



1. ปัจจัยความเสี่ยง

การลงทุนในหุ้นสามัญที่เสนอขายในครั้งนี้ ผู้ลงทุนควรพิจารณาปัจจัยความเสี่ยงอันอาจจะเกิดขึ้นได้กับบริษัทฯ นอกเหนือจากปัจจัยความเสี่ยงที่ปรากฏในเอกสารฉบับนี้อาจมีความเสี่ยงอื่นๆ ซึ่งอาจเกิดขึ้นในอนาคตที่บริษัทฯ ไม่อาจทราบได้ในขณะนี้หรือเป็นความเสี่ยงที่บริษัทฯ พิจารณาในขณะนี้ได้ว่าไม่มีผลกระทบในสาระสำคัญต่อการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ ดังนั้น ในการลงทุนผู้ลงทุนควรพิจารณาอย่างรอบคอบ โดยปัจจัยความเสี่ยงที่สำคัญของบริษัทฯ รวมทั้งแนวทางการป้องกันความเสี่ยงสามารถสรุปได้ดังนี้

1.1 ความเสี่ยงด้านการจัดหารัฐดิบหลัก

รัฐดิบหลักที่ใช้ในการผลิตอาหารของบริษัทฯ คือ กากน้ำตาล ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 86.47 ร้อยละ 83.68 ร้อยละ 78.82 และร้อยละ 84.59 ของต้นทุนการผลิตอาหารออนไลน์ปี 2553-2555 และงวด 6 เดือนแรกของปี 2556 ตามลำดับ ซึ่ง กากน้ำตาลเป็นผลิตภัณฑ์พolymer ได้จากอุตสาหกรรมการผลิตน้ำตาล ดังนั้น ปริมาณผลผลิตกากน้ำตาลในแต่ละปีจะมีมากน้อยเพียงใดขึ้นอยู่กับปริมาณอ้อยเข้าทีบของโรงงานน้ำตาลในแต่ละปี โดยอ้อย 1 ตัน ที่เข้าทีบ จะได้ผลผลิตกากน้ำตาลจากการกระบวนการผลิตประมาณ 45-50 กิโลกรัม หรือคิดเป็นร้อยละ 4.50-5.00 ของปริมาณอ้อยที่เข้าทีบ ทั้งนี้ ปัจจัยที่มีผลต่อปริมาณอ้อยเข้าทีบ ในแต่ละปี ประกอบด้วย 1) พื้นที่ในการเพาะปลูกอ้อย ซึ่งจะผันแปรตามผลตอบแทนจากการปลูกอ้อยเมื่อเทียบกับพืชไร่ชนิดอื่น และ 2) ผลผลิตอ้อยต่อพื้นที่เพาะปลูก ซึ่งจะผันแปรตามสภาพดินฟ้าอากาศในแต่ละปี ดังนั้น ปริมาณผลผลิตกากน้ำตาลในแต่ละปีอาจมีความผันผวนตามปัจจัยที่กล่าวข้างต้น

	ปี 2552/2553	ปี 2553/2554	ปี 2554/2555	ปี 2555/2556
ปริมาณพื้นที่เพาะปลูกอ้อย (ไร่)	7,134,846	8,461,252	8,998,286	9,253,736
ผลผลิตเฉลี่ยต่อไร่ (ตัน/ไร่)	10.21	11.75	11.82	11.35
ปริมาณอ้อยเข้าทีบ (ตัน)	68,485,300	95,358,928	97,979,690	100,002,515
ปริมาณกากน้ำตาลที่ผลิตได้ (ตัน)	2,977,623	4,235,015	4,389,630	4,554,353

ที่มา : สำนักงานคณะกรรมการอ้อยและน้ำตาลราย

จากข้อมูลในตารางข้างต้น จะเห็นได้ว่าปริมาณผลผลิตกากน้ำตาลเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจาก 2.98 ล้านตัน ในปี การผลิต 2552/2553 เพิ่มขึ้นเป็น 4.24 ล้านตัน จำนวน 4.39 ล้านตัน และจำนวน 4.55 ล้านตัน ในปีการผลิต 2553/2554-2555/2556 ตามลำดับ ซึ่งเป็นผลมาจากการปริมาณอ้อยเข้าทีบที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยปริมาณกากน้ำตาลที่ผลิตได้ในประเทศทั้งหมดจะถูกนำไปใช้ในอุตสาหกรรมต่างๆ เช่น อุตสาหกรรมผลิตสุรา อุตสาหกรรมผลิตอาหาร และอุตสาหกรรมผลิตแอลกอฮอล์ เป็นต้น

บริษัทฯ จัดหากากน้ำตาลโดยสั่งซื้อจากผู้ผลิตและ/หรือผู้จัดจำหน่ายในประเทศทั้งหมด โดยบริษัทฯ จะริ่มเจรจาซื้อกากน้ำตาลส่วนหน้ากับผู้ผลิตและ/หรือผู้จัดจำหน่ายกากน้ำตาลตั้งแต่ก่อนฤดูกาลเปิดทีบอ้อย เพื่อเป็นการลดความเสี่ยงจากการที่บริษัทฯ อาจมีปริมาณกากน้ำตาลซึ่งเป็นวัตถุดิบหลักไม่เพียงพอต่อการผลิตอาหารตามแผนที่วางไว้ บริษัทฯ จึงมีการจัดทำสัญญาซื้อกากน้ำตาลส่วนหน้ากับผู้ผลิตและ/หรือผู้จัดจำหน่ายกากน้ำตาล โดยจะกำหนดปริมาณการซื้อกากน้ำตาลและกำหนดเวลาส่งมอบที่แน่นอนไว้

บริษัทฯ ตระหนักรถึงความเสี่ยงในการจัดหากากน้ำตาลให้เพียงพอต่อการผลิตอาหารตามแผนการผลิตที่บริษัทฯ วางไว้ในแต่ละปี บริษัทฯ จึงได้วางนโยบายต่างๆ เพื่อลดความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นจากการจัดหากากน้ำตาล ดังนี้

- บริษัทฯ มีนโยบายในการทำสัญญาซื้อขายระยะยาวกับผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบกากน้ำตาลเพื่อตอกย้ำปริมาณกากน้ำตาลและกำหนดระยะเวลาส่งมอบในแต่ละปี ซึ่งการทำสัญญาระยะยาวดังกล่าวจะช่วยให้บริษัทฯ สามารถบริหารสต็อกกากน้ำตาล และวางแผนการผลิตได้อย่างมีประสิทธิภาพ ประกอบกับเป็นการช่วยลดความเสี่ยงที่บริษัทฯ อาจจะต้องหยุดหรือชะลอการผลิต เนื่องจากไม่สามารถจัดหากากน้ำตาลเพื่อนำมาใช้ในการผลิตได้อย่างครบถ้วน

