

แบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์



บริษัท ซีซีเอ็น-เทค จำกัด (มหาชน) (CCN-TECH Public Company Limited)

เสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนทั่วไป จำนวน 60,000,000 หุ้น

มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท

ในราคาเสนอขายหุ้นละ [] บาท

ทั้งนี้ การจัดสรรเป็นไปตามดุลยพินิจของผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่าย

ระยะเวลาจองซื้อ ตั้งแต่เวลา [] ถึง [] ของวันที่ []

ที่ปรึกษาทางการเงิน

บริษัทหลักทรัพย์ คันทรี กรุ๊ป จำกัด(มหาชน)

ผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่าย

บริษัทหลักทรัพย์ คันทรี กรุ๊ป จำกัด(มหาชน)

วันที่ยื่นแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และร่างหนังสือชี้ชวน

วันที่ 27 พฤศจิกายน 2555

วันที่แบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และหนังสือชี้ชวนมีผลใช้บังคับ

วันที่ [•]

คำเตือน

ก่อนตัดสินใจลงทุน ผู้ลงทุนต้องใช้วิจารณญาณในการพิจารณาข้อมูลรายละเอียดเกี่ยวกับผู้ออกหลักทรัพย์และเงื่อนไขของหลักทรัพย์ รวมทั้งความเหมาะสมในการลงทุน และความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องเป็นอย่างดี การมีผลใช้บังคับของแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และร่างหนังสือชี้ชวนนี้ มิได้เป็นการแสดงว่าคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ หรือสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์แนะนำให้ผู้ลงทุนในหลักทรัพย์ที่เสนอขาย หรือมิได้ประกันราคาหรือผลตอบแทนของหลักทรัพย์ที่เสนอขาย หรือรับรองความครบถ้วนและถูกต้องของข้อมูลในแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และร่างหนังสือชี้ชวนนี้แต่อย่างใด ทั้งนี้ การรับรองความถูกต้องครบถ้วนของข้อมูลในแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และร่างหนังสือชี้ชวนนี้เป็นความรับผิดชอบของผู้เสนอขายหลักทรัพย์

หากแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์มีข้อความหรือรายการที่เป็นเท็จ หรือขาดข้อความที่ควรต้องแจ้งในสาระสำคัญ ผู้ถือหลักทรัพย์ที่ได้ซื้อหลักทรัพย์ไม่เกินหนึ่งปีนับแต่วันที่แบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์นั้น มีผลบังคับใช้ มีสิทธิเรียกร้องค่าเสียหายจากบริษัทหรือเจ้าของหลักทรัพย์ได้ตามมาตรา 82 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ พ.ศ. 2535 ทั้งนี้ ภายในหนึ่งปีนับแต่วันที่รู้ว่ามีแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์เป็นเท็จ หรือขาดข้อความที่ควรต้องแจ้งในสาระสำคัญ แต่ไม่เกินสองปีนับจากวันที่แบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์มีผลใช้บังคับ

บุคคลทั่วไปสามารถขอตรวจสอบหรือขอสำเนาแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และร่างหนังสือชี้ชวนได้ที่ศูนย์สารสนเทศ สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ เลขที่ 333/3 ถนนวิภาวดีรังสิต แขวงจตุจักร กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ 0-2695-9999 ชั้น 15 อาคารจีพีเอฟ วิทย์ เลขที่ 93/1 ถนนวิทย์ แขวงจตุจักร เขตปทุมวัน กรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ 0-2263-6499 ในทุกวันทำการของสำนักงานระหว่างเวลา 9.00 น. - 12.00 น. และ 13.00 น. - 16.00 น. หรือทาง <http://www.sec.or.th> เปลี่ยนแปลงที่สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

สารบัญ

	หน้า
ส่วนที่ 1 ข้อมูลสรุป	ส่วนที่ 1 - 1
ส่วนที่ 2 บริษัทที่ออกหลักทรัพย์	ส่วนที่ 2 - 1
1. ปัจจัยความเสี่ยง	ส่วนที่ 2.1 - 1
2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ	ส่วนที่ 2.2 - 1
3. การประกอบธุรกิจของแต่ละสายผลิตภัณฑ์	ส่วนที่ 2.3 - 1
4. การวิจัยและพัฒนา	ส่วนที่ 2.1 - 1
5. ทรัพย์สินที่ใช้ในการประกอบธุรกิจ	ส่วนที่ 2.5 - 1
6. โครงการในอนาคต	ส่วนที่ 2.6 - 1
7. ข้อพิพาททางกฎหมาย	ส่วนที่ 2.7 - 1
8. โครงสร้างเงินทุน	ส่วนที่ 2.8 - 1
9. การจัดการ	ส่วนที่ 2.9 - 1
10. การควบคุมภายใน	ส่วนที่ 2.10 - 1
11. รายการระหว่างกัน	ส่วนที่ 2.11 - 1
12. ฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน	ส่วนที่ 2.12 - 1
13. ข้อมูลอื่นที่เกี่ยวข้อง	ส่วนที่ 2.13 - 1
ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับการเสนอขายหลักทรัพย์	ส่วนที่ 3 - 1
1. รายละเอียดของหลักทรัพย์ที่เสนอขาย	ส่วนที่ 3 - 1
2. ข้อจำกัดการโอนหลักทรัพย์ที่เสนอขาย	ส่วนที่ 3 - 4
3. ที่มาของราคาหลักทรัพย์ที่เสนอขาย	ส่วนที่ 3 - 4
4. ราคาหุ้นสามัญในตลาดรอง	ส่วนที่ 3 - 4
5. การจอง การจำหน่าย และการจัดสรร	ส่วนที่ 3 - 4
ส่วนที่ 4 การรับรองความถูกต้องของข้อมูล	ส่วนที่ 4 - 1
เอกสารแนบ 1	รายละเอียดเกี่ยวกับผู้บริหารและผู้มีอำนาจควบคุมของบริษัท
เอกสารแนบ 2	แบบประเมินความเสี่ยงพอของระบบการควบคุมภายใน
เอกสารแนบ 3	รายละเอียดเกี่ยวกับหัวหน้างานตรวจสอบภายใน
เอกสารแนบ 4	งบการเงินสำหรับปี 2553 - 2556 และงวด 3 เดือนสิ้นสุด ณ วันที่ 31 มีนาคม 2556

บริษัท ซีซีเอ็น- เทค จำกัด (มหาชน)
CCN-TECH Public Company Limited

ส่วนที่ 2

ข้อมูลบริษัทที่ออกหลักทรัพย์

ส่วนที่ 2

บริษัทที่ออกหลักทรัพย์

บริษัท	:	บริษัท ซีซีเอ็น-เทค จำกัด (มหาชน)
ลักษณะการประกอบธุรกิจ	:	บริษัทดำเนินธุรกิจประเภท <u>จำหน่ายและพัฒนา</u> และวางระบบเทคโนโลยีสารสนเทศแบบครบวงจร ครอบคลุมการบริการให้คำปรึกษา ออกแบบ ติดตั้งอบรม ดูแลบำรุงรักษาระบบงาน จัดหาและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศแบบเบ็ดเสร็จและดำเนินธุรกิจให้เข้าคอมพิวเตอร์และเครื่องพิมพ์
ที่ตั้งสำนักงาน	:	เลขที่ 8/2 ซอยวิภาวดีรังสิต 44 ถนนวิภาวดีรังสิต แขวงลาดยาว เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900
เลขทะเบียนบริษัท	:	0107553000182
Home Page	:	http:// www.ccn-tech.co.th
โทรศัพท์	:	0-2941-3939
โทรสาร	:	0-2579-6242

วัตถุประสงค์การใช้เงิน

บริษัทมีวัตถุประสงค์ในการนำเงินที่ได้จากการเสนอขายหลักทรัพย์ครั้งนี้จำนวนประมาณ [•] ล้านบาท ซึ่งเป็นจำนวนเงินหลังหักค่าธรรมเนียมการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายหุ้น และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องกับการเสนอขายหุ้น เพื่อนำไปใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน โดยมีระยะเวลาใช้เงินโดยประมาณในช่วง [•]

1. ปัจจัยความเสี่ยง

1.1 ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้ารายใหญ่

Update ข้อมูลสำหรับปี 2556

Update ข้อมูลปี 2555 และ ในปี 2554 มีการปรับปรุงการรับรู้รายได้ของ 2 โครงการที่แต่เดิมรับรู้ในต้นปี 2555 มารับรู้ในไตรมาสที่ 4 ปี 2555 ทำให้ยอดลูกค้ามีการเปลี่ยนแปลงในปี 2554

รายได้หลักของบริษัทมาจากการบริการให้คำปรึกษา ออกแบบ ติดตั้ง อบรม ดูแลบำรุงรักษาระบบงาน จัดหา และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับเทคโนโลยีสารสนเทศให้กับลูกค้ารายใหญ่ที่เป็นองค์กรทั้งภาครัฐและภาคเอกชน เนื่องจากลักษณะงานของบริษัทส่วนใหญ่เป็นการเสนองานโครงการให้แก่ลูกค้าเพื่อให้ได้รับการคัดเลือกหรือการเข้าประมูลงานส่วนใหญ่เป็นงานของภาครัฐ ซึ่งหากเป็นงานที่มีมูลค่างานสูงและบริษัทได้รับการคัดเลือกหรือชนะการประมูลจากลูกค้าแล้ว ลูกค้ารายดังกล่าวจะเป็นลูกค้ารายใหญ่ของบริษัททันที ซึ่งถือว่าเป็นงานที่ทำให้บริษัทมีโอกาสเติบโตทางธุรกิจอย่างมาก โดยที่ผ่านมา บริษัทมีรายได้จากการบริการให้คำปรึกษา ออกแบบ ติดตั้ง อบรม ดูแลบำรุงรักษาระบบงาน จัดหา และจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับเทคโนโลยีสารสนเทศให้แก่ลูกค้ารายใหญ่ 4 รายแรก ในปี 2552-2554 - 2554 และงวด 9 เดือนแรกปี 2555 6 คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 56.37, ร้อยละ 59.51, ร้อยละ 60.6762.38, และร้อยละ 53.9749.7448.96 และร้อยละ 56.48 ของรายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ ตามลำดับ อย่างไรก็ตาม ตั้งแต่ปี 2552-2554 - 2554 และงวด 9 เดือนแรกปี 2555 บริษัทไม่มีสัดส่วนรายได้จากลูกค้ารายใดรายหนึ่งเกินกว่าร้อยละ 30 ของรายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ สำหรับปี 2556 บริษัทมีรายได้จากลูกค้าเอกชนรายหนึ่งเกินกว่าร้อยละ 30 ของรายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ และมีสัดส่วนร้อยละ 52.71 ของรายได้ไปเข้าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์ ซึ่งหากลูกค้าเอกชนดังกล่าวยกเลิกสัญญาเช่าจะทั่วไปมีผลกระทบต่อผลกำไรและฐานะรายได้และกำไรของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญได้

2.2 เพิ่มเติมสัดส่วนการพึ่งพิงรายได้ของลูกค้าเอกชนรายหนึ่งที่มีสัดส่วนรายได้ให้เข้าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์

โดยในปี 2552 ลูกค้ารายใหญ่สองในสามรายแรกเป็นหน่วยงานภาครัฐ ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนรายได้ประมาณร้อยละ 26.74 ของรายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ สำหรับปี 2553-2554 ลูกค้ารายใหญ่หนึ่งสองในสามรายแรกเป็นหน่วยงานภาครัฐ ซึ่งมีสัดส่วนร้อยละ 27.51, ร้อยละ 17.4029.00 และร้อยละ 18.5214.20 ของรายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ ตามลำดับ อย่างไรก็ตาม สำหรับปี 2556 โครงสร้างสัดส่วนรายได้ที่มาจากภาครัฐมีการเปลี่ยนแปลงอย่างมีนัยสำคัญโดยบริษัทมีลูกค้าภาครัฐเพียง 1 รายจากสี่รายแรกซึ่งมีสัดส่วนร้อยละ 9.34 ของรายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ของรายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ สำหรับงวด 9 เดือนแรกของปี 2555 มีลูกค้ารายใหญ่หนึ่งในสามรายแรกที่เป็นหน่วยงานภาครัฐ โดยคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 12.38 ของรายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ นอกจากนี้ บริษัทมีรายได้ที่มาจากหน่วยงานภาครัฐ ในปี 2552-2554 - 2554 และงวด 9 เดือนแรกของปี 2555 6 คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 39.73, ร้อยละ 40.86, ร้อยละ 45.00, 44.43 และร้อยละ 31.2620.59 และร้อยละ 12.48 ของรายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์ ตามลำดับ โดยในช่วงระยะปี 25532 - 2554 เกือบ 3 ปีที่ผ่านมาสัดส่วนรายได้จากงานภาครัฐของบริษัทมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ไม่ได้มีการเปลี่ยนแปลงมากนัก ทั้งนี้ สำหรับงวด 9 เดือนแรกของปี 2555 - 2556 รายได้จากภาครัฐของบริษัทมีการปรับตัวลดลงอย่างมีนัยสำคัญมาอยู่ที่ร้อยละ 20.59 โดยสาเหตุหลักมาจากบริษัทเน้นการรับงานลูกค้าจากภาคเอกชนมากขึ้น ซึ่งงานภาคเอกชนจะมีกำไรขั้นต้นที่สูงกว่า และระยะเวลา

การทำงานที่สั้นกว่า จึงทำให้บริษัทสามารถรับรู้รายได้เร็วขึ้น ประกอบกับการรับชำระหนี้ที่เร็วกว่าลูกค้าภาครัฐ อย่างไรก็ตาม การเพิ่มขึ้นของลูกค้านั้นมาจากฐานลูกค้าเดิม และลูกค้าใหม่ที่เพิ่มมากขึ้น

ทั้งนี้ ลักษณะงานการให้บริการของบริษัทโดยส่วนใหญ่จะเป็นงานโครงการมีระยะเวลาดำเนินการเฉลี่ย ประมาณ 3 - 6 เดือน เมื่อสิ้นสุดโครงการแล้วหากบริษัทไม่สามารถให้บริการอื่น ๆ เพิ่มเติมหรือไม่สามารถหาลูกค้ารายอื่น มาทดแทนได้ จะมีผลกระทบต่อรายได้ของบริษัทอย่างมีสาระสำคัญ

บริษัทตระหนักถึงความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้ารายใหญ่ จึงได้พยายามขยายฐานลูกค้าให้เพิ่มขึ้น เพื่อลด ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้ารายใหญ่อีกด้วย รวมทั้งกระจายกลุ่มลูกค้าให้หลากหลายไปในหลายธุรกิจ และเพิ่มฐาน ลูกค้าภาครัฐเพื่อลดผลกระทบจากความไม่แน่นอนในการได้รับงานภาครัฐ ซึ่งขึ้นกับความสามารถในการชนะประมูล โครงการ งบประมาณของหน่วยงานนั้นๆ และนโยบายการต่างๆของภาครัฐ ตลอดจนขยายบริการด้านการฝึกอบรมเพื่อ ช่วยเสริมความเชื่อมั่นให้ผลิตภัณฑ์ที่บริษัทจัดจำหน่าย ทั้งนี้ผลงานที่ผ่านมาของบริษัทได้รับการยอมรับจากลูกค้า ภาคเอกชน เนื่องจากสามารถให้บริการอย่างมีประสิทธิภาพตรงกับความต้องการ กำหนดเวลาของลูกค้า และสามารถ ปฏิบัติได้ตามเงื่อนไขต่างๆที่ลูกค้ากำหนด ประกอบกับบริษัทเป็นพันธมิตรการค้ากับเจ้าของผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่ เกี่ยวข้องกับเทคโนโลยีสารสนเทศที่หลากหลายและมีชื่อเสียงระดับสากล ซึ่งทำให้บริษัทสามารถเสนอความหลากหลาย ในลักษณะของคุณภาพ มาตรฐาน และราคาที่เหมาะสมกับงบประมาณของลูกค้า ตลอดจนมีการดูแลและให้บริการ ภายหลังการขายเพื่อสร้างสัมพันธ์อย่างต่อเนื่องกับลูกค้า ซึ่งโดยส่วนใหญ่ลูกค้ารายใหญ่ของบริษัทมักมีโครงการต่อเนื่อง และบริษัทมักจะได้รับคัดเลือกให้ดำเนินการต่อเนื่องให้กับลูกค้ารายใหญ่อีกด้วย

ถึงกับควรพึ่งพิงลูกค้าภาคเอกชน ภายนอกหนึ่งในส่วนของการได้จากควรไปเช่าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์ไว้ บริษัทมีควรกำหนดระยะเวลาของรายได้จากการ ไปเช่าในสัญญาเป็นระยะเวลาเดียวกับระยะเวลาการคืนทุน ซึ่งในอดีตที่ผ่านมาลูกค้าภาคเอกชนดังกล่าวไม่เคยมีการ ยกเลิกสัญญาก่อนกำหนด นอกจากนี้ระยะเวลาการขอส่วนใหญ่มักยาวกว่าที่ระบุไว้ในสัญญา ประกอบกับจำนวนเครื่อง ที่เช่ามีจำนวนมาก จึงทำให้เป็นเสี่ยงที่หากลูกค้าภาคเอกชนดังกล่าวจะหยุดเงินบริการทันที

เพิ่มเติมข้อมูลที่บริษัทพึ่งพิงในส่วนของการรายได้ให้เช่าจากลูกค้าภาคเอกชนแห่งหนึ่ง

Update ข้อมูลสำหรับปี 2556

1.2 ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่

ขยายความเพิ่มเติมในการขายผลิตภัณฑ์ระหว่างเจ้าของ Brand กับผู้จัดจำหน่าย และ Update ข้อมูลปี 2555

จากลักษณะรูปแบบของธุรกิจประเภทเทคโนโลยีสารสนเทศ เจ้าของผลิตภัณฑ์จะไม่ดำเนินการขายตรงให้กับ ลูกค้า หรือคู่ค้า (Partner) ของของเจ้าของผลิตภัณฑ์นั้นๆ แต่จะขายผ่านผู้จัดจำหน่าย (Distributors) ไปยังลูกค้าหรือคู่ค้า ของเจ้าของในนครให้บริการและจำหน่ายผลิตภัณฑ์นั้นๆ อีกทอดหนึ่ง ซึ่งผู้จัดจำหน่ายสินค้าในประเทศทางด้านเทคโนโลยี สารสนเทศรายใหญ่ที่บริษัทสั่งซื้อ 4 รายแรก ในปี 2552-2553 - 2554 และงวด 9 เดือนแรกปี 2555 และงวดปี 2556 คิด เป็นสัดส่วนร้อยละ 47.39, ร้อยละ 60.5066.90, ร้อยละ 69.4871.66, และร้อยละ 64.9375.99 และร้อยละ 81.24 ของ มูลค่าการสั่งซื้อสินค้ารวม (ไม่รวมการสั่งซื้อในธุรกิจขายน้ำมันและเชื้อเพลิง) ตามลำดับ ซึ่งในปี 2553และงวด 9 เดือน แรกปี 2555 - 2556 บริษัทมีการสั่งซื้อสินค้าจากบริษัท เอสไอเอส ดิสทริบิวชั่น(ประเทศไทย) จำกัด(มหาชน) ซึ่งเป็นผู้ จัดจำหน่ายรายหนึ่งใน 4 รายแรกในอดีตาร้อยละ 31.91, และร้อยละ 34.7641.55 และร้อยละ 51.61 ของมูลค่าการสั่งซื้อ สินค้ารวม ตามลำดับ (ไม่รวมการสั่งซื้อในธุรกิจขายน้ำมันและเชื้อเพลิง) ดังนั้นบริษัทจึงมีความเสี่ยงในการพึ่งพิงผู้จัด

จำหน่ายรายใหญ่ในการจัดหาสินค้าให้ทันตามสัญญาหรือคำสั่งซื้อจากลูกค้าของบริษัท หากผู้จัดจำหน่ายดังกล่าวประสบปัญหาทางการเงิน หรืออาจจะต้องปิดการดำเนินงานไป

อย่างไรก็ดี ผู้จำหน่ายรายใหญ่ของบริษัทดังกล่าวมีความสัมพันธ์ที่ดีกับบริษัทมาเป็นระยะเวลาอันยาวนานและจำนวน 2 ใน 4 รายแรกเป็นบริษัทจำหน่ายสินค้าเกี่ยวกับงานระบบเทคโนโลยีสารสนเทศขนาดใหญ่ที่มีชื่อเสียงและจดทะเบียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ทั้งนี้ การสั่งซื้อสินค้าจากเจ้าของผลิตภัณฑ์ บริษัทสามารถสั่งซื้อผ่านผู้จัดจำหน่ายรายใดรายหนึ่งก็ได้ที่ได้รับการแต่งตั้งจากเจ้าของผลิตภัณฑ์นั้น โดยหากบริษัทมีการสั่งซื้อสินค้าจำนวนมากจากผู้จัดจำหน่ายรายใดรายหนึ่งเป็นพิเศษ บริษัทจะได้รับส่วนลดทางการค้าจากผู้จัดจำหน่ายด้วยอัตราส่วนลดทางการค้าตามมูลค่าการสั่งซื้อ ดังนั้นบริษัทจึงสามารถสั่งซื้อสินค้าจากผู้จัดจำหน่ายรายใดก็ได้ หากผู้จัดจำหน่ายรายใดรายหนึ่งประสบปัญหาทางธุรกิจ

1.3 ความเสี่ยงจากการยกเลิกนโยบายการจ่ายค่าการทำตลาดร่วมและค่านายหน้าให้แก่บุคคลภายนอกต่อผลการดำเนินงานของบริษัท

เพิ่มความเสี่ยง - เนื่องจากบริษัทมีมติยกเลิกค่าการทำตลาดร่วมและค่านายหน้าดังนั้นมีบริษัทจึงมีความเสี่ยงต่อผลการดำเนินงาน

เมื่อวันที่ 22 เมษายน 2556 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 4/2556 ได้มีมติอนุมัติยกเลิกนโยบายการทำตลาดร่วมเนื่องจากบริษัทมีความต้องการลดการพึ่งพิงในการได้มาซึ่งงานโครงการโดยส่วนใหญ่เป็นงานโครงการของภาครัฐ และ เมื่อวันที่ 30 พฤษภาคม 2556 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 5/2556 ได้มีมติอนุมัติยกเลิกนโยบายการจ่ายค่านายหน้าแก่บุคคลภายนอกเพื่อให้เป็นไปตามหลักการกำกับดูแลกิจการที่ดีและการบริหารงานให้มีประสิทธิภาพเพิ่มขึ้น จากกรยกเลิกค่าการทำตลาดร่วมและค่านายหน้าให้แก่บุคคลภายนอก ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากการสูญเสียรายได้จากงานโครงการที่มีการพึ่งพิงบุคคลภายนอกในการได้มาซึ่งงานโครงการอันมีผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัท ทั้งนี้หากพิจารณาเฉพาะงานโครงการที่มีได้พึ่งพิงบุคคลภายนอกในการทำตลาดโดยปรับลดงานโครงการที่เกี่ยวข้องกับค่าใช้จ่ายดังกล่าวในปี 2554 - 2556 สามารถสรุปผลกระทบได้ในตารางด้านล่างนี้

Update ข้อมูลสำหรับปี 2556

หน่วย : ล้านบาท

	ปี 2554			ปี 2555			ปี 2556		
	ก่อนปรับ	ผลกระทบ	หลังปรับ	ก่อนปรับ	ผลกระทบ	หลังปรับ	ก่อนปรับ	ผลกระทบ	หลังปรับ
รวมรายได้	207.50	(42.46)	165.04	227.96	(68.41)	159.55	218.66	(0.50)	218.16
รวมค่าใช้จ่าย	194.37	(34.18)	160.19	207.64	(53.58)	154.06	199.05	(0.38)	198.68
กำไรก่อนต้นทุนทางการเงินและภาษีเงินได้	13.13	(8.28)	4.86	20.32	(14.83)	5.49	19.60	(0.12)	19.48
กำไรก่อนภาษีเงินได้	13.13		4.86	20.32		5.49	19.60		19.48

3.2 อธิบายที่มาของตารางที่แสดงผลกระทบจากนโยบายของบริษัท

จากตารางข้างต้นในปี 2554 - 2556 ได้พิจารณาถึงรายได้ของงานโครงการที่มีค่าใช้จ่ายการทำตลาดร่วมและค่านายหน้าให้กับบุคคลภายนอกซึ่งเป็นผลให้รายได้ซึ่งการรับงานนั้นๆ โดยหากได้หักทั้งรายได้และค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับงานโครงการนั้นๆ ออกไป เมื่อพิจารณาถึงผลกระทบของงานโครงการที่เกี่ยวข้องกับค่าใช้จ่ายดังกล่าวที่มีได้พึ่งพิงบุคคลภายนอกในการทำตลาด อาจทำให้บริษัทมีผลกำไร(ขาดทุน) จำนวน (9.47) ล้านบาท, 4.86 ล้านบาท, 5.49 ล้าน

บาท และ 19.48 ล้านบาท ตามลำดับ อย่างไรก็ตามในช่วงระยะเวลา 3 ปีที่ผ่านมา จะเห็นได้ว่าบริษัทมีการลดการพึ่งพิงการรับงานโครงการที่มีค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับบุคคลภายนอกอย่างต่อเนื่อง ซึ่งในงวด 9 เดือนแรกปี 2556 บริษัทมิได้รับงานใหม่ที่พึ่งพิงบุคคลภายนอกในการทำการตลาดร่วมหรือการจ่ายค่านายหน้า โดยค่านายหน้าที่จ่ายในงวด 9 เดือนแรกปี 2556 เป็นค่านายหน้าที่ต้องทยอยจ่ายจากโครงการเดิมซึ่งต่อเนื่องจากปี 2555 ทั้งนี้ผลกระทบจากการยกเลิกนโยบายการจ่ายค่าการตลาดร่วมและค่านายหน้าให้แก่บุคคลภายนอกทำให้ผลการดำเนินงานของบริษัทในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2556 มีการเปลี่ยนแปลงอย่างมีนัยสำคัญ ต่อมาในช่วงครึ่งปีหลังของปี ผลการดำเนินงานของบริษัทมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ทำให้ผลการดำเนินงานในปี 2556 ไม่แตกต่างจากปี 2555 มากนัก เนื่องจากบริษัทมีนโยบายในการสนับสนุนให้พนักงานฝ่ายขายมีบทบาทในการหาลูกค้ามากขึ้น ทั้งในการรักษาลูกค้าเดิมและหาลูกค้าใหม่ ซึ่งปัจจุบันบริษัทมีการตลาดโดยมุ่งเน้นกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่เป็นภาคเอกชนมากขึ้น ซึ่งมีระยะเวลาการดำเนินงานนั้นสั้นกว่าและสามารถรับรู้รายได้เร็วขึ้น อีกทั้งมีอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงกว่างานโครงการภาครัฐที่อาจมีความพึ่งพิงบุคคลภายนอกในการทำตลาด นอกจากนี้บริษัทได้ดำเนินการในการเพิ่มบุคลากรทางด้านวิศวกรรมและที่ปรึกษาทางเทคนิคซึ่งมีความรู้และเชี่ยวชาญทางด้านโปรแกรมประยุกต์ เพื่อช่วยในการแก้ปัญหาระบบต่างๆของลูกค้าแทนการว่าจ้างที่ปรึกษา ซึ่งมีค่าใช้จ่ายสูงในการเข้าดูแลงานดังกล่าว ดังนั้นการดำเนินนโยบายในการสนับสนุนพนักงานฝ่ายขายของบริษัทและเพิ่มบุคลากรที่มีความเชี่ยวชาญจะช่วยลดความเสี่ยงจากการยกเลิกนโยบายการจ่ายค่าการตลาดร่วมและค่านายหน้าให้แก่บุคคลภายนอกต่อผลการดำเนินงานในอนาคต

