

12. ฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

12.1 สรุปฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

สรุประยานการสอบบัญชี

ปี 2553 - 2554	ตรวจสอบโดย นายคำพล จำนวนค่าวัฒน์	ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขทะเบียน 4663 บริษัท เอส.เค.แอกเดมี่แต่นท์ เซอร์วิสเซส จำกัด
ปี 2555	ตรวจสอบโดย นายศุภชัย ปัญญาวัฒโน	ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขทะเบียน 3930 บริษัท สำนักงาน เอ็นส์ท แอนด์ ยัง จำกัด

สำหรับงบการเงินงวดปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2553

รายงานของผู้สอบบัญชีสำหรับงบการเงินรวมของบริษัทและบริษัทย่อยในปี 2553 ได้แสดงความเห็นแบบไม่มีเงื่อนไขว่า งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการได้แสดงฐานะการเงินรวมและฐานะการเงินเฉพาะกิจการ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 และ 2552 ผลการดำเนินงานรวมและผลการดำเนินงานเฉพาะกิจการ ผลกระทบและกระแสเงินสดรวมและกระแสเงินสดเฉพาะกิจการ สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันของแต่ละปีของบริษัทและบริษัทย่อย และของเฉพาะกิจการของบริษัท โดยถูกต้องตามควรในสาระสำคัญตามหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไป และได้ให้สังเกตหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 6 บริษัทยอมมีภาระแก้ไขข้อผิดพลาดที่มีสาระสำคัญของปีก่อน โดยการปรับย้อนหลังงบการเงินปี 2552 เนื่องจากบริษัทยอยถูกกรรมสุภาพกรประเมินภาษีเงินได้นิติบุคคลเพิ่มเติมจากการที่บริษัทคำนวนภาษีเงินได้นิติบุคคลประจำปี 2551 ไม่ถูกต้องตามเงื่อนไขที่บัญญัติไว้ในประมวลรัษฎากร โดยมีผลที่ต้องปรับภาษีเงินได้นิติบุคคลด้านจ่ายเพิ่มขึ้นจำนวน 2.25 ล้านบาท และลดกำไรสะสมตั้งแต่ปี 2552 ด้วยจำนวนเดียวกัน เพื่อแสดงข้อมูลเบรียบเที่ยบเสมือนว่าข้อผิดพลาดได้ถูกแก้ไขในงวดบัญชีที่ข้อผิดพลาดได้เกิดขึ้น และผู้สอบบัญชีพบว่ารายการปรับปรุงดังกล่าวเหมาะสมและได้นำไปปรับปรุงงบการเงินตามควรแล้ว

สำหรับงบการเงินงวดปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2554

รายงานของผู้สอบบัญชีสำหรับงบการเงินรวมของบริษัทและบริษัทย่อยในปี 2554 ได้แสดงความเห็นแบบไม่มีเงื่อนไขว่า งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการได้แสดงฐานะการเงินรวมและฐานะการเงินเฉพาะกิจการ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2554 และ 2553 ผลการดำเนินงานรวมและผลการดำเนินงานเฉพาะกิจการ ผลกระทบและกระแสเงินสดรวมและกระแสเงินสดเฉพาะกิจการ สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันของแต่ละปีของบริษัทและบริษัทย่อย และของเฉพาะกิจการของบริษัท โดยถูกต้องตามควรในสาระสำคัญตามหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไป และได้ให้สังเกตหมายเหตุประกอบงบการเงิน ดังนี้

ตามหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 7.1 กลุ่มบริษัทได้ใช้มาตราฐานการบัญชีฉบับที่ 19 เรื่อง ผลประโยชน์ของพนักงานมาถือปฏิบัติเป็นครั้งแรกตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2554 เป็นต้นไป ใน การถือปฏิบัติตามนโยบายการบัญชีดังกล่าว กลุ่มบริษัทรับรู้ส่วนเพิ่มของหนี้สินตามโครงการผลประโยชน์ของพนักงานโดยการปรับกับกำไรสะสม ณ วันต้นงวดของรอบระยะเวลาบัญชีปี 2554 ซึ่งเป็นไปตามข้อกำหนดของมาตรฐานการบัญชี โดยมีผลกระทบกับกำไรสะสมตั้งแต่ปี 2554 ลดลงและรับรู้ประมาณการหนี้สินผลประโยชน์พนักงานเพิ่มขึ้น ตามงบการเงินรวมจำนวน 7.98 ล้านบาท และตามงบการเงิน

เชพากกิจการจำนวน 7.27 ล้านบาท ซึ่งผู้สอบบัญชีได้สอบทานรายการปรับปรุงที่เกี่ยวข้องและเห็นว่ารายการปรับปรุงดังกล่าวมีความเหมาะสมและได้นำไปปรับปรุงงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการตามควรแล้ว

ตามหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 7.2 บริษัทได้ใช้มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 40 (ปรับปรุง 2552) เรื่อง อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน มาถือปฏิบัติเป็นครั้งแรกตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2554 เป็นต้นไป ซึ่งมีผลต่อการจัดประเภทรายการใหม่ ซึ่งผู้สอบบัญชีได้สอบทานรายการปรับปรุงที่เกี่ยวข้องและเห็นว่า รายการปรับปรุงดังกล่าวมีความเหมาะสมและได้นำไปปรับปรุงงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการตามควรแล้ว

ตามหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 6 บริษัทย่อยมีการแก้ไขข้อผิดพลาดที่มีสาระสำคัญของปีก่อน โดยการปรับข้อนหลังงบการเงินปี 2553 เนื่องจากบริษัทย่อยถูกกรมสรรพากรประเมินภาษีเงินได้ nitibukcol ประจำปี 2552 เพิ่มเติม โดยมีผลกระทบกับสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่นลดลงจำนวน 1.25 ล้านบาท และกำไรสะสมต้นปี 2553 ลดลงด้วยจำนวนเดียวกัน เพื่อแสดงข้อมูลเบรียบเทียบเสมือนว่าข้อผิดพลาดได้ถูกแก้ไขในงวดบัญชีที่ข้อผิดพลาดได้เกิดขึ้น และผู้สอบบัญชีได้สอบทานรายการปรับปรุงที่เกี่ยวข้องและเห็นว่ารายการปรับปรุงดังกล่าวมีความเหมาะสมและได้นำไปปรับปรุงงบการเงินรวมตามควรແล้ວ

ตามหมายเหตุประกอบงบการเงินข้อ 3.1 สำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2554 บริษัทได้ใช้มาตรฐานการรายงานทางการเงินที่ออกและปรับปรุงใหม่ซึ่งออกโดยสภาพัฒนาชีพบัญชี ซึ่งกำหนดให้ถือปฏิบัติกับงบการเงินสำหรับรอบระยะเวลาบัญชีที่เริ่มในหรือหลังวันที่ 1 มกราคม 2554 เป็นต้นไป เพื่อจัดทำและนำเสนองบการเงินนี้ งบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ สำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2553 ที่นำมาแสดงเบรียบเทียบได้แสดงตามรูปแบบใหม่เพื่อให้สอดคล้องกับงบการเงินรวมและงบการเงินเฉพาะกิจการ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2554

สำหรับงบการเงินงวดปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2555

รายงานของผู้สอบบัญชีสำหรับงบการเงินรวมของบริษัทและบริษัทย่อยในปี 2555 ได้แสดงความเห็นแบบไม่มีเงื่อนไขว่า งบการเงินได้แสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 ผลการดำเนินงานและกระแสเงินสด สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันของบริษัทและบริษัทย่อย และเฉพาะของบริษัท โดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามมาตรฐานการรายงานทางการเงิน

สำหรับงบการเงินรวมของบริษัทและบริษัทย่อย และเฉพาะของบริษัท สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2554 ตรวจสอบโดยผู้สอบบัญชีท่านอื่น ซึ่งแสดงความเห็นอย่างไม่มีเงื่อนไขและได้ให้ข้อสังเกตเกี่ยวกับการถือปฏิบัติมาตรฐานการรายงานทางการเงินที่ออกและปรับปรุงใหม่ซึ่งออกโดยสภาพัฒนาชีพบัญชี เพื่อจัดทำและนำเสนองบการเงิน และการปรับย้อนหลังงบการเงินปี 2553 เนื่องจากบริษัทย่อยถูกประเมินภาษีเงินได้ nitibukcol เพิ่มเติม ตามรายงานลงวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2555



■ งบแสดงรายการเงินสด

บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ ไม่อนุญาตให้เผยแพร่ในสื่อโซเชียล สำหรับปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๔

	งบการเงินประจำปี				งบการเงินรวม			
	2553*	2554	2555	2553*	2554	2555	2555	
ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	
สินทรัพย์หมุนเวียน								
เงินสดและรายการทางหุ้นส่วนเดือนสุดท้ายของปี	0.45	0.13%	7.36	0.70%	28.51	1.39%	31.67	3.09%
บุคคลภายนอกและบุคคลภายใน	80.71	22.71%	591.69	56.26%	1,327.92	64.75%	437.85	42.79%
สินค้าคงเหลือ	18.82	5.30%	134.75	12.81%	256.73	12.52%	299.09	29.23%
สินทรัพย์หมุนเวียนคงเหลือ	7.65	2.15%	2.17	0.21%	19.57	0.95%	36.57	3.57%
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	107.64	30.29%	735.96	69.98%	1,632.72	79.61%	805.18	78.68%
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน								
ธุรกิจก่อสร้างที่ยังไม่รับรู้	20.15	5.67%	75.99	7.23%	138.95	6.78%	115.16	11.25%
เงินลงทุนในบริษัทอยู่	200.00	56.28%	200.00	19.02%	150.00	7.31%	-	0.00%
เงินลงทุนในกิจกรรมต่อไป	0.44	0.12%	0.44	0.04%	0.44	0.02%	-	0.00%
อสังหาริมทรัพย์ที่ออกขาย	0.12	0.03%	0.11	0.01%	0.09	0.00%	0.12	0.01%
ห้องน้ำสาธารณะ	20.79	5.85%	37.18	3.54%	123.81	6.04%	88.50	8.65%
ห้องน้ำสาธารณะ	1.27	0.36%	1.13	0.11%	0.98	0.05%	1.29	0.13%
อสังหาริมทรัพย์ไม่ออกขาย	4.98	1.40%	0.83	0.08%	3.85	0.19%	13.08	1.28%
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	247.76	69.71%	315.66	30.02%	418.12	20.39%	218.16	21.32%
รวมสินทรัพย์	355.40	100.00%	1,051.62	100.00%	2,050.84	100.00%	1,023.33	100.00%
งบการเงินรวม				1,023.33	100.00%	1,160.15	100.00%	



(၂၅၁၂၄၂) မြန်မာရှိ ပုဂ္ဂန် အေဒီ အေဒီ အေဒီ အေဒီ အေဒီ အေဒီ အေဒီ အေဒီ

	งบการเงินและพำน						งบการเงินรวม								
	2553*			2554			2555			2553*			2554		
	ส่วนบุคคล	%	ส่วนบุคคล	%	ส่วนบุคคล	%	ส่วนบุคคล	%	ส่วนบุคคล	%	ส่วนบุคคล	%	ส่วนบุคคล	%	
ส่วนของผู้ดูแลหุ้น															
บุบเดตตามรายบุคคล	181.00	50.93%	200.00	19.02%	200.00	9.75%	181.00	17.69%	200.00	17.24%	200.00	20.00	10.06%	10.06%	
บุบเดตจำนวนรายและสำหรับตัวบุคคลแต่ละคน	181.00	50.93%	200.00	19.02%	200.00	9.75%	181.00	17.69%	200.00	17.24%	200.00	20.00	10.06%	10.06%	
ส่วนต่อไปในการตรวจสอบวิธีการของรายได้ทางความคุ้มครองโดยภัยกับ ก้าวต่อไป	-	0.00%	-	0.00%	-	0.00%	-	0.00%	6.83	0.67%	6.83	0.59%	6.83	0.34%	
จัดซื้อและจ้าง สำารองตามภาระหมาย	8.34	2.35%	10.81	1.03%	19.06	0.93%	8.34	0.81%	10.81	0.93%	10.81	0.96%	10.81	0.96%	
ยังไม่ได้ตั้งส่วนร่วม	23.08	6.49%	31.57	3.00%	176.57	8.61%	44.11	4.31%	42.71	3.68%	42.71	3.68%	181.53	9.13%	
ส่วนของผู้ดูแลหุ้นของบริษัท	212.42	59.77%	242.37	23.05%	395.62	19.29%	240.27	23.48%	260.35	22.44%	260.35	22.44%	407.42	20.50%	
รวมส่วนของผู้ดูแลหุ้น	212.42	59.77%	242.37	23.05%	395.62	19.29%	240.27	23.48%	260.35	22.44%	260.35	22.44%	407.42	20.50%	
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ดูแลหุ้น	355.40	100.00%	1,051.62	100.00%	2,050.84	100.00%	1,023.33	100.00%	1,160.15	100.00%	1,160.15	100.00%	1,987.41	100.00%	



၁၃၂

ବିଜ୍ଞାନ କରସିମାନିକର୍ତ୍ତାଙ୍କୁ ପାଇଁ ଏବଂ ଦୀର୍ଘତଥିଲେ କିମ୍ବା ଦୀର୍ଘତଥିଲେ କିମ୍ବା ଦୀର୍ଘତଥିଲେ କିମ୍ବା

รายการ	งบการเงินเฉพาะ						งบการเงินรวม					
	2553*		2554		2555		2553*		2554		2555	
	จำนวนบาท	%	จำนวนบาท	%	จำนวนบาท	%	จำนวนบาท	%	จำนวนบาท	%	จำนวนบาท	%
รายได้จากการขาย	16.30	12.95%	1,454.55	77.06%	2,552.09	77.83%	1,548.43	88.39%	1,910.16	81.65%	2,570.40	77.84%
รายได้จากการบริการติดตั้ง	92.90	73.79%	385.03	20.40%	715.39	21.82%	145.77	8.32%	386.43	16.52%	715.39	21.66%
รายได้ค่าติดตั้งท่อระบายน้ำ	-	0.00%	25.95	1.37%	-	0.00%	38.60	2.20%	25.95	1.11%	-	0.00%
รายได้เงิน	16.69	13.26%	22.09	1.17%	11.72	0.36%	18.98	1.08%	16.84	0.72%	16.32	0.49%
รวมรายได้	125.90	100.00%	1,887.62	100.00%	3,279.19	100.00%	1,751.79	100.00%	2,339.39	100.00%	3,302.11	100.00%
ค่าใช้จ่าย	(11.37)	-9.03%	(1,348.49)	-71.44%	(2,280.90)	-69.56%	(1,323.13)	-75.53%	(1,751.85)	-74.89%	(2,297.03)	-69.56%
ค่าน้ำประปาและน้ำประปาอื่นๆ	(67.19)	-53.37%	(250.71)	-13.28%	(526.16)	-16.05%	(108.09)	-6.17%	(251.68)	-10.76%	(526.16)	-15.93%
ค่าน้ำประปาอื่นๆท่อระบายน้ำ	-	0.00%	(24.71)	-1.31%	-	0.00%	(32.81)	-1.87%	(24.71)	-1.06%	-	0.00%
ค่าใช้จ่ายในการขาย	(1.11)	-0.88%	(49.58)	-2.63%	(60.19)	-1.84%	(44.30)	-2.53%	(67.74)	-2.90%	(61.92)	-1.88%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(40.45)	-32.13%	(27.29)	-6.74%	(181.79)	-5.54%	(178.98)	-10.22%	(151.08)	-6.46%	(188.44)	-5.71%
รวมค่าใช้จ่าย	(120.12)	-95.41%	(1,800.78)	-95.40%	(3,049.04)	-92.98%	(1,687.31)	-96.32%	(2,247.07)	-96.05%	(3,073.55)	-93.08%
กำไรก่อมาใช้จ่ายทางการเงินและค่าวัสดุเจ้าของ	5.78	4.59%	86.84	4.60%	230.15	7.02%	64.47	3.68%	92.32	3.95%	228.57	6.92%
เงินได้	(2.99)	-2.38%	(11.82)	-0.63%	(15.59)	-0.48%	(16.93)	-0.97%	(26.07)	-1.11%	(20.14)	-0.61%
กำไรก่อมาใช้จ่ายทางการเงินได้	2.79	2.22%	75.02	3.97%	214.56	6.54%	47.54	2.71%	66.25	2.83%	208.43	6.31%
กำไรจากการซื้อขายแล้วได้	(1.38)	-1.09%	(25.49)	-1.35%	(50.11)	-1.53%	(20.04)	-1.14%	(25.89)	-1.11%	(50.16)	-1.52%
กำไรส่วนรับງวด	1.41	1.12%	49.52	2.62%	164.45	5.01%	27.50	1.57%	40.36	1.73%	158.27	4.79%
กำไรจากต้นทุนเบ็ดเสร็จรวมส่วนของตัว	-	0.00%	-	0.00%	-	0.00%	-	0.00%	-	0.00%	-	0.00%
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จรวมส่วนของตัว	1.41	1.12%	49.52	2.62%	164.45	5.01%	27.50	1.57%	40.36	1.73%	158.27	4.79%

▪ งบกระแสเงินสด

	งบการเงินเฉพาะ			งบการเงินรวม		
	2553*	2554	2555	2553*	2554	2555
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน						
กำไรก่อนภาษี	2.79	75.02	214.56	47.54	66.25	208.43
รายการปรับเปลี่ยนยอดกำไรก่อนภาษีเป็นเงินสดรับ (จ่าย) จากกิจกรรมดำเนินงาน						
ค่าเสื่อมราคาและค่าตัดจำหน่าย	4.50	5.93	11.90	15.13	15.90	16.66
ค่าใช้จ่ายตัดจำจา	0.75	0.38	0.09	2.48	1.47	0.44
ค่าเนื้อหนังสัมภาระ (โอนกลับ)	0.32	9.53	6.85	17.05	(2.53)	2.62
การปรับลดสินค้าคงเหลือเป็นมูลค่าสุทธิที่จะได้รับ (โอนกลับ)	0.07	6.21	(5.12)	0.10	3.40	(5.73)
ต้นทุนที่ยังไม่เรียกเข้ารับ	9.43	24.92	60.59	37.54	24.06	60.59
สำรองผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงาน	-	1.16	2.22	-	1.28	1.39
กำไรจากการดำเนินการที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์	(0.29)	(1.30)	(3.47)	(1.10)	(3.28)	(3.52)
ขาดทุนจากการตัดจำหน่ายที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์	-	-	0.10	1.02	-	0.20
รายได้จากการจัดสรรกำไรจากการเงินลงทุนในการร่วมค้า	-	(12.40)	-	-	-	-
ขาดทุน (กำไร) จากอัตราแลกเปลี่ยนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริง	-	(0.00)	-	(0.01)	0.06	-
รายได้ดังออกเบี้ย	(0.22)	(1.14)	(2.95)	(2.24)	(2.86)	(4.96)
ค่าใช้จ่ายดอกเบี้ย	2.99	11.82	15.59	16.93	26.07	20.14
กำไรจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงาน	20.33	120.15	300.35	134.44	129.81	296.25
สินทรัพย์ดำเนินงาน (เพิ่มขึ้น) ลดลง						
ฐานหนี้การค้าและฐานหนี้อื่น	(59.90)	(517.62)	(740.76)	(102.73)	(219.36)	(651.94)
สินค้าคงเหลือ	(10.80)	(122.13)	(116.86)	(38.90)	88.83	(65.85)
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	(5.96)	7.04	(17.76)	0.16	2.50	(10.57)
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	(0.26)	(0.59)	(3.02)	(1.33)	0.49	(2.09)
หนี้สินดำเนินงานเพิ่มขึ้น (ลดลง)						
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	37.62	442.81	552.94	48.61	(5.25)	529.26
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	2.74	6.34	1.03	0.72	9.50	(4.02)
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	-	-	-	(1.30)	-	-
เงินสดจาก (ใช้ไป) กิจกรรมดำเนินงาน	(16.23)	(64.00)	(24.09)	39.68	6.53	91.04
รับดอกเบี้ย	0.22	1.07	3.23	2.24	2.78	5.24
เงินสดรับจากการขอคืนภาษีเงินได้ยกหัก ณ ที่จ่าย	-	-	-	-	1.74	-
จ่ายดอกเบี้ย	(3.00)	(11.77)	(17.28)	(16.75)	(26.29)	(21.94)
จ่ายภาษีเงินได้	(2.84)	(16.80)	(37.34)	(11.21)	(29.01)	(37.21)
เงินสดสุทธิจาก (ใช้ไป) กิจกรรมดำเนินงาน	(21.84)	(91.51)	(75.49)	13.96	(44.25)	37.12
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน						
เงินฝากธนาคารที่ติดภาระค้างไว้กับกันเพิ่มขึ้น	0.07	(55.84)	(62.96)	(8.84)	(18.04)	(30.64)
เงินสดรับจากการดำเนินการที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์	0.29	1.30	4.08	1.10	3.37	4.42
ซื้อที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์	(12.59)	(14.58)	(83.98)	(18.26)	(17.22)	(23.69)
เงินสดจ่ายเชื้อสัมภาระที่มีผลต่อการลงทุน	-	-	-	-	(0.57)	-
เงินสดรับจากการลดทุนในบริษัทที่อยู่	-	-	50.00	-	-	-
เงินสดรับจากการจัดสรรกำไรจากการเงินลงทุนในการร่วมค้า	-	12.40	-	-	-	-
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(12.24)	(56.71)	(92.86)	(25.99)	(32.46)	(49.92)

