

2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

2.1 ประวัติความเป็นมา และพัฒนาการที่สำคัญ

บริษัท จี แคปปิตอล จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) เดิมชื่อ บริษัท จี แคปปิตอล จำกัด ก่อตั้งขึ้นเมื่อวันที่ 18 สิงหาคม 2547 ด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มต้น 1.00 ล้านบาท โดยเป็นการร่วมทุนตามสัญญาร่วมลงทุน (Shareholder's Agreement) เพื่อดำเนินธุรกิจเช่าซื้อขายห้องพักและห้องอาหารที่มีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญด้านธุรกิจเช่าซื้อกับธนาคารออมสิน โดยมีจุดประสงค์หลักเพื่อประกอบธุรกิจให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรกลการเกษตรเป็นแหล่งรายของประเทศไทยให้แนวคิด “สินเชื่อฉบับไว เกษตรไทยก้าวหน้า”

จากแนวคิดและวิสัยทัศน์ของผู้บริหารที่ต้องการสนับสนุนด้านการเงินให้แก่เกษตรกร ได้เข้าถึงแหล่งเงินทุน ได้จ่ายขึ้น ทำให้เกษตรกรได้มีเครื่องจักรกลการเกษตรที่ทันสมัยไปใช้งานในการเพิ่มประสิทธิภาพการเพาะปลูก การเก็บเกี่ยว และการแปรรูปผลผลิตทางการเกษตร เป็นผลให้ชีวิตและความเป็นอยู่ที่ดีขึ้น มีรายได้มั่นคงและยั่งยืน จากแนวคิดและวิสัยทัศน์ ดังกล่าว ทำให้การดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ ขยายตัวอย่างรวดเร็วและได้รับการตอบรับจากลูกค้าอย่างต่อเนื่อง

โดย ณ วันที่ 29 กุมภาพันธ์ 2555 บริษัทฯ ได้ทำการจดทะเบียนแปลงสภาพเป็น บริษัทมหาชนจำกัด มีทุนจดทะเบียน ทั้งสิ้นจำนวน 100.00 ล้านบาท และทุนที่เรียกชำระแล้ว 75.00 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วยหุ้นสามัญจำนวน 150.00 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ 0.50 บาท

การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญของบริษัทฯ โดยสังเขป มีดังต่อไปนี้

- สิงหาคม 2547 - จดทะเบียนจดตั้งด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มแรกจำนวน 1.00 ล้านบาท จากการออกหุ้นสามัญ 10,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ 100.00 บาท โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อประกอบธุรกิจให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรกลการเกษตร มีสำนักงานใหญ่ตั้งอยู่ที่ อาคาร เอส จี ทาวเวอร์ชั้น 8 เลขที่ 161/1 ซอยมหาดเล็กหลัง 3 ถนนราชดำเนิน แขวงคลุมพินี เขตปทุมวัน กรุงเทพมหานครฯ 10330
- มิถุนายน 2548 - บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนและชำระแล้วเป็น 25.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 240,000 หุ้นมูลค่าที่ตราไว้ 100.00 บาท เพื่อใช้เป็นเงินลงทุนในการขยายกิจการ โดยจัดสรรให้กับผู้ถือหุ้นเดิมจำนวน 177,500 หุ้นและธนาคารออมสิน 62,500 หุ้นตามสัญญาร่วมทุน ส่วนผลให้สัดส่วนการถือหุ้นของธนาคารออมสินเพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 25.00 โดยมีบริษัท สองน้ำ จำกัด ถือหุ้นอยู่ในสัดส่วนร้อยละ 75.00
- ตุลาคม 2548 - บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนและชำระแล้วเป็น 50.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 250,000 หุ้นมูลค่าที่ตราไว้ 100.00 บาท เพื่อใช้เป็นเงินลงทุนในการขยายกิจการ โดยจัดสรรให้กับผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน
- มกราคม 2549 - บริษัทฯ ลงนามในบันทึกความเข้าใจ โครงการสินเชื่อเช่าซื้อรถเกี่ยววนคาดข้าวกับบริษัท เครื่องจักรกลเกษตร ไทย จำกัด ซึ่งเป็นผู้จำหน่ายรถเกี่ยววนคาดข้าวรายใหญ่ในอุตสาหกรรม และบริษัทฯ เริ่มนักบุญเบิกธุรกิจการให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรกลการเกษตรของประเทศไทย โดยไม่ต้องใช้ที่ดินคำภัย
- กรกฎาคม 2549 - บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนและชำระแล้วเป็น 75.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 250,000 หุ้นมูลค่าที่ตราไว้ 100.00 บาท เพื่อใช้เป็นเงินลงทุนในการขยายกิจการ โดยจัดสรรให้กับบริษัท สองน้ำ จำกัด จำนวน 37,500 หุ้นและธนาคารออมสิน 212,500 หุ้น ส่วนผล

