



2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

2.1 ประวัติความเป็นมา การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญ

บริษัท สุราษฎร์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) จัดทะเบียนจัดตั้งเมื่อวันที่ 2 ตุลาคม พ.ศ. 2546 ในนามบริษัท สุราษฎร์ จำกัด โดยมีทุนจดทะเบียนเริ่มแรก 1 ล้านบาท และในปี 2548 บริษัทเพิ่มทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้วเป็น 90 ล้านบาท เพื่อดำเนินธุรกิจผลิตและจำหน่ายสินค้าประเภท 1) ปูนขาว คือ แคลเซียมออกไซด์ (Calcium Oxide, CaO) และแคลเซียมไฮดรอกไซด์ (Calcium Hydroxide, Ca(OH)₂) และ 2) แคลเซียมคาร์บอเนต (Calcium Carbonate, CaCO₃) ซึ่งผลิตภัณฑ์ของบริษัทสามารถนำไปใช้ในกระบวนการผลิตได้หลากหลาย อาทิเช่น ปูนขาวใช้ในการดั่งสารเจือปนต่างๆ ในกระบวนการหลอม ฟอกและตกตะกอน ช่วยปรับสภาพน้ำเพื่อลดความเป็นกรดให้เป็นกลาง ใช้ในระบบบำบัดน้ำเสีย ฯลฯ และใช้ในอุตสาหกรรมที่สำคัญต่างๆ ได้แก่ อุตสาหกรรมเหล็ก อุตสาหกรรมเคมี อุตสาหกรรมน้ำตาล อุตสาหกรรมเหมืองแร่ อุตสาหกรรมเยื่อและกระดาษ เป็นต้น ในส่วนของแคลเซียมคาร์บอเนต เป็นสารตัวเติมเต็ม (Filler) และตัวเพิ่มปริมาณ (Extender) เพื่อลดต้นทุนการผลิต นอกจากนี้ยังมีการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่ซื้อมาขายไป และสินค้า/บริการอื่น และให้บริการจำหน่าย และติดตั้งเครื่องจักรอุปกรณ์การผลิตปูนขาวด้วย

ในระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทได้มีการเพิ่มทุนอย่างต่อเนื่อง เพื่อลงทุนขยายธุรกิจและพัฒนากระบวนการผลิต เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าที่เพิ่มมากขึ้น

เมื่อวันที่ 27 มีนาคม 2556 บริษัทได้แปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด และเปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท สุราษฎร์ จำกัด (มหาชน) หรือ Golden Lime Public Company Limited เพื่อเตรียมตัวเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์

การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญของบริษัทในช่วงระยะเวลาที่ผ่านมา มีรายละเอียดดังนี้

- ปี 2546-2548
- เพิ่มทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้วเป็น 90 ล้านบาท เพื่อลงทุนจัดซื้อสินทรัพย์ที่ใช้ในการผลิตปูนขาวและแคลเซียมคาร์บอเนต (รวมถึงเตาเผาหินปูนจำนวน 2 เตา และเครื่องผลิตปูนไฮเดรต)
- ปี 2549
- เพิ่มทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้วเป็น 100 ล้านบาท และเพิ่มทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้วเป็น 150 ล้านบาทในปีเดียวกัน เพื่อเพิ่มกำลังการผลิตอีกประมาณ 54,750 ตันต่อปี โดยลงทุนซื้อเครื่องจักร สร้างเตาเผาหินปูนเพิ่มจำนวน 1 เตา รวมทั้งอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้อง
- ปี 2550
- เพิ่มทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้วเป็น 175 ล้านบาท เพื่อใช้ในการขยายกิจการ ดังนี้
 - ใช้ในการลงทุนเพิ่มกำลังการผลิตอีกประมาณ 54,750 ตันต่อปี โดยก่อสร้างเตาเผาหินปูนและอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องเพิ่มอีกจำนวน 1 เตา ซึ่งเริ่มดำเนินการผลิตได้ประมาณเดือนกุมภาพันธ์ 2553
 - ใช้ในการจัดซื้อที่ดินใกล้เคียงโรงงานเพิ่มเติม เพื่อใช้ในการจัดเก็บวัตถุดิบ
 - ใช้ในการลงทุนพัฒนาระบบการเผาหินปูนใหม่เพื่อลดต้นทุนในการผลิต
 - ได้รับอนุมัติการส่งเสริมการลงทุนจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (BOI) ในเดือนธันวาคม 2550 สำหรับกิจการผลิตแคลเซียมออกไซด์
 - บริษัทได้ผ่านการรับรองมาตรฐานสากลด้านการจัดการระบบคุณภาพ ISO 9001:2008 โดยบริษัทได้นำมาตรฐานดังกล่าวมาปรับใช้กับการดำเนินงานของบริษัท โดยพัฒนากระบวนการผลิตให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น โดยตระหนักถึงการสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้าเป็นสำคัญ