	งบการเงินเฉพาะ			งบการเงินรวม		
	2553*	2554	2555	2553*	2554	2555
กำไรและเงินสดจากกิจกรรมจัดหน้างาน						
เงินเบิกกินบัญชีธนาคารและเงินทุนร่วมทุนส่วนจากการเงินเพิ่มขึ้น	10.64	216.18	190.47	46.03	98.54	75.71
เงินสดรับจากเงินทุนร่วมทุนของชาติ	-	-	16.21	-	-	16.21
กำไรคืนเงินทุนร่วมทุนของชาติ	(16.81)	(2.84)	(2.43)	(23.43)	(9.62)	(23.31)
เงินทุนร่วมทุนส่วนจากการที่เกี่ยวข้องกันเพิ่มขึ้น	46.30	75.60	-	9.60	-	-
กำไรคืนเงินทุนร่วมทุนส่วนจากการที่เกี่ยวข้องกัน	(3.50)	(118.40)	-	-	(9.60)	-
กำไรหรือส่วนได้เสียจากการเงิน	(2.20)	(3.10)	(3.55)	(4.05)	(4.82)	(1.50)
เงินสดจากเงินปันผล	-	(12.31)	(11.20)	-	(12.31)	(11.20)
เงินสดสุทธิจากกิจกรรมจัดหน้างาน	34.44	155.12	189.50	28.14	62.19	55.90
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	0.36	6.90	21.15	16.11	(14.51)	43.11
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันต้นงวด	0.10	0.45	7.36	15.56	31.67	17.16
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันปลายงวด	0.45	7.36	28.51	31.67	17.16	60.26
ข้อมูลกระแสเงินสดเปิดเผยเพิ่มเติม						
โอนกลับลูกหนี้การค้าและค่าเผื่อให้หนี้สั้นจะสูญจากการตัดจำหน่ายหนี้สูญ	-	-	-	-	2.87	-
โอนภาษีเงินได้ทักทายน้ำที่จ่ายในเดือนธันวาคมเรียบร้อยแล้วไปลินทรัพย์ไม่หมุนเรียบอนุที่ต้นเดือน มกราคม	-	0.12	-	-	0.12	-
ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์เพิ่มขึ้นจากการทำสัญญาเช่าจากการเงิน	-	7.59	15.11	1.51	7.59	12.52
กำไรสะสม ณ วันต้นปีลดลงจากการประมาณการ						
ผลประโยชน์ของหนี้เงินเดือน	-	7.27	-	-	7.98	-
คงเหลือของหนี้เงินเดือน	-	-	-	-	1.43	-
จากการรับชำระหนี้จากลูกหนี้การค้า	-	19.00	-	-	19.00	-
หักปันผล	-	-	-	-	-	-

หมายเหตุ : * ปรับปรุงการจัดประเภทรายการบัญชีใหม่ เพื่อให้สอดคล้องกับประเภทรายการบัญชีในงบการเงินของปี 2555

▪ อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

	งบการเงินเฉพาะ			งบการเงินรวม		
	2553*	2554	2555	2553*	2554	2555
อัตราส่วนสภาพคล่อง (Liquidity Ratio)						
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	0.76	0.92	1.00	1.06	1.05	1.09
อัตราส่วนสภาพคล่องหนุนรือ (เท่า)	0.57	0.75	0.83	0.62	0.80	0.90
อัตราส่วนสภาพคล่องกระแสเงินสด (เท่า)	(0.22)	(0.19)	(0.06)	0.02	(0.05)	0.03
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้ต่อวัน (เท่า)	5.55	7.43	4.85	3.70	4.06	3.96
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (วัน)	65	48	74	97	89	91
อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าเฉลี่ย (เท่า)	0.82	16.85	12.01	4.39	6.34	8.99
ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย (วัน)	441	21	30	82	57	40
อัตราส่วนหมุนเวียนเจ้าหนี้ (เท่า)	1.95	5.72	3.59	3.51	4.44	3.93
ระยะเวลาการชำระหนี้ (วัน)	185	63	100	102	81	92
Cash Cycle (วัน)	321	7	(4)	77	64	35
อัตราส่วนแสดงความสามารถในการทำกำไร (Profitability Ratio)						
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	28.06%	12.95%	14.09%	15.51%	12.67%	14.08%
อัตรากำไรจากการดำเนินงาน (%)	1.12%	2.62%	5.01%	1.57%	1.73%	4.79%
อัตราส่วนเงินสดต่อการทำกำไร (%)	-1545.27%	-184.77%	-45.90%	50.77%	-109.63%	23.45%
อัตรากำไรสุทธิ (%)	1.12%	2.62%	5.01%	1.57%	1.73%	4.79%
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (%)	0.67%	21.78%	51.55%	12.11%	16.12%	47.40%
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน (Efficiency Ratio)						
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (%)	0.45%	7.04%	10.60%	2.90%	3.70%	10.06%
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ถาวร (%)	34.53%	190.80%	218.90%	48.94%	60.10%	162.49%
อัตราการหมุนเวียนสินทรัพย์ (เท่า)	0.40	2.68	2.11	1.85	2.14	2.10
อัตราส่วนในเครื่องหันนโยบายทางการเงิน (Financial Policy Ratio)						
อัตราส่วนหนี้ต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	0.67	3.34	4.18	3.26	3.46	3.88
อัตราส่วนความสามารถจ่ายดอกเบี้ย (เท่า)	(5.84)	(4.58)	(0.63)	3.01	0.30	5.33
อัตราส่วนความสามารถชำระภาระพันธุ์ (Cash Basis) (เท่า)	(0.62)	(0.44)	(0.46)	0.26	(0.61)	0.41
อัตราการจ่ายเงินปันผล (%)	0.00%	63.22%	74.92%	0.00%	77.57%	77.84%
ข้อมูลต่อหุ้น^{1/}						
มูลค่าที่ตราไว้ต่อหุ้น (บาท)	0.50	0.50	0.50	0.50	0.50	0.50
มูลค่าหุ้นตามบัญชีต่อหุ้น (บาท)	0.59	0.61	0.99	0.66	0.65	1.02
กำไรสุทธิต่อหุ้น						
กำไรสุทธิต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท)	0.004	0.12	0.41	0.08	0.10	0.40
กำไรสุทธิต่อหุ้น คำนวณโดยวิธี Fully Diluted (บาท) ^{2/}	0.002	0.07	0.23	0.04	0.06	0.23

หมายเหตุ : ^{1/} ปรับมูลค่าที่ตราไว้ให้เท่ากับ 0.50 บาทต่อหุ้น เพื่อใช้ในการเปรียบเทียบ

^{2/} คำนวณจากจำนวนหุ้นที่จดทะเบียนทั้งหมด จำนวน 700 ล้านหุ้น

12.2 คำอธิบายและการวิเคราะห์ฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

ภาพรวมของผลการดำเนินงาน

ที่ผ่านมา บริษัท คอมมิวนิเคชั่น แอนด์ ซิสเต็มส์ โซลูชั่น จำกัด (มหาชน) ("บริษัท") มุ่งเน้นประกอบธุรกิจเกี่ยวกับการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ โดยมีการร่วมลงทุนกับบริษัทชั้นนำในรูปแบบกิจการร่วมค้า จำนวน 2 แห่ง ได้แก่ กิจการร่วมค้า บริษัท ซี.อี.ส. เอส. เนเจอร์ อินเตอร์เนชันแนล จำกัด และกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ซี.อี.ส. เอส อย่างไรก็ตาม กิจการร่วมค้าทั้งสองแห่งตั้งกล่าวได้หยุดการประกอบธุรกิจแล้วตั้งแต่ปี 2551 และปี 2553 ตามลำดับ เนื่องจากได้ดำเนินการโครงการแล้วเสร็จตามวัตถุประสงค์ ทำให้บริษัทเริ่มให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ในปี 2553 และบริษัท ได้มีการลงทุนในบริษัทย่อยตั้งแต่ปี 2547 โดยเข้าถือหุ้นในสัดส่วนประมาณร้อยละ 99 ของทุนจดทะเบียนนำร่องแล้วของ บริษัท ซี.อี.ส. เอส. เคเบิล แอนด์ แอคเชลซอร์วิส จำกัด ("บริษัทย่อย") ซึ่งมุ่งเน้นประกอบธุรกิจเกี่ยวกับการจำหน่ายสายไฟฟ้า และอุปกรณ์ไฟฟ้าของผู้ผลิตชั้นนำของโลก

ต่อมา บริษัทได้มีการปรับโครงสร้างธุรกิจ ด้วยการรับโอนธุรกิจด้านการเป็นตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์สายไฟฟ้า และอุปกรณ์ไฟฟ้ามาจากบริษัทย่อย โดยได้ขยายเริ่มดำเนินการมาตั้งแต่ปี 2554 ทำให้ ณ ปัจจุบัน บริษัทได้ดำเนินธุรกิจ เป็นตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์สายไฟฟ้าประเภทต่างๆ และอุปกรณ์ไฟฟ้าจากผู้ผลิตชั้นนำของโลก รวมทั้งให้บริการ ออกแบบ และอุปกรณ์ไฟฟ้าของผู้ผลิตชั้นนำของโลก ให้ลูกค้าและผู้ใช้งานสามารถเป็นเพื่อ ประกอบธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับหน่วยงานราชการเป็นหลัก และเป็นตัวแทนในการประสานงานที่ข้อข่ายสินค้าต่างๆ

ปัจจุบัน บริษัทมีรายได้หลักมาจากการจำหน่ายสายไฟฟ้าและผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทต่างๆ การ ดำเนินธุรกิจดังกล่าวมาจาก การสั่งซื้อสินค้าจากผู้ผลิตมาเพื่อจัดจำหน่าย ทำให้มีจำเป็นต้องลงทุนในสินทรัพย์固定 asset เป็น จำนวนมาก เช่น อุปกรณ์ไฟฟ้าและเครื่องจักรที่ต้องการสำหรับการจัดจำหน่าย แต่ต้องอาศัยเงินทุนหมุนเวียนสูง สำหรับการสั่งซื้อสินค้าและจัดเก็บสินค้า เพื่อขาย ซึ่งจะต้องมีความหลากหลายและเพียงพอต่อความต้องการของลูกค้า ด้วยเหตุนี้ ปัจจุบัน บริษัทมีความสำเร็จในธุรกิจนี้ จึง ขึ้นอยู่กับกลยุทธ์การตลาด การบริหารจัดการสินค้าคงคลัง และการเรียกเก็บเงินอย่างมีประสิทธิภาพ บริษัทเป็นตัวแทน จำหน่ายผู้ผลิตชั้นนำระดับสากล เช่น ตราสินค้า phelps dodge, ตราสินค้า 3M และตราสินค้า Philips เป็นต้น ธุรกิจจัด จำหน่ายสายไฟฟ้าและผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทต่างๆ มีการตั้งกำไรขั้นต้นอยู่ในเกณฑ์ไม่สูงมากนัก เช่นเดียวกับธุรกิจจัดจำหน่ายประเภทอื่นๆ โดยจะมุ่งเน้นการขายในปริมาณมากเพื่อเพิ่มจำนวนกำไรสุทธิ ทั้งนี้ ธุรกิจจัด จำหน่ายสายไฟฟ้าและผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทต่างๆ มีการขยายตัวตามการเติบโตของเศรษฐกิจ และธุรกิจ ก่อสร้างและอสังหาริมทรัพย์ เป็นสำคัญ

นอกจากนี้ บริษัทมีรายได้จากการให้บริการติดตั้ง ซึ่งประกอบด้วยการให้บริการติดตั้งงานโทรศัพท์ และการ ให้บริการติดตั้งอุปกรณ์ป้องกันไฟลามและอื่นๆ โดยในการประกอบธุรกิจให้บริการติดตั้งงานโทรศัพท์ บริษัทจะเป็นผู้ ให้บริการด้านการออกแบบ จัดหา และรับเหมาติดตั้งระบบงานโทรศัพท์ ซึ่งสามารถปรับเปลี่ยนประเภท สัดส่วน รูปแบบ ขนาดความสูง และหน้างานของเสาโทรศัพท์ รวมทั้งอุปกรณ์ระบบโทรศัพท์ ต่างๆ เพื่อให้สอดคล้องกับความต้องการ ของลูกค้า ทั้งนี้ รูปแบบของการให้บริการ ประกอบด้วยการดำเนินงานติดตั้งสถานีฐาน (New Site) เพื่อรองรับการขยายเพิ่ม ที่ การให้บริการของเครือข่ายสัญญาณ และการติดตั้งอุปกรณ์เสริมเพื่อเพิ่มคุณสมบัติและศักยภาพของเสาโทรศัพท์ที่มีอยู่เดิม (Upgrade) โดยรับงานจากเจ้าของโครงข่ายหรือผู้ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ เช่น True move, AIS และ DTAC เป็นต้น หรือรับงานจากผู้รับเหมาที่รับงานมาจากเจ้าของโครงข่าย เช่น Huawei, AWC และ ZTE เป็นต้น โดยงานจะมีลักษณะ

เป็นโครงการ ประกอบด้วยพื้นที่ติดตั้ง (Site) หลายแห่งในแต่ละโครงการ ซึ่งโดยทั่วไป งานติดตั้งสถานีฐานจะใช้ระยะเวลาดำเนินการติดตั้งโดยเฉลี่ยประมาณ 45 – 60 วันต่อพื้นที่ติดตั้ง ทั้งนี้ บริษัทจะเป็นทั้งผู้ดำเนินการติดตั้งเอง รวมทั้งเป็นผู้ควบคุมสำหรับงานที่ได้ส่งต่อให้แก่ผู้รับเหมาช่วง โดยจะกำหนดอัตราค่าบริการเป็นอัตราคงที่ต่อพื้นที่ติดตั้งตามความยากง่ายของงาน ซึ่งมีปัจจัยพิจารณาที่สำคัญ ได้แก่ ภูมิศาสตร์ของพื้นที่ติดตั้ง (ติดตั้งบนอาคารหรือตามพื้นดิน) ระยะทางของพื้นที่ติดตั้ง ประเภทและรูปแบบของเสาโทรศัมนาคม และระยะเวลาดำเนินการ เป็นต้น ทั้งนี้ ภารกิจให้บริการติดตั้งระบบโทรศัมนาคมมีการขยายตัวตามการลงทุนของผู้ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ ซึ่งจะพิจารณาลงทุนตามภาวะเศรษฐกิจ และการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีและพฤติกรรมของผู้บริโภคเป็นสำคัญ

ทั้งนี้ ในปี 2555 บริษัทได้มีการเปลี่ยนแปลงวิธีการบันทึกการรับรู้รายได้จากการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัมนาคมจากการรับรู้เป็นรายได้เมื่อได้ให้บริการตามขั้นความสำเร็จของงาน เป็นรับรู้เป็นรายได้เมื่อขั้นความสำเร็จของงานมีสัดส่วนตั้งแต่ร้อยละ 95 ขึ้นไป (ซึ่งเป็นขั้นตอนที่ดำเนินงานติดตั้งแล้วเสร็จ และอยู่ระหว่างรอให้ลูกค้าตรวจสอบผลงานและส่งมอบงาน) ซึ่งจะมีผลทำให้บริษัทจะลดการรับรู้รายได้แล้วค่าใช้จ่ายสำหรับงานที่ดำเนินการยังไม่ถึงร้อยละ 95 ออกไป โดยจะบันทึกไว้เป็นงานระหว่างติดตั้งอยู่ในบัญชีสินค้าคงเหลือแทน และเมื่อได้ดำเนินการจนกระทั่งงานตั้งกล่าวมีความคืบหน้าตั้งแต่ร้อยละ 95 ขึ้นไป จะดำเนินการโอนย้ายจากบัญชีงานระหว่างติดตั้งที่ได้เคยบันทึกไว้ออกไป และรับรู้เป็นรายได้และต้นทุนในงวดกำไรขาดทุนแทน ซึ่งเป็นไปตามหลักความระมัดระวัง

นอกจากนี้ ในปี 2553 - 2555 บริษัทได้รับการว่าจ้างเป็นผู้ลงทุน ติดตั้ง และบำรุงรักษาอุปกรณ์ประเภทคอมไฟและหลอดไฟประยัดพลังงานตามโครงการ Smart Way ("อุปกรณ์ที่ติดตั้งตามสัญญา") ของสถาบันวิศวกรรมพลังงานมหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ และกองพัฒนาระบบไฟฟ้า การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ซึ่งได้ร่วมกันกำหนดนโยบายเกี่ยวกับมาตรการประยัดพลังงานไฟฟ้าระหว่าง โดยบริษัทเป็นผู้ลงทุนในการติดตั้งคอมไฟที่มีศักยภาพในการประยัดพลังงาน และบำรุงรักษาเป็นระยะเวลา 10 ปี สำหรับโครงการไฟฟ้าที่ 1 - 2 ที่จังหวัดราชบุรี และเมืองพัทaya ซึ่งบริษัทจะได้รับผลตอบแทนสำหรับพลังงานไฟฟ้าที่ประยัดได้ในช่วงระยะเวลาดังกล่าว

อนึ่ง งบการเงินรวมของบริษัทได้ถูกจัดทำขึ้นโดยรวมงบการเงินของบริษัท บริษัทฯ ยัง และกิจการร่วมค้า ตามสัดส่วนที่มีอำนาจควบคุม โดยบริษัทมีส่วนร่วมในการควบคุมบริษัทฯอยู่ในสัดส่วนประมาณร้อยละ 99 กิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ซี.เอ.เอส. (ได้หดตัวลงเป็น 0% ในปี 2553) ในสัดส่วนร้อยละ 40 และกิจการร่วมค้า บริษัท ซี.เอ.เอส.เน.เจ.เอ.ร์ อยู่ในสัดส่วนร้อยละ 10 ด้วยเหตุนี้ ในการวิเคราะห์ฐานะการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัทในปี 2553 - 2555 จะวิเคราะห์จากการเงินรวม ซึ่งเป็นผลการดำเนินงานของบริษัทและบริษัทฯอยู่เป็นสำคัญ

การวิเคราะห์ผลการดำเนินงาน

รายได้รวม

รายได้หลักของบริษัทมาจากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับระบบไฟฟ้า เช่น สายไฟฟ้า และอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทต่างๆ และจากการให้บริการติดตั้ง ซึ่งประกอบด้วยการให้บริการติดตั้งงานโทรศัมนาคม และการให้บริการติดตั้งอุปกรณ์ป้องกันไฟไหม้และอื่นๆ นอกจากนี้ บริษัทยังมีรายได้ค่าติดตั้งประจำงาน และรายได้อื่นๆ ได้แก่ รายได้จากการบริหารงานรายรับจากค่าส่งเสริมการตลาดของผู้จัดจำหน่าย ดอกเบี้ยรับ ค่าเช่า กำไรจากการจำหน่ายสินทรัพย์ และกำไรจากการข้อต่อและเปลี่ยน เป็นต้น ซึ่งโครงสร้างรายได้รวมของกลุ่มบริษัทสามารถสรุปได้ดังนี้ :-

ตารางแสดงโครงสร้างรายได้รวมของกลุ่มบริษัท

ประเภทผลิตภัณฑ์	ปี 2553		ปี 2554		ปี 2555	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สายไฟฟ้า	1,157.07	66.05	1,525.38	65.20	2,138.01	64.75
หลอดไฟและอุปกรณ์ส่องแสงสว่าง	171.17	9.77	157.37	6.73	172.26	5.22
ห้องรับแขกสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ประกอบการติดตั้ง	67.59	3.86	75.05	3.21	90.54	2.74
อุปกรณ์ควบคุมระบบไฟฟ้า	51.66	2.95	52.03	2.22	70.30	2.13
วัสดุและอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบป้องกันไฟลาม	35.62	2.03	58.29	2.49	62.20	1.88
หน้าเปลี่ยนไฟฟ้า	46.17	2.64	28.73	1.23	24.33	0.74
อื่นๆ	19.15	1.09	13.31	0.57	12.77	0.39
รวมรายได้จากการขาย	1,548.43	88.39	1,910.16	81.65	2,570.40	77.84
รายได้จากการติดตั้งระบบโทรคมนาคม	104.74	5.98	363.30	15.53	682.12	20.66
รายได้จากการติดตั้งระบบป้องกันไฟลาม	20.28	1.16	17.59	0.75	28.03	0.85
รายได้จากการบริการอื่นๆ	20.75	1.18	5.55	0.24	5.24	0.16
รวมรายได้จากการบริการติดตั้ง	145.77	8.32	386.43	16.52	715.39	21.66
รายได้ค่าติดต่อประสานงาน	38.60	2.20	25.95	1.11	-	-
รายได้อื่นๆ	18.98*	1.09	16.84	0.72	16.32	0.49
รายได้รวม	1,751.79	100.00	2,339.39	100.00	3,302.11	100.00

หมายเหตุ: * รายได้อื่นๆ ในปี 2553 ได้รวมรายได้จากการบริหารงานเป็นจำนวน 7.99 ล้านบาท

ในปี 2553 - 2555 บริษัทมีรายได้รวมประมาณ 1,752 ล้านบาท 2,339 ล้านบาท และ 3,302 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องหรือคิดเป็นอัตราเติบโตเฉลี่ยของรายได้ในอัตราประมาณร้อยละ 37 ต่อปี โดยรายได้หลักมาจากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวกับสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทต่างๆ ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 78 - 88 ของรายได้รวม ส่วนรายได้ที่สำคัญของลงมาได้แก่ รายได้จากการบริการติดตั้ง ซึ่งมีสัดส่วนประมาณร้อยละ 8 - 22 ของรายได้รวม

