

11. รายการระหว่างกัน

11.1 รายการระหว่างกันของกลุ่มบริษัทกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์

บุคคล/นิติบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย.2554		
บริษัท สมาพันธ์เทรดดิ้ง จำกัด	ผู้ถือหุ้นและกรรมการร่วมกัน คือ นายชินการ	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	2,469,608	1,461,500	801,430	262,150	<p>บริษัทเป็นผู้:</p> <ul style="list-style-type: none"> - จำหน่ายสินค้าในตราสินค้าของบริษัทให้แก่ บจ. สมาพันธ์เทรดดิ้ง และ บจ. เอสพีไบโอแอดทีฟ - ผลิตและรับบรรจุสินค้าโดยใช้บรรจุภัณฑ์และตราสินค้าของ บจ. สมาพันธ์เทรดดิ้ง และ บจ. ไบโอนูทริชั่น รีเสิร์ช ได้แก่ Zepharan และ Jada <p>บริษัทจำหน่ายสินค้าในราคาที่ตั้งลงกัน ซึ่งเป็นราคาทุนบวกอัตรากำไรขั้นต้น (Cost Plus) โดยพิจารณาตามความเหมาะสมของแต่ละช่องทางการจัดจำหน่