

ส่วนที่ 1. ข้อมูลสรุป (Executive Summary)

บริษัท ที เอส พลาร์มิลล์ จำกัด (มหาชน) ("บริษัทฯ" หรือ "TMILL") เดิมชื่อ บริษัท ไทยซูการ์คลังสินค้า จำกัด ตั้งอยู่เลขที่ 90/9 หมู่ 1 ถนนปูเจ้าสมิงพราย ตำบลสำโรงกลาง อำเภอพระประแดง จังหวัดสมุทรปราการ ก่อตั้งโดยการรวมตัวของกลุ่มอุตสาหกรรมโรงงานน้ำตาล ได้แก่ กลุ่มโรงงานในเครือบริษัท น้ำตาลขอนแก่น จำกัด (มหาชน) บริษัท ประจวบอุตสาหกรรม จำกัด บริษัท อุตสาหกรรมมิตรเกษตร จำกัด โดยจดทะเบียน จัดตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 3 กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2520 ด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มแรกจำนวน 10 ล้านบาท ดำเนินธุรกิจ คลังสินค้าโดยรับฝากสินค้าน้ำตาลทรายดิบและน้ำตาลทรายขาวเป็นสินค้าหลัก ในปี 2534 บริษัท ไทยซูการ์ เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน) ("TSTE") ได้เข้าซื้อหุ้นจากกลุ่มผู้ถือหุ้นเดิมเนื่องจากมีการเปลี่ยนแปลงโครงสร้าง การถือหุ้นภายในเครือบริษัทของ TSTE ทำให้ TSTE ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 61.30 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว และบริษัทฯ มีสถานะเป็นบริษัทอย่างของ TSTE ตั้งแต่นั้นเป็นต้นมา

ต่อมาในปี 2544 บริษัทฯ ได้ขอยกเลิกใบอนุญาตประกอบกิจการคลังสินค้า และจดทะเบียนเปลี่ยนชื่อ บริษัทเป็นบริษัท ไทยซูการ์อินเตอร์เทรด จำกัด ดำเนินธุรกิจให้ TSTE เช่าอสังหาริมทรัพย์ และในปี 2548 ได้เปลี่ยนมาดำเนินธุรกิจโรงงานผลิตและจำหน่ายแป้งสาลี และเปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท ที เอส พลาร์มิลล์ จำกัด ปัจจุบันทุนจดทะเบียนเท่ากับ 285 ล้านบาท เป็นทุนจดทะเบียนชำระแล้วจำนวน 200 ล้านบาท และมี TSTE เป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ มีสัดส่วนการถือหุ้นร้อยละ 98.82 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วก่อนการกระจายหุ้นเพิ่มทุน หลังจากการเพิ่มทุนและเสนอขายหุ้นต่อประชาชนร้อยละ 29.82 ในครั้งนี้แล้ว TSTE ยังคงถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 69.3 ของทุนชำระแล้วทั้งหมด

บริษัทฯ ประกอบธุรกิจโรงงานผลิตและจำหน่ายแป้งสาลีภายใต้ตราสินค้าของบริษัทฯ กว่า 10 ตราสินค้า อาทิ เช่น แป้งมะพร้าวสตด-ตราเส้นหยก แป้งมะพร้าวสตด-ตราเส้นเหลือง แป้งขนมปัง-ตราปังแดง แป้งขนมปัง-ตราปังเหลือง เป็นต้น โดยบริษัทฯ จะสั่งซื้อเมล็ดข้าวสาลีซึ่งเป็นวัตถุดิบมาจากต่างประเทศทั้งหมด เพื่อนำมาไม่เป็นแป้งสาลีโดยผ่านกระบวนการวิธีการผลิตด้วยเครื่องจักรที่ทันสมัยจากประเทศสวิตเซอร์แลนด์ เพื่อให้ได้แป้งสาลีที่มีคุณภาพและมีมาตรฐานตามระบบ GMP HACCP และระบบ ISO 22000 เพื่อนำมาจำหน่ายให้แก่ลูกค้าภายในประเทศ

บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับผลิตภัณฑ์สินค้าให้มีความหลากหลายเพื่อให้ตรงกับความต้องการของลูกค้า (Made to order) โดยผลิตแป้งสาลีตามสูตรเฉพาะของบริษัทฯ รวมถึงการให้บริการผลิตแป้งสาลีตามสูตรเฉพาะที่ลูกค้าต้องการ (Tailor-Made Flour) และมีการคิดค้นแป้งสาลีสูตรใหม่ (Novel Products) เพื่อสนองตอบความต้องการที่หลากหลายของลูกค้า กลุ่มลูกค้าของบริษัทฯ ได้แก่ กลุ่มผู้ประกอบการอุตสาหกรรมผลิตขนมปัง บะหมี่สตด บะหมี่กุ้ง สำเร็จรูป อาหารสัตว์ และกลุ่มผู้ประกอบกิจการรายย่อย ได้แก่ เบเกอรี่ ขนมคุก ก๊วยจั๊บ เค้ก และขนมบันนานาชนิด โดยในปี 2554 รายได้จากการกลุ่มผู้ประกอบการอุตสาหกรรมผลิต บะหมี่สตด เป็นร้อยละ 24.4 ของรายได้จากการจำหน่ายแป้งสาลีทั้งหมด รองลงมาเป็นแป้งขนมปังอยู่ที่ร้อยละ 23.4 ของรายได้จากการจำหน่ายแป้งสาลีทั้งหมด นอกจากนี้ บริษัทฯ มีผลิตภัณฑ์ที่เป็นผลผลิตได้ ได้แก่ จมูกข้าวสาลี และรำข้าวสาลี ซึ่งจัดจำหน่ายให้แก่ผู้ประกอบการอุตสาหกรรมอาหารสัตว์ โดยบริษัทฯ จะเน้น

การขายโดยตรงผ่านทีมงานขายของบริษัทฯ เองให้แก่ลูกค้า โดยลูกค้าสามารถสั่งสินค้าเป็นล็อตโดยมีการกำหนดราคาล่วงหน้าเป็นระยะสั้น ๆ และจะทยอยจัดส่งให้ลูกค้าตามที่ลูกค้าต้องการตามราคาที่ตกลงไว้