รายได้จากการขายและการให้บริการ

- รายได้จากการขาย

รายได้หลักของบริษัทมาจาก การจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวกับสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทต่างๆ ซึ่งในปี 2553 - 2555 บริษัทมีรายได้จากการขายจำนวน 1,548 ล้านบาท 1,910 ล้านบาท และ 2,570 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 88 ร้อยละ 82 และร้อยละ 78 ของรายได้รวม ตามลำดับ อนึ่ง รายได้จากการขายในปี 2553 มาจากการดำเนินงานของบริษัทอยู่อย่างไรก็ตาม ในปี 2554 บริษัทมีนโยบายที่จะปรับโครงสร้างธุรกิจโดยได้เริ่มทยอยรับโอนธุรกิจด้านการเป็นตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์สายไฟฟ้าและอุปกรณ์ไฟฟ้ามาจากบริษัทอยู่ตั้งแต่ในช่วงครึ่งปีหลังของปี 2554 ทำให้รายได้จากการขายในปี 2554 มาจากการดำเนินงานของบริษัท และบริษัทอยู่คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 75 และร้อยละ 25 ของรายได้จากการขาย ตามลำดับ ในขณะที่ในปี 2555 บริษัทได้เริ่มดำเนินธุรกิจจำหน่ายสินค้าอย่างเต็มที่ ทำให้สัดส่วนรายได้จากการขายในปี 2555 มาจากการดำเนินงานของบริษัท คิดเป็นมากกว่าร้อยละ 99 ของรายได้จากการขาย

รายได้จากการขายในระหว่างปี 2553 – 2555 สามารถแบ่งตามประเภทของสินค้าหลัก ได้ดังนี้

รายได้จากการขาย	ปี 2553		ปี 2554		ปี 2555	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สายไฟฟ้า	1,157.07	74.73	1,525.38	79.86	2,138.01	83.18
หลอดไฟและอุปกรณ์ส่องแสงสว่าง	171.17	11.05	157.37	8.24	172.26	6.70
ห้องร้อยสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ประกอบการติดตั้ง	67.59	4.37	75.05	3.93	90.54	3.52
อุปกรณ์ควบคุมระบบไฟฟ้า	51.66	3.34	52.03	2.72	70.30	2.73
วัสดุและอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบป้องกันไฟลาม	35.62	2.30	58.29	3.05	62.20	2.42
หม้อแปลงไฟฟ้า	46.17	2.98	28.73	1.50	24.33	0.95
อื่นๆ	19.15	1.25	13.31	0.70	12.77	0.50
รวมรายได้จากการขาย	1,548.43	100.00	1,910.16	100.00	2,570.40	100.00

รายได้จากการขายในระหว่างปี 2553 – 2555 มีอัตราเติบโตเฉลี่ยประมาณร้อยละ 29 ต่อปี โดยมีสาเหตุมาจากการขายที่เพิ่มขึ้นของสายไฟฟ้าเป็นหลัก ซึ่งมีสัดส่วนการขายประมาณร้อยละ 75 – 83 ของรายได้จากการขาย และมีอัตราเติบโตเฉลี่ยประมาณร้อยละ 36 ต่อปี สำหรับในช่วงระยะเวลาดังกล่าว ทั้งนี้ ปริมาณจำหน่ายและยอดขายของสายไฟฟ้าในระหว่างปี 2553 – 2555 สูงไปดังนี้

ประเภทผลิตภัณฑ์	ปี 2553		ปี 2554		ปี 2555	
	ล้านบาท	ล้านเมตร	ล้านบาท	ล้านเมตร	ล้านบาท	ล้านเมตร
สายไฟฟ้า	1,157.07	33.91	1,525.38	51.18	2,138.01	60.39

ปริมาณจำหน่ายสายไฟฟ้าในปี 2554 มีจำนวน 51 ล้านเมตร เพิ่มขึ้นอย่างมากประมาณร้อยละ 51 เมื่อเทียบกับปี 2553 ในขณะที่มีรายได้จากการขายสายไฟฟ้า จำนวน 1,525 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเพียงร้อยละ 32 เนื่องจากสายไฟฟ้าที่จำหน่ายในปี 2554 ส่วนใหญ่เป็นประเภทสายไฟฟ้า THW ซึ่งมีราคาจำหน่ายต่ำกว่าราคาก่อซื้อซึ่งทำให้ราคางานต่อหน่วยลดลง ซึ่งเป็นต้นทุนที่สำคัญของสายไฟฟ้า สงผลทำให้ราคางานต่อหน่วยสายไฟฟ้าเฉลี่ยโดยรวมในปี 2553 ได้ปรับลดลงตามการลดลงของราคากองแรงดัน 34 บาทต่อมิลลิเมตร เหลือเพียงเฉลี่ยประมาณ 30 บาทต่อมิลลิเมตรในปี 2554 คิดเป็นราคางานต่อหน่วยลดลงในอัตราประมาณร้อยละ 13 ทั้งนี้ สำหรับในปี 2555 บริษัทมีรายได้จากการขายสายไฟฟ้า จำนวน 2,138 ล้านบาท เพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 40 เมื่อเทียบกับปี 2554 ซึ่งมาจากการเพิ่มขึ้นของปริมาณขายสายไฟฟ้าในปี 2555 ในอัตราร้อยละ 18 เนื่องจากโรงงานต่างๆ มีการปรับปรุงและดำเนินการก่อสร้างใหม่ภายในประเทศ ทำให้ต้องใช้สายไฟฟ้าเพิ่มขึ้นในช่วงปลายปี 2554 กองปรับปรุงราคางานต่อหน่วยเฉลี่ยในปี 2555 ที่เพิ่มขึ้นเป็นประมาณ 35 บาทต่อมิลลิเมตร หรือคิดเป็นอัตราเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 19 ตามการเพิ่มขึ้นของราคากองแรงดันและราคางานต่อหน่วยสายไฟฟ้าประเภทสายพิเศษเพิ่มขึ้น

สำหรับรายได้จากการขายอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทอื่นๆ ซึ่งได้แก่ หลอดไฟและอุปกรณ์ส่องแสงสว่าง ห้องร้อยสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ประกอบการติดตั้ง อุปกรณ์ควบคุมระบบไฟฟ้า วัสดุและอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบป้องกันไฟลาม หม้อแปลงไฟฟ้า และอื่นๆ มีจำนวนรวมประมาณ 391 ล้านบาท 385 ล้านบาท และ 432 ล้านบาท ในปี 2553 – 2555 ตามลำดับ คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 17 – 25 ของรายได้จากการขาย โดยมีอัตราเติบโตเฉลี่ยประมาณร้อยละ 5 ต่อปี สำหรับช่วงระยะเวลาดังกล่าว โดยรายได้จากการขายวัสดุและอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบป้องกันไฟลามมีอัตราเติบโตเฉลี่ย

ในอัตรา้อยละ 32 ต่อปี เนื่องจากผู้ประกอบการคำนึงถึงความปลอดภัยทางด้านอัคคีภัยมากขึ้น ในขณะที่รายได้จากการขายอุปกรณ์ควบคุมระบบไฟฟ้า และท่อร้อยสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ประกอบการติดตั้งมีอัตราเติบโตรองลงมาในอัตราเฉลี่ยร้อยละ 17 ต่อปี และร้อยละ 16 ต่อปี ตามลำดับ

อนึ่ง รายได้จากการจำหน่ายสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทอื่นๆ ของบริษัทมาจาก การจำหน่ายให้แก่ลูกค้าภายในประเทศทั้งหมด โดยจัดจำหน่ายให้แก่ลูกค้าทั่วประเทศ ซึ่งเกือบทั้งหมดเป็นกลุ่มลูกค้าภาคเอกชน มีจำนวนรวมประมาณ 3,200 ราย อย่างไรก็ตาม ณ ปัจจุบัน บริษัทมีนโยบายที่จะขยายเพิ่มฐานลูกค้าไปยังต่างประเทศในแถบอาเซียน เพื่อเตรียมพร้อมรองรับประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (Asean Economic Community: AEC) นอกจากนี้ บริษัทมีนโยบายที่จะมุ่งทำการตลาดในภาคหน่วยงานราชการมากขึ้น โดยมอบหมายให้บริษัทฯ เป็นผู้ดำเนินการในส่วนงานที่เกี่ยวข้องกับงานราชการ ด้วยนโยบายการตลาดเชิงรุกดังกล่าว บริษัทมีความมั่นใจว่าจะช่วยส่งเสริมให้บริษัทมีรายได้จากการจำหน่ายสินค้าเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

ทั้งนี้ บริษัทมีนโยบายการจัดหาลูกค้าด้วยการติดต่อโดยตรงกับกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย ทั้งการเข้าพบโดยตรงและ/หรือการติดต่อผ่านอุปกรณ์สื่อสารต่างๆ เช่น โทรศัพท์ โทรสาร และอินเทอร์เน็ต เป็นต้น และติดต่อโดยผ่านการแนะนำจากพันธมิตรทางธุรกิจต่างๆ เช่น คณะกรรมการบริษัท ผู้บริหาร ลูกค้า และผู้ผลิตสินค้า เป็นต้น โดยบริษัทได้กำหนดนโยบายให้มีการวิเคราะห์ฐานะการเงินและประวัติการชำระเงินของลูกค้าอย่างสม่ำเสมอ เพื่อกำหนดและปรับปรุงนโยบายการกำหนดวงเงินลินเชิร์ฟ และระยะเวลาให้เครดิตแก่ลูกค้า ซึ่งจะช่วยทำให้บริษัทสามารถควบคุมวงเงินการขายให้แก่ลูกค้าแต่ละรายได้อย่างรัดกุมมากยิ่งขึ้น

- รายได้จากการบริการติดตั้ง

ธุรกิจการให้บริการติดตั้งของบริษัทสามารถแบ่งออกเป็น 2 ประเภทหลักคือ (1) ธุรกิจการให้บริการออกแบบ จัดหา และรับเหมาติดตั้งระบบงานโทรคมนาคม (Communication System) ตลอดจนงานด้านบำรุงรักษาระบบ (Maintenance Services) และ (2) ธุรกิจการให้บริการออกแบบ จัดหา และติดตั้งระบบป้องกันไฟไหม้ (Fire Protection System) โดยบริษัทมีรายได้จากการบริการติดตั้งเป็นจำนวน 146 ล้านบาท 386 ล้านบาท และ 715 ล้านบาท ในปี 2553 – 2555 ตามลำดับ ซึ่งคิดเป็นอัตราเติบโตเฉลี่ยประมาณร้อยละ 122 ต่อปี ทั้งนี้ อัตราเติบโตดังกล่าวส่วนใหญ่จากการเพิ่มขึ้นของธุรกิจการให้บริการติดตั้งระบบงานโทรคมนาคมเป็นหลัก ซึ่งมีสัดส่วนคิดเป็นประมาณร้อยละ 72 – 95 ของรายได้จากการบริการติดตั้งรวม เนื่องจากอุตสาหกรรมโทรคมนาคมมีการเติบโตและพัฒนาอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะการขยายสาขาโทรคมนาคม และการติดตั้งอุปกรณ์เพิ่มเติมเพื่อรับเครือข่าย 3G ของผู้ประกอบการที่ให้บริการสัญญาณโทรศัพท์เคลื่อนที่ ทั้งนี้ สาเหตุที่มูลค่างานโทรคมนาคมมีอัตราเติบโตสูงมากเนื่องจากในปี 2553 มีงานโทรคมนาคมที่ดำเนินงานโดยกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ซีอีสแควร์ ซึ่งมีมูลค่ารวมประมาณ 103 ล้านบาท แต่บริษัทได้รับรู้เป็นรายได้ตามส่วนได้เสียในบริการเงินรวมเพียง 41 ล้านบาท ดังนั้น หากนำมูลค่างานโทรคมนาคมทั้งหมดที่ดำเนินการโดยกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ซีอีสแควร์ มารวมคำนวณ จะได้อัตราเติบโตเฉลี่ยของรายได้จากการบริการติดตั้งประมาณร้อยละ 85 ต่อปี ทั้งนี้ รายได้จากการบริการติดตั้งในปี 2553 – 2555 มีรายละเอียดดังนี้

รายได้จากการบริการติดตั้ง	ปี 2553		ปี 2554		ปี 2555	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการติดตั้งระบบโทรศัพท์	104.74	71.85	363.30	94.01	682.12	95.35
รายได้จากการติดตั้งระบบป้องกันไฟไหม้	20.28	13.91	17.59	4.55	28.03	3.92
รายได้จากการบริการอื่นๆ	20.75	14.23	5.55	1.44	5.24	0.73
รวมรายได้จากการบริการติดตั้ง	145.77	100.00	386.43	100.00	715.39	100.00

ในปี 2553 – 2555 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการติดตั้งระบบงานโทรศัพท์จำนวน 105 ล้านบาท 363 ล้านบาท และ 682 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นอัตราเติบโตเฉลี่ยประมาณร้อยละ 155 ต่อปี หรือประมาณร้อยละ 102 ต่อปี สำหรับกรณีรวมมูลค่า้งานโทรศัพท์ทั้งหมดที่ดำเนินการโดยกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ซีเอสเอส โดยรายได้จากการให้บริการติดตั้งระบบงานโทรศัพท์ในปี 2553 และ 2554 ได้รวมผลการดำเนินงานของกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ซีเอสเอส ซึ่งบริษัทได้รับรู้รายได้ตามส่วนได้เสียเป็นจำนวน 41 ล้านบาท และ 0.5 ล้านบาท ตามลำดับ ทั้งนี้ กิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ซีเอสเอส ได้หยุดการประกอบธุรกิจตั้งแต่ปี 2553 ทำให้รายได้จากการให้บริการติดตั้งระบบงานโทรศัพท์ในปี 2554 และ 2555 มาจากการดำเนินงานของบริษัทเป็นสำคัญ

อนึ่ง ในปี 2553 และ 2554 บริษัทได้รับรู้รายได้จากการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ตามแต่ละขั้นของความสำเร็จของงาน อย่างไรก็ตาม บริษัทได้มีการเปลี่ยนแปลงวิธีการรับรู้รายได้จากการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ ในปี 2555 เป็นการรับรู้ตามขั้นความสำเร็จของงานที่มีสัดส่วนตั้งแต่ร้อยละ 95 ขึ้นไป (ซึ่งเป็นขั้นตอนที่ดำเนินงานติดตั้งแล้วเสร็จ และอยู่ระหว่างรอให้ลูกค้าตรวจสอบผลงานและลงนามอนบagan) ซึ่งมีผลทำให้บริษัทหักลดออกการรับรู้รายได้และค่าใช้จ่ายสำหรับงานที่ดำเนินการอย่างไม่ถึงร้อยละ 95 ยกไป ซึ่งมีจำนวน 18 ล้านบาท โดยบันทึกไว้เป็นงานระหว่างติดตั้งอยู่ในบัญชีสินค้าคงเหลือแทน (โปรดดูรายละเอียดเพิ่มเติมในหัวข้อสินค้าคงเหลือ)

รายได้จากการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์จำนวนมาจากการให้บริการแก่ลูกค้าภายในประเทศทั้งหมด ซึ่งได้แก่ เจ้าของโครงการที่ระบุตัวตน แล้วผู้รับเหมารายใหญ่ซึ่งรับงานจากเจ้าของโครงการที่ระบุตัวตนโดยตรง โดย ณ ลิปี 2555 บริษัทมีสัญญาณให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ ซึ่งมีมูลค่ารวมประมาณ 1,328 ล้านบาท และมีรายได้จากการให้บริการที่รับรู้จนถึงวันสิ้นงวด ตั้งแต่ร้อยละ 95 ขึ้นไป เป็นจำนวน 1,109 ล้านบาท โดยได้รับรู้เป็นรายได้ในระหว่างปี 2555 เป็นจำนวน 682 ล้านบาท ทั้งนี้ รูปแบบของการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ ประกอบด้วยงานก่อสร้างสถานีฐาน (New Site) และการติดตั้งอุปกรณ์เสริม (Upgrade) โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 มูลค่า้งานของ New Site มีจำนวน 1,044 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 79 ของมูลค่าโครงการทั้งหมด ซึ่งสามารถแบ่งรายได้การให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ตามรูปแบบของการให้บริการได้ดังนี้

หน่วย: ล้านบาท

	มูลค่าโครงการ	รายได้ที่รับรู้ ($\geq 95\%$)	รายได้ที่รับรู้ ($\geq 95\%$)	
			รายได้ที่รับรู้สะสม ณ วันที่ 1 ม.ค. 2555	รายได้ที่รับรู้ใน ระหว่างปี 2555
New Site	1,043.65	892.51	295.29	597.22
Upgrade	157.42	151.58	100.70	50.88
งานอื่นๆ *	126.48	64.47	30.45	34.02
รวม	1,327.55	1,108.56	426.44	682.12

หมายเหตุ: * งานอื่นๆ ได้แก่ งานติดตั้ง New Site พัรค์ แอนด์ บูติค โรงแรม และงานติดตั้งพิเศษ

สำหรับรายได้จากการติดตั้งระบบป้องกันไฟฟ้า มีจำนวน 20 ล้านบาท 18 ล้านบาท และ 28 ล้านบาท ในปี 2553 – 2555 ตามลำดับ คิดเป็นอัตราเติบโตเฉลี่ยประมาณร้อยละ 18 ต่อปี สำหรับช่วงระยะเวลาดังกล่าว โดยบริษัทให้บริการ ออกแบบ จัดหา และรับเหมาติดตั้งระบบป้องกันไฟฟ้าให้แก่ลูกค้า ด้วยการติดตั้งวัสดุและอุปกรณ์ป้องกันไฟฟ้า ตามซ่อง เปิดของห้องร้อยสายไฟฟ้าหรือระบบไฟฟ้า ระบบประจำ และระบบเครื่องปรับอากาศ ซึ่งสามารถป้องกันผลกระทบจากความร้อน เปลวไฟ และควันไฟ เป็นเวลาอย่างน้อย 3 ชั่วโมง ทั้งนี้ ในปัจจุบัน ผู้ประกอบการส่วนใหญ่ให้ความสนใจและเล็งเห็น ความสำคัญของการติดตั้งระบบป้องกันไฟฟ้ามากขึ้น เนื่องจากสามารถช่วยลดภัยการไฟไหม้และการเกิดควันไฟ ในกรณีที่เกิดอัคคีภัยได้

ในปี 2553 บริษัทมีรายได้จากการบริการอื่นๆ ค่อนข้างสูงกว่าปกติ โดยมีจำนวนประมาณ 21 ล้านบาท ในขณะที่รายได้จากการบริการอื่นๆ ในปี 2554 และ 2555 มีจำนวนประมาณ 5 - 6 ล้านบาท เนื่องจากในปี 2553 บริษัทยอมมีรายได้จากการติดตั้งไฟฟ้า ประมาณ 12 ล้านบาท และบริษัทมีรายได้จากการจำหน่ายและติดตั้งสายไฟฟ้าชนิดพิเศษจำนวน 7 ล้านบาท ในขณะที่รายได้จากการบริการอื่นๆ ในปี 2554 และ 2555 มาจากรายได้จากการโครงการ Smart Way เป็นหลัก ซึ่งเป็นโครงการลงทุน ติดตั้ง และบำรุงรักษาอุปกรณ์ประเภทโคมไฟและหลอดไฟประยุกต์พัฒนาของสถาบันวิศวกรรม พลังงาน มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ และกองพัฒนาระบบไฟฟ้า การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค

- รายได้ค่าติดต่อประสานงาน

บริษัทมีรายได้ค่าติดต่อประสานงานจากการแนะนำลูกค้าให้แก่ตัวแทนจำหน่ายของบริษัท ซึ่งคำนวนผลตอบแทน จากอัตราคงที่เทียบกับมูลค่าของรายการที่เกิดขึ้นระหว่างตัวแทนจำหน่ายและลูกค้าที่บริษัทแนะนำ โดยบริษัทมีรายได้ค่าติดต่อประสานงานเป็นจำนวนรวมประมาณ 39 ล้านบาท และ 26 ล้านบาท ในปี 2553 และ 2554 ตามลำดับ หรือคิดเป็นประมาณร้อยละ 2 และร้อยละ 1 ของรายได้รวม ตามลำดับ

- รายได้อื่นๆ

รายได้อื่นๆ ของบริษัท ได้แก่ รายได้จากการบริหารงาน รายรับจากค่าสั่งเสริมการตลาดของผู้ผลิตสินค้า ดอกเบี้ยรับ ค่าเช่า กำไรจากการจำหน่ายสินทรัพย์ และกำไรจากการอัตราดอกเบี้ย เนื่องตั้น โดยในปี 2553 - 2555 บริษัทมีรายได้อื่นๆ ประมาณ 19 ล้านบาท 17 ล้านบาท และ 16 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 1 เมื่อเทียบกับรายได้รวม ทั้งนี้ รายได้จากการบริหารงานเป็นรายได้ที่บริษัทคิดค่าบริการจากกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ชีเอสเอส สำหรับการให้บริการในด้านการบริหารและจัดการต่างๆ ซึ่งคำนวนจากอัตราค่าบริการคงที่ต่อเดือน โดยมีจำนวนรวมประมาณ 13 ล้านบาทในงบการเงินเฉพาะของบริษัทของปี 2553 อย่างไรก็ตาม เนื่องจากบริษัทมีส่วนได้เสียในกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ชีเอสเอส ในอัตราร้อยละ 40 ดังนั้น บริษัทจึงรับรู้รายได้จากการบริหารงานในงบการเงินรวมของปี 2553 เป็นจำนวนเพียง 8 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 60 ของรายได้จากการบริหารงานทั้งหมด และเนื่องจากกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ชีเอสเอส ได้หยุด การประกอบธุรกิจในปี 2553 ทำให้บริษัทไม่มีการให้บริการใดๆ แก่กิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ชีเอสเอส และไม่มีรายได้จากการบริหารงานในปี 2554 และ 2555