1.4 ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยี

บริษัทดำเนินธุรกิจให้บริการคำปรึกษา ออกแบบ ติดตั้ง อบรม ดูแลบำรุงรักษาระบบงาน จัดหา และจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับเทคโนโลยีสารสนเทศ รวมทั้งการจัดหาอุปกรณ์ (Hardware) และโปรแกรมต่างๆ (Software) ให้กับลูกค้า โดยลักษณะการดำเนินธุรกิจดังกล่าวมีความเกี่ยวข้องกับเทคโนโลยีที่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็วตลอดเวลา ซึ่งหากบริษัทไม่สามารถติดตามและปรับตัวได้ทันต่อสภาวะการเปลี่ยนแปลงดังกล่าว เพื่อเสนอบริการให้แก่ลูกค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพทันตามการเปลี่ยนแปลงของอุตสาหกรรม อาจส่งผลให้ลูกค้าหันไปใช้บริการกับผู้ประกอบการรายอื่น ซึ่งอาจมีผลกระทบต่อจำนวนลูกค้าและรายได้รวมของบริษัทได้ ประกอบกับความเสี่ยงจากการลดลงของมูลค่าของสินค้าหากการบริหารจัดการคลังสินค้าไม่สามารถจำหน่ายสินค้าที่กำลังล้าสมัยได้ตามสภาวะการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีได้อย่างทันถ่วงที

บริษัทมีการป้องกันความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีดังกล่าว โดยการติดตามข้อมูล ข่าวสาร และความเคลื่อนไหวเปลี่ยนแปลงในอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจอย่างใกล้ชิด และปรับตัวให้ทันตามการเปลี่ยนแปลงรวมทั้งเสนอสินค้าและบริการให้อยู่ในความต้องการของตลาด เพื่อไม่ให้เสียโอกาสทางธุรกิจหรือเสียเปรียบคู่แข่ง นอกจากนี้ บริษัทมีนโยบายให้บุคลากรในสายงานที่เกี่ยวข้องทั้งวิศวกร เจ้าหน้าที่การตลาดและการขาย ต้องทุ่มเทติดตาม ศึกษา พัฒนาความรู้และเข้ารับการฝึกอบรมสัมมนาอย่างต่อเนื่อง เพื่อให้ได้ทราบถึงการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยี และสามารถเสาะหาสินค้าและอุปกรณ์ที่เหมาะสม รวมทั้งปรับปรุงการให้บริการให้ทันสมัยและสามารถรองรับกับการเปลี่ยนแปลงได้ตลอดเวลา เพื่อเพิ่มประสิทธิผลในการดำเนินธุรกิจทั้งทางด้านลูกค้าและคู่ค้า อย่างไรก็ตาม การที่บริษัทได้เป็นตัวแทนของผลิตภัณฑ์ชั้นนำระดับโลกทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศที่หลากหลาย บริษัทจะได้รับทราบข้อมูลและการอบรมจากเจ้าของผลิตภัณฑ์ก่อนล่วงหน้า ดังนั้นบริษัทจะทราบถึงการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีเป็นอย่างดี นอกจากนี้ บริษัทสามารถหลีกเลี่ยงความเสี่ยงจากการล้าสมัยของสินค้าและอุปกรณ์ได้ เนื่องจากบริษัทไม่มีนโยบาย

เก็บสต็อกสินค้าไว้เพื่อจำหน่ายแก่ลูกค้า แต่จะจัดหาในจำนวนที่เพียงพอสำหรับลูกค้าเป็นคราวๆไป เพื่อไม่ให้มีค่าใช้จ่ายในการจัดเก็บสต็อกสินค้า อีกทั้งเป็นการป้องกันความเสี่ยงจากการล้าสมัยของสินค้าได้ ณ สิ้นปี 2553 - 2556 บริษัทมีสินค้าคงเหลือในสัดส่วนร้อยละ 11.19, ร้อยละ 2.08, ร้อยละ 4.31 และร้อยละ 1.64 ของสินทรัพย์รวม ตามลำดับ ซึ่งในปี 2553 สัดส่วนของสินค้าคงเหลือเทียบกับสินทรัพย์รวม ในช่วงระยะเวลา 3 ปีที่ผ่านมาอยู่ในระดับที่ต่ำ ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีเล็กน้อยที่เพิ่มขึ้นเนื่องจากบริษัทสั่งซื้อสินค้าในช่วงสิ้นปีเพื่อรอส่งมอบให้แก่ลูกค้าในช่วงต้นปี 2554

1.5 ความเสี่ยงด้านการดำเนินงานในโครงการและการส่งมอบงาน

บริษัทมีนโยบายมุ่งเน้นการขายสินค้าและบริการเพื่อให้เกิดความพึงพอใจสูงสุดต่อลูกค้า โดยจะส่งมอบสินค้าและงานบริการที่มีคุณภาพและทันเวลา ซึ่งโดยปกติแล้วการดำเนินงานในโครงการต่างๆตั้งแต่วันเริ่มต้นดำเนินการจนถึงวันทำงานเสร็จและส่งมอบให้แก่ลูกค้าจะใช้เวลาเฉลี่ยประมาณ 3 - 6 เดือน ซึ่งหากบริษัทไม่สามารถดำเนินงานและส่งมอบงานได้ตามที่กำหนดในสัญญา บริษัทอาจต้องเสียค่าปรับให้แก่ผู้ว่าจ้างตามที่ได้ตกลงกันในสัญญาจ้าง ซึ่งจะส่งผลให้บริษัทมีต้นทุนและค่าใช้จ่ายเพิ่มสูงขึ้นและส่งผลกระทบต่ออัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทให้ลดลง รวมทั้งส่งผลกระทบต่อภาพลักษณ์และความน่าเชื่อถือของบริษัทต่อลูกค้าอีกด้วย ซึ่งส่วนใหญ่โดยเฉพาะงานภาครัฐ ในกรณีงานจำหน่ายสินค้า หากบริษัทไม่สามารถจัดหาสินค้าให้กับลูกค้าได้ทันกำหนดเวลาตามที่ระบุไว้ในสัญญา จะมีค่าปรับเป็นรายวันในอัตราประมาณร้อยละ 0.1-0.2 ของมูลค่าสินค้าที่ไม่สามารถส่งมอบให้แก่ลูกค้าได้ และในกรณีของการให้บริการอื่นๆ เช่น บริการปรับปรุง บำรุงรักษา และซ่อมแซม ในกรณีที่คอมพิวเตอร์หรืออุปกรณ์หรือระบบงานขัดข้องไม่สามารถใช้งานได้เกินกว่าชั่วโมงที่กำหนดไว้ในแต่ละเดือน จะมีค่าปรับเป็นรายชั่วโมงที่ขัดข้องและไม่สามารถใช้งานได้

สำหรับกรณีค่าปรับจากการส่งมอบงานล่าช้า ในช่วงระยะเวลา 3 ปี และงวด เดือนแรกปี 2556 ที่ผ่านมา บริษัทมีค่าปรับจำนวน 1 รายการในปี 2554 บริษัทถูกปรับจากลูกค้าภาครัฐจากกรมอุตุนิยมวิทยาจำนวน 1.39 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 6.82 ของมูลค่างานโครงการ สำหรับสาเหตุที่บริษัทถูกปรับจากกรมอุตุนิยมวิทยาเนื่องจากการควบคุมกิจการของผู้จำหน่ายสินค้าทำให้ยื่นข้อทราสินค้ามีการเปลี่ยนแปลงแต่คุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ไม่ได้มีการเปลี่ยนแปลงแต่อย่างใด ทำให้การรับมอบงานของกรมอุตุนิยมวิทยาเกิดความล่าช้า ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ตุลาคม 2556 ศาลปกครองกลางได้มีคำพิพากษาให้กรมอุตุนิยมวิทยาชำระเงินค่าปรับดังกล่าวให้แก่บริษัทแต่เพียงบางส่วน พร้อมด้วยดอกเบี้ยในอัตราร้อยละ 7.5 ต่อปี นับแต่วันที่ 2 สิงหาคม 2554 เป็นต้นไป จนกว่าจะชำระจนครบถ้วน อย่างไรก็ตามในขณะนี้ อย่างไรก็ตามคดีความอยู่ระหว่างที่คู่ความมีสิทธิทางบริษัทได้ทำการยื่นอุทธรณ์ คำพิพากษาดังกล่าวแล้ว โดยทางบริษัทประสงค์ที่จะได้รับชำระเงินค่าปรับคืนเต็มจำนวนซึ่งครบกำหนดวันที่ 30 พฤศจิกายน 2556 บริษัทได้ดำเนินการฟ้องร้องเพื่อเรียกร้องค่าปรับดังกล่าวคืน ซึ่งปัจจุบันคดีความอยู่ในระหว่างการพิจารณาพยานหลักฐานของคู่ความทั้งสองฝ่าย ถึงแม้หากบริษัทแพ้คดีจะและสูญเสียจำนวนเงินค่าปรับจำนวนดังกล่าว อย่างไรก็ตามบริษัทได้รับรู้จำนวนค่าปรับดังกล่าวเป็นค่าใช้จ่ายในการบริหารงานแล้ว

Update ข้อมูลปี 2555 และปี 2556

ในกรณีการให้บริการดูแลของบริษัท หากคอมพิวเตอร์หรืออุปกรณ์หรือระบบงานขัดข้องไม่สามารถใช้งานได้เกินกว่าชั่วโมงที่กำหนดไว้ในแต่ละเดือน จะมีค่าปรับเป็นรายชั่วโมงที่ขัดข้องและไม่สามารถใช้งานได้ ซึ่งตั้งแต่ 2552-2554 - 2554 และ งวด 9 เดือนแรกปี 2555 บริษัทมีค่าปรับที่เกิดจากการให้บริการจำนวน 1 โครงการ, 6 โครงการ, 43 โครงการ และ 3-2 โครงการตามลำดับ หรือคิดเป็นร้อยละ 0.39, ร้อยละ 0.70, ร้อยละ 1.24 และร้อยละ 0.13 ของมูลค่างานรวม

ตามสัญญาดังกล่าว ซึ่งถือว่าเป็นสัดส่วนที่น้อยมาก โดยค่าปรับจากงานบริการดังกล่าวบริษัทสามารถเรียกเก็บค่าเสียหายได้จากบริษัทที่รับเหมาช่วงงานบริการดังกล่าวได้ทั้งจำนวน **สำหรับงวดปี 2556 บริษัทไม่มีค่าปรับจากการให้บริการแต่อย่างใด**

อย่างไรก็ตาม บริษัทมีการป้องกันความเสี่ยงที่จะเกิดขึ้นกับการดำเนินงานในโครงการและการส่งมอบงาน โดยได้กำหนดวิธีการทำงานในโครงการต่างๆอย่างเป็นระบบ มีการหารือ ประสานงานและวางแผนล่วงหน้าระหว่างผู้ที่เกี่ยวข้องทุกฝ่าย ได้แก่ ลูกค้า ผู้จัดหาผลิตภัณฑ์ และพนักงานทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้อง เป็นต้น รวมทั้งการติดตามและตรวจสอบการส่งมอบงานเป็นระยะๆ เพื่อให้การดำเนินงานและการส่งมอบงานเป็นไปตามแผนงานที่ได้กำหนดไว้ นอกจากนี้ ในระยะยาวบริษัทจะพัฒนาซอฟต์แวร์ภายในองค์กรเพื่อช่วยในการบริหารควบคุมงาน เสริมสร้างระบบและมาตรฐานวิธีการทำงาน เพื่อช่วยลดความเสี่ยงจากปัจจัยดังกล่าวไม่ให้เกิดขึ้น

1.6 ความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจให้เช่าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์

Update ข้อมูลปี 2555

Update ข้อมูลเป็นงวดปี 2556

บริษัทได้เริ่มการดำเนินธุรกิจให้เช่าเครื่องคอมพิวเตอร์ตั้งแต่ปี 2544 และให้เช่าเครื่องพิมพ์ตั้งแต่ปี 2551 โดยรวมของตลาดมีการแข่งขันสูง และการขยายการดำเนินธุรกิจให้เช่าเติบโตค่อนข้างสูงโดยเฉพาะการให้เช่าเครื่องพิมพ์ของบริษัทในช่วงระยะเวลา 3 ปีที่ผ่านมา ณ **สิ้นปี 2554 และสิ้นเดือนกันยายน ปี 2555 และ ปี 2556** บริษัทมีเครื่องพิมพ์ที่ให้บริการดำเนินการเช่าอยู่มีจำนวน **2,168,216 เครื่อง และ 2,227,217 เครื่อง และ 1,387 เครื่อง** ตามลำดับ สำหรับเครื่องคอมพิวเตอร์ที่ให้บริการดำเนินการเช่าอยู่ ณ **สิ้นปี 2554 และสิ้นเดือนกันยายน ปี 2555 และ ปี 2556** มีจำนวน **1,045 เครื่อง และ จำนวน 1,226,263 เครื่อง และ 1,807 เครื่อง** ตามลำดับ ดังนั้นการควบคุมดูแลทรัพย์สินให้เช่าดังกล่าวที่จัดวางกระจายอยู่หลายแห่งไม่มีประสิทธิภาพ ทรัพย์สินให้เช่าดังกล่าวเกิดการสูญหายได้ อีกทั้งบริษัทไม่สามารถทำประกันภัยทรัพย์สินให้เช่าจากการเกิดอุบัติเหตุเพลิงไหม้ ภัยพิบัติธรรมชาติ หรือเหตุสุดวิสัยอื่นๆได้ เนื่องจากบริษัทของลูกค้าต้องการป้องกันและรักษาความลับข้อมูลที่จัดเก็บไว้ในเครื่องคอมพิวเตอร์ รวมทั้งการไม่อนุญาตให้พนักงานบริษัทประกันภัยซึ่งเป็นบุคคลภายนอกเข้าพื้นที่เขตหวงห้ามบริษัทของลูกค้าเพื่อเข้าตรวจสอบเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์ นอกจากนี้ ค่าเบี้ยประกันภัยในการจัดทำประกันภัยทั้งเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์ให้เช่าจะทำให้ต้นทุนสูงขึ้นมากในขณะที่สภาวะตลาดที่มีการแข่งขันสูง ซึ่งจะทำให้บริษัทไม่สามารถแข่งขันกับผู้ให้บริการรายอื่นได้ ดังนั้นบริษัทจึงอาจเกิดความเสียหายต่อการสูญเสียจากเหตุการณ์ดังกล่าวได้

