

5. ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ

5.1 สินทรัพย์ถาวรหลักที่บริษัทใช้ในการประกอบธุรกิจ

รายละเอียดสินทรัพย์ถาวรของบริษัทที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ สรุปได้ดังนี้

(หน่วย: พันบาท)

ประเภท/ลักษณะทรัพย์สิน	มูลค่าตามบัญชีสุทธิ ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2557	ลักษณะกรรมสิทธิ์	ภาระผูกพัน
1. ที่ดิน เลขที่ 8/2 ซ.วิภาวดีรังสิต 44 ถนนวิภาวดีรังสิต แขวงลาดยาว เขตจตุจักร กรุงเทพฯ โฉนดที่ดินเลขที่ 168830 เนื้อที่รวม 82 ตารางวา	3,772.00	เป็นเจ้าของ	เป็นหลักประกันให้กับสถาบันการเงิน 1 แห่งในการออกหนังสือค้ำประกันให้แก่หน่วยงานราชการ และใช้เป็นวงเงินสินเชื่อหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ ในวงเงินรวม 39 ล้านบาท
2. อาคารและส่วนปรับปรุงอาคาร	10,467.36	เป็นเจ้าของ	-
3. เครื่องตกแต่ง เครื่องมือ และเครื่องใช้สำนักงาน	2,351.67	เป็นเจ้าของ	-
4. ยานพาหนะ	707.59	เป็นเจ้าของ	-
5. เครื่องใช้ในศูนย์ฝึกอบรม(ATC)	50.87	เป็นเจ้าของ	-
6. ลิขสิทธิ์และโปรแกรมคอมพิวเตอร์	270.74	เป็นเจ้าของ	-
รวม	17,620.24		

5.2 สัญญาตัวแทนจัดจำหน่ายและสัญญาพันธมิตรทางธุรกิจ

1. สัญญาพันธมิตรทางธุรกิจกับบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (ประเทศไทย) จำกัด

คู่สัญญา : บริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (ประเทศไทย) จำกัด

ระดับพันธมิตร : Silver Partner

ระยะเวลาของสัญญา : เริ่มต้นสัญญาวันที่ 9 กันยายน 2553 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2592

สาระสำคัญของสัญญา : บริษัทได้ทำสัญญาเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (ประเทศไทย) จำกัด สำหรับการซื้อและขายต่อผลิตภัณฑ์ ฮาร์ดแวร์ ซอฟต์แวร์ รวมไปถึงอุปกรณ์และอะไหล่ทางคอมพิวเตอร์ โดยบริษัทเป็นพันธมิตรที่ไม่จำกัดสิทธิขาดแต่ผู้เดียวในการซื้อและขายต่อผลิตภัณฑ์ของบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (ประเทศไทย) จำกัด โดยการซื้อผลิตภัณฑ์ดังกล่าวต้องมีวัตถุประสงค์ในการขายต่อเท่านั้น ไม่ใช่เพื่อการใช้งานภายใน และห้ามนำเข้าหรือส่งออกนอกประเทศไทยเว้นแต่ได้รับอนุญาตจากบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (ประเทศไทย) จำกัด เท่านั้น อีกทั้งบริษัทจะได้รับสิทธิประโยชน์ส่วนลดในการซื้อสินค้าและ

ผลิตภัณฑ์ในเครือ HP ผ่านพันธมิตรด้านการจัดจำหน่ายของบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (ประเทศไทย) จำกัด รวมไปถึงการฝึกอบรม และการบริการสนับสนุนที่เป็นมาตรฐานอื่นๆ จากบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (ประเทศไทย) จำกัด

- ตราสินค้าที่ได้รับสัญญา : HP
- เงื่อนไขของการต่ออายุสัญญา : สัญญาไม่ได้ระบุถึงวันสิ้นสุดของสัญญาไว้ จึงยึดถือข้อสัญญาพันธมิตรทางธุรกิจไว้จนกว่าจะมีการบอกเลิกสัญญาของคู่สัญญาฉบับนี้
- การสิ้นสุดของสัญญา : คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งสามารถบอกเลิกสัญญาโดยไม่ต้องแจ้งเหตุผล โดยบอกกล่าวอีกฝ่ายหนึ่งเป็นลายลักษณ์อักษรไม่น้อยกว่า 30 วัน หรือบริษัทผิดเงื่อนไขและไม่สามารถชำระหนี้ภายในเวลาที่ครบกำหนดได้ หรือคู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งตกอยู่ในสภาวะล้มละลาย