รายละเอียดของรายได้/ค่าใช้จ่าย ของบริษัทในปี 2553 – 2555 มีรายละเอียดดังนี้

รายได้/ค่าใช้จ่าย	ปี 2553		ปี 2554		ปี 2555	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการบริหารงาน	7.99	42.09	-	-	-	-
รายรับจากการตลาดของผู้ผลิตสินค้า	7.65	40.28	10.70	63.55	6.48	39.69
ดอกเบี้ยรับ	2.24	11.81	2.86	16.97	4.96	30.40
กำไรขาดทุนจากการจำหน่ายทรัพย์สิน	1.10	5.82	3.28	19.48	3.52	21.55
อื่นๆ *	-	-	-	-	1.36	8.36
รายได้รวม	18.98	100.00	16.84	100.00	16.32	100.00

หมายเหตุ: * ประกอบด้วย รายได้ค่าเช่า กำไรขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยน เป็นต้น

หากไม่นับรวมรายได้จากการบริหารงานที่เกิดขึ้นในปี 2553 จะพบว่า รายได้/ค่าใช้จ่าย ในปี 2554 และ 2555 มีจำนวนเพิ่มขึ้นจากปี 2553 เนื่องจากมีดอกเบี้ยรับ และกำไรจากการจำหน่ายสินทรัพย์ (ซึ่งได้แก่การจำหน่ายยานพาหนะเป็นหลัก) เพิ่มขึ้นจาก 3 ล้านบาทในปี 2553 เป็น 6 ล้านบาท และ 8 ล้านบาท ในปี 2554 – 2555 ตามลำดับ นอกจากนี้ หากพิจารณาในงบการเงินเฉพาะของบริษัท จะพบว่ารายได้/ค่าใช้จ่าย ในปี 2554 มีจำนวนสูงกว่าจำนวนปกติ คือ ประมาณ 22 ล้านบาท เป็นผลมาจากการบริษัทได้รับเงินปันผลรับจากกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ชีเอสเอส ตามสัดส่วนที่บริษัทมีส่วนได้เสีย รวมเป็นจำนวนประมาณ 12 ล้านบาท อย่างไรก็ตาม ในการจัดทำงบการเงินรวม ไม่ได้นำเงินปันผลรับดังกล่าวมารวม เพราะถือว่าเป็นรายการระหว่างกัน

ต้นทุนขาย ต้นทุนบริการติดตั้ง และต้นทุนค่าติดต่อประสานงาน

- ต้นทุนขาย

ต้นทุนขายของบริษัทมาจากต้นทุนจากการซื้อสินค้ามาเพื่อขายเป็นหลัก โดยทั่วไป บริษัทมีนโยบายกำหนดราคาขายโดยบวกกำไรส่วนเพิ่ม (Margin) จากต้นทุนที่ซื้อมา เพื่อจำหน่ายให้แก่ลูกค้าต่อไป โดยในปี 2553 - 2555 บริษัทมีต้นทุนขายจำนวน 1,323 ล้านบาท 1,752 ล้านบาท และ 2,297 ล้านบาท ตามลำดับ เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องตามการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการขาย คิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 85 ร้อยละ 92 และร้อยละ 89 เมื่อเทียบกับรายได้จากการขาย ตามลำดับ

ในปี 2554 บริษัทมีต้นทุนขาย 1,752 ล้านบาท เพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 32 เมื่อเทียบกับปี 2553 เนื่องจากบริษัทมีรายได้จากการขายเพิ่มสูงขึ้นประมาณร้อยละ 23 ซึ่งมาจากการปริมาณจำหน่ายสายไฟฟ้าที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 51 และราคาจำหน่ายสายไฟฟ้าต่อหน่วยที่ลดลงประมาณร้อยละ 13 ตามที่กล่าวในหัวข้อรายได้จากการขายข้างต้น และบริษัทมีอัตราส่วนต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายในปี 2554 เพิ่มขึ้นเป็นประมาณร้อยละ 92 เมื่อเทียบกับร้อยละ 85 ในปี 2553 เนื่องจากสินค้าที่จำหน่ายในปี 2554 ส่วนใหญ่เป็นประเภทสายไฟฟ้า THW ซึ่งมีกำไรส่วนเพิ่ม (Margin) ค่อนข้างต่ำ คือทั้งราคางานขายเฉลี่ยต่อหน่วยในปี 2554 ได้ปรับลดลงตามการลดลงของราคากองแรง ทำให้มีราคาจำหน่ายเฉลี่ยใกล้เคียงกับต้นทุนขายและบริษัทมีการตั้งสำรองสำหรับสินค้าล้าสมัยเพิ่มขึ้น ด้วยเหตุนี้ จึงทำให้ต้นทุนขายในปี 2554 มีจำนวนและสัดส่วนต่อรายได้จากการขายเพิ่มขึ้น

ในปี 2555 บริษัทมีต้นทุนขาย 2,297 ล้านบาท เพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 31 เมื่อเทียบกับปี 2554 เนื่องจากบริษัทมีรายได้จากการขายเพิ่มสูงขึ้นประมาณร้อยละ 35 ซึ่งมาจากปริมาณจำหน่ายสายไฟฟ้าที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 18 และราคาจำหน่ายสายไฟฟ้าต่อหน่วยที่เพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 19 ตามที่กล่าวในหัวข้อรายได้จากการขายข้างต้น และบริษัทมีอัตราส่วนต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายลดลงเหลือประมาณร้อยละ 89 เนื่องจากสินค้าที่จำหน่ายในปี 2555 โดยเฉลี่ยมีกำไรส่วนเพิ่มที่ดีกว่าสินค้าที่จำหน่ายในปี 2554 อีกทั้งบริษัทได้รับส่วนลดพิเศษ (Rebate) สำหรับการขายได้ตามเป้าหมายและส่วนลดรับจากผู้จัดจำหน่าย เป็นจำนวนรวมประมาณ 52 ล้านบาท เมื่อเทียบกับประมาณ 5 ล้านบาทในปี 2554 ด้วยเหตุนี้ จึงทำให้บริษัทมีสัดส่วนต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายในอัตราส่วนที่ดีขึ้นเมื่อเทียบกับปี 2554

- ต้นทุนบริการติดตั้ง

ต้นทุนการให้บริการเป็นต้นทุนที่เกิดจากการให้บริการติดตั้งงานระบบโทรคมนาคม และงานระบบป้องกันไฟลาม และอื่นๆ โดยในปี 2553 - 2555 ต้นทุนบริการติดตั้งมีจำนวนประมาณ 108 ล้านบาท 252 ล้านบาท และ 526 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 74 ร้อยละ 65 และร้อยละ 74 ของรายได้จากการบริการติดตั้ง ตามลำดับ ทั้งนี้ ต้นทุนบริการติดตั้งประกอบด้วยค่าใช้จ่ายหลักๆ ได้แก่ ค่าแรง และค่าสินค้าที่ใช้ในการติดตั้ง เช่น เสาโทรศัพท์ อุปกรณ์ต่างๆ ของงานโทรคมนาคม และอุปกรณ์ต่างๆ ของงานป้องกันไฟลาม เป็นต้น ซึ่งรวมเป็นสัดส่วนเฉลี่ยในปี 2555 ประมาณร้อยละ 86 ของต้นทุนบริการติดตั้ง อนึ่ง ต้นทุนบริการติดตั้งจากการให้บริการติดตั้งงานระบบโทรคมนาคมเป็นหลัก โดยณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 บริษัทมีต้นทุนบริการงานโทรคมนาคมที่รับรู้จนถึงวันสิ้นงวดเป็นจำนวน 166 ล้านบาท 402 ล้านบาท และ 790 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งมีรายละเอียดดังนี้

หน่วย: ล้านบาท

ต้นทุนบริการติดตั้งงานระบบโทรคมนาคม	ณ 31/12/53	ณ 31/12/54	ณ 31/12/55
ต้นทุนบริการที่รับรู้			
ต้นทุนบริการที่รับรู้จนถึงวันสิ้นงวด	88.82	165.55	284.47
ต้นทุนบริการที่รับรู้ในระหว่างงวด	76.74	236.73	505.86
รวมต้นทุนบริการที่รับรู้จนถึงวันสิ้นงวด	165.55	402.29	790.33

ในปี 2553 บริษัทได้รับรู้ต้นทุนบริการงานโทรคมนาคมค่อนข้างต่ำ คือประมาณ 77 ล้านบาท เนื่องจากการส่วนใหญ่ดำเนินการโดยกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ชีเอสเอส อย่างไรก็ตาม เมื่อกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ชีเอสเอส ได้หยุดประกอบธุรกิจในปี 2553 บริษัทได้รับรู้ต้นทุนบริการงานโทรคมนาคมเพิ่มขึ้นเป็น 237 ล้านบาท และ 506 ล้านบาทในปี 2554 และ 2555 ตามลำดับ

อนึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 บริษัทได้ประมาณการต้นทุนบริการสำหรับโครงการโทรคมนาคมทั้งหมดเป็นจำนวน 959 ล้านบาท โดยได้รับรู้ต้นทุนบริการงานโทรคมนาคมที่มีการดำเนินการแล้วเสร็จตั้งแต่ร้อยละ 95 ขึ้นไปเป็นจำนวน 790 ล้านบาท แบ่งเป็นต้นทุนบริการงานโทรคมนาคมยกมา 284 ล้านบาท และต้นทุนบริการงานโทรคมนาคมที่รับรู้ในระหว่างปี 2555 จำนวน 506 ล้านบาท ทั้งนี้ ต้นทุนบริการงานโทรคมนาคมจากการติดตั้งงานก่อสร้างสถานีฐาน (New Site) เป็นหลัก ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 81 ของประมาณการต้นทุนบริการโครงการโทรคมนาคมทั้งหมด

- ต้นทุนค่าติดต่อประสานงาน

ต้นทุนค่าติดต่อประสานงานเป็นต้นทุนที่เกิดจากการจ่ายค่าตอบแทนให้แก่ผู้แนะนำลูกค้าให้แก่บริษัท ซึ่งมีจำนวนประมาณ 33 ล้านบาท และ 25 ล้านบาท ในปี 2553-2554 ตามลำดับ โดยคำนวณจากอัตราคงที่เทียบกับบุคลากรของรายการที่เกิดขึ้นระหว่างบริษัทและลูกค้า

ค่าใช้จ่าย

ค่าใช้จ่ายที่สำคัญของบริษัท ประกอบด้วย ค่าใช้จ่ายในการขาย ค่าใช้จ่ายในการบริหาร และค่าใช้จ่ายทางการเงิน โดยที่ผ่านมา ค่าใช้จ่ายในการขาย และค่าใช้จ่ายในการบริหารมีสัดส่วนลดลงเมื่อเทียบกับรายได้รวม โดยมีสัดส่วนรวมกันประมาณร้อยละ 13 เมื่อเทียบกับรายได้รวมในปี 2553 และลดลงเหลือประมาณร้อยละ 9 และร้อยละ 8 เมื่อเทียบกับรายได้รวมในปี 2554 และ 2555 ตามลำดับ เนื่องจากการเพิ่มขึ้นของรายได้รวมในแต่ละปี ในขณะที่ค่าใช้จ่ายทางการเงินจะมีสัดส่วนค่อนข้างคงที่ คิดเป็นประมาณร้อยละ 1 ของรายได้รวม สำหรับในช่วงระยะเวลาเดียวกัน โดยสามารถสรุปและวิเคราะห์ค่าใช้จ่ายในแต่ละประเภทในช่วงที่ผ่านมาได้ดังนี้ :-

- ค่าใช้จ่ายในการขาย

ค่าใช้จ่ายในการขายประกอบด้วย ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานขาย ค่าคอมมิชั่น ค่าขนส่ง และค่าใช้จ่ายส่งเสริมการขายเป็นหลัก โดยในปี 2553 – 2555 มีจำนวนรวมประมาณ 44 ล้านบาท 68 ล้านบาท และ 62 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 2 – 3 ของรายได้รวม ทั้งนี้ ค่าใช้จ่ายในการขายที่เกิดขึ้นในปี 2553 มาจากการดำเนินธุรกิจโดยบริษัทอยู่เป็นหลัก โดยมีสัดส่วนประมาณร้อยละ 97 ของค่าใช้จ่ายในการขายทั้งหมด อย่างไรก็ตาม ในระหว่างปี 2554 บริษัทได้มีนโยบายที่จะรับโอนธุรกิจการจำหน่ายสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทต่างๆ มาดำเนินงานเอง ส่งผลทำให้ค่าใช้จ่ายในการขายของบริษัทอยู่มีสัดส่วนลดลงเหลือประมาณร้อยละ 27 และร้อยละ 3 ของค่าใช้จ่ายในการขายในปี 2554 และ 2555 ตามลำดับ ทั้งนี้ ค่าใช้จ่ายในการขายในปี 2554 เพิ่มขึ้นประมาณ 24 ล้านบาท หรือคิดเป็นเพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 53 เมื่อเทียบกับค่าใช้จ่ายในการขายในปี 2553 เนื่องจากมีค่าคอมมิชั่นสำหรับงานโทรคมนาคมประมาณ 11 ล้านบาท และมีค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานขายเพิ่มขึ้นเป็นหลัก ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในการขายในปี 2555 ลดลงเล็กน้อยประมาณ 6 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราลดลงประมาณร้อยละ 9 เมื่อเทียบกับค่าใช้จ่ายในการขายในปี 2554 เนื่องจากไม่มีค่าคอมมิชั่นงานโทรคมนาคมเหมือนในปี 2554 กองปรกับบริษัทมีการควบคุมค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานขาย โดยมีการปรับอัตราและวิธีการจ่ายค่าคอมมิชั่นให้แก่พนักงานขาย

- ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการบริหารในปี 2553 - 2555 มีจำนวน 179 ล้านบาท 151 ล้านบาท และ 188 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นประมาณร้อยละ 10 ร้อยละ 6 และร้อยละ 6 ของรายได้รวม ตามลำดับ ซึ่งประกอบด้วยค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานเป็นหลัก ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 53 – 63 ของค่าใช้จ่ายในการบริหาร ส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารที่สำคัญอื่นๆ ประกอบด้วยค่าเสื่อมราคาของยานพาหนะและอุปกรณ์สำนักงาน ค่าเช่าจ่ายตามสัญญาเช่าดำเนินงาน และค่าเช่าสำนักงานและโภคตั้ง ทั้งนี้ ค่าใช้จ่ายในการบริหารในปี 2553 ได้มีการจัดประเภทรายการบัญชีใหม่ โดยได้นำต้นทุนบริหารงาน ซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานในสายงานโทรคมนาคมที่รับผิดชอบดำเนินงานในส่วนของการให้บริการติดตั้ง

ระบบโทรศัพท์และเครื่องคอมพิวเตอร์ที่ต้องการร่วมตัว ดาวน์โหลด ซีอีโอส์ เอส เอส จำนวนประมาณ 10 ล้านบาท มากว่าครึ่งในค่าใช้จ่ายในการบริหาร เพื่อให้สอดคล้องกับการเปิดเผยค่าใช้จ่ายดังกล่าวตามงบการเงินรวมของปี 2555 สำหรับค่าใช้จ่ายในการบริหารชั้นๆ ในปี 2553 ส่วนใหญ่มาจากการดำเนินงานของบริษัทอยู่เหมือนค่าใช้จ่ายในการขาย ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 82 ของค่าใช้จ่ายในการบริหารในงบการเงินรวม ต่อมา เมื่อบริษัทมีนโยบายรับโอนธุรกิจมาจากบริษัทอยู่บริษัทจึงได้รับโอนพนักงานจากบริษัทอยู่มาด้วย ทำให้ค่าใช้จ่ายในการบริหารของบริษัทอยู่มีสัดส่วนลดลงเหลือเพียงประมาณร้อยละ 17 และร้อยละ 4 ของค่าใช้จ่ายในการบริหารในงบการเงินรวมในปี 2554 และ 2555 ตามลำดับ

ค่าใช้จ่ายในการบริหารในปี 2554 มีจำนวน 151 ล้านบาท ลดลงประมาณ 28 ล้านบาท หรือลดลงประมาณร้อยละ 16 จากปี 2553 เนื่องจากไม่มีต้นทุนบริหารงานใหม่ในปี 2553 และมีการเรียกเก็บหนี้ที่เคยตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญไว้จำนวนประมาณ 21 ล้านบาท ทำให้ค่าใช้จ่ายในการบริหารมีจำนวนลดลง ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในการบริหารในปี 2555 มีจำนวนเพิ่มขึ้นประมาณ 37 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 25 จากปี 2554 เนื่องจากการเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานเป็นหลัก โดยบริษัทมีการเพิ่มจำนวนพนักงานและจ่ายผลตอบแทนให้แก่พนักงานเพิ่มขึ้นตามผลประกอบการที่เพิ่งสูงขึ้น ทั้งนี้ในระหว่างปี 2555 บริษัทมีการตั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญเพิ่มขึ้นจากปี 2554 ประมาณ 15 ล้านบาท และสามารถติดตามหนี้สินที่เคยตั้งสำรองไว้แล้วทำให้ค่าใช้จ่ายในการบริหารลดลงประมาณ 12 ล้านบาท

- ค่าใช้จ่ายทางการเงิน

ค่าใช้จ่ายทางการเงินของบริษัทมาจากดอกเบี้ยจากเงินกู้ยืมสถาบันการเงิน โดยในปี 2553 - 2555 บริษัทมีค่าใช้จ่ายทางการเงินจำนวน 17 ล้านบาท 26 ล้านบาท และ 20 ล้านบาท ตามลำดับ โดยมีอัตราดอกเบี้ยจ่ายเฉลี่ยอยู่ระหว่างประมาณร้อยละ 5 - 8 ต่อปี ทั้งนี้ ในปี 2554 บริษัทมีค่าใช้จ่ายทางการเงินเพิ่มขึ้นประมาณ 9 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 53 จากปี 2553 เนื่องจากบริษัทมีการขอวงเงินกู้เพิ่มเติมเพื่อเป็นแหล่งเงินทุนสนับสนุนในการขยายการประกอบธุรกิจ อย่างไรก็ตาม ค่าใช้จ่ายทางการเงินของบริษัทในปี 2555 ลดลงเหลือเพียงประมาณ 20 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทมีสภาพคล่องที่ดีขึ้นจากการเพิ่มขึ้นของรายได้ ทำให้ใช้วงเงินกู้ลดลง อีกทั้งสามารถเจรจาต่อรองลดอัตราดอกเบี้ยกับสถาบันการเงิน ทำให้อัตราดอกเบี้ยในปี 2555 มีอัตราลดต่ำลงเหลือเฉลี่ยประมาณร้อยละ 5 ต่อปีเท่านั้น

อนึ่ง บริษัทอยู่ได้รับวงเงินกู้ระยะยาวจำนวนรวม 40 ล้านบาทในปี 2551 เพื่อใช้ในการซื้อที่ดินและก่อสร้างอาคารสำนักงานสาขาที่จังหวัดชลบุรี กำหนดชำระคืนภายใน 7 ปี อย่างไรก็ตาม เนื่องจากบริษัทมีนโยบายที่จะรับโอนธุรกิจจากบริษัทอยู่ ทำให้ในปี 2555 บริษัทได้เข้าซื้อที่ดินและอาคารสำนักงานสาขาที่จังหวัดชลบุรีจากบริษัทอยู่ในราคารวม 50 ล้านบาท (ราคามูลค่าตามบัญชีประมาณ 48 ล้านบาท) ซึ่งเป็นไปตามราคายังคงโดยผู้ประเมินราคานี้ได้รับอนุญาต โดยบริษัทได้รับวงเงินกู้ระยะยาวจำนวน 18 ล้านบาทจากสถาบันการเงิน และได้เบิกใช้วงเงินดังกล่าวจำนวนประมาณ 16 ล้านบาท เพื่อนำมาชำระค่าซื้อที่ดินและอาคารสำนักงานสาขาที่จังหวัดชลบุรีในเดือนกันยายน 2558

กำไร

ในปี 2553 - 2555 บริษัทมีกำไรขั้นต้นจากธุรกิจจำหน่ายสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทต่างๆ และธุรกิจการให้บริการติดตั้ง เป็นจำนวนประมาณ 263 ล้านบาท 293 ล้านบาท และ 463 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นประมาณร้อยละ 16 ร้อยละ 13 และร้อยละ 14 ตามลำดับ โดยจำนวนกำไรขั้นต้นจะมาจากธุรกิจจำหน่ายสายไฟฟ้าและ

อุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทต่างๆ เป็นหลัก ในขณะที่จำนวนกำไรมีขึ้นต้นจากธุรกิจการให้บริการติดตั้งจะมีจำนวนเพิ่มขึ้นในปี 2554 และ 2555 ตามปริมาณงานและสัดส่วนรายได้ที่เพิ่มขึ้น ซึ่งมีรายละเอียดสรุปได้ดังนี้ :-

- กำไรขั้นต้น - ธุรกิจจำหน่ายสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทต่างๆ

บริษัทมีผลประกอบการที่มีกำไรขั้นต้นจากธุรกิจจำหน่ายอุปกรณ์ไฟฟ้า ประมาณ 225 ล้านบาท 158 ล้านบาท และ 273 ล้านบาท ในปี 2553 – 2555 ตามลำดับ โดยคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นประมาณร้อยละ 15 ร้อยละ 8 และร้อยละ 11 ของรายได้จากการขาย ตามลำดับ ทั้งนี้ จำนวนกำไรมีขึ้นต้นและอัตรากำไรมีขึ้นต้นในปี 2554 ที่ปรับลดลงอย่างมาก เนื่องจาก สินค้าที่จำหน่ายในปี 2554 ส่วนใหญ่เป็นประเภทสายไฟฟ้า THW ซึ่งมีกำไรส่วนเพิ่ม (Margin) ค่อนข้างต่ำ และราคา จำหน่ายเฉลี่ยต่อกันอย่างสูงของสายไฟฟ้าในปี 2554 ได้ปรับลดลงตามการลดลงของราคาทองแดง ทำให้มีราคาจำหน่ายเฉลี่ย ใกล้เคียงกับต้นทุนขาย อีกทั้งในระหว่างปี 2554 มีการตั้งสำรองสำหรับสินค้าล้าสมัยเพิ่มขึ้น สำหรับจำนวนกำไรขั้นต้น และ อัตรากำไรมีขึ้นต้นในปี 2555 มีการปรับตัวดีขึ้น ตามปริมาณยอดขายที่เพิ่มสูงขึ้น อีกทั้งสินค้าที่จำหน่ายในปี 2555 โดยเฉลี่ย มีกำไรส่วนเพิ่มที่มากกว่าสินค้าที่จำหน่ายในปี 2554 และบริษัทได้รับส่วนลดพิเศษ (Rebate) สำหรับการขายได้ตาม เป้าหมาย และส่วนลดรับจากผู้จัดจำหน่าย จึงทำให้อัตรากำไรขั้นต้นในปี 2555 เพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 11 ของรายได้จากการขาย

- กำไรขั้นต้น - ธุรกิจบริการติดตั้ง

บริษัทมีผลประกอบการที่มีกำไรขั้นต้นจากธุรกิจบริการติดตั้ง ประมาณ 38 ล้านบาท 135 ล้านบาท และ 189 ล้านบาท ในปี 2553 – 2555 ตามลำดับ เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องในอัตราเฉลี่ยร้อยละ 124 ต่อปี โดยคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้น ประมาณร้อยละ 26 ร้อยละ 35 และร้อยละ 26 ของรายได้จากการติดตั้ง ตามลำดับ ซึ่งจำนวนกำไรขั้นต้นที่เพิ่มขึ้น ดังกล่าวมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการให้บริการติดตั้งระบบโทรคมนาคมเป็นหลัก ทั้งนี้ อัตรากำไรขั้นต้นในปี 2554 มี จำนวนค่อนข้างสูงเนื่องจากการปรับเปลี่ยนโครงสร้างองค์กรที่ดำเนินการในปี 2554 ส่วนใหญ่เป็นงานติดตั้งอุปกรณ์เสริม (Upgrade) ซึ่งจะมี ส่วนต่างกำไร (Margin) ที่ดีกว่างานติดตั้งสถานีฐาน (New Site) ในขณะที่มูลค่างานโครงการติดตั้งระบบโทรคมนาคมที่รับรู้ ในปี 2555 ส่วนใหญ่เป็นงานติดตั้งสถานีฐาน ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 88 ของมูลค่ารายได้ที่รับรู้ทั้งหมด ส่งผลให้อัตรากำไรขั้นต้น ลดลงเหลือประมาณอัตราร้อยละ 26 ของรายได้จากการบริการติดตั้ง

- กำไรสุทธิ

บริษัทมีกำไรสุทธิในปี 2553 - 2555 จำนวน 28 ล้านบาท 40 ล้านบาท และ 158 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นอัตรา เติบโตของกำไรสุทธิในอัตราประมาณร้อยละ 140 ต่อปี และคิดเป็นอัตรากำไรสุทธิประมาณร้อยละ 2 ร้อยละ 2 และร้อยละ 5 ตามลำดับ โดยในปี 2555 บริษัทมีผลประกอบการกำไรสุทธิที่เพิ่มสูงขึ้นอย่างมากตามการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการขาย และรายได้จากการบริการติดตั้งเป็นหลัก

ในปี 2553 และ 2554 บริษัทมีกำไรก่อนภาษี ประมาณ 48 ล้านบาท และ 66 ล้านบาท ตามลำดับ และมีค่าใช้จ่าย ภาษีเงินได้尼ติบุคคลประมาณ 20 ล้านบาท และ 26 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งคิดเป็นอัตราค่าใช้จ่ายภาษีที่จ่ายจริงประมาณ ร้อยละ 42 และร้อยละ 39 ของกำไรก่อนภาษี ตามลำดับ ทั้งนี้ สาเหตุที่บริษัทเสียภาษีในอัตราที่สูงกว่าอัตราปกติ หรือร้อยละ 30 เนื่องมาจากบริษัทมีการปรับกำไรก่อนภาษีด้วยรายการที่ไม่ถือเป็นรายจ่าย ซึ่งได้แก่ หนี้สั้นสัญญาสัญญา การตั้งสำรอง

ขาดทุนจากการล้าสมัย และค่าใช้จ่ายและดอกเบี้ยจำเพาะโดยน้ำหนักงาน เป็นต้น รวมทั้งมีการปรับปรุงค่าเสื่อมราคาของยานพาหนะกับค่าງวดจ่ายตามสัญญาลิสซิ่งและสัญญาเช่าการเงินตามหลักเกณฑ์ของกรมสรรพากร ส่งผลทำให้คงเหลือกำไรสุทธิในปี 2553 และ 2554 ประมาณ 28 ล้านบาท และ 40 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิในอัตราประมาณร้อยละ 2 ของรายได้รวม

ในปี 2555 บริษัทมีกำไรก่อนภาษี ประมาณ 208 ล้านบาท และมีค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้นิติบุคคลประมาณ 50 ล้านบาท คิดเป็นอัตราค่าใช้จ่ายภาษีที่จ่ายจริงเพียงประมาณร้อยละ 24 ของกำไรก่อนภาษี เนื่องจากมีพระราชบัญญัติออกตามความในประมวลรัชฎากรว่าด้วยการลดอัตราและยกเว้นรัชฎากร ฉบับที่ (530) พ.ศ. 2554 กำหนดลดหย่อนอัตราภาษีเงินได้นิติบุคคลเหลือร้อยละ 23 ในปี 2555 จากอัตราปกติร้อยละ 30 ทั้งนี้ บริษัทมีการปรับปรุงกำไรสุทธิในปี 2553 และ 2554 แต่อัตราค่าใช้จ่ายภาษีที่จ่ายจริงในปี 2555 มีอัตราสูงกว่าอัตราภาษีที่กำหนดไม่มากเหมือนปี 2553 และ 2554 เนื่องจากบริษัทมีการเรียกเก็บหนี้ที่เคยตั้งสำรองไว้ซึ่งกรมสรรพากรไม่อนุญาต และบริษัทมีการจำหน่ายสินค้าที่เคยตั้งขาดทุนจากสินค้าล้าสมัยไว้ จึงไม่ได้นำรายการดังกล่าวมารวมคำนวณเพื่อเสียภาษีเงินได้

อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น

ในปี 2553 - 2555 บริษัทมีอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นประมาณร้อยละ 12 ร้อยละ 16 และร้อยละ 47 ตามลำดับ ซึ่งเพิ่มสูงขึ้นตามกำไรสุทธิที่เพิ่มขึ้นในแต่ละปี อนึ่ง บริษัทมีนโยบายจ่ายเงินปันผลในอัตราไม่น้อยกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิ หลังหักภาษีเงินได้นิติบุคคลของงบการเงินเฉพาะ และหลังหักสำรองตามกฎหมาย และเงินสะสมอื่นๆ ตามที่บริษัทกำหนด (โปรดดูรายละเอียดเพิ่มเติมในส่วนที่ 2 ข้อ 8.3 นโยบายการจ่ายเงินปันผล) ทั้งนี้ บริษัทไม่ได้จ่ายเงินปันผลสำหรับผลประกอบการในปี 2553 เนื่องจากมีกำไรสุทธิจากการเงินเฉพาะของบริษัทเพียง 1 ล้านบาท ในขณะที่ในระหว่างปี 2554 และ 2555 บริษัทมีกำไรสุทธิจากการเงินเฉพาะของบริษัท เป็นจำนวนประมาณ 50 ล้านบาท และ 164 ล้านบาท ตามลำดับ และได้มีการจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นเป็นจำนวน 31 ล้านบาท และ 123 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นอัตราเงินปันผลจ่ายประมาณร้อยละ 63 และร้อยละ 75 ของกำไรสุทธิจากการเงินเฉพาะของบริษัท ตามลำดับ ซึ่งมีรายละเอียดสรุปได้ดังนี้

เงินปันผล	เงินปันผลจ่ายต่อหุ้น (บาท)	เงินปันผลจ่ายทั้งหมด (ล้านบาท)
เงินปันผลประจำปี 2554 ประจำเดือน		
- เงินปันผลระหว่างกาลครั้งที่ 1 โดยจ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดให้แก่ผู้ถือหุ้นจำนวน 36.2 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 5 บาท	0.28	10.14
- เงินปันผลระหว่างกาลครั้งที่ 2 โดยจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้น จำนวน 36.2 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 5 บาท มีรายละเอียดดังนี้		
+ เงินปันผลปีเงินสด	0.06	2.17
+ เงินปันผลเป็นหุ้นสามัญของบริษัท ในอัตรา 9.52632 หุ้นเดิมต่อ 1 หุ้นปันผล	0.5248	19.00
รวมเงินปันผลระหว่างกาลครั้งที่ 2	0.5848	21.17
รวมเงินปันผลประจำปี 2554	0.8648	31.31
เงินปันผลประจำปี 2555 ประจำเดือน		
- เงินปันผลระหว่างกาลครั้งที่ 1 โดยจ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดให้แก่ผู้ถือหุ้นจำนวน 40 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 5 บาท	0.28	11.20

เงินปันผล	เงินปันผลจำนวน (บาท)	เงินปันผลจำนวน (ล้านบาท)
- เงินปันผลสำหรับผลการดำเนินงานในปี 2555 – สุทธิภัยหลังจากหักเงินปันผลระหว่างกาลครั้งที่ 1 โดยจ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดให้แก่ผู้ถือหุ้น จำนวน 40 ล้านหุ้น มูลค่าต่อหุ้นละ 5 บาท *	2.80	112.00
รวมเงินปันผลประจำปี 2555	3.08	123.20

หมายเหตุ: * ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2556 เมื่อวันที่ 1 มีนาคม 2556 ได้มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลเป็นจำนวน 123 ล้านบาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม โดยกำหนดจ่ายในวันที่ 6 มีนาคม 2556

สำหรับในอนาคต บริษัทจะยังคงดำเนินการตามนโยบายการจ่ายเงินปันผลตามที่ได้วางไว้ในส่วนที่ 2 ข้อ 8 โครงสร้างเงินทุน หัวข้อ 8.3 นโยบายการจ่ายเงินปันผล อย่างเคร่งครัด

การวิเคราะห์ฐานะการเงิน

สินทรัพย์รวม

สินทรัพย์รวมของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 มีจำนวนประมาณ 1,023 ล้านบาท 1,160 ล้านบาท และ 1,987 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราเติบโตเฉลี่ยประมาณร้อยละ 39 ต่อปี โดยสินทรัพย์ส่วนใหญ่ ได้แก่ ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น ซึ่งสัดส่วนประมาณร้อยละ 43 - 67 ของสินทรัพย์รวมทั้งหมด ส่วนสินทรัพย์ที่สำคัญของลงมา ได้แก่ สินค้าคงเหลือ และที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์

ทั้งนี้ สินทรัพย์รวม ณ สิ้นปี 2554 มีจำนวนเพิ่มขึ้นประมาณ 137 ล้านบาทเมื่อเทียบกับปี 2553 เนื่องจากการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นเป็นหลัก ซึ่งมีจำนวนเพิ่มขึ้นประมาณ 247 ล้านบาทตามการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการขายและรายได้จากการบริการติดตั้ง นอกจากนี้ บริษัทมีการลงทุนเพิ่มเติมในอุปกรณ์ที่ติดตั้งตามสัญญา ยานพาหนะ และทรัพย์สินอื่นๆ มูลค่ารวมประมาณ 25 ล้านบาท สำหรับสินทรัพย์รวม ณ สิ้นปี 2555 มีจำนวนเพิ่มขึ้นประมาณ 827 ล้านบาทเมื่อเทียบกับปี 2554 ซึ่งมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นที่เพิ่งกัน ซึ่งมีจำนวนเพิ่มขึ้นประมาณ 651 ล้านบาท รวมทั้งมีการลงทุนเพิ่มเติมในอุปกรณ์ที่ติดตั้งตามสัญญา ยานพาหนะและทรัพย์สินอื่นๆ มูลค่ารวมประมาณ 36 ล้านบาท และมีสินค้าคงเหลือเพิ่มขึ้นประมาณ 72 ล้านบาท

รายละเอียดของสินทรัพย์หลักของบริษัท สามารถสรุปได้ดังนี้ :-

- ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 – 2555 บริษัทมีลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น รวมประมาณ 438 ล้านบาท 685 ล้านบาท และ 1,336 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นสัดส่วนเมื่อเทียบกับสินทรัพย์รวมประมาณร้อยละ 43 ร้อยละ 59 และร้อยละ 67 ตามลำดับ ซึ่งมีรายละเอียดดังนี้ :-

+ ลูกหนี้การค้า

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 บริษัทมีลูกหนี้การค้า-สุทธิประมาณ 368 ล้านบาท 562 ล้านบาท และ 885 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นสัดส่วนเมื่อเทียบกับสินทรัพย์รวมประมาณร้อยละ 36 ร้อยละ 48 และร้อยละ 45 ตามลำดับ โดยลูกหนี้การค้ามีจำนวนเพิ่มขึ้นตามยอดขายสินค้าของบริษัท ทั้งนี้ บริษัทมีนโยบายการขายสินค้าและการพิจารณาให้สินเชื่อแก่ลูกค้าแต่ละรายที่ชัดเจน โดยบริษัทพิจารณาลำดับชั้นการให้สินเชื่อ (credit rating) จากการวิเคราะห์งบการเงินของลูกค้าอย่างหลัง และวิเคราะห์ด้านการเงิน และด้านธุรกิจ และมีนโยบายทบทวนวงเงินการให้สินเชื่ออย่างสม่ำเสมอ ทั้งนี้

โดยเฉลี่ย บริษัทให้ระยะเวลาคำขอรับสินค้าแก่ลูกค้าประมาณ 30 - 90 วัน โดยรายละเอียดของอายุลูกหนี้การค้าของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 สามารถสรุปได้ดังนี้ :-

ตารางแสดงอายุลูกหนี้การค้า

(หน่วย : ล้านบาท)

รายการ	ปี 2553		ปี 2554		ปี 2555	
	มูลค่า	สัดส่วน	มูลค่า	สัดส่วน	มูลค่า	สัดส่วน
ลูกหนี้ยังไม่ถึงกำหนดชำระ	211.53	44.26%	318.11	47.73%	389.48	39.28%
ลูกหนี้เกินกำหนดชำระ ไม่เกิน 3 เดือน	150.28	31.44%	216.72	32.52%	426.11	42.97%
3 - 6 เดือน	3.94	0.82%	24.91	3.74%	52.16	5.26%
6 - 12 เดือน	6.81	1.43%	14.90	2.24%	29.44	2.97%
เกิน 12 เดือนขึ้นไป	105.41	22.05%	91.81	13.78%	94.41	9.52%
ลูกหนี้การค้ารวม	477.97	100.00%	666.46	100.00%	991.60	100.00%
หัก ค่าเผื่อนสิ่งสัญชาตญาณ	(110.32)	-23.08%	(104.42)	-15.67%	(107.03)	-10.79%
ลูกหนี้การค้า-สุทธิ	367.65	76.92%	562.04	84.33%	884.57	89.21%

บริษัทมีนโยบายในการประมาณการค่าเสื่อมหนี้สิ่งสัญชาตญาณ โดยพิจารณาจากประสบการณ์การเก็บเงิน ในอดีต การวิเคราะห์อายุหนี้ และสภาวะเศรษฐกิจ ณ ขณะนั้น ทั้งนี้ ในการวิเคราะห์อายุของหนี้ที่คงด้าง บริษัทมีนโยบายที่จะตั้งสำรองค่าเสื่อมหนี้สิ่งสัญชาตญาณในอัตรา ร้อยละ 50 ของมูลค่าลูกหนี้สำหรับลูกหนี้ที่ค้างชำระ 6 – 12 เดือน และตั้งสำรองในอัตรา ร้อยละ 100 ของมูลค่าลูกหนี้สำหรับลูกหนี้ที่ค้างชำระเกิน 12 เดือนขึ้นไป

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 บริษัทมีอัตราส่วนลูกหนี้ที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระและลูกหนี้ที่เกินกำหนดชำระไม่เกิน 6 เดือน รวมประมาณร้อยละ 77 ของลูกหนี้การค้ารวม และมีอัตราส่วนลูกหนี้ที่เกินกำหนดชำระตั้งแต่ 6 เดือนแต่ไม่เกิน 12 เดือน และอัตราส่วนลูกหนี้ที่เกินกำหนดชำระ 12 เดือนขึ้นไป ประมาณร้อยละ 1 และร้อยละ 22 ของลูกหนี้การค้ารวม ตามลำดับ ทั้งนี้ บริษัทได้ตั้งค่าเสื่อมหนี้สิ่งสัญชาตญาณไว้ในปี 2553 เป็นจำนวน 110 ล้านบาท หรือคิดเป็นประมาณร้อยละ 23 ของลูกหนี้การค้ารวม ทำให้คงเหลือลูกหนี้การค้า-สุทธิ ประมาณ 368 ล้านบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2554 บริษัทมีอัตราส่วนลูกหนี้ที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระและลูกหนี้ที่เกินกำหนดชำระไม่เกิน 6 เดือน รวมเพิ่มขึ้นเป็นประมาณร้อยละ 84 ของลูกหนี้การค้ารวม และมีอัตราส่วนลูกหนี้ที่เกินกำหนดชำระตั้งแต่ 6 เดือนแต่ไม่เกิน 12 เดือน และอัตราส่วนลูกหนี้ที่เกินกำหนดชำระ 12 เดือนขึ้นไป ประมาณร้อยละ 2 และร้อยละ 14 ของลูกหนี้การค้ารวม ตามลำดับ ทั้งนี้ ในระหว่างปี 2554 บริษัทสามารถเจรจาและเรียกเก็บหนี้ที่ค้างชำระเกิน 12 เดือนได้บางส่วน ทำให้ยอดหนี้คงค้างมีจำนวนและสัดส่วนลดลง และทำให้ตั้งค่าเสื่อมหนี้สิ่งสัญชาตญาณลดลงเหลือ 104 ล้านบาท หรือคิดเป็นประมาณร้อยละ 16 ของลูกหนี้การค้ารวม ทำให้คงเหลือลูกหนี้การค้า-สุทธิ ประมาณ 562 ล้านบาท

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 บริษัทมีอัตราส่วนลูกหนี้ที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระและลูกหนี้ที่เกินกำหนดชำระไม่เกิน 6 เดือน รวมเพิ่มขึ้นเป็นประมาณร้อยละ 88 ของลูกหนี้การค้ารวม และมีอัตราส่วนลูกหนี้ที่เกินกำหนดชำระตั้งแต่ 6 เดือนแต่ไม่เกิน 12 เดือน และอัตราส่วนลูกหนี้ที่เกินกำหนดชำระ 12 เดือนขึ้นไป ประมาณร้อยละ 3 และร้อยละ 10 ของลูกหนี้การค้า

รวม ตามลำดับ และได้ตั้งค่าเพื่อหนี้สงสัยจะสูญเป็นจำนวน 107 ล้านบาท หรือคิดเป็นเพียงประมาณร้อยละ 11 ของลูกหนี้ การค้ารวม ทำให้คงเหลือลูกหนี้การค้า-สุทธิ ประมาณ 885 ล้านบาท

ทั้งนี้ ผู้บริหารของบริษัทมีความเห็นว่า นโยบายการตั้งสำรองค่าเพื่อหนี้สงสัยจะสูญ และระบบการควบคุมและติดตามการชำระหนี้ของลูกหนี้ที่กำหนดขึ้นมีความเหมาะสมและเพียงพอสำหรับธุรกิจของบริษัท อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ จึงพิจารณาปรับปรุงนโยบายทางด้านลูกหนี้ให้มีความเหมาะสมตามสถานการณ์ โดยคำนึงถึงความเสี่ยงและประโยชน์ที่บริษัท จะได้รับ

