

12. ฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

12.1 สรุปรายงานการสอบบัญชี

(1) รายงานการสอบบัญชี

- รายงานของผู้สอบบัญชีสำหรับงบดุล ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 งบกำไรขาดทุน งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น และงบกำไรและเงินสด สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน ของบริษัท ซึ่งตรวจสอบโดยนายชาร์ลส์กอร์ด อยูนไพรโจน์กุล ผู้สอบบัญชีอนุญาตเลขทะเบียน 3445 จากบริษัท ไฟร์ชัวอเตอร์ เย้าส์คูเพอร์ส เอบีเออส จำกัด ได้แสดงความเห็นแบบไม่มีเงื่อนไขว่างบการเงินข้างต้นนี้ แสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 ผลการดำเนินงาน โดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไป
- รายงานของผู้สอบบัญชีสำหรับงบแสดงฐานะทางการเงินรวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 งบกำไรขาดทุน งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้นรวม และงบกำไรและเงินสดรวม สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน ของบริษัทและบริษัทย่อย และงบการเงินเฉพาะกิจการ ซึ่งตรวจสอบโดยนายชาร์ลส์กอร์ด อยูนไพรโจน์กุล ผู้สอบบัญชีอนุญาตเลขทะเบียน 3445 จากบริษัท ไฟร์ชัวอเตอร์ เย้าส์คูเพอร์ส เอบีเออส จำกัด ได้แสดงความเห็นแบบไม่มีเงื่อนไขว่างบการเงินข้างต้นนี้ แสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 ผลการดำเนินงาน โดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไป
- รายงานของผู้สอบบัญชีสำหรับงบแสดงฐานะทางการเงินรวม ณ วันที่ 30 กันยายน 2555 งบกำไรขาดทุน งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้นรวม และงบกำไรและเงินสดรวม สำหรับงวดสามเดือนและครึ่งปี เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2555 ของบริษัทและบริษัทย่อย และงบการเงินเฉพาะกิจการ ซึ่งสอบทานโดยนายชาร์ลส์กอร์ด อยูนไพรโจน์กุล ผู้สอบบัญชีอนุญาตเลขทะเบียน 3445 จากบริษัท ไฟร์ชัวอเตอร์ เย้าส์คูเพอร์ส เอบีเออส จำกัด ได้แสดงความเห็นว่าไม่ได้จัดทำขึ้นตามมาตรฐานบัญชี ฉบับที่ 34 เรื่องงบการเงินระหว่างกาลในสาระสำคัญ

**12.2 ตารางสรุปสำนักงานทางการเงิน ผลการดำเนินงาน กระแสเงินสด และอัตราส่วนทางการเงินของบริษัท
ดีเอ็นเอ 2002 จำกัด (มหาชน)**

ปรับปรุงข้อมูลตามงบการเงินไตรมาส 3/2555

งบดุล/งบแสดงฐานะการเงิน (หน่วย : ล้านบาท)	ปี 2552 (งบตรวจสอบ)		ปี 2553 (งบตรวจสอบ)		ปี 2554 (งบตรวจสอบ)		ณ 30 กันยายน 2555 (งบสอบทาน)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สินทรัพย์								
สินทรัพย์หมุนเวียน								
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	4.55	1.49	24.33	6.08	14.84	2.98	21.41	2.76
ลูกหนี้การค้าและตัวเงินรับ	95.09	31.12	133.38	33.33	123.44	24.77	194.52	25.07
สินค้าคงเหลือ - สุทธิ	136.34	44.63	144.03	35.99	215.38	43.21	363.74	46.89
ค่าเช่าจ่ายล่วงหน้าที่ถึงกำหนดภายใน 1 ปี	-	-	0.66	0.17	0.66	0.13	5.00	0.64
ต้นทุนการผลิตจ่ายล่วงหน้า	-	-	-	-	8.00	1.61	14.41	1.86
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	7.80	2.55	2.53	0.63	4.70	0.94	19.45	2.51
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	243.78	79.79	304.94	76.03	367.01	73.64	618.54	79.73
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน								
เงินฝากธนาคารที่ติดภาระค้างปีก่อน	4.02	1.31	4.02	1.00	4.02	0.81	5.02	0.65
ส่วนได้เสียในกิจการร่วมค้า	-	-	-	-	14.65	2.94	11.76	1.52
ส่วนปรับปรุงคาดการใช้และอุปกรณ์ - สุทธิ	39.29	12.86	39.97	9.99	45.76	9.18	57.24	7.38
ลิขสิทธิ์ภาพนิร์ด - สุทธิ	2.87	0.94	32.43	8.10	49.36	9.90	39.41	5.08
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน - สุทธิ	8.48	2.78	3.59	0.90	3.52	0.71	4.73	0.61
ค่าเช่าจ่ายล่วงหน้าระยะยาว	-	-	5.14	1.29	4.48	0.90	28.62	3.69
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	7.09	2.32	10.11	2.53	9.58	1.92	10.44	1.35
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	61.75	20.21	95.26	23.80	131.38	26.36	157.24	20.27
รวมสินทรัพย์	305.53	100.00	400.21	100.00	498.39	100.00	775.78	100.00
หนี้สินและส่วนของผู้ดูแลหุ้น								
หนี้สินหมุนเวียน								
เงินเบิกเกินบุญชื่อนานาคร	46.81	15.32	4.83	1.21	22.94	4.60	11.50	1.48
เจ้าหนี้การค้าและตัวเงินขาย	205.76	67.35	286.85	71.68	339.64	68.15	504.63	65.05
เงินที่ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	-	-	-	-	-	-	71.62	9.23
หนี้สินตามสัญญาซื้อขายเงินส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี	0.12	0.04	-	-	-	-	0.37	0.05
เงินที่ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายใน 1 ปี	1.97	0.65	1.24	0.31	0.26	0.05	-	-
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย	-	-	5.04	1.26	7.65	1.53	3.48	0.45
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	2.86	0.94	-	-	-	-	-	-
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	8.56	2.80	2.67	0.67	2.61	0.52	2.50	0.32
รวมหนี้สินหมุนเวียน	266.07	87.09	300.64	75.12	373.10	74.86	594.10	76.58

งบดุล/งบแสดงฐานะการเงิน (หน่วย : ล้านบาท)	ปี 2552 (งบตรวจสอบ)		ปี 2553 (งบตรวจสอบ)		ปี 2554 (งบตรวจสอบ)		ณ 30 กันยายน 2555 (งบสอบทาน)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
หนี้สินไม่หมุนเวียน								
เงินทุนประจำรายการจากสถาบันการเงิน	1.50	0.49	0.25	0.06	-	-	-	-
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	-	-	-	-	-	-	1.12	0.14
ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	-	-	-	-	3.69	0.74	4.07	0.53
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	4.09	1.34	5.15	1.29	6.52	1.31	8.88	1.14
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	5.59	1.83	5.41	1.35	10.22	2.05	14.08	1.81
รวมหนี้สิน	271.66	88.91	306.04	76.47	383.31	76.91	608.18	78.40
ส่วนของผู้ถือหุ้น								
ทุนจดทะเบียน	40.00		80.00		110.00		160.00	20.62
ทุนที่ออกและชำระเต็มมูลค่า	40.00	13.09	80.00	19.99	80.00	16.05	120.00	15.47
กำไรสะสม	(6.13)	(2.01)	14.16	3.54	35.08	7.04	47.60	6.14
ส่วนได้เสียที่ไม่เข้ามาควบคุม	-	-	-	-	-	-	-	-
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	33.87	11.09	94.16	23.53	115.08	23.09	167.60	21.60
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	305.53	100.00	400.21	100.00	498.39	100.00	775.78	100.00

งบกำไรขาดทุน/งบกำไรขาดทุนแบบเบ็ดเสร็จ (หน่วย : ล้านบาท)	ปี 2552 (งบตรวจสอบ)		ปี 2553 (งบตรวจสอบ)		ปี 2554 (งบตรวจสอบ)		งวด 9 เดือน ปี 2555 (งบสอบทาน)	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขาย	739.24	100.00	885.04	94.03	1,060.47	96.27	977.08	98.12
รายได้ค่าโฆษณา	-	-	21.23	2.26	41.09	3.73	18.76	1.88
รายได้จากการผลิตภัณฑ์	-	-	35.00	3.72	-	-	-	-
รวมรายได้	739.24	100.00	941.27	100.00	1,101.56	100.00	995.84	100.00
ต้นทุน								
ต้นทุนขาย	(558.95)	(75.61)	(665.39)	(75.18)	(775.76)	(73.15)	(706.71)	(72.32)
ต้นทุนโฆษณา	-	-	(17.71)	(83.44)	(36.61)	(89.11)	(14.25)	(75.95)
ต้นทุนการผลิตภัณฑ์	-	-	(29.11)	(83.16)	-	-	-	-
รวมต้นทุน	(558.95)	(75.61)	(712.21)	(75.66)	(812.37)	(73.75)	(720.96)	(72.40)
กำไรขั้นต้น	180.29	24.39	229.06	24.34	289.19	26.25	274.88	27.60
รายได้อื่น	11.62	1.57	10.86	1.15	10.81	0.98	19.09	1.92
ค่าใช้จ่ายในการขาย	(117.12)	(15.84)	(134.15)	(14.25)	(156.30)	(14.19)	(146.57)	(14.72)
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(69.39)	(9.39)	(77.68)	(8.25)	(103.99)	(9.44)	(86.19)	(8.66)
ต้นทุนทางการเงิน	(2.05)	(0.28)	(0.73)	(0.08)	(1.19)	(0.11)	(2.02)	(0.20)
ส่วนแบ่งขาดทุนจากการเงินลงทุนในกิจการร่วมค้า	-	-	-	-	(0.85)	(0.08)	(2.89)	(0.29)
กำไรก่อนภาษีเงินได้	3.35	0.45	27.37	2.91	37.67	3.42	56.30	5.65
ภาษีเงินได้	-	-	(7.08)	(0.75)	(13.54)	(1.23)	(13.78)	(1.38)
กำไรสหหิ倦รับปี	3.35	0.45	20.29	2.16	24.13	2.19	42.53	4.27
กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	-	-	-	-	-	-	-	-
กำไรเบ็ดเสร็จรวมสำหรับปี	3.35	0.45	20.29	2.16	24.13	2.19	42.53	4.27
กำไรขาดทุน(สหหิ倦ต่อหุ้น - จำนวนเงินฐาน)	0.84		0.46		0.30		0.22	

งบกระแสเงินสด (หน่วย : ล้านบาท)	ปี 2552 (งบตรวจสอบ) ล้านบาท	ปี 2553 (งบตรวจสอบ) ล้านบาท	ปี 2554 (งบตรวจสอบ) ล้านบาท	ณ 30 ก.ย. 2555 (งบสุบทาน) ล้านบาท
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน				
กำไร(ขาดทุน)สหกิจสหกรณ์ได้	3.35	27.37	37.67	56.30
รายการรับปรุงกระบวนการกำไร(ขาดทุน)สำหรับงบเป็นเงินสดรับ(จ่าย)				
ค่าเดือนราชการและค่าดัดจำหนี้รายจ่ายฝ่ายทุน	16.70	16.75	17.63	14.88
ค่าเดัดจำหนี้รายลิขสิทธิ์ภาษียนต์	8.04	16.83	22.71	21.61
ค่าเดัดจำหนี้สินทรัพย์ไม่มีมูลค่า	1.49	=	=	=
ค่าเดัดจำหนี้ต้นทุนผลิตจ่ายต่อหน้า	=	=	=	3.00
ขาดทุนจากการจำหน่ายและตัดจำหน่ายอุปกรณ์	0.55	0.35	0.58	0.36
กำไรจากการจำหน่ายอุปกรณ์	=	=	(0.02)	(0.59)
ขาดทุนจากการขายคืนภาษี	=	=	0.22	=
ดอกเบี้ยรับ	(0.11)	(0.06)	(0.07)	(0.11)
ต้นทุนทางการเงิน	2.05	0.73	1.19	2.02
(กลับรายการ)สำรองมูลค่าสินค้ารับคืน	(0.17)	0.94	(0.04)	(0.35)
ค่าเผื่อการลดมูลค่าของสินค้าคงเหลือ(กลับรายการ)	(2.53)	1.07	1.71	(0.05)
(กลับรายการ)ค่าเผื่อเชื้อตัวลักษณะ	(3.80)	1.16	(0.02)	(1.51)
ตั้งประมาณการผลประโยชน์พนักงาน	=	=	0.51	0.41
ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในกิจการร่วมค้า	=	=	0.85	0.29-
ค่าเผื่อหนี้สัญญาและสูญ(กลับรายการ)	=	0.64	(0.64)	
ค่าเผื่อการตัดยอดคงส่วนปรับเปลี่ยนรายการฯฯและอุปกรณ์	=	=	0.65	
ค่าเผื่อการตัดยอดค่าของลิขสิทธิ์ภาษียนต์	=	=	3.81	=
กำไร(ขาดทุน)จากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงาน				
(เพิ่มขึ้น)ลดลงจากหนี้การค้าและรายได้ตัวรับ	(48.83)	(29.98)	10.58	(71.32)
(เพิ่มขึ้น)ลดลงในสินค้าคงเหลือ	10.72	(9.92)	(73.04)	(149.82)
(เพิ่มขึ้น)ลดลงต้นทุนผลิตจ่ายต่อหน้า			(8.00)	=
(เพิ่มขึ้น)ลดลงในสินทรัพย์หมุนเวียนคืน	(3.97)	(3.69)	(2.09)	(5.03)
(เพิ่มขึ้น)ลดลงในลิขสิทธิ์ภาษียนต์	(0.35)	(35.95)	(32.05)	(31.27)
(เพิ่มขึ้น)ลดลงในสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนคืน	(0.46)	(3.02)	0.53	(0.86)
เจ้าหนี้การค้าและตัวเงินจ่าย	29.20	65.03	41.54	154.69
ค่าเช่าจ่ายต่อหน้า	=	0.66	0.66	(9.01)
ค่าใช้จ่ายตัวจ่าย	(0.64)	=	=	=
เงินฝากธนาคารที่ติดภาระตัวประกัน	=	=	=	(1.00)
ภาระผูกพันผลประโยชน์พนักงาน	=	=	(0.04)	(0.04)
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	(1.81)	(4.51)	(0.03)	0.01
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	1.23	1.06	1.37	2.36
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน	10.66	45.44	26.27	(8.95)
บวก ดอกเบี้ยรับ	0.11	0.06	0.07	0.11
หัก จ่ายดอกเบี้ย	(2.05)	(0.73)	(1.19)	(2.01)
จ่ายภาษีเงินได้	(2.84)	(2.04)	(11.22)	(27.67)
เงินสดสุทธิได้มาจากการ(ใช้ไป)ในกิจกรรมดำเนินงาน	5.88	42.73	13.93	(38.52)