2. สัญญา Fortinet Authorized Training Center Program (ATC)

- คู่สัญญา : Fortinet Inc.
- ระยะเวลาของสัญญา : ระยะเวลาสัญญา 3 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 28 มีนาคม 2556 ถึงวันที่ 28 มีนาคม 2559
- สาระสำคัญของสัญญา : บริษัทได้ทำสัญญาเป็นตัวแทนจัดฝึกอบรมร่วมกับ Fortinet Inc. โดยบริษัทจะต้องจัดหาหลักสูตรอบรม, วิทยากร, สถานที่ รวมไปถึงอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ฮาร์ดแวร์และซอฟต์แวร์ตามที่ Fortinet Inc. กำหนด ทั้งนี้ Fortinet Inc. กำหนดให้แต่ละหลักสูตรที่จัดอบรมต้องรองรับผู้เรียนขั้นต่ำได้ 6 คนและต้องมีผู้ฝึกสอนที่ได้รับการรับรองจาก Fortinet Inc. อย่างน้อย 1 คน ต่อหลักสูตร โดยผู้ฝึกสอนจะต้องมีการสอนอย่างน้อย 1 ครั้งในทุกๆ 6 เดือน ทั้งนี้ สื่อนำเสนอในการเรียนการสอน แบบฝึกหัดประกอบหลักสูตรการอบรมและอุปกรณ์ Hardware และ Software เพื่อใช้ประกอบในการสอนจะต้องซื้อตรงจาก Fortinet Inc ทั้งนี้ Fortinet Inc.ไม่ได้เรียกเก็บค่าธรรมเนียมรายปีกับบริษัทแต่อย่างใด
- ตราสินค้าที่ได้รับสัญญา : Fortinet Authorized Training Center Program (ATC)
- เงื่อนไขการต่ออายุของสัญญา : บริษัทจะต้องแจ้งความจำนงต่อสัญญากับ Fortinet Inc.และได้รับการรับรองการต่อสัญญาอย่างน้อย 30 วัน ก่อนที่สัญญาดังกล่าวจะหมดอายุสัญญา ทั้งนี้ Fortinet Inc.จะดำเนินการแจ้งให้บริษัททราบก่อนหมดอายุสัญญาล่วงหน้า 60 วัน โดยสัญญาดังกล่าวจะมีการต่ออายุในแต่ละครั้งทุกๆ 3 ปี
- การสิ้นสุดของสัญญา : Fortinet Inc. จะทำจดหมายแจ้งเตือนบริษัท ในกรณีที่บริษัททำผิดเงื่อนไขสัญญาด้วยเหตุใดๆก็ตาม ซึ่งหากบริษัทไม่ดำเนินการแก้ไขภายใน 30 วัน ทาง Fortinet Inc. มีสิทธิที่จะยกเลิกสัญญากับบริษัทได้ หรือคู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องการยกเลิกสัญญาดังกล่าว โดยฝ่ายที่ต้องการยกเลิกจะต้องแจ้งให้อีกฝ่ายทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 30 วัน ก่อนวันที่ยกเลิกสัญญาจะมีผล

