



1. ปัจจัยความเสี่ยง

การลงทุนในหุ้นสามัญที่เสนอขายในครั้งนี้ ผู้ลงทุนควรพิจารณาปัจจัยความเสี่ยงอันอาจจะเกิดขึ้นได้กับบริษัทฯ นอกเหนือจากปัจจัยความเสี่ยงที่ปรากฏในเอกสารฉบับนี้อาจมีความเสี่ยงอื่นๆ ซึ่งอาจเกิดขึ้นในอนาคตที่บริษัทฯ ไม่อาจทราบได้ในขณะนี้หรือเป็นความเสี่ยงที่บริษัทฯ พิจารณาในขณะนี้ได้ว่าไม่มีผลกระทบในสาระสำคัญต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ ดังนั้น ในการลงทุนผู้ลงทุนควรพิจารณาอย่างรอบคอบ โดยปัจจัยความเสี่ยงที่สำคัญของบริษัทฯ รวมทั้งแนวทางการป้องกันความเสี่ยงสามารถสรุปได้ดังนี้

1.1 ความเสี่ยงด้านการจัดหารัฐดิบหลัก

Update ข้อมูลปี 2556 และเปิดเผยข้อมูลเพิ่มเติม

รัฐดิบหลักที่ใช้ในการผลิตอาหารของบริษัทฯ คือ กากน้ำตาล ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 86.47 ร้อยละ 83.68 ร้อยละ 78.82 และร้อยละ 85.2284-59 ของต้นทุนการผลิตอาหารออนไลน์ปี 2553-2555 65 แคาชว 6 เตือนแรกของปี 2556 ตามลำดับ ซึ่งหากน้ำตาลเป็นผลิตภัณฑ์พ้อยได้จากอุตสาหกรรมการผลิตน้ำตาล ดังนั้น ปริมาณผลผลิตกากน้ำตาลในแต่ละปี จะมีมากน้อยเพียงใดขึ้นอยู่กับปริมาณอ้อยเข้าทึบของโรงงานน้ำตาลในแต่ละปี โดยอ้อย 1 ตัน ที่เข้าทึบ จะได้ผลผลิตกากน้ำตาลจากกระบวนการผลิตประมาณ 45-50 กิโลกรัม หรือคิดเป็นร้อยละ 4.50-5.00 ของปริมาณอ้อยที่เข้าทึบ ทั้งนี้ ปัจจัยที่มีผลต่อปริมาณ อ้อยเข้าทึบในแต่ละปี ประกอบด้วย 1) พื้นที่ในการเพาะปลูกอ้อย ซึ่งจะผันแปรตามผลตอบแทนจากการปลูกอ้อยเมื่อเทียบกับพืชไร่ชนิดอื่น และ 2) ผลผลิตอ้อยต่อพื้นที่เพาะปลูก ซึ่งจะผันแปรตามสภาพดินฟ้าอากาศในแต่ละปี ดังนั้น ปริมาณผลผลิต กากน้ำตาลในแต่ละปีอาจมีความผันผวนตามปัจจัยที่กล่าวข้างต้น

	ปี 2552/2553	ปี 2553/2554	ปี 2554/2555	ปี 2555/2556
ปริมาณพื้นที่เพาะปลูกอ้อย (ไร่)	7,134,846	8,461,252	8,998,286	9,253,736
ผลผลิตเฉลี่ยต่อไร่ (ตัน/ไร่)	10.21	11.75	11.82	11.35
ปริมาณอ้อยเข้าทึบ (ตัน)	68,485,300	95,358,928	97,979,690	100,002,515
ปริมาณกากน้ำตาลที่ผลิตได้ (ตัน)	2,977,623	4,235,015	4,389,630	4,554,353

ที่มา : สำนักงานคณะกรรมการอ้อยและน้ำตาลราย

จากข้อมูลในตารางข้างต้น จะเห็นได้ว่าปริมาณผลผลิตกากน้ำตาลเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจาก 2.98 ล้านตัน ในปี การผลิต 2552/2553 เพิ่มขึ้นเป็น 4.24 ล้านตัน จำนวน 4.39 ล้านตัน และจำนวน 4.55 ล้านตัน ในปีการผลิต 2553/2554-2555/2556 ตามลำดับ ซึ่งเป็นผลมาจากการปริมาณอ้อยเข้าทึบที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยปริมาณกากน้ำตาลที่ผลิตได้ในประเทศทั้งหมดจะถูกนำไปใช้ในอุตสาหกรรมต่างๆ เช่น อุตสาหกรรมผลิตสุรา อุตสาหกรรมผลิตอาหาร และอุตสาหกรรมผลิตแอลกอฮอล์ เป็นต้น

บริษัทฯ จัดหากากน้ำตาลโดยสั่งซื้อจากผู้ผลิตและ/หรือผู้จัดจำหน่ายในประเทศทั้งหมด โดยบริษัทฯ จะริ่มเจรจาซื้อกากน้ำตาลส่วนหน้ากับผู้ผลิตและ/หรือผู้จัดจำหน่ายกากน้ำตาลตั้งแต่ก่อนฤดูกาลเปิดทึบอ้อย เพื่อเป็นการลดความเสี่ยงจากการที่บริษัทฯ อาจมีปริมาณกากน้ำตาลซึ่งเป็นวัตถุดิบหลักไม่เพียงพอต่อการผลิตอาหารตามแผนที่วางไว้ บริษัทฯ จึงมีการจัดทำสัญญาซื้อกากน้ำตาลส่วนหน้ากับผู้ผลิตและ/หรือผู้จัดจำหน่ายกากน้ำตาล โดยจะกำหนดปริมาณการซื้อกากน้ำตาลและกำหนดเวลาส่งมอบที่แน่นอนไว้

บริษัทฯ ตระหนักถึงความเสี่ยงในการจัดหากากน้ำตาลให้เพียงพอต่อการผลิตอาหารตามแผนการผลิตที่บริษัทฯ วางไว้ในแต่ละปี บริษัทฯ จึงได้วางนโยบายต่างๆ เพื่อลดความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นจากการจัดหากากน้ำตาล ดังนี้

- บริษัทฯ มีนโยบายในการทำสัญญาซื้อขายระยะยาวกับผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบกากน้ำตาลเพื่อตอกย้ำปริมาณ กากน้ำตาลและกำหนดระยะเวลาส่งมอบในแต่ละปี ซึ่งการทำสัญญาระยะยาวดังกล่าวจะช่วยให้บริษัทฯ สามารถบริหารสต็อก กากน้ำตาล และวางแผนการผลิตได้อย่างมีประสิทธิภาพ ประกอบกับเป็นการช่วยลดความเสี่ยงที่บริษัทฯ อาจจะต้องหยุดหรือ ชะลอการผลิต เนื่องจากไม่สามารถจัดหากากน้ำตาลเพื่อนำมาใช้ในการผลิตได้อย่างครบถ้วน

2. บริษัทฯ อุยร์ระหว่างการปรับปรุงเครื่องจักรของสายการผลิตที่ 2 ให้สามารถผลิตเทาanolโดยใช้มันสำปะหลัง เป็นวัตถุคุณภาพได้ ซึ่งจะช่วยเพิ่มความยืดหยุ่นของบริษัทฯ ในการที่จะบริหารต้นทุนการผลิตให้มีประสิทธิภาพมากที่สุด โดยหาก ราคาของวัตถุคุณิตไม่แนวโน้มสูงขึ้น ก็จะสามารถหันมาใช้วัตถุคุณิตอีกชนิดหนึ่งในการผลิตเทาanolแทนได้ โดยบริษัทฯ คาด ว่าการปรับปรุงสายการผลิตดังกล่าวจะแล้วเสร็จภายใน ไตรมาสที่ 2 ปี 2557 ซึ่งบริษัทฯ ได้มีการเตรียมความพร้อมสำหรับการ ผลิตเทาanolจากมันเส้น โดยมีนโยบายในการจัดหามันเส้นจากบริเวณจังหวัดใกล้เคียง และมีขั้นตอนในการตรวจสอบคุณภาพ ของมันเส้นอย่างรัดกุม เริ่มตั้งแต่การคัดเลือกตามมันที่มีศักยภาพและตรวจสอบคุณภาพของมันเส้นก่อนตอกกล่องทำการซื้อขาย จนถึงขั้นตอนการรับมอบมันเส้น เพื่อให้มั่นใจวามันเส้นที่บริษัทฯ จัดหามานั้นเป็นมันเส้นที่มีคุณภาพตามที่กำหนดและเหมาะสม สำหรับใช้ในกระบวนการผลิตเทาanolของบริษัทฯ