งบกระแสเงินสด (หน่วย : ล้านบาท)	ปี 2552 (งบตรวจสอบ) ล้านบาท	ปี 2553 (งบตรวจสอบ) ล้านบาท	ปี 2554 (งบตรวจสอบ) ล้านบาท	ณ 30 ก.ย. 2555 (งบสุบทาน) ล้านบาท
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน				
เงินสด cavity เพื่อซื้อหุ้นปักธน	(16.97)	(16.94)	(24.41)	(24.63)
เงินสด cavity เพื่อซื้อสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	(0.67)	(2.27)	(0.43)	(0.80)
เงินสด cavity เพื่อการลงทุนในกิจการร่วมค้า	-	-	(15.50)	-
เงินสดรับจากการดำเนินกิจกรรมลงทุน	0.02	0.32	0.04	0.73
เงินสดสุทธิได้มาจากการดำเนินกิจกรรมลงทุน	(17.62)	(18.89)	(40.30)	(24.70)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดทำเงิน				
เงินสดรับ(cavity) จากเงินเบิกเก็บบัญชีธนาคาร	14.36	(41.98)	18.11	11.44
เงินสดรับจากเงินรัฐบาลและส่วนราชการ	-	-	22.00	315.10
จ่ายคืนเงินกู้ยืมระยะสั้นจากการ暮ภาร	-	-	(22.00)	-
จ่ายคืนเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน	(1.83)	(1.97)	(1.24)	(243.74)
จ่ายคืนหนี้สินตามสัญญาเร่การเงิน	(0.33)	(0.12)	-	(0.13)
เงินปันผลราย				(30.00)
เงินสดรับจากการเพิ่มทุน	-	40.00	-	40.00
เงินสดสุทธิได้มาจากการดำเนินกิจกรรมจัดทำเงิน	12.20	(4.06)	16.88	69.80
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น(ลดลง) - สุทธิ	0.45	19.78	(9.50)	6.58
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันต้นงวด	4.10	4.55	24.34	14.84
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันสิ้นงวด	4.55	24.34	14.84	21.41
รายการที่ไม่ใช่เงินสด				
การซื้อหุ้นปักธนโดยยังไม่ได้ชำระเงิน	2.33	2.92	2.69	2.85
การซื้อสินทรัพย์ไม่มีตัวตนโดยยังไม่ได้ชำระเงิน	0.13	-	-	0.86
การซื้อลิขสิทธิ์ภาษณฑ์โดยยังไม่ได้ชำระเงิน	-	10.43	21.83	2.21
การเพิ่มขึ้นของค่าเช่าฯ จ่ายล่วงหน้าโดยยังไม่ได้ชำระเงิน				28.88

อัตราส่วนทางการเงิน	ปี 2552 งบตรวจสอบ	ปี 2553 งบตรวจสอบ	ปี 2554 งบตรวจสอบ	ณ 30 ก.ย. 2555 งบสอบทาน
อัตราส่วนสภาพคล่อง (Liquidity Ratio)				
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	0.92	1.01	0.98	1.04
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเวียน (เท่า)	0.37	0.52	0.37	0.36
อัตราส่วนสภาพคล่องภาวะแสงเงินสด (เท่า)	0.02	0.15	0.04	(0.08)
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้า (เท่า)	7.77	7.75	8.26	6.15
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย (วัน)	46.31	46.47	43.59	43.93
อัตราส่วนหมุนเวียนลินค่าคงเหลือ (เท่า)	4.10	4.75	4.32	2.44
ระยะเวลาขายสินค้าเฉลี่ย (วัน)	87.81	75.85	88.39	110.63
อัตราส่วนหมุนเวียนเจ้าหนี้ (เท่า)	2.72	2.70	2.48	1.67
ระยะเวลาชำระหนี้ (วัน)	132.53	133.26	145.36	161.28
Cash Cycle (วัน)	1.59	(10.95)	(18.38)	(6.72)
อัตราส่วนแสดงความสามารถในการทำกำไร (Profitability Ratio)				
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	24.39	24.82	26.85	
อัตรากำไรจากการดำเนินงาน (%)	0.45	3.09	3.55	5.76
อัตราส่วนเงินสดต่อการทำกำไร (%)	175.53	156.15	36.97	(68.42)
อัตรากำไรสุทธิ (%)	0.45	2.16	2.19	4.27
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น (%)	9.88	31.70	23.07	48.12
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน (Efficiency Ratio)				
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (%)	1.10	5.75	5.37	8.90
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ถาวร (%)	29.87	80.28	36.85	39.78
อัตราการหมุนของสินทรัพย์ (เท่า)	2.42	2.67	2.45	1.54
อัตราส่วนวิเคราะห์หันนโยบายทางการเงิน (Financial Policy Ratio)				
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (เท่า)	8.02	3.25	3.33	3.63
อัตราส่วนความสามารถชำระหนี้เฉลี่ย (เท่า)	5.26	62.13	22.13	(4.40)
อัตราส่วนความสามารถชำระภาระผูกพัน (Cash basis) (เท่า)	n.a.	n.a.	0.62	(1.07)
อัตราการจ่ายเงินปันผล (%)	(ร้อยละ)	n.a.	n.a.	n.a.

หมายเหตุ *คำนวณโดยปรับเป็นฐานะ

12.3 คำอธิบายและการวิเคราะห์ผลการดำเนินงานรวมและฐานะทางการเงิน

12.3.1 ผลการดำเนินงานรวม

ก. ภาพรวมของผลการดำเนินงานที่ผ่านมา

การประกอบธุรกิจโดยรวมของกลุ่มบริษัท มีการเติบโตของรายได้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา โดยเกิดขึ้นจากการขยายตัวของธุรกิจสื่อโฆษณาเดอร์เทนเม้นท์ ซึ่งเป็นธุรกิจหลักของกลุ่มบริษัทเป็นหลัก ทั้งนี้การขยายตัวดังกล่าวเป็นผลมาจากการใช้กลยุทธ์ในการเพิ่มจุดจำหน่ายและขยายสาขา เพื่อให้เข้าถึงกลุ่มผู้บริโภคที่เป็นลูกค้ากลุ่มเป้าหมายหลักของกลุ่มบริษัทในวงกว้างเพิ่มขึ้น และเพิ่มโอกาสในการแสวงหารายได้ที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มบริษัท โดยยกกลุ่มบริษัทมีนโยบายในการขยายสาขาที่เน้นพื้นที่ในขนาดไม่ใหญ่มากนัก ทำให้ต้นทุนในการดำเนินงานและความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจอยู่ในระดับต่ำ นอกจากนั้น จากการเพิ่มขึ้นของจุดจำหน่ายดังกล่าว ทำให้กลุ่มบริษัทมีการสั่งซื้อสินค้าจากผู้ผลิตเพิ่มขึ้น ส่งผลให้ได้รับประโยชน์ในเรื่องลดและเงื่อนไขทางการค้าเพิ่มขึ้นในลักษณะการประยัดจาก การขยายขนาด (Economy of Scale) ทำให้โดยภาพรวมแล้วความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มบริษัท มีแนวโน้มที่จะปรับตัวดีขึ้น ทั้งนี้ ตั้งแต่ปี 2553 กลุ่มบริษัทเริ่มมีการขยายขอบเขตการประกอบธุรกิจไปยังธุรกิจสื่อโฆษณาและบันเทิง โดยการบริหารช่องสัญญาณของสื่อต่างๆ และรับรู้รายได้จากการค่าโฆษณา รวมทั้งมีการลงทุนในบริษัท สมอลล์รูม จำกัด ซึ่งประกอบธุรกิจด้านงานบันเทิงที่เกี่ยวนี้องกับเพลง ซึ่งถือเป็นธุรกิจที่เกี่ยวนี้องกับธุรกิจหลักในปัจจุบันของกลุ่มบริษัท เพื่อเป็นการกระจายความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจใน ตลอดจนเป็นการเพิ่มศักยภาพในการแสวงหารายได้ และโอกาสในการดำเนินธุรกิจในอนาคต อย่างไรก็ตาม การดำเนินธุรกิจดังกล่าวอยู่ในช่วงเริ่มต้นของการประกอบธุรกิจ ทำให้รายได้และผลกำไรจากการดำเนินงานของธุรกิจสื่อโฆษณาและบันเทิงยังมิได้แสดงในงบการเงินของกลุ่มบริษัทมากนัก

โดยในปี 2552 – 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 กลุ่มบริษัทมีรายได้รวมเท่ากับ 750.86 ล้านบาท 952.13 ล้านบาท และ 1,112.36 ล้านบาท และ 1,014.93 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ เท่ากับ 3.35 ล้านบาท 20.29 ล้านบาท 24.13 ล้านบาท และ 42.53 ล้านบาทตามลำดับ หรือคิดเป็นสัดส่วนอัตรา้อยละ 0.45 ร้อยละ 2.16 ร้อยละ 2.19 และร้อยละ 4.27 ของรายได้รวมในแต่ละช่วงเวลา

ในส่วนของฐานะทางการเงินของกลุ่มบริษัทนั้น สินทรัพย์หลักของกลุ่มบริษัทส่วนใหญ่เป็นสินทรัพย์หมุนเวียน อันได้แก่ ลูกหนี้การค้า และสินค้าคงคลังเป็นหลัก โดย ณ สิ้นปี 2552 – 2554 และสิ้นไตรมาส 2 ของปี 2555 กลุ่มบริษัทมีสินทรัพย์รวมเท่ากับ 305.53 ล้านบาท 400.21 ล้านบาท 498.39 ล้านบาท และ 580.19 ล้านบาท ตามลำดับ และสินทรัพย์หมุนเวียนคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 70 – 80 ของสินทรัพย์รวมตลอดช่วงเวลาที่ผ่านมา ทั้งนี้แหล่งที่มาของเงินทุนของกลุ่มบริษัท ถือได้ว่ามีความสอดคล้องกับการลงทุนในสินทรัพย์ โดยกลุ่มบริษัทจัดทำแหล่งเงินทุนผ่านหนี้สินหมุนเวียน อันได้แก่ เจ้าหนี้การค้า เป็นหลัก ดังจะเห็นได้จากเจ้าหนี้การค้าคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 57 – 70 ของสินทรัพย์รวมช่วงกัน

ผลการดำเนินงานที่ผ่านมา

รายได้

รายได้ของกลุ่มบริษัทจำแนกได้เป็น 3 กลุ่มหลัก คือ 1) รายได้จากการขายและค่าบริการ 2) รายได้จากธุรกิจสื่อและบันเทิง อันได้แก่ ค่าโฆษณาและรายได้จากการผลิตภาพยนตร์ และ 3) รายได้อื่น ทั้งนี้ รายได้จากการขายถือเป็นรายได้หลักของกลุ่มบริษัท โดยคิดเป็นสัดส่วนเกินกว่าร้อยละ 90 ของรายได้รวมของกลุ่มบริษัทด้วยระยะเวลาที่ผ่านมา