3 สัญญาพันธมิตรทางธุรกิจกับ IBM Thailand Company Limited

- คู่สัญญา : IBM Thailand Company Limited
- ระดับพันธมิตร : Member
- คุณสมบัติระดับพันธมิตร : เป็นระดับพันธมิตรแบบทั่วไป โดย IBM Thailand Company Limited ไม่มีการคิดค่าธรรมเนียมการเป็นสมาชิกแก่บริษัท
- ระยะเวลาของสัญญา : ระยะเวลา 1 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 15 ธันวาคม 2552 ถึง วันที่ 14 ธันวาคม 2553 (ปัจจุบันบริษัทได้ทำการต่ออายุสัญญาพันธมิตรแบบอัตโนมัติผ่านระบบฐานข้อมูลออนไลน์ของ IBM Thailand Company Limited เป็นที่เรียบร้อยแล้ว)
- สาระสำคัญของสัญญา : บริษัทได้ทำสัญญาเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ IBM Thailand Company Limited โดยมีวัตถุประสงค์สนับสนุนการทำการตลาดในผลิตภัณฑ์ด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ (IT) ภายในประเทศไทยโดยไม่มีข้อผูกมัดด้านยอดขายการจัดจำหน่ายสินค้า แต่สัญญาการเป็นพันธมิตรของทั้งสองบริษัทฉบับนี้ ไม่อนุญาตให้คู่สัญญาใช้สิทธิบัตร, ลิขสิทธิ์, เครื่องหมายการค้า และชื่อทางการค้า ในกิจกรรมต่างๆของสัญญาฉบับนี้ ทั้งนี้สัญญาไม่ได้มีข้อกำหนดและข้อบังคับ ไม่ให้บริษัทเป็นพันธมิตรกับหน่วยงานอื่นๆ ซึ่งเป็นคู่แข่งทางการค้ากับบริษัทที่เป็นพันธมิตรนี้
- ตราสินค้าที่ได้รับสัญญา : บริษัทไม่ได้รับอนุญาตในตราสินค้า แต่ได้รับความร่วมมือในฐานะพันธมิตรทางธุรกิจกับ IBM Thailand Company Limited
- เงื่อนไขการต่ออายุของสัญญา : หากไม่มีคู่สัญญาฝ่ายใดแสดงเจตนาบอกเลิกสัญญา สัญญานี้จะต่ออายุโดยอัตโนมัติทุกๆ 1 ปี นับจากวันสิ้นสุดสัญญา
- การสิ้นสุดของสัญญา : IBM Thailand Company Limited มีสิทธิบอกเลิกสัญญาดังกล่าวในกรณีที่บริษัทให้ของกำนัลและอามิตสินจ้างแก่ลูกค้าเพื่อให้เลือกใช้ผลิตภัณฑ์ของ IBM Thailand Company Limited โดยผิดวัตถุประสงค์การใช้งานที่แท้จริงของลูกค้า หรือคู่สัญญาสามารถบอกเลิกสัญญาได้หากคู่สัญญาได้ละเมิดต่อข้อกำหนดของประเทศสหรัฐอเมริกาหรือประเทศไทย

4. สัญญาพันธมิตรทางธุรกิจกับ Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand")

- คู่สัญญา : Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand")
- ระดับพันธมิตร : Elite Partner Business Network
- คุณสมบัติระดับพันธมิตร : 1. มีการกำหนดเป้าหมายของการจัดจำหน่ายสินค้า เพื่อกำหนดสิทธิประโยชน์ด้านการสนับสนุนค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมทางการตลาด และสิทธิในการได้รับเงินคืน (Rebate) จาก Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand")

2. ต้องมีพนักงานฝ่ายขายและพนักงานฝ่ายเทคนิคผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทางด้านฝ่ายละ 1 คน
3. บริษัทต้องทำการลงทะเบียนพันธมิตร มีการอบรมพนักงาน แผนทางธุรกิจ รวมไปถึงให้การสนับสนุนงานบริหารร่วมกับ Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand")
- ระยะเวลาของสัญญา : ระยะเวลาสัญญา 1 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2556 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2556 (ปัจจุบันบริษัทได้ทำการต่ออายุสัญญาพันธมิตรแบบอัตโนมัติผ่านระบบฐานข้อมูลออนไลน์ของ Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd)
- สาระสำคัญของสัญญา : บริษัทได้ทำสัญญาเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand") ซึ่งเป็นผู้เชี่ยวชาญผลิตภัณฑ์สำรองไฟ และระบบพื้นที่ใช้จัดวางระบบประมวลผลกลางและระบบเครือข่ายคอมพิวเตอร์ขององค์กร (Data Center) โดยบริษัทจะได้รับการสนับสนุนค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการตลาดจาก Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand") เช่นการโฆษณา การจัดกิจกรรมทางการตลาด สื่อสิ่งพิมพ์ต่างๆ เป็นต้น โดยบริษัทต้องได้รับอนุญาตจาก Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand") ในกิจกรรมส่งเสริมการตลาดก่อน และต้องดำเนินการเบิกค่าใช้จ่ายดังกล่าวภายใน 30 วัน นับจากวันที่ดำเนินกิจกรรมทางการตลาด อีกทั้งบริษัทยังได้สิทธิในเงินคืนกรณีที่บริษัทมียอดจัดจำหน่ายสินค้าของ Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand") ตามยอดเป้าหมายที่ Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand") กำหนดไว้ ซึ่งบริษัทจะต้องแจ้งความจำเป็นขอรับสิทธิดังกล่าวภายใน 30 วัน นับจากวันสุดท้ายของไตรมาสที่เกิดรายการดังกล่าว
- ตราสินค้าที่ได้รับสัญญา : บริษัทไม่มีสิทธิที่จะนำตราสินค้าของ Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand") ไปใช้ในชื่อหรือตราสินค้าของบริษัท และห้ามดัดแปลงตราสินค้า หรือติดตราสินค้าอื่นๆ ในผลิตภัณฑ์ของ Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand")
- เงื่อนไขของการต่ออายุสัญญา : ไม่ได้ระบุไว้ในสัญญา
- การสิ้นสุดของสัญญา : Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ("SEIT Thailand") มีสิทธิที่จะเปลี่ยนแปลงข้อกำหนดหรือยกเลิกสัญญากับบริษัทได้ โดยแจ้งให้บริษัททราบล่วงหน้าอย่างน้อย 30 วัน