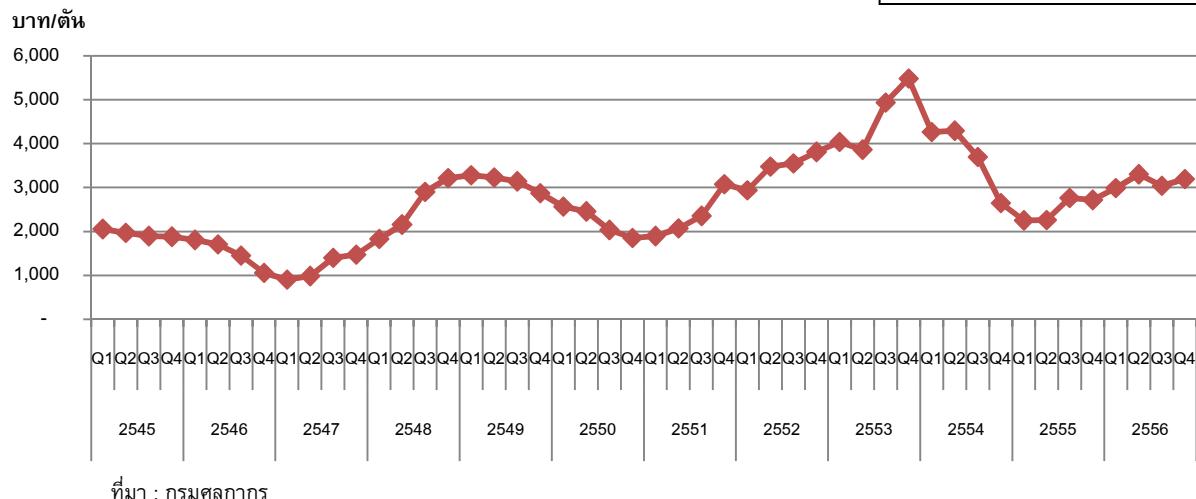
นอกจากนี้ จากข้อมูลของกระทรวงเกษตรและสหกรณ์และสมาคมธุรกิจงานน้ำดื่มไทย จะเห็นได้ว่าภาครัฐได้มีนโยบายในการทำโซนนิ่งพื้นที่เกษตรกรรม โดยการส่งเสริมเกษตรกรให้ปรับเปลี่ยนพื้นที่นาข้าวที่ไม่เหมาะสมไปสู่สินค้าเกษตรอื่น ซึ่งจากการประเมินพื้นที่เขตส่งเสริมการปลูกอ้อยเพื่อสร้างรายได้ใหม่ซึ่งเป็นพื้นที่ไม่เหมาะสมกับการปลูกข้าว แต่มีศักยภาพในการปลูกอ้อยในรัศมี 50 กิโลเมตรจากโรงงานอ้อยและน้ำดื่ม พบว่าจะทำให้พื้นที่ปลูกอ้อยเพิ่มขึ้นทั้งสิ้น 4.19 ล้านไร่ ซึ่งหากพื้นที่ปลูกอ้อยเพิ่มขึ้นในจำนวนดังกล่าวจะส่งผลทำให้ผลผลิตทางการเกษตรเพิ่มขึ้นประมาณ 2.06 ล้านตัน (คำนวณจากสัดส่วนผลผลิตทางการเกษตรของปีการผลิต 2555/2556) ในขณะเดียวกันผู้ประกอบการโรงงานน้ำดื่มเองก็มีความต้องการขยายพื้นที่ปลูกอ้อยอีกจำนวน 7.2 ล้านไร่ ภายในระยะเวลา 3 ปี (ปีการผลิต 2557/2558 ถึงปีการผลิต 2559/2560) ในการนี้จะทำให้ปริมาณผลผลิตทางการเกษตรเพิ่มขึ้นประมาณ 3.54 ล้านตัน (คำนวณจากสัดส่วนผลผลิตทางการเกษตรของปีการผลิต 2555/2556) จากนโยบายดังกล่าว จะทำให้ปริมาณผลผลิตทางการเกษตรในประเทศเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญในอนาคตอันใกล้ ซึ่งจะช่วยลดความเสี่ยงในการจัดหาภัณฑ์น้ำดื่มของบริษัทฯ ลงได้

1.2 ความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาวัตถุคงเหลือ

จากการที่ต้นทุนวัตถุดิบภาคผ้าฯ เป็นต้นทุนหลักของบริษัทฯ คิดเป็นสัดส่วนกว่าร้อยละ 80 ของต้นทุนการผลิต เอก鞍กล่องของบริษัทฯ ดังนั้น การเปลี่ยนแปลงของราคาภายน้ำต้าลจะส่งผลโดยตรงต่อต้นทุนการผลิตeko鞍กล่องของบริษัทฯ ทั้งนี้ ราคากล่องของภายน้ำต้าลจะผันแปรตามอุปสงค์และอุปทานในตลาด โดยมีแนวโน้มไปในทิศทางเดียวกับการเปลี่ยนแปลงราคาของ อ้อยและน้ำต้าล โดยจะขึ้นอยู่กับปริมาณอ้อยที่ผลิตได้ในแต่ละปี ซึ่งอาจได้รับผลกระทบจากปัจจัยต่างๆ ได้แก่ จำนวนพืชที่การ เพาะปลูกอ้อยและสภาพดินฟ้าอากาศ หากพืชที่การเพาะปลูกอ้อยลดลงหรือสภาพภูมิอากาศแห้งแล้งจะเป็นเหตุให้ปริมาณ ผลผลิตอ้อยทั่วประเทศลดลง จะส่งผลทำให้ปริมาณผลผลิตน้ำต้าลและการน้ำต้าลในประเทศลดลง ซึ่งจะทำให้ราคากล่องของภายน้ำต้าล เพิ่มสูงขึ้น

จากข้อมูลกรมศุลกากร จะเห็นได้ว่าราคากากนำเข้าไม่มีความผันผวนมากโดยตลอด โดยราคากากนำเข้าลดลงเพิ่มขึ้น สูงสุดในช่วงป้ายปี 2553 หลังจากนั้น ราคากากนำเข้าลดลงมาเรื่อยๆ จนถึงจุดต่ำสุดประมาณต้นปี 2555 และค่อยๆ ปรับตัวเพิ่มขึ้นจนถึงปัจจุบัน ดังที่แสดงในกราฟด้านล่าง

Update ข้อมูลให้เป็นปัจจุบัน





นอกเหนือจากราคาหากน้ำตาลจะขึ้นอยู่กับอุปสงค์และอุปทานในตลาดแล้ว ราคากำหนดตัวเองมีลักษณะเป็นฤดูกาล (Seasonal) กล่าวคือ ในช่วงฤดูที่บออย (เดือนพฤษภาคมถึงเดือนพฤษภาคม) นั้น ราคากำหนดตัวเองจะมีราคาต่ำเนื่องจากเป็นช่วงที่ปริมาณการนำเข้าลดลงมาก และราคากำหนดตัวเองจะเพิ่มสูงขึ้นเมื่อปริมาณการนำเข้าลดลง ดังนั้น หากราคากำหนดตัวเองมีการปรับตัวสูงขึ้นอย่างรวดเร็ว อาจส่งผลกระทบต่อต้นทุนขายและอัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทฯ เนื่องจากบริษัทฯ ไม่สามารถปรับราคาขายเท่ากันได้ในอัตราที่เท่ากันหรือมากกว่าอัตราการเพิ่มขึ้นของต้นทุนราคาวัสดุคงที่ เช่น หินทราย ทรายแม่น้ำ หินอ่อน หินแกรนิต เป็นต้น ทำให้ต้องปรับตัวต่อไป

อย่างไรก็ตาม จากการที่บริษัทฯ มีนโยบายในการกำหนดราคาเฉพาะต้นทุนบวกกำไรขั้นต้นที่เหมาะสม ซึ่งในการกำหนดราคาเฉพาะต้นทุน บริษัทฯ จะมีการตรวจสอบราคาของภารกิจต่างๆอย่างสม่ำเสมอ เพื่อให้สามารถประเมินการต้นทุนการผลิตได้อย่างถูกต้องและไก้สืบความเป็นจริงมากที่สุด ซึ่งจะช่วยให้บริษัทฯ สามารถกำหนดราคายืนยาวได้อย่างเหมาะสม สอดคล้องกับราคากาหนดต่อไปนี้

ราคากาหนดต่อไปนี้ การที่บริษัทฯ เป็นผู้ประกอบการรายแรก ที่ได้รับอนุญาตให้ตั้งโรงงานผลิตและจำหน่ายเอกสารเพื่อใช้เป็นเชือกเพลิง ทำให้ผู้บริหารของบริษัทฯ มีความรู้ความเข้าใจ และประสบการณ์ในอุตสาหกรรมอย่างลึกซึ้ง ประกอบกับการมีความสัมพันธ์ที่ดีกับผู้ผลิตและ/หรือผู้จัดจำหน่ายภารกิจต่างๆ ทำให้สามารถคาดการณ์แนวโน้มราคากาหนดต่อไปนี้ได้เป็นอย่างดี โดยที่ผ่านมา ผู้บริหารได้ติดตามการเคลื่อนไหวของปริมาณและราคากาหนดต่อไปอย่างใกล้ชิด เพื่อให้บริษัทฯ สามารถจัดหาภารกิจต่อไปนี้ได้อย่างเพียงพอในราคานี้ ที่ทำให้บริษัทฯ มีต้นทุนการผลิตที่สามารถแข่งขันได้ ดังนั้น บริษัทฯ จึงมีนโยบายในการเจรจาเพื่อตกลงทำสัญญาซื้อขายภารกิจต่อไปนี้ ล่วงหน้าก่อนซึ่งถูกกำหนดไว้ ประกอบกับบริษัทฯ อยู่ระหว่างการปรับปรุงเครื่องจักรของสายการผลิตที่ 2 ให้สามารถผลิตเอกสารอลโดยใช้มันเต็มที่เป็นวัตถุประสงค์ได้ ซึ่งจะช่วยให้บริษัทฯ มีทางเลือกในการจัดหาวัตถุประสงค์ที่จะใช้ในการผลิตเอกสารอลมากยิ่งขึ้น โดยหากราคากลางของวัตถุประสงค์นิดเดียวในส่วนนี้ ก็จะสามารถหันมามาใช้วัตถุประสงค์นิดหนึ่งในการผลิตเอกสารอลแทนได้

1.3 ความเสี่ยงจากการพึงพิงผู้จำหน่ายวัตถุดิบหลัก

Update ข้อมูลปี 2556 และเพิ่มเติม

การผลิตเอกสารออนไลน์ของบริษัทฯ จะใช้การนำติดเป็นวัตถุดิบหลักในการผลิต โดยบริษัทฯ สั่งซื้อการนำติดจากบริษัท
นำติดมิตรผล จำกัด ("มิตรผล") ในสัดส่วนที่สูง คิดเป็นร้อยละ 40.9599 ร้อยละ 45.06 ร้อยละ 84.40 และร้อยละ 53.6556-04
ของมูลค่าการสั่งซื้อการนำติดทั้งหมดในปี 2553-2556 65 และงวด 6 เดือนแรกของปี 2556 ตามลำดับ เนื่องจากโรงงานนำติด
ของมิตรผลตั้งอยู่ในบริเวณใกล้เคียงกับโรงงานของบริษัทฯ ซึ่งราคากำไรต่ำกว่า ซึ่งการนำติดจากมิตรผลจะเป็นราคาที่รวมต้นทุนค่า
ขนส่ง การที่โรงงานอยู่ใกล้กันจะช่วยประหยัดต้นทุนการนำติด (รวมค่าน้ำส่ง) ลงได้ส่วนหนึ่ง อีกทั้งในปัจจุบัน การที่บริษัทฯ มีการ
สั่งซื้อการนำติดจากมิตรผลในสัดส่วนที่สูงดังกล่าว บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงในเรื่องของจัดหาการนำติด โดยหากมิตรผลไม่สามารถ
จัดหาการนำติดได้ตามปริมาณ เวลา และเงื่อนไขที่กำหนดไว้ได้ เนื่องจากบริษัทฯ ไม่สามารถติดต่อผู้ผลิตและ
จำหน่ายเอกสารออนไลน์ ซึ่งมีความจำเป็นต้องใช้การนำติดเป็นวัตถุดิบ เช่นเดียวกัน ดังนั้น หากเกิดเหตุการณ์ดังกล่าว บริษัทฯ อาจไม่
สามารถผลิตเอกสารออนไลน์ได้ตามแผนการผลิต ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อรายได้และผลประกอบการของบริษัทฯ ในที่สุด