ให้สัดส่วนการถือหุ้นของธนาคารออมสินเพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 45.00 และบริษัท สองน้ำ จำกัด ถือหุ้นอยู่ในสัดส่วนร้อยละ 55.00

- มีนาคม 2551 - บริษัทฯ ได้เริ่มโครงการสินเชื่ออ่อนกประสงค์ เพื่อเป็นการขยายฐานลูกค้า ตลอดจนเป็นการให้บริการสินเชื่ออ่อนกว้าง จะดึงให้ลูกค้าสามารถนำรถเกี่ยวนวลด้านข้าวที่ปลดออกภาระมาทำการขอสินเชื่อกับบริษัทฯ ได้
- กันยายน 2553 - บริษัทฯ ได้มีการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างผู้ถือหุ้น โดยมีบริษัท สองน้ำ จำกัด ถือหุ้นอยู่ในสัดส่วนร้อยละ 65.00 ธนาคารออมสินถือหุ้นอยู่ในสัดส่วนร้อยละ 10.00 กองทุนรวมออมสินถือหุ้นอยู่ในสัดส่วนร้อยละ 24.99 และผู้ถือหุ้นรายย่อยถือหุ้นอยู่ในสัดส่วนร้อยละ 0.01 เพื่อให้เกิดความคล่องตัวในการดำเนินธุรกิจ
- บริษัทฯ ได้เริ่มดำเนินโครงการ “จี แคป คลอดรีฟเฟอร์” เพื่อให้บริการข้อมูลและการประสานงานกับลูกค้าในด้านต่างๆ เช่น การจัดหารถเกี่ยวนวลด้านข้าว การจัดหาพื้นที่รับจ้างเก็บเกี่ยวข้าว การจัดหารถบรรทุกภาคภูมิ การให้บริการข้อมูลพื้นที่เพาะปลูกข้าว ตลอดจนการให้บริการปรึกษาแนะนำการประกอบอาชีพรับจ้างเกี่ยวข้าว เป็นต้น
- กุมภาพันธ์ 2555 - บริษัทฯ ได้ตรวจสอบจากบริษัทเป็นบริษัทมหาชนจำกัดและเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้จากหุ้นละ 100.00 บาท เป็นหุ้นละ 0.50 บาท พร้อมทั้งเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 75.00 ล้านบาท เป็น 100.00 ล้านบาท โดยจัดสรรเพื่อเสนอขายให้แก่ประชาชนทั่วไป 50.00 ล้านหุ้น

2.2 ภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัทฯ ประกอบธุรกิจการให้บริการสินเชื่อเข้าซื้อเครื่องจักรกลใหม่และเครื่องจักรกลที่ใช้แล้ว ได้แก่ รถเกี่ยวนวลด้านข้าว รถพ่วงดิน รถแทรกเตอร์ รถคีบไม้ รถคีบอ้อย เครื่องอบดคราฟชีนเมล็ดพืช เป็นต้น โดยให้สินเชื่อเข้าซื้อแก่ลูกค้าที่เป็นบุคคลธรรมดาเป็นหลัก นอกจากนี้บริษัทฯ ได้ให้บริการสินเชื่ออ่อนกประสงค์ เพื่อเป็นเงินทุนหมุนเวียน และเป็นบริการเสริมให้แก่ผู้เข้าซื้อเครื่องจักรกลการเกษตร