5. สัญญาตัวแทนจัดจำหน่าย (Reseller) กับ Riverbed Technology Pte,Ltd.

- คู่สัญญา : Riverbed Technology Pte,Ltd.
- ระดับพันธมิตร : Gold Partner
- คุณสมบัติระดับพันธมิตร : 1. มีสัญญาตัวแทนจัดจำหน่าย (Reseller) และต้องมีประวัติในระบบพันธมิตรของ Riverbed Technology Pte,Ltd.
2. บริษัทและ Riverbed Technology Pte,Ltd. จะต้องมีวางแผนร่วมกันในด้านการธุรกิจ และการตลาดทุกครึ่งปี
3. จะต้องมีบุคลากรที่ได้ผ่านหลักสูตรอบรมหลักสูตร Riverbed Sales Specialist(RSS) 2 คน และ Riverbed Certified Solution Associate(RCSA) 1 คน ตามที่ Riverbed Technology Pte,Ltd. กำหนด
- ระยะเวลาของสัญญา : ระยะเวลาสัญญา 1 ปี ตั้งแต่ วันที่ 10 เมษายน 2555 ถึงวันที่ 10 เมษายน 2556 (ปัจจุบัน บริษัทได้ทำการต่ออายุสัญญาพันธมิตรแบบอัตโนมัติผ่านระบบฐานข้อมูลออนไลน์ของ Riverbed Technology Pte,Ltd.)
- สาระสำคัญของสัญญา : บริษัทได้รับทำสัญญาเป็นตัวแทนจัดจำหน่าย (Reseller) กับ Riverbed Technology Pte,Ltd. ซึ่งเป็นผู้เชี่ยวชาญระบบการจัดการประสิทธิภาพของระบบเครือข่าย (Network Performance Management) สำหรับผลิตภัณฑ์และบริการ ฮาร์ดแวร์ ซอฟต์แวร์ โดยบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่าย (Reseller) ที่ไม่จำกัดสิทธิขาดแต่ผู้เดียวในประเทศไทย โดยบริษัทจะได้รับสิทธิประโยชน์ส่วนลดในการซื้อสินค้าผลิตภัณฑ์ในเครือ Riverbed Technology Pte,Ltd. ผ่านผู้จัดจำหน่ายของ Riverbed Technology Pte,Ltd. อีกทั้ง Riverbed Technology Pte,Ltd. มีข้อกำหนดในการตั้งเพดานราคาขายผลิตภัณฑ์และบริการไว้ เพื่อไม่ให้ตัวแทนจัดจำหน่าย (Reseller) ตั้งราคาขายสินค้าเกินกำหนด ทั้งนี้บริษัทต้องปฏิบัติตามกฎหมายของ U.S. Foreign Corrupt Practices Act ("FCPA") หรือ กฎหมายป้องกันการคอร์รัปชันในต่างประเทศของรัฐบาลกลางสหรัฐอเมริกา
- ตราสินค้าที่ได้รับสัญญา : Riverbed
- เงื่อนไขของการต่ออายุสัญญา : หากไม่มีคู่สัญญาฝ่ายใดแสดงเจตนาบอกเลิกสัญญา Riverbed Technology Pte,Ltd. จะทำการต่ออายุสัญญาให้แก่บริษัทอีก 1 ปี นับจากวันที่ครบกำหนดอายุสัญญา
- การสิ้นสุดของสัญญา : หากคู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งประสงค์จะไม่ต่ออายุสัญญา จะต้องแจ้งอีกฝ่ายหนึ่งเป็นลายลักษณ์อักษรไม่น้อยกว่า 30 วัน ก่อนวันสิ้นสุดอายุสัญญา หรือคู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งสามารถยกเลิกสัญญาได้โดยจะต้องบอกกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษร ในกรณีที่ยกฝ่ายหนึ่งทำผิดเงื่อนไขในสัญญา และไม่สามารถดำเนินการแก้ไขได้ภายใน 30 วัน หรือภายใน 10 วัน