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังให้ความสำคัญกับการให้บริการหลังการขาย หลังจากส่งมอบสินค้าให้ลูกค้าแล้ว หากสินค้ามีปัญหาบริษัทฯ จะรับส่งฝ่ายตรวจสอบคุณภาพเพื่อตรวจหาสาเหตุให้กับลูกค้าและจะรับดำเนินการจัดส่งสินค้าใหม่ให้ลูกค้าไม่เกิน 7 วัน ปัจจุบัน บริษัทฯ มีกำลังการผลิตทั้งหมด 250 ตันข้าวสาลีต่อวันคิดเป็น 78,000 ตันต่อปี และในงวดปี 2554 บริษัทฯ มีอัตราการใช้กำลังการผลิตอยู่ที่ร้อยละ 67 ของกำลังการผลิตทั้งหมด และในช่วงสามเดือนแรกของปี 2555 มีอัตราเฉลี่ยอยู่ที่ร้อยละ 80 ของกำลังการผลิตทั้งหมด

สรุปฐานะทางการเงินและผลการดำเนินงาน

ผลการดำเนินงานและฐานะทางการเงินของบริษัทฯ สิ้นสุด ณ 31 ธันวาคม 2552 – 2554

หน่วย : ล้านบาท

รายการ	2552	2553	2554
ผลการดำเนินงาน			
รายได้จากการขาย	1,063.2	898.6	897.8
รายได้รวม	1,066.4	906.9	910.7
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	38.5	69.2	34.5
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	13.0	18.0	18.4
อัตรากำไร (ขาดทุน) สุทธิ (%)	3.6	7.6	3.8
ฐานะทางการเงิน			
สินทรัพย์รวม	845.6	706.1	798.2
หนี้สินรวม	337.1	430.9	490.2
ส่วนผู้ถือหุ้น	508.5	275.2	307.9

บริษัทฯ มีรายได้จากการจำหน่ายแป้งสาลี และรำข้าวสาลีซึ่งเป็นผลผลิตได้จากการผลิตแป้งสาลีรวมทั้งหมดเท่ากับ 1,063.2 ล้านบาท ในปี 2552 ส่วนในปี 2553 บริษัทฯ มีรายได้จากการจำหน่ายอยู่ที่ 898.6 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 15.5 จากปีก่อนหน้า โดยมีสาเหตุหลักมาจากการปริมาณการจำหน่ายแป้งสาลีในปี 2553 ซึ่งลดลงจากปีก่อนหน้าถึงร้อยละ 13.4 ในขณะที่ราคาเฉลี่ยของข้าวสาลีในปี 2553 ใกล้เคียงกับปีก่อนหน้า สำหรับปี 2554 บริษัทฯ มีรายได้จากการจำหน่ายอยู่ที่ 897.8 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 0.1 จากปีก่อนหน้า เพราะแม้ปริมาณการจำหน่ายแป้งสาลีในปี 2554 จะลดลงจากปีก่อนหน้าถึงร้อยละ 18.7 แต่ราคานเฉลี่ยของข้าวสาลีในปี 2554 เพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้าถึงร้อยละ 41.4

ตารางแสดงปริมาณการจำหน่ายแบงก้าลี

ปริมาณการจำหน่าย	2552		2553		2554	
	ตัน	% เปลี่ยนแปลง	ตัน	% เปลี่ยนแปลง	ตัน	% เปลี่ยนแปลง
แบงก้าลี	57,689.0	+9.1	49,958.4	-13.4	40,597.4	-18.7

ตารางแสดงราคาเฉลี่ยของข้าวสาลีในตลาดโลก

ราคาเฉลี่ยข้าวสาลี	2552		2553		2554	
	เหรียญ สหรัฐ	% เปลี่ยนแปลง	เหรียญ สหรัฐ	% เปลี่ยนแปลง	เหรียญ สหรัฐ	% เปลี่ยนแปลง
ต่ำหนึ่งตัน	223.4	-31.5	223.7	+0.1	316.2	+41.4

ที่มา : International Monetary Fund

สำหรับอัตราส่วนตันทุนขายเมื่อเทียบกับรายได้จากการขายของบริษัทนั้น เป็นไปตามปัจจัยหลัก 2 ประการ คือ ราคาแบงก้าลี และราคาข้าวสาลีซึ่งเป็นวัตถุดิบ โดยเนื่องจากบริษัทฯ จัดซื้อวัตถุดิบในแต่ละครั้ง เป็นปริมาณมาก ส่วนต่างระหว่างราคาแบงก้าลีและราคากลางๆ ที่ใช้เป็นวัตถุดิบซึ่งได้ซื้อมาไว้ ล่วงหน้าจึงส่งผลให้อัตราส่วนตันทุนขายเกิดการผันผวนได้ โดยอัตราส่วนตันทุนขายของบริษัทฯ ในปี 2552 อยู่ที่ ร้อยละ 87.0 และปรับตัวลดลงเป็นร้อยละ 82.0 และ 81.6 ในปี 2553 และปี 2554 ตามลำดับ สะท้อนให้เห็นถึง ความสามารถในการบริหารจัดการต้นทุนวัตถุดิบที่ดีขึ้น และการปรับตัวส่วนรายได้จากการจำหน่ายของบริษัทฯ ไป ยังผลิตภัณฑ์ที่มีอัตราส่วนกำไรขั้นต้นสูงขึ้น โดยสัดส่วนรายได้ในการจำหน่ายแบงก้าลีจากแบงก้าลี สำเร็จชุมป์ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีอัตรากำไรขั้นต้นต่ำที่สุดในบรรดาผลิตภัณฑ์แบงก้าลีทั้งหมดของบริษัทฯ ได้ลดลง จากร้อยละ 32.0 ในปี 2552 มาเป็นร้อยละ 21.7 ในปี 2554