บริษัทฯ ตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าว จึงได้มีการทำสัญญาการซื้อขายหากนำตัวลักษณะมิตรผลจำนวน 200,000 ตัน ต่อปี เป็นระยะเวลา 15 ปี เริ่มตั้งแต่ปี 2548 ถึงปี 2562 โดยจะมีการทำหนี้ตราช้าซื้อขายทุก 5 ปี สำหรับสัญญาหลัก ซึ่งเป็นสัญญาที่กำหนดจำนวนการนำตัวลักษณะที่ซื้อขายเป็นจำนวนที่แน่นอน และทุกๆ 1 ปี สำหรับสัญญาเสริม ซึ่งเป็นสัญญาที่มิตรผลจะจัดหาหากนำตัวลักษณะให้บริษัทฯ เพิ่มเติม หากบริษัทฯ มีความต้องการเพิ่มมากขึ้น โดยในสัญญามีระบุเงื่อนไขว่าหากมิตรผลไม่มีการนำตัวลักษณะส่งมอบตามปริมาณที่กำหนด มิตรผลจะต้องจัดหาหรือซื้อหากนำตัวลักษณะที่อื่นเพื่อนำมาส่งมอบให้แก่บริษัทฯ จนครบถ้วนตามปริมาณที่ตกลงกัน ในราคาน้ำที่กำหนดไว้ในสัญญา และในกรณีที่ไม่สามารถจัดหาหากนำตัวลักษณะแทนให้บริษัทฯ ได้ มิตรผลจะต้องคืนเงินมัดจำค่าหากนำตัวลักษณะที่บริษัทฯ ต้องจัดหากนำตัวลักษณะแทนและค่าเสียหายอื่นตามความเป็นจริงให้แก่บริษัทฯ อย่างไรก็ตาม เมื่อจากในปัจจุบัน สถานการณ์ราคากาหนดตัวลักษณะผันแปรตามอุปสงค์และอุปทานในตลาด ดังนั้น การกำหนดราคากาหนดตัวลักษณะที่ซื้อขายหากนำตัวลักษณะมิตรผล จึงเป็นการตกลงราคากาหนดที่ราคาน้ำที่ตกลงกันที่ซื้อขายหากนำตัวลักษณะมิตรผลเป็นครั้งๆ ไป ทั้งนี้ หากมีกรณีที่โรงงานของบริษัทฯ ต้องหยุดทำงานหรือปิดโรงงาน หรือลดการทำงานลงมากเกินกว่าปกติครึ่งหนึ่งไม่ว่าด้วยเหตุใดๆ ทำให้บริษัทฯ ไม่สามารถรับมอบหากนำตัวลักษณะมิตรผลได้ตามภาระผูกพันในสัญญา โดยมิใช่



ความผิดของมิตรผล เป็นเวลาติดต่อกันกิน 45 วัน ยกเว้นกิตติเดทสุดวิสัย เช่น การเกิดสิ่งร้าย การจลาจล การปฏิวัติ ภัยธรรมชาติ วาตภัย อุทกภัย การนัดหยุดงาน หรือเหตุสุดวิสัยอื่น สัญญาซื้อขายกาน้ำชาลงบันดังกล่าวจะสิ้นสุดลงทันทีโดยไม่ต้องบอก กล่าว และเงินค่ากากน้ำชาที่บริษัทฯ ได้ชำระแล้วหักหงุด ให้ตกลงของมิตรผลหักหงุดทันที

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีการจัดซื้อการนำต้าลจากโรงงานนำต้าลและ/หรือผู้จัดจำหน่ายการนำต้าลรายอื่นเพิ่มขึ้น เพื่อลดการพึ่งพิงผู้จำหน่ายการนำต้าลรายได้รายหนึ่งเป็นหลัก ยิ่งไปกว่านั้น ปัจจุบันบริษัทฯ อยู่ระหว่างดำเนินการปรับปรุงเครื่องจักรของสายการผลิตที่ 2 ให้สามารถผลิตເອການօລຈາກມັນສໍາປະໜັດ เพื่อเพิ่มความຍືດຫຼຸ່ມຂອງบริษัทฯ ໃນการຈັດຫາວັດຖຸດີບ รวมທັງເພື່ອໃຫ້ສາມາດບໍລິຫານຕົ້ນຖຸການຜົນໄດ້ຍ່າງມີປະສິໂທທີກາພ ໂດຍບໍລິຫານ ດາວວ່າການປັບປຸງສາຍການຜົນດັ່ງກ່າວຈະແລ້ວເສື່ອງຈາກໃນ [ໄຕຮມາສັກີ 2](#) ປີ 2557

1.4 ความเสี่ยงจากการพึงพิงลักษณะรายใหญ่

Update ข้อมูลปี 2556

จากการที่บริษัทฯ ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ที่ใช้เป็นเชื้อเพลิง ซึ่งจะถูกนำไปผสมน้ำมันเบนซิน เพื่อให้ได้เป็นน้ำมันแก๊สโซฮอล์จำหน่ายแก่ประชาชน ดังนั้น เอทานอลที่บริษัทฯ ผลิตได้ทั้งหมดจะจำหน่ายให้แก่ลูกค้าที่เป็นผู้ค้า นำมันตามมาตรา 7 ของพระราชบัญญัติการค้าน้ำมันเชื้อเพลิง พ.ศ. 2543 ประมาณ 7 ราย เช่น บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน), บริษัท บางจากปิโตรเลียม จำกัด (มหาชน), บริษัท เอสโซ่ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน), บริษัท ไออาร์พีซี จำกัด (มหาชน), บริษัท ไทยอยล์ จำกัด (มหาชน) เป็นต้น โดยบริษัทฯ จำหน่ายอุปกรณ์เปลี่ยนสภาพให้แก่ บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) (PTT) ในสัดส่วนมากที่สุด คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 71.10 ร้อยละ 38.27 ร้อยละ 38.93 และร้อยละ 37.7337.29 ของรายได้จากการขายอุปกรณ์เปลี่ยนสภาพรวม ในปี 2553-25565 และระหว่างปี 2556 ตามลำดับ นอกจากนี้ ในปี 2554-25565 และ ระหว่างปี 2556 บริษัทฯ ยังมีการจำหน่ายอุปกรณ์เปลี่ยนสภาพให้แก่บริษัทผู้ค้านำมันอีก 2 รายหลักรวมกัน คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 54.24 ร้อยละ 49.25 และร้อยละ 40.6740.77 ของรายได้จากการขายอุปกรณ์เปลี่ยนสภาพรวม ตามลำดับ ดังนั้น หากบริษัทฯ สูญเสียลูกค้าดังกล่าว หรือลูกค้าดังกล่าวลดปริมาณการซื้ออุปกรณ์จากบริษัทฯ อาจส่งผลกระทบต่อรายได้และผลประกอบการของบริษัทฯ ได้ในอนาคต

สาเหตุที่บริษัทฯ จำหน่ายเงินอุดหนุนเพื่อเปลี่ยนสภาพให้แก่ PTT ในสัดส่วนมากที่สุดนั้น เนื่องจาก PTT มีส่วนแบ่งการตลาดในการจำหน่ายน้ำมันเชื้อเพลิงมากที่สุดคิดเป็นร้อยละ 31.24 ในปี 2555 และร้อยละ [43.3132.27](#) ใน [หมวด ๖ เดือนแรกของปี 2556](#) และบริษัทผู้ค้านำ้มันออก 2 รายหลักที่บริษัทฯ จำหน่ายเงินอุดหนุน ก็เป็นบริษัทที่มีส่วนแบ่งการตลาดในการจำหน่ายน้ำมันเชื้อเพลิงเป็นอันดับ 2 และอันดับ 3 ตามลำดับ ซึ่งมีส่วนแบ่งการตลาดในการจำหน่ายน้ำมันเชื้อเพลิงรวมกันคิดเป็นร้อยละ 27.79 ในปี 2555 และร้อยละ [38.5227.86](#) ใน [หมวด ๖ เดือนแรกของปี 2556](#) ดังนั้น จะเห็นได้ว่า ลูกค้าหลักของบริษัทฯ เป็นบริษัทผู้ค้านำ้มันรายใหญ่ที่มีปริมาณการจำหน่ายแก๊สโซฮอล์ในอันดับต้นๆ ของประเทศไทย ส่งผลทำให้ปริมาณความต้องการใช้อุปกรณ์เพื่อนำไปผลิตน้ำมันแก๊สโซฮอล์มีปริมาณสูงด้วยเช่นเดียวกัน นอกจากนี้ จำนวนผู้ค้านำ้มันขนาดกลางและขนาดใหญ่ในประเทศไทยมีอยู่ประมาณ 10 ราย จึงถือว่าเป็นตลาดที่มีลูกค้าจำนวนมากอย่าง โดยลูกค้าที่มีการซื้ออุปกรณ์เพื่อเปลี่ยนสภาพจากบริษัทฯ นั้นล้วนแต่เป็นผู้ค้านำ้มันรายใหญ่ที่มีฐานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง และมีกระบวนการในการคัดเลือกผู้จัดจำหน่าย (Supplier) ที่มีมาตรฐานสูง โดยบริษัทฯ เป็นหนึ่งในผู้ผลิตและจัดจำหน่ายเงินอุดหนุนเพียงไม่กี่รายที่จำหน่ายเงินอุดหนุนเพื่อเปลี่ยนสภาพให้แก่ลูกค้าดังกล่าว ซึ่งถือว่าเป็นข้อได้เปรียบในการแข่งขันของบริษัทฯ ยิ่งไปกว่านั้น บริษัทฯ มีนโยบายที่จะรักษาความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง โดยมุ่งเน้นการควบคุมการผลิตให้ได้สินค้าที่มีคุณภาพสูง และสามารถส่งสินค้าได้ตรงตามกำหนดเวลา เพื่อสร้างความเชื่อมั่นและไว้วางใจให้แก่ลูกค้า ดังนั้น ผู้บริหารจึงมั่นใจว่าจะสามารถครองฐานลูกค้าของบริษัทฯ ได้อย่างมั่นคงต่อไป