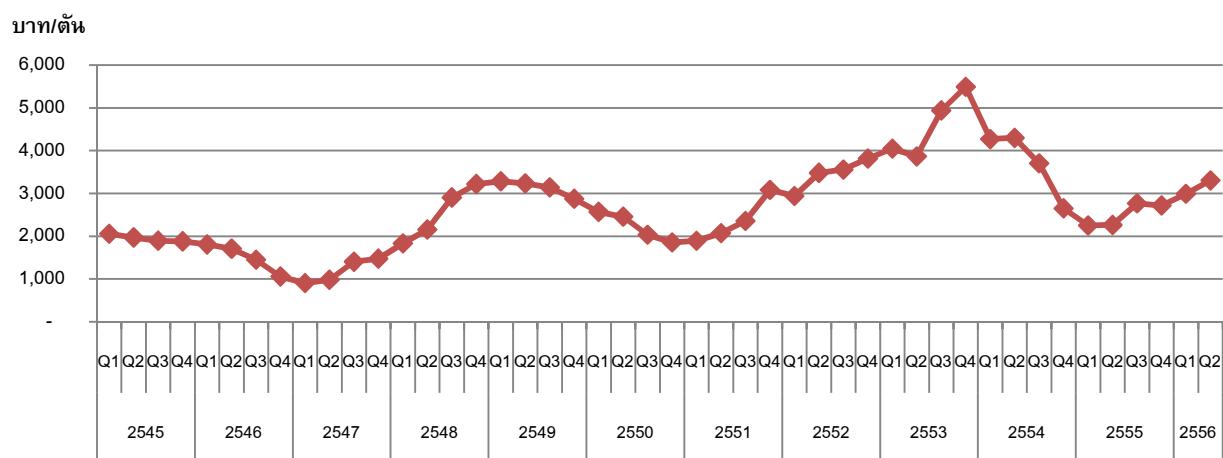


2. บริษัทฯ อุ่นรำห่วงการปรับปรุงเครื่องจักรของสายการผลิตที่ 2 ให้สามารถผลิตเช่านอลโดยใช้มันสำปะหลัง เป็นวัตถุดีบได้ ซึ่งจะช่วยเพิ่มความยืดหยุ่นของบริษัทฯ ในการที่จะบริหารต้นทุนการผลิตให้มีประสิทธิภาพมากที่สุด โดยหาก ราคาของวัตถุดีบชนิดใหม่แนวโน้มสูงขึ้น ก็จะสามารถหันมาใช้วัตถุดีบอีกชนิดหนึ่งในการผลิตเช่านอลแทนได้ โดยบริษัทฯ คาด ว่าการปรับปรุงสายการผลิตดังกล่าวจะแล้วเสร็จภายในปี 2557

1.2 ความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาวัตถุดินหลัก

จากการที่ต้นทุนวัตถุดินหากาน้ำตาลเป็นต้นทุนหลักของบริษัทฯ คิดเป็นสัดส่วนกว่าร้อยละ 80 ของต้นทุนการผลิต เช่านอลของบริษัทฯ ดังนั้น การเปลี่ยนแปลงของราคากาikan้ำตาลจะส่งผลโดยตรงต่อต้นทุนการผลิตเช่านอลของบริษัทฯ ทั้งนี้ ราคาของหากาน้ำตาลจะผันแปรตามอุปสงค์และอุปทานในตลาด โดยมีแนวโน้มไปในทิศทางเดียวกับการเปลี่ยนแปลงราคาของ อ้อยและน้ำตาล โดยจะขึ้นอยู่กับปริมาณอ้อยที่ผลิตได้ในแต่ละปี ซึ่งอาจได้รับผลกระทบจากปัจจัยต่างๆ ได้แก่ จำนวนพื้นที่การ เพาะปลูกอ้อยและสภาพพืดินฟ้าอากาศ หากพื้นที่การเพาะปลูกอ้อยลดลงหรือสภาพภูมิอากาศแห้งแล้งจะเป็นเหตุให้ปริมาณ ผลผลิตอ้อยทั่วประเทศลดลง จะส่งผลทำให้ปริมาณผลผลิตน้ำตาลและการกาน้ำตาลในประเทศลดลง ซึ่งจะทำให้ราคากาikan้ำตาล เพิ่มสูงขึ้น

จากข้อมูลกรมศุลกากร จะเห็นได้ว่าราคากาikan้ำตาลมีความผันผวนมาโดยตลอด โดยราคากาikan้ำตาลปรับเพิ่มขึ้น สูงสุดในช่วงปลายปี 2553 หลังจากนั้น ราคากาikan้ำตาลได้ปรับลดลงมาเรื่อยๆ จนถึงจุดต่ำสุดประมาณต้นปี 2555 และค่อยๆ ปรับตัวเพิ่มขึ้นจนถึงปัจจุบัน ดังที่แสดงในกราฟด้านล่าง



ที่มา : กรมศุลกากร

นอกจากนี้จากการกาน้ำตาลจะขึ้นอยู่กับอุปสงค์และอุปทานในตลาดแล้ว ราคากาikan้ำตาลยังมีลักษณะเป็น ฤดูกาล (Seasonal) กล่าวคือ ในช่วงฤดูทึบอ้อย (เดือนพฤษจิกายนถึงเดือนพฤษภาคม) นั้น ราคากาikan้ำตาลจะมีราคาต่ำ เนื่องจากเป็นช่วงที่ปริมาณกาน้ำตาลในตลาดมีจำนวนมาก และราคากาikan้ำตาลจะค่อยๆ ปรับตัวสูงขึ้นเมื่อปริมาณ กากาน้ำตาลลดลง ดังนั้น หากราคากาikan้ำตาลมีการปรับตัวสูงขึ้นอย่างรวดเร็ว อาจส่งผลกระทบต่อต้นทุนขายและอัตรากำไร ขั้นต้นของบริษัทฯ เนื่องจากบริษัทฯ ไม่สามารถปรับราคาขายเช่านอลแปลงสภาพได้ในอัตราที่เท่ากันหรือมากกว่าอัตราการ เพิ่มขึ้นของต้นทุนราคาวัตถุดีบดังกล่าว ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ในที่สุด

อย่างไรก็ตาม จากการที่บริษัทฯ มีนโยบายในการกำหนดราคาเช่านอลจากต้นทุนเบรก้าริชั่นต้นที่เหมาะสม ซึ่ง ในการกำหนดราคาเช่นนั้น บริษัทฯ จะมีการตรวจสอบราคากาikan้ำตาลอ่อนอย่างสม่ำเสมอ เพื่อให้สามารถประเมิน การต้นทุนการผลิตได้อย่างถูกต้องและใกล้เคียงความเป็นจริงมากที่สุด ซึ่งจะช่วยให้บริษัทฯ สามารถกำหนดราคายาสินค้าได้อย่าง เหมาะสม นอกจากนี้ การที่บริษัทฯ เป็นผู้ประกอบการรายแรกๆ ที่ได้รับอนุญาตให้ตั้งโรงงานผลิตและจำหน่ายเช่านอลเพื่อใช้ เป็นเชื้อเพลิง ทำให้ผู้บริหารของบริษัทฯ มีความรู้ความเข้าใจ และประสบการณ์ในอุตสาหกรรมอย่างลึกซึ้ง ประกอบกับการมี