ในปี 2553 - 2555 บริษัทมีอัตราส่วนทางการเงินทางด้านระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย ประมาณ 97 วัน 89 วัน และ 91 วัน ตามลำดับ ซึ่งอยู่ในช่วงนโยบายการให้สินเชื่อแก่ลูกหนี้การค้า

+ ลูกหนี้อื่น

ลูกหนี้อื่นประกอบด้วย รายได้ค้างรับงานติดตั้งอุปกรณ์ป้องกันไฟไหม้ มูลค่างานติดตั้งที่แล้วเสร็จแต่ยังไม่เรียกเก็บ ลูกหนี้อื่น รายได้ค้างรับอื่นๆ ค่าใช้จ่ายล่วงหน้า และเงินทุนของจ่าย ซึ่งมีจำนวนรวมประมาณ 70 ล้านบาท 123 ล้านบาท และ 452 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 ตามลำดับ โดยมีมูลค่างานติดตั้งที่แล้วเสร็จแต่ยังไม่เรียกเก็บเป็นส่วนประกอบหลัก ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนเฉี่ยงประมาณร้อยละ 96 – 97 ของมูลค่าลูกหนี้อื่น

มูลค่างานติดตั้งที่แล้วเสร็จแต่ยังไม่เรียกเก็บ เป็นรายได้ค่าวิเคราะห์ติดตั้งโทรศัมนาคมที่รับรู้เป็นรายได้แล้วตามขั้น ความสำเร็จของงาน แต่ยังไม่ถึงกำหนดเรียกชำระตามสัญญา ซึ่งจะประกอบด้วยดันทุนของค่าวัสดุและค่าแรงงาน ค่างานผู้รับเหมา ค่าบริการและค่าใช้จ่ายอื่น โดยมีจำนวน 68 ล้านบาท 117 ล้านบาท และ 438 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 ตามลำดับ

ในปี 2555 บริษัทมีมูลค่างานติดตั้งระบบโทรศัมนาคมตามสัญญาร่วมเป็นจำนวน 1,328 ล้านบาท โดยได้ดำเนินการติดตั้งจนถึงวันสิ้นงวด คิดเป็นมูลค่ารวม 1,109 ล้านบาท แบ่งเป็นรายได้ที่รับรู้แล้วสะสมจนถึงวันที่ 1 มกราคม 2555 จำนวนรวม 426 ล้านบาท และรายได้ที่รับรู้ในปี 2555 จำนวน 682 ล้านบาท ตามลำดับ โดยได้มีการเรียกเก็บเงินจากผู้รับจำนำแล้วเป็นจำนวน 670 ล้านบาท คงเหลือมูลค่างานติดตั้งที่แล้วเสร็จแต่ยังไม่เรียกเก็บเป็นจำนวน 438 ล้านบาท ซึ่งแบ่งตามรูปแบบของการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัมนาคมได้ดังนี้

หน่วย: ล้านบาท

รูปแบบการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัมนาคม	มูลค่าโครงการรวม	รายได้ที่รับรู้ตามขั้นความสำเร็จของงานในแต่ละพื้นที่ติดตั้ง ($\geq 95\%$)	รายได้ที่รับรู้สะสมจนถึงวันที่ 1 ม.ค. 55	รายได้ที่รับรู้ในปี 2555	จำนวนเงินที่เรียกเก็บจากผู้รับจำนำ	มูลค่างานติดตั้งที่แล้วเสร็จแต่ยังไม่เรียกเก็บ
New Site	1,043.65	892.51	295.29	597.22	488.30	404.21
Upgrade	157.42	151.58	100.70	50.88	111.28	40.30
อื่นๆ	126.48	64.47	30.45	34.02	70.59	(6.12)*
รวม	1,327.55	1,108.56	426.44	682.12	670.17	438.38

หมายเหตุ: * บริษัทมีการเรียกเก็บเงินในโครงการหนึ่งเป็นจำนวนมากกว่ามูลค่างานตามขั้นความสำเร็จของงานที่ 95% ตามนโยบายที่กำหนด เป็นจำนวนประมาณ 6 ล้านบาท ซึ่งเป็นไปตามเงื่อนไขที่กำหนดกับผู้รับจำนำ ท่อน้ำยาต้องสามารถเรียกเก็บเงินได้เป็นระยะๆ ตามขั้น ความสำเร็จของงาน โดยไม่ต้องขอให้เงินแล้วเสร็จจนถึง 95%

ทั้งนี้ มูลค่างานติดตั้งที่แล้วเสร็จแต่ยังไม่เรียกเก็บเป็นงานของ New Site เกือบทั้งหมด โดย ณ วันที่ 1 มีนาคม 2556 บริษัทได้ออกใบแจ้งหนี้เรียกเก็บเงินสำหรับงานดังกล่าวแล้วเป็นจำนวน 134 ล้านบาท

- สินค้าคงเหลือ

บริษัทมีนโยบายบันทึกมูลค่าสินค้าสำเร็จรูปและงานระหว่างติดตั้งด้วยราคานุ (วิธีเข้าก่อน-ออกก่อน หรือ First in First out) หรือมูลค่าสุทธิที่คาดว่าจะได้รับ แล้วแต่อย่างใดจะต่ำกว่า และบันทึกมูลค่าสินค้าสำเร็จรูปประเภทสายเคเบิลด้วยราคานุ (วิธีเฉพาะเจาะจง หรือ Specific) หรือมูลค่าสุทธิที่คาดว่าจะได้รับ แล้วแต่อย่างใดจะต่ำกว่า

ทั้งนี้ บริษัทจะบันทึกขาดทุนจากการลดมูลค่าของสินค้าในงบกำไรขาดทุนในกรณีที่ราคานุของสินค้าคงเหลือในงวดบัญชีใดๆ มีราคาสูงกว่ามูลค่าสุทธิที่คาดว่าจะได้รับ อย่างไรก็ตาม เมื่อสถานการณ์ที่ทำให้การปรับลดมูลค่าสินค้าคงเหลือให้ต่ำกว่าราคานุหมดไปหรือยังคงมีอยู่แต่เป็นไปในทางที่ลดลง บริษัทจะบันทึกผลรายการลดขาดทุนที่เคยรับรู้ในงวดบัญชีก่อนๆ ในงบกำไรขาดทุนของงวดบัญชีนั้นๆ

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 บริษัทมีสินค้าคงเหลือสุทธิประมาณ 299 ล้านบาท 207 ล้านบาท และ 278 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 29 ร้อยละ 18 และร้อยละ 14 เมื่อเทียบกับสินทรัพย์รวม ตามลำดับ ทั้งนี้ รายละเอียดของสินค้าคงเหลือของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 สามารถสรุปได้ดังนี้ :-

ตารางแสดงรายละเอียดของสินค้าคงเหลือ

(หน่วย : ล้านบาท)

รายการ	ปี 2553		ปี 2554		ปี 2555	
	มูลค่า	สัดส่วน	มูลค่า	สัดส่วน	มูลค่า	สัดส่วน
สินค้าสำเร็จรูป	320.97	107.32%	231.23	111.78%	279.74	100.47%
หัก รายการปรับลดราคานุให้เป็นมูลค่าสุทธิที่จะได้รับ	(23.70)	(7.92%)	(27.10)	(13.10%)	(21.36)	(7.67%)
สินค้าสำเร็จรูป – สุทธิ	297.28	99.40%	204.13	98.69%	258.38	92.80
งานระหว่างติดตั้ง – งานโทรคมนาคม	-	0.00%	-	0.00%	18.23	6.55
งานระหว่างติดตั้ง – อุปกรณ์ป้องกันไฟลาม	1.81	0.60%	2.72	1.31%	1.83	0.66
สินค้าคงเหลือ – สุทธิ	299.09	100.00%	206.85	100.00%	278.43	100.00%

สินค้าคงเหลือของบริษัทส่วนใหญ่อยู่ในรูปของสินค้าสำเร็จรูป โดยสินค้าสำเร็จรูป-สุทธิมีสัดส่วนมากกว่าร้อยละ 90 ของมูลค่าสินค้าคงเหลือทั้งหมด และส่วนที่เหลือเป็นงานระหว่างติดตั้ง – งานโทรคมนาคม และงานระหว่างติดตั้ง – อุปกรณ์ป้องกันไฟลาม ทั้งนี้ บริษัทมีงานระหว่างติดตั้ง – งานโทรคมนาคม ในปี 2555 เนื่องจากบริษัทได้มีการเปลี่ยนแปลงวิธีการบันทึกการรับรู้รายได้จากการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ในปี 2555 จากการรับรู้เป็นรายได้เมื่อได้ให้บริการ ตามแต่ละขั้นของความสำเร็จของงาน เป็นรับรู้เป็นรายได้เมื่อขั้นความสำเร็จของงานมีสัดส่วนตั้งแต่ร้อยละ 95 ขึ้นไป ด้วยเหตุนี้ บริษัทจึงได้บันทึกมูลค่างานที่ดำเนินการยังไม่ถึงร้อยละ 95 จำนวน 18 ล้านบาท เป็นงานระหว่างติดตั้งอยู่ในบัญชีสินค้าคงเหลือ ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 7 ของมูลค่าสินค้าคงเหลือ-สุทธิ

ในช่วงปี 2553 - 2555 บริษัทมีระยะเวลาการขายสินค้าโดยเฉลี่ยประมาณ 82 วัน 57 วัน และ 40 วัน ตามลำดับ โดยในปี 2553 บริษัทมีระยะเวลาการขายสินค้าเฉลี่ยนานกว่าปกติ เป็นผลมาจากการเป็นช่วงที่ราคากองแรงกำลังเริ่มปรับราคาเพิ่มขึ้นหลังจากที่ได้มีการปรับลดลงอย่างมากในช่วงปลายปี 2551 จึงทำให้ห้างสรรพสินค้าและห้างหุ้นส่วนลดลงอย่างมาก

สินค้า อย่างไรก็ตาม ในปัจจุบัน บริษัทมีนโยบายในการจัดเก็บสินค้าสำเร็จ粗ปะมาณ 30 - 45 วันของปะมาณการยอดขาย เพื่อให้เพียงพอต่อความต้องการของลูกค้า ซึ่งสอดคล้องกับระยะเวลาขายสินค้าของบริษัทในปัจจุบัน

ขณะนี้ บริษัทมีนโยบายตั้งสำรองค่าเพื่อการลดมูลค่าของสินค้าสำเร็จ粗ป โดยจะตั้งสำรองในอัตรา้อยละ 25 สำหรับสายไฟฟ้าที่จัดเก็บนานเกินกว่า 2 ปี และตั้งสำรองในอัตรา้อยละ 25 - 100 เพิ่มขึ้นตามประเภทเวลาที่จัดเก็บ สำหรับสินค้าประเภทอื่นที่จัดเก็บนานเกินกว่าตั้งแต่ 1 ปีขึ้นไป ทั้งนี้ เนื่องจากสินค้าสำเร็จ粗ปของบริษัทส่วนใหญ่เป็นประเภทสายไฟฟ้า จึงไม่มีปัญหาเรื่องความล้าสมัยและเสื่อมสภาพ โดยในปี 2553 บริษัทได้ตั้งสำรองค่าเพื่อการลดมูลค่าของสินค้าสำเร็จ粗ป ปะมาณ 24 ล้านบาท และตั้งเพิ่มขึ้นอีกปะมาณ 3 ล้านบาทในปี 2554 อย่างไรก็ตาม ในระหว่างปี 2555 บริษัทได้มีการขายสินค้าที่เคยมีการตั้งสำรองค่าเพื่อการลดมูลค่าสินค้าไปบางส่วน จึงทำให้ ณ สิ้นปี 2555 คงเหลือการตั้งสำรองค่าเพื่อการลดมูลค่าปะมาณ 21 ล้านบาท

- ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 บริษัทมีที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์สุทธิปะมาณ 89 ล้านบาท 98 ล้านบาท และ 117 ล้านบาท ตามลำดับ โดยสินทรัพย์ส่วนใหญ่เป็นสินทรัพย์ประเภทอาคาร และยานพาหนะ ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนปะมาณร้อยละ 32 - 49 และร้อยละ 11 - 20 ของสินทรัพย์ประเภทที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์สุทธิทั้งหมด ตามลำดับ สำหรับสินทรัพย์อื่นที่มีสัดส่วนรองลงมา ได้แก่ อุปกรณ์ที่ติดตั้งตามสัญญา และที่ดินซึ่งเป็นที่ตั้งของสำนักงานสาขาในจังหวัดชลบุรีเป็นสำคัญ คิดเป็นสัดส่วนปะมาณร้อยละ 11 - 17 และร้อยละ 11 - 15 ของสินทรัพย์ประเภทที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์สุทธิทั้งหมด ตามลำดับ

ณ สิ้นปี 2553 บริษัทมีที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์สุทธิปะมาณ 89 ล้านบาท โดยในระหว่างปี 2553 มีการลงทุนเพิ่มปะมาณ 20 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่เป็นการลงทุนติดตั้งอุปกรณ์ประหดพัล้งงานตามโครงการ Smart Way ที่บริษัทให้บริการแก่หน่วยงานต่างๆ แล้วการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ในการติดตั้งอุปกรณ์โคมไฟและหลอดประหดไฟในพื้นที่ชุมชนที่จังหวัดราชบุรี โดยได้บันทึกมูลค่าเงินลงทุน ซึ่งมีมูลค่าปะมาณ 12 ล้านบาท ในร่องบัญชีอุปกรณ์ที่ติดตั้งตามสัญญา และเริ่มคิดค่าเสื่อมราคาสำหรับเงินลงทุนดังกล่าวในปี 2553 เป็นต้นไป ส่วนการลงทุนอื่นๆ เป็นการลงทุนเพื่อปรับปรุงอาคารสำนักงานสาขาในจังหวัดชลบุรี รวมทั้งมีการซื้ออุปกรณ์และเครื่องใช้สำนักงาน และเช่าซื้อยานพาหนะ ซึ่งมีมูลค่ารวมปะมาณ 7 ล้านบาท โดยในปี 2553 บริษัทมีการตัดค่าเสื่อมราคางานสินทรัพย์ตามระยะเวลาการใช้งานเป็นจำนวนปะมาณ 15 ล้านบาท ส่วนในปี 2554 บริษัทมีที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์สุทธิปะมาณ 98 ล้านบาท เพิ่มขึ้นปะมาณ 9 ล้านบาทจากปี 2553 โดยมีการลงทุนเพิ่มเติมปะมาณ 25 ล้านบาท แบ่งเป็นการลงทุนเพิ่มในอุปกรณ์ที่ติดตั้งตามสัญญา เพส 2 สำหรับการติดตั้งอุปกรณ์โคมไฟและหลอดประหดไฟในพื้นที่เมืองพัทยาปะมาณ 11 ล้านบาท ซึ่งยังไม่ได้ดำเนินการส่งมอบบ้าง จึงได้บันทึกเงินลงทุนดังกล่าวไว้ในร่องบัญชีสินทรัพย์ระหว่างติดตั้ง โดยยังไม่คิดค่าเสื่อมราคานอกจากนี้ บริษัทมีการซื้อ เช่าดำเนินงาน และเช่าซื้อยานพาหนะเพิ่มเติม มูลค่ารวมปะมาณ 8 ล้านบาท และมีการซื้ออุปกรณ์และเครื่องใช้สำนักงาน และปรับปรุงอาคารสำนักงาน ซึ่งมีมูลค่ารวมปะมาณ 5 ล้านบาท โดยในปี 2554 บริษัทมีการตัดค่าเสื่อมราคางานสินทรัพย์ตามระยะเวลาการใช้งานเป็นจำนวนปะมาณ 16 ล้านบาท

ณ สิ้นปี 2555 บริษัทมีที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์สุทธิ เพิ่มขึ้นเป็นปะมาณ 117 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นปะมาณ 19 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นในอัตรา้อยละ 20 เมื่อเทียบกับปี 2554 ทั้งนี้ ในระหว่างปี 2555 บริษัทได้มีการซื้อหัวพยสินเก็บทั้งหมดจากบริษัทฯ ซึ่งได้แก่ ที่ดินและอาคารสำนักงานที่จังหวัดชลบุรี เครื่องตกแต่งอาคาร ยานพาหนะ และเครื่องมือ

และอุปกรณ์ เนื่องจากบริษัทมีนโยบายที่จะโอนย้ายธุรกิจของบริษัทที่อยู่มาดำเนินงานเอง และลดขอบเขตการดำเนินงาน ของบริษัทที่อยู่เป็นประกบธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับหน่วยงานราชการเท่านั้น สงผลให้ในงบการเงินเฉพาะของบริษัทมีการลงทุนเพิ่มประมาณ 99 ล้านบาท อย่างไรก็ตาม เมื่อตัดรายการระหว่างกันดังกล่าวออกในงบการเงินรวม จะคงเหลือเงินลงทุนเพิ่มประมาณ 36 ล้านบาท ซึ่งเป็นการซื้อ เข้าดำเนินงาน และเข้าซื้อยานพาหนะเพิ่มเติม มูลค่ารวมประมาณ 18 ล้านบาท และมี การลงทุนเพิ่มในอุปกรณ์ที่ติดตั้งตามสัญญา สำหรับการติดตั้งอุปกรณ์คอมไฟและหลอดประหด้าไฟเพิ่มเติมในพื้นที่เมือง พัทยาอีกประมาณ 10 ล้านบาท ซึ่งยังไม่ได้ดำเนินการส่งมอบงาน จึงได้บันทึกเงินลงทุนดังกล่าวไว้ในชื่อบัญชีสินทรัพย์ ระหว่างติดตั้ง พร้อมทั้งได้โอนงานที่ดำเนินการแล้วเสร็จและส่งมอบงานแล้ว มูลค่ารวมประมาณ 11 ล้านบาท ออกจากบัญชี สินทรัพย์ระหว่างติดตั้งไปที่บัญชีอุปกรณ์ที่ติดตั้งตามสัญญาแทน และเริ่มคิดค่าเสื่อมราคาสำหรับเงินลงทุนดังกล่าวในปี 2555 เป็นต้นไป โดยในปี 2555 บริษัทมีการตัดค่าเสื่อมราคาราคาของสินทรัพย์ตามระยะเวลาการใช้งานเป็นจำนวนประมาณ 16 ล้านบาท

- อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน

ในปี 2541 บริษัทได้รับโอนหนี้จากลูกหนี้เป็นอาคารชุดเคหะชุมชนนวนคร จำนวน 1 ห้อง เนื้อที่ประมาณ 34.04 ตารางเมตร ซึ่งตั้งอยู่ที่ข้างๆคลองหลวง จังหวัดปทุมธานี มูลค่ารวม 0.32 ล้านบาท ต่อมา ในระหว่างปี 2554 บริษัทที่อยู่ได้รับโอนอาคารชุดพรีเมียร์เพลส อาคาร 2 จำนวน 2 ห้อง เนื้อที่ประมาณ 37.60 ตารางเมตรต่อห้อง ตั้งอยู่ที่อำเภอสวนหลวง จังหวัดกรุงเทพฯ มาจากลูกหนี้ซึ่งใช้สำหรับห้องน้ำแทนการชำระด้วยเงินสด คิดเป็นมูลค่ารวม 2 ล้านบาท โดยบริษัทได้บันทึกอสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุนดังกล่าวด้วยราคานักค่าเสื่อมราคากำลังจะสูงและค่าเช่าการต้องยื้อค่า โดยได้ตั้งค่าเช่า การต้องยื้อค่าสำหรับอาคารชุดที่บริษัทที่อยู่ได้รับโอนมาจากลูกหนี้เป็นจำนวน 0.36 ล้านบาท และมีเงินโดยสารตัดค่าเสื่อมราคายังคงเดิม จึงทำให้ต้องจ่ายเพิ่มเติม 0.15 ล้านบาท ต่อห้องต่อเดือน ตั้งแต่วันที่ 31 ธันวาคม 2554 และ 2555 อย่างไรก็ตาม คาดว่า อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุนดังกล่าวมีมูลค่าประมาณ 1.59 ล้านบาท และ 1.04 ล้านบาท ตามลำดับ และมีอัตราการเปลี่ยนแปลงต่อเดือน ที่ดิน คาดว่า อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุนดังกล่าวมีมูลค่าประมาณ 1.79 ล้านบาท และ 1.39 ล้านบาท ในปี 2554 และ 2555 ตามลำดับ ด้วยเหตุนี้ ผู้บริหารของบริษัทจึงเชื่อว่า การตัดค่าเสื่อมราคากำลังจะสูงและมีความเหมาะสมแล้ว และไม่มีเหตุสำหรับการพิจารณาตั้งตัวอย่างค่าเพิ่มเติมในสินทรัพย์ดังกล่าว

- อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน

	ปี 2553	ปี 2554	ปี 2555
อัตราผลตอบแทนจากการลงทุน*	48.94%	60.10%	162.49%
อัตราผลตอบแทนจากการลงทุน	2.90%	3.70%	10.06%
อัตราการหมุนของสินทรัพย์ (เท่า)	1.85	2.14	2.10

หมายเหตุ : * คำนวณจากที่ดิน อาคารและอุปกรณ์-สุทธิ

ในช่วงปี 2553 - 2555 บริษัทสามารถดำเนินธุรกิจและสร้างผลตอบแทนจากสินทรัพย์ได้อย่างต่อเนื่อง และมีแนวโน้มของการใช้ประสิทธิภาพจากสินทรัพย์ในการดำเนินงานที่ดีขึ้นได้อย่างต่อเนื่อง โดยมีอัตราผลตอบแทนจากการลงทุนสินทรัพย์ คาดว่าประมาณร้อยละ 49 ร้อยละ 60 และร้อยละ 162 ตามลำดับ มีอัตราผลตอบแทนจากการลงทุนสินทรัพย์ประมาณร้อยละ 3 ร้อยละ 4 และร้อยละ 10 ตามลำดับ และมีอัตราการหมุนของสินทรัพย์ 1.85 เท่า 2.14 เท่า และ 2.10 เท่า ตามลำดับ