สำหรับกรณีที่อีกฝ่ายหนึ่งได้ทำผิดสัญญาด้านเงื่อนไขในการชำระหนี้

6. สัญญาพันธมิตรกับ Aruba Networks, Inc.

คู่สัญญา	:	Aruba Networks, Inc.
ระดับพันธมิตร	:	RPA-Authorized
คุณสมบัติระดับพันธมิตร	:	มีการกำหนดยอดเป้าหมายการจัดจำหน่ายสินค้าเพื่อกำหนดสิทธิประโยชน์อื่น ๆ ที่จะได้รับจาก Aruba Networks และต้องมีพนักงานขายผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทางและผ่านการอบรมอย่างน้อย 1 คน
ระยะเวลาของสัญญา	:	ระยะเวลาสัญญา 1 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 18 กันยายน 2552 ถึง วันที่ 17 กันยายน 2553 (ปัจจุบันบริษัทได้ทำการต่ออายุสัญญาพันธมิตรแบบอัตโนมัติผ่านระบบฐานข้อมูลออนไลน์ของ Aruba Networks, Inc.)
สาระสำคัญของสัญญา	:	บริษัทได้รับทำสัญญาเป็นคู่ค้าพันธมิตรกับ Aruba Networks, Inc. ผู้เชี่ยวชาญผลิตภัณฑ์และบริการในกลุ่มธุรกิจเกี่ยวกับระบบเครือข่ายไร้สาย(Wireless) โดยบริษัทเป็นคู่ค้าพันธมิตรที่ไม่จำกัดสิทธิขาดแต่ผู้เดียวในประเทศไทย(Non-Exclusive) ทั้งนี้ทางบริษัทและ Aruba Networks, Inc. จะประสานงานร่วมกันในการกำหนดยอดเป้าหมายการจัดจำหน่ายต่อปี อย่างน้อยทุกๆไตรมาส โดยบริษัทจะต้องจัดทำข้อมูลภาพรวมของตลาด โอกาสทางธุรกิจและข้อมูลอื่นๆที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ของ Aruba Networks, Inc. ให้แก่ทาง Aruba Networks, Inc.
ตราสินค้าที่ได้รับสัญญา	:	Aruba
เงื่อนไขของการต่ออายุสัญญา	:	หากไม่มีคู่สัญญาฝ่ายใดแสดงเจตนาบอกเลิกสัญญา สัญญานี้จะต่ออายุโดยอัตโนมัติทุกๆ 1 ปี ณ วันที่สัญญาเดิมหมดอายุ
การสิ้นสุดของสัญญา	:	คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งสามารถบอกเลิกสัญญาได้ตลอดอายุสัญญา

นอกจากการทำสัญญาตัวแทนจัดจำหน่าย และการทำสัญญาการเป็นพันธมิตรกับคู่ค้าทางธุรกิจต่างๆแล้ว บริษัทยังได้เข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับกลุ่มคู่ค้าทางธุรกิจอื่นๆ โดยการสมัครและลงทะเบียนผ่านระบบออนไลน์บนฐานระบบข้อมูลของคู่ค้านั้นๆอีก 6 รายการดังนี้

7. การเข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Fortinet Inc.