ความสัมพันธ์ที่ดีกับผู้ผลิตและ/หรือผู้จัดจำหน่ายภาคนำ้ตาล ทำให้สามารถคาดการณ์แนวโน้มราคากาหน้าตากลไกเป็นอย่างดี โดยที่ผ่านมา ผู้บริหารได้ติดตามการเคลื่อนไหวของปริมาณและราคาภาคนำ้ตาลอย่างใกล้ชิด เพื่อให้บริษัทฯ สามารถจัดหา กากานำ้ตาลได้อย่างเพียงพอในราคาที่ทำให้บริษัทฯ มีต้นทุนการผลิตที่สามารถแข่งขันได้ ดังนั้น บริษัทฯ จึงมีนโยบายในการ เจรจาเพื่อตกลงทำสัญญาซื้อขายภาคนำ้ตาลกับผู้ผลิต และ/หรือผู้จัดจำหน่ายภาคนำ้ตาล ล่วงหน้าก่อนช่วงฤดูที่บอญ ประกอบกับ บริษัทฯ อุปะหะว่างการปรับปรุงเครื่องจักรของสายการผลิตที่ 2 ให้สามารถผลิตเอทานอลโดยใช้มันเส้นเป็นวัตถุดิบได้ ซึ่งจะช่วย ให้บริษัทฯ มีทางเลือกในการจัดหาวัตถุดิบที่จะใช้ในการผลิตเอทานอลมากยิ่งขึ้น โดยหากราคาวัตถุดิบนิดใดมีแนวโน้ม สูงขึ้น ก็จะสามารถหันมาใช้วัตถุดิบอีกชนิดหนึ่งในการผลิตเอทานอลแทนได้

1.3 ความเสี่ยงจากการพึงพิงผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบทลักษณ์

การผลิตเอทานอลของบริษัทฯ จะใช้ภาคนำ้ตาลเป็นวัตถุดิบทลักษณ์ในการผลิต โดยบริษัทฯ สั่งซื้อภาคนำ้ตาลจากบริษัท นำ้ตาลมิตรผล จำกัด ("มิตรผล") ในสัดส่วนที่สูง คิดเป็นร้อยละ 40.99 ร้อยละ 45.06 ร้อยละ 84.40 และร้อยละ 56.04 ของมูลค่า การสั่งซื้อภาคนำ้ตาลทั้งหมดในปี 2553-2555 และวงเดือนที่ 6 เดือนแรกของปี 2556 ตามลำดับ เนื่องจากโรงงานนำ้ตาลของมิตรผล ตั้งอยู่ในบริเวณใกล้เคียงกับโรงงานของบริษัทฯ ซึ่งราคาที่บริษัทฯ ซื้อภาคนำ้ตาลจากมิตรผลจะเป็นราคาที่รวมต้นทุนค่าขนส่ง การที่ โรงงานอยู่ใกล้กันจะช่วยประหยัดต้นทุนในการนำ้ตาล (รวมค่าน้ำส่ง) ลงได้ส่วนหนึ่ง อย่างไรก็ตาม การที่บริษัทฯ มีการสั่งซื้อภาคนำ้ตาล จากมิตรผลในสัดส่วนที่สูงดังกล่าว บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงในเรื่องของจัดหาภาคนำ้ตาล โดยหากมิตรผลไม่สามารถจัดหาภาคนำ้ตาล ได้ตามปริมาณ เวลา และเงื่อนไขที่กำหนดไว้ได้ เนื่องจากบริษัทฯ ไม่มีการประกบธุรกิจผลิตและจำหน่ายเอทานอล ซึ่งมีความจำเป็นต้องใช้ภาคนำ้ตาลเป็นวัตถุดิบที่ยกัน ดังนั้น หากเกิดเหตุการณ์ดังกล่าว บริษัทฯ อาจไม่สามารถผลิต เอทานอลได้ตามแผนการผลิต ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อรายได้และผลประกอบการของบริษัทฯ ในที่สุด

บริษัทฯ ตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าว จึงได้มีการทำสัญญาการซื้อขายภาคนำ้ตาลกับมิตรผลจำนวน 200,000 ตัน ต่อปี เป็นระยะเวลา 15 ปี เริ่มตั้งแต่ปี 2548 ถึงปี 2562 โดยมีการกำหนดราคากลางทุก 5 ปี สำหรับสัญญาหลัก และทุกๆ 1 ปี สำหรับสัญญาเสริม โดยในสัญญามีระบุเงื่อนไขว่าหากมิตรผลไม่มีภาคนำ้ตาลที่จะส่งมอบตามปริมาณที่กำหนด มิตรผลจะต้องจัดหา หรือซื้อภาคนำ้ตาลจากที่อื่นเพื่อนำมาส่งมอบให้แก่บริษัทฯ จนครบถ้วนตามปริมาณที่ตกลงกัน ในราคากลางที่กำหนดไว้ในสัญญา และในกรณีที่ไม่สามารถจัดหาภาคนำ้ตาลมาทดแทนให้บริษัทฯ ได้ มิตรผลจะต้องคืนเงินมัดจำค่าภาคนำ้ตาลส่วนที่บริษัทฯ ต้องจัดหาภาคนำ้ตาลมาใช้แทน รวมถึงชดเชยราคากาหนดในส่วนที่บริษัทฯ จ่ายเพิ่มขึ้นจากราคาที่ตกลงกันในสัญญา อันเนื่องมาจากการที่ บริษัทฯ ต้องจัดหาภาคนำ้ตาลมาทดแทนและค่าเสียหายอื่นตามความเป็นจริงให้แก่บริษัทฯ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีการจัดซื้อภาคนำ้ตาลจากโรงงานนำ้ตาลและ/หรือผู้จัดจำหน่ายภาคนำ้ตาลรายอื่นเพิ่มขึ้น เพื่อลดการพึงพิงผู้จัดจำหน่ายภาคนำ้ตาลรายได้รายหนึ่ง เป็นหลัก ยิ่งไปกว่านั้น ปัจจุบันบริษัทฯ อุปะหะว่างดำเนินการปรับปรุงเครื่องจักรของสายการผลิตที่ 2 ให้สามารถผลิตเอทานอล จำกัดมันสำปะหลัง เพื่อเพิ่มความยืดหยุ่นของบริษัทฯ ในการจัดหาวัตถุดิบ รวมทั้งเพื่อให้สามารถบริหารต้นทุนการผลิตได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยบริษัทฯ คาดว่าการปรับปรุงสายการผลิตดังกล่าวจะแล้วเสร็จภายในปี 2557