รายได้รวมของกลุ่มบริษัทในปี 2552 – 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 เท่ากับ 750.86 ล้านบาท 952.13 ล้านบาท และ 1,112.36 ล้านบาท และ 1,014.93 ล้านบาทตามลำดับ โดยในปี 2552 – 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 มีการเติบโตเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 26.80 ร้อยละ 16.82 และร้อยละ 26.19 ของงวดเดียวกันในปีก่อนหน้าตามลำดับ ซึ่งเป็นผลมาจากการขยายตัวของรายได้ในส่วนของการขายเป็นสำคัญ

รายละเอียดของรายได้ของกลุ่มบริษัทระหว่างปี 2552 – 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 สามารถแสดงได้ดังนี้

รายได้	งบการเงินเฉพาะกิจการ				งบการเงินรวม			
	2552		2553		2554		งวด 9 เดือนปี 2555	
	จำนวนเงิน	ร้อยละ	จำนวนเงิน	ร้อยละ	จำนวนเงิน	ร้อยละ	จำนวนเงิน	ร้อยละ
1) ธุรกิจโอมेनเตอร์เทนเม้นท์								
รายได้จากการขาย								
- ภาพยนตร์ เพลง สิทธิ์ภาพยนตร์	641.99	85.50	771.36	81.01	931.97	83.79	<u>857.90</u>	<u>84.53</u>
- นิยายสาร พ็อกเก็ตบุ๊ค/ หนังสือพิมพ์	97.25	12.95	113.68	11.94	128.50	11.55	<u>119.18</u>	<u>11.74</u>
รวมรายได้จากการขาย	739.24	98.45	885.04	92.95	1,060.47	95.34	<u>977.08</u>	<u>96.27</u>
2) ธุรกิจบันเทิงและสื่อ								
- รายได้ค่าโฆษณา	-	-	21.23	2.23	41.08	3.69	<u>18.76</u>	<u>1.85</u>
- รายได้จากการผลิตภาพยนตร์	-	-	35.00	3.68	-	-	-	-
รวมรายได้จากการบริการ			56.23	5.91	41.08	3.69	<u>18.76</u>	<u>1.85</u>
3) รายได้อื่น ^{1/}	11.62	1.55	10.86	1.14	10.81	0.97	<u>19.09</u>	<u>1.88</u>
รายได้รวม	750.86	100.00	952.13	100.00	1,112.36	100.00	<u>1,014.93</u>	100.00

หมายเหตุ ^{1/} รายได้อื่น หมายถึง รายได้จากการส่งเสริมการขาย ดอกเบี้ยรับ และอื่นๆ

• รายได้จากการขาย

รายได้จากการขายของกลุ่มบริษัท เกิดจากการจำหน่ายสินค้าสื่อโอมเอนเตอร์เทนเม้นท์ประเภทภาพยนตร์และเพลง และสิ่งพิมพ์ในรูปแบบต่างๆ ให้แก่ลูกค้าของบริษัท โดยระหว่างปี 2552 – 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 กลุ่มบริษัท มีรายได้จากการขายเท่า 739.24 ล้านบาท 885.04 ล้านบาท 1,060.47 ล้านบาท และ 977.08 ล้านบาทตามลำดับ ทั้งนี้ รายได้จากการขายของกลุ่มบริษัทในระหว่างปี 2552 – 2554 มีการขยายตัวเพิ่มขึ้นอย่างสม่ำเสมอในอัตราประมาณร้อยละ 20 จากปีก่อนหน้า

รายได้จากการขายของกลุ่มบริษัท สามารถจำแนกได้เป็น 2 ประเภทสินค้า คือ 1) รายได้จากการขาย ภาพญตร์และเพลง และ 2) รายได้จากการขายสิ่งพิมพ์ โดยสัดส่วนรายได้ของทั้ง 2 ประเภทสินค้าตลอดช่วงเวลาระหว่าง ปี 2552 – 2554 อยู่ที่ประมาณ ร้อยละ 85 - 88 : ร้อยละ 12 - 15 ของรายได้จากการขายตามลำดับ โดยกลุ่มบริษัท มุ่งเน้นการประกอบธุรกิจจำหน่ายสินค้าประเภทภาพญตร์และเพลงเป็นหลัก ในขณะที่การจำหน่ายสินค้าประเภท สิ่งพิมพ์นั้น เป็นการดำเนินธุรกิจเพื่อเพิ่มความหลากหลายให้แก่สินค้าของกลุ่มบริษัทและเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการ บริหารจัดการพื้นที่ให้ดียิ่งขึ้น

รายได้จากการขายภาพญตร์และเพลง ซึ่งถือเป็นส่วนประกอบหลักของรายได้จากการขายโดยคิดเป็น สัดส่วนประมาณร้อยละ 85-88 ของรายได้จากการขายของกลุ่มบริษัท และคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 80-85 ของ รายได้รวมนั้น มีการขยายตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องและเป็นกลุ่มสินค้าหลักที่ส่งผลต่อการขยายตัวและเติบโตเพิ่มขึ้นของ รายได้โดยรวมของกลุ่มบริษัท โดยสาเหตุของการขยายตัวของรายได้จากการขายของกลุ่มบริษัทในทุกประเภทสินค้า เป็น ผลมาจากการปัจจัยหลัก 2 ประการ คือ 1) การเพิ่มขึ้นของจุดจำหน่ายสินค้าของกลุ่มบริษัท 2) การเพิ่มขึ้นของยอดขายในแต่ ละจุดจำหน่าย

ทั้งนี้ จุดจำหน่ายของกลุ่มบริษัท หรือช่องทางการจำหน่ายของกลุ่มบริษัท สามารถจำแนกได้เป็น 3 ช่องทาง คือ การขายผ่านร้านค้าปลีก การขายผ่านร้านค้าฝากขาย และการขายส่ง โดยในปี 2554 กลุ่มบริษัทมีรายได้จากการขาย ผ่านทั้ง 3 ช่องทางหลัก ในสัดส่วนร้อยละ 67 : ร้อยละ 30 : ร้อยละ 3 ตามลำดับ

โดยรายละเอียดการจำหน่ายผ่านช่องทางการจำหน่ายร้านค้าปลีก และร้านค้าฝากขายสามารถแสดงได้ ดังนี้

ปรับปรุงข้อมูลล่าสุด ณ 30 กันยายน 2555

	ปี 2552	ปี 2553	ปี 2554	งวด 9 เดือน ปี 2555*
จำนวนร้านค้าปลีก	172	188	223	365
อัตราการเพิ่มจำนวนร้านค้าปลีก		9.30%	18.62%	84.90%
รายได้จากการขาย(ล้านบาท)	485.24	585.02	726.30	680.77
รายได้เฉลี่ย / ร้านค้าปลีก/งวด (ล้านบาท)	2.82	3.11	3.26	1.86
อัตราการเติบโตของรายได้		10.28%	4.82%	
จำนวนร้านค้าฝากขาย	470	553	715	1,067
อัตราการเพิ่มจำนวนร้านค้าฝากขาย		17.65%	29.29%	65.64%
รายได้จากการขาย(ล้านบาท)	152.31	207.29	290.77	281.78
รายได้เฉลี่ย/ร้านค้าฝากขาย/งวด (ล้านบาท)	0.32	0.37	0.41	0.26
อัตราการเติบโตของรายได้		15.62%	10.81%	

*ในไตรมาส 3 บริษัทมีกำไรเพิ่มมากขึ้นเมื่อเทียบกับไตรมาส 3 ของปีก่อน

- การเพิ่มขึ้นของจุดจำหน่ายสินค้าของกลุ่มบริษัท ถือเป็นสาเหตุหลักที่ส่งผลกระทบต่อการขยายตัวของ ยอดขายโดยรวม โดยการเพิ่มขึ้นของจุดจำหน่ายสินค้า้นทำให้กลุ่มบริษัทสามารถขยายชีดความสามารถ ในการเข้าถึงผู้บริโภคในวงกว้างเพิ่มขึ้น สงผลต่อโอกาสในการจำหน่ายสินค้าของบริษัทเพิ่มขึ้น

ทั้งนี้ ระหว่างปี 2552 – ปี 2554 กลุ่มบริษัทมีการเพิ่มขึ้นของจุดจำหน่ายสินค้าอย่างต่อเนื่อง ทั้งในส่วนของ ร้านค้าปลีก ซึ่งเป็นพื้นที่เช่าของบริษัท และการบริหารพื้นที่ในร้านค้าฝากขาย

โดยร้านค้าปลีกของบริษัทเพิ่มขึ้นจำนวน 51 ร้านค้า จาก 172 ร้านค้า ณ สิ้นปี 2552 เป็น 223 ร้านค้า ณ สิ้นปี 2554 หรือเป็นการขยายตัวเฉลี่ยในอัตราประมาณร้อยละ 15 ต่อปี ในขณะที่จำนวนร้านค้าขายฝากของบริษัทมีการขยายตัวเพิ่มขึ้นในอัตราที่สูงกว่าร้านค้าปลีก โดยเพิ่มขึ้นจำนวน 245 ร้านค้าจาก 470 ร้านค้า ณ สิ้นปี 2552 เป็น 715 ร้านค้า ณ สิ้นปี 2554 หรือเป็นการขยายตัวเฉลี่ยในอัตราประมาณร้อยละ 25 ต่อปี

ปรับปรุงข้อมูลล่าสุด ณ 30 กันยายน 2555

ณ สิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 บริษัทมีร้านค้าของบริษัทเพิ่มขึ้นเป็น 365 ร้านค้า และมีร้านค้าฝากขายเพิ่มขึ้นเป็น 1,067 ร้านค้า ทั้งนี้ การเพิ่มขึ้นของร้านค้าปลีกนั้น เป็นการเพิ่มขึ้นตามแนวโน้มขายของบริษัทเป็นหลัก โดยบริษัทจะทำการพิจารณาพื้นที่ที่มีศักยภาพเป็นและทำการเข้าพื้นที่โดยตรงจากเจ้าของพื้นที่ โดยในไตรมาสที่ 3 ของปี 2555 บริษัทมีการได้มาซึ่งพื้นที่ขายจำนวนกว่า 130 จุดจำหน่ายในห้างโมเดอร์นเทรด รายหนึ่ง แทนผู้ประกอบการรายเดิม โดยพื้นที่ดังกล่าวเป็นลักษณะของ Sale Area ในพื้นที่ชูบูโร์มาร์เก็ต ของโมเดอร์นเทรด ในขณะที่การเพิ่มขึ้นของร้านค้าฝากขายนั้น สวนหนึ่งเป็นผลมาจากการขยายตัวไปพร้อมกับการขยายสาขาใหม่ของคู่ค้า ทั้งในส่วนของ Lotus Express Big C Mini และ Big C Extra

- การเพิ่มขึ้นของยอดขายในแต่ละจุดจำหน่าย ถือเป็นอีกหนึ่งปัจจัยที่ส่งผลต่อการขยายตัวเพิ่มขึ้นของรายได้ของบริษัท

ทั้งนี้ ระหว่างปี 2552 – ปี 2554 รายได้เฉลี่ยต่อร้านค้ามีการปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ทั้งในส่วนของร้านค้าปลีก และร้านค้าฝากขาย

โดยรายได้เฉลี่ยต่อร้านค้าปลีกต่อปีปรับตัวเพิ่มขึ้นจากร้านละ 2.82 ล้านบาทในปี 2552 เป็นร้านละ 3.26 ล้านบาทในปี 2554 โดยเป็นการปรับตัวเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 10.28 และร้อยละ 4.82 ในปี 2553 และ 2554 ตามลำดับ ในขณะที่รายได้เฉลี่ยต่อร้านค้าฝากขายต่อปีมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นในอัตราที่สูงกว่า คือ จากร้านละ 0.32 ล้านบาทในปี 2552 เป็นร้านละ 0.41 ล้านบาทในปี 2554 คิดเป็นการปรับตัวเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 15.62 และร้อยละ 10.81 ในปี 2553 และ 2554 ตามลำดับ

ทั้งนี้ การเพิ่มขึ้นของรายได้เฉลี่ยต่อสาขานั้น เป็นผลมาจากการปัจจัย เช่น

- พฤติกรรมผู้บริโภคที่เปลี่ยนแปลงไป จากการที่ค่าเช่าชุมภาพนธ์ในโรงพยาบาลมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องจาก 100 บาทต่อห้องเป็นประมาณ 150 – 200 บาทต่อห้อง ส่งให้ผู้บริโภคกลุ่มนี้นิยมที่จะซื้อแผ่นภาพนิรภัยที่มีคุณภาพ เพื่อรับชมภาพนิรภัยและความบันเทิงต่างๆ ในครัวเรือนเพิ่มขึ้น
- ระยะเวลาในการนำเสนอดีไซน์ภาพนิรภัย โดยมีระยะเวลาประมาณ 1-2 เดือนหลังจากภาพนิรภัยออกจากโรงพยาบาล จัดเดิมจะใช้ระยะเวลาประมาณ 2-3 เดือน ส่งผลให้ผู้บริโภคส่วนหนึ่งตัดสินใจรอซื้อแผ่นภาพนิรภัยคุณภาพแทนการเข้าชมภาพนิรภัยในโรงพยาบาลดังที่ได้กล่าวมาแล้วข้างต้น และผู้บริโภคกลุ่มนี้ซึ่งเดิมอาจทำการซื้อแผ่นเมดิลิชสิทท์ หรือที่เรียกว่า หนังซูม เพื่อใช้ในการวับชมโดยเร็ว เลือกที่จะรอซื้อภาพนิรภัยที่ถูกต้องตามลิขสิทธิ์เพิ่มขึ้น

