ้น จัดสรรให้กับผู้ถือหุ้นเดิม ซึ่งจัดสรรเรียบร้อยแล้ว ส่งผลทำให้หุ้นชำระแล้วของบริษัทฯ เท่ากับ 290,000,000 หุ้น</p> <p>(2) หุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 104,500,000 หุ้น เสนอขายให้แก่ประชาชนทั่วไปครั้งแรก</p> <p>(3) หุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 5,500,000 หุ้น เสนอขายให้แก่กรรมการและพนักงานของบริษัทฯ</p>

## 2.2 ภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัทฯ ประกอบธุรกิจหลักเป็นตัวแทนเจ้าของผลิตภัณฑ์ภายใต้ตราสินค้า Apple ทั้งคอมพิวเตอร์ ผลิตภัณฑ์ประเภท iOS (iPod, iPad, iPhone) และอุปกรณ์เสริมต่างๆ เช่น อาร์ดดิสก์เก็บข้อมูลสำหรับงานวีดีโอ อาร์ดดิสก์เก็บข้อมูลแบบพกพา ผลิตภัณฑ์ประเภทสิ่งพิมพ์และกราฟิก รวมถึงอุปกรณ์ต่อพ่วงสำหรับสินค้าประเภท iOS (iPod, iPad, iPhone) เช่น ลำโพง หูฟัง รวมทั้ง Case ป้องกันการกระแทก และพิล์มกันรอย เป็นต้น นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้ขยายธุรกิจการบริการให้แก่ลูกค้า โดยมีศูนย์บริการสำหรับสินค้าภายใต้ตราผลิตภัณฑ์ Apple ในนาม Smart Bar รวมทั้งเปิดศูนย์ฝึกอบรมการใช้งานให้แก่ลูกค้าและองค์กร ตามมาตรฐาน Apple

ปัจจุบัน บริษัทฯ มีสาขาทั้งหมดจำนวน 17 สาขา โดยสาขาของบริษัทฯ สามารถแบ่งได้เป็น iStudio จำนวน 6 สาขา iShop จำนวน 1 สาขา iBeat จำนวน 1 สาขา U-Store จำนวน 9 สาขา และศูนย์บริการ Smart Bar จำนวน 3 สาขา โดยสาขาและศูนย์บริการของบริษัทฯ มีรายละเอียดสถานที่ตั้งดังนี้

ชื่อร้าน	สถานที่ตั้ง
iStudio	<p>ห้อง 3C96 ชั้น 3 อาคารฟอร์จูนทาวน์</p> <p>ห้อง 223 ชั้น 2 อาคารเอสพลaza</p> <p>ห้อง 408 ชั้น 4 ศูนย์การค้าเซ็นทรัล พลาซ่า แจ้งวัฒนะ</p> <p>ห้อง 1097 ชั้น G อาคารซีคอนสแควร์</p> <p>ชั้น 4 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพระราม 9</p> <p>ห้อง 1129-1130 และ 1133B ชั้น 1 ศูนย์การค้าเกตเวย์ เอกมัย</p>
iShop	ห้อง 386-387 ชั้น 3 พันธ์ทิพย์พลาซ่า
iBeat	ห้อง 4P36 ชั้น 4 อาคารฟอร์จูนทาวน์
U•Store	<p>ศูนย์หนังสือ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์รังสิต</p> <p>ศูนย์หนังสือ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ท่าพระจันทร์</p> <p>ห้อง 27 ชั้น G อาคาร ABAC Plaza มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ</p> <p>ชั้น 1 อาคารเซนต์ พิลิปส์ มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ วิทยาเขตหัวหมาก</p> <p>ชั้น 1 อาคาร 10 คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์</p> <p>ชั้น 1 อาคาร 10 คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์</p> <p>ชั้น 1 อาคาร 10 คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์</p> <p>อาคารอนงประสังค์ช้างอาคาร 10 มหาวิทยาลัยกรุงเทพ วิทยาเขตวังสิริกิติ์</p> <p>ชั้น 1 อาคาร 7 มหาวิทยาลัยธุรกิจบัณฑิต</p> <p>ด้านหน้าอาคารศูนย์ปฏิบัติการโรงเรםเทาทอง มหาวิทยาลัยบูรพา</p>
Smart Bar	<p>ห้อง 3C92 ชั้น 3 อาคารฟอร์จูนทาวน์</p> <p>ห้อง 441 ชั้น 4 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า แจ้งวัฒนะ</p> <p>1213/58-59 ซอยลาดพร้าว 94 ถนนศรีราชา แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร</p>

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีจุดจำหน่ายสินค้า Apple ใน IT City และ Big C จำนวน 54 แห่ง ทั่วประเทศ โดยตั้งอยู่ที่ IT City จำนวน 28 สาขา และที่ Big C จำนวน 26 สาขา