ในด้านค่าใช้จ่ายในการขาย ตั้งแต่ปี 2552 สัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการขายของบริษัทฯ ต่อรายได้จากการขายลดลงจากร้อยละ 2.9 ในปี 2552 เป็นร้อยละ 2.6 และร้อยละ 1.7 ในปี 2553 และปี 2554 ตามลำดับ โดยการปรับตัวลดลงของสัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการขายของบริษัทฯ ต่อรายได้จากการขายในปี 2554 มีสาเหตุ หลักคือการลดลงของค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการขาย เนื่องจากในปี 2552 ถึงครึ่งปีแรกของปี 2553 ราคาข้าวสาลีมีการปรับตัวลดลงอย่างรุนแรงจากราคากลางๆ ในปี 2552 ที่ 257 เหรียญต่อบตันในเดือนพฤษภาคม มาเป็น 158 เหรียญต่อบตันในเดือนมิถุนายนปี 2553 (ที่มา : International Monetary Fund) หรือคิดเป็นการปรับตัวลดลงถึงร้อยละ 38.6 ทำให้เกิดการแข่งขันกันอย่างรุนแรงในอุตสาหกรรมแบงก้าลีเพื่อเร่งรายได้วัตถุดิบที่ซื้อมา ในราคากลางๆ ทำให้มีค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการขายจำนวน 10.5 ล้านบาทในปี 2552 ผ่านไปริบ莫ชั่นแคมเปญค่าแอลเเจกของตัวอย่างให้กับลูกค้า โดยค่าใช้จ่ายในการส่งเสริมการขายได้ปรับลดลงเป็น 4.9 ล้านบาทและ 1.7 ล้านบาท ในปี 2553 และปี 2554 ตามลำดับ หากพิจารณาสัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบริหารของบริษัทฯ ต่อรายได้จากการขายจะพบว่าอยู่ที่ร้อยละ 2.3, 3.5 และ 3.1 ในปี 2552-2554 ทั้งนี้เป็นเพราะในปี 2553 มีการตัดต่ออย่างต่อเนื่องโดยมีค่าใช้จ่ายเพื่อปรับตัวสูงลง 5.5 ล้านบาทจากการที่ข้าวสาลีได้รับความชื่นชมเนื่องจากไชโตร์ว่า นอกจากนี้ยังมีค่าจดทะเบียนสัญญาเช่า 30 ปีกับกรมที่ดินสำหรับที่ดินซึ่งเป็นที่ตั้งของสำนักงาน โรงงาน และ

ไซโลเป็นจำนวน 1.6 ล้านบาท ส่วนสัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการบริหารของบริษัทฯต่อรายได้จากการขายในปี 2554 ลดลงจากในปี 2553 เพราะในปี 2553 มีรายการพิเศษดังที่กล่าวไปแล้วข้างต้น แต่ยังสูงกว่าในปี 2552 โดยมีปัจจัยหลักคือรายได้จากการขายในปี 2554 ที่ลดลงจากปี 2552 ถึงร้อยละ 15.6

หากพิจารณาเฉพาะผลการดำเนินงานของบริษัท โดยไม่นับรวมรายได้เช่นๆ และกำไรงานดำเนินงานที่ยกเลิกไปแล้ว จะพบว่า บริษัทมีอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ร้อยละ 3.1 ในปี 2552 เพิ่มขึ้นเป็นร้อยละ 6.2 ในปี 2553 และลดลงเป็นร้อยละ 2.4 ในปี 2554 โดยการเพิ่มขึ้นของอัตรากำไรสุทธิในปี 2553 มีสาเหตุสำคัญมาจากการอัตรากำไรขั้นต้นที่สูงขึ้น เป็นผลมาจากการบริหารจัดการวัตถุดิบที่ดีขึ้นของฝ่ายผลิต และการปรับสัดส่วนรายได้จากการจำหน่ายของบริษัทฯไปยังผลิตภัณฑ์ที่มีอัตราส่วนกำไรขั้นต้นสูงขึ้นดังที่ได้กล่าวไปแล้วข้างต้น สำหรับการลดลงของอัตรากำไรสุทธิในปี 2554 มีสาเหตุสำคัญมาจากการเนตเพลิงใหม่รับแบ็คโอนของบริษัทแห่งหนึ่ง ซึ่งบริษัทฯว่าจ้างให้ดำเนินการขนย้ายข้าวสาลีภายใต้เงื่อนไข 2 เมื่อวันที่ 31 ตุลาคม 2554 ทำให้เกิดความเสียหายกับข้าวสาลีโดยตรง รวมทั้งน้ำที่ระดมน้ำเพื่อระบายเพลิงส่งผลให้ข้าวสาลีของบริษัทฯเสียหายจากการเปียกน้ำ ส่งผลให้ห้องการเงินสำหรับปี 2554 รับรู้รายการขาดทุนจากการจัดการวัตถุดิบเสียหายจากไฟใหม่จำนวน 33.6 ล้านบาทในงบกำไรขาดทุนเบ็ดเต็จ อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้ทำการปรับโครงสร้างหนี้เพื่อชดเชยผลขาดทุนดังกล่าวภายในไตรมาส 2 ของปี 2555 หากคำนวณอัตรากำไรสุทธิโดยไม่นำรายการขาดทุนจากการจัดการวัตถุดิบเสียหายดังกล่าวมารวม อัตรากำไรสุทธิของบริษัทในปี 2554 จะอยู่ที่ร้อยละ 6.2

เมื่อพิจารณาฐานะทางการเงินของบริษัทฯ พบว่าบริษัทฯ มีสินทรัพย์ทั้งหมด ณ สิ้นปี 2552, 2553 และ 2554 เท่ากับ 845.6, 706.1 และ 798.2 ล้านบาท ตามลำดับ โดยการลดลงของสินทรัพย์รวมในปี 2553 นั้นมีสาเหตุสำคัญคือการลดลงของสินค้าคงเหลือ ซึ่งเป็นผลสืบเนื่องมาจาก การลดลงของราคาน้ำมันสิ่งที่ใช้ในกระบวนการผลิต แม้จะปรับตัวตามราคาน้ำมันสิ่งที่ใช้ในกระบวนการผลิต แต่ก็ยังคงสูงกว่าปี 2552 ถึงปี 2553 และวิกฤติการณ์ขาดแคลนข้าวสาลีในตลาดโลกในปี 2553 ทำให้วัตถุดิบคงเหลือของบริษัท ณ สิ้นปี 2553 น้อยกว่าปกติ ส่วนการเพิ่มขึ้นของสินทรัพย์รวมในปี 2554 นั้นมีสาเหตุหลักมาจากการคลี่คลายลงวิกฤติการณ์ขาดแคลนข้าวสาลีในตลาดโลกในปี 2553 และเหตุการณ์ไฟไหม้ในวันที่ 31 ตุลาคม 2554 ซึ่งทำให้การดำเนินการที่เกี่ยวข้องกับวัตถุดิบในไซโลที่เกิดเหตุเพลิงไหม้ต้องล่าช้าลงไป เพราะต้องมีการติดต่อประสานงานกับบริษัทประกัน