1.4 ความเสี่ยงจากการพึงพิงลูกค้ารายใหญ่

จากการที่บริษัทฯ ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายเอทานอลที่ใช้เป็นเชื้อเพลิง ซึ่งจะถูกนำไปผสมน้ำมันเบนซิน เพื่อให้ได้เป็นน้ำมันแก๊สโซฮอล์สำหรับการนำไปใช้ในประเทศไทย ดังนั้น เอทานอลที่บริษัทฯ ผลิตได้ทั้งหมดจะจำหน่ายให้แก่ลูกค้าที่เป็นผู้ค้า นำ้มันตามมาตรฐาน 7 ของพระราชบัญญัติการค้าน้ำมันเชื้อเพลิง พ.ศ. 2543 ประมาณ 7 ราย เช่น บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน), บริษัท บางจากบิโตรเลียม จำกัด (มหาชน), บริษัท เอสโซ่ (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน), บริษัท ไออาร์พีซี จำกัด (มหาชน), บริษัท ไทยอยล์ จำกัด (มหาชน) เป็นต้น โดยบริษัทฯ จำหน่ายเอทานอลแปลงสภาพให้แก่ บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) (PTT) ในสัดส่วนมากที่สุด คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 71.10 ร้อยละ 38.27 ร้อยละ 38.93 และร้อยละ 37.29 ของรายได้จากการขาย เอทานอลแปลงสภาพรวม ในปี 2553-2555 และวงเดือนที่ 6 เดือนแรกของปี 2556 ตามลำดับ นอกจากนี้ ในปี 2554-2555 และวงเดือนที่ 6 เดือนแรกของปี 2556 บริษัทฯ ยังมีการจำหน่ายเอทานอลแปลงสภาพให้แก่บริษัทผู้ค้านำ้มันอีก 2 รายหลักรวมกัน คิดเป็น สัดส่วนร้อยละ 54.24 ร้อยละ 49.25 และร้อยละ 40.77 ของรายได้จากการขายเอทานอลแปลงสภาพรวม ตามลำดับ ดังนั้น หาก บริษัทฯ สูญเสียลูกค้าดังกล่าว หรือลูกค้าดังกล่าวลดปริมาณการซื้อเอทานอลจากบริษัทฯ อาจส่งผลกระทบต่อรายได้และผล ประกอบการของบริษัทฯ ได้ในอนาคต



สาเหตุที่บริษัทฯ จำหน่ายเชื้อเพลิงมากที่สุดคิดเป็นร้อยละ 31.24 ในปี 2555 และร้อยละ 32.27 ในงวด 6 เดือนแรกของปี 2556 และบริษัทผู้ค้า้น้ำมันอีก 2 รายหลักที่บริษัทฯ จำหน่ายเชื้อเพลิงมากที่สุดคิดเป็นร้อยละ 27.79 ในปี 2555 และร้อยละ 27.86 ในงวด 6 เดือนแรกของปี 2556 ดังนั้น จะเห็นได้ว่าลูกค้าหลักของบริษัทฯ เป็นบริษัทผู้ค้า้น้ำมันรายใหญ่ที่มีปริมาณการจำหน่ายแก๊สโซ่ออล์โนนดับตันฯ ของประเทศไทย ส่งผลทำให้ปริมาณความต้องการใช้เชื้อเพลิงเพื่อนำไปผลิตน้ำมันแก๊สโซ่ออล์มีปริมาณสูงด้วยเช่นเดียวกัน นอกจากนี้ จำนวนผู้ค้า้น้ำมันขนาดกลางและขนาดใหญ่ในประเทศไทยมีอยู่ประมาณ 10 ราย จึงถือว่าเป็นตลาดที่มีลูกค้าน้อยราย โดยลูกค้าที่มีการซื้อเชื้อเพลิงมากที่สุดคือ น้ำมันแต่เป็นผู้ค้า้น้ำมันรายใหญ่ที่มีฐานทางการเงินที่แข็งแกร่ง และมีกระบวนการในการคัดเลือกผู้จัดจำหน่าย (Supplier) ที่มีมาตรฐานสูง โดยบริษัทฯ เป็นหนึ่งในผู้ผลิตและจัดจำหน่ายเชื้อเพลิงไม่กี่รายที่จำหน่ายเชื้อเพลิงมากที่สุดค้าดังกล่าว ซึ่งถือว่าเป็นข้อได้เปรียบในการแข่งขันของบริษัทฯ ยิ่งไปกว่านั้น บริษัทฯ มีนโยบายที่จะรักษาความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าอย่างต่อเนื่อง โดยมุ่งเน้นการควบคุมการผลิตให้ได้สินค้าที่มีคุณภาพสูง และสามารถส่งสินค้าได้ตรงตามกำหนดเวลา เพื่อสร้างความเชื่อมั่นและไว้วางใจให้กับลูกค้า ดังนั้น ผู้บริหารจึงมั่นใจว่าจะสามารถรักษาฐานลูกค้าของบริษัทฯ ได้อย่างมั่นคงต่อไป

1.5 ความเสี่ยงจากนโยบายของภาครัฐ

จากการที่รัฐบาลมีนโยบายให้กระทรวงพลังงานจัดทำแผนพัฒนาพลังงานทดแทนและพลังงานทางเลือก 25% ใน 10 ปี (พ.ศ. 2555-2564) (Alternative Energy Development Plan : AEDP) เพื่อกำหนดทิศทางและการรอบการพัฒนาพลังงานทดแทนของประเทศไทย ซึ่งมีวัตถุประสงค์เพื่อให้ประเทศไทยสามารถพัฒนาพลังงานทดแทนให้เป็นหนึ่งในพลังงานหลักของประเทศไทย เพื่อทดแทนการใช้เชื้อเพลิงฟอสซิลและการนำเข้าน้ำมันได้อย่างยั่งยืนในอนาคต เชื้อเพลิงที่รัฐบาลให้การสนับสนุนสำหรับนำมายังเชื้อเพลิงน้ำมันเบนซิน โดยรัฐบาลมีเป้าหมายที่จะส่งเสริมให้มีการผลิตเชื้อเพลิงทางเลือกกว่า 9 ล้านลิตรต่อวัน ภายในปี 2564 ผ่านนโยบายต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นการยกเว้นภาษีจัดจำหน่ายน้ำมันเบนซิน 91 โดยมีผลตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2556 และกำหนดให้ผู้ผลิตและผู้ค้า้น้ำมันต้องจัดจำหน่ายน้ำมันเบนซินในสต็อกให้หมดภายในเดือนมีนาคม 2556 ถึงแม้ว่าแผนดังกล่าวได้ถูกเลื่อนมาจากกำหนดการเดิมหลายครั้ง รวมถึงการรักษาส่วนต่างของราคาน้ำมันแก๊สโซ่ออล์กันราคา น้ำมันเบนซินโดยอาศัยกลไกของกองทุนน้ำมัน เป็นต้น ทั้งนี้ หากภาครัฐมีการปรับเปลี่ยนแผนดังกล่าว หรือเลื่อนกำหนดเวลาในการดำเนินการต่างๆ ออกไป อาจส่งผลกระทบต่อปริมาณการใช้น้ำมันแก๊สโซ่ออล์ ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อปริมาณความต้องการใช้เชื้อเพลิงตามไปด้วย และในที่สุดก็อาจส่งผลกระทบต่อรายได้และผลประกอบการของบริษัทฯ