อย่างไรก็ดี บริษัทได้มีการทำสัญญากับผู้เช่าในกรณีที่ทรัพย์สินให้เช่าเกิดการสูญหาย ผู้เช่าจะเป็นผู้รับผิดชอบมูลค่าของทรัพย์สินให้เช่า ยกเว้นในกรณีที่ผู้เช่ามีเหตุผลจำเป็นสามารถให้บริษัทพิจารณา ร่วมกับผู้เช่า เพื่อหาข้อตกลงที่เหมาะสมยอมรับได้ทั้งสองฝ่ายเป็นกรณี ๆ ไป เช่น เหตุการณ์สุดวิสัยที่อาจเกิดขึ้นจากภัยธรรมชาติต่างๆ นอกจากนี้ บริษัทมีการส่งพนักงานบริการทางเทคนิคเข้าไปให้บริการดูแลซ่อมบำรุงรายเดือน ประกอบกับเจ้าหน้าที่ที่บริษัทส่งไปประจำอยู่ที่ทำการของบริษัทลูกค้า ซึ่งการตรวจสอบข้อมูลการใช้งาน สภาพ และที่ตั้งของทรัพย์สินให้เช่าสามารถปรับปรุงข้อมูลดังกล่าวให้เป็นปัจจุบัน โดยบริษัทได้มีการพัฒนาโปรแกรม **Printer Asset Management** เพื่อจัดเก็บข้อมูลดังกล่าว เช่น สถานที่ตั้งเครื่อง การคำนวณออกรายงาน และประวัติการใช้งานของเครื่อง ซึ่งผู้บริหารหรือฝ่ายงานที่เกี่ยวข้องสามารถเข้าตรวจสอบข้อมูลดังกล่าวได้ตลอดเวลา สำหรับการทำให้เช่าทั้งหมดบริษัทเห็นว่าอาจจะเป็นความจำเป็นเพราะทรัพย์สินให้เช่าโดยเฉพาะเครื่องพิมพ์จะกระจายอยู่หลายแห่ง ซึ่งหากเกิดเหตุสุดวิสัยบริษัทสามารถรับผลกระทบได้ อีกทั้งระยะเวลาการคืนทุนของเครื่องคอมพิวเตอร์ให้เช่าประมาณ 1 ปี และเครื่องพิมพ์ให้เช่าประมาณ 2 ปี ซึ่งความเสี่ยงดังกล่าวจึงไม่อาจส่งผลกระทบอย่างมีนัยสำคัญแต่อย่างใด อย่างไรก็ดี บริษัทไม่แน่ว่าจะ

ขยายธุรกิจให้เข้าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์เพิ่มเติม เนื่องจากการแข่งขันเริ่มตั้งแต่ต้นปี 2555 เริ่มมีความรุนแรงมากขึ้น โดยเฉพาะเจ้าของผลิตภัณฑ์เองได้เข้ามาดำเนินการธุรกิจให้เข้าและมีการแข่งขันด้านราคาค่อนข้างสูง ทำให้กำไรในการดำเนินธุรกิจให้เข้าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์นั้นเริ่มที่จะลดลงอย่างต่อเนื่อง

1.7 ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้บริหารและบุคลากรที่มีความชำนาญเฉพาะด้าน

บริษัทอยู่ภายใต้การบริหารงานโดยผู้บริหารหลัก 4 ท่าน ได้แก่ นายวิรัตน์ อนุรักษ์พุฒิ นายอภิสิทธิ์ หงส์ลาวัณย์ นายดุลภาค เพ่งพันธ์พัฒน์ และนายระบิล กลั่นสกุล ดำรงตำแหน่งกรรมการและผู้บริหาร¹ ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นที่ร่วมก่อตั้งบริษัทและมีบทบาทสำคัญในการกำหนดนโยบายทางธุรกิจและการบริหารงานของบริษัท โดยแต่ละท่านมีความรู้และประสบการณ์ในธุรกิจของบริษัทเป็นอย่างดี และมีการแบ่งหน้าที่ความรับผิดชอบกันอย่างชัดเจน ดังนั้นหากบริษัทสูญเสียผู้บริหารดังกล่าว อาจส่งผลกระทบต่อการบริหารงานและผลการดำเนินงานของบริษัทได้ อย่างไรก็ตาม บริษัทมีนโยบายในการสรรหาบุคลากรที่มีความรู้ ความสามารถ และทักษะความเป็นผู้นำ การกระจายอำนาจในการจัดการด้านต่างๆ รวมทั้งพัฒนาศักยภาพของบุคลากรเดิมที่มีอยู่อย่างต่อเนื่อง เพื่อรองรับการเติบโตในอนาคต และสามารถลดความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้บริหารได้

Update ข้อมูลปี 2555

Update ข้อมูลปี 56

นอกจากนี้ธุรกิจด้านเทคโนโลยีสารสนเทศและระบบคอมพิวเตอร์ เป็นธุรกิจที่มีการแข่งขันสูงในเรื่องการเสนอระบบต่างๆ ให้แก่ลูกค้าได้ใช้งานตรงความต้องการ ซึ่งต้องพึ่งพาความรู้ ความสามารถ และประสบการณ์เฉพาะทางของบุคลากรทุกชั้นตอนตั้งแต่ก่อนการขายไปจนกระทั่งหลังการขาย ทั้งในการออกแบบ ติดตั้ง และวางระบบ รวมถึงให้คำแนะนำที่เหมาะสมแก่ลูกค้าแต่ละราย บริษัทจึงอาจมีความเสี่ยงจากการพึ่งพิงบุคลากรเป็นหลัก และอาจส่งผลกระทบต่อการทำงานของบริษัท หากไม่สามารถจัดหาบุคลากรได้อย่างเหมาะสมและเพียงพอต่อความต้องการได้ **ณ สิ้น ธันวาคม ปี 2556** บริษัทมีบุคลากรที่มีส่วนสำคัญในสร้างยอดขายให้กับบริษัท ซึ่งประกอบด้วยฝ่ายขาย ฝ่ายพัฒนาธุรกิจ และฝ่ายบริการทางเทคนิค จำนวนรวม **59** คน **ณ สิ้นเดือนกันยายน ปี 2555** โดยมีอายุเฉลี่ยการทำงานกับบริษัทของ **แต่ละฝ่ายดังกล่าวมีระยะเวลา ประมาณ 2 ปี 2 ปี และ 4 ปี** ตามลำดับ ซึ่งส่วนใหญ่มีพื้นฐานการศึกษาทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ วิศวกรรมศาสตร์และวิทยาศาสตร์คอมพิวเตอร์

อย่างไรก็ตาม บริษัทได้ตระหนักถึงความสำคัญของบุคลากรและได้กำหนดแนวทางเพื่อป้องกันความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นจากการขาดแคลนบุคลากร ได้แก่ การวางแผนด้านอัตรากำลังคนที่ชัดเจนเพียงพอและเหมาะสม เพื่อให้สอดคล้องกับปริมาณงานและการเติบโตของบริษัท ให้ความสำคัญกับการส่งเสริมและการพัฒนาความรู้ของบุคลากรอย่างสม่ำเสมอ เพื่อเพิ่มทักษะ ความคิดสร้างสรรค์ และความสามารถของการให้บริการกับลูกค้า รวมทั้งเน้นในเรื่องการฝึกอบรมและสร้างสภาพแวดล้อมและวัฒนธรรมการทำงานที่เป็นทีม ซึ่งบุคลากรในแต่ละทีมสามารถทำงานทดแทนกันได้ ทั้งเสริมสร้างสัมพันธภาพที่ดีระหว่างบุคลากรทุกระดับในบริษัท และสนับสนุนให้มีส่วนร่วมในการระดมความคิดและร่วมแก้ไขปัญหาต่างๆ ตลอดจนมีการกำหนดค่าตอบแทนเป็นตัวเงิน และสวัสดิการให้แก่บุคลากรอย่างเหมาะสม เทียบเคียงได้กับบริษัทอื่นในอุตสาหกรรมเดียวกัน เพื่อสร้างแรงจูงใจที่จะร่วมงานกับบริษัทในระยะยาว

¹ นายวิรัตน์ อนุรักษ์พุฒิ ดำรงตำแหน่งกรรมการและกรรมการผู้จัดการ นายอภิสิทธิ์ หงส์ลาวัณย์ ดำรงตำแหน่งกรรมการและรองกรรมการผู้จัดการและผู้อำนวยการฝ่ายขาย(รักษาการ) นายดุลภาค เพ่งพันธ์พัฒน์ ดำรงตำแหน่งกรรมการและผู้อำนวยการฝ่ายพัฒนาธุรกิจและผู้อำนวยการฝ่ายบริการทางเทคนิค (รักษาการ) และนายระบิล กลั่นสกุล ดำรงตำแหน่งกรรมการและรองกรรมการผู้จัดการ

1.8 ความเสี่ยงจากกลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่มีอิทธิพลต่อการกำหนดนโยบายและการบริหารจัดการ

ปัจจุบันผู้ถือหุ้นรายใหญ่และผู้บริหารของบริษัท 4 ท่าน ได้แก่ นายวิรัตน์ อนุรักษบุศุมิ นายอภิสิทธิ์ หงส์ลาวัณย์ นายดุสิตภาค เฟ่งพันธ์พัฒน์ และนายระบิล กลั่นสกุล ถือหุ้นในบริษัทรวมกันร้อยละ 100 ของทุนชำระแล้วของบริษัท โดย ณ วันที่ 21 กันยายน 2555 ผู้ถือหุ้นรายใหญ่และผู้บริหารทั้ง 4 ท่าน ถือหุ้นของบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 30.55, ร้อยละ 24.20, ร้อยละ 22.75 และร้อยละ 22.50 ของทุนชำระแล้วของบริษัท ตามลำดับ และภายหลังการเสนอขายหุ้นให้แก่ประชาชน ผู้ถือหุ้นใหญ่และผู้บริหารทั้ง 4 ท่าน จะถือหุ้นในบริษัทคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 22.58, ร้อยละ 17.89, ร้อยละ 16.81 และร้อยละ 16.63 ของทุนชำระแล้วภายหลังการเสนอขายหุ้นให้แก่ประชาชนของบริษัท ตามลำดับ

ภายหลังการเสนอขายหุ้นของบริษัทให้แก่ประชาชนครั้งนี้ กลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่ 4 ท่านดังกล่าวของบริษัท จะยังคงเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่และผู้บริหารของบริษัทต่อไป โดยจะมีสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทรวมกันร้อยละ 73.91 ของทุนชำระแล้วการเพิ่มทุน ซึ่งหากผู้ถือหุ้นดังกล่าวรวมคะแนนเสียงด้วยกันจะสามารถควบคุมมติที่ประชุมผู้ถือหุ้นในเรื่องต่างๆ ได้เกือบทั้งหมดไม่ว่าจะเป็นการแต่งตั้งกรรมการ หรือการขอมติในเรื่องอื่นที่ต้องใช้เสียงส่วนใหญ่ไม่น้อยกว่า 3 ใน 4 ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น (หรือของที่ประชุมผู้ถือหุ้นซึ่งไม่นับรวมผู้ถือหุ้นรายใหญ่ที่มีส่วนได้เสียที่ไม่สามารถลงคะแนนเสียงในวาระนั้นได้) ดังนั้นผู้ถือหุ้นรายอื่นของบริษัทอาจมีความเสี่ยงจากการไม่สามารถรวบรวมคะแนนเสียงเพื่อถ่วงดุลเรื่องที่ผู้ถือหุ้นใหญ่เสนอได้

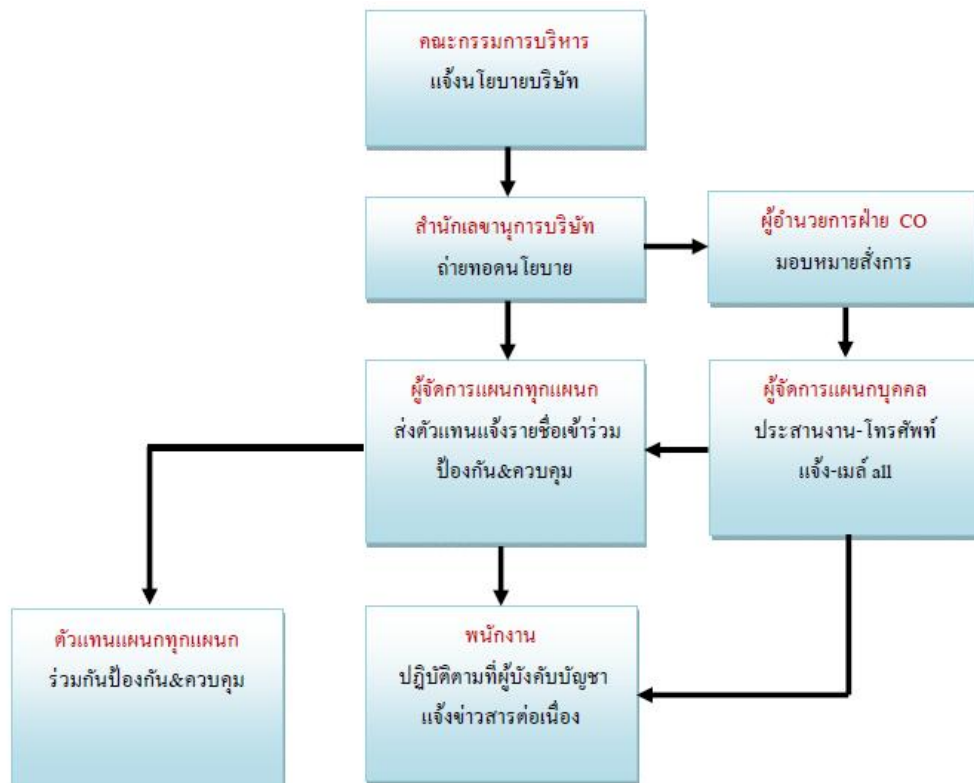
อย่างไรก็ตาม ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ทั้ง 4 ท่านดังกล่าว ไม่ได้เป็นบุคคลที่มีความสัมพันธ์หรือพฤติกรรมที่มีเจตนาที่จะใช้สิทธิออกเสียงของตนและบุคคลอื่นในบริษัทไปในทางเดียวกันหรือให้บุคคลอื่นใช้สิทธิออกเสียงของเพื่อควบคุมบริษัทร่วมกัน (Acting in concert หรือ concert party) แต่สามารถถ่วงดุลอำนาจซึ่งกันและกันระหว่างผู้ถือหุ้นรายใหญ่ทั้ง 4 รายดังกล่าวได้