สำหรับด้านแหล่งที่มาของเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทฯ ส่วนใหญ่จะมาจากหนี้สิน ซึ่ง ณ สิ้นปี 2552, 2553 และ 2554 บริษัทฯ มีหนี้สินรวมเป็นจำนวนเท่ากับ 337.1, 430.9 และ 490.2 ล้านบาท ตามลำดับ การเพิ่มขึ้นของหนี้สินรวมในปี 2553 นั้นมีปัจจัยหลักคือการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ระยะสั้นจากธนาคารจำนวน 100.0 ล้านบาท ทั้งนี้เป็นเพื่อรองรับการขยายตัวของบริษัทฯ ต่อไป ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ได้จดทะเบียนลดทุนลง 200.0 ล้านบาท ในวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2553 และจ่ายเงินปันผลจำนวน 95.0 ล้านบาทในวันที่ 31 พฤษภาคม 2553 ส่วนการเพิ่มขึ้นของหนี้สินรวมในปี 2554 นั้นมีปัจจัยหลักคือการเพิ่มขึ้นของเงินกู้ระยะสั้นจากสถาบันการเงิน โดย ณ สิ้นปี 2554 บริษัทฯ มีเงินกู้ระยะสั้นจากสถาบันการเงินจำนวน 380.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 150.2 ล้านบาทจาก 230.3 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2553 ซึ่งมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้นของวัตถุดิบ ณ สิ้นปี 2554 จาก ณ สิ้นปี 2553 หนี้สินหลักของบริษัทฯ คือหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยจ่าย โดย ณ สิ้นปี 2552, 2553 และ 2554 บริษัทฯ มีหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยเท่ากับ 309.3, 330.3 และ 440.5 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นสัดส่วนเทียบกับส่วนของผู้ถือหุ้น

ของบริษัทฯเท่ากับ 0.6, 1.2 และ 1.4 ณ สิ้นปี 2552, 2553 และ 2554 ตามลำดับ ในขณะที่ส่วนของผู้ถือหุ้นเมื่อจำนวนเท่ากับ 508.5, 275.2 และ 307.9 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2552, 2553 และ 2554 ตามลำดับ

ปัจจัยความเสี่ยง

ปัจจัยความเสี่ยงซึ่งสามารถอ่านได้ในส่วนที่ 2 หน้าที่ 1 นั้นมีปัจจัยความเสี่ยงหลัก ๆ ในการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ โดยสามารถสรุปได้ดังนี้

- ความเสี่ยงจากการพึงพิงบุคคลที่เกี่ยวข้องกัน

- ความเสี่ยงจากการพึงพิงหลักทรัพย์ค้ำประกันและการค้ำประกันเงินกู้สถาบันการเงินจากบริษัทแม่**

บริษัทฯ มีการทำรายการระหว่างกันกับบุคคลที่เกี่ยวข้องกันคือ บริษัท ไทยซูการ์ เทอร์มิเนล จำกัด (มหาชน) ("TSTE") เป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ ได้รับวงเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินทั้งหมด 1,660 ล้านบาท (เงินกู้ที่ใช้ไปจำนวน 505 ล้านบาท ณ สิ้นงวดปี 2554) และได้มีการใช้ทรัพย์สินของบริษัทฯ ได้แก่ อาคารสำนักงานโรงงาน และเครื่องจักรเป็นหลักทรัพย์ค้ำประกัน รวมถึงทรัพย์สินของ TSTE ได้แก่ ที่ดินพร้อมสิ่งปลูกสร้างมีเนื้อที่รวม 111 ไร่ 26 ตารางวา เป็นหลักทรัพย์ค้ำประกัน นอกจากนี้ TSTE ยังได้ค้ำประกันเงินกู้ยืมให้กับบริษัทฯ ในวงเงิน 1,365 ล้านบาท โดยไม่มีคิดค่าธรรมเนียมใด ๆ

นอกจากนี้ TSTE มีวงเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินจำนวน 330 ล้านบาท โดยใช้หลักทรัพย์ค้ำประกันชุดเดียวกับวงเงินกู้ของบริษัทฯ และบริษัทฯ เป็นผู้ค้ำประกันเงินกู้ให้กับ TSTE ในวงเงิน 330 ล้านบาท หาก TSTE ถอนหลักประกันทั้งหมดออกอย่างส่งผลกระทบทั้งต่อบริษัทฯ และต่อ TSTE เองเช่นกัน และ TSTE ยังคงเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ในบริษัทฯ หลังการกระจายหุ้นในครั้งนี้ จึงเชื่อได้ว่า TSTE จะยังคงให้ความช่วยเหลือบริษัทฯ ต่อไป นอกจากนี้บริษัทฯ ยังได้รับจดหมายจากธนาคารโดยกล่องยกเลิกการค้ำประกันการชำระหนี้ในส่วนที่ TSTE เป็นผู้ค้ำประกันวงเงินกู้ให้กับบริษัทฯ ทั้งหมด 1,365 ล้านบาท หลังจากที่บริษัทฯ ได้เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ แล้ว ซึ่งผลจากการพิจารณาดังกล่าวอยู่ในแสดงถึงการลดการพึงพิงต่อบุคคลที่เกี่ยวข้องของบริษัทฯ ได้