ทั้งนี้ บริษัทฯ เชื่อว่าแม้จะมีการปรับนโยบายภาครัฐหลายครั้งในอดีตที่ผ่านมา แต่โอกาสที่รัฐบาลจะยกเลิกนโยบายสนับสนุนการผลิตพลังงานทดแทน ซึ่งรวมถึงเชื้อเพลิง ไม่ได้มากนัก เนื่องจากเชื้อเพลิงเป็นพลังงานทดแทนที่สามารถนำผลผลิตทางการเกษตรภายในประเทศไทยมาใช้เป็นเชื้อเพลิงทดแทนได้ แต่หากเกิดขึ้น บริษัทฯ จำเป็นต้องหาแนวทางใหม่ๆ ในการดำเนินการต่อไป อาจส่งผลกระทบต่อปริมาณการใช้น้ำมันแก๊สโซ่ออล์ ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อรายได้และผลประกอบการของบริษัทฯ

1.6 ความเสี่ยงจากการใช้ก๊าซชีวภาพเป็นเชื้อเพลิงหลักสำหรับผลิตไอหัวเพื่อใช้ในกระบวนการผลิต

ปัจุบัน บริษัทฯ ใช้เชื้อเพลิงก๊าซชีวภาพเป็นเชื้อเพลิงหลักสำหรับผลิตไอหัวเพื่อใช้ในกระบวนการผลิตเชื้อเพลิงจากเดิมที่บริษัทฯ ต้องใช้น้ำมันเตาเป็นเชื้อเพลิงในการผลิตเชื้อเพลิง จึงช่วยให้บริษัทฯ สามารถลดต้นทุนค่าเชื้อเพลิงได้และตั้งแต่ปี 2556 เป็นต้นมา บริษัทฯ สามารถประหยัดต้นทุนค่าเชื้อเพลิงดังกล่าวได้ทั้งหมด ปัจุบัน บริษัทฯ มีบ่อผลิตก๊าซชีวภาพที่สามารถใช้งานได้จำนวน 2 บ่อ สามารถผลิตก๊าซชีวภาพได้ทั้งสิ้นประมาณ 70,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน (บ่อผลิตก๊าซชีวภาพบ่อที่ 1 ใช้งานมานานแล้ว ทำให้มีสภาพชำรุด ปัจุบัน บริษัทฯ ไม่ได้เดินเครื่องของบ่อที่ 1 แล้ว) โดยมีรายละเอียดดังนี้

บ่อ Biogas	อัตราการเกิดก๊าซชีวภาพ (ลูกบาศก์เมตรต่อวัน)
บ่อ 2 UASB (Upflow Anaerobic Sludge Blanket)	20,000



บ่อ Biogas	อัตราการเกิดก๊าซชีวภาพ (ลูกบาศก์เมตรต่อวัน)
บ่อ 3 MCL 1 (Modified Covered Lagoon)	50,000
รวม	70,000

นอกจากนี้ บริษัทฯ กำลังอยู่ระหว่างการก่อสร้างบ่อผลิตก๊าซชีวภาพบ่อที่ 4 ซึ่งใช้เทคโนโลยี Modified Covered Lagoon (MCL) โดยสามารถผลิตก๊าซชีวภาพได้ 72,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน ภายหลังจากที่บ่อผลิตก๊าซชีวภาพบ่อที่ 4 เสร็จสมบูรณ์ จะทำให้ระบบผลิตก๊าซชีวภาพของบริษัทฯ สามารถผลิตก๊าซชีวภาพได้รวมทั้งสิ้น 142,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน ในขณะที่หากพิจารณาがら้งการผลิตอุปทานอลเต็มที่ของทั้งสองสายการผลิต บริษัทฯ มีความต้องการใช้ก๊าซชีวภาพรวมทั้งสิ้นประมาณ 126,000 ลูกบาศก์เมตรต่อวัน โดยจะเห็นได้ว่าบริษัทฯ สามารถผลิตก๊าซชีวภาพเองได้เพียงพอสำหรับใช้ในกระบวนการผลิตอุปทานอลได้ทั้งหมด และมีปริมาณก๊าซชีวภาพเหลือเพื่อใช้ในการผลิตไฟฟ้าใช้เองในโรงงาน (ดูรายละเอียดในข้อ 6. โครงการในอนาคต) สำหรับบ่อผลิตก๊าซชีวภาพบ่อที่ 4 นี้ บริษัทฯ คาดว่าการก่อสร้างและติดตั้งเครื่องจักรจะแล้วเสร็จภายในเดือนธันวาคม 2556 และจะสามารถเริ่มผลิตก๊าซชีวภาพเพื่อจ่ายเข้าระบบได้ภายในเดือน มกราคม 2557

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงจากการที่ไม่สามารถผลิตก๊าซชีวภาพมาใช้ในกระบวนการผลิตได้ทั้งหมด เนื่องจากหากเกิดภัยธรรมชาติ เช่น ลมพายุ อาจส่งผลทำให้บ่อผลิตก๊าซชีวภาพของบริษัทฯ ได้รับความเสียหาย เช่น ผ้าใบที่ใช้คลุมเป็นหลังคาของบ่อผลิตก๊าซชีวภาพเกิดฉีกขาด ทำให้ก้าวร้าว หรือกระบวนการผลิตก๊าซชีวภาพต้องหยุดชะงักลง และบริษัทฯ ต้องหันไปใช้เชื้อเพลิงประเภทอื่นแทน เช่น น้ำมันเตา แก๊สปาล์ม เป็นต้น ซึ่งมีราคาสูงกว่าการผลิตก๊าซชีวภาพใช้เอง จึงอาจส่งผลต่อต้นทุนการผลิตและผลประกอบการของบริษัทฯ

บริษัทฯ ตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าว จึงได้ทำการปรับปรุงโครงสร้างของบ่อผลิตก๊าซชีวภาพให้มีความแข็งแรง และมีห่วงยางที่ทำหน้าที่ดูแลระบบการผลิตก๊าซชีวภาพทุกระบบ โดยมีการติดตามดูแลกระบวนการทำงานของระบบผลิตก๊าซชีวภาพอย่างใกล้ชิด และมีการซ่อมแซมน้ำร้อนรักษาเครื่องจักรและอุปกรณ์ต่างๆ อย่างสม่ำเสมอ เพื่อให้กระบวนการผลิตก๊าซชีวภาพของบริษัทฯ สามารถผลิตก๊าซชีวภาพได้อย่างต่อเนื่องและมีประสิทธิภาพสูงสุด

1.7 ความเสี่ยงจากการล่าช้าในการปรับปรุงสายการผลิตที่ 2 ให้สามารถผลิตอุปทานจากมันสำปะหลัง