- ปี 2551
- เพิ่มทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้วเป็น 190 ล้านบาท โดยใช้ในการซื้อที่ดิน เพื่อขยายส่วนโรงงานที่ ต. ชองสาริกา จ.ลพบุรี ประมาณ 50 ไร่
 - บริษัทได้รับรางวัลสถานประกอบการประเภทโรงโม่บดหรือย่อยหินที่มีการจัดการสิ่งแวดล้อมดีเยี่ยม ตามโครงการ “โรงโม่ เหมือนหิน ติดดาว” ประจำปี 2551 จากกระทรวงทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม
- ปี 2552
- บริษัทได้รับรางวัลสถานประกอบการประเภทโรงโม่บดหรือย่อยหินที่มีการจัดการสิ่งแวดล้อมดีเยี่ยม ตามโครงการ “โรงโม่ เหมือนหิน ติดดาว” ประจำปี 2552
- ปี 2553
- ดำเนินการลงทุนเตรียมการก่อสร้างเตาเผาปูนและอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องเพิ่ม เพื่อขยายกำลังการผลิตอีก จำนวน 2 เตา ซึ่งสามารถเริ่มดำเนินการผลิตได้ในเดือนธันวาคม 2554 และกุมภาพันธ์ 2555 ตามลำดับ
 - ปรับปรุงพื้นที่ภายในโดยรอบโรงงานโดยการทาสีคอนกรีต เพื่อปรับปรุงสภาพแวดล้อมและการขนส่ง ภายในโรงงาน
 - บริษัทได้รับรางวัลสถานประกอบการประเภทโรงโม่บดหรือย่อยหินที่มีการจัดการสิ่งแวดล้อมดีเยี่ยม “โรงโม่ เหมือนหิน ติดดาว” ประจำปี 2553 โดยได้รับรางวัลเป็นระยะเวลา 3 ปีซ้อน
- ปี 2554
- เพิ่มทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้วเป็น 225 ล้านบาท เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการขยายกำลัง การผลิตและปรับโครงสร้างเงินทุนสำหรับเตรียมตัวเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์
 - ได้รับอนุมัติการส่งเสริมการลงทุนจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (BOI) ในเดือน เมษายน 2554 สำหรับกิจการผลิตแคลเซียมออกไซด์และแคลเซียมไฮดรอกไซด์
 - บริษัทได้ผ่านการรับรองมาตรฐานสากลด้านสิ่งแวดล้อม ISO 14001:2004 โดยการปรับใช้มาตรฐาน ดังกล่าว ทำให้บริษัทสามารถบริหารงานด้านสิ่งแวดล้อมได้อย่างเป็นระบบ เกิดสภาพแวดล้อมการทำงานที่ดี รวมทั้งเกิดภาพลักษณ์ที่ดีต่อองค์กร
 - บริษัทได้ผ่านการรับรองมาตรฐานสากลด้านระบบจัดการด้านความปลอดภัยและอาชีวอนามัย OHSAS 18001:2007 ซึ่งมาตรฐานนี้เป็นการเน้นในเรื่องของการดูแลสุขภาพอนามัยของผู้ปฏิบัติงาน และการดูแลด้านความปลอดภัย
- ปี 2555
- ก่อสร้างโรงบดแคลเซียมออกไซด์ และติดตั้งเครื่องบดเพิ่มเติม
- ปี 2556
- ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2556 เมื่อวันที่ 21 มีนาคม 2556 ได้มีมติให้บริษัทแปรสภาพเป็น บริษัทมหาชน และเพิ่มทุนจดทะเบียนจากเดิม 225 ล้านบาท (หุ้นสามัญ 45 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 5 บาท) เป็น 300 ล้านบาท (หุ้นสามัญ 300 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท) โดย เปลี่ยนแปลงมูลค่าหุ้นที่ตราไว้จากหุ้นละ 5 บาท เป็น 1 บาท ส่งผลให้มีหุ้นสามัญที่ชำระแล้ว 225 ล้านหุ้น และหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 75 ล้านหุ้น สำหรับเสนอขายต่อประชาชนทั่วไป โดยบริษัทจดทะเบียนกับกระทรวงพาณิชย์แล้วเมื่อวันที่ 27 มีนาคม 2556 และแปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด และเปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท สุธากัญจน์ จำกัด (มหาชน) หรือ Golden Lime Public Company Limited
 - เริ่มการก่อสร้างเครื่องผลิตปูนไฮเดรตจำนวน 1 เครื่อง และเครื่องบดปูนขาวร้อน เพื่อขยายกำลังการผลิตปูนไฮเดรต
 - บริษัทได้ผ่านการรับรองมาตรฐานอุตสาหกรรมสีเขียว (Green Industry) จากกระทรวงอุตสาหกรรม ระดับที่ 3 ระบบสีเขียว (Green System)