ทั้งนี้ เพื่อให้การดำเนินธุรกิจของบริษัทเป็นไปอย่างโปร่งใส บริษัทจึงได้จัดโครงสร้างการบริหารจัดการโดยบุคลากรที่มีความรู้ความสามารถ และได้กำหนดขอบเขตการดำเนินงาน การมอบอำนาจให้แก่กรรมการและผู้บริหารอย่างชัดเจน มีการแต่งตั้งบุคคลภายนอกที่เป็นอิสระเข้าร่วมในคณะกรรมการบริษัทและมีกรรมการตรวจสอบ 3 ท่าน ซึ่งมากกว่าหนึ่งในสามของจำนวนกรรมการทั้งสิ้น 7 ท่าน เพื่อทำหน้าที่ตรวจสอบ ถ่วงดุลการตัดสินใจ และพิจารณาอนุมัติรายการต่างๆ ก่อนนำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้น รวมทั้งบริษัทได้กำหนดมาตรการการทำรายการกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ โดยจำกัดการออกเสียงของผู้ที่เกี่ยวข้องและการตัดสินใจในการทำรายการระหว่างกันที่ไม่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจปกติทั่วไปของบริษัทจะต้องผ่านการพิจารณาจากคณะกรรมการบริษัท ซึ่งมีกรรมการอิสระและกรรมการตรวจสอบ 3 คน เข้าร่วมพิจารณาด้วย โดยการทำการรายการระหว่างกันพิจารณาถึงประโยชน์ของบริษัทเป็นสำคัญ นอกจากนี้บริษัทยังจัดให้มีหน่วยงานตรวจสอบภายใน โดยการว่าจ้างบริษัทผู้ชำนาญการจากภายนอกที่ปฏิบัติงานเป็นอิสระและขึ้นตรงต่อคณะกรรมการตรวจสอบ โดยมีหน้าที่หลักในการดูแลระบบการควบคุมภายในเพื่อให้เป็นไปตามระบบที่ได้กำหนดไว้ ทั้งนี้ เพื่อสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ถือหุ้นถึงความโปร่งใสและถ่วงดุลอำนาจในการบริหารงานของบริษัท

1.9 ความเสี่ยงจากการประสบทุกภัย

ในปี 2554 ประเทศไทยประสบกับทุกภัยครั้งใหญ่ในหลายภูมิภาค โดยเฉพาะภาคเหนือและภาคกลาง ทุกภัยดังกล่าวส่งผลให้ผู้ประกอบการเป็นจำนวนมากมีค่าใช้จ่ายในการป้องกันหรือซ่อมแซมสินทรัพย์ที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจ ซึ่งทุกภัยดังกล่าวจะเกิดขึ้นได้อีกในอนาคต หากภาครัฐหรือหน่วยงานที่เกี่ยวข้องไม่มีการจัดเตรียมแผนการบริหารจัดการทรัพยากรน้ำได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งในปี 2554 ที่ผ่านมาที่จัดทำบริษัทอยู่ในจุดที่เกิดทุกภัยแต่ไม่ได้ทำความเสียหายต่อสินทรัพย์ของบริษัทแต่อย่างใดเนื่องจากที่ทำการของบริษัทมีลักษณะเป็นอาคารสูง 6 ชั้นและได้เตรียมการเคลื่อนย้ายทรัพย์สินของบริษัทไปก่อนแล้ว อย่างไรก็ตาม ผลประกอบการของทั้งบริษัทและบริษัทในกลุ่มอุตสาหกรรมเทคโนโลยีสารสนเทศโดยรวมได้รับผลกระทบจากทุกภัยครั้งนี้เนื่องจากภาคการผลิต และการขนส่งผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับเทคโนโลยีสารสนเทศต้องหยุดชะงักตั้งแต่วันที่ 3 ของปี 2554 แต่อย่างไรก็ดี รายได้โดยรวมของบริษัทปี 2554 ยังมีการเติบโตแต่ไม่เป็นไปตามเป้าหมาย

อย่างไรก็ดี การเกิดทุกภัยครั้งนี้ทำให้ผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์เทคโนโลยีสารสนเทศเกิดความเสียหายโดยเฉพาะในพื้นที่กรุงเทพฯ ซึ่งมีองค์กรบางส่วนที่ได้รับผลกระทบต่อเหตุการณ์ครั้งนี้ ประกอบกับการส่งมอบสินค้าที่ได้มีการเลื่อนออกไปทำให้ความต้องการผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์เทคโนโลยีสารสนเทศมีความต้องการสูงในปี 2555 ณ สิ้นงวด 9 เดือนแรกปี 2555 บริษัทมีรายได้ในส่วนของการจำหน่ายและวางระบบเทคโนโลยีสารสนเทศเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 47.2713.11 จากปี 2554 จากงวดเดียวกันของปีก่อน นอกจากนี้บริษัทได้มีมาตรการในการรับมือทุกภัยที่อาจเกิดขึ้นในอนาคตโดยจัดทำเป็นคู่มือรับสถานการณ์น้ำท่วมโดยครอบคลุมถึง การเตรียมตัวให้พร้อมก่อนน้ำท่วม ข้อควรปฏิบัติระหว่างน้ำท่วมและการฟื้นฟูหลังน้ำท่วม จนกระทั่งข้อมูลแหล่งให้ความช่วยเหลือน้ำท่วม ทั้งนี้บริษัทได้จัดแผนผังปฏิบัติการสำหรับการแจ้งนโยบายของบริษัท ในกรณีเกิดภัยน้ำท่วมโดยมีผู้รับผิดชอบตามแผนผังปฏิบัติการดังต่อไปนี้



1.10 ความเสี่ยงในเรื่องตลาดรองสำหรับการซื้อขายหลักทรัพย์

เนื่องจากการเสนอขายหุ้นต่อประชาชนในครั้งนี้ เป็นการเสนอขายก่อนที่จะได้รับอนุมัติให้นำหุ้นเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ผู้ลงทุนอาจมีความเสี่ยงในเรื่องสภาพคล่อง และการไม่ได้รับผลตอบแทนจากการขายหุ้นตามที่คาดการณ์ไว้ หากหลักทรัพย์ของบริษัทไม่สามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ได้ ซึ่งจะมีผลให้ไม่มีตลาดรองสำหรับการซื้อขายหุ้นสามัญของบริษัท

อย่างไรก็ตาม บริษัทได้ดำเนินการยื่นขอให้รับหุ้นสามัญของบริษัทเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ แล้ว ซึ่งขณะนี้ตลาดหลักทรัพย์อยู่ระหว่างการพิจารณารับหลักทรัพย์ของบริษัทเข้าเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียน ทั้งนี้ บริษัทหลักทรัพย์ คันทรี กรุป จำกัด (มหาชน) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินได้พิจารณาคุณสมบัติของบริษัทในเบื้องต้นแล้วพบว่า บริษัทมีคุณสมบัติครบถ้วนที่จะสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ได้ ตามข้อบังคับของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เรื่อง การรับหลักทรัพย์จดทะเบียนใน "ตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ" พ.ศ. 2546 ลงวันที่ 24 มีนาคม 2546 ยกเว้นคุณสมบัติเรื่องการกระจายการถือหุ้นรายย่อย โดยบริษัทต้องมีผู้ถือหุ้นรายย่อยไม่ต่ำกว่า 300 ราย และต้องถือหุ้นรวมกันไม่น้อยกว่าร้อยละ 20 ของทุนชำระแล้ว โดยที่ปรึกษาทางการเงินคาดว่า ภายหลังการเสนอขายหุ้นแล้วเสร็จ บริษัทจะมีคุณสมบัติเกี่ยวกับการกระจายการถือหุ้นรายย่อยครบถ้วนตามเกณฑ์ที่กำหนดดังกล่าวข้างต้น

2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

2.1 ความเป็นมาและการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญ

บริษัท ซีซีเอ็น-เทค จำกัด (มหาชน) ("บริษัท") จัดทะเบียนจัดตั้งเมื่อวันที่ 26 พฤษภาคม 2540 ด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มแรก 1 ล้านบาท ในนามบริษัท คอน แอนด์ คอมเน็ต เทคโนโลยี จำกัด โดยมีผู้ร่วมกันก่อตั้งบริษัท 4 ท่าน ได้แก่ นายวิรัตน์ อนุรักษุฒิ นายอภิสิทธิ์ หงส์ลาวัดณ์ นายดุสิตภาค เฟงพันธ์พัฒน์ และนายระบิล กลั่นสกุล ซึ่งเป็นผู้บริหารที่มีประสบการณ์ด้านงานวางระบบคอมพิวเตอร์ โดยบริษัทจะเน้นให้บริการทางด้าน Network Communication และงานรับเหมาบริหารโครงการ (Turn-key Project Management) ซึ่งลูกค้าของบริษัทเป็นองค์กรทั้งภาครัฐ และเอกชน รวมถึงสถานศึกษาและโรงพยาบาลต่างๆ ที่มีความต้องการผลิตภัณฑ์ อุปกรณ์ และการบริการที่เกี่ยวข้องกับเครือข่ายคอมพิวเตอร์และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ (IT) เพื่อตอบสนองความต้องการใช้งาน และเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ ความปลอดภัยของระบบข้อมูลและเทคโนโลยีสารสนเทศในองค์กรนั้นๆ ต่อมาในปี 2546 บริษัทเห็นความสำคัญในการขยายการให้บริการสารสนเทศแบบครบวงจร จึงได้เริ่มธุรกิจแบบโซลูชัน หรือเรียกว่า ธุรกิจ System Integrator (SI) ซึ่งเป็นงานบริการสารสนเทศแบบครบวงจร และได้นำเสนอผลิตภัณฑ์ อุปกรณ์ และการบริการที่ลูกค้าต้องนำไปใช้ในธุรกิจ ตั้งแต่การออกแบบ ติดตั้งระบบคอมพิวเตอร์ ฮาร์ดแวร์ ซอฟต์แวร์ และระบบเครือข่าย รวมถึงระบบโปรแกรมประยุกต์ ซึ่งเป็นการพัฒนาโปรแกรมเพื่อตอบสนองการใช้งานตามวัตถุประสงค์

ในปี 2544 บริษัทเริ่มดำเนินธุรกิจให้เช่าคอมพิวเตอร์และในปี 2551 บริษัทได้ขยายธุรกิจบริการให้เช่าเครื่องพิมพ์ และในปี 2553 บริษัทได้ขยายบริการเพิ่มขึ้นโดยการเปิดศูนย์อบรมความรู้เกี่ยวกับการใช้งานอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ ที่บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่าย โดยเริ่มต้นจากการให้บริการอบรมอุปกรณ์ระบบรักษาความปลอดภัยเครือข่ายคอมพิวเตอร์ของผลิตภัณฑ์ฟอร์ติเน็ต (Fortinet) ซึ่งบริษัทได้รับความร่วมมือและไว้วางใจให้ดำเนินการจัดตั้งศูนย์อบรมอย่างเป็นทางการจากฟอร์ติเน็ตเป็นหลักสูตรแรก

บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนสูงขึ้นมาเป็นลำดับ เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนภายในบริษัท จากทุนจดทะเบียนเริ่มแรกจำนวน 1 ล้านบาท เป็น 10 ล้านบาท, 20 ล้านบาท, 40 ล้านบาท และ 80 ล้านบาท ในปี 2543, ปี 2548, ปี 2551 และปี 2553 ตามลำดับ โดยในปัจจุบันบริษัทมีทุนจดทะเบียน 115 ล้านบาท และมีทุนเรียกชำระแล้ว 85 ล้านบาท

พัฒนาการที่สำคัญของบริษัทในช่วง 5 ปีที่ผ่านมา สรุปได้ดังนี้

- ปี 2549 - ในเดือนมีนาคม 2549 บริษัทได้เข้าทำสัญญาในโครงการพัฒนาข้อมูลข่าวสารตลาดแรงงานระยะที่ 2 มูลค่างาน 54 ล้านบาท โดยเป็นงานที่ได้ต่อเนื่องจากงานระยะที่ 1 ของกรมการจัดหางาน
- ปี 2550 - ในเดือนกุมภาพันธ์ 2550 บริษัทได้เริ่มดำเนินธุรกิจจำหน่ายน้ำมันและเชื้อเพลิง ร่วมกับตัวกลางค้าน้ำมัน (Jobber) ทั้งนี้เนื่องจากบริษัทมีความสนใจในธุรกิจพลังงานทางเลือก แต่บริษัทไม่เคยมีลูกค้าในกลุ่มธุรกิจพลังงานมาก่อน ดังนั้นบริษัทจึงเข้าสู่ธุรกิจโดยพิจารณาธุรกิจที่มีความเสี่ยงน้อยที่สุดและเข้าถึงการทำธุรกิจได้เร็วที่สุด คือการเข้าทำธุรกิจร่วมกับตัวกลางค้าน้ำมัน (Jobber)