สภาพคล่อง

(หน่วย : ล้านบาท)

	ปี 2553*	ปี 2554	ปี 2555
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน	13.96	(44.25)	37.12
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน	(25.99)	(32.46)	(49.92)
กระแสเงินสดจากการจัดหาเงิน	28.14	62.19	55.90
กระแสเงินสดสุทธิเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	16.11	(14.51)	43.11

หมายเหตุ : * มีการจัดประเภทรายการบัญชีใหม่ เพื่อให้สอดคล้องกับประเภทรายการบัญชีที่เปิดเผยในงบการเงินปี 2555

จากนโยบายการประกอบธุรกิจของบริษัทที่ต้องการเพิ่มรายได้จากการจำหน่ายสินค้า และการให้บริการติดตั้ง ดังนั้น กระแสเงินสดส่วนใหญ่จึงถูกใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน ในรูปแบบของสินค้าคงเหลือ และลูกหนี้การค้า ซึ่งมีผลทำให้ใน แต่ละปี บริษัทมีการใช้กระแสเงินสดไปในกิจกรรมดำเนินงานและกิจกรรมลงทุนเป็นหลัก

โดยในปี 2553 บริษัทได้รับกระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงานประมาณ 14 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่มาจากเจ้าหนี้ การค้าและลูกหนี้อื่นเพิ่มขึ้น 49 ล้านบาท กำไรก่อนภาษี 48 ล้านบาท และต้นทุนที่ยังไม่เรียกชำระเพิ่มขึ้น 38 ล้านบาท ในขณะที่มีลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นเพิ่มขึ้นทำให้เงินสดลดลง 103 ล้านบาท ทั้งนี้ บริษัทใช้กระแสเงินสดไปในกิจกรรมลงทุนประมาณ 26 ล้านบาท ซึ่งเป็นการจ่ายในระหว่างงวดเพื่อลุนในคุปกรณ์ประจำเดือน ยานพาหนะ และทรัพย์สิน อื่นๆ ประมาณ 18 ล้านบาท และมีการฝากเงินประจำที่ติดภาระค้าประจำกันตามเงื่อนไขของสัญญาสินเชื่อเพิ่มขึ้นประมาณ 9 ล้านบาท โดยบริษัทได้รับกระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงินมาสนับสนุนการลงทุนดังกล่าวประมาณ 28 ล้านบาท ซึ่งมา จากเงินเบิกเกินบัญชีธนาคารและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้นประมาณ 46 ล้านบาท โดยในระหว่างปี 2553 บริษัทได้มีการชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาวให้แก่สถาบันการเงิน จำนวน 23 ล้านบาท ทั้งนี้ จากผลของกระแสเงินสดกิจกรรมดำเนินงาน กิจกรรมลงทุน และกิจกรรมจัดหาเงิน ส่งผลให้บริษัทมีกระแสเงินสดสุทธิเพิ่มขึ้นประมาณ 16 ล้านบาท และมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ สิ้นปี 2553 ประมาณ 32 ล้านบาท

ในปี 2554 บริษัทได้ใช้กระแสเงินสดไปในกิจกรรมดำเนินงานประมาณ 44 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่มาจากมีลูกหนี้ การค้าและลูกหนี้อื่นเพิ่มขึ้นประมาณ 219 ล้านบาท ตามยอดขายที่ปรับเพิ่มสูงขึ้น ในขณะที่มีกำไรก่อนภาษีประมาณ 66 ล้านบาท และมีสินค้าคงเหลือลดลงประมาณ 89 ล้านบาท และบริษัทได้ใช้กระแสเงินสดไปในกิจกรรมลงทุนประมาณ 32 ล้านบาท แบ่งเป็นเงินฝากธนาคารที่ติดภาระค้าประจำเพิ่มขึ้น 18 ล้านบาท ซึ่งเป็นไปตามเงื่อนไขของการขอสินเชื่อเพิ่มเติม จากสถาบันการเงิน และการลงทุนซื้อยานพาหนะ และคุปกรณ์ประจำเดือน จำนวนรวมประมาณ 17 ล้านบาท ทั้งนี้ บริษัทได้รับกระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงินประมาณ 62 ล้านบาท ซึ่งมาจากเงินเบิกเกินบัญชีธนาคารและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินที่เพิ่มขึ้นประมาณ 99 ล้านบาท โดยในระหว่างปี 2554 บริษัทได้มีการชำระคืนเงินกู้ยืมแก่สถาบันการเงินและหนี้สินภายใต้สัญญาเช่าการเงิน รวมประมาณ 24 ล้านบาท และมีการจ่ายเงินบันผลเป็นเงินสดให้แก่ผู้ถือหุ้นประมาณ 12 ล้านบาท ด้วยเหตุนี้ ทำให้บริษัทมีกระแสเงินสดสุทธิในปี 2554 ลดลงประมาณ 15 ล้านบาท และมีเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ สิ้นปี 2554 ประมาณ 17 ล้านบาท

ในปี 2555 บริษัทได้รับกระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงานประมาณ 37 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่มาจากกำไรก่อนภาษี 208 ล้านบาท และเจ้าหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นที่เพิ่มขึ้น 529 ล้านบาท ในขณะที่มีลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นเพิ่มขึ้น 652 ล้านบาท และสินค้าคงเหลือเพิ่มขึ้น 66 ล้านบาท และบริษัทได้ใช้กระแสเงินสดไปในกิจกรรมลงทุนประมาณ 50 ล้านบาท แบ่งเป็นเงินฝากธนาคารที่ติดภาระค้าประจำเพิ่มขึ้น 31 ล้านบาท ตามเงื่อนไขของการขอสินเชื่อเพิ่มเติมจากสถาบัน

การเงิน และการลงทุนซึ่งยานพาหนะ และอุปกรณ์ประจำตัวพัฒนา จำนวนรวมประมาณ 24 ล้านบาท ทั้งนี้ บริษัทได้รับ
กำไรสุทธิจากการจัดหาเงินประมาณ 56 ล้านบาท ซึ่งมาจากเงินเบิกเกินบัญชีธนาคารและเงินกู้ยืมระยะสั้นจาก
สถาบันการเงิน 76 ล้านบาท และเงินกู้ยืมระยะยาวเพื่อซื้อที่ดินและอาคารจากบริษัทอยู่ 16 ล้านบาท ทั้งนี้ ในระหว่างปี
2555 บริษัทได้มีการจ่ายชำระคืนเงินกู้ยืมแก่สถาบันการเงินและหนี้สินภายใต้สัญญาเข้าการเงิน รวมประมาณ 25 ล้านบาท
และมีการจ่ายเงินบันแดงเป็นเงินสดให้แก่ผู้ถือหุ้น ประมาณ 11 ล้านบาท ด้วยเหตุนี้ สงผลให้บริษัทมีกำไรสุทธิในปี
2555 เพิ่มขึ้นประมาณ 43 ล้านบาท และมีเงินสดและรายการทรัพย์สินคงเหลือ ณ สิ้นปี 2555 ประมาณ 60 ล้านบาท

ทั้งนี้ บริษัทมีอัตราส่วนสภาพคล่องในปี 2553 - 2555 คิดเป็น 1.06 เท่า 1.05 เท่า และ 1.09 เท่า ตามลำดับ และ
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเวียน คิดเป็น 0.62 เท่า 0.80 เท่า และ 0.90 เท่า ตามลำดับ ซึ่งอัตราส่วนดังกล่าวอยู่ในระดับไม่สูง
มากนัก เนื่องจากธุรกิจของบริษัทจำเป็นต้องใช้เงินทุนหมุนเวียนในการประกอบธุรกิจ โดยที่ผ่านมา บริษัทใช้แหล่งเงินทุน
จากเงินกู้ยืมระยะสั้นเป็นหลักเพื่อใช้ในการซื้อหรือสำรองสินค้า และใช้จ่ายในการติดตั้งงานโทรคมนาคม และงานติดตั้ง¹
อุปกรณ์ป้องกันไฟฟ้าและอื่นๆ รวมทั้งนำไปใช้ลงทุนในสินทรัพย์固定资产 ส่วน เนื่อง ยานพาหนะ และอุปกรณ์ประจำตัว²
พัฒนา สงผลทำให้บริษัทมีสินทรัพย์หมุนเวียนใกล้เคียงกับหนี้สินหมุนเวียนมาโดยตลอด อย่างไรก็ตาม บริษัทมั่นใจว่า การ
มีภาระหนี้สินระยะสั้นเป็นจำนวนมาก และการมีอัตราสภาพคล่องในระดับค่อนข้างต่ำดังกล่าวจะไม่เป็นอุปสรรคต่อการ
ดำเนินธุรกิจของบริษัท เนื่องจากสถาบันการเงินมีความเข้าใจในธุรกิจของบริษัทและให้การสนับสนุนที่ดีมาโดยตลอด โดยมี
การผ่อนผันการดำเนินอัตราส่วนทางการเงินตามที่กำหนดในสัญญาสินเชื่อให้แก่บริษัท นอกจากนี้ หากบริษัทสามารถลด
ทุนด้วยการเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนจะทำให้บริษัทมีแหล่งเงินทุนระยะยาวเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนเพิ่มขึ้น ซึ่ง
น่าจะทำให้มีอัตราส่วนทางด้านสภาพคล่องเพิ่มขึ้นได้

แหล่งที่มาของเงินทุน

- โครงสร้างเงินทุน

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 อยู่ในระดับ 3.26 เท่า 3.46 เท่า และ 3.88
เท่า ตามลำดับ ซึ่งอัตราส่วนที่เพิ่มขึ้นในแต่ละปีมีสาเหตุมาจากการที่ผ่านมา บริษัทและบริษัทอยู่ได้ดำเนินธุรกิจและขยาย
ธุรกิจโดยใช้แหล่งเงินทุนจากการก่อหนี้สินระยะสั้นเพิ่มขึ้นเป็นหลัก อีกทั้งมีการจ่ายเงินบันแดงอย่างต่อเนื่อง ซึ่งมีผลทำให้
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นมีอัตราอยู่ในระดับที่สูงกว่าข้อกำหนดในสัญญาสินเชื่อของสถาบันการเงินแห่งหนึ่ง ซึ่ง
กำหนดไว้ไม่เกิน 3 เท่า อย่างไรก็ตาม บริษัทมีความเชื่อมั่นว่า ภายหลังจากที่บริษัทได้เสนอขายหุ้นเพิ่มทุนของประชาชนใน
ครั้งนี้แล้ว จะช่วยทำให้บริษัทมีส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มสูงขึ้น และทำให้อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทปรับ
ลดลงได้ และอยู่ในระดับที่ต่ำกว่าข้อกำหนดในสัญญาสินเชื่อ

- หนี้สิน

หนี้สินรวมของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 มีจำนวนประมาณ 783 ล้านบาท 900 ล้านบาท และ
1,580 ล้านบาท ตามลำดับ โดยหนี้สินส่วนใหญ่เป็นเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น และเงินเบิกเกินบัญชีธนาคารและเงินกู้ยืม
ระยะสั้น ซึ่งคิดรวมเป็นประมาณร้อยละ 90 ของหนี้สินทั้งหมด

หนี้สินรวมของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2554 มีจำนวนประมาณ 900 ล้านบาท ประกอบด้วยหนี้สินหมุนเวียน
จำนวนประมาณ 873 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 97 ของหนี้สินรวม โดยหนี้สินหมุนเวียนที่สำคัญ คือ เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้

จำนวนประมาณ 454 ล้านบาท เงินเบิกเกินบัญชีธนาคารและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากการเงินจำนวนประมาณ 354 ล้านบาท และต้นทุนที่ยังไม่เรียกชำระจำนวนประมาณ 34 ล้านบาท และบริษัทมีหนี้สินไม่หมุนเวียนประมาณ 27 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 3 ของหนี้สินรวม โดยหนี้สินไม่หมุนเวียนที่สำคัญ คือ เงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน-สุทธิจากส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี จำนวนประมาณ 14 ล้านบาท สำรองผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงาน จำนวนประมาณ 9 ล้านบาท และหนี้สินตามสัญญาเช่าซื้อ-สุทธิจากส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี จำนวนประมาณ 4 ล้านบาท

หนี้สินรวมของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 มีจำนวนประมาณ 1,580 ล้านบาท ประกอบด้วยหนี้สินหมุนเวียน ประมาณ 1,551 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 98 ของหนี้สินรวม โดยหนี้สินหมุนเวียนที่สำคัญ คือ เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น จำนวนประมาณ 983 ล้านบาท เงินเบิกเกินบัญชีธนาคารและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากการเงินจำนวนประมาณ 429 ล้านบาท และต้นทุนที่ยังไม่เรียกชำระจำนวนประมาณ 95 ล้านบาท ทั้งนี้ เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่นมีจำนวนเพิ่มขึ้น ประมาณร้อยละ 117 เมื่อเทียบกับปี 2554 เนื่องจากมีเจ้าหนี้การค้าเพิ่มขึ้นจาก 421 ล้านบาทเป็น 817 ล้านบาท ซึ่งเติบโต ตามการเพิ่มขึ้นของรายได้จากการขาย และมีรายได้รับล่วงหน้าเพิ่มขึ้นจาก 4 ล้านบาท เป็น 118 ล้านบาท ซึ่งเป็นรายได้รับ ล่วงหน้าจากโครงการติดตั้งระบบโทรศัพท์ตามจำนวน 2 โครงการ มูลค่ารวมประมาณ 104 ล้านบาท และบริษัทมีหนี้สินไม่ หมุนเวียนประมาณ 29 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 2 ของหนี้สินรวม โดยหนี้สินไม่หมุนเวียนที่สำคัญ คือ เงินกู้ยืมระยะยาวจาก สถาบันการเงิน-สุทธิจากส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี จำนวนประมาณ 6 ล้านบาท หนี้สินตามสัญญาเช่าซื้อ-สุทธิจาก ส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี จำนวนประมาณ 12 ล้านบาท และสำรองผลประโยชน์ระยะยาวของพนักงาน จำนวน ประมาณ 11 ล้านบาท

- เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน

อนึ่ง ในช่วงที่ผ่านมา บริษัทมีการใช้แหล่งทุนจากการเงินกู้ยืมระยะสั้นเป็นหลัก ซึ่งอาจทำให้บริษัทประสบภัยความเสี่ยงทางด้านสภาพคล่องทางการเงินได้ อย่างไรก็ตาม วงเงินสินเชื่อหลักที่บริษัทได้รับเป็นเงินเบิกเกินบัญชีธนาคาร และ เงินกู้ยืมระยะสั้นประเภทตัวสัญญาให้เงิน และเงินขายลดลูกหนี้การค้า (Factoring) ซึ่งสถาบันการเงินมีวัตถุประสงค์ เพื่อให้บริษัทใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนสำหรับการดำเนินธุรกิจ โดยบริษัทมีความมั่นใจว่าบริษัทจะสามารถจ่ายคืนเงินกู้ยืม ดังกล่าวแก่สถาบันการเงินได้ตามระยะเวลาที่กำหนด

หนี้สินในส่วนของเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 มีรายละเอียดดังนี้ :-

1) เงินกู้ยืมระยะสั้น วงเงินรวม 919 ล้านบาท แบ่งเป็น

- เงินเบิกเกินบัญชี วงเงิน 58 ล้านบาท อัตราดอกเบี้ยข้างต้นจาก MOR โดยมียอดคงค้างประมาณ 102 ล้านบาท
- เงินกู้ยืมระยะสั้นประเภทตัวสัญญาให้เงิน วงเงิน 461 ล้านบาท อัตราดอกเบี้ยข้างต้นจาก MLR และ MRR โดยมียอดคงค้างประมาณ 286 ล้านบาท
- เงินกู้ยืมจากธนาคารและลูกหนี้การค้า วงเงิน 400 ล้านบาท อัตราดอกเบี้ยข้างต้นจาก MRR และ MOR โดยมี ยอดคงค้างประมาณ 42 ล้านบาท

2) เงินกู้ยืมระยะยาว วงเงินรวม 18.10 ล้านบาท โดยบริษัทได้เบิกใช้เงินกู้ยืมระยะยาวแล้วเป็นจำนวน 16.21 ล้านบาท คงเหลือวงเงินที่ยังไม่ได้เบิกใช้จำนวน 1.9 ล้านบาท กำหนดชำระคืนเงินกู้ยืมเป็นรายเดือน เดือนละประมาณ 0.68 ล้านบาท กำหนดชำระเสร็จสิ้นภายในเดือนกันยายน 2558 อัตราดอกเบี้ยอ้างอิงจาก MLR โดยมียอดคงค้างประมาณ 14 ล้านบาท

นอกจากนี้ บริษัทมีวงเงินกู้ยืมสำหรับซื้อขายเงินตราต่างประเทศ จำนวนรวม 250 ล้านบาท และวงเงิน Trade on Demand ซึ่งเป็นวงเงินคล้ายตัวสัญญาใช้เงิน แต่สามารถเบิกเงินจากสถาบันการเงินตามยอดลูกหนี้และ/หรือเจ้าหนี้ที่ให้ อ้างอิง จำนวนรวม 280 ล้านบาท ซึ่ง ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 บริษัทไม่มียอดคงค้างสำหรับวงเงินดังกล่าว

ทั้งนี้ วงเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินข้างต้นค้ำประกันโดยทรัพย์สินของบริษัท ได้แก่ ที่ดินและสิ่งปลูกสร้าง และเงินฝากธนาคาร รวมทั้งค้ำประกันโดยทรัพย์สินของกรรมการบริษัทและญาติสนิทของกรรมการบริษัท ได้แก่ ที่ดินและสิ่งปลูกสร้าง และการค้ำประกันส่วนตัว (โปรดดูรายละเอียดเพิ่มเติมในส่วนที่ 2 ข้อ 11 รายการระหว่างกัน)

อัตราส่วนความสามารถชำระดอกเบี้ยของบริษัทในช่วงปี 2553 - 2555 อยู่ที่ระดับ 3.01 เท่า 0.30 เท่า และ 5.33 เท่า ตามลำดับ ทั้งนี้ ในปี 2554 บริษัทมีอัตราส่วนความสามารถชำระดอกเบี้ยค่อนข้างต่ำเนื่องมาจากบริษัทมีกระแสเงินสด จากการดำเนินงานติดลบประมาณ 44 ล้านบาท ซึ่งเป็นผลมาจากการเพิ่มน้ำหนักการค้าและลูกหนี้อื่น จำนวนประมาณ 219 ล้านบาท เป็นสำคัญ ถือทั้งจำนวนนี้เป็นการค้าและเจ้าหนี้อื่นที่มีจำนวนลดลงประมาณ 5 ล้านบาท อย่างไรก็ตาม อัตราส่วนความสามารถชำระดอกเบี้ยในปี 2555 ได้เพิ่มน้ำหนัก 5.33 เท่า เนื่องจากบริษัทมีกระแสเงินสดจากกิจกรรม ดำเนินงานที่ดีขึ้น โดยมีกำไรก่อนภาษีเพิ่มน้ำหนัก 208 ล้านบาท และมีเจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่นเพิ่มน้ำหนัก 529 ล้านบาท ซึ่ง สามารถรองรับลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นที่มีจำนวนเพิ่มน้ำหนัก 652 ล้านบาท ทำให้มีความสามารถในการชำระ ดอกเบี้ยจ่ายที่ดีขึ้น

อนึ่ง ตามเงื่อนไขของสัญญาสินเชื่อจากสถาบันการเงินแห่งหนึ่ง กำหนดให้บริษัทต้องชำระอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วน ของผู้ถือหุ้น (D/E Ratio) ไม่เกิน 3.0 เท่า โดยคำนวณตามสูตรการคำนวณที่สถาบันการเงินกำหนดจากการเงินเฉพาะ กิจการของบริษัทตลอดระยะเวลาที่สัญญานี้เงินกู้ยืมระยะยาวมีผลใช้บังคับ โดยที่ผ่านมาบริษัทไม่สามารถชำระอัตราส่วน ตามเงื่อนไขดังกล่าวได้ ซึ่งอาจเป็นเหตุของการผิดเงื่อนไขของสัญญาสินเชื่อจากสถาบันการเงินได้ อย่างไรก็ตาม คาดว่า ภายหลังจากการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนต่อประชาชน จะช่วยให้ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทมีฐานะที่สูงขึ้น ซึ่งจะช่วยลดความ แตกต่างของอัตราส่วน D/E Ratio ลงได้ ประกอบกับการเพิ่มฐานเงินทุนดังกล่าวจะช่วยสนับสนุนการทำกำไรจากการดำเนิน ธุรกิจและจะช่วยเพิ่มความสามารถในการชำระหนี้และดอกเบี้ยของบริษัทได้ในระดับหนึ่ง