คู่พันธมิตร	:	Fortinet Inc.
ระดับพันธมิตร	:	Gold Partner
คุณสมบัติระดับพันธมิตร	:	<ol style="list-style-type: none">ฝ่ายสนับสนุนจะต้องมีประกาศนียบัตร Fortinet Certified Network Security Professional (FCNSP) อย่างน้อย 4 ใบ และจะต้องได้รับ Level 2 Support ของ Fortinet ซึ่งเป็นการกำหนดคุณสมบัติด้านความรู้และการแก้ไขปัญหาที่เกิดขึ้นของผลิตภัณฑ์ Fortinetฝ่ายขายต้องมีการกำหนดเป้าหมายของการจัดจำหน่ายสินค้า เพื่อกำหนดสิทธิประโยชน์ด้านการส่งเสริมและสนับสนุนทางการตลาด รวมไปถึงสิทธิในการได้รับเงินคืน (Rebate) จาก Fortinet Inc.ฝ่ายการตลาดจะต้องมีการวางแผนทางธุรกิจ การตลาด รวมไปถึงงบประมาณในการทำการตลาดในทุกๆไตรมาส
ระยะเวลาของพันธมิตร	:	ไม่ได้ระบุวันสิ้นสุดสัญญาไว้
สาระสำคัญและผลประโยชน์ที่ได้รับจากการเป็นพันธมิตร	:	บริษัทได้ทำสัญญาเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Fortinet Inc. โดยบริษัทจะได้รับการสนับสนุนด้านส่วนลดในการซื้อสินค้ากับตัวแทนจำหน่าย (Distributor) ของ Fortinet Inc. การฝึกอบรมต่างๆ รวมไปถึงการสนับสนุนด้านการตลาด และรายการส่งเสริมการขายจาก Fortinet Inc.

8. การเข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ VMware, Inc.

คู่พันธมิตร	:	VMware, Inc.
ระดับพันธมิตร	:	Premier
คุณสมบัติระดับพันธมิตร	:	<ol style="list-style-type: none">มีการกำหนดเป้าหมายการจัดจำหน่ายสินค้า เพื่อกำหนดสิทธิประโยชน์ในการรับเงินคืน (Rebate) จาก VMware, Inc.ต้องมีพนักงานผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทางด้าน VMware Sales Professional (VSP), VMware Technical Solutions Professional (VTSP) และ VMware Certified Professional (VCP) ทั้ง 3 ด้าน อย่างน้อยด้านละ 2 คน
ระยะเวลาของพันธมิตร	:	สัญญาเริ่มต้นวันที่ 25 สิงหาคม 2553 สิ้นสุดวันที่ 7 พฤษภาคม 2558
สาระสำคัญและผลประโยชน์ที่ได้รับจากการเป็นพันธมิตร	:	บริษัทได้เข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ VMware, Inc. ผู้เชี่ยวชาญผลิตภัณฑ์และบริการระบบ Virtualization โดยบริษัทได้รับการสนับสนุนด้านความรู้ทางเทคโนโลยี ด้านการฝึกอบรม และการสนับสนุนการออกแบบที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ในกลุ่มของ VMware, Inc.

9. การเข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ EMC

คู่พันธมิตร	:	EMC
ระดับพันธมิตร	:	Affiliate Elite
ระยะเวลาของพันธมิตร	:	เริ่มต้นวันที่ 26 กรกฎาคม 2554 ไม่ได้ระบุวันสิ้นสุดสัญญาไว้
สาระสำคัญและ ผลประโยชน์ที่ได้รับจาก การเป็นพันธมิตร	:	บริษัทได้เข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ EMC ซึ่งเป็นบริษัทผู้ผลิตอุปกรณ์และระบบจัดเก็บข้อมูลอันดับหนึ่งของโลก โดยบริษัทจะได้รับส่วนลดในการซื้อผลิตภัณฑ์กลุ่ม EMC ซึ่งราคานั้นจะถูกกำหนดตามระดับขั้นของพันธมิตร รวมไปถึงการสนับสนุนด้านเงินทุนสำหรับพัฒนาการตลาด(Marketing Development Funds) การฝึกอบรมและรายการส่งเสริมการขายต่างๆจาก EMC