- ความเสี่ยงจากการมีพื้นที่เก็บวัตถุดิบไม่เพียงพอต่อการดำเนินงาน**

ปัจจุบัน ไฮโลทั้งหมดที่บริษัทฯ ยังมีพื้นที่ไม่เพียงพอต่อปริมาณวัตถุดิบของบริษัทฯ ทำให้ในบางช่วงเวลาที่มีข้าวสาลีเป็นจำนวนมากบริษัทฯ ต้องเช่าไฮโลเพิ่มจากบริษัทที่เกี่ยวข้อง ซึ่งจะมีระยะเวลาเช่าจะขึ้นอยู่กับความจำเป็นในการจัดเก็บในแต่ละช่วงเวลา ที่ผ่านมาบริษัทฯ จะทำสัญญาเช่าระยะสั้นอยู่ประมาณ 2 เดือน อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงหากต้องการเช่าไฮโลเพิ่มแต่บริษัทที่เกี่ยวข้องไม่สามารถให้บริษัทฯ เช่าพื้นที่ได้ ทำให้เกิดผลกระทบต่อบริษัทฯ ในแง่การจัดหาสถานที่เก็บข้าวสาลี และในส่วนของการจ่ายที่เพิ่มขึ้นเนื่องจากราคาค่าเช่าในปัจจุบันเป็นราคาก่าเช่าเดียวกับที่บริษัทในกลุ่มให้เช่ากันเอง และเมื่อเปรียบเทียบกับราคาก่าเช่าไฮโลของบุคคลภายนอกในบริเวณเดียวกันพบว่าราคาก่าเช่าไฮโลต่ำกว่าราคาก่าเช่าของบุคคลภายนอกรวมถึงค่าขนส่งที่ต้องเพิ่มขึ้น อย่างไรก็ตาม ค่าใช้จ่ายรวมค่าขนส่งต่าง ๆ ที่เพิ่มขึ้นจากเดิมที่

เช่ากับบริษัทในกลุ่มอยู่ที่ประมาณ 0.6 ล้านบาทต่อรายเดือนจำนวน 3 เดือนต่อ 1 ไซโล ซึ่งถือเป็นจำนวนที่ไม่มากนัก ดังนั้นหากในอนาคตบริษัทฯ จำเป็นต้องหาพื้นที่จัดเก็บวัตถุดิบเพิ่มเติมบริษัทฯ สามารถเช่าจากบุคคลภายนอกได้ โดยไม่ส่งผลกระทบต่อบริษัทฯ อよ่างมีนัยสำคัญ

- ความเสี่ยงทางด้านการเงิน

■ ความเสี่ยงจากการผันผวนของอัตราดอกเบี้ย

ณ ล็อกปี 2552 บริษัทฯ มีอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น เท่ากับ 0.6 เท่า และปรับเพิ่มขึ้นเป็น 1.2 เท่าในปี 2553 สาเหตุมาจากการปรับโครงสร้างทุน และจ่ายเงินปันผลทำให้บริษัทฯ จำเป็นต้องกู้เงินจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้น ส่วนในปี 2554 บริษัทฯ มีอัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อทุนเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากปี 2553 เท่ากับ 1.4 เท่า เนื่องจากมีเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้น โดย ณ 31 ธันวาคม 2554 บริษัทฯ มีเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินทั้งหมดทั้งที่อยู่ในรูปของเงินกู้ระยะสั้นและระยะยาวรวมกันประมาณ 440.5 ล้านบาท และภาระดอกเบี้ยจ่ายจำนวน 20.5 ล้านบาท โดยอัตราดอกเบี้ยที่คิดเป็นแบบลดยกตัว หากมีการปรับอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ขึ้นย่อมส่งผลกระทบต่อบริษัทฯ ทำให้กำไรของบริษัทฯ ลดลงรวมถึงผลตอบแทนต่อผู้ถือหุ้นลดลงด้วย อよ่างไรก็ตาม บริษัทฯ การบริหารความเสี่ยงจากการผันผวนของอัตราดอกเบี้ยโดยการจัดสรรงานกู้ยืมที่เป็นอัตราดอกเบี้ยคงที่และลดยกตัวให้เหมาะสม และพยายามหลีกเลี่ยงการขายหุ้นสามัญให้แก่ประชาชนในครั้นนี้แล้ว บริษัทฯ จะมีแหล่งเงินทุนเพิ่มเติมนอกจากแหล่งเงินกู้ยืมจากธนาคาร ซึ่งจะสามารถลดภาระการกู้ยืมเงินของบริษัทฯ ได้

■ ความเสี่ยงจากการผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ

เนื่องจากข้าวสาลีเป็นวัตถุดิบที่ต้องนำเข้าจากต่างประเทศซึ่งการนำเข้าจะใช้เงินสกุลหรือเงินสหราชอาณาจักรในขณะที่สินค้าทั้งหมดที่บริษัทฯ ผลิตจะจำหน่ายภายในประเทศไทย ทำให้บริษัทฯ ได้รับผลกระทบจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนที่เกิดขึ้น หากค่าเงินบาทอ่อนค่าลงเมื่อเทียบกับค่าเงินหรือเงินสหราชอาณาจักรจะทำให้ต้นทุนของบริษัทฯ เพิ่มสูงขึ้น แต่ในขณะเดียวกัน หากค่าเงินบาทแข็งค่าขึ้นเมื่อเทียบกับค่าเงินหรือเงินสหราชอาณาจักรจะทำให้ต้นทุนของบริษัทฯ ลดต่ำลง ดังนั้นเพื่อลดความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน บริษัทฯ จึงได้มีการทำธุรกรรมทางการเงินโดยการจองซื้ออัตราแลกเปลี่ยนตามสกุลเงินในการนำเข้าผลิตภัณฑ์จากต่างประเทศล่วงหน้า (Fixed Forward Exchange Rate) เพื่อป้องกันความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนที่อาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ทั้งนี้ ในช่วงผลการดำเนินงานที่ผ่านมา บริษัทฯ ยังไม่ได้รับผลกระทบจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนอย่างมีนัยสำคัญเนื่องจากในช่วงปี 2552 ถึงปี 2554 บริษัทฯ มีกำไรจากการแลกเปลี่ยนจำนวน 1.7 ล้านบาท 4.3 ล้านบาทและ 2.3 ล้านบาทในปี ตามลำดับ อよ่างไรก็ได้ การทำสัญญาล่วงหน้าที่ผ่านมาไม่ได้ประกันว่าบริษัทฯ จะสามารถบริหารจัดการให้มีกำไรจากการแลกเปลี่ยนต่อเนื่องได้ทุกปีเนื่องจากข้อจำกัดความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนในขณะที่ทำสัญญาล่วงหน้า