1.5 ความเสี่ยงจากนโยบายของภาครัฐ

จากการที่รัฐบาลมีนโยบายให้กระทรวงพลังงานจัดทำแผนพัฒนาพลังงานทดแทนและพลังงานทางเลือก 25% ใน 10 ปี (พ.ศ. 2555-2564) (Alternative Energy Development Plan : AEDP) เพื่อกำหนดทิศทางและกรอบการพัฒนาพลังงานทดแทนของประเทศไทย ซึ่งมีวัตถุประสงค์เพื่อให้ประเทศไทยสามารถพัฒนาพลังงานทดแทนให้เป็นหนึ่งในพลังงานหลักของประเทศไทย เพื่อทดแทนการใช้เชื้อเพลิงฟอสซิลและการนำเข้ามันได้อย่างยั่งยืนในอนาคต เอทานอลเป็นหนึ่งในพลังงานทดแทนที่รัฐบาลให้การสนับสนุนสำหรับนำมาใช้ทดแทนน้ำมันเบนซิน โดยรัฐบาลมีเป้าหมายที่จะส่งเสริมให้มีการผลิตเอทานอลไม่น้อยกว่า 9



ล้านลิตรต่อวัน ภายในปี 2564 ผ่านนโยบายต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นการยกเว้นภาษีสำหรับน้ำมันเบนซิน 91 โดยมีผลตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2556 และกำหนดให้ผู้ผลิตและผู้ค้านำมันต้องจัดจำนำมันเบนซินในสต็อกให้หมดภายในเดือนมีนาคม 2556 ถึงแม้ว่าแผนดังกล่าวได้ถูกเลื่อนมาจากการเดิมพ่ายครั้ง รวมถึงการรักษาส่วนต่างของราคาน้ำมันแก๊สโซฮอล์กับราคาน้ำมันเบนซินโดยอาศัยกลไกของกองทุนนำมัน เป็นต้น ทั้งนี้ หากภาครัฐมีการปรับเปลี่ยนแผนดังกล่าว หรือเลื่อนกำหนดเวลาในการดำเนินการต่างๆ ออกราชการ อาจส่งผลกระทบต่อปริมาณการใช้น้ำมันแก๊สโซฮอล์ ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อปริมาณความต้องการใช้เชื้อเพลิงตามไปด้วย และในที่สุดก็อาจส่งผลกระทบต่อรายได้และผลประกอบการของบริษัทฯ

ทั้งนี้ บริษัทฯ เชื่อว่าแม้จะมีการปรับนโยบายภาครัฐหลายครั้งในอดีตที่ผ่านมา แต่โอกาสที่รัฐบาลจะยกเลิกนโยบายสนับสนุนการผลิตพลังงานทดแทน ซึ่งรวมถึงการทำanol มีไม่นานนัก เนื่องจากการทำanol เป็นพลังงานทดแทนที่สามารถนำผลผลิตทางการเกษตรจากในประเทศไม่ว่าจะเป็น根ก้านหัวตาล มนต์สามปะหลัง หรืออ้อย ที่มีเพียงพออยู่แล้ว มาใช้ผลิตเชื้อเพลิงทดแทนได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งนอกจากจะช่วยให้บรรลุวัตถุประสงค์ของการลดการพึ่งพาการนำเข้าน้ำมันเชื้อเพลิงจากต่างประเทศแล้ว ยังเป็นการส่งเสริมภาคเกษตรกรรมในประเทศให้มีมูลค่าเพิ่มขึ้นอีกด้วย

[Update ข้อมูลให้เป็นปัจจุบัน](#)

1.6 ความเสี่ยงจากการใช้ก๊าซชีวภาพเป็นเชื้อเพลิงหลักสำหรับผลิตไอน้ำเพื่อใช้ในกระบวนการผลิต

ปัจจุบัน บริษัทฯ ใช้เชื้อเพลิงก๊าซชีวภาพเป็นเชื้อเพลิงหลักสำหรับผลิตไอน้ำเพื่อใช้ในกระบวนการผลิตการทำanol จากเดิมที่บริษัทฯ ต้องใช้น้ำมันเตาเป็นเชื้อเพลิงในการผลิตการทำanol จึงช่วยทำให้บริษัทฯ สามารถลดต้นทุนค่าเชื้อเพลิงได้ และตั้งแต่ปี 2556 เป็นต้นมา บริษัทฯ สามารถประยุกต์ดันทุนค่าเชื้อเพลิงดังกล่าวได้ทั้งหมด ปัจจุบัน บริษัทฯ มีบ่อผลิตก๊าซชีวภาพที่สามารถใช้งานได้จำนวน 3 บ่อ สามารถผลิตก๊าซชีวภาพได้ทั้งสิ้น **ประมาณ 70,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน** (บ่อผลิตก๊าซชีวภาพบ่อที่ 1 ใช้งานมานานแล้ว ทำให้มีสภาพชำรุด ปัจจุบัน บริษัทฯ ไม่ได้เดินเครื่องของบ่อที่ 1 นี้แล้ว) โดยมีรายละเอียดดังนี้

บ่อ Biogas	อัตราการเกิดก๊าซชีวภาพ (ลูกบาศก์เมตรต่อวัน)
บ่อ 2 UASB (Upflow Anaerobic Sludge Blanket)	20,000
บ่อ 3 MCL 1 (Modified Covered Lagoon)	50,000
บ่อ 4 MCL 2 (Modified Covered Lagoon)	72,000
รวม	142,000

นอกจากนี้ นี่คือเดือนพฤษภาคม 2555 บริษัทฯ ได้ลงทุนกำลังอยู่ระหว่างการก่อสร้างบ่อผลิตก๊าซชีวภาพบ่อที่ 4 ซึ่งใช้เทคโนโลยี Modified-Covered Lagoon (MCL) โดยสามารถผลิตก๊าซชีวภาพได้ 72,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน โดยปัจจุบันก๊าซชีวภาพบ่อที่ 4 ดังกล่าวได้ก่อสร้างแล้วเสร็จ และเริ่มผลิตก๊าซชีวภาพเพื่อจ่ายเข้าระบบมีเดือนมีนาคม 2557 ภายหลังจากที่ปั่นผลิตก๊าซชีวภาพบ่อที่ 4 เสร็จสมบูรณ์ จะทำให้ระบบผลิตก๊าซชีวภาพของบริษัทฯ สามารถผลิตก๊าซชีวภาพได้รวมทั้งสิ้น 142,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน ในขณะที่หากพิจารณาทำลังการผลิตการทำanol เเต่ที่ของทั้งสองสายการผลิต บริษัทฯ มีความต้องการใช้ก๊าซชีวภาพรวมทั้งสิ้นประมาณ 126,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน จะเห็นได้ว่าบริษัทฯ สามารถผลิตก๊าซชีวภาพเองได้เพียงพอสำหรับใช้ในกระบวนการผลิตการทำanol ได้ทั้งหมด และมีปริมาณก๊าซชีวภาพเหลือเพื่อใช้ในการผลิตไฟฟ้าใช้เองในโรงงาน (ดูรายละเอียดในข้อ 6. โครงการในอนาคต) สำหรับบ่อผลิตก๊าซชีวภาพบ่อที่ 4 นี้ บริษัทฯ คาดว่าการก่อสร้างและติดตั้งเครื่องจักรจะแล้วเสร็จภายในเดือนมีนาคม 2557 และสามารถเริ่มผลิตก๊าซชีวภาพเพื่อจ่ายเข้าระบบได้ภายในเดือนพฤษภาคม 2557

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงจากการที่ไม่สามารถผลิตก๊าซชีวภาพมาใช้ในกระบวนการผลิตได้ทั้งหมด เนื่องจากหากเกิดภัยธรรมชาติ เช่น ลมพายุ อาจส่งผลทำให้ปั่นผลิตก๊าซชีวภาพของบริษัทฯ ได้รับความเสียหาย เช่น ฝ้าใบที่ใช้คลุมเป็นหลังคาของบ่อผลิตก๊าซชีวภาพเกิดฉีกขาด ทำให้ก๊าซรั่ว หรือกระบวนการผลิตก๊าซชีวภาพต้องหยุดชะงักลง และบริษัทฯ ต้องหันไปใช้เชื้อเพลิงประเภทอื่นแทน เช่น น้ำมันเตา กาลาปาล์ม เป็นต้น ซึ่งมีราคาสูงกว่าการผลิตก๊าซชีวภาพใช้เอง จึงอาจส่งผลต่อต้นทุนการผลิตและผลประกอบการของบริษัทฯ

บริษัทฯ ตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าว จึงได้ทำการปรับปรุงโครงสร้างของบ่อผลิตก๊าซชีวภาพให้มีความแข็งแรง และมีหน่วยงานที่ทำหน้าที่ดูแลระบบการผลิตก๊าซชีวภาพทุกระบบทด้วย การติดตามดูแลกระบวนการทำงานของระบบผลิตก๊าซ