- การบริหารจัดการร้านค้าที่มีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้นของกลุ่มบริษัท โดยเฉพาะอย่างยิ่งการบริหารสินค้าคงคลังให้เหมาะสม และการกระจายสินค้าไปยังจุดจำหน่ายให้รวดเร็ว ถือว่าเป็นหนึ่งในปัจจัยสำคัญที่ส่งผลต่อความสามารถในการหารายได้ และเพิ่มความสามารถในการแข่งขันของกลุ่มบริษัท
- เนื่องจากภาพนิทรรศ์ที่อยู่ในกระแสความนิยม เช่น Talk Show เดียวไมโครโฟน หรือ ภาพนิทรรศ์ซึ่งเพิงออกจากโรงภาพยนตร์นั้น ยอดจำหน่ายสินค้าส่วนใหญ่จะเกิดขึ้นในช่วงวันที่ 1-2 ของการวางแผนสินค้า ดังนั้นการกระจายสินค้าไปยังจุดจำหน่ายให้ได้รวดเร็ว และการกำหนดจำนวนสินค้าในแต่ละจุดจำหน่ายให้เหมาะสมจะเป็นการเพิ่มโอกาสในการสร้างยอดขายและรายได้ให้แก่กลุ่มบริษัท โดยกลุ่มบริษัทจะทำการวิเคราะห์พฤติกรรมผู้บริโภคในแต่ละพื้นที่ เพื่อทำการประมาณและการจัดสินค้าให้เหมาะสม ทั้งด้านจำนวน และประเภทของแผ่นภาพนิทรรศ์
- การกระตุ้นและส่งเสริมการขาย ณ จุดจำหน่ายสินค้าเพิ่มขึ้น ทั้งในส่วนของการจัดพื้นที่หน้าร้าน การวางแผนสินค้าให้ง่ายและสะดวกต่อการเลือกซื้อสินค้า การส่งเสริมการขายในลักษณะการให้ส่วนลด เช่น ซื้อสินค้า 4 เรื่อง แถม 1 เรื่อง เป็นต้น

ทั้งนี้ในงวด 9 เดือนปี 2555 บริษัทมีรายได้เฉลี่ยต่อจุดจำหน่ายสำหรับร้านค้าสาขาและร้านค้าฝากราย เท่ากับ 1.86 ล้านบาท และ 0.26 ล้านบาท ต่อวัน ตามลำดับ ซึ่งมีอัตราเติบโตของรายได้ลดลง เนื่องจาก การเพิ่มจุดจำหน่ายจำนวนมาก โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ในไตรมาส 3 บริษัทมีการได้มาซึ่งพื้นที่ขายจำนวน 130 จุด ซึ่งในช่วงต้นของจุดจำหน่ายใหม่นั้น โดยทั่วไปแล้ว จะมีช่วงเวลาเตรียมความพร้อมของสินค้า และ พนักงานขายในระยะหนึ่ง ทำให้ยอดจำหน่ายในจุดจำหน่ายนั้นๆ ในช่วงต้นอาจไม่สูงมากนัก

- รายได้จากการซื้อขายและบันเทิง

ปรับปรุงข้อมูลล่าสุด ณ 30 กันยายน 2555

รายได้จากการซื้อขายและบันเทิงในงบการเงินรวมของกลุ่มบริษัท จะแสดงเฉพาะส่วนของการดำเนินการของบริษัทย่อย ซึ่งได้แก่ บริษัท ดีอี็คโค เรฟโว่ชั้น จำกัด ในขณะที่รายได้จากบริษัททั่วของบริษัทย่อย ซึ่งได้แก่ บริษัท สมอดล์ รูม จำกัด ซึ่งประกอบธุรกิจเพลนและธุรกิจที่เกี่ยวเนื่องกับเพลนนั้น จะแสดงแยกต่างหากในส่วนของ ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในกิจการร่วมค้า

สำหรับรายได้ในส่วนของธุรกิจซื้อขายและบันเทิง กลุ่มบริษัทเริ่มมีการรับรู้รายได้ในปี 2553 เท่ากับ 56.23 ล้านบาท และ 41.08 ล้านบาทในปี 2554 และ 18.76 ล้านบาทในงวด 9 เดือน ของปี 2555 โดยสามารถจำแนก ลักษณะรายได้เป็น 2 ประเภท คือ รายได้จากการค่าโฆษณา และรายได้จากการผลิตภาพนิทรรศ์ โดยรายได้จากการค่าโฆษณา ของกลุ่มบริษัทในระหว่างปี 2553 – ปี 2554 เกิดจากการบริหารซื้อขายของซุญญานของโทรศัพท์มือถือไว้ดาวเทียม ซึ่ง กลุ่มบริษัทได้ร่วมผลิตรายการบันเทิง ชื่อ ยิ่มทีวี ซึ่งเป็นรายการเพลงลูกทุ่ง กับ บริษัท เอ็ม วี เทเลวิชั่น (ไทยแลนด์) จำกัด และรับรู้ส่วนแบ่งรายได้จากการค่าโฆษณาที่เกิดขึ้นจากการตั้งกล่าว อย่างไรก็ตามรายการตั้งกล่าวได้ถูกยกเลิกในเดือน กันยายน ปี 2554 เนื่องจากไม่ได้รับการตอบรับในระดับที่น่าพอใจ สำหรับในปี 2555 นั้น รายได้จากการค่าโฆษณา เกิดขึ้น จากการที่กลุ่มบริษัทเข้าทำสัญญาในการบริหารจัดการโฆษณาในช่วงขาตั้นรั่วมองทางสถานีวิทยุกระจายเสียงแห่งประเทศไทยของกรมประชาสัมพันธ์จากบริษัท เอ.ซี.เรคคอร์ด จำกัด เป็นระยะเวลา 2 ปี ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2555 ถึง วันที่ 31 มีนาคม 2556

ในขณะที่รายได้จากการผลิตภัณฑ์จำนวน 35 ล้านบาท ซึ่งเกิดขึ้นในปี 2553 นั้น เกิดขึ้นจากการรับจ้างผลิตเนื้อหาภัณฑ์จำนวน 7 เรื่อง ให้แก่หน่วยงานราชการแห่งหนึ่ง ซึ่งรายได้ในส่วนนี้แม้ว่าจะเป็นรายได้ที่เข้ามาตามสัญญาเป็นครั้งๆ แต่ถือว่าเป็นโอกาสทางธุรกิจและเป็นผลงานของบริษัทที่สามารถนำไปอ้างอิงได้ในอนาคต

- **รายได้อื่น**

รายได้อื่น ประกอบด้วย (1) รายได้จากส่วนลดค่าสั่งเสริมการขาย ซึ่งได้รับจากคู่ค้าหรือผู้จัดจำหน่าย (Vendor) ได้แก่ ค่า Display Incentive และสั่งเสริมการขายอื่น (2) รายได้ค่าเช่าพื้นที่ร้านค้า โดยกลุ่มบริษัทมีรายได้อื่นประมาณปีละ 10 ล้านบาทตลอดระยะเวลาที่ 3 ปีที่ผ่านมา อย่างไรก็ตาม ในปี 2555 บริษัทให้ความสำคัญกับการร่วมทำรายการสั่งเสริมการขายอื่นกับคู่ค้า ผลให้รายได้ในส่วนนี้ปรับตัวเพิ่มขึ้น โดยรายได้อื่นที่เกิดขึ้นในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2555 มีมูลค่าเท่ากับ 19.09 ล้านบาท

- **ต้นทุน**

ต้นทุนของกลุ่มบริษัทระหว่างปี 2552 – ปี 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 สามารถจำแนกได้เป็น 3 กลุ่ม ตาม ลักษณะของรายได้ที่เกิด คือ ต้นทุนขาย ต้นทุนค่าโฆษณา และต้นทุนการผลิตภัณฑ์ โดยแสดงรายละเอียดได้ดังนี้

	ปี 2552	ปี 2553	ปี 2554	งวด 9 เดือน ปี 2555
1) ต้นทุนขาย (ล้านบาท)	558.95	665.39	775.76	<u>706.71</u>
% ต่อรายได้จากการขาย	75.61%	75.18%	73.15%	<u>72.32%</u>
2) ต้นทุนค่าโฆษณา (ล้านบาท)	-	17.71	36.61	<u>14.25</u>
% ต่อรายได้ค่าโฆษณา	-	83.44%	89.11%	<u>75.97%</u>
3) ต้นทุนการผลิตภัณฑ์	-	29.11	-	-
% ต่อรายได้จากการผลิตภัณฑ์	-	83.16%	-	-

ต้นทุนขาย

ต้นทุนขายของกลุ่มบริษัท ประกอบด้วยต้นทุนสินค้า เป็นหลัก ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนอยู่ประมาณร้อยละ 95 - 98 ของต้นทุนขายรวมของกลุ่มบริษัทดตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา ทั้งนี้ ต้นทุนของสินค้าในส่วนของสินค้าประเภทภัณฑ์/เพลงที่เป็นลิขสิทธิ์ของผู้อื่นจะเกิดจากมูลค่าสินค้าสำเร็จรูปที่กลุ่มบริษัททำการซื้อ แต่ในส่วนของภัณฑ์ที่เป็นลิขสิทธิ์ของบริษัท ต้นทุนของสินค้าจะเกิดจากค่าลิขสิทธิ์ตัดจำหน่ายสำหรับภัณฑ์เรื่องนั้นๆ และค่าว่าจ้างผลิตแผ่นภัณฑ์ นอกจากนั้นต้นทุนขายของบริษัทยังประกอบด้วย ต้นทุนสินค้าสูญหาย ซึ่งในอดีตบันทึกตามการสูญหายที่เกิดขึ้นจริง โดยในปี 2554 บริษัทมีการบันทึกสินค้าสูญหายที่มูลค่า 5.97 ล้านบาท คิดเป็นมูลค่าประมาณ 6,300 บาทต่อสาขาต่อปี หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 0.56 ของรายได้จากการขาย อย่างไรก็ตาม ตั้งแต่ต่อมาส 3 ของปี 2555 บริษัทได้ตั้งนโยบายสำรองค่าเสื่อมสินค้าสูญหายในอัตราร้อยละ 0.60 ของรายได้จากการขายในงวด 9 เดือน คิดเป็นมูลค่า 5.86 ล้านบาท

ซึ่งโดยทั่วไปแล้วสัดส่วนต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายของสินค้าลิขสิทธิ์ของผู้อื่น และสิขสิทธิ์ของตนเอง โดยสินค้าที่เป็นลิขสิทธิ์ของผู้อื่นจะมีสัดส่วนต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายประมาณร้อยละ 80 ในขณะที่สินค้าที่เป็นลิขสิทธิ์ของกลุ่มบริษัทจะมีสัดส่วนต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายประมาณร้อยละ 55 – ร้อยละ 65 ขึ้นกับปริมาณการจำหน่ายสินค้า เนื่องจากส่วนประกอบของต้นทุนสินค้า เกิดจากค่าลิขสิทธิ์ตัดจำหน่ายซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายคงที่ และค่าว่าจ้าง

ผลิตซึ่งเป็นค่าใช้จ่ายผันแปรตามปริมาณการสั่งผลิต ทำให้มีการจำหน่ายสินค้ากลุ่มดังกล่าวเพิ่มขึ้นต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายของสินค้ากลุ่มดังกล่าวจะมีแนวโน้มที่จะปรับตัวลดลง

โดยในปี 2552 – 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 กลุ่มบริษัทมีต้นทุนขายเท่ากับ 558.95 ล้านบาท 665.39 ล้านบาท 775.76 ล้านบาท และ 706.71 ล้านบาท โดยคิดเป็นร้อยละ 75.61 ร้อยละ 75.18 ร้อยละ 73.15 และร้อยละ 72.32 ของรายได้จากการขายของแต่ละช่วงเวลาตามลำดับ โดยสัดส่วนต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายของกลุ่มบริษัทมีการปรับตัวลดลงอย่างต่อเนื่องซึ่งมีสาเหตุมาจาก 2 ปัจจัยหลัก คือ

1) การเพิ่มขึ้นของจำนวนต่อรองตัวน้ำหน้าและเงื่อนไขทางการค้าในการจัดหาสินค้าที่เป็นลิขสิทธิ์ของผู้อื่น จากปริมาณการสั่งซื้อที่เพิ่มขึ้น และจากการที่กลุ่มบริษัทมีแนวโน้มที่ครองส่วนแบ่งตลาดในธุรกิจเพิ่มขึ้น