ช่วงปลายปี 2552 บริษัทฯ ได้ลงทุนก่อสร้างโรงงานผลิตอุปทานอลสายการผลิตที่ 2 โดยใช้เทคโนโลยีของ MAGUIN INTERIS ประเทศฝรั่งเศส โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อย้ายกำลังการผลิตอุปทานอลอีก 200,000 ลิตรต่อวัน และใช้มันสำปะหลังเป็นวัตถุจิบในการผลิต เพื่อเป็นการเพิ่มความยืดหยุ่นของบริษัทฯ ในการที่จะลดความเสี่ยงด้านวัตถุจิบและบริหารต้นทุนการผลิตให้มีประสิทธิภาพมากที่สุด โดยหากราคาวัตถุจิบชนิดใหม่แนวโน้มสูงขึ้น ก็สามารถหันมาใช้วัตถุจิบอีกชนิดหนึ่งในการผลิตอุปทานอลแทนได้ ซึ่งโครงการนี้ใช้เงินลงทุนประมาณ 1,300 ล้านบาท โดยการก่อสร้างและติดตั้งเครื่องจักร แล้วเสร็จและเริ่มทดลองเดินเครื่องจักรในการผลิตในช่วงต้นปี 2554 ผลจากการทดลองเดินเครื่องจักรดังกล่าว พบว่ากระบวนการเติมมันเส้นยังไม่สมบูรณ์ตามที่ออกแบบไว้ ซึ่ง MAGUIN INTERIS ก็ได้ดำเนินการปรับปรุงแก้ไขดูบกพร่องต่างๆ มาเป็นระยะ ทั้งนี้ บริษัทฯ มีแผนที่จะให้ MAGUIN INTERIS เข้ามาทดลองเดินเครื่องจักรอีกครั้งหนึ่งประมาณเดือนเมษายน 2557 โดยคาดว่าจะสามารถดำเนินการแล้วเสร็จและพร้อมที่จะเริ่มผลิตอุปทานอลจากมันเส้นได้ภายในปี 2557 อย่างไรก็ตาม ปัจจัยในการพิจารณาเลือกใช้วัตถุจิบในการผลิตอุปทานอลของสายการผลิตที่ 2 จะขึ้นอยู่กับต้นทุนการผลิตและแผนการผลิตของบริษัทฯ เป็นหลัก สำหรับเครื่องจักรในส่วนการผลิตอุปทานอลจากกากก้านดาลของสายการผลิตที่ 2 นั้น ได้ผ่านการทดลองเดินเครื่องจักรและสามารถผลิตอุปทานอลได้เต็มประสิทธิภาพแล้ว โดยบริษัทฯ สามารถผลิตและจำหน่ายอุปทานอลจากกากก้านดาลในเชิงพาณิชย์ตั้งแต่เดือนเมษายน 2555 เป็นต้นมา

บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงที่โครงการผลิตอุปทานอลจากมันเส้นดังกล่าวจะดำเนินการล่าช้ากว่าที่คาดการณ์ไว้ และทำให้บริษัทฯ ไม่สามารถเลือกใช้วัตถุจิบได้ตามความเหมาะสม ซึ่งอาจส่งผลทำให้บริษัทฯ ไม่สามารถบริหารจัดการต้นทุนการผลิตได้อย่างเต็มที่ นอกจากนี้ หากเครื่องจักรในส่วนของการเติมมันเส้นดังกล่าวยังไม่สามารถเริ่มเดินเครื่องจักรได้ภายในระยะเวลาอันใกล้ บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงที่จะต้องตั้งค่าเพื่อการด้อยค่าของทรัพย์สิน ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อผลประกอบการ



ของบริษัทฯ ได้ อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ เชื่อมั่นว่ามีความเป็นไปได้น้อยที่โครงการดังกล่าวจะล่าช้าออกไป เนื่องจากการปรับปรุงครั้งนี้เป็นการปรับปรุงเพิ่มเติมอุปกรณ์เสริมที่ไม่ใช้อุปกรณ์หลัก

1.8 ความเสี่ยงจากผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม

บริษัทฯ ตระหนักถึงความสำคัญต่อสิ่งแวดล้อม ห้อง盥洗室อากาศ น้ำเสีย และเสียง โดยบริษัทฯ มีการตรวจสอบคุณภาพของอากาศและเสียงเพื่อให้เป็นไปตามมาตรฐานหรือข้อกำหนดของหน่วยงานภาครัฐที่กำหนดดูแลเรื่องผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมอย่างเข้มงวดและสม่ำเสมอ ในส่วนของน้ำภาคส่า (Spent Wash) ซึ่งเป็นน้ำเสียที่เกิดจากการบันดูแลรักษาอุปกรณ์หลัก บริษัทฯ มีนโยบายในการนำน้ำภาคส่าดังกล่าวมาผ่านกระบวนการบำบัดจนได้มาตรฐานที่กำหนด และไม่สามารถระบายน้ำภาคส่าที่ผ่านการบำบัดแล้วสู่พื้นที่หรือสาธารณะตามข้อกำหนดที่เรียกว่า “Zero Discharge”

น้ำภาคส่าที่เกิดจากการบันดูแลรักษาอุปกรณ์ส่งไปบำบัดด้วยระบบการย่อยสลายแบบไม่ใช้ออกซิเจน (Anaerobic Digestion) เพื่อย่อยสลายสารอินทรีย์ที่มีในน้ำเสียซึ่งสามารถลดค่า COD ได้ประมาณร้อยละ 70 และค่า BOD ได้ประมาณร้อยละ 85 กระบวนการบำบัดด้วยระบบการย่อยสลายแบบไม่ใช้ออกซิเจน (Anaerobic Digestion) ดังกล่าวจะทำให้เกิดก๊าซชีวภาพ (Biogas) ซึ่งบริษัทฯ สามารถนำก๊าซชีวภาพดังกล่าวมาใช้เป็นเชื้อเพลิงผลิตไอน้ำสำหรับใช้ในกระบวนการผลิต เอก鞍的แกนการใช้เชื้อเพลิงประเภทอื่น เช่น น้ำมันเตา หรือก๊าซปลาerm เป็นต้น หลังจากนั้นนำเสียที่ผ่านการบำบัดจากบ่อผลิตก๊าซชีวภาพ จะถูกส่งไปกักเก็บไว้ในบ่อพักภายในบริเวณโรงงานซึ่งมีความจุรวมประมาณ 1,260,000 ลูกบาศก์เมตร โดยนำเสียที่บำบัดแล้วข้างต้นส่วนหนึ่งจะนำไปใช้ในกระบวนการจัดการขยะและระบายน้ำ แล้วอีกส่วนหนึ่งจะถูกนำไปใช้ในแปลงพืชไร่ของบริษัทฯ