■ ความเสี่ยงจากการค้าประกันเงินกู้ให้กับ TSTE และบริษัทในเครือของ TSTE

บริษัทฯ ได้ค้าประกันเงินกู้ยืมเงินจากธนาคารพาณิชย์แห่งหนึ่งให้กับ TSTE และบริษัทในเครือของ TSTE ได้แก่ บริษัท ที เอส อุตสาหกรรมน้ำมัน จำกัด ("TSO") ภายในวงเงิน 330 ล้านบาท และ 525 ล้านบาท

ตามลำดับ โดย TSO เป็นบริษัทประภากองคุรุกิจโรงงานกลั่นน้ำมันปาร์มซึ่งมีความเกี่ยวข้องกันกับบริษัทฯ โดยมีบริษัทใหญ่ร่วมกันคือ TSTE และมีกรรมการร่วมกัน โดยกรรมการทุกท่านของบริษัทฯ ยกเว้นกรรมการตรวจสอบต่างเป็นกรรมการของ TSO ด้วย หาก TSTE หรือ TSO ผิดนัดชำระหนี้จะส่งผลกระทบกับผลการดำเนินงานของบริษัทฯ อย่างมีนัยสำคัญเนื่องจากบริษัทฯ ต้องรับภาระชำระหนี้แทนในฐานะเป็นผู้ค้าประกัน อย่างไรก็ตาม TSTE เป็นบริษัทที่มีผลประกอบการที่ดีและมีฐานะการเงินที่แข็งแกร่ง โดย ณ สิ้นปี 2554 TSTE มีสัดส่วนหนี้สินต่อทุน และสัดส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อทุนเท่ากับ 1.42 เท่า และ 1.21 เท่าตามลำดับ นอกจากนี้ยังมีสินทรัพย์รวมเท่ากับ 2,270 ล้านบาท หาก TSO ผิดนัดชำระหนี้ขึ้นมา TSTE จะต้องร่วมรับภาระหนี้ดังกล่าวกับบริษัทฯ นอกจากนี้บริษัทฯ ได้รับคดหมายยื่นบัญจากธนาคารพาณิชย์แห่งดังกล่าวโดย ตกลงจะให้บริษัทฯ ถอนการค้าประกันเมื่อเข้าตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ซึ่งความเสี่ยงนี้จะหมดไป

- ความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจ

- ความเสี่ยงจากการจัดหาวัตถุดิบให้ตรงกับปริมาณและคุณภาพที่ต้องการ

วัตถุคุณภาพหลักในการผลิตแป้งสาลี คือ ข้าวสาลี ซึ่งต้องนำเข้าจากต่างประเทศทั้งหมด สำหรับบริษัทฯ จะเลือกซื้อข้าวสาลีจากประเทศไทยหรือเมริกาและออสเตรเลียเป็นหลักเนื่องจากข้าวสาลีมีค่าโปรตีนที่เหมาะสมกับการผลิตสินค้าของบริษัทฯ หากบริษัทฯ ไม่สามารถจัดหาข้าวสาลีให้ตรงตามปริมาณการผลิต และตรงตามคุณภาพที่ต้องการได้อาจส่งผลกระทบต่อรายได้ของบริษัทฯ อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้ทำข้อตกลงซื้อขายล่วงหน้ากับผู้ค้าข้าวสาลีแล้ว รวมถึงการที่บริษัทฯ มีนโยบายการควบคุมและรักษาระดับวัตถุคุณภาพคงคลังให้มีปริมาณเพียงพอต่อแผนการผลิตและจำหน่ายเพื่อป้องกันการขาดแคลนวัตถุคุณภาพแล้ว นอกจากนี้ บริษัทฯ สามารถนำเข้าข้าวสาลีจากประเทศอื่นได้ อาทิเช่น แคนาดา ประเทศไทยในแถบเมริกาใต้ จีนหรืออินเดีย ถึงแม้คุณภาพข้าวสาลีอาจจะไม่ตรงกับความต้องการ แต่บริษัทฯ สามารถนำมาเข้ามาผลิตไม่เป็นแป้งและสมสูตรให้เหมาะสมกับความต้องการของลูกค้าได้

- ความเสี่ยงจากการผันผวนของราคาข้าวสาลี

ข้าวสาลีเป็นสินค้าโภคภัณฑ์ประเภทหนึ่งที่มีตลาดซื้อขายล่วงหน้า (Grain Exchange) ในสหรัฐอเมริกา ซึ่งต้นทุนหลักของบริษัทฯ คือ ข้าวสาลี คิดเป็นอัตราส่วนประมาณร้อยละ 93 ของต้นทุนขาย ซึ่งในการจัดซื้อข้าวสาลีของบริษัทฯ จะจัดซื้อหลัก ๆ ปีละประมาณ 2 ครั้ง ในเดือนมีนาคมและเดือนกันยายน ซึ่งในแต่ละครั้งจัดซื้อเป็นปริมาณมากถึง 20,000 ตัน ราคากลางข้าวสาลีที่จัดซื้อครั้งหนึ่งๆ อาจใช้สำหรับการผลิตสินค้าไปถึง 4 - 6 เดือน หากราคาข้าวสาลีมีการเปลี่ยนแปลงจะส่งผลให้ต้นทุนของบริษัทฯ มีความผันผวนและส่งผลกระทบต่อผลกำไรของบริษัทฯ เนื่องจากบริษัทฯ ไม่สามารถปรับราคาขายแบ่งสาลีให้กับลูกค้าได้ทันทีทั้งหมด เนื่องจากข้าวสาลีเป็นหนึ่งในสินค้าควบคุมของการค้าภายใน อย่างไรก็ต้องมีการบริหารความเสี่ยง ดังกล่าวโดยมีฝ่ายจัดซื้อติดตามแนวโน้มราคาข้าวสาลีในตลาดโลกอย่างต่อเนื่อง และในช่วงที่ราคาข้าวสาลีขึ้นสูงมาก ๆ บริษัทฯ จะจัดซื้อให้เพียงพอ กับความต้องการผลิตและจำหน่ายเท่านั้น รวมถึงยังมีการจัดการป้องกันความเสี่ยงด้านความผันผวนของราคายังไง การจัดซื้อต้องล่วงหน้าให้เหมาะสมกับแนวโน้มของราคานั้น และมีการจดจำข้อมูลอัตราแลกเปลี่ยนล่วงหน้าเพื่อลดความผันผวนของต้นทุนที่อาจเกิดขึ้นได้