2.3 โครงสร้างรายได้ของบริษัทฯ

(หน่วย : ล้านบาท)

รายได้จากการให้เช่าที่ดินและทรัพย์สิน	ปี 2553		ปี 2554		ปี 2555	
	มูลค่า	ร้อยละ	มูลค่า	ร้อยละ	มูลค่า	ร้อยละ
รถเกี่ยวนวลด้านข้าว	84.90	83.04	86.47	79.84	112.59	79.84
รถพ่วงดิน	0.63	0.62	1.25	1.15	1.17	0.83
รถแทรกเตอร์	0.81	0.79	0.52	0.48	2.34	1.66
รถคีบไม้ รถคีบอ้อย	0.46	0.45	0.37	0.34	0.38	0.27
เครื่องอบดคราฟชีน	0.51	0.50	0.34	0.31	0.12	0.08
สินเชื่ออ่อนกประสงค์	7.68	7.51	9.07	8.37	11.75	8.34
รวม	94.99	92.91	98.02	90.50	128.35	91.02
ส่วนลดรับจากการส่งเสริมการขาย	0.87	0.85	0.59	0.54	0.58	0.41
รายได้ค่าปรับค่าเช่า - สินเชื่อเข้าซื้อ	6.11	5.98	9.30	8.59	11.08	7.86
รายได้อื่น	0.26	0.25	0.41	0.38	1.00	0.71
รวมรายได้	102.24	100.00	108.31	100.00	141.01	100.00

หมายเหตุ : รายได้อื่น ประกอบด้วย ดอกเบี้ยรับ รายได้ค่าติดตามทางด้าน รายได้ค่าเปลี่ยนสัญญาและรายได้รับจากการขอสินเชื่ออ่อนกประสงค์ ที่มา : บริษัท จี แคปปิตอล จำกัด (มหาชน)

2.4 เป้าหมายการดำเนินธุรกิจ

บริษัทฯ มีเป้าหมายในการเป็นผู้นำในการให้สินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรกลการเกษตรแก่เกษตรกร โดยมุ่งเน้นเปิดโอกาสให้เกษตรกรได้เข้าถึงแหล่งเงินทุนทำให้เกษตรกรได้มีเครื่องจักรกลการเกษตรที่ทันสมัยไปใช้ในการเพิ่มประสิทธิภาพในการเพาะปลูก การเก็บเกี่ยว และการแปรรูปผลผลิตทางการเกษตร โดยอาศัยทีมงานที่มีความรู้ มีประสบการณ์และมีความเข้าใจ รวมถึงมีระบบการจัดการที่ดีและมีประสิทธิภาพ การให้บริการที่สะดวกรวดเร็ว ตลอดจนมุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจอย่างมีจริยธรรม และโปร่งใส เพื่อให้ลูกค้าเกิดความเชื่อมั่นและมีความพึงพอใจในคุณภาพของบริการ

บริษัทฯ มีเป้าหมายที่จะเดินต่อไปยังมั่นคงด้วยการเพิ่มยอดรายได้ให้มากขึ้นจากการขยายกลุ่มลูกค้าให้ครอบคลุมพื้นที่ทั่วประเทศและขยายพื้นที่ให้การบริการในแต่ละภูมิภาค ตลอดจนการเพิ่มประเภทของสินค้าในการให้บริการด้านสินเชื่อที่หลากหลายและครบวงจร รวมถึงการเพิ่มจำนวนคู่ค้าและเครื่องมือทางการเงิน และการหากลุ่มลูกค้าใหม่ในธุรกิจที่มีโอกาสเติบโตในอนาคต เพื่อตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้า