ในช่วงที่ผ่านมา บริษัทฯ ไม่เคยถูกดำเนินคดีหรือต้องเสียค่าปรับที่มีนัยสำคัญในประเด็นที่เกี่ยวกับปัญหาด้านสิ่งแวดล้อม เนื่องจากบริษัทฯ ได้ตระหนักถึงความสำคัญต่อสิ่งแวดล้อมและมุ่งพัฒนาต่อไป ที่อาจเกิดขึ้นจากการบันดูแลรักษาอุปกรณ์ นอกจากนี้ ในปี 2552 บริษัทฯ ยังได้รับการรับรองมาตรฐานการจัดการสิ่งแวดล้อม ISO 14001:2004 ถือเป็นเครื่องพิสูจน์ได้ว่าบริษัทฯ มีระบบการจัดการสิ่งแวดล้อมที่ดี โดยมีระบบการควบคุมดูแลกระบวนการผลิตอย่างสม่ำเสมอ รวมทั้งมีแผนดำเนินการด้านการจัดการสิ่งแวดล้อมเพื่อลดหรือมีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมอย่างชัดเจนและเป็นไปตามมาตรฐานที่กำหนด

1.9 ความเสี่ยงจากการปฏิบัติตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในสัญญาภัยมิเงินจากสถาบันการเงิน

จากการที่บริษัทฯ ลงทุนก่อสร้างโรงงานผลิตเอกสารในสัญญาภัยมิเงินจากธนาคารพาณิชย์แห่งหนึ่ง เมื่อเดือนกันยายน 2552 โดยแบ่งเป็น 2 วงเงิน ประกอบด้วย (1) วงเงินภัยมิเงินประจำจำนวน 900 ล้านบาท และวงเงินภัยมิเงินประจำสั้นในรูปของตัวสัญญาใช้เงินจำนวน 150 ล้านบาท ซึ่งในสัญญาภัยมิเงินดังกล่าวมีการกำหนดเงื่อนไขสำคัญเกี่ยวกับการดำเนินการอัตราส่วนทางการเงินที่บริษัทฯ ต้องปฏิบัติตามที่บริษัทฯ มีภาระหนี้คงค้างจากวงเงินดังกล่าว กล่าวคือ บริษัทฯ ต้องดำเนินการอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Debt to Equity Ratio) ไม่เกินกว่า 1.50 เท่า และอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ (Debt Service Coverage Ratio : DSCR) ไม่ให้ต่ำกว่า 1.50 เท่า เว้นแต่จะได้รับการผ่อนผันเป็นรายลักษณะอักษรจากธนาคาร

ในช่วงที่ผ่านมา บริษัทฯ ไม่สามารถดำเนินการอัตราส่วนตามเงื่อนไขดังกล่าวได้ โดยมีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น และอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้เป็นไปตามข้อมูลในตารางด้านล่าง ซึ่งอาจเป็นเหตุของการผิดเงื่อนไขตามสัญญาภัยมิเงินดังกล่าว และอาจทำให้ธนาคารสามารถเรียกให้บริษัทฯ ชำระคืนเงินภัยมิเงินดังกล่าวทั้งจำนวนทันที ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อสภาพคล่องทางการเงิน และการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ ได้

	ข้อกำหนดของธนาคาร	ปี 2553	ปี 2554	ปี 2555	ม.ค. – มิ.ย. 2556
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ¹⁾ (เท่า)	ไม่เกินกว่า 1.50	1.51	1.67	1.25	1.34
อัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ ²⁾ (เท่า)	ไม่น้อยกว่า 1.50	(3.64)	0.04	1.31	0.99

หมายเหตุ:

1) อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น คำนวณจาก หนี้สินรวม หารด้วยส่วนของผู้ถือหุ้น

2) อัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ (DSCR) คำนวณจาก กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคา ก่อนรายการพิเศษ หารด้วย เงินภัยมิเงินประจำที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี รวมดอกเบี้ยขั้ยเงินภัยมิเงินประจำสั้นและระยะยาว



จะเห็นได้ว่าบริษัทฯ สามารถดำเนินการอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นได้ตามที่ระบุไว้ในสัญญาเงินกู้ยืมตั้งแต่ปี 2555 สำหรับอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้นั้น ธนาคารได้กำหนดอัตราส่วนที่ต้องชำระไว้ไม่น้อยกว่า 1.50 เท่า ซึ่งบริษัทฯ ยังไม่สามารถดำเนินการอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ได้ตามที่กำหนดในเงื่อนไขของสัญญาเงินกู้ยืม โดยอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ที่คำนวณจากการเงินปี 2555 และงวด 6 เดือนแรกของปี 2556 เก้าอี้ 1.31 เท่า และ 0.99 เท่า ตามลำดับ บริษัทฯ ได้ทำหนังสือขอผ่อนผันการปฏิบัติตามเงื่อนไขในการชำระอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น และอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้กับธนาคารมาโดยตลอด และธนาคารได้พิจารณาและเห็นชอบผ่อนผันการชำระอัตราส่วนดังกล่าวสำหรับงบการเงินทุกงวดบัญชี โดย ณ วันที่ 28 มิถุนายน 2556 ธนาคารได้มีหนังสือผ่อนผันการชำระอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ให้อยู่ในเกณฑ์ที่น้อยกว่า 1.50 เท่าได้ สำหรับงบการเงินสิ้นสุดไตรมาส 2 ปี 2556 โดยให้มีผลตั้งแต่วันที่ 30 มิถุนายน 2556 อย่างไรก็ตาม ธนาคารกำหนดให้บริษัทฯ ต้องดำเนินการอัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้ให้อยู่ในเกณฑ์ที่ไม่น้อยกว่า 1.50 เท่า ในงวดถัดไป ตลอดอายุสัญญาตามเงื่อนไขเดิม

ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้รับการสนับสนุนทางการเงินจากธนาคารดังกล่าวเป็นอย่างดีมาโดยตลอด ประกอบกับบริษัทฯ มีวัตถุประสงค์ในการนำเงินที่ได้จากการเสนอขายหุ้นต่อประชาชนในครั้งนี้ส่วนหนึ่ง ไปชำระคืนเงินกู้ยืมจากธนาคาร ซึ่งก็จะช่วยให้อัตราส่วนความสามารถในการชำระหนี้เพิ่มขึ้นและเป็นไปตามเงื่อนไขของธนาคารได้ นอกจากนี้ การเสนอขายหุ้นต่อประชาชนในครั้งนี้ ยังช่วยทำให้ส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้น และส่งผลให้อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นลดลงด้วยเช่นเดียวกัน ยิ่งไปกว่านั้น ในอนาคตหลังจากการเข้าไปเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ยังช่วยให้บริษัทฯ สามารถระดมทุนโดยออกตราสารประเภททุนซึ่งก็จะช่วยทำให้บริษัทฯ มีความสามารถในการกู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้นอีกด้วย รวมทั้งทำให้บริษัทฯ มีโครงสร้างเงินทุน (Capital Structure) ที่เหมาะสมยิ่งขึ้น