2.2 ภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัทประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายสินค้าเคมีภัณฑ์ประเภทปูนขาว แคลเซียมคาร์บอเนต และจำหน่ายสินค้า/บริการอื่น รวมทั้งให้บริการจำหน่าย และติดตั้งเครื่องจักรอุปกรณ์การผลิตปูนขาว โดยธุรกิจหลัก คือ การผลิตและจำหน่ายเคมีภัณฑ์ประเภท 1) ปูนขาว คือ แคลเซียมออกไซด์ และแคลเซียมไฮดรอกไซด์ และ 2) แคลเซียมคาร์บอเนต โดยปูนขาวสามารถนำไปใช้ในกระบวนการผลิตได้ในหลากหลายอุตสาหกรรม เช่น อุตสาหกรรมเหล็ก อุตสาหกรรมเยื่อและกระดาษ อุตสาหกรรมเหมืองแร่ อุตสาหกรรมน้ำตาล อุตสาหกรรมก่อสร้าง อุตสาหกรรมเคมี เป็นต้น สำหรับแคลเซียมคาร์บอเนตมีการนำไปใช้เป็นตัวเติมเต็ม (Filler) และเป็นตัวเพิ่มปริมาณ (Extender) เช่น อุตสาหกรรมการผลิตพลาสติก พีวีซี ยาง ฉนวนหุ้มสายไฟ เป็นต้น ซึ่งบริษัทมีการจำหน่ายปูนขาวและแคลเซียมคาร์บอเนตให้กับลูกค้าทั้งภายในประเทศและต่างประเทศ

บริษัทมีโรงงานผลิต จำนวน 2 โรงงาน คือ โรงงานที่ ต.ช่องสาริกา จ.ลพบุรี และโรงงานที่ ต.หน้าพระลาน จ.สระบุรี โดยบริษัทมีเตาเผาปูนจำนวน 6 เตา เดินเครื่องจักรตลอด 24 ชั่วโมง รวมมีกำลังการผลิตแคลเซียมออกไซด์ทั้งสิ้น 900 ตัน/วัน (328,500 ตันต่อปี) ซึ่งมีการควบคุมกระบวนการผลิตด้วยระบบคอมพิวเตอร์ที่ทันสมัย ตลอดจนมีบุคลากรคอยควบคุมและดูแลการผลิตอย่างใกล้ชิด โดยผลิตภัณฑ์และบริการหลักของบริษัท สามารถสรุปได้ ดังนี้