10. การเข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Symantec

คู่พันธมิตร	:	Symantec
ระดับพันธมิตร	:	Registered Partner
ระยะเวลาของพันธมิตร	:	ไม่ได้ระบุวันสิ้นสุดสัญญาไว้
สาระสำคัญและ ผลประโยชน์ที่ได้รับจาก การเป็นพันธมิตร	:	บริษัทได้เข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Symantec ผู้เชี่ยวชาญผลิตภัณฑ์และบริการระบบรักษาความปลอดภัยทางคอมพิวเตอร์(Security) โดยบริษัทได้รับการสนับสนุนด้านความรู้ทางเทคโนโลยี ด้านการฝึกอบรมบุคลากร รวมไปถึงการสนับสนุนการส่งเสริมการตลาดและข้อมูลทางการตลาดของผลิตภัณฑ์ในกลุ่มของ Symantec

11. การเข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Cisco

คู่พันธมิตร	:	Cisco
ระดับพันธมิตร	:	Select Certified Partner
ระยะเวลาของพันธมิตร	:	ระยะเวลาสัญญา 1 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 14 กรกฎาคม 2557 ถึง วันที่ 13 กรกฎาคม 2558
สาระสำคัญและ ผลประโยชน์ที่ได้รับจาก การเป็นพันธมิตร	:	บริษัทได้เข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Cisco ผู้เชี่ยวชาญผลิตภัณฑ์และบริการระบบคอมพิวเตอร์เครือข่าย(Network) โดยบริษัทได้รับการสนับสนุนด้านการฝึกอบรมบุคลากร และการสนับสนุนด้านการทำธุรกิจ ในกลุ่มของผลิตภัณฑ์ในกลุ่มของ Cisco

12. การเข้าร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Panduit

คู่พันธมิตร	:	Panduit
ระดับพันธมิตร	:	Business Partner
ระยะเวลาของพันธมิตร	:	เริ่มตั้งแต่วันที่ 30 พฤศจิกายน 2555 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2556 (ปัจจุบันบริษัทได้ทำการต่ออายุสัญญาพันธมิตรแบบอัตโนมัติผ่านระบบฐานข้อมูลออนไลน์ของ Panduit)
สาระสำคัญและผลประโยชน์ที่ได้รับจากการเป็นพันธมิตร	:	บริษัทได้ทำสัญญาเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ Panduit ผู้เชี่ยวชาญผลิตภัณฑ์สายเคเบิล และอุปกรณ์เชื่อมต่อสัญญา โดยบริษัทได้รับการสนับสนุนด้านการฝึกอบรมบุคลากร การสนับสนุนและส่งเสริมการตลาดในกลุ่มของผลิตภัณฑ์ของ Panduit

5.4 นโยบายการลงทุนในบริษัทย่อยและบริษัทร่วมในอนาคต

ปัจจุบันบริษัทไม่มีการลงทุนในบริษัทย่อยและบริษัทร่วม อย่างไรก็ตามการลงทุนในอนาคตบริษัทมีนโยบายลงทุนในธุรกิจเทคโนโลยีสารสนเทศ หรือธุรกิจที่มีความเชื่อมโยงและเชื่อมโยงกับธุรกิจหลักของบริษัท โดยเป็นธุรกิจที่มีศักยภาพและสามารถสร้างผลกำไรให้แก่บริษัทในระยะยาว โดยหากเป็นการลงทุนในบริษัทย่อย บริษัทจะควบคุมหรือกำหนดนโยบายการบริหาร ตลอดจนการส่งตัวแทนเข้าร่วมเป็นกรรมการตามสัดส่วนการถือหุ้น และเข้าร่วมประชุมในฐานะผู้ถือหุ้น โดยผู้แทนของบริษัทมีหน้าที่ออกเสียงในที่ประชุมตามแนวทางหรือทิศทางที่คณะกรรมการบริษัทได้พิจารณาไว้ สำหรับการลงทุนในบริษัทร่วม บริษัทไม่มีนโยบายเข้าไปควบคุมมากนัก ทั้งนี้การจะส่งตัวแทนเข้าร่วมเป็นกรรมการของบริษัทจะพิจารณาตามความเหมาะสม และขึ้นกับข้อตกลงร่วมกัน