1.10 ความเสี่ยงจากการพึงผู้บริหารหลักในการประกอบธุรกิจ

จากการที่ผู้บริหารหลักทั้งด้านการผลิตและการขายของบริษัทฯ ล้วนเป็นผู้ที่มีประสบการณ์ในอุตสาหกรรมเอนเทนอลามานานกว่า 10 ปี ยิ่งไปกว่านั้น บริษัทฯ ก็เป็นผู้ผลิตเชือเพลิง พ.ศ. 2543 จากกรณีที่ขาดทุนจากการขายพลังงาน จึงทำให้มีความรู้และความชำนาญในอุตสาหกรรมอย่างลึกซึ้ง ตลอดจนมีความสัมพันธ์ที่ดีทั้งกับลูกค้าและ Supplier มาอย่างยาวนาน จากประสบการณ์ดังกล่าวทำให้ผลิตภัณฑ์และบริการของบริษัทฯ ได้รับความเชื่อถือและยอมรับจากลูกค้าที่เป็นผู้ค้านำมั่นรายใหญ่เป็นอย่างดีมาโดยตลอด

จากเหตุผลดังกล่าว บริษัทฯ จึงอาจมีความเสี่ยงจากการที่ต้องพึงผู้บริหารหลักในการบริหารงาน ซึ่งหากมีการเปลี่ยนแปลงผู้บริหารหลักดังกล่าวอาจส่งผลกระทบต่อการบริหารงานของบริษัทฯ อย่างไรก็ตาม ผู้บริหารหลักและบุคลากรส่วนใหญ่ต่างก็มีความรู้และมีความสามารถในการทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ ไม่ใช่แค่พนักงานโดยมีวัตถุประสงค์เพื่อให้พนักงานมีทักษะ ความรู้ความสามารถ และมีความเข้าใจในงานที่รับผิดชอบอย่างเต็มที่ ยิ่งไปกว่านั้น บริษัทฯ มีนโยบายในการส่งเสริมพนักงานแต่ละระดับให้มีความเจริญก้าวหน้าและสามารถเติบโตไปในองค์กรอย่างต่อเนื่อง

1.11 ความเสี่ยงจากการมีผู้ถือหุ้นรายใหญ่ถือหุ้นเกินกว่าร้อยละ 50

ณ วันที่ 11 ตุลาคม 2556 บริษัท ล้านนาเรซอร์สเซส จำกัด (มหาชน) ("LANNA") ถือหุ้นในบริษัทฯ จำนวน 606,037,733 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 75.75 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ ก่อนการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้ โดยที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของ LANNA ครั้งที่ 1/2556 เมื่อวันที่ 18 กันยายน 2556 ได้มีมติอนุมัติให้ LANNA นำหุ้นสามัญของบริษัทฯ ที่ถืออยู่จำนวน 96,037,733 หุ้น เสนอขายให้แก่ประชาชน พร้อมกับการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ในครั้งนี้ และภายหลังจากการเสนอขายหุ้นสามัญเดิมของ LANNA และการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ต่อผู้ถือหุ้นของ LANNA และประชาชนในครั้งนี้ LANNA จะถือหุ้นในบริษัทฯ จำนวน 510,000,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 51 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ ภายหลังการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้ ซึ่งจะทำให้ LANNA มีอำนาจในการควบคุมบริษัทฯ และมีอิทธิพลต่อการตัดสินใจของบริษัทฯ ได้เกือบทุกเรื่องไม่ว่าจะเป็นเรื่องการแต่งตั้งกรรมการ หรือการขอมติในเรื่องอื่นที่ต้องใช้เสียงส่วนใหญ่ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น ยกเว้นเรื่องที่กฎหมายกำหนดหรือข้อบังคับของบริษัทฯ กำหนดให้ต้องได้รับคะแนนเสียงไม่น้อย



กว่า 3 ใน 4 ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น ดังนั้น ผู้ถือหุ้นรายอื่นของบริษัทฯ จึงมีความเสี่ยงจากการไม่สามารถตรวจสอบคะแนนเสียงเพื่อตรวจสอบและตั่งคุณเรื่องที่ผู้ถือหุ้นให้ญี่เสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณา

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้มีการแต่งตั้งคณะกรรมการตรวจสอบเข้ามาเพื่อทำหน้าที่ตรวจสอบ พิจารณา และกลั่นกรองเพื่อมิให้เกิดรายการที่อาจก่อให้เกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในอนาคต และเพื่อให้เกิดความโปร่งใสในการดำเนินงานของบริษัทฯ ยิ่งไปกว่านั้นแล้ว โครงสร้างคณะกรรมการบริษัทฯ ประกอบด้วย กรรมการอิสระจำนวน 4 ท่าน (ซึ่งประกอบด้วย ประธานกรรมการ และกรรมการตรวจสอบ 3 ท่าน) กรรมการที่เป็นผู้บริหารจำนวน 1 ท่าน กรรมการที่ไม่เป็นผู้บริหารจำนวน 1 ท่าน และกรรมการที่เป็นตัวแทนจาก LANNA จำนวน 4 ท่าน โครงสร้างกรรมการดังกล่าวจะทำให้เกิดการตั่งคุณในการออกเสียงเพื่อพิจารณาในเรื่องต่างๆ และช่วยให้การกำกับดูแลการบริหารงานเป็นไปอย่างเหมาะสมสมและเกิดประสิทธิภาพสูงสุด

1.12 ความเสี่ยงจากการที่บริษัทฯ อழุ่รระหว่างยื่นขออนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัทฯ มีความประสงค์จะเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนในครั้งนี้ก่อนที่จะได้รับทราบผลการพิจารณาของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยในการรับหุ้นสามัญของบริษัทฯ เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ดังนั้นผู้ลงทุนจึงอาจมีความเสี่ยงเกี่ยวกับสภาพคล่องในการซื้อขายหุ้นของบริษัทฯ ในตลาดรอง และอาจไม่ได้รับผลตอบแทนจากการขายหุ้นได้ตามราคาที่คาดการณ์ไว้หากหลักทรัพย์ของบริษัทฯ ไม่สามารถเข้าจดทะเบียนได้

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้ยื่นคำขออนุญาตนำหลักทรัพย์เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยแล้ว เมื่อวันที่ 28 ตุลาคม 2556 และบริษัทหลักทรัพย์ พินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินได้พิจารณาคุณสมบัติของบริษัทฯ ในเบื้องต้นแล้ว และมีความเห็นว่าบริษัทฯ มีคุณสมบัติครบถ้วนตามข้อบังคับของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ว่าด้วยการรับหลักทรัพย์จดทะเบียนในหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ยกเว้นคุณสมบัติเรื่องการกระจายการถือหุ้นรายย่อย ซึ่งบริษัทฯ ต้องมีจำนวนผู้ถือหุ้นสามัญรายย่อยไม่น้อยกว่า 1,000 ราย และต้องถือหุ้นรวมกันไม่น้อยกว่าร้อยละ 25 ของทุนชำระแล้ว โดยที่ปรึกษาทางการเงินคาดว่าภายหลังการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้แล้วเสร็จ บริษัทฯ จะมีคุณสมบัติเกี่ยวกับการกระจายการถือหุ้นรายย่อยครบถ้วนตามเกณฑ์ที่กำหนด