2) การเพิ่มขึ้นของสัดส่วนของการจำหน่ายสินค้าที่เป็นลิขสิทธิ์ของกลุ่มบริษัทซึ่งด้วยลักษณะจะเป็นสินค้ากลุ่มที่มีสัดส่วนต้นทุนขายต่อรายได้จากการขายต่ำกว่าสินค้าที่เป็นลิขสิทธิ์ของผู้อื่น และมีแนวโน้มที่จะปรับตัวลดลงในกรณีที่ทำการจำหน่ายเพิ่มขึ้นดังที่ได้กล่าวมาแล้วข้างต้น

ทั้งนี้ กลุ่มบริษัทมีการกำหนดนโยบายส่งเสริมการจำหน่ายสำหรับสินค้าที่เป็นลิขสิทธิ์ของกลุ่มบริษัท ทั้งในลักษณะการจัดพื้นที่ ณ จุดจำหน่ายสินค้า การกำหนดค่าตอบแทนในรูปแบบค่าคอมมิชชันเพื่อเพิ่มแรงจูงใจให้แก่พนักงานขายในพื้นที่ ประกอบกับการให้ความสำคัญในการคัดสรรลิขสิทธิ์ของพาร์ทที่มีคุณภาพและตรงต่อความต้องการลูกค้า ผลให้สัดส่วนการจำหน่ายสินค้าที่เป็นลิขสิทธิ์ของกลุ่มบริษัทต่อรายได้จากการขายรวมเพิ่มขึ้นจากประมาณร้อยละ 3 ในปี 2552 เป็นร้อยละ 15 ในปี 2554

ต้นทุนค่าโฆษณา

ต้นทุนโฆษณาในปี 2553 – 2554 เกิดจากการประกอบธุรกิจบริหารจัดการสื่อโฆษณาซึ่งสัญญาณของโทรทัศน์ดาวเทียม โดยโครงสร้างของต้นทุนประกอบด้วย ค่าซื้อสัญญาณ ค่าจ้างถ่ายทอดสัญญาณไมโครเวฟ (เพื่อนำรายการออกอากาศ) ค่าจัดซื้อสัญญาณ และค่านายหน้าค่าโฆษณา ซึ่งมีมูลค่าเท่ากับ 17.71 ล้านบาท และ 36.61 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 83.44 และร้อยละ 89.11 ของรายได้ค่าโฆษณาในช่วงเวลาดังกล่าว ทั้งนี้ ต้นทุนส่วนใหญ่ซึ่งไม่รวมค่านายหน้าค่าโฆษณาถือเป็นต้นทุนที่คงที่ ดังนั้น สัดส่วนต้นทุนค่าโฆษณาต่อรายได้ค่าโฆษณา จึงขึ้นอยู่กับรายได้จากการค่าโฆษณาเป็นหลัก โดยในปี 2554 ต้นทุนค่าโฆษณาต่อรายได้จากการค่าโฆษณาไม่แนวโน้มปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น สะท้อนให้เห็นถึงการตอบรับของรายการที่ลดลง ผลให้กลุ่มบริษัทดับสินใจหยุดการดำเนินธุรกิจ บริหารจัดการซึ่งสัญญาณของโทรทัศน์ดาวเทียมในเดือน กันยายน 2554

สำหรับต้นทุนค่าโฆษณาในปี 2555 เกิดจากการประกอบธุรกิจบริหารจัดการเวลาสื่อวิทยุสำหรับช่วงต้นช่วงโมงของกรมประชาสัมพันธ์ โดยโครงสร้างของต้นทุนค่าโฆษณาจะประกอบด้วย ค่าใช้จ่ายในการจัดหาเวลาตัดจำหน่าย ค่าซื้อสัญญาณ ค่านายหน้าค่าโฆษณา และค่าตอบแทนตามสัญญาร่วมผลิตอีก 1.25 ล้านบาทต่อเดือน โดยต้นทุนส่วนใหญ่ซึ่งไม่รวมค่าโฆษณาถือเป็นต้นทุนที่คงที่ โดยในงวด 9 เดือนปี 2555 มีมูลค่าต้นทุนค่าโฆษณาเท่ากับ 14.25 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 75.97 ของรายได้จากการค่าโฆษณา ทั้งนี้ สัดส่วนต้นทุนค่าโฆษณาต่อรายได้ค่าโฆษณาจะปรับตัวเพิ่มขึ้นหรือลดลง จึงขึ้นกับความสามารถในการหาโฆษณาของกลุ่มบริษัท

ต้นทุนค่าผลิตภัณฑ์

ต้นทุนค่าผลิตภัณฑ์ เกิดจากการที่กลุ่มบริษัททำการว่าจ้างบริษัทผู้ผลิตภัณฑ์ ของผู้กำกับแนวหน้าของประเทศไทย เช่น คุณยุทธนา มุกดาสนิท คุณพงษ์พัฒนา วชิรบรรจง คุณพิง ลำเพลิง คุณปรัชญา ปินแก้ว และ คุณนนท์ นิมบุตร ทำการผลิตภัณฑ์ให้แก่กลุ่มบริษัท โดยกลุ่มบริษัทมีต้นทุนค่าผลิตภัณฑ์เกิดขึ้นในปี 2553 เท่ากับ 29.11 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 83.16 ของรายได้จากการผลิตภัณฑ์ ทั้งนี้ ในกรณีที่กลุ่มบริษัทมีการรับจ้างผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าในอนาคตสัดส่วนต้นทุนต่อรายได้ในส่วนนี้ อาจเปลี่ยนแปลงตามแต่ก่อต่างจากในปี 2553 ได้

- ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารของกลุ่มบริษัทในระหว่างปี 2552 – 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 เท่ากับ 186.51 ล้านบาท 211.82 ล้านบาท 260.90 ล้านบาท และ 232.76 ล้านบาท โดยคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 25.23 ร้อยละ 22.50 ร้อยละ 23.61 และร้อยละ 23.38 ของรายได้รวมในแต่ละช่วงเวลาตามลำดับ โดยค่าใช้จ่ายในการขายคิดเป็นส่วนประกอบหลักของค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร โดยมีสัดส่วนประมาณร้อยละ 60 – ร้อยละ 65 ของค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารตลอดช่วงเวลาที่ผ่านมาทั้งนี้ รายละเอียดค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร สามารถแสดงได้ดังนี้

ปรับปูจุข้อมูลตามงบการเงินไตรมาส 3/2555

(หน่วย : ล้านบาท)

	ปี 2552	ปี 2553	ปี 2554	งวด 6 เดือน ปี 2555
ค่าใช้จ่ายในการขาย (ล้านบาท)	117.12	134.15	156.30	<u>146.57</u>
% รายได้รวม (ไม่รวมรายได้อื่น)	15.84%	14.25%	14.19%	<u>14.72%</u>
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร (ล้านบาท)	69.39	77.68	103.99	<u>86.19</u>
% รายได้รวม (ไม่รวมรายได้อื่น)	9.39%	8.25%	9.44%	<u>8.66%</u>
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร (ล้านบาท)	186.51	211.82	260.09	<u>232.76</u>
% รายได้รวม (ไม่รวมรายได้อื่น)	25.23%	22.50%	23.63%	<u>23.38%</u>
% ค่าใช้จ่ายในการขาย/ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	62.79%	63.33%	60.09%	<u>62.96%</u>

ค่าใช้จ่ายในการขาย

ค่าใช้จ่ายในการขายของกลุ่มบริษัท ประกอบด้วย เงินเดือนพนักงานขาย ค่าคอมมิชั่น ค่าเช่าพื้นที่และค่าเสื่อมราคาอุปกรณ์เกี่ยวกับการขายสินค้า(ชั้นวางสินค้า, อุปกรณ์เครื่องเสียงของสาขา) โดยสัดส่วนของค่าใช้จ่ายทั้ง 4 ประเภทอยู่ที่ ประมาณ 36 : 17 : 41 : 6 ทั้งนี้ ค่าใช้จ่ายที่ผันแปรกับรายได้จากการขายมีสัดส่วนประมาณร้อยละ 21 ของค่าใช้จ่ายในการขาย

ในปี 2552 – 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 กลุ่มบริษัทมีค่าใช้จ่ายในการขายเท่ากับ 117.12 ล้านบาท 134.15 ล้านบาท 156.30 ล้านบาท และ 146.57 ล้านบาท โดยคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 15.84 ร้อยละ 14.25 ร้อยละ 14.19 และร้อยละ 14.72 ของรายได้รวมของกลุ่มบริษัท ในช่วงเวลาดังกล่าวตามลำดับ ทั้งนี้จะเห็นได้ว่าสัดส่วนค่าใช้จ่ายในการขายต่อรายได้รวมของกลุ่มบริษัทมีแนวโน้มปรับตัวลดลงเล็กน้อย ทั้งนี้เนื่องจากส่วนหนึ่งของค่าใช้จ่ายดังกล่าวเป็นค่าใช้จ่ายที่มิได้ผันแปรตามการขยายตัวของรายได้ ดังที่ได้อธิบายมาแล้วข้างต้น อย่างไรก็ตาม เนื่องจากระหว่างปี 2553

- 2554 กลุ่มบริษัทมีการขยายตัวโดยการเพิ่มจุดจำหน่ายอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ค่าใช้จ่ายด้านพนักงานที่แม้มิใช่ค่าใช้จ่ายที่ผันแปรโดยตรงกับยอดขายมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นเช่นกัน

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการบริหารของกลุ่มบริษัท ประกอบด้วย เงินเดือนพนักงาน ค่าวัสดุการพนักงาน ค่าใช้จ่ายในการบริหารงาน ค่าใช้จ่ายสำนักงาน และค่าใช้จ่ายอื่นๆ เป็นต้น ทั้งนี้ค่าใช้จ่ายในการบริหารส่วนใหญ่ของกลุ่มบริษัทเป็นค่าใช้จ่ายที่มิได้ผันแปรโดยตรงกับรายได้ โดยประมาณร้อยละ 50 ของค่าใช้จ่ายในการบริหารเป็นค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับพนักงาน

ในปี 2552 – 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 กลุ่มบริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหารเท่ากับ 69.39 ล้านบาท 77.68 ล้านบาท 103.99 ล้านบาท และ 86.19 ล้านบาท โดยคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 9.39 ร้อยละ 8.25 ร้อยละ 9.44 และร้อยละ 8.66 ของรายได้รวมของกลุ่มบริษัท ในช่วงเวลาดังกล่าวตามลำดับ โดยในปี 2553 และปี 2554 ค่าใช้จ่ายในการบริหารมีการขยายตัวเพิ่มขึ้นในอัตราประมาณร้อยละ 22.55 และ 33.88 จากปีก่อนหน้า โดยการเพิ่มขึ้นของสัดส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารต่อรายได้รวมของกลุ่มบริษัทในปี 2554 เป็นผลมาจากการลดลงของตัวเลขค่าของลิขสิทธิ์ภาพพยนตร์ สินค้าคงเหลือ, ผลขาดทุนจากการจัดแสดงคอนเสิร์ต และส่วนปรับปรุงอาคารรวมมูลค่าประมาณ 7 ล้านบาท และมีค่าใช้จ่ายในการปรับปรุงพัฒนาระบบงาน และค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวเนื่องกับการเติมตัวเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เพิ่มขึ้น

ความสามารถในการทำกำไร

ความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มบริษัทโดยภาพรวมแล้วมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยมีกำไรสุทธิของกลุ่มบริษัทในปี 2552 – 2554 และงวด 9 เดือนปี 2555 เท่ากับ 3.35 ล้านบาท 20.29 ล้านบาท 24.13 ล้านบาท และ 42.53 ล้านบาทตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราร้อยละ 0.45 ร้อยละ 2.16 ร้อยละ 2.19 และร้อยละ 4.27 ของรายได้รวมในแต่ละช่วงเวลา

ทั้งนี้ การปรับตัวเพิ่มขึ้นของความสามารถในการทำกำไรในปี 2553 เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2552 เป็นผลเนื่องมาจากการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้นเป็นหลัก จากการลดลงของค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร สำหรับปี 2554 นั้น แม้ว่ากลุ่มบริษัทจะบริหารจัดการเรื่องต้นทุนขายของสินค้าได้ดีขึ้นกว่าปี 2553 แต่การเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายในการบริหารดังที่ได้กล่าวมาแล้วข้างต้น ส่งผลให้อัตรากำไรสุทธิของกลุ่มบริษัทคงที่อยู่ในระดับที่ใกล้เคียงกัน ในขณะที่การปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างมากของความสามารถในการทำกำไรในงวด 9 เดือนปี 2555 นั้น มีสาเหตุมาจาก การบริหารจัดการเรื่องต้นทุนสินค้าที่ดีขึ้น ดังจะเห็นได้จากอัตรากำไรขั้นต้นของกลุ่มบริษัทซึ่งอยู่ในระดับประมาณร้อยละ 25 ของรายได้รวมระหว่างปี 2552 – 2554 ปรับตัวเพิ่มขึ้นเป็นประมาณร้อยละ 28 ของรายได้รวมในงวด 9 เดือนปี 2555