ชีวภาพอย่างไร้ซึ่ด และมีการซ้อมแบบบำรุงรักษาเครื่องจักรและอุปกรณ์ต่างๆ อย่างสม่ำเสมอ เพื่อให้กระบวนการผลิตก้าว ชีวภาพของบริษัทฯ สามารถผลิตก้าวชีวภาพได้อย่างต่อเนื่องและมีประสิทธิภาพสูงสุด

1.7 ความเสี่ยงจากการล้าช้าในการปรับปรุงสายการผลิตที่ 2 ให้สามารถผลิตอาหารจากมันสำปะหลัง

ช่วงปลายปี 2552 บริษัทฯ ได้ลงทุนก่อสร้างโรงงานผลิตอาหารอลยาการผลิตที่ 2 โดยใช้เทคโนโลยีของ MAGUIN INTERIS ประเทศฝรั่งเศส โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อย้ายกำลังการผลิตอาหารอลีก 200,000 ลิตรต่อวัน และใช้มันสำปะหลังเป็นวัตถุดิบในการผลิต เพื่อเป็นการเพิ่มความยืดหยุ่นของบริษัทฯ ในกรณีที่ลดความเสี่ยงด้านวัตถุดิบและบริหารต้นทุนการผลิตให้มีประสิทธิภาพมากที่สุด โดยหาการาคาดของวัตถุดิบชนิดใหม่แนวโน้มสูงขึ้น ก็จะสามารถหันมาใช้วัตถุดิบอีกชนิดหนึ่งในการผลิตอาหารอลแทนได้ ซึ่งโครงการนี้ใช้เงินลงทุนประมาณ 1,300 ล้านบาท โดยการก่อสร้างและติดตั้งเครื่องจักรแล้วเสร็จและเริ่มทดลองเดินเครื่องจักรในการผลิตในช่วงต้นปี 2554 ผลจากการทดลองเดินเครื่องจักรดังกล่าว พบว่ากระบวนการเตรียมมันเส้นยังไม่สมบูรณ์ตามที่ออกแบบไว้ ซึ่ง MAGUIN INTERIS ก็ได้ดำเนินการปรับปรุงแก้ไขอุปกรณ์ต่างๆ มาเป็นระยะ ทั้งนี้ บริษัทฯ มีแผนที่จะให้ MAGUIN INTERIS เข้ามาทดลองเดินเครื่องจักรอีกครั้งหนึ่งประมาณเดือน พฤษภาคมเมษายน 2557 โดยคาดว่าจะสามารถดำเนินการแล้วเสร็จและพร้อมที่จะเริ่มผลิตอาหารจากมันเส้นได้ภายในไตรมาสที่ 2 ปี 2557 อย่างไรก็ตาม ปัจจัยในการพิจารณาเลือกใช้วัตถุดิบในการผลิตอาหารอลของสายการผลิตที่ 2 จะขึ้นอยู่กับต้นทุนการผลิตและแผนการผลิตของบริษัทฯ เป็นหลัก สำหรับเครื่องจักรในส่วนการผลิตอาหารจากมันสำปะหลังของสายการผลิตที่ 2 นั้น ได้ผ่านการทดลองเดินเครื่องจักรและสามารถผลิตอาหารอลได้เต็มประสิทธิภาพแล้ว โดยบริษัทฯ สามารถผลิตและจำหน่ายอาหารจากมันสำปะหลังในเชิงพาณิชย์ตั้งแต่เดือนเมษายน 2555 เป็นต้นมา

บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงที่โครงการผลิตอาหารจากมันเส้นดังกล่าวจะดำเนินการล่าช้ากว่าที่คาดการณ์ไว้ และทำให้บริษัทฯ ไม่สามารถเลือกใช้วัตถุดิบได้ตามความเหมาะสม ซึ่งอาจส่งผลทำให้บริษัทฯ ไม่สามารถบริหารจัดการต้นทุนการผลิตได้อย่างเต็มที่ นอกจากนี้ หากเครื่องจักรในส่วนของการเตรียมมันเส้นดังกล่าวยังไม่สามารถเริ่มเดินเครื่องจักรได้ภายในระยะเวลาอันใกล้ บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงที่จะต้องตั้งค่าไฟฟ้าอย่างต่อเนื่องของทรัพย์สิน ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อผลประกอบการของบริษัทฯ ได้อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ เชื่อมั่นว่ามีความเป็นไปได้น้อยที่โครงการดังกล่าวจะล่าช้าออกไป เนื่องจากการปรับปรุงครั้งนี้เป็นการปรับปรุงเพิ่มเติมอุปกรณ์เสริมที่ไม่ใช้อุปกรณ์หลัก

1.8 ความเสี่ยงจากผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม

บริษัทฯ ตระหนักรถึงความสำคัญต่อสิ่งแวดล้อม ทั้งมลภาวะอากาศ น้ำเสีย และเสียง โดยบริษัทฯ มีการตรวจสอบคุณภาพของอากาศและเสียงเพื่อให้เป็นไปตามมาตรฐานหรือข้อกำหนดของหน่วยงานภาครัฐที่กำกับดูแลเรื่องผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมอย่างเข้มงวดและสม่ำเสมอ ในส่วนของน้ำภาคสำ (Spent Wash) ซึ่งเป็นน้ำเสียที่เกิดจากกระบวนการกลั่นอาหารอลนั้น บริษัทฯ มีนโยบายในการนำน้ำภาคสำดังกล่าวมาผ่านกระบวนการบำบัดจนได้มาตรฐานที่กำหนด และไม่สามารถระบายน้ำภาคสำที่ผ่านการบำบัดแล้วสู่พื้นที่หรือล่างสาธารณณะตามข้อกำหนดที่เรียกว่า "Zero Discharge"

น้ำภาคสำที่เกิดจากการกลั่นอาหารอลจะถูกส่งไปบำบัดด้วยระบบการย่อยสลายแบบไม่ใช้ออกซิเจน (Anaerobic Digestion) เพื่อย่อยสลายสารอินทรีย์ที่มีในน้ำเสียซึ่งสามารถลดค่า COD ได้ประมาณร้อยละ 70 และค่า BOD ได้ประมาณร้อยละ 85 กระบวนการบำบัดด้วยระบบการย่อยสลายแบบไม่ใช้ออกซิเจน (Anaerobic Digestion) ดังกล่าวจะทำให้เกิดก๊าซชีวภาพ (Biogas) ซึ่งบริษัทฯ สามารถนำก๊าซชีวภาพดังกล่าวมาใช้เป็นเชื้อเพลิงผลิตไอน้ำสำหรับใช้ในกระบวนการผลิตอาหารอลทางการใช้เชื้อเพลิงประเภทอื่น เช่น น้ำมันเตา หรือกากปาล์ม เป็นต้น หลังจากนั้นน้ำเสียที่ผ่านกระบวนการบำบัดจากน้ำ ผลิตก๊าซชีวภาพ จะถูกส่งไปปักกเก็บไว้ในบ่อพักภัยในบริเวณโรงงานซึ่งมีความจุรวมประมาณ 1,260,000 ลูกบาศก์เมตร โดยนำเสียที่บำบัดแล้วข้างต้นส่วนหนึ่งจะนำไปใช้ในบ่อระเหยเพื่อระเหยน้ำ และอีกส่วนหนึ่งจะถูกนำไปใช้ในแปลงพืชไร่ปลูกพืชที่ทนความเค็มเพื่อช่วยดูดซับน้ำเสียที่บำบัดแล้วดังกล่าวของบริษัทฯ

ในช่วงที่ผ่านมา บริษัทฯ ไม่เคยถูกดำเนินคดีหรือต้องเสียค่าปรับที่มีนัยสำคัญในประเด็นที่เกี่ยวกับปัญหาด้านสิ่งแวดล้อม เนื่องจากบริษัทฯ ได้ตระหนักรถึงความสำคัญต่อสิ่งแวดล้อมและมุ่งเน้นพัฒนาต่างๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากการกระบวนการผลิตตามที่กล่าวข้างต้น นอกจากนี้ ในปี 2552 บริษัทฯ ยังได้รับการรับรองมาตรฐานการจัดการสิ่งแวดล้อม ISO 14001:2004 ซึ่งเป็นเครื่อง



พิสูจน์ได้ว่าบริษัทฯ มีระบบการจัดการสิ่งแวดล้อมที่ดี โดยมีระบบการควบคุมดูแลกระบวนการผลิตอย่างสม่ำเสมอ รวมทั้งมีแผนดำเนินการด้านการจัดการสิ่งแวดล้อมเพื่อลดหรือไม่ให้มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมอย่างชัดเจนและเป็นไปตามมาตรฐานที่กำหนด

เปิดเผยข้อมูลเพิ่มเติมให้เป็นข้อมูลล่าสุด และ Update ข้อมูลปี 2556

1.9 ความเสี่ยง ด้านสภาพคล่องในกรณีที่บริษัทฯ ไม่สามารถจากการปฏิบัติตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในสัญญาภัยเมืองจากสถานการเงิน

จากการที่บริษัทฯ ได้ทำสัญญาภัยเมืองจากธนาคารพาณิชย์ โดยในสัญญาภัยเมืองเงินดังกล่าวมีการกำหนดเงื่อนไขที่บริษัทฯ ต้องปฏิบัติตามต่อระยะเวลาที่มีภาระหนี้คงค้างจากวงเงินดังกล่าว ซึ่งหากบริษัทฯ ไม่สามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขดังกล่าว อาจเป็นเหตุให้ธนาคารสามารถที่จะเรียกให้บริษัทฯ ชำระคืนเงินกู้ดังกล่าวทั้งจำนวนทันที ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อสภาพคล่องของบริษัทฯ โดยเงื่อนไขสำคัญที่กำหนดไว้ในสัญญาภัยเมืองมีดังนี้

1.9.1 การคำนวณอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Debt to Equity Ratio) และอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ (Debt Service Coverage Ratio : DSCR) ตามที่ธนาคารพาณิชย์กำหนด