1) ปูนขาว

1.1) แคลเซียมออกไซด์ (Calcium Oxide, CaO) หรือปูนขาวร้อน

เป็นผลิตภัณฑ์ที่ได้จากการเผาหินปูนที่มีส่วนประกอบส่วนใหญ่เป็นแคลเซียมคาร์บอเนต (CaCO_3) ที่อุณหภูมิประมาณ 900 องศาเซลเซียส เพื่อให้แปรสภาพเป็นแคลเซียมออกไซด์ โดยผลิตภัณฑ์ที่ได้จากกระบวนการผลิตจะมีลักษณะเป็นก้อนสีขาวขนาดประมาณ 1.5-4 นิ้ว และสามารถนำมาบดให้เป็นผงหรือเกล็ดได้ ซึ่งบริษัทจะจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในรูปของปูนก้อน ปูนเกล็ด และปูนบด ขึ้นอยู่กับความต้องการของลูกค้าในแต่ละอุตสาหกรรม

1.2) แคลเซียมไฮดรอกไซด์ (Calcium Hydroxide, Ca(OH)_2) หรือปูนไฮเดรต

เป็นผลิตภัณฑ์ต่อเนื่องจากแคลเซียมออกไซด์ (CaO) โดยการนำแคลเซียมออกไซด์ (ปูนขาวร้อน) ที่ได้จากกระบวนการเผาผ่านเครื่องบด จากนั้นนำมาทำปฏิกิริยากับน้ำเพื่อให้เกิดแคลเซียมไฮดรอกไซด์ มีลักษณะเป็นผง โดยบรรจุขายในรูปของบรรจุภัณฑ์ และรถบรรทุก (Bulk truck)

2) แคลเซียมคาร์บอเนต (Calcium Carbonate, CaCO_3)

เป็นผลิตภัณฑ์ที่ได้จากการนำหินทราย (Calcite) มาบด จนได้เป็นผง ซึ่งจะมีลักษณะเป็นผงสีขาว โดยบริษัทจะจำหน่ายใน 2 รูปแบบ คือ แคลเซียมคาร์บอเนตแบบชนิดไม่เคลือบผิว (Uncoated Calcium Carbonate) และแบบเคลือบผิว (Coated Calcium Carbonate) โดยในส่วนของแคลเซียมคาร์บอเนตแบบชนิดเคลือบผิว จะเป็นการนำหินทรายที่บดได้เป็นผงมาผสมกับกรดไขมัน (stearic acid) และบรรจุจำหน่ายในรูปของบรรจุภัณฑ์ขนาดต่างๆ ตามที่ลูกค้าต้องการ



3) ผลิตภัณฑ์ที่ซื้อมาขายไป และสินค้าและบริการอื่น

ผลิตภัณฑ์ที่มีการซื้อมาเพื่อจำหน่ายต่อทั้งภายในประเทศและต่างประเทศ มีทั้งผลิตภัณฑ์ประเภทปูนขาว และแคลเซียมคาร์บอเนต เคมีภัณฑ์อื่นซึ่งใช้ในอุตสาหกรรมอาหารและพลาสติก และการจำหน่ายเชื้อเพลิงถ่านหิน (ชนิดที่บริษัทใช้อยู่ในปัจจุบัน) ที่เริ่มมีรายได้ในปี 2556 นอกจากนี้ ยังมีการให้บริการบดหิน/แร่ให้กับลูกค้าด้วย ทั้งนี้ ผลิตภัณฑ์ที่ซื้อมาขายไป ส่วนใหญ่จะเป็นผลิตภัณฑ์ประเภทปูนขาวและแคลเซียมคาร์บอเนต โดยบริษัทจะมีการซื้อจากผู้ผลิตรายอื่นในกรณีที่บริษัทไม่สามารถผลิตสินค้าได้ตามความต้องการของลูกค้า หรือในกรณีที่ลูกค้าต้องการใช้สินค้าอย่างเร่งด่วน ในส่วนของการส่งออกเคมีภัณฑ์อื่นที่ใช้ในอุตสาหกรรมอาหารและพลาสติก ในปี 2555 บริษัทลดปริมาณการจำหน่ายสินค้านี้ลง เนื่องจากไม่ตรงกับสายการผลิตหลักของบริษัท