12.3.2 ฐานะการเงิน

ก. สินทรัพย์

ปรับปรุงข้อมูลตามงบการเงินไตรมาส 3/2555

ณ สิ้นปี 2552 – 2554 และ ณ 30 กันยายน 2555 กลุ่มบริษัทมีสินทรัพย์รวมเท่ากับ 305.53 ล้านบาท 400.21 ล้านบาท 498.39 ล้านบาท และ 775.78 ล้านบาท ตามลำดับ ทั้งนี้ สินทรัพย์รวมของกลุ่มบริษัทมีการขยายตัวเพิ่มขึ้นตลอดช่วงระยะเวลาที่ผ่านมาในอัตราร้อยละ 30.99 ร้อยละ 24.53 ในปี 2553 และปี 2554 ตามการเติบโตของกลุ่มบริษัท โดยส่วนประกอบสำคัญของสินทรัพย์สามารถแสดงได้ดังนี้

สัดส่วนต่อสินทรัพย์รวม	ปี 2552	ปี 2553	ปี 2554	30 กันยายน 2555
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นๆ	31.12%	33.33%	24.77%	<u>25.07%</u>
สินค้าคงคลัง	44.62%	35.99%	43.21%	<u>46.89%</u>
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	79.79%	76.20%	73.64%	<u>79.73%</u>
ส่วนได้เสียในกิจการร่วมค้า			2.94%	<u>1.52%</u>
ส่วนปรับปรุงอาคารเช่าและอุปกรณ์	12.86%	9.99%	9.18%	9.09%
ลิขสิทธิ์ภาพพยนตร์ / สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	3.72%	9.00%	9.90%	<u>5.69%</u>
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	20.21%	23.80%	26.36%	<u>20.27%</u>
สินทรัพย์รวม	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

จากการวิเคราะห์โครงสร้างของสินทรัพย์ข้างต้น สินทรัพย์หลักในการประกอบธุรกิจส่วนใหญ่ของกลุ่มบริษัท เป็นสินทรัพย์หมุนเวียน โดยมีสัดส่วนประมาณร้อยละ 70-80 ของสินทรัพย์รวมในช่วงเวลาที่ผ่านมา อย่างไรก็ตาม แนวโน้มของสินทรัพย์หมุนเวียนมีการปรับตัวลดลงเล็กน้อย ซึ่งเป็นผลต่อเนื่องจากนโยบายการดำเนินงานของกลุ่มบริษัท ที่จะมีการถือครองลิขสิทธิ์ของภาพพยนตร์เพิ่มขึ้น ดังจะเห็นได้จากสัดส่วนของลิขสิทธิ์ภาพพยนตร์และสินทรัพย์ไม่มีตัวตน ของกลุ่มบริษัทมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นจากร้อยละ 3.72 ของสินทรัพย์รวม ณ สิ้นปี 2552 เป็นร้อยละ 5.69 ของสินทรัพย์รวม ณ สิ้นไตรมาส 3 ของปี 2555 นอกจากนั้น ในปี 2554 กลุ่มบริษัทมีการลงทุนในบริษัทอย่างและบริษัทร่วมเพิ่มขึ้น เพื่อขยายขอบเขตในการประกอบธุรกิจไปยังธุรกิจสื่อและบันเทิง

รายละเอียดของสินทรัพย์ที่สำคัญสรุปได้ดังนี้

• ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นๆ

ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นๆ ประกอบด้วย ลูกหนี้การค้า ค่าใช้จ่ายลงทุน รายได้ที่ยังไม่ออกใบแจ้งหนี้ ตัวเงินรับและลูกหนี้อื่นๆ โดยณ สิ้นปี 2552 – 2554 และ ณ 30 กันยายน 2555 กลุ่มบริษัทมีลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นๆ ที่เท่ากับ 95.09 ล้านบาท 133.38 ล้านบาท 123.44 ล้านบาท 194.52 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 31.12 ร้อยละ 33.33 ร้อยละ 24.77 และร้อยละ 25.07 ของสินทรัพย์รวมในแต่ละช่วงเวลาตามลำดับ โดยมีรายละเอียดดังนี้

	ปี 2552	ปี 2553	ปี 2554	30 กันยายน 2555
ลูกหนี้การค้าสุทธิ	91.32	113.70	95.88	<u>156.77</u>
ค่าใช้จ่ายลงทุน		0.79	0.26	<u>1.50</u>
รายได้ที่ยังไม่ออกใบแจ้งหนี้	3.77	9.91	15.54	<u>29.80</u>
ตัวเงินรับ		5.94	6.34	<u>1.63</u>
ลูกหนี้อื่นๆ		3.04	5.42	<u>5.31</u>
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่นๆ	95.09	133.38	123.44	<u>194.52</u>

ทั้งนี้การขยายตัวเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้า้นนั้น เป็นไปตามการเติบโตของยอดขาย อย่างไรก็ตาม ยอดลูกหนี้การค้าที่แสดงในงบการเงิน 30 กันยายน 2555 ส่วนหนึ่งที่มีมูลค่าที่สูงขึ้นนั้น มีสาเหตุมาจากการที่บริษัทมีการขยายพื้นที่จุดจำหน่ายในรูปแบบ Sale Area กับคู่ค้ารายหนึ่งทดลองผู้ประกอบการรายเดิม ซึ่งในช่วงแรกของการดำเนินธุรกิจมีระยะเวลาในเรื่องของการดำเนินการเรื่องเอกสารเปิดบัญชีให้พื้นที่ทำให้รับระยะเวลาชำระขายเกินกว่าปกติ โดย ณ 30 กันยายน 2555 ยอดลูกหนี้ที่แสดงในงบนั้น เป็นลูกหนี้การค้าที่เกิดจากรายได้การขายผ่าน Sale Area ประมาณ 60 ล้านบาท ซึ่ง ณ ปัจจุบันได้รับชำระครบทั้งจำนวนแล้ว

ลูกหนี้การค้าของกลุ่มบริษัท ส่วนใหญ่เป็นลูกหนี้การค้าที่เกิดจากการจำหน่ายสินค้าประเภทพาณิชย์ เพลง โดยสามารถจำแนกได้เป็น 3 กลุ่มย่อย คือ 1) ลูกหนี้ที่เกิดขึ้นจากการจำหน่ายสินค้าในร้านค้าปลีกที่ตั้งอยู่ในห้างสรรพสินค้าและมีสัญญาส่วนแบ่งรายได้จากการขาย โดยมีระยะเวลาเครดิตประมาณ 30-45 วัน 2) ลูกหนี้ที่เกิดขึ้นจากการจำหน่ายสินค้าในร้านค้าฝากราย โดยจะมีระยะเวลาเครดิตประมาณ 60 วัน 3) ลูกหนี้ที่เกิดจากการจำหน่ายสินค้าในลักษณะขายส่ง โดยมีระยะเวลาเครดิตประมาณ 60-90 วัน ในส่วนของรายได้ที่ยังไม่ออกใบแจ้งหนี้ จะเกิดขึ้นสินค้าประเภทกลุ่มฝากราย ซึ่งมีการติดรอบการวางบิลลงบัญชีไม่เต็มเดือน ในขณะที่ในทางบัญชีต้องรับรู้เป็นรายได้เต็มเดือนจากวันที่เหลือทั้งหมด สำหรับลูกหนี้อื่นสุทธิเป็นลูกหนี้ซึ่งเกิดจากการเรียกเก็บรายได้ส่วนราชการจากเจ้าหนี้การค้าโดยจะคำนวณจากยอดขายสินค้าและจะหักกับยอดชำระประจำเดือน รวมทั้งลูกหนี้พนักงาน ซึ่ง เกิดขึ้นในกรณีที่สาขา หรือจุดจำหน่ายที่ดูแลอยู่มีสินค้าสูญหาย เกินกว่าอัตราเกินกว่าค่ามาตรฐานที่กำหนด ที่อัตรา้อยู่ 0.50 ของรายได้จากการขายของจุดจำหน่ายนั้นๆ โดยจะทำการหักจากค่าคอมมิชชันของพนักงาน โดย ณ สิ้นปี 2554 และ 30 กันยายน 2555 บริษัทมียอดลูกหนี้พนักงานคงค้างเท่ากับ 1.43 ล้านบาท และ 1.72 ล้านบาท ตามลำดับ

ในส่วนของลูกหนี้การค้าอันเกิดจากการประกอบธุรกิจของกลุ่มบริษัท สามารถจำแนกรายละเอียดตามอายุหนี้ได้ดังนี้

ลูกหนี้การค้า	ณ วันที่ 31 ธันวาคม						ณ วันที่ 30 กันยายน	
	2552		2553		2554		2555	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ลูกหนี้การค้าที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ ^{1/}	71.57	75.27	92.90	74.66	81.54	85.04	151.90	97.20
ลูกหนี้การค้าแยกตามอายุหนี้ค้างชำระ ^{1/}								
ไม่เกิน 3 เดือน	14.95	15.73	16.24	13.06	5.63	5.87	1.72	1.10
เกินกว่า 3 เดือน แต่ไม่เกิน 6 เดือน	4.68	4.92	4.76	3.82	6.40	6.68	1.12	0.72
เกินกว่า 6 เดือน แต่ไม่เกิน 12 เดือน	-	-	0.16	0.13	1.55	1.62	0.69	0.39
เกินกว่า 12 เดือน	0.11	0.00	0.28	0.22	0.76	0.79	0.92	0.59
รวม	95.09	100.00	114.33	100.51	95.88	100.00	156.27	100.00
หัก ค่าเผื่อนทั้งสิ้นจะสูญ	-	-	(0.64)	(0.51)	-	-	-	-
ลูกหนี้การค้า-สุทธิ	95.09	100.00	113.70	100.00	95.88	100.00	156.27	100.00

โดยลูกหนี้การค้าส่วนใหญ่ของกลุ่มบริษัทในสัดส่วนประมาณร้อยละ 90 เป็นลูกหนี้ที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ หรือค้างชำระไม่เกิน 3 เดือน จึงสามารถถือได้ว่าคุณภาพของลูกหนี้ของกลุ่มบริษัทถือว่าอยู่ในเกณฑ์ดี และเมื่อพิจารณาระยะเวลาวันชำระหนี้ของกลุ่มบริษัทประกอบพบว่า มีการปรับตัวลดลงจาก 46 วันในปี 2552 เป็น 43 วันในไตรมาส 3 ของปี 2555 นอกจากนั้น เมื่อพิจารณาในด้านของหนี้ที่ค้างชำระเกินกว่ากำหนดเกิน 3 เดือนแล้วพบว่าระหว่างปี 2552 – ปี 2554 มีมูลค่าเพิ่มขึ้นจาก 4.68 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2552 เป็น 8.71 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2554 อย่างไรก็ตาม ณ 30 กันยายน 2555 มียอดคงค้างทั้งสิ้น 2.73 ล้านบาทสะท้อนให้เห็นถึงประสิทธิภาพในการบริหารจัดการที่ดีขึ้นของบริษัท

ทั้งนี้ กลุ่มบริษัทมีนโยบายการตั้งค่าเพื่อหนี้สิบห้ามจ่ายโดยกำหนดให้ลูกหนี้ที่ค้างชำระเกิน 9 เดือนตั้งสำรอง 12 เดือน และ 18 เดือน ทำการตั้งสำรองในอัตราว้อยละ 30 ร้อยละ 60 และร้อยละ 100 ของมูลหนี้ ทั้งนี้ในกรณีที่ลูกหนี้รายได้มีการเจรจาปรับ หรือยืดอายุหนี้ จะทำการประมาณการจากมูลค่าที่คาดว่าจะไม่ได้รับชำระหนี้จากลูกหนี้ การค้าเป็นรายๆไป และในส่วนของการตั้งค่าเพื่อหนี้สิบห้ามจ่าย โดยตัดจำหน่ายลูกหนี้อื่นในส่วนของลูกหนี้พนักงานนั้น บริษัทกำหนดให้ทำการตัดจำหน่ายลูกหนี้พนักงานเมื่อพนักงานรายดังกล่าว สิ้นสุดสภาพการเป็นพนักงานตามยอดคงค้างหลังหักค่าคอมมิชชันค้างจ่ายและเงินประกัน นอกจากนั้น ทุกสินปีบริษัทจะทำการทบทวนความสามารถในการชำระหนี้ของพนักงานรายบุคคล เพื่อพิจารณาทำการตั้งสำรองหนี้สิบห้ามจ่ายในส่วนของลูกหนี้พนักงาน

สำหรับลูกหนี้การค้าที่เกินกว่ากำหนด 9 เดือน และ 12 เดือนที่แสดงในงบการเงิน ณ 30 กันยายน 2555 นั้น บริษัทมิได้ทำการตั้งสำรองค่าเพื่อหนี้สิบห้ามจ่ายในรายการการตั้งกล่าว เนื่องจากเป็นลูกหนี้ซึ่งมีการเจรจาในเรื่องเงื่อนไขการชำระหนี้แล้ว 1 ราย มูลค่า 0.62 ล้านบาท และเป็นลูกหนี้ในส่วนของการจำหน่ายสินค้าให้แก่ผู้ค้าส่งรายใหญ่รวมมูลค่าประมาณ 0.68 ล้านบาท ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างการเคลียร์การส่งคืนสินค้า