จากการที่บริษัทฯ ลงทุนก่อสร้างโรงงานผลิตเฉพาะทางของผลิตภัณฑ์ที่ 2 บริษัทฯ จึงได้ทำสัญญาภัยเมืองจากธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 1 แห่งนี้ เมื่อเดือนกันยายน 2552 โดยแบ่งเป็น 2 วาระ ประกอบด้วย (1) วงเงินภัยเมืองระยะยาวจำนวน 900 ล้านบาท และวงเงินภัยเมืองสั้นในรูปของตัวสัญญาใช้เงินจำนวน 150 ล้านบาท ซึ่งในสัญญาภัยเมืองเงินดังกล่าวมีการกำหนดเงื่อนไขสำคัญเกี่ยวกับการคำนวณอัตราส่วนทางการเงินที่บริษัทฯ ต้องปฏิบัติตามต่อระยะเวลาที่บริษัทฯ มีภาระหนี้คงค้างจากวงเงินดังกล่าว กล่าวคือ บริษัทฯ ต้องคำนวณอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Debt to Equity Ratio) ไม่ให้เกินกว่า 1.50 เท่า และอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ (Debt Service Coverage Ratio : DSCR) ไม่ให้ต่ำกว่า 1.50 เท่า เว้นแต่จะได้รับการผ่อนผันเป็นลายลักษณ์อักษรจากธนาคาร

ในช่วงที่ผ่านมา บริษัทฯ ไม่สามารถดำเนินการอัตราส่วนตามเงื่อนไขดังกล่าวได้ โดยมีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น และอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้เป็นไปตามข้อมูลในตารางด้านล่าง ซึ่งอาจเป็นเหตุของการผิดเงื่อนไขตามสัญญาภัยเมืองเงินดังกล่าว และอาจทำให้ธนาคารสามารถเรียกให้บริษัทฯ ชำระคืนเงินกู้ดังกล่าวทั้งจำนวนทันที ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อสภาพคล่องทางการเงิน และการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ ได้

	ข้อกำหนดของธนาคาร	ปี 2553	ปี 2554	ปี 2555	ม.ค.-มิ.ย. ปี 2556
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ¹⁾ (เท่า)	ไม่เกินกว่า 1.50	1.51	1.67	1.25	<u>1.624.34</u>
อัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ ²⁾ (เท่า)	ไม่น้อยกว่า 1.50	(3.64)	0.04	1.31	<u>1.140.99</u>

หมายเหตุ:

- อัตราส่วนหนี้สินต่อหุ้น คำนวณจาก หนี้สินรวม หารด้วยส่วนของผู้ถือหุ้น
- อัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ (DSCR) คำนวณจาก กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคา ก่อนรายการพิเศษ หารด้วย เงินภัยเมืองที่ต้องชำระภายในหนึ่งปี รวมดอกเบี้ย加上เงินกู้ทั้งระยะสั้นและระยะยาว

จะเห็นได้ว่าบริษัทฯ สามารถดำเนินการอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นได้ตามที่ระบุไว้ในสัญญาเมืองตั้งแต่ปี 2555 สำหรับอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้นั้น ธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 1 ได้กำหนดอัตราส่วนที่ต้องดำเนินไว้ไม่น้อยกว่า 1.50 เท่า ซึ่งบริษัทฯ ยังไม่สามารถดำเนินการอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ได้ตามที่กำหนดในเงื่อนไขของสัญญาเมืองภัย เมือง โดยอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ที่คำนวณจากการเงินปี 2555 และงวด 96 เดือนแรกของปี 2556 เท่ากับ 1.31 เท่า และ 1.010.99 เท่า ตามลำดับ บริษัทฯ ได้กำหนดสิ่งของผ่อนผันการปฏิบัติตามเงื่อนไขในการดำเนินการอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น และอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้กับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 1 มาโดยตลอด และธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 1 ก็ได้พิจารณาและเห็นชอบผ่อนผันการดำเนินการอัตราส่วนดังกล่าวสำหรับงวดการเงินทุกงวดบัญชี โดย ณ วันที่ 30 กันยายน 2556 ธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 1 ได้มีหนังสือผ่อนผันการดำเนินการอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ให้อยู่ในเกณฑ์ที่ต้องมากกว่า 1.50 เท่าได้ สำหรับงวดการเงินสิ้นสุดไตรมาส 32 ปี 2556 โดยให้มีผลตั้งแต่วันที่ 30 กันยายน 2556 อย่างไรก็ตาม ธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 1



กำหนดให้บริษัทฯ ต้องดำเนินการอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ให้อยู่ในเกณฑ์ที่ไม่น้อยกว่า 1.50 เท่า ในวงเดือนต่อไปตลอดอายุสัญญาตามเงื่อนไขเดิม

ต่อมาเมื่อวันที่ 18 ธันวาคม 2556 บริษัทฯ ได้ทำการรีไฟแนนซ์ (Refinance) เงินกู้ที่มีอยู่กับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 1 โดยการกู้ยืมเงินจากธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 เพื่อนำเงินที่ได้รับไปชำระคืนภาระหนี้ทั้งหมดที่มีอยู่กับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 1 นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังได้รับวงเงินกู้ยืมระยะสั้นในรูปของตัวเงินจากธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 เพิ่มเติมจำนวน 900 ล้านบาท เพื่อใช้ในการซื้อวัตถุดิบ ทั้งนี้ ธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 ได้กำหนดให้บริษัทฯ ดำเนินการอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Debt to Equity Ratio) ไม่ให้เกินกว่า 2.00 เท่า และอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ (Debt Service Coverage Ratio : DSCR) ไม่ให้ต่ำกว่า 1.25 เท่า ซึ่งบริษัทฯ ยังไม่สามารถดำเนินการอัตราส่วน DSCR ได้ตามที่กำหนดในเงื่อนไขของสัญญาเงินกู้ยืม โดยอัตราส่วน DSCR ที่คำนวณจากการเงินปี 2556 เท่ากับ 1.14 เท่า บริษัทฯ จึงได้ทำหนังสือขอผ่อนผันการปฏิบัติตามเงื่อนไขในการดำเนินการอัตราส่วน DSCR กับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 และเมื่อวันที่ 27 ธันวาคม 2556 ธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 ได้พิจารณาและเห็นชอบผ่อนผันการดำเนินการอัตราส่วนดังกล่าวสำหรับการเงินสิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2556 โดยธนาคารกำหนดให้บริษัทฯ ต้องดำเนินการอัตราส่วน DSCR ให้อยู่ในเกณฑ์ที่ไม่น้อยกว่า 1.25 เท่า ในวงเดือนต่อไปตลอดอายุสัญญาตามเงื่อนไขเดิมซึ่งจากการประเมินผลการดำเนินงานและฐานะการเงินสำหรับปี 2556 ผู้บริหารของบริษัทฯ คาดว่าบริษัทฯ จะไม่สามารถดำเนินการอัตราส่วน DSCR ได้ตามที่กำหนด บริษัทฯ จึงได้ขอผ่อนผันการปฏิบัติตามเงื่อนไขในการดำเนินการอัตราส่วน DSCR กับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 - อย่างไรก็ตาม เพื่อลดความเสี่ยงจากการที่บริษัทฯ ไม่สามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในสัญญาเงินกู้ยืมเงินที่มีกับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 บริษัทฯ จึงได้ออกผ่อนผันเงื่อนไขการดำเนินการอัตราส่วน DSCR จากธนาคาร ซึ่งบริษัทฯ ได้รับการผ่อนผันเงื่อนไขการดำเนินการอัตราส่วน DSCR สำหรับปี 2557 เป็นไม่ต่ำกว่า 1.10 เท่า และไม่ต่ำกว่า 1.25 เท่า ตั้งแต่ปี 2558 เป็นต้นไป ซึ่งจะพิจารณาจากงบการเงินรายไตรมาส

ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้รับการสนับสนุนทางการเงินจากธนาคารพาณิชย์ดังกล่าวเป็นอย่างดีมาโดยตลอด และภายหลังจากที่ธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 ปรับลดเงื่อนไขการดำเนินการอัตราส่วน DSCR ให้แก่บริษัทฯ แล้ว ผู้บริหารของบริษัทฯ มั่นใจว่าจะสามารถดำเนินการอัตราส่วนดังกล่าวได้ตามที่ธนาคารกำหนด โดยจะเห็นได้จากอัตราส่วน DSCR ที่คำนวณจากการเงินปี 2556 เท่ากับ 1.14 เท่า ซึ่งสูงกว่าเงื่อนไขที่ธนาคารกำหนด ประกอบกับบริษัทฯ มีต้นทุนประสบศึกษาในการนำเงินที่ได้จากการเสนอขายหุ้นต่อประชาชนในครั้งนี้ส่วนหนึ่ง ไปชำระคืนเงินกู้ยืมจากธนาคาร ซึ่งก็จะช่วยทำให้อัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้เพิ่มขึ้นและเป็นไปตามเงื่อนไขของธนาคารได้ นอกจากนี้ การเสนอขายหุ้นต่อประชาชนในครั้งนี้ ยังช่วยทำให้ส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้น และส่งผลให้อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นลดลงด้วยเช่นเดียวกัน ยิ่งไปกว่านั้น ในอนาคตหลังจากการเข้าไปเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ยังช่วยให้บริษัทฯ สามารถระดมทุนโดยอุดหนาประทุมทุนซึ่งก็จะช่วยทำให้บริษัทฯ มีความสามารถในการกู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้นอีกด้วย รวมทั้งทำให้บริษัทฯ มีโครงสร้างเงินทุน (Capital Structure) ที่เหมาะสมยิ่งขึ้น

1.9.2 การดำเนินการอัตราส่วนการถือหุ้นของบริษัท ล้านนาเรือรัชสเซส จำกัด (มหาชน) ในบริษัทฯ ไม่ให้ต่ำกว่าร้อยละ 50 ของจำนวนหุ้นทั้งหมด ตลอดอายุสัญญาเงินกู้ยืมเงิน