■ ความเสี่ยงจากความผันผวนของต้นทุนการขนส่งวัตถุดิบ (ราคาน้ำมัน)

บริษัทฯ ต้องนำเข้าข้าวสาลีจากต่างประเทศโดยใช้การขนส่งทางเรือ ซึ่งค่าขนส่งดังกล่าวถือเป็นส่วนหนึ่งของต้นทุนนำเข้าสาลี โดยค่าระหว่างเรือในการขนส่งจะขึ้นลงอยู่กับราคาน้ำมันในตลาดโลก หากมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นย่อมต้องส่งผลกระทบต่อต้นทุนขายของบริษัทฯ และทำให้ผลกำไรของบริษัทฯ ปรับลดลง อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้มีการบริหารจัดการต้นทุนส่วนค่าระหว่างเรือโดยการนำเข้าข้าวสาลีในปริมาณมากบริสุทธิ์เรื่องขนาดใหญ่จะทำให้ต้นทุนค่าขนส่งต่องหน่วยลดลง ประกอบกับการร่วมกับผู้ประกอบการโรงงานไม่แบ่งสาลีรายอื่น ๆ ในภูมิภาค ในการนำเข้าข้าวสาลีลงเรือบรรทุกกำลังเดียวกัน โดยแต่ละรายสามารถนำเข้าข้าวสาลีได้ตามปริมาณที่ต้องการและยังสามารถประยุกต์ต้นทุนค่าขนส่งได้มากกว่าการนำเข้าข้าวสาลีมาโดยลำพังเพียงรายเดียว

- ความเสี่ยงจากนโยบายของภาครัฐ

■ ความเสี่ยงจากการที่ราคาขายแบ่งสาลีเป็นสินค้าควบคุม

ในปี 2552 กรมการค้าภายในได้ประกาศให้แบ่งสาลีเป็นสินค้าควบคุมโดยผู้ประกอบการต้องแจ้งต้นทุนการผลิต ต้นทุนการนำเข้าสินค้า ต้นทุนค่าใช้จ่าย ราคากำหนดนำเข้า ฯลฯ ให้แก่กรมการค้าภายใน ซึ่งราคาขายที่แจ้งจะถือเป็นเพดานราคาขายสูงสุดที่บริษัทฯ สามารถจำหน่ายได้ ดังนั้นหากต้นทุนวัตถุดิบมีราคาสูงขึ้น จะเกินเพดานราคาขายที่เคยแจ้งไว้ ผู้ประกอบการต้องขออนุญาตจากกรมการค้าภายในในการขอขึ้นราคาก่อน จึงทำให้เกิดความเสี่ยงในแง่ของผลกระทบกำไรที่อาจลดลงหากราคาวัตถุดิบมีการปรับเพิ่มสูงขึ้น อย่างไรก็ตาม หากต้นทุนสินค้าของบริษัทฯ ปรับสูงขึ้นมากทำให้บริษัทฯ จำเป็นต้องขอปรับราคาขายขึ้น ซึ่งผู้ประกอบการรายอื่น ๆ น่าจะได้รับผลกระทบด้วยเช่นกัน ภาครัฐควรจะอนุมัติการขึ้นราคามากเพื่อให้สอดคล้องกับต้นทุนการผลิตของอุตสาหกรรมและเพื่อป้องกันปัญหาสินค้าขาดแคลน ซึ่งจากผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ที่ผ่านมา มีอัตรากำไรขั้นต้นในปี 2552 ถึงปี 2554 บริษัทฯ มีอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ร้อยละ 12.97 ร้อยละ 18.04 และร้อยละ 18.42 ตามลำดับ

■ ความเสี่ยงจากการเปิดเสริมการนำเข้าแบ่งสาลีจากภาครัฐ

ต้นปี 2553 อัตราภาษีนำเข้าแบ่งสาลีจากกลุ่มประเทศอาเซียนได้ลดลงเหลืออัตราเรื้อยละ 0 ทำให้มีการแข่งขันด้านราคาสูงขึ้น และการลดอากรนำเข้าของแบ่งสาลี ทำให้ลูกค้าอาจนำเข้าแบ่งสาลีเข้ามาเองโดยตรงแทนการซื้อจากโรงงานผลิตแบ่งสาลีในประเทศไทย ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินของบริษัทฯ ในแง่ของยอดขายที่อาจลดลงได้ และย่อมส่งผลถึงกำไรที่ต้องปรับลดลงด้วย อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ มีแผนงานในการบริหารจัดการในเรื่องตั้งกล่าวโดยบริษัทฯ จะมุ่งเน้นผลิตสินค้าที่ไม่มีสิ่งปลอมปน ซึ่งอาจอันตรายต่อการบริโภค เน้นการบริการหลังการขาย เมื่อลูกค้าซื้อสินค้าจากบริษัทฯ จะมีการตรวจสอบคุณภาพทุกครั้งก่อนจัดส่ง และหากมีการร้องเรียนเกี่ยวกับคุณภาพของแบ่งสาลี บริษัทฯ จะเร่งดำเนินการแก้ไขให้ลูกค้าอย่างรวดเร็ว และให้ความยืดหยุ่นแก่ลูกค้าในการสั่งซื้อ เนื่องจากการนำเข้าแบ่งสาลีจำเป็นต้องสั่งในปริมาณมาก ๆ ทำให้ลูกค้าต้องมีสถานที่จัดเก็บให้เพียงพอ แต่สำหรับลูกค้าของบริษัทฯ ลูกค้าสามารถสั่งซื้อได้ในปริมาณที่ต้องการลดต้นทุนในการจัดเก็บให้ลูกค้าได้