- **สินค้าคงเหลือ**

โดย ณ สิ้นปี 2552 – 2554 และ ณ 30 กันยายน 2555 กลุ่มบริษัทมีสินค้าคงเหลือเท่ากับ 136.34 ล้านบาท 144.03 ล้านบาท 215.38 ล้านบาท และ 363.74 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 44.63 ร้อยละ 35.99 ร้อยละ 43.21 และร้อยละ 46.89 ของสินทรัพย์รวมในแต่ละช่วงเวลาตามลำดับ

**เปิดเผยข้อมูลเพิ่มเติมเรื่องค่าเพื่อสินค้าล้าสมัย
และค่าเสื่อมของการลดลงของมูลค่าสินค้า**

สินค้าคงเหลือของกลุ่มบริษัทนั้น จะกระจายอยู่ตามจุดจำหน่ายต่างๆ ของกลุ่มบริษัท โดยมีแนวโน้มในการปรับตัวเพิ่มขึ้นตามการเพิ่มขึ้นของจุดจำหน่ายของกลุ่มบริษัท โดยตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา กลุ่มบริษัทมีการขยายสาขา และจุดจำหน่ายเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องจาก 642 จุดจำหน่าย ณ สิ้นปี 2552 เป็น 1,432 จุดจำหน่าย ณ สิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 สงผลให้มูลค่าสินค้าคงคลังของกลุ่มบริษัทปรับตัวเพิ่มขึ้นเพื่อรับการเติบโตดังกล่าว โดยเมื่อพิจารณาระยะเวลาในการจัดเก็บสินค้าคงคลังของกลุ่มบริษัทพบว่ามีการปรับตัวเพิ่มขึ้นจาก 87 วัน ณ สิ้นปี 2552 เป็น 110 วัน ณ 30 กันยายน 2555

ทั้งนี้ นโยบายในการตั้งสำรองค่าเสื่อมของการลดลงของมูลค่าสินค้า จะพิจารณาจากมูลค่าที่คาดว่าจะจำหน่ายได้ในอนาคตหากมูลค่าที่คาดว่าจะจำหน่ายได้ในอนาคตต่ำกว่ามูลค่าที่บันทึกไว้จะทำการตั้งสำรอง ทั้งนี้ เนื่องจากปัจจุบันด้านทุนในส่วนการผลิตแผ่นพาพยนตร์ หรือภาครื้อแพร่พาพยนตร์อยู่ในระดับที่ค่อนข้างต่ำสงผลให้โอกาสที่ราคาจำหน่ายจะต่ำกว่าราคาน้ำมันสูงมากนัก ในส่วนการตั้งสำรองค่าเสื่อมของการลดลงของมูลค่าสินค้า จะพิจารณาจากอยุ่ของสินค้าคงคลัง โดยในปี 2554 กลุ่มบริษัทมีการตั้งสำรองค่าเสื่อมของการลดลงของมูลค่าสินค้า และสำรองค่าเสื่อมของการลดลงของมูลค่าสินค้าคงคลัง 3.73 ล้านบาท และ 3.12 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นร้อยละ 3.08 ของสินค้าคงคลัง และ ณ สิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 กลุ่มบริษัทมีการตั้งสำรอง สำรองการลดลงของมูลค่าสินค้า และค่าเสื่อมของการลดลงของมูลค่าสินค้า เท่ากับ 3.68 ล้านบาท และ 4.64 ล้านบาท รวมคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 2.23 ของมูลค่าสินค้าคงคลัง

- **เงินลงทุนในกิจการร่วมค้า**

บริษัทมีเงินลงทุนในกิจการร่วมค้า (ตามวิธีส่วนได้เสีย) เท่ากับ 14.65 ล้านบาท และ 11.76 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2554 และ สิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 โดยคิดเป็นประมาณร้อยละ 1 - 3 ของสินทรัพย์รวมในช่วงเวลาดังกล่าว โดยเงินลงทุนในบริษัท สมอตั้ง จำกัด ในสัดส่วนร้อยละ 49.89 ของทุนเรียกชำระแล้ว เป็นจำนวน 15.50 ล้านบาท

- ส่วนปรับปรุงอาคารเช่าและอุปกรณ์

ส่วนปรับปรุงอาคารเช่า และอุปกรณ์ จะประกอบด้วย ส่วนปรับปรุงอาคารเช่าซึ่งปัจจุบันกลุ่มบริษัทได้มีการเช่าพื้นที่เพื่อใช้เป็นสำนักงานใหญ่ของกลุ่มบริษัท ส่วนปรับปรุงพื้นที่สาขาอุปกรณ์ตากแต่งต่างๆ เครื่องคอมพิวเตอร์ อุปกรณ์สำนักงานและ yan พาหนะ

ณ ลิ้นปี 2552 – 2554 และ ลิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 บริษัทมีส่วนปรับปรุงอาคารเช่าและอุปกรณ์ เท่ากับ 39.29 ล้านบาท 39.97 ล้านบาท 45.76 ล้านบาท และ 57.24 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 8 -10 ของสินทรัพย์รวมของกลุ่มบริษัทตลอดช่วงเวลาที่ผ่านมา

- ลิขสิทธิ์ภาพยนตร์และสินทรัพย์ไม่มีตัวตน

ลิขสิทธิ์ภาพยนตร์ของกลุ่มบริษัทมีแนวโน้มปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง จากนโยบายการถือครองลิขสิทธิ์ภาพยนตร์เพื่อนำมาผลิตแผ่นภาพยนตร์เพิ่มขึ้นของกลุ่มบริษัท โดยกลุ่มบริษัทจะทำการตัดเลือกภาพยนตร์ที่มีศักยภาพในการดำเนินธุรกิจเพื่อนำมาผลิตเป็นแผ่นภาพยนตร์รูปแบบต่างๆ ทั้ง Blu-Ray DVD VCD เพื่อจำหน่ายแก่ลูกค้า ทั้งนี้มูลค่าลิขสิทธิ์ภาพยนตร์เพิ่มขึ้นจาก 2.88 ล้านบาท ณ ลิ้นปี 2552 เป็น 32.43 ล้านบาท 49.36 ล้านบาท และ 39.41 ล้านบาท ณ ลิ้นปี 2553 – 2554 และลิ้นไตรมาส 2 ปี 2555 ตามลำดับ โดย ณ ลิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 ลิขสิทธิ์ภาพยนตร์ คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 5 ของสินทรัพย์รวมของกลุ่มบริษัท

เปิดเผยข้อมูลเพิ่มเติมเรื่องการตัดจำหน่าย

สำหรับนโยบายในการตัดจำหน่ายค่าลิขสิทธิ์ภาพยนตร์ของกลุ่มบริษัท **ได้แก่ลิขสิทธิ์ทั้งหมดที่มีในปัจจุบัน** แบ่งได้เป็น 2 ลักษณะ กล่าวคือ สำหรับภาพยนตร์ใหม่ที่ยังอยู่ในกระแสนิยม (New Release) เช่น ภาพยนตร์ซึ่งเพิ่งครบกำหนดฉายจากโรงภาพยนตร์ หรือ งานแสดงคอนเสิร์ตที่เพิ่งแล้วเสร็จ กลุ่มบริษัทจะทำการตัดจำหน่ายลิขสิทธิ์ในลักษณะอัตราเริ่ง มีอายุตัดจำหน่ายตามที่ในสัญญาระบุ โดยตัดจำหน่ายร้อยละ 60 ในปีแรก แบ่งเป็นร้อยละ 33.75 ในเดือนแรก ร้อยละ 6.75 ในเดือนที่ 2 ร้อยละ 4.50 ในเดือนที่ 3 และร้อยละ 15 ในเดือนที่ 4 ถึงเดือนที่ 12 และอีกร้อยละ 40 จะถูกตัดจำหน่ายในปีต่อๆ ไปจนครบอายุลิขสิทธิ์ ในส่วนของภาพยนตร์เก่าที่นำมาผลิตซ้ำ หรือภาพยนตร์ที่ไม่เคยผ่านการฉายในโรงภาพยนตร์มาก่อน (Back Catalog) นั้นกลุ่มบริษัทจะตัดจำหน่ายค่าลิขสิทธิ์ในลักษณะเด่นตรงตามอายุของลิขสิทธิ์ ทั้งนี้การกำหนดนโยบายในการตัดจำหน่ายค่าลิขสิทธิ์ภาพยนตร์ในลักษณะดังกล่าวนั้น เพื่อให้มีความสอดคล้องกับลักษณะการจำหน่ายสินค้าของกลุ่มบริษัทและพฤติกรรมของผู้บริโภค เนื่องจากภาพยนตร์ที่อยู่ในกระแสนิยมนั้น ส่วนใหญ่ยอดจำหน่ายช่วงแรกของการวางจำหน่ายจะสูงกว่ายอดจำหน่ายเมื่อระยะเวลาได้ผ่านมาจะดับหนึ่งแล้ว

ในกรณีที่บริษัทมีการนำภาพยนตร์ดังกล่าวเข้าเผยแพร่ภาพยนตร์ในโรงภาพยนตร์นั้น จะทำการแบ่งการตัดจำหน่ายเป็น 3 ส่วน กล่าวคือ ตัดจำหน่ายในสัดส่วนร้อยละ 20 ของมูลค่าลิขสิทธิ์ เมื่อเข้าฉายในโรงภาพยนตร์ ตัดจำหน่ายในการผลิตแผ่นภาพยนตร์ในสัดส่วนร้อยละ 60 เมื่อทำการผลิตแผ่นภาพยนตร์ตามลักษณะของภาพยนตร์ New Release ตามอัตราเริ่งตามอายุลิขสิทธิ์ตามที่ได้กล่าวมาแล้วข้างต้น และตัดจำหน่ายในสัดส่วนร้อยละ 20 เมื่อทำการเผยแพร่ภาพผ่านสื่อโทรทัศน์

โดยมูลค่าลิขสิทธิ์ภาพยนตร์ ณ ลิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 ที่ 39.41 ล้านบาทนั้น จะตัดจำหน่ายในไตรมาส 4 ปี 2555 และในปี 2556 - 2557 เป็นมูลค่าเท่ากับ 5.89 ล้านบาท 17.03 ล้านบาท และ 11.16 ล้านบาท ตามลำดับ

ข. สภาพคล่อง

- กระแสเงินสด

ปรับปรุงข้อมูลตามงบการเงินไตรมาส 3/2555

(หน่วย : ล้านบาท)

รายการ	ปี 2552	ปี 2553	ปี 2554	งวด 9 เดือน ปี 2555
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไป) ในกิจกรรมดำเนินงาน	5.88	42.73	13.93	(38.52)
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไป) ในกิจกรรมลงทุน	(17.62)	(18.89)	(40.30)	(24.70)
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไป) ในกิจกรรมจัดหาเงิน	12.20	(4.06)	16.88	69.80
เงินสดและรายการทรัพย์เท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) - สุทธิ	0.46	19.78	(9.50)	6.58

กลุ่มบริษัท มีกระแสเงินสดได้มาจากกิจกรรมการดำเนินงานเท่ากับ 5.88 ล้าน 42.73 ล้านบาท 13.93 ล้านบาท ระหว่างปี 2552 – 2554 และมีกระแสเงินสดใช้ไปจากกิจกรรมการดำเนินงานเท่ากับ (38.52) ล้านบาท งวด 9 เดือนปี 2555 ทั้งนี้กระแสเงินสดได้มาจาก การดำเนินงานที่เพิ่มขึ้นในปี 2553 เป็นผลมาจากการปรับระยะเวลาเครดิตจากเจ้าหนี้การค้าของกลุ่มบริษัทให้มีระยะเวลาเชื่อม ในส่วนของปี 2554 นั้น กระแสเงินสดจากการดำเนินงานปรับตัวลดลงจากการเพิ่มขึ้นของสินค้าคงคลังในช่วงปลายปี ประกอบกับการที่กลุ่มบริษัท มีการจ่ายชำระค่าสิทธิในการบริหารจัดการเวลาของช่วงที่ขาดทุน และการจ่ายภาษีสิ่งผลให้กระแสเงินสดจากการดำเนินงานในปี 2554 ปรับตัวลดลงจากปี 2553 ในส่วนของงวด 9 เดือนปี 2555 นั้น กลุ่มบริษัท มีกระแสเงินสดใช้ไปจากการดำเนินงาน ซึ่งเป็นผลจากกิจกรรมการดำเนินงานโดยตรง โดยเฉพาะในส่วนของการเพิ่มขึ้นของสินค้าคงคลัง ซึ่งสอดคล้องกับการเพิ่มขึ้นของจดจำนำย