ในสัญญาเงินกู้ยืมกับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 มีการกำหนดเงื่อนไขเกี่ยวกับการดำเนินการอัตราส่วนการถือหุ้นของบริษัท ล้านนาเรือรัชสเซส จำกัด (มหาชน) ("LANNA") ในบริษัทฯ ไม่ให้ต่ำกว่าร้อยละ 50 ของจำนวนหุ้นทั้งหมด ตลอดอายุสัญญาเงินกู้ยืมเงิน ถึงแม้ว่าหุ้นที่ LANNA ถือหุ้นจะอยู่ในกำหนดระยะเวลาห้ามซื้อขายหุ้นเป็นระยะเวลา 12 เดือน นับแต่วันที่หุ้นของบริษัทฯ เริ่มทำการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ฯ โดยภายหลังจากวันที่หุ้นของบริษัทฯ เริ่มทำการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ครบกำหนดระยะเวลา 6 เดือน LANNA จะสามารถทยอยขายหุ้นได้ในจำนวนร้อยละ 25 ของจำนวนหุ้นทั้งหมดที่ถูกสั่งห้ามขาย และอีกร้อยละ 75 เมื่อครบ 12 เดือน ดังนั้น บริษัทฯ จึงมีความเสี่ยงที่อาจผิดเงื่อนไขตามสัญญาเงินกู้ยืมเงินของธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 ซึ่งอาจส่งผลทำให้ธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 สามารถเรียกให้บริษัทฯ ชำระคืนเงินกู้ยืมหุ้นที่มีอยู่กับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 ดังกล่าว และอาจส่งผลต่อสภาพคล่องและการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ ในที่สุด หาก LANNA จำหน่ายหุ้นที่ตนถืออยู่ในบริษัทฯ และทำให้สัดส่วนการถือหุ้นลดลงเหลือน้อยกว่าร้อยละ 50 ของจำนวนหุ้นทั้งหมด

บริษัทฯ ตระหนักรึ่ว่างความเสี่ยงดังกล่าว โดยฝ่ายจัดการได้รายงานให้คณะกรรมการบริษัทของ LANNA รับทราบ เงื่อนไขที่ LANNA ต้องดำเนินการอัตราส่วนการถือหุ้นในบริษัทฯ ดังกล่าว โดยหากในอนาคต LANNA มีแผนจะลดสัดส่วนการถือหุ้นใน



บริษัทฯ LANNA จะแจ้งให้บริษัทฯ ทราบล่วงหน้า เพื่อให้บริษัทฯ สามารถเจรจา กับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 ในการที่จะปฏิบัติตามเงื่อนไขที่กำหนดในสัญญาเงินกู้ได้

1.9.3 การที่บริษัทฯ จะต้องได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 ก่อน จึงจะสามารถก่อหนี้เพิ่มได้

ในสัญญาเงินกู้ยืมกับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 มีการกำหนดเงื่อนไขเกี่ยวกับการที่บริษัทฯ จะต้องได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 ก่อนจึงจะสามารถก่อหนี้เพิ่มได้ ซึ่งอาจส่งผลทำให้บริษัทฯ ไม่สามารถจัดหารเงินกู้ยืมจากธนาคารพาณิชย์แห่งอื่นเพิ่มเติมในอนาคต และอาจส่งผลกระทบต่อสภาพคล่องของบริษัทฯ ได้ รวมทั้งอาจเป็นการพึงพิงสินเชื่อหลักจากธนาคารพาณิชย์เพียงแห่งเดียว ซึ่งอาจทำให้มีความเสี่ยงหากบริษัทฯ ไม่ได้รับการสนับสนุนทางการเงินจากธนาคารพาณิชย์แห่งดังกล่าว

บริษัทฯ ตระหนักรถึงความเสี่ยงดังกล่าว ดังนั้น ในการเจรจาเพื่อ Refinance เงินกู้ยืมจากธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 1 มาใช้เงินกู้ยืมจากธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 บริษัทฯ ได้ขอเงินกู้ยืมระยะสั้นในรูปของตัวเงินจากธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 เพิ่มเติมจำนวน 900 ล้านบาท เพื่อใช้ในการซื้อตัวดูดีน ซึ่งบริษัทฯ พิจารณาเห็นว่าเงินกู้ระยะสั้นที่บริษัทฯ ได้รับเพิ่มเติมนั้นเป็นจำนวนที่เพียงพอต่อการใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการของบริษัทฯ นอกจากนี้ ปัจจุบัน บริษัทฯ ยังมีวงเงินกู้ยืมระยะสั้นเพื่อใช้เป็นเงินหมุนเวียนกับธนาคารพาณิชย์อีก 1 แห่ง เป็นจำนวนเงิน 200 ล้านบาท ประกอบกับการที่บริษัทฯ มีแผนที่จะเสนอขายหุ้นต่อประชาชนและน้ำบริษัทฯ เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ ก็จะช่วยทำให้บริษัทฯ สามารถจัดหารเงินทุนจากแหล่งอื่นๆ ได้เพิ่มขึ้นในอนาคต

จากการที่กลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทฯ มีการติดต่อทำธุรกรรมกับธนาคารดังกล่าวมาเป็นเวลานาน นอกจากนี้ บริษัทฯ เองก็มีการใช้วงเงินสินเชื่อจากธนาคารดังกล่าวตั้งแต่ปี 2553 ซึ่งเป็นวงเงินสินเชื่อที่ใช้ร่วมกับ LANNA ทำให้ธนาคารได้เห็นถึงผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ที่ผ่านมา และสามารถเลือกให้นำเงินมาลงทุนได้ ซึ่งปัจจุบัน ธนาคารกสิกรได้อนุมัติวงเงินสินเชื่อให้แก่บริษัทฯ เพื่อใช้ทดแทนวงเงินสินเชื่อที่ใช้ร่วมกับ LANNA แล้ว จากเหตุผลดังกล่าวข้างต้น ผู้บริหารจึงเชื่อมั่นว่าบริษัทฯ จะได้รับการสนับสนุนจากธนาคารดังกล่าวเป็นอย่างดีในอนาคต

เปิดเผยข้อมูลเพิ่มเติมให้เป็นข้อมูลล่าสุด

1.10 ความเสี่ยงจากการที่บริษัทฯ อาจไม่สามารถจ่ายเงินบัน.Servlet

ในสัญญาเงินกู้ยืมกับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 มีการกำหนดเงื่อนไขว่าบริษัทฯ จะไม่สามารถจ่ายเงินบัน.Servletให้แก่ผู้ถือหุ้นได้ หากบริษัทฯ ไม่สามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขที่กำหนดในสัญญาเงินกู้ ดังนั้น หากในอนาคต บริษัทฯ ไม่สามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขที่กำหนดในสัญญาเงินกู้กับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 เช่น การดำเนินการอัตราส่วน D/E การดำเนินการอัตราส่วน DSCR การดำเนินการอัตราส่วน DSCF ให้กับ LANNA เป็นต้น จะส่งผลทำให้บริษัทฯ ไม่สามารถจ่ายเงินบัน.Servletให้แก่ผู้ถือหุ้นได้

ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังไม่สามารถดำเนินการอัตราส่วน DSCF ได้ตามที่กำหนดในเงื่อนไขของสัญญาเงินกู้ยืม โดยอัตราส่วน DSCF ที่คำนวณจากการเงินปี 2556 เท่ากับ 1.14 เท่า บริษัทฯ จึงได้ทำหนังสือขอผ่อนผันการปฏิบัติตามเงื่อนไขในการดำเนินการอัตราส่วน DSCF กับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 และเมื่อวันที่ 27 ธันวาคม 2556 ธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 ได้พิจารณาและเห็นชอบผ่อนผันการดำเนินการอัตราส่วนดังกล่าวสำหรับงบการเงินสิ้นสุด วันที่ 31 ธันวาคม 2556 โดยกำหนดให้บริษัทฯ ต้องดำเนินการอัตราส่วน DSCF ให้อยู่ในเกณฑ์ที่ไม่น้อยกว่า 1.25 เท่า ในวงถัดไปตลอดอายุสัญญาตามเงื่อนไขเดิมจากการประเมินผลการดำเนินงานและฐานะการเงินสำหรับปี 2556 ผู้บริหารของบริษัทฯ คาดว่าบริษัทฯ จะไม่สามารถดำเนินการอัตราส่วน DSCF ได้ตามที่กำหนด บริษัทฯ จึงได้ขอผ่อนผันการปฏิบัติตามเงื่อนไขในการดำเนินการอัตราส่วน DSCF กับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 อย่างไรก็ตาม เพื่อลดความเสี่ยงจากการที่บริษัทฯ ไม่สามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในสัญญาภัยเงินที่มีกับธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 บริษัทฯ จึงได้ขอผ่อนผันเงื่อนไขการดำเนินการอัตราส่วน DSCF จากธนาคาร ซึ่งบริษัทฯ ก็ได้รับการผ่อนผันเงื่อนไขในการดำเนินการอัตราส่วน DSCF จากธนาคารพาณิชย์แห่งที่ 2 เป็นที่เรียบร้อยแล้ว โดยธนาคารได้ปรับลดเงื่อนไขการดำเนินการอัตราส่วน DSCF สำหรับปี 2557 เป็นไม่ต่ำกว่า 1.10 เท่า ซึ่งหากพิจารณาจากงบการเงินปี 2556 จะเห็นว่าบริษัทฯ สามารถดำเนินการอัตราส่วนดังกล่าวได้ตามที่ธนาคารกำหนดแล้ว