1.5 ความเสี่ยงจากการมีกลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่ถือหุ้นในบริษัทฯ มากกว่าร้อยละ 50

ณ 26 เมษายน 2555 ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัทฯ คือ TSTE ถือหุ้นเป็นจำนวนร้อยละ 98.82 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายแล้วทั้งหมดก่อนการกระจายหุ้นเพิ่มทุน หลังจากการเพิ่มทุนและเสนอขายหุ้นต่อประชาชนร้อยละ 29.82 ในครั้งนี้แล้ว TSTE ยังคงถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 69.3 ของทุนชำระแล้วทั้งหมด ซึ่งสัดส่วนดังกล่าวมากกว่าร้อยละ 50 ทำให้ TSTE สามารถควบคุมติ่งประชุมผู้ถือหุ้นได้เกือบทั้งหมดไม่ว่าจะเป็นการแต่งตั้งกรรมการ หรือการขอมติในเรื่องอื่นที่ต้องใช้เสียงส่วนใหญ่ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น ยกเว้นเรื่องที่กฎหมายหรือข้อบังคับบริษัทฯ กำหนดให้ต้องได้รับเสียง 3 ใน 4 ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น ดังนั้นผู้ถือหุ้นรายอื่นของบริษัทฯ จึงมีความเสี่ยงในการไม่สามารถควบรวมคะแนนเสียงเพื่อถ่วงดูลงเรื่องที่ผู้ถือหุ้นใหญ่เสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณา

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้มีการแต่งตั้งคณะกรรมการบริษัท คณะกรรมการบริหาร และคณะกรรมการตรวจสอบ โดยบริษัทฯ มีกรรมการบริษัทรวมกรรมการตรวจสอบทั้งสิ้น 12 ท่าน ในจำนวนนี้มีกรรมการที่ไม่ใช่กลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่ 4 ท่าน นอกจากนี้ ในการนี้เข้าทำรายการที่เกี่ยวโยงกันกับกรรมการ ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ ผู้มีอำนาจควบคุมในกิจการ กิจการที่เกี่ยวข้อง รวมถึงบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง บุคคลดังกล่าวจะไม่มีสิทธิออกเสียงในการอนุมัติรายการดังกล่าว และในการอนุมัติรายการจะต้องปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ของสำนักงาน กลต. และตลาดหลักทรัพย์ฯ

- ความเสี่ยงเกี่ยวกับการเสนอขายหลักทรัพย์

■ ความเสี่ยงกรณีบริษัทฯ อยู่ระหว่างการขออนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์ฯ

บริษัทฯ มีความประสงค์จะเสนอขายหุ้นต่อประชาชนในครั้งนี้ก่อนที่จะได้รับทราบผลการพิจารณาของตลาดหลักทรัพย์ฯ ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ยื่นคำขออนุญาตนำหลักทรัพย์เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ แล้วเมื่อวันที่ 30 เมษายน 2555 และบริษัท ที่ปรึกษา เอเชีย พลัส จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินได้พิจารณาคุณสมบัติของบริษัทฯ ในเบื้องต้นแล้ว เห็นว่าบริษัทฯ มีคุณสมบัติครบถ้วนที่จะสามารถเข้าจดทะเบียนใน เอ็ม เอ ไอ ของตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้ อย่างไรก็ได้ บริษัทฯ ก็ยังคงมีความไม่แน่นอนที่จะได้รับอนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์ฯ ให้เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียน ดังนั้น ผู้ลงทุนจึงอาจมีความเสี่ยงเกี่ยวกับสภาพคล่องในการซื้อขายหุ้นของบริษัทฯ ในตลาดรองและอาจไม่ได้รับผลตอบแทนจากการขายหุ้นได้ตามราคาที่คาดการณ์ไว้ หากหลักทรัพย์ของบริษัทฯ ไม่สามารถเข้าจดทะเบียนได้

สรุปข้อมูลหลักทรัพย์ที่เสนอขาย

ปัจจุบันบริษัทฯ มีทุนจดทะเบียนจำนวน 285 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 285 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้มูลค่าหุ้นละ 1 บาท โดยมีทุนจดทะเบียนชำระแล้วจำนวน 200 ล้านบาท และภายหลังการเสนอขายหุ้นสามัญในครั้งนี้ บริษัทฯ จะมีทุนจดทะเบียนชำระแล้วจำนวน 285 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญ 285 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท หุ้นสามัญที่เสนอขายในครั้งนี้ มีจำนวน 85 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท เสนอขายในราคาราคาหุ้นละ [•] บาท ประกอบด้วย

1. หุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 25,350,970 หุ้น เสนอขายต่อผู้ถือหุ้นทุกรายของ TSTE ซึ่งมีรายชื่อตามมาตรา 225 แห่งพระราชบัญญัติหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์โดยวิธีปิดสมุดทะเบียนผู้ถือหุ้น เมื่อวันที่ [•] ตามสัดส่วนการถือหุ้น (Pre-emptive right) ทั้งนี้ รายชื่อกรรมการและผู้บริหารของบริษัทฯ รวมถึงผู้เกี่ยวข้องของบุคคลดังกล่าวซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นสามัญของ TSTE ที่มีสิทธิได้รับการจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทฯ ตามสัดส่วนการถือหุ้นใน TSTE นั้น ได้เปิดเผยข้อมูลไว้ในส่วนที่ 3
2. หุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 59,649,030 หุ้น และหุ้นที่เหลือจากการจดซื้อภายหลังการเสนอขายต่อผู้ถือหุ้นของ TSTE เสนอขายต่อประชาชน

โดยบริษัทฯ มีวัตถุประสงค์ในการนำเงินที่ได้จากการเสนอขายหุ้นในครั้งนี้เพื่อการขยายกำลังการผลิตและใช้สำหรับเป็นเงินทุนหมุนเวียนภายในบริษัทฯ

(ผู้ลงทุนควรอ่านรายละเอียดข้อมูลในส่วนที่ 2 และ ส่วนที่ 3 ก่อนตัดสินใจจองซื้อหลักทรัพย์)