กลุ่มบริษัท มีกระแสเงินสดใช้ไปจากกิจกรรมลงทุนเท่ากับ (17.62) ล้านบาท (18.89) ล้านบาท (40.30) ล้านบาท และ (24.70) ล้านบาท ระหว่างปี 2552 – งวด 9 เดือนปี 2555 ตามลำดับ โดยทั่วไปแล้ว กลุ่มบริษัท มีการใช้เงินลงทุนส่วนใหญ่ไปเพื่อการซื้ออุปกรณ์เพื่อการขยายจุดจำหน่ายเป็นหลัก อย่างไรก็ตาม ในปี 2554 กลุ่มบริษัท มีการลงทุนในบริษัท สมอลล์ รูม จำกัด ผ่าน บริษัท ดีอีนเอ เรฟโว่สูบ จำกัด เป็นมูลค่า 15.50 ล้านบาท สงผลให้กระแสเงินสดใช้ไปจากการลงทุนในปีดังกล่าวเพิ่มสูงขึ้น

เปิดเผยข้อมูลเพิ่มเติมเรื่องสภาพคล่อง

กลุ่มบริษัท มีกระแสเงินสดได้มาจากกิจกรรมจัดหาเงิน เท่ากับ 12.20 ล้านบาท (4.06) ล้านบาท 16.88 ล้านบาท และ 69.80 ล้านบาท ระหว่างปี 2552 – งวด 9 เดือนปี 2555 ตามลำดับ โดยในปี 2552 กลุ่มบริษัท มีการจัดหาเงินทุนโดยการใช้เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน และในปี 2553 กลุ่มบริษัท มีการเพิ่มทุน 40 ล้านบาทเพื่อไปจ่ายชำระคืนเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน สำหรับในปี 2554 กลุ่มบริษัท มีการจัดหาเงินจากกู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินเป็นหลัก และมีการกู้ยืมจากการในกรณีที่มีความจำเป็นต้องใช้กระแสเงินสด โดยมีจำนวน 8 ครั้ง สูงสุด 6 ล้านบาท เฉลี่ยครั้งละ 2.75 ล้านบาท รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 22 ล้านบาท และมีระยะเวลา กู้ยืมเงินเฉลี่ยไม่เกิน 1 สัปดาห์ อย่างไรก็ตาม ในงวด 9 เดือนปี 2555 บริษัท ไม่มีการกู้ยืมในลักษณะดังกล่าวอีก เนื่องจากได้มีการเพิ่มทุนจำนวน 40 ล้านบาท เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน และมีการจัดหาเงินจากกู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินเป็นหลัก

ทั้งนี้ ณ สิ้นปี 2552 – ไตรมาส 3 ปี 2555 กลุ่มบริษัทมีเงินสดปลายงวดเท่ากับ 4.55 ล้านบาท 24.34 ล้านบาท 14.76 ล้านบาท และ 21.41 ล้านบาทตามลำดับ

ค. แหล่งที่มาของเงินทุน

ปรับปรุงข้อมูลตามงบการเงินไตรมาส 3/2555

กลุ่มบริษัทจัดหาเงินทุนเพื่อใช้ในการประกอบธุรกิจโดยการก่อหนี้เป็นหลัก โดยแหล่งที่มาของเงินทุนจากการก่อหนี้คิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 75 – 90 ของสินทรัพย์รวมของกลุ่มบริษัทดังต่อไปนี้ ตามรายละเอียด ดังนี้

สัดส่วนต่อสินทรัพย์รวม	ปี 2552	ปี 2553	ปี 2554	งวด 9 เดือนปี 2555
เงินเบิกเกินบัญชีธนาคาร	15.32%	1.21%	4.60%	<u>1.48%</u>
เจ้าหนี้การค้าและตัวเงินจ่าย	67.35%	71.68%	68.15%	<u>65.05%</u>
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	-	-	2.53%	<u>9.23%</u>
รวมหนี้สินหมุนเวียน	87.09%	75.12%	74.86%	<u>76.58%</u>
รวมหนี้สิน	88.91%	76.47%	76.91%	<u>78.40%</u>
ร่วมส่วนของผู้ถือหุ้น	11.09%	23.53%	23.09%	<u>21.60%</u>
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	8.02x	3.25x	3.33x	<u>3.62x</u>
สัดส่วนสินทรัพย์หมุนเวียนต่อหนี้สินหมุนเวียน	0.92x	1.01x	0.98x	<u>1.04x</u>

ทั้งนี้เมื่อพิจารณาโครงสร้างของแหล่งที่มาของเงินทุน ประกอบร่วมกับลักษณะของศินทรัพย์ของกลุ่มบริษัททั้งหมดว่ามีความสอดคล้องกัน ดังจะเห็นได้จากสัดส่วนศินทรัพย์หมุนเวียนต่อหนี้สินหมุนเวียนของกลุ่มบริษัทอยู่ในอัตราประมาณ 1.0x ตลอดช่วงระยะเวลาที่ผ่านมา โดยเมื่อพิจารณาในรายละเอียดพบว่ากลุ่มบริษัทมีใช้แหล่งเงินทุน จากเจ้าหนี้การค้ามาในการจัดหาสินค้าคงคลัง และให้เครดิตแก่ลูกหนี้ของกลุ่มบริษัทสะท้อนให้เห็นถึงความเหมาะสมของการบริหารจัดการด้านเงินทุนหมุนเวียนและโครงสร้างเงินทุนของกลุ่มบริษัท

ในส่วนของอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นของกลุ่มบริษัทนั้น อยู่ที่ระดับประมาณ 3.62 เท่า ซึ่งถือว่าค่อนข้างสูง อย่างไรก็ตาม ส่วนประกอบหลักของหนี้สินของกลุ่มบริษัทมาจากการเจ้าหนี้การค้า ซึ่งเป็นแหล่งเงินทุนที่ไม่มีภาระดอกเบี้ย ทำให้อัตราส่วนดังกล่าวมิได้แสดงถึงความเสี่ยงทางการเงินของกลุ่มบริษัท

ทั้งนี้ ณ สิ้นปี 2554 และ สิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 บริษัทมีสัดส่วนเงินกู้ยืมระยะสั้นร้อยละ 2.53 และร้อยละ 9.23 ของสินทรัพย์รวม

หนึ่งสิบ

ณ สิ้นปี 2552 - 2554 และ สิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 กลุ่มบริษัทมีเงินสินรวมเท่ากับ 271.66 ล้านบาท 306.04 ล้านบาท 383.31 ล้านบาท และ 608.18 ล้านบาท ตามลำดับ โดยคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 88.91 ร้อยละ 76.47 ร้อยละ 76.91 ร้อยละ 78.40 ของสินทรัพย์รวม ในแต่ละช่วงเวลาตามลำดับ โดยส่วนประกอบหลักของหนี้สินของกลุ่มบริษัท มาจากเจ้าหนี้การค้า/ตัวเงินจ่าย และเงินเบิกเกินบัญชีธนาคารเป็นสำคัญ

- เงินเบิกเกินบัญชีธนาคาร และเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน

ณ สิ้นปี 2552 - 2554 และ สิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 กลุ่มบริษัทมีมูลค่าคงค้างของเงินเบิกเกินบัญชีธนาคาร เท่ากับ 46.81 ล้านบาท 4.82 ล้านบาท 22.94 ล้านบาท และ 11.50 ล้านบาท ตามลำดับ โดยในช่วงระหว่างปี 2553 – ปี 2554 กลุ่มบริษัทมีการใช้เงินเบิกเกินบัญชีเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินงาน เป็นผลให้ สัดส่วนเงินเบิกเกินบัญชีต่อสินทรัพย์รวมเพิ่มขึ้นจากร้อยละ 1.21 ณ สิ้นปี 2553 เป็นร้อยละ 5.28 ณ สิ้นปี 2554 ทั้งนี้ กลุ่มบริษัทมีวงเงินเบิกเกินบัญชีกับธนาคารพาณิชย์ เป็นมูลค่ารวม 30. ล้านบาท และวงเงิน Trade on Demand เป็น มูลค่า 200 ล้านบาท ซึ่งยังเพียงพอต่อการรองรับการขยายสาขาและจัดหาสินค้าคงคลังเพื่อการดำเนินธุรกิจในอนาคต

นอกจากนี้ ณ สิ้นไตรมาส 2 ปี 2555 กลุ่มบริษัทได้มีการกู้ยืมเงินระยะสั้นจากสถาบันการเงินเป็นมูลค่า เท่ากับ 32.66 ล้านบาทเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของกิจการ ทำให้สัดส่วนภาระหนี้ที่มีต่อค่าเบี้ยของกลุ่มบริษัทเพิ่มขึ้น

- เจ้าหนี้การค้า**

เจ้าหนี้การค้าของบริษัท ถือเป็นแหล่งที่มาของเงินทุนหลักของกลุ่มบริษัท โดย ณ สิ้นปี 2552 - 2554 และ สิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 กลุ่มบริษัทมีเจ้าหนี้การค้าเท่ากับ 205.76 ล้านบาท 286.85 ล้านบาท 339.64 ล้านบาท และ 504.63 ล้านบาท ตามลำดับ โดยคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 67.35 ร้อยละ 71.68 ร้อยละ 68.15 และร้อยละ 65.05 ของ สินทรัพย์รวม

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ สิ้นปี 2552 - 2554 และ สิ้นไตรมาส 3 ปี 2555 กลุ่มบริษัทมีส่วนของผู้ถือหุ้น เท่ากับ 33.87 ล้านบาท 94.16 ล้านบาท 115.08 ล้านบาท และ 167.60 ล้านบาท ตามลำดับ

การเพิ่มขึ้นของส่วนของผู้ถือหุ้นดังกล่าว ในปี 2553 มีสาเหตุหลักจากการเพิ่มทุนชำระของกลุ่มบริษัทเพื่อใช้ ในการขยายธุรกิจ จาก 40 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2552 เป็น 80 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2553 ประกอบกับการที่กลุ่มบริษัทมีผล กำไรจากการประกอบการเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง สงผลให้กำไรสะสมปรับตัวเพิ่มขึ้นจากมีผลขาดทุนสะสมอยู่ที่ (6.13) ล้าน บาท ณ สิ้นปี 2552 เป็นมีกำไรสะสมอยู่ที่ 35.08 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2554 อย่างไรก็ตาม ในปี 2555 กลุ่มบริษัทมีการ จ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้น สงผลให้ส่วนของผู้ถือหุ้นปรับตัวลดลงเล็กน้อย อย่างไรก็ตาม ในเดือนเมษายน กลุ่มบริษัทมี การเพิ่มทุนชำระแล้วจาก 80 ล้านเป็น 120 ล้านบาท เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินงาน ซึ่งจะสงผลให้ส่วนของ ผู้ถือหุ้นของกลุ่มบริษัทมีการปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น

ค่าตอบแทนผู้สอบบัญชี

กลุ่มบริษัทมีการแต่งตั้ง นายชจรเกียรติ อรุณไพรจนกุล ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 3445 หรือ นายพิสิฐ ทาง ชนกุล ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 4095 หรือ นางณฐพร พันธ์อุดม ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 3430 จาก บริษัท ไพรีชาอุเตอร์เยาส์คูเปอร์ เอบีเคเอส จำกัด เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัท โดยมีค่าสอบบัญชีสำหรับปี 2555 เป็นจำนวนเงิน เท่ากับ 1.45 ล้านบาท ซึ่งเท่ากับปี 2554

12.4 ปัจจัยที่อาจมีผลต่อการดำเนินงานหรือฐานะทางการเงินในอนาคต

1. ในปี 2555 กลุ่มบริษัทมีการขยายการประกอบธุรกิจไปยังการบริหารจัดการช่วงเวลาของสื่อวิทยุ ซึ่งธุรกิจดังกล่าวอยู่ในช่วงเริ่มต้นของการประกอบการทำให้ความสามารถในการทำกำไรของธุรกิจดังกล่าว อาจยังไม่สะท้อนถึงศักยภาพที่แท้จริงของธุรกิจดังกล่าวได้ อย่างไรก็ตาม สัดส่วนของรายได้จากธุรกิจดังกล่าวถือว่ายังไม่ได้มีสาระสำคัญต่อภาพรวมของรายได้และผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัท
2. การเสนอขายหุ้นสามัญแก่ประชาชนจำนวน 160 ล้านหุ้น (ราคากล่องละ 0.25 บาทต่อหุ้น) ในครั้งนี้ คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 25 ของทุนจดทะเบียนเรียกชำระแล้วภายหลังการเพิ่มทุนเพื่อเสนอขายแก่ประชาชน ดังนั้นขัตตราผลตอบแทนต่างๆ ที่เปรียบเทียบกับส่วนของผู้ถือหุ้นหรือจำนวนหุ้นของบริษัท เช่น กำไรสุทธิต่อหุ้น เป็นต้นจะลดลงตามผลของการเพิ่มทุนดังกล่าว (Dilution Effect)