1.110 ความเสี่ยงจากการพึงพั่นบริหารหลักในการประกอบธุรกิจ

จากการที่ผู้บริหารหลักทั้งด้านการผลิตและการขายของบริษัทฯ ล้วนเป็นผู้ที่มีประสบการณ์ในอุตสาหกรรมเอท่านอย่างนานกว่า 10 ปี ยิ่งไปกว่านั้น บริษัทฯ ถือเป็นผู้ผลิตอุตสาหกรรมรายแรกที่ได้รับใบอนุญาตเป็นผู้ค้าห้ามมันตามมาตรา 10 ของพระราชบัญญัติการค้าห้ามน้ำเชื้อเพลิง พ.ศ. 2543 จากรัฐวิสาหกิจพลังงาน กระทรวงพลังงาน จึงทำให้มีความรู้และความชำนาญในอุตสาหกรรมอย่างลึกซึ้ง ตลอดจนมีความสัมพันธ์ที่ดีทั้งกับลูกค้าและ Supplier มาอย่างยาวนาน จากประสบการณ์ดังกล่าวทำให้ผลิตภัณฑ์และบริการของบริษัทฯ ได้รับความเชื่อถือและยอมรับจากลูกค้าที่เป็นผู้ค้าห้ามมันรายใหญ่เป็นอย่างดีมาโดยตลอด

จากเหตุผลดังกล่าว บริษัทฯ จึงอาจมีความเสี่ยงจากการที่ต้องพึงพั่นบริหารงาน ซึ่งหากมีการเปลี่ยนแปลงผู้บริหารหลักดังกล่าวอาจส่งผลกระทบต่อการบริหารงานของบริษัทฯ อย่างไรก็ตาม ผู้บริหารหลักและบุคลากรส่วนใหญ่ต่างก็ร่วมงานกับบริษัทฯ มาตั้งแต่เริ่มก่อตั้ง ประกอบกับบริษัทฯ มีนโยบายในการฝึกอบรมพนักงานทุกระดับ รวมทั้งจัดให้มีการถ่ายทอดประสบการณ์และให้ความรู้เพิ่มเติมแก่พนักงานโดยวัสดุประสงค์เพื่อให้พนักงานมีทักษะ ความรู้ความสามารถ และมีความเข้าใจในงานที่รับผิดชอบอย่างเต็มที่ ยิ่งไปกว่านั้น บริษัทฯ มีนโยบายในการส่งเสริมพนักงานแต่ละระดับให้มีความเจริญก้าวหน้าและสามารถเติบโตไปในองค์กรอย่างต่อเนื่อง

1.12 ความเสี่ยงจากคดีความของบริษัทฯ

เปิดเผยความเสี่ยงจากคดีความเพิ่มเติม

บริษัทฯ เป็นคู่ความในคดีความกับบริษัทแห่งหนึ่ง โดยเมื่อวันที่ 23 กันยายน 2554 บริษัทแห่งดังกล่าว (ในฐานะ "โจทก์") ได้ยื่นฟ้องต่อศาลแพ่งกล่าวหาว่าบริษัทฯ (ในฐานะ "จำเลย") ไม่ปฏิบัติตามสัญญาซื้อขายมันเหล้นและบันทึกข้อตกลงซื้อมันเหล้น และได้เรียกค่าเสียหายจากบริษัทฯ จำนวน 186.85 ล้านบาท ต่อมาเมื่อวันที่ 8 พฤษภาคม 2554 บริษัทฯ ได้ยื่นคำให้การและฟ้องแย้งบริษัทแห่งดังกล่าวโดยเรียกค่าเสียหายจากบริษัทแห่งดังกล่าวจำนวน 82.41 ล้านบาท บังคับนัด คดีดังกล่าวนั้นอยู่ระหว่างขั้นตอนการสืบพยาน ซึ่งศาลได้ทำการสืบพยานโจทก์ที่มีภูมิลำเนาอยู่ในต่างจังหวัดเสร็จสิ้นแล้ว และได้แจ้งประเด็นกลับให้คู่ความรับทราบในวันที่ 17 กุมภาพันธ์ 2557 และได้นัดวันเพื่อกำหนดวันสืบพยานโจทก์และจำเลยเพิ่มเติมในวันที่ 9 เมษายน 2557 ซึ่งหากศาลมีพิจารณาแล้วให้เครื่องที่ให้บริษัทฯ ชำระค่าเสียหายตามจำนวนที่โจทก์เรียกร้อง กรณีดังกล่าวจะส่งผลกระทบต้านลบต่อทรัพย์สิน ฐานะทางการเงิน และสภาพคล่องของบริษัทฯ

อย่างไรก็ตาม คณะกรรมการบริษัทฯ และผู้บริหารมีเชื่อมั่นว่าบริษัทฯ จะสามารถชดเชยได้ เนื่องจากบริษัทฯ ไม่ได้เป็นฝ่ายผิดสัญญาซื้อขายตามที่โจทก์กล่าวหา นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้ยื่นฟ้องต่อศาลแพ่งกลับต่อสักดิ์ให้แก่บริษัทฯ ได้ให้ความเห็นตามหนังสือฉบับลงวันที่ 10 กรกฎาคม 2556 ว่ามีพิจารณาพยานเอกสาร พยานบุคคล และข้อเท็จจริงในคดีแล้ว บริษัทฯ ไทยเน็กซ์ จำกัด มีความเห็นว่าบริษัทฯ มีแนวโน้มเป็นฝ่ายชนะคดีได้ เนื่องจากมีได้เป็นฝ่ายผิดสัญญาซื้อขายมันเหล้น และบันทึกข้อตกลงซื้อมันเหล้นทั้งกล่าวข้างต้น

1.134 ความเสี่ยงจากการมีผู้ถือหุ้นรายใหญ่ถือหุ้นเกินกว่าร้อยละ 50

ณ วันที่ 11 ตุลาคม 2556 14 มกราคม 2557 บริษัท ล้านนาเรชอร์สเซส จำกัด (มหาชน) ("LANNA") ถือหุ้นในบริษัทฯ จำนวน 606,037,733 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 75.75 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ ก่อนการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้ โดยที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของ LANNA ครั้งที่ 1/2556 เมื่อวันที่ 18 กันยายน 2556 ได้มีมติอนุมัติให้ LANNA นำหุ้นสามัญของบริษัทฯ ที่ถืออยู่จำนวน 96,037,733 หุ้น เสนอขายให้แก่ประชาชน พร้อมกับการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ในครั้งนี้ และภายหลังจากการเสนอขายหุ้นสามัญเดิมของ LANNA และการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ต่อผู้ถือหุ้นของ LANNA และประชาชนในครั้งนี้ LANNA จะถือหุ้นในบริษัทฯ จำนวน 510,000,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 51 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ ภายหลังการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้ ซึ่งจะทำให้ LANNA มีอำนาจในการควบคุมบริษัทฯ และมีอิทธิพลต่อการตัดสินใจของบริษัทฯ ได้เกือบทุกเรื่องไม่ว่าจะเป็นเรื่องการแต่งตั้งกรรมการ หรือการข้อมูลในเรื่องอื่นที่ต้องใช้เสียงส่วนใหญ่ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น ยกเว้นเรื่องที่กฎหมายกำหนดหรือข้อบังคับของบริษัทฯ กำหนดให้ต้องได้รับคะแนนเสียงไม่น้อยกว่า 3 ใน 4 ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น ดังนั้น ผู้ถือหุ้นรายอื่นของบริษัทฯ จึงมีความเสี่ยงจากการไม่สามารถตรวจสอบรวมคะแนนเสียงเพื่อตรวจสอบและถ่วงดุลเรื่องที่ผู้ถือหุ้นใหญ่เสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณา

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้มีการแต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบเข้ามาเพื่อทำหน้าที่ตรวจสอบ พิจารณา และกลั่นกรองเพื่อมิให้เกิดรายการที่อาจก่อให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในอนาคต และเพื่อให้เกิดความโปร่งใสในการ



ดำเนินงานของบริษัทฯ ยิ่งไปกว่านั้นแล้ว โครงสร้างคณะกรรมการบริษัทฯ ประกอบด้วย กรรมการอิสระจำนวน 4 ท่าน (ซึ่งประกอบด้วย ประธานกรรมการ และกรรมการตรวจสอบ 3 ท่าน) กรรมการที่เป็นผู้บริหารจำนวน 1 ท่าน กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหารจำนวน 1 ท่าน และกรรมการที่เป็นตัวแทนจาก LANNA จำนวน 4 ท่าน โครงสร้างกรรมการดังกล่าวจะทำให้เกิดการถ่วงดุลในการออกเสียงเพื่อพิจารณาในเรื่องต่างๆ และช่วยให้การกำกับดูแลการบริหารงานเป็นไปอย่างเหมาะสมและเกิดประสิทธิภาพสูงสุด

1.142 ความเสี่ยงจากการที่บริษัทฯ อยู่ระหว่างยื่นขออนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัทฯ มีความประสงค์จะเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนในครั้งนี้ก่อนที่จะได้รับทราบผลการพิจารณาของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยในการรับหุ้นสามัญของบริษัทฯ เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ดังนั้นผู้ลงทุนจึงอาจมีความเสี่ยงเกี่ยวกับสภาพคล่องในการซื้อขายหุ้นของบริษัทฯ ในตลาดรอง และอาจไม่ได้รับผลตอบแทนจากการขายหุ้นได้ตามราคาที่คาดการณ์ไว้หากหลักทรัพย์ของบริษัทฯ ไม่สามารถเข้าจดทะเบียนได้

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้ยืนคำขออนุญาตนำหลักทรัพย์เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยแล้ว เมื่อวันที่ 28 ตุลาคม 2556 และบริษัทหลักทรัพย์ พินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินได้พิจารณาคุณสมบัติของบริษัทฯ ในเบื้องต้นแล้ว และมีความเห็นว่าบริษัทฯ มีคุณสมบัติครบถ้วนตามข้อบังคับของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ว่าด้วยการรับหลักทรัพย์จดทะเบียนในหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ยกเว้นคุณสมบัติเรื่องการกระจายการถือหุ้นรายย่อย ซึ่งบริษัทฯ ต้องมีจำนวนผู้ถือหุ้นสามัญรายย่อยไม่น้อยกว่า 1,000 ราย และต้องถือหุ้นรวมกันไม่น้อยกว่าร้อยละ 25 ของทุนชำระแล้ว โดยที่ปรึกษาทางการเงินคาดว่าภายหลังการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้แล้วเสร็จ บริษัทฯ จะมีคุณสมบัติเกี่ยวกับการกระจายการถือหุ้นรายย่อยครบถ้วนตามเกณฑ์ที่กำหนด