4) บริการจำหน่าย และติดตั้งเครื่องจักรอุปกรณ์

การให้บริการจำหน่าย ประกอบ และติดตั้งเครื่องจักรอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับการผลิตปูนขาว ได้แก่ เตาเผาหินปูน ชุดลำเลียงหินปูน ชุดลำเลียงปูนขาวร้อน ส่วนการเผาไหม้เชื้อเพลิง เป็นต้น รวมถึงการเป็นที่ปรึกษาและให้คำแนะนำให้กับลูกค้าในการจัดหา ติดตั้ง กระบวนการผลิต และการบำรุงรักษาเครื่องจักรที่ใช้ในการผลิตปูนขาว โดยบริษัทเริ่มดำเนินการธุรกิจนี้ ตั้งแต่ปลายปี 2556

2.3 โครงสร้างรายได้และสัดส่วนลูกค้าในอุตสาหกรรมต่างๆ

โครงสร้างรายได้ของบริษัทสำหรับปีสิ้นสุด 31 ธันวาคม 2554 ถึง 2556 สามารถสรุปได้ดังนี้

โครงสร้างรายได้

	2554		2555		2556	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. รายได้จากขายและบริการ	744.56	99.27	832.60	99.38	850.98	99.28
ปูนขาว (แคลเซียมออกไซด์และแคลเซียมไฮดรอกไซด์)	622.56	83.00	737.27	88.00	762.89	89.00
- จำหน่ายในประเทศ	583.74	77.83	663.75	79.23	682.76	79.66
- จำหน่ายต่างประเทศ	38.82	5.18	73.52	8.78	80.13	9.35
แคลเซียมคาร์บอเนต	44.28	5.90	57.30	6.84	47.52	5.54
- จำหน่ายในประเทศ	39.72	5.30	53.19	6.35	45.90	5.36
- จำหน่ายต่างประเทศ	4.56	0.61	4.11	0.49	1.62	0.19
ผลิตภัณฑ์ที่ซื้อมาขายไป และสินค้าและบริการอื่น	77.71	10.36	38.04	4.54	39.91	4.66
- จำหน่ายในประเทศ	38.30	5.11	23.73	2.83	39.72	4.63
- จำหน่ายต่างประเทศ	39.41	5.25	14.31	1.71	0.19	0.02
รายได้จากการจำหน่ายและติดตั้งเครื่องจักรและอุปกรณ์	-	-	-	-	0.67	0.08
2. กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน	0.95	0.13	0.82	0.10	1.31	0.15
3. รายได้อื่นๆ ^{1/}	4.53	0.60	4.37	0.52	4.85	0.57
รวม	750.03	100.00	837.80	100.00	857.14	100.00

หมายเหตุ: ^{1/} รายได้อื่นๆ ประกอบด้วย รายได้ค่าเช่ารับ รายได้ดอกเบี้ยรับ และกำไรจากการขายสินทรัพย์ เป็นต้น



2.4 เป้าหมายการประกอบธุรกิจ

- 1) บริษัทมีความมุ่งมั่นรักษาความเป็นผู้นำในธุรกิจการผลิตและจำหน่ายปูนขาวและแคลเซียมคาร์บอเนต ในการสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้า ด้วยการผลิตและจำหน่ายสินค้าที่มีคุณภาพตรงต่อความต้องการของแต่ละอุตสาหกรรมด้วยราคาที่เหมาะสม และบริการให้คำแนะนำการใช้ผลิตภัณฑ์ที่เหมาะสมกับกระบวนการผลิตแก่ลูกค้า เพื่อรักษาศักยภาพในการแข่งขันในอุตสาหกรรมเป็นหนึ่งในผู้นำด้านรายได้การจำหน่ายและกำลังการผลิตปูนขาว
- 2) บริษัทมีแผนที่จะขยายฐานลูกค้าทั้งภายในประเทศและต่างประเทศในทุกกลุ่มอุตสาหกรรม โดยมุ่งเน้นที่กลุ่มลูกค้าที่เป็นผู้ผลิต หรือผู้จัดจำหน่าย
- 3) บริษัทมีนโยบายที่จะแสวงหาโอกาสในการขยายธุรกิจหรือสายผลิตภัณฑ์เพิ่มเติม ทั้งภายในประเทศและต่างประเทศ เพื่อสร้างมูลค่าให้แก่บริษัทและผู้ถือหุ้นอย่างต่อเนื่องในระยะยาว