### 2.3 โครงสร้างรายได้ของบริษัทฯ

รายได้	ปี 2554		ปี 2555		ม.ค.-มี.ค. 56	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการผลิตภัณฑ์ภายใต้ตราสินค้า Apple						
- ผลิตภัณฑ์ประเภทคอมพิวเตอร์	1,298.19	58.48	846.65	33.60	171.82	24.48
- ผลิตภัณฑ์ประเภท iOS	621.69	28.00	1,380.08	54.76	449.98	64.10
- ผลิตภัณฑ์ประเภทอุปกรณ์เสริม	75.09	3.38	91.78	3.64	29.75	4.24
รวมรายได้จากการผลิตภัณฑ์ภายใต้ตราสินค้า Apple	1,994.97	89.87	2,318.50	92.00	651.55	92.82
รายได้จากการผลิตภัณฑ์ภายใต้ตราสินค้าอื่น						
- ผลิตภัณฑ์ประเภทอุปกรณ์เสริม	159.22	7.17	133.90	5.31	33.17	4.72
- ผลิตภัณฑ์ประเภทกราฟิก	44.70	2.01	29.47	1.17	9.07	1.29
- ผลิตภัณฑ์ประเภทซอฟต์แวร์	7.60	0.34	20.35	0.81	3.86	0.55
- ผลิตภัณฑ์ประเภทคอมพิวเตอร์	0.77	0.03	1.96	0.08	0.34	0.05
รวมรายได้จากการผลิตภัณฑ์ภายใต้ตราสินค้าอื่น	212.28	9.56	185.68	7.37	46.44	6.62
รวมรายได้จากการขาย	2,207.25	99.43	2,504.19	99.37	697.99	99.43
รายได้ค่าบริการ	12.21	0.55	13.55	0.54	3.15	0.45
รายได้อื่น	0.45	0.02	2.34	0.09	0.84	0.12
รายได้รวม	2,219.92	100.00	2,520.08	100.00	701.99	100.00

### 2.4 เป้าหมายในการดำเนินธุรกิจ

บริษัทฯ มีเป้าหมายในการเป็นผู้นำด้าน IT เพื่อการศึกษาและการพัฒนาแบบครบวงจร ด้วย Apple Education Solution เพื่อสร้างให้เกิดการเรียนรู้ในเชิง Creative Learning โดยบริษัทฯ จะเน้นในเรื่อง Edutivity คือการทำกิจกรรมเพื่อการศึกษา ด้วยประสบการณ์ของทีมบริหาร ทีมขาย และทีม Solution Engineer ของบริษัทฯ ที่สามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมาย นับตั้งแต่ นักเรียนในโรงเรียน นักศึกษา อาจารย์ในมหาวิทยาลัย องค์กรเอกชน และบุคคลทั่วไป โดยบริษัทฯ จะทำการตอกย้ำ ความเป็นผู้นำกับกลุ่มเป้าหมายทุกระดับ ทุกวิชาชีพ ซึ่งถือเป็นช่องทางการตลาดที่สามารถขยายตัวตามแนวโน้มของเศรษฐกิจ โลก รวมทั้งการที่ประเทศไทยได้เริ่มใช้ 3G ทั่วประเทศและรองรับการเดินทางของ AEC ซึ่งมีคอมพิวเตอร์แท็บเล็ตและสมาร์ทโฟน เป็นตัวเชื่อมในโลกแห่ง Social Network เพราะกลุ่มเป้าหมาย ทั้งในระดับบุคคล และองค์กร ต่างมีความต้องการที่จะ พัฒนาศักยภาพของตนเองอยู่ตลอดเวลา โดยเฉพาะวิชาชีพต่างๆ ที่ต้องพึ่งพาเทคโนโลยีในการประกอบอาชีพ และรวมทั้งบุคคล ทั่วไปที่จะต้องใช้เทคโนโลยีอย่างสร้างสรรค์ตลอดช่วงชีวิต (Creative Life Long Learning) บริษัทฯ ยังมีเป้าหมายที่จะขยายฐาน ลูกค้าสู่กลุ่มองค์กรอื่นๆ เพิ่มมากขึ้น ด้วยผลิตภัณฑ์ และ Solution ต่างๆ ที่บริษัทฯ มี เช่น ระบบการจัดการสี (Color Management System) ระบบอาร์ดิสก์เก็บข้อมูลขนาดใหญ่ที่เชื่อมต่อกับ File Server ขององค์กร เป็นต้น

นอกจากนี้ บริษัทฯ มีเป้าหมายที่จะเพิ่มยอดขายโดยการเพิ่มช่องทางในการจำหน่ายสินค้า และการบริการหลังการขาย ให้รูปแบบการขยายสาขาและศูนย์บริการ ทั้งจุดขายในสาขาของ IT City รวมทั้งการเปิดร้าน iStudio, iBeat และ U-Store