- ในเดือนมีนาคม 2550 บริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นพันธมิตรคู่ค้ากับ Fortinet Inc. ในระดับ Gold Partner¹โดยผลิตภัณฑ์นี้เป็นผู้นำทางด้าน Network Security ซึ่งเป็นสินค้าที่บริษัทนำมาเป็นผลิตภัณฑ์หลัก เป็นผลิตภัณฑ์ที่มีโอกาสขยายตลาดได้อย่างมาก เนื่องจากการปริมาณการใช้ Internet และการพึ่งพิง Network Computing ขององค์กรมีการขยายตัวอย่างต่อเนื่อง ซึ่งการเป็นพันธมิตรคู่ค้ากับ Fortinet Inc. จะได้รับสิทธิพิเศษ เช่น ได้รับส่วนลดราคาสินค้าและบริการพิเศษ ได้รับการถ่ายทอดเทคโนโลยีขั้นสูง และแนะนำกลุ่มลูกค้าที่สนใจผลิตภัณฑ์เพื่อให้บริษัทเข้าไปนำเสนอเพื่อเป็นการขยายฐานลูกค้าให้แก่บริษัท
 - วันที่ 30 พฤษภาคม 2550 บริษัทได้เข้าทำสัญญาในโครงการพัฒนาระบบสารสนเทศศูนย์ปฏิบัติงานแรงงานจังหวัด (PLOC) เพื่อเชื่อมโยงกับศูนย์ปฏิบัติการกระทรวงแรงงาน (MLOC) มูลค่างาน 10.4 ล้านบาท
 - ในเดือนมิถุนายน 2550 บริษัทได้เข้าทำสัญญาในโครงการพัฒนาข้อมูลข่าวสารตลาดแรงงานระยะที่ 3 มูลค่างาน 46 ล้านบาท โดยเป็นงานที่ได้ต่อเนื่องจากงานระยะที่ 2 ของกรมการจัดหางาน นอกจากนี้บริษัทยังได้ทำสัญญาโครงการบริหารความรู้กับกรมการจัดหางาน มูลค่างาน 11.8 ล้านบาท ในเดือนเดียวกัน
- ปี 2551
- ในเดือนกุมภาพันธ์ 2551 บริษัทได้ทำสัญญาให้บริการงานเช่าเครื่องพิมพ์ (Printer) กับโรงพยาบาลกรุงเทพเป็นครั้งแรกจำนวน 69 เครื่อง และทำให้บริษัทได้สัญญาต่อเนื่องในปีถัดๆไป เป็นจำนวนรวมจนถึงช่วงต้นปี 2554 ที่มากกว่า 1,000 เครื่อง
 - วันที่ 12 มีนาคม 2551 บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 20.00 ล้านบาท เป็น 40.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นใหม่จำนวน 200,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100.0 บาท ในราคาหุ้นละ 100.00 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วนการถือหุ้น โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการประกอบธุรกิจ
 - วันที่ 25 มีนาคม 2551 บริษัทได้เข้าทำสัญญาในโครงการปรับปรุงสมรรถนะระบบคอมพิวเตอร์และเครือข่ายภายในของสำนักปลัดกระทรวงแรงงาน มูลค่างาน 9.6 ล้านบาท
 - วันที่ 6 มิถุนายน 2551 บริษัทได้เข้าทำสัญญาในโครงการปรับปรุงเครือข่ายและระบบความปลอดภัยของเครือข่ายกับกรมการจัดหางาน มูลค่างาน 10.80 ล้านบาท
 - วันที่ 29 กรกฎาคม 2551 บริษัทได้เข้าทำสัญญาติดตั้งระบบเครื่องคอมพิวเตอร์แม่ข่ายจำนวน 14 ชุดกับมหาวิทยาลัยหอการค้าไทยมูลค่างาน 2 ล้านบาท และได้งานต่อเนื่องอีกในเดือนตุลาคม 2551 ในสัญญาการติดตั้งระบบคอมพิวเตอร์แม่ข่ายแบบรวมศูนย์ (Blade Server) ที่เป็นเทคโนโลยีใหม่ที่รวบรวมเครื่องคอมพิวเตอร์หลายๆตัวเข้าไว้เป็นตัวเดียวเพื่อบริหารจัดการได้ง่ายขึ้นพร้อมซอฟต์แวร์ระบบปฏิบัติการเสมือนยี่ห้อ VMware มูลค่างาน 1.90 ล้านบาท

¹ ในขณะเริ่มต้นบริษัทได้รับแต่งตั้งเป็นพันธมิตรในปี 2550 นั้น Fortinet Inc. ได้แบ่งระดับคู่ค้าเป็น 4 ระดับ ได้แก่ ระดับ Platinum, Gold, Silver และ Bronze อย่างไรก็ตาม ในปัจจุบัน Fortinet Inc. แบ่งระดับคู่ค้าเป็น 3 ระดับ ได้แก่ ระดับ Gold, Silver และ Registered โดยบริษัทอยู่ในระดับ Gold ซึ่งเป็นระดับที่สูงสุด(โปรดดูสำหรับคุณสมบัติของพันธมิตรระดับ Gold จะอยู่ในส่วนที่ 2 ข้อ 5 เรื่องสัญญาพันธมิตรทางธุรกิจ)

- ปี 2552
- วันที่ 29 มกราคม 2552 บริษัทเป็น 1 ใน 2 ราย ที่ได้รับการแต่งตั้งเป็นคู่ค้าระดับ **Authorized Solution Partner** จาก **Allied Telesis International (Asia) Pte, Ltd.** สำหรับการจัดจำหน่ายและให้บริการของผลิตภัณฑ์จาก **Allied Telesis** ในประเทศไทย
 - ในเดือนมีนาคม 2552 บริษัทได้เลิกการประกอบธุรกิจจำหน่ายน้ำมันและเชื้อเพลิง ทั้งนี้เพื่อความชัดเจนในการดำเนินธุรกิจที่ต้องการมุ่งเน้น (**Focus**) การทำธุรกิจด้านคอมพิวเตอร์และเทคโนโลยีสารสนเทศ (**IT**) เพื่อให้สอดคล้องกับเป้าหมายของบริษัทที่ต้องการเป็นบริษัทชั้นนำด้านระบบเทคโนโลยีสารสนเทศแบบครบวงจร
 - ที่ประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี 2552 เมื่อวันที่ 30 เมษายน 2552 มีมติอนุมัติให้บริษัทจ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิสำหรับปี 2551 ในอัตราหุ้นละ 5.00 บาท รวมเป็นเงิน 2.00 ล้านบาท
 - วันที่ 1 กรกฎาคม 2552 บริษัทได้เข้าทำสัญญาในโครงการพัฒนาระบบจัดเก็บข้อมูลจากระบบคอมพิวเตอร์และปรับปรุงระบบรักษาความปลอดภัยกับกรมการจัดหางาน มูลค่างาน 7.40 ล้านบาท และงานโครงการปรับปรุงระบบเครือข่ายและระบบความปลอดภัยของเครือข่ายคอมพิวเตอร์ กรมการจัดหางานระยะที่ 2 มูลค่างาน 8.6 ล้านบาท
 - วันที่ 18 สิงหาคม 2552 ได้รับการแต่งตั้งจาก **Aruba Networks Inc. USA** ให้เป็นตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์แบบ **Aruba Reseller Program** (ต่อมาเปลี่ยนชื่อเป็น **Authorized Partner-Edge**) ซึ่ง **Aruba** เป็นผลิตภัณฑ์ที่อยู่ในกลุ่มผู้นำตลาดเครือข่ายแบบไร้สาย โดยเฉพาะตลาดองค์กรขนาดใหญ่ (**Enterprise**)
 - วันที่ 25 สิงหาคม 2552 เริ่มเป็นพันธมิตรธุรกิจแบบ **Solution Provider** กับ **VMware** ซึ่งเป็นผู้นำด้านเทคโนโลยีโครงสร้างพื้นฐานระบบซอฟต์แวร์แบบปฏิบัติการเสมือน หรือแบบเวอร์ชวลไลเซชัน (**Virtualization**) และระบบคลาวด์ดิง (**Clouding System**) ซึ่งเป็นระบบการทำงานแบบรวมศูนย์ ซึ่งสามารถช่วยลดความซับซ้อนของการใช้ทรัพยากรในระบบคอมพิวเตอร์ และเมื่อวันที่ 30 กันยายน 2552 บริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นพันธมิตรคู่ค้ากับ **VMware** ในระดับ **Professional²**
- วันที่ 6 พฤศจิกายน 2552 ได้ทำการต่อสัญญาเป็นพันธมิตรกับ **Oracle** ซึ่งเป็นโปรแกรมที่ช่วยจัดการฐานข้อมูล ไม่ว่าจะเป็นการจัดเก็บ การเรียกใช้ และการปรับปรุงฐานข้อมูล (**Relational Database Management System : RDBMS**) และ โปรแกรมประยุกต์ ที่ใช้ในธุรกิจ ไม่ว่าจะเป็นการจัดทำรายงานระบบการจัดทำ โมเดลเพื่อวิเคราะห์ข้อมูล (**Business Intelligent**) ที่มีชื่อเสียง
- ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท เมื่อวันที่ 1 ธันวาคม 2552 มีมติอนุมัติให้บริษัท จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลสำหรับปี 2552 จากกำไรสะสมในอัตราหุ้นละ 5.00 บาท รวมเป็นเงิน 2.00 ล้านบาท
 - วันที่ 22 ธันวาคม 2552 บริษัทได้รับการแต่งตั้งจาก **I** เพิ่มมติที่บริษัทมีการจ่ายปันผลในปี 2552
พันธมิตรทำธุรกิจร่วมกันตามสัญญา **IBM Agreement for Teaming Initiative**

² คู่ค้าของ **VMware** แบ่งเป็น 4 ระดับ ได้แก่ ระดับ **Premier, Enterprises, Professional** และ **Registered** (โปรดดูคุณสมบัติของพันธมิตรระดับ **Premier** ในส่วนที่ 2 ข้อ 5 เรื่องสัญญาพันธมิตรทางธุรกิจ)

- ปี 2553
- วันที่ 30 เมษายน 2553 ในที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2553 มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลการดำเนินงานปี 2552 ในอัตราหุ้นละ 5.00 บาท รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 2.00 ล้านบาท
 - วันที่ 19 พฤษภาคม 2553 บริษัทได้จดทะเบียนเปลี่ยนชื่อเป็นบริษัท ซีซีเอ็น-เทค จำกัด เพื่อให้เกิดความชัดเจนเนื่องจากชื่อเดิมของบริษัทที่มีความคล้ายคลึงกับคู่แข่งชั้น ลูกค้าเกิดความสับสน และเพื่อประโยชน์สูงสุดในการโฆษณาและประชาสัมพันธ์และรองรับการขยายตัวทางธุรกิจของบริษัทในอนาคต
 - วันที่ 3 มิถุนายน 2553 ได้รับแจ้งการขึ้นทะเบียนเป็นบริษัทที่ปรึกษากับศูนย์ข้อมูลทีปรึกษาไทย สำนักบริหารหนี้สาธารณะ กระทรวงการคลัง เป็นที่ปรึกษาประเภท B หมายเลข 3153 มีกำหนดเวลา 2 ปี ในฐานะเป็นที่ปรึกษาสาขาการสื่อสารโทรคมนาคม ด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ ที่สามารถเป็นที่ปรึกษาให้กับหน่วยงานราชการ และองค์กรของรัฐ ในด้านคอมพิวเตอร์ ซอฟต์แวร์ อุปกรณ์ฮาร์ดแวร์ และระบบเครือข่าย
 - วันที่ 17 มิถุนายน 2553 บริษัทได้เข้าทำสัญญาให้บริการเช่าเครื่องพิมพ์กับบริษัท กรีนไลน์ ซินเนอริจี้ จำกัด มูลค่า 24.45 ล้านบาท
 - วันที่ 9 กันยายน 2553 ในที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 5/2553 ผู้ถือหุ้นได้มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล สำหรับปี 2553 จำนวน 44.44 ล้านบาท โดยแบ่งจ่ายเงินปันผลตามสัดส่วนของหุ้นที่ถืออยู่ และเสนอให้ผู้ถือหุ้นนำเงินปันผลระหว่างกาลจำนวน 40.00 ล้านบาทมาเพิ่มทุนของบริษัท เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนรองรับการขยายธุรกิจในอนาคต โดยบริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 40.00 ล้านบาท เป็น 80.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นใหม่จำนวน 400,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100.00 บาท ในราคาหุ้นละ 100.00 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัท
 - วันที่ 9 กันยายน 2553 บริษัทได้ทำข้อตกลงเป็นพันธมิตรกับบริษัท ฮิวเลตต์-แพคการ์ด (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีชื่อเสียงและสายผลิตภัณฑ์จำนวนมากเกี่ยวกับงานทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ (Information Technology)
 - วันที่ 24 กันยายน 2553 บริษัทได้รับการปรับระดับพันธมิตรทางธุรกิจกับ Fortinet Inc. เป็นระดับ Gold (หลังจากที่ Fortinet Inc. ได้ปรับโครงสร้างระบบพันธมิตรจาก 4 ระดับ เป็น 3 ระดับ (ได้แก่ระดับ Gold, Silver และ Registered) ซึ่งเป็นระดับสูงสุดในการเป็นพันธมิตรกับ Fortinet Inc. ในประเทศไทย (เป็น 1 ใน 3 ราย) ซึ่งจะนำมาซึ่งความเชื่อมั่นให้กับผู้ซื้อในการใช้ผลิตภัณฑ์และบริการจากบริษัท
 - วันที่ 25 กันยายน 2553 บริษัท ร่วมกับบริษัท ไทย-ไทย คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) จัดกิจกรรมการปลูกป่าชายเลน ที่สถานีพัฒนาทรัพยากรป่าชายเลนที่ 6 จ.เพชรบุรี และบริจาคคอมพิวเตอร์ให้กับโรงเรียนใกล้เคียง
 - วันที่ 25 กันยายน 2553 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 6/2553 มีมติให้บริษัทแปรสภาพบริษัทเป็นบริษัทมหาชนจำกัด ภายใต้ชื่อว่า "บริษัท ซีซีเอ็น-เทค จำกัด (มหาชน)" และมีมติให้เพิ่มทุนจดทะเบียน

ทะเบียนจาก 80 ล้านบาท เป็น 110 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 30 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท เพื่อเสนอขายประชาชนเป็นครั้งแรก และมีมติอนุมัติการนำหุ้นของบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ

- วันที่ 21 ตุลาคม 2553 ปรับฐานะความสัมพันธ์ทางธุรกิจกับ VMware จากระดับ Professional เป็นระดับ Enterprises
 - วันที่ 25 ตุลาคม 2553 ศูนย์บริการฝึกอบรม ตั้งอยู่ ณ อาคารชั้นทาวเวอร์ส ชั้น 23 อาคารบี ได้เริ่มทดลองเปิดให้บริการอบรม โดยช่วงแรกได้อบรมการใช้งานผลิตภัณฑ์ฟอร์ติเน็ต (Fortinet) ซึ่งเป็นอุปกรณ์รักษาความปลอดภัยระบบเครือข่ายคอมพิวเตอร์ขั้นสูงเป็นครั้งแรกเพื่อทดสอบความพร้อมของศูนย์ โดยได้รับความร่วมมือจากฟอร์ติเน็ต ซึ่งเป็นผู้นำเกี่ยวกับระบบการบริหารจัดการรักษาความปลอดภัยแบบเบ็ดเสร็จ โดยการส่งเจ้าหน้าที่จากต่างประเทศมาทำการอบรมหลักสูตร ซึ่งเป็นการสาธิต และแนะนำการดำเนินงานของศูนย์ด้วย
 - วันที่ 27 ตุลาคม 2553 บริษัทได้ร่วมโครงการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์พร้อมอุปกรณ์ โดยร่วมมือกับมหาวิทยาลัยมหาสารคามในการดำเนินการบริจาคคอมพิวเตอร์พร้อมอุปกรณ์ในลักษณะเป็นห้องปฏิบัติการคอมพิวเตอร์ให้กับโรงเรียนท่าขอนยางวิทยา โดยมีมูลค่าการบริจาคกว่า 500,000 บาทเพื่อการดำเนินการครั้งนี้เกิดประโยชน์อย่างแท้จริง ทางมหาวิทยาลัยมหาสารคามจะรับหน้าที่ในการดูแลให้คำปรึกษาต่อไป ทั้งนี้โครงการดังกล่าวเป็นโครงการที่เกิดจากโครงการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ตามปกติ ที่บริษัทได้เริ่มดำเนินการมาตั้งแต่ปี 2547 มีจำนวนบริจาครวมมากกว่า 500 เครื่อง โดยร่วมกับกลุ่มลูกค้า เพื่อช่วยเหลือโรงเรียนในต่างจังหวัดทั่วประเทศที่ขาดแคลนเครื่องคอมพิวเตอร์ ให้สามารถนำไปใช้ในการค้นคว้าความรู้เพิ่มเติม และเปิดโลกทัศน์กว้างให้แก่เยาวชนซึ่งเป็นอนาคตของชาติ โดยโครงการดังกล่าวจะเป็นโครงการที่จัดขึ้นอย่างต่อเนื่องต่อไป
 - วันที่ 26 พฤศจิกายน 2553 บริษัทได้ดำเนินโครงการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์อย่างต่อเนื่อง โดยร่วมมือกับมหาวิทยาลัยราชภัฏเลย ในการดำเนินการบริจาคคอมพิวเตอร์จำนวน 18 ชุด เพื่อใช้เป็นห้องปฏิบัติการคอมพิวเตอร์ให้กับโรงเรียนตำรวจตระเวนชายแดนบ้านห้วยเปือ และดำเนินการครั้งนี้มหาวิทยาลัยราชภัฏเลยจะรับหน้าที่ในการดูแลให้คำปรึกษาต่อไป
- ปี 2554
- วันที่ 24 มกราคม 2554 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนเหมืองแร่ที่ต้องจังหวัดกาญจนบุรีเพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้จำนวน จำนวน 17 เครื่อง
 - วันที่ 9 มีนาคม 2554 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนบ้านหนองสองห้อง จังหวัดอุดรธานีเพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้จำนวน 15 เครื่อง มูลค่า 498,480 บาท
- ตัดออกเนื่องจากซ้ำซ้อนกับสัญญาวันที่ 8 ตุลาคม 2554
- วันที่ 3 เมษายน 2554 บริษัทได้เข้าทำสัญญาในโครงการให้บริการเครื่องพิมพ์เช่าเป็นเวลา 4 ปี กับบริษัท เซ็นคาร์ จำกัด ในกลุ่มห้างคาร์ฟูร์ มูลค่า 42.91 ล้านบาท
 - วันที่ 18 เมษายน 2554 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนบ้านดงวิทยา จังหวัดอุดรธานีเพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการ

เรียนรู้จำนวน 10 เครื่อง มูลค่า 161,114.48 บาท

- เดือนพฤษภาคม 2554 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ เพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้ ทั้งหมดจำนวน 30 เครื่อง ตามรายละเอียดดังนี้
 - วันที่ 6 พฤษภาคม 2554 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ จำนวน 10 เครื่องให้แก่โรงเรียนบ้านเสมา จังหวัดนครราชสีมา
 - วันที่ 9 พฤษภาคม 2554 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ ให้แก่โรงเรียนความหวังเวียงป่าเป้า จังหวัดเชียงราย จำนวน 10 เครื่อง และโรงเรียนบ้านป่าแดง จังหวัดเชียงราย จำนวน 5 เครื่อง
 - วันที่ 12 พฤษภาคม 2554 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ จำนวน 5 เครื่องให้แก่โรงเรียนห้วยม่วง จังหวัดแม่ฮ่องสอน
- วันที่ 4 มิถุนายน 2554 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนวัดดำรงบุล จังหวัดลพบุรี เพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้ จำนวน 10 เครื่อง
- วันที่ 27 มิถุนายน 2554 ที่ประชุมกรรมการบริษัท ครั้งที่ 8/2554 ได้มีมติอนุมัติการขอถอนแบบคำขออนุญาตเสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ แบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์ และร่างหนังสือชี้ชวน สำหรับการเสนอขายหุ้นที่ออกใหม่ต่อประชาชนที่ได้ยื่นต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ เนื่องจากผลการดำเนินงานของบริษัทไม่เป็นไปตามเป้าหมาย ซึ่งอาจจะกระทบต่อจำนวนเงินที่คาดว่าจะได้จากการเพิ่มทุนครั้งนี้ จึงเห็นควรชะลอแผนการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ
- วันที่ 26 กรกฎาคม-5 สิงหาคม 2554 บริษัทได้เป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ EMC ในระดับ Velocity Affiliate Partner³ ซึ่งเป็นบริษัท ผู้ผลิตอุปกรณ์และระบบจัดเก็บข้อมูลอันดับหนึ่งของโลก
- วันที่ 29 สิงหาคม 2554 บริษัทได้ทำสัญญาโครงการซื้อขายคอมพิวเตอร์กับกรมจัดหางาน มูลค่างาน 20.15 ล้านบาท
- วันที่ 21 กันยายน 2554 บริษัทได้ทำสัญญาโครงการต่างดาวเครื่องทดแทนของกรมจัดหางาน มูลค่างาน 19.02 ล้านบาท
- วันที่ 30 กันยายน 2554 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนบ้านโคกวิชัย จังหวัดอุดรธานี จำนวน 5 เครื่องและ ศูนย์พัฒนาเด็กก่อนวัยเรียน จังหวัดอุดรธานี จำนวน 5 เครื่อง เพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้
- วันที่ 3 ตุลาคม 2554 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนนาयाงวิทยา จังหวัด

³ คู่ค้าของ EMC ในระดับ Tier 2 Partner แบ่งเป็น 2 ระดับ Velocity Affiliate partner และ Velocity Affiliate Elite partner

ล่าปางเพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้ จำนวน 10 เครื่อง

- วันที่ 18 ตุลาคม 2554 บริษัทได้เข้าทำสัญญาในโครงการให้บริการเครื่องพิมพ์เช่าเป็นเวลา 4 ปี กับ บริษัท บิ๊กซี ซูเปอร์เซ็นเตอร์ จำกัด (มหาชน) ในกลุ่มห้างบิ๊กซี ซูเปอร์มาร์เกต มูลค่า 49.59 ล้านบาท

ตัดออกเนื่องจากการเป็นกรดำเนินงานต่อเนื่องจากสัญญาเดิมวันที่ 17 มิ.ย. 53

- ~~วันที่ 1 ธันวาคม 2554 บริษัทได้ทำสัญญาให้บริการเช่าเครื่องพิมพ์เพิ่มเติมกับบริษัท กรีนไลน์ ซินเนอร์จี จำกัด ในเครือของโรงพยาบาลกรุงเทพ เป็นเวลา 11 เดือนมูลค่างาน 12.84 ล้านบาท~~

- วันที่ 21 ธันวาคม 2554 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนวัดวังใหญ่ จังหวัดนครสวรรค์เพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้ จำนวน 10 เครื่อง

- ปี 2555 - เดือนมกราคม 2555 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ เพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเพื่อประสิทธิภาพในการเรียนรู้ รวมทั้งหมดจำนวน 45 เครื่อง ตามรายละเอียดดังนี้

- วันที่ 27 มกราคม 2555 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนบ้านน้ำลาด จังหวัดสุโขทัย จำนวน 5 เครื่อง และโรงเรียนอนุบาลพัฒนานิคม จังหวัดลพบุรี จำนวน 15 เครื่อง

- วันที่ 30 มกราคม 2555 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนสุเหว่าปากคลองลำรี จังหวัดนนทบุรีจำนวน 5 เครื่อง

- วันที่ 31 มกราคม 2555 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนวัดไม้เสียว (สปพ.นม.3) จังหวัดนครราชสีมาจำนวน 5 เครื่อง และโรงเรียนบ้านไร่ขอนแก่นขวาง จังหวัดเพชรบูรณ์ จำนวน 15 เครื่อง

- วันที่ 15 กุมภาพันธ์ 2555 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่สำนักงานสรรพสามิตพื้นที่จันทบุรี (โรงเรียนวัดเขาหนองปลาไหล)เพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้ จำนวน 15 เครื่อง

- เดือนมีนาคม 2555 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ เพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้ รวมทั้งหมดจำนวน 15 เครื่อง ตามรายละเอียดดังนี้

- วันที่ 1 มีนาคม 2555 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนบ้านวังดินเหนียว จังหวัดพิษณุโลกจำนวน 5 เครื่อง และโรงเรียนบ้านสบเตี๊ยะ จังหวัดเชียงใหม่ จำนวน 5 เครื่อง

- วันที่ 6 มีนาคม 2555 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนยะติะ จังหวัดยะลาจำนวน 5 เครื่อง

- วันที่ 12 มีนาคม 2555 บริษัทได้ทำข้อตกลงเป็นพันธมิตรกับบริษัท Alcatel-lucent ซึ่งเป็นองค์กรระดับโลกด้านการสื่อสารโทรคมนาคมและอุปกรณ์ระบบเครือข่าย

- วันที่ 11 เมษายน 2555 บริษัทได้ทำสัญญาตัวแทนจำหน่ายกับบริษัท Riverbed Technology Pte,Ltd

ซึ่งเป็นบริษัทที่มีความเชี่ยวชาญในการปรับปรุงประสิทธิภาพของระบบเครือข่ายคอมพิวเตอร์ (Network Performance Management) ภายใต้ตราสินค้า Riverbed

- เดือน มิถุนายน 2555 บริษัทได้เลื่อนลำดับการเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับ EMC เป็นระดับ Velocity Affiliate Elite Partner
- เดือนมิถุนายน 2555 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ เพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้ รวมทั้งหมดจำนวน 20 เครื่อง ตามรายละเอียดดังนี้
 - วันที่ 11 มิถุนายน 2555 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนอนุบาลพะเยา จังหวัดพะเยา จำนวน 10 เครื่อง
 - วันที่ 30 มิถุนายน 2555 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนวัดเพ็ญ (วิเทศราษฎร์ วัฒนา) จังหวัดเพชรบุรีจำนวน 10 เครื่อง
- เดือนกรกฎาคม 2555 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ เพื่อให้เป็นประโยชน์แก่สาธารณชนในการค้นคว้าข้อมูลรวมถึงพัฒนาทักษะการใช้เครื่องคอมพิวเตอร์ในชุมชน รวมทั้งหมดจำนวน 25 เครื่อง ตามรายละเอียดดังนี้
 - วันที่ 12 กรกฎาคม 2555 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โนนศิลาเหล่าเกษตร จังหวัดชัยภูมิ จำนวน 5 เครื่อง
 - วันที่ 23 กรกฎาคม 2555 บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่วัดทุ่งน้อย จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ จำนวน 20 เครื่อง
- วันที่ 29 สิงหาคม 2555 บริษัทได้ทำการต่ออายุทะเบียนที่ปรึกษาประเภท B หมายเลข 3153 ในฐานะเป็นที่ปรึกษาสาขาการสื่อสารโทรคมนาคม ด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ ที่สามารถเป็นที่ปรึกษาให้กับหน่วยงานราชการ และองค์กรของรัฐ ในด้านคอมพิวเตอร์ ซอฟต์แวร์ อุปกรณ์ฮาร์ดแวร์ และระบบเครือข่าย เป็นเวลา 2 ปี กับศูนย์ที่ปรึกษาไทย สำนักงานบริหารหนี้สาธารณะ กระทรวงการคลัง
- วันที่ 6 กันยายน 2555 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2555 ได้มีมติดังนี้ 1) อนุมัติการลดทุนจดทะเบียนของบริษัทจากเดิม 110,000,000 บาท (หนึ่งร้อยสิบล้านบาท) มูลค่าหุ้นละ 1.00 บาท (หนึ่งบาท) เป็น 80,000,000 บาท (แปดสิบล้านหุ้น) เนื่องจากมิได้ดำเนินการขายหุ้นดังกล่าวให้กับประชาชนตามระยะเวลาที่ประชุมผู้ถือหุ้นมีมติ 2) อนุมัติเปลี่ยนแปลงมูลค่าของหุ้นของบริษัท จากหุ้นละ 1 บาท (หนึ่งบาท) เป็นหุ้นละ 0.50 (ห้าสิบลบาท) ซึ่งทำให้ทุนจดทะเบียนของบริษัทเปลี่ยนแปลงจาก 80,000,000 หุ้น (แปดสิบล้านหุ้น) เป็น 160,000,000 หุ้น (หนึ่งร้อยหกสิบล้านหุ้น) 3) อนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทจาก 80,000,000 บาท (แปดสิบล้านบาท) เป็น 115,000,000 บาท (หนึ่งร้อยสิบห้าล้านบาท)หรือเป็นหุ้นสามัญจำนวน 230,000,000 หุ้น (สองร้อยสามสิบล้านหุ้น) มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 (ห้าสิบลบาท) 4) อนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลของบริษัทโดยแบ่งเป็น 2 ส่วน คือ 1. หุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 10,000,000 หุ้น (สิบล้านหุ้น) มูลค่าหุ้นละ 0.50 บาท (ห้าสิบลบาท) หรือจำนวนเงิน 5,000,000 บาท (ห้าล้านบาท) และ 2.เป็นเงินสดจำนวน 555,555.56 บาท (ห้าแสนห้าหมื่นห้าพันห้าร้อยห้าสิบบาทห้าสิบลบาท) ในอัตราหุ้นละ

0.0035 บาท 5) อนุมัติเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนต่อประชาชนทั่วไปครั้งแรกจำนวน 60,000,000 หุ้น (หกสิบล้านหุ้น) มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 (ห้าสิบบาท) และ 6) อนุมัติการนำหุ้นเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ

- วันที่ 11 กันยายน 2555 บริษัทได้ทำข้อตกลงเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับบริษัท Schneider Electric CPCS (Thailand) Co., Ltd ในผลิตภัณฑ์สำรองไฟและระบบ Data Center ยี่ห้อ APC ในระดับ Elite Business Network Partner ⁴

เพิ่มเติมงานบริจาคมในไตรมาสที่ 4 ปี 2555

- วันที่ 18 ตุลาคม 2555 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนประชาเกษม จังหวัดเชียงใหม่ เพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเสริมประสิทธิภาพในการเรียนรู้ เป็นจำนวน 13 เครื่อง