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 บริษัทมีหนี้สินที่เป็นเงินตราต่างประเทศ จากการสั่งซื้อสัญไฟฟ้าชนิดพิเศษ ซึ่งไม่ได้มี การทำสัญญาป้องกันความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยน จำนวน 40,665 ดอลลาร์สหรัฐเมริกา 14,508 ดอลลาร์ของสเตรเดีย และ 324 ปอนด์สเตเดอร์ลิง คิดเป็นจำนวนเงินรวมประมาณ 2 ล้านบาท ทั้งนี้ บริษัทไม่ได้ทำสัญญาป้องกันความเสี่ยงด้าน อัตราแลกเปลี่ยนสำหรับยอดหนี้ดังกล่าว เนื่องจากค่าเงินบาทมีแนวโน้มแข็งค่าในช่วงระยะเวลาดังกล่าว อย่างไรก็ตาม บริษัทได้กำหนดแนวทางดำเนินงานในอนาคตเพื่อป้องกันความเสี่ยงในส่วนนี้ว่า หากบริษัทพิจารณาแล้วเห็นว่า ค่าเงินบาท จะมีแนวโน้มอ่อนค่าลง บริษัทจะพิจารณาการใช้เงินสำหรับซื้อขายเงินตราต่างประเทศตามความเหมาะสมเป็นกรณีๆ ไป

- หนี้สินภายใต้สัญญาเข้าทางการเงิน

บริษัทได้ทำสัญญาเข้าทางการเงินและสัญญาเข้าซื้อกับบริษัทลีสซิ่ง เพื่อเช่า และเช่าซื้อยานพาหนะ สำหรับใช้ในการดำเนินงานของบริษัท ซึ่งข่ายของสัญญามีระยะเวลาโดยเฉลี่ยประมาณ 2 ถึง 5 ปี โดยมีกำหนดการชำระค่าเช่าเป็นรายเดือน และคิดดอกเบี้ยในอัตราเฉลี่ยประมาณร้อยละ 6 – 7 ต่อปี ในระหว่างปี 2553 - 2555

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 บริษัทมีภาระผูกพันที่จะต้องจ่ายค่าเช่าขั้นต่ำตามสัญญาเข้าทางการเงินและสัญญาเช่าซื้อ เป็นจำนวน 5 ล้านบาท 8 ล้านบาท และ 21 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งมีรายละเอียดแบ่งตามระยะเวลาชำระเงินดังนี้

หน่วย: ล้านบาท

	ณ 31/12/53*			ณ 31/12/54			ณ 31/12/55		
	ไม่เกิน 1 ปี	1 - 5 ปี	รวม	ไม่เกิน 1 ปี	1 - 5 ปี	รวม	ไม่เกิน 1 ปี	1 - 5 ปี	รวม
ผลรวมของจำนวนเงินขั้นต่ำที่ต้องจ่ายตามสัญญาเช่า	3.53	1.24	4.77	3.89	4.06	7.95	7.00	13.55	20.54
ดอกเบี้ยจากการตัดบัญชี	(0.19)	(0.04)	(0.23)	(0.39)	(0.25)	(0.64)	(1.01)	(1.21)	(2.21)
มูลค่าปัจจุบันของจำนวนเงินขั้นต่ำที่ต้องจ่ายตามสัญญาเช่า	3.34	1.20	4.54	3.50	3.81	7.30	5.99	12.34	18.33

หมายเหตุ: * รวมมูลค่าตามสัญญาเข้าทางการเงินที่เกิดขึ้นตั้งแต่ปี 2550

- ต้นทุนที่ยังไม่เรียกชำระ

ในปี 2553 – 2555 บริษัทมีต้นทุนบริการสำหรับงานโทรคมนาคมที่รับรู้ในระหว่างงวด เป็นจำนวน 77 ล้านบาท 237 ล้านบาท และ 506 ล้านบาท ตามลำดับ โดยต้นทุนบริการในปี 2553 และ 2554 ได้รวมต้นทุนบริการที่ดำเนินการโดยกิจการร่วมค้า ดาวน์เนอร์ ซีอีสแอด ที่รับรู้ตามส่วนได้เสีย เป็นจำนวน 29 ล้านบาท และ 0.3 ล้านบาท ตามลำดับ ทั้งนี้ ในระหว่างปี 2553 – 2555 บริษัทได้รับใบแจ้งหนี้สำหรับต้นทุนบริการเป็นจำนวน 69 ล้านบาท 213 ล้านบาท และ 463 ล้านบาท ตามลำดับ และมีงานระหว่างทำ จำนวน 18 ล้านบาทในปี 2555 ซึ่งเกิดขึ้นจากบริษัทได้มีการเปลี่ยนแปลงวิธีการบันทึกการรับรู้รายได้จากการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ จากการรับรู้เป็นรายได้เมื่อได้ให้บริการตามแต่ละขั้นของความสำเร็จของงาน เป็นรับรู้เป็นรายได้เมื่อขั้นความสำเร็จของงานมีสัดส่วนตั้งแต่ร้อยละ 95 ขึ้นไป ดังนั้น งานโทรคมนาคมที่ยังดำเนินการไม่ถึงร้อยละ 95 จะถูกบันทึกเป็นงานระหว่างทำ ท่านในบัญชีเป็นค้างเหลือแทน ด้วยเหตุนี้ คงเหลือเป็นต้นทุนที่ยังไม่ถูกเรียกชำระ เป็นจำนวน 10 ล้านบาท 34 ล้านบาท และ 95 ล้านบาท ณ ถึงปี 2553 – 2555 ตามลำดับ ซึ่งมีรายละเอียดสรุปได้ดังนี้:-

หน่วย: ล้านบาท	ณ 31/12/53	ณ 31/12/54	ณ 31/12/55
ต้นทุนบริการที่รับรู้			
ต้นทุนบริการที่รับรู้จนถึงวันต้นงวด	88.82	165.55	284.47
ต้นทุนบริการที่รับรู้ในระหว่างงวด	76.74	236.73	505.86
รวมต้นทุนบริการที่รับรู้	165.55	402.29	790.33
หัก ต้นทุนบริการที่เกิดขึ้นจริง			
ต้นทุนบริการที่เกิดขึ้นจริงจนถึงวันต้นงวด	(86.16)	(155.33)	(250.42)
ต้นทุนบริการที่เกิดขึ้นจริงในระหว่างงวด	(69.17)	(212.68)	(463.28)

หน่วย: ล้านบาท	ณ 31/12/53	ณ 31/12/54	ณ 31/12/55
บวก งานระหว่างทำที่เกิดขึ้นจริงในระหว่างงวด	-	-	18.23
รวมต้นทุนบริการที่เกิดขึ้นจริง	(155.33)	(368.01)	(695.47)
ต้นทุนที่ยังไม่เรียกชำระ	10.22	34.28	94.87

- ส่วนของผู้ถือหุ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 - 2555 มีจำนวนประมาณ 240 ล้านบาท 260 ล้านบาท และ 407 ล้านบาท ตามลำดับ โดยมีจำนวนเพิ่มขึ้นตามผลประกอบการที่มีกำไรสุทธิ ประมาณ 28 ล้านบาท 40 ล้านบาท และ 158 ล้านบาท ตามลำดับ ทั้งนี้ บริษัทมีทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้วในปี 2554 เพิ่มขึ้นจาก 181 ล้านบาท เป็น 200 ล้านบาท เนื่องจากในช่วงปลายปี 2554 บริษัทได้มีการจ่ายหุ้นปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้น คิดเป็นมูลค่ารวม 19 ล้านบาท ในอัตรา 9.52632 หุ้นเดิมต่อ 1 หุ้นปันผล หรือเท่ากับ 0.5248 บาทต่อหุ้น (มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 5 บาท)

บริษัทมีนโยบายที่จะจ่ายเงินปันผลในอัตราไม่น้อยกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิหลังหักภาษีเงินได้ Dimitri ของงบการเงินเฉพาะ และหลังหักสำรองตามกฎหมาย และเงินสะสมอื่นๆ ตามที่บริษัทกำหนด (โปรดดูรายละเอียดเพิ่มเติมในส่วนที่ 2 ข้อ 8.3 นโยบายการจ่ายเงินปันผล) ทั้งนี้ ในปี 2554 บริษัทมีการประกาศจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นทั้งในรูปเงินสดและหุ้นปันผล รวมเป็นจำนวน 31 ล้านบาท หรือ 0.8648 บาทต่อหุ้น ซึ่งคิดอัตราการจ่ายปันผลประมาณร้อยละ 63 ของกำไรสุทธิจากการเงินเฉพาะของบริษัท

นอกจากนี้ ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1 ประจำปี 2556 เมื่อวันที่ 1 มีนาคม 2556 ได้มีมติให้จ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดสำหรับผลประกอบการในปี 2555 ให้แก่ผู้ถือหุ้น ในอัตรา 3.08 บาทต่อหุ้น (มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 5 บาท) รวมเป็นจำนวนประมาณ 123 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราการจ่ายเงินปันผล ประมาณร้อยละ 75 ของกำไรสุทธิจากการเงินเฉพาะของบริษัท¹ รวมทั้งได้มีมติเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้จากเดิม 5 บาทต่อหุ้น เป็น 0.50 บาทต่อหุ้น และเพิ่มทุนจำนวน 300 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท รวมเป็น 150 ล้านบาท แบ่งเป็นเสนอขายต่อผู้ถือหุ้นเดิม จำนวน 100 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท รวมเป็น 50 ล้านบาท และเสนอขายต่อประชาชน (รวมกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทและบุพ��ร์อยล์) จำนวน 200 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท รวมเป็น 100 ล้านบาท โดยบริษัทได้ดำเนินการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนต่อผู้ถือหุ้นเดิม และได้จดทะเบียนเพิ่มทุนชำระแล้วดังกล่าวเมื่อวันที่ 15 มีนาคม 2556 ซึ่งมีผลทำให้ทุนชำระแล้วของบริษัทเพิ่มขึ้นจาก 200 ล้านบาท เป็น 250 ล้านบาท

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2555 บริษัทมีส่วนของผู้ถือหุ้น 407 ล้านบาท ประกอบด้วย ทุนชำระแล้วจำนวน 200 ล้านบาท กำไรสะสมจำนวนประมาณ 201 ล้านบาท แบ่งเป็นเงินสำรองตามกฎหมายสะสมจำนวนประมาณ 19 ล้านบาท และกำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรรจำนวนประมาณ 182 ล้านบาท และมีส่วนต่างจากการรวมกิจการภายใต้การควบคุมเดียวกัน ซึ่งเกิดขึ้นจากการเข้าถือหุ้นของบริษัทฯ ในปี 2547 ในราคาที่ต่ำกว่ามูลค่าตามบัญชีของบริษัทฯ เป็นจำนวนประมาณ 7 ล้านบาท

¹ ในระหว่างปี 2555 บริษัทได้มีการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลสำหรับปี 2555 ตามมติของที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท เมื่อวันที่ 23 พฤษภาคม 2555 เป็นจำนวน 11 ล้านบาท ดังนั้น คงเหลือเงินปันผลที่ต้องจ่ายเพิ่มเป็นจำนวน 112 ล้านบาท ซึ่งบริษัทได้จ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมแล้ว เสร็จเมื่อวันที่ 6 มีนาคม 2556

12.3 ค่าตอบแทนของผู้สอบบัญชี

ค่าตอบแทนจากการสอบบัญชี (audit fee) มีรายละเอียดดังนี้ :-

- ในปี 2555 บริษัทจ่ายค่าตอบแทนให้แก่ผู้สอบบัญชีของบริษัท เป็นค่าสอบบัญชีของบริษัทจำนวน 1.13 ล้านบาท และค่าสอบบัญชีของบริษัทย่อยจำนวน 0.13 ล้านบาท โดยบริษัทและบริษัทย่อยไม่มีการใช้บริการอื่นจากผู้สอบบัญชี
- ในปี 2556 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1 ประจำปี 2556 ของบริษัท เมื่อวันที่ 1 มีนาคม 2556 ได้มีมติอนุมัติจ่ายค่าตอบแทนให้แก่ผู้สอบบัญชีของบริษัท เป็นค่าสอบบัญชีของบริษัทจำนวน 1.17 ล้านบาท และค่าสอบบัญชีของบริษัทย่อยจำนวน 0.36 ล้านบาท

12.4 ปัจจัยและอิทธิพลหลักที่อาจมีผลกระทบต่อฐานะการเงินและผลการดำเนินงานในอนาคต

ปัจจัยและอิทธิพลหลักที่อาจมีผลกระทบต่อฐานะการเงินและผลการดำเนินงานในอนาคต ได้แก่

- **ความเสี่ยงจากการผันผวนของราคาทองแดง ซึ่งมีผลกระทบต่อรายได้และต้นทุนของสินค้าประเภทไฟฟ้า**

สายไฟฟ้าจะมีต้นทุนหลักเป็นทองแดง ซึ่งราคาทองแดงจะมีการเปลี่ยนแปลงตามอุปสงค์และอุปทานในตลาดโลกโดยการเปลี่ยนแปลงราคาทองแดงจะส่งผลกระทบต่อราคาซื้อหรือต้นทุนของสายไฟฟ้า รวมทั้งราคาจำหน่ายหรือรายได้และอัตรากำไรวางตัวของบริษัท โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ในช่วงที่ราคาทองแดงปรับลดลง หากบริษัทไม่สามารถปรับราคาขายสินค้าให้สอดคล้องตามราคาต้นทุนสินค้าที่มีการเปลี่ยนแปลง อาจจะส่งผลกระทบต่อต้นทุนขายและมูลค่าสินค้าคงเหลือของบริษัท ด้วยเหตุนี้ บริษัทจึงได้ให้ความสำคัญในการบริหารความเสี่ยงดังกล่าว โดยมีการติดตามการเปลี่ยนแปลงของราคาทองแดงอย่างสม่ำเสมอ เพื่อคาดการณ์ต้นทุนและแนวโน้มของราคาทองแดงและนำไปใช้ในการบริหารปัจจัยสินค้าคงคลังของสายไฟฟ้าให้เป็นไปตามความเหมาะสม เนื่องจากโดยทั่วไป เมื่อราคาทองแดงมีความผันผวน จะใช้ระยะเวลาหนึ่งประมาณ 6 - 7 เดือน (Lapse Time) ก่อนที่จะส่งผลกระทบต่อราคาจำหน่ายและต้นทุนของสายไฟฟ้า ด้วยวิธีการตั้งกล่าวจะช่วยบริษัทในการลดผลกระทบจากการผันผวนของราคาทองแดงได้ระดับหนึ่ง

- **ความเสี่ยงจากการไม่สามารถขอตัวรายได้จากการให้บริการงานในลักษณะโครงการ**

การให้บริการออกแบบ และติดตั้งระบบงานโทรศัพท์ของบริษัท เป็นการให้บริการซึ่งมีลักษณะเป็นรายโครงการที่มีกำหนดเวลาแล้วเสร็จไม่ใช่เป็นสัญญาว่าจ้างทำงานระยะยาตรา ดังนั้น ความต่อเนื่องในรายได้ของบริษัทจึงขึ้นอยู่กับความสามารถในการได้รับเลือกเข้าทำงานในแต่ละโครงการ ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อความสม่ำเสมอของรายได้การให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ของบริษัท อย่างไรก็ตาม จากการที่บริษัทมีประวัติการทำงานที่ดี สามารถส่งมอบงานให้แก่ลูกค้าได้ภายในระยะเวลากำหนดทุกโครงการ กอบปรับ ณ ปัจจุบัน ภาวะอุตสาหกรรมของธุรกิจโทรศัพท์มีแนวโน้มเติบโตจาก การเปิดประมูลใบอนุญาตโทรศัพท์เคลื่อนที่ระบบ 3G รวมทั้งมีการปรับปรุงระบบส่งสัญญาณโทรศัพท์เคลื่อนที่อย่างต่อเนื่อง ผู้บริหารของบริษัทจึงเชื่อว่าจะได้รับผลกระทบจากการผันผวนของราคาทองแดงได้มากนัก

- **ความเสี่ยงตัวเงินทุนหมุนเวียน**

ในการดำเนินธุรกิจจำนำยสายไฟฟ้าและอุปกรณ์ไฟฟ้าประเภทอื่นๆ และการให้บริการติดตั้งระบบโทรศัพท์ของบริษัทมีความจำเป็นต้องใช้เงินทุนหมุนเวียนสูง สำหรับการสั่งซื้อสินค้าและจัดเก็บสินค้าเพื่อขาย ซึ่งจะต้องมีความ

หลักทรัพย์และเพียงพอต่อความต้องการของลูกค้า รวมทั้งใช้ในขั้นตอนการเตรียมงานโครงการ และการจัดซื้อจัดซื้อเพื่อการดำเนินงานในโครงการติดตั้งระบบโทรศัพท์ตามก่อนที่จะได้รับชำระเงินจากผู้ว่าจ้างตามสัญญา ทั้งนี้ที่ผ่านมา บริษัทใช้แหล่งเงินกู้ระยะสั้นจากสถาบันการเงินเป็นเงินทุนหมุนเวียนในปี 2555 ประมาณ 1.09 เท่า และ 0.90 เท่า ตามลำดับ ดังนั้นหากบริษัทขาดการบริหารเงินทุนหมุนเวียนที่ดี อาจส่งผลกระทบต่อความสามารถในการสั่งซื้อและจัดเก็บสินค้า และ/หรือความสามารถในการได้รับงานใหม่ และ/หรือความสามารถในการขยายธุรกิจของบริษัทอย่างไรก็ได้ที่ผ่านมา สถาบันการเงินมีความเข้าใจในธุรกิจของบริษัท และให้ความสนับสนุนการดำเนินธุรกิจของบริษัทเป็นอย่างดีมาโดยตลอด อีกทั้งภายหลังจากที่บริษัทได้ระดมทุนด้วยการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนแล้วเสร็จ และเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แล้ว จะช่วยทำให้บริษัทมีช่องทางในการระดมทุนที่หลากหลายมากขึ้น ซึ่งจะช่วยเพิ่มโอกาสในการจัดหาแหล่งเงินสำหรับเงินทุนหมุนเวียนให้ได้มากขึ้น

▪ ผลกระทบสภาพคล่องลดลงจากการจ่ายเงินปันผลจากผลการดำเนินงานของปี 2555

ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1 ประจำปี 2556 เมื่อวันที่ 1 มีนาคม 2556 ได้มีมติให้จ่ายเงินปันผลเป็นเงินสดสำหรับผลประกอบการในปี 2555 ให้แก่ผู้ถือหุ้น ในอัตรา 3.08 บาทต่อหุ้น (มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 5 บาท) รวมเป็นจำนวนประมาณ 123 ล้านบาท โดยในระหว่างปี 2555 บริษัทได้มีการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลสำหรับปี 2555 เป็นจำนวน 11 ล้านบาท คงเหลือเงินปันผลที่ต้องจ่ายเพิ่มเป็นจำนวน 112 ล้านบาท ซึ่งบริษัทได้จ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมแล้วเสร็จ เมื่อวันที่ 6 มีนาคม 2556 ด้วยเหตุนี้ จะมีผลทำให้กำไรส่วนของบริษัทในปี 2556 ลดลงเป็นจำนวนเดียวกัน อย่างไรก็ตามที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นดังกล่าวได้มีมติเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุน จำนวน 100 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นละ 0.50 บาท รวมเป็นมูลค่า 50 ล้านบาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม ซึ่งบริษัทได้เรียกชำระหุ้นเพิ่มทุนดังกล่าวแล้วเสร็จเมื่อวันที่ 15 มีนาคม 2556 ดังนั้นผลกระทบด้านสภาพคล่องลดลงจากการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวจะลดลง 50 ล้านบาท เหลือเพียง 62 ล้านบาท

▪ ผลกระทบจากการขายหุ้นเพิ่มทุน

ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1 ประจำปี 2556 เมื่อวันที่ 1 มีนาคม 2556 ได้มีมติให้เสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 100 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นละ 0.50 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม และเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุน จำนวน 200 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นละ 0.50 บาท ให้แก่ประชาชน (รวมกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทและบริษัทที่อยู่) ดังนั้น ภายหลังการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนดังกล่าว บริษัทจะมีจำนวนหุ้นชำระแล้วเพิ่มขึ้นจาก 400 ล้านหุ้น เป็น 700 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท ซึ่งจะมีผลกระทบต่ออัตราผลตอบแทนต่างๆ ที่เปรียบเทียบกับส่วนของผู้ถือหุ้นหรือจำนวนหุ้นของบริษัท เช่น กำไรสุทธิต่อหุ้น เป็นต้น โดยจะลดลงตามผลกระทบจากการเพิ่มทุนดังกล่าว (Dilution Effect) กล่าวคือ จะทำให้กำไรสุทธิต่อหุ้นตามงบการเงินรวมในปี 2555 (ซึ่งปรับมูลค่าที่ตราไว้เป็นหุ้นละ 0.50 บาทตามโครงสร้างทุนปัจจุบันของบริษัท) ที่คำนวณตามแบบ Fully-diluted Basis ลดลงจาก 0.40 บาทต่อหุ้น เหลือเท่ากับ 0.23 บาทต่อหุ้น อย่างไรก็ตาม ในการที่จะนำกำไรสุทธิต่อหุ้นแบบ Fully-diluted Basis มาใช้คำนวณ ผู้ถือหุ้นควรจะต้องพิจารณาเพิ่มเติมถึงผลตอบแทนที่จะได้รับจากการนำเงินที่ได้จากการเพิ่มทุนไปใช้ ตามที่ได้ระบุไว้ในวัตถุประสงค์ในการใช้เงินด้วย