ปี 2556

- วันที่ 28 มกราคม 2556 บริษัทได้บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ จำนวน 2 ชุด และเครื่องพิมพ์ จำนวน 1 เครื่อง ให้แก่ชมรมคนอนุรักษ์ป่าชายเลน เพื่อใช้เป็นอุปกรณ์ในการดำเนินงานโครงการปลูกป่าชายเลน ณ อุทยานแห่งชาติหมู่เกาะชุมพร จังหวัดชุมพร ในวันที่ 16 มีนาคม 2556

เพิ่มมติที่บริษัทมีการจ่ายปันผลของปี 2555 ในปี 2556

- วันที่ 30 เมษายน 2556 ที่ประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี 2556 มีมติอนุมัติให้บริษัทจ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิสำหรับปี 2555 ในอัตราหุ้นละ 0.04 บาท รวมเป็นเงิน 6.8 ล้านบาท

- เดือนสิงหาคม 2556 บริษัทได้ดำเนินการบริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์แก่โรงเรียนต่างๆ เพื่อให้นักเรียนใช้ประโยชน์ในการศึกษาค้นคว้าข้อมูล และเพื่อประสิทธิภาพในการเรียนรู้ รวมทั้งหมดจำนวน 43 เครื่อง ตามรายละเอียดดังนี้

- วันที่ 14 สิงหาคม 2556 บริจาคมเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนบ้านหนองเพียน จังหวัดสุพรรณบุรี จำนวน 10 เครื่อง

- วันที่ 22 สิงหาคม 2556 บริจาคมเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนบ้านกัลย "พวงราชบุรีบำรุง" จังหวัดลพบุรี จำนวน 10 เครื่อง, โรงเรียนวัดบ้านหมี่ใหญ่ จังหวัดลพบุรี จำนวน 10 เครื่อง, โรงเรียนบ้านชีวาเดอ จังหวัดแม่ฮ่องสอน จำนวน 5 เครื่อง และ โรงเรียนบ้านทองคำพิงวิทยา จังหวัดชัยภูมิ จำนวน 8 เครื่อง

เพิ่มเติมงานบริจาคมในไตรมาสที่ 1-3 ปี 2556

- วันที่ 4 พฤศจิกายน 2556 บริษัทได้บริจาคเครื่องคอมพิวเตอร์ให้แก่โรงเรียนบ้านเนินม่วง (ประชาบำรุง) จังหวัดราชบุรี จำนวน 5 เครื่อง, โรงเรียนบ้านโนนเมือง (เยี่ยมประชาสรรค์) จังหวัดนครราชสีมา จำนวน 10 เครื่อง และ โรงเรียนบ้านบึงกระเชอร์ จังหวัดอภัยธานี จำนวน 10 เครื่อง รวมทั้งสิ้น 25 เครื่อง

เพิ่มเติมงานบริจาคมในไตรมาสที่ 4 ปี 2556

ปี 2557

- วันที่ 20 มีนาคม 2557 ที่ประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี 2557 มีมติอนุมัติให้บริษัทจ่ายเงินปันผลจากกำไรสุทธิสำหรับปี 2556 ในอัตราหุ้นละ 0.04 บาท รวมเป็นเงิน 6.8 ล้านบาท

เพิ่มเติมการจ่ายเงินปันผลงาน

2.2 ภาพรวมการประกอบธุรกิจ

ปรับปรุงข้อมูลภาพรวมการประกอบธุรกิจให้สอดคล้องกับการดำเนินธุรกิจของบริษัท

⁴ คู่ค้าของ APC by Schneider Electric แบ่งเป็น 4 ระดับ Registered, Select, Premier และ Elite (โปรดดูคุณสมบัติของพันธมิตรระดับ Elite ในส่วนที่ 2 ข้อ 5 เรื่องสัญญาพันธมิตรทางธุรกิจ)

บริษัท ซีซีเอ็น-เทค จำกัด (มหาชน) ประกอบธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ ที่นำเสนอสินค้าและบริการ เพื่อให้ลูกค้ามีระบบสารสนเทศที่มีประสิทธิภาพ ด้วยการคัดสรรผลิตภัณฑ์พื้นฐาน (Base Products) ที่ดีและเป็นที่ยอมรับของสากล เพื่อนำมาประกอบในการนำเสนอและการให้บริการที่เหมาะสมกับการใช้งานของลูกค้าในแต่ละองค์กรที่มีความหลากหลาย อาทิ การให้คำปรึกษา ออกแบบ ติดตั้งระบบคอมพิวเตอร์และระบบเครือข่าย การอบรม การให้**เช่าระบบและอุปกรณ์เช่าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์** และการดูแลบำรุงรักษา ซึ่งถือว่าเป็นการให้บริการเกี่ยวกับเทคโนโลยีสารสนเทศแบบเบ็ดเสร็จ หรืออาจกล่าวได้ว่าเป็น “ผู้รับเหมาระบบไอทีแบบครบวงจร” ซึ่งสอดคล้องกับสภาวะปัจจุบันที่ธุรกิจต่างๆมีการขยายตัวอย่างรวดเร็วและมีการแข่งขันสูง โดยได้มีการนำเอาระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ (IT) เข้ามาช่วยพัฒนาศักยภาพในการดำเนินธุรกิจ

บริษัทที่มีทีมงานที่มีความรู้และประสบการณ์ทางด้านเทคโนโลยีสารสนเทศมายาวนาน รวมทั้งมีความเข้าใจในธุรกิจของลูกค้า จึงสามารถให้ความช่วยเหลือและสนับสนุนกลุ่มลูกค้าองค์กร ด้วยการนำเอาระบบเทคโนโลยีสารสนเทศที่มีประสิทธิภาพเข้าไปช่วยส่งเสริมและสนับสนุนกระบวนการในการปฏิบัติงานต่างๆ ในธุรกิจของลูกค้าได้อย่างเต็มประสิทธิภาพ ตาม SLOGAN ของบริษัทที่ว่า “Where Your Potential Unleashed” และแนวทางการปฏิบัติงานของทีมงานที่เน้นการเป็น “Professional & Friendly”

ธุรกิจหลักของบริษัทสามารถแบ่งได้เป็น 2 ประเภทหลัก ได้แก่

1. ธุรกิจ**พัฒนาจำหน่าย** และวางระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ**แบบครบวงจร** (Information Technology System Integration: IT - SI)
2. ธุรกิจให้**เช่าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์** (Printer and Computer Rental Services)

1. ธุรกิจ**พัฒนาจำหน่าย** และวางระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ**แบบครบวงจร** (Information Technology System Integration: IT - SI)

บริษัทดำเนินธุรกิจประเภท **พัฒนา-จำหน่าย** และวางระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ**แบบครบวงจร** ซึ่งครอบคลุมการบริการให้คำปรึกษา ออกแบบ ติดตั้ง อบรม ดูแลบำรุงรักษาระบบงาน จัดหาและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศแบบเบ็ดเสร็จ หรืออาจกล่าวได้ว่าเป็น “ผู้รับเหมาระบบไอทีแบบครบวงจร” โดยนำเทคโนโลยีสารสนเทศเข้ามาประยุกต์ใช้ให้เหมาะสมกับความต้องการของแต่ละองค์กร ทั้งนี้เพื่อช่วยให้การบริหารจัดการข้อมูลขององค์กรมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น ลักษณะกลุ่มลูกค้าเป้าหมายหลักคือองค์กร ทั้งภาครัฐบาลและเอกชน ซึ่งโครงการส่วนใหญ่เป็นลักษณะโครงการที่มีความซับซ้อนในการดำเนินงาน (Complexity Project) โดยสามารถแบ่งออกได้เป็น 2 ส่วนคือ

1.1 ระบบเทคโนโลยีสารสนเทศแบบเบ็ดเสร็จ (IT Solutions) บริษัทให้คำปรึกษา ออกแบบ จัดหาและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศที่มีความสำคัญและจำเป็นต่อองค์กรทั้งหมด 6 โซลูชัน ได้แก่ ระบบรักษาความปลอดภัยด้านเครือข่ายขององค์กร (Network Security Solution) ระบบเครือข่ายแบบไร้สายในระดับองค์กร (Enterprise Wireless Solution) ระบบคอมพิวเตอร์แบบเสมือน (Virtualization Solution) ระบบการจัดเก็บสำรอง และกู้คืนข้อมูล (Data Protection and Recovery Solution) ระบบห้องปฏิบัติการระดับองค์กร (Data Center Facility Solution) และระบบเพิ่มประสิทธิภาพเครือข่ายคอมพิวเตอร์ระบบประสิทธิภาพสูงในการดำเนินงานระหว่าง**เครือข่ายเทคโนโลยีสารสนเทศ** (Network Performance Optimization Solution) นอกจากการให้บริการระบบโซลูชันต่างๆ การจัดหาและจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องแล้ว บริษัทมีการจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับเทคโนโลยีสารสนเทศอื่นๆ เช่น คอมพิวเตอร์ โน้ตบุ๊ก เครื่องสแกนภาพ เครื่องพิมพ์ หมึกเครื่องพิมพ์ เครื่องคอมพิวเตอร์แม่ข่าย (Server) อุปกรณ์จัดเก็บข้อมูล (Storage) อุปกรณ์กระจายสัญญาณเครือข่ายคอมพิวเตอร์ (Switch) และซอฟต์แวร์ต่างๆ เป็นต้น

1.2 การบริการเทคโนโลยีสารสนเทศอื่น ๆ (Other IT Services) ได้แก่ บริการติดตั้งและดำเนินงาน (Implement and Installation Service) บริการซ่อมและบำรุงรักษา (Maintenance Agreement Service) บริการให้ความรู้และฝึกอบรม (Education Service) และ บริการที่ปรึกษา ออกแบบ และบริหารจัดการงานโครงการ (Consult, Design and Project Management Service)

2. ธุรกิจให้เช่าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์ (Printer and Computer Rental Services)

บริษัทให้บริการให้เช่าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าองค์กรให้ได้หลากหลายมากขึ้นโดยมีระยะเวลาสัญญา 1-4 ปี การให้บริการดังกล่าวบริษัทมีทีมงานวิศวกรที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะให้บริการซ่อมแซมและบำรุงรักษาประจำอยู่ที่ทำการบริษัทของลูกค้าสำหรับลูกค้าองค์กรที่มีปริมาณการใช้สูง

Update ข้อมูลโครงสร้างรายได้ปี 2555 และงวด 3 เดือนแรก ปี 31 ธันวาคม 2556

2.3 โครงสร้างรายได้

ประเภทรายได้	ปี 2554		ปี 2555		งวด 3 เดือนแรกปี 2556	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. รายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์						
1. จำนวนและวางระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ	136.73	65.89	153.00	67.79	145.49	66.54
2. ให้เช่าเครื่องพิมพ์และคอมพิวเตอร์	68.41	32.97	70.12	30.80	67.02	30.65
รวมรายได้จากธุรกิจคอมพิวเตอร์และอุปกรณ์	205.14	98.86	223.12	98.59	212.51	97.19
2. รายได้อื่น	2.36	1.14	3.19	1.41	6.14	2.81
รายได้รวม	207.50	100.00	226.31	100.00	218.65	100.00

หมายเหตุ : 1. บริษัทมีรายได้จากการขายน้ำมันและเชื้อเพลิงตั้งแต่เดือนกุมภาพันธ์ 2550 จนถึงเดือนมีนาคม 2552

2. บริษัทได้จัดประเภทรายการบัญชีบางรายการใหม่ในงบการเงิน ซึ่งเดิมรายได้ค่าบริการงานพิมพ์ในปี 2552 ได้บันทึกเป็นรายได้อื่น แต่ได้รับปรับปรุงรายการดังกล่าวย้อนหลังเพื่อให้สอดคล้องกับการจัดประเภทรายการบัญชีในงวดปัจจุบัน โดยแสดงรายได้ค่าบริการงานพิมพ์ในปี 2552 เป็นส่วนหนึ่งของรายได้จากการขายและบริการ และปรับลดรายได้ค่าบริการงานพิมพ์ในรายได้อื่นลง ซึ่งมีผลทำให้รายได้จากการขายและบริการ และรายได้อื่นในปี 2552 ที่แสดงตามตารางข้างต้นไม่ตรงกับรายได้จากการขายและบริการ และรายได้อื่น ที่ปรากฏในงบการเงิน อย่างไรก็ตาม การจัดประเภทรายการใหม่ไม่มีผลกระทบต่อรายได้รวมแต่อย่างใด

3. รายได้อื่น ได้แก่ รายได้ค่าบริการอื่น จากงานบริการซ่อมอุปกรณ์คอมพิวเตอร์และเครื่องพิมพ์ รายได้ดอกเบี้ยรับ กำไรจากการขายสินทรัพย์ และกำไรจากการให้เช่าชื่อ รายได้จากศูนย์ฝึกอบรม รายได้การปรับปรุงบัญชีโดยการกลับรายการค่าใช้จ่ายของงานโครงการที่สิ้นสุดการผูกพัน และรายได้จากการส่งเสริมการตลาด เป็นต้น

2.4 เป้าหมายในการดำเนินธุรกิจ

เพิ่มข้อมูลรายได้อื่น

ปัจจุบันบริษัทประกอบธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ (IT) แบบครบวงจรที่นำเสนอสินค้าและบริการเพื่อให้ลูกค้ามีระบบเทคโนโลยีสารสนเทศที่มีประสิทธิภาพ โดยบริษัทมีเป้าหมายในการดำเนินธุรกิจในระยะเวลา 2-3 ปีข้างหน้า ดังนี้

- 1) พัฒนาธุรกิจเพื่อก้าวสู่ความเป็นบริษัทชั้นนำด้านระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ (IT) แบบครบวงจร
- 2) พัฒนานวัตกรรม สินค้า และบริการให้ครอบคลุมความต้องการของลูกค้ากลุ่มต่างๆ ได้อย่างถูกต้องและเหมาะสม
- 3) รักษาฐานลูกค้ากลุ่มเดิมและแสวงหาโอกาสในการขยายฐานการตลาดให้เพิ่มมากขึ้น
- 4) พัฒนาบุคลากรให้มีศักยภาพ ความรู้ ความสามารถ ควบคู่กับการให้บริการทันสมัย สามารถรองรับการเปลี่ยนแปลงด้านเทคโนโลยีได้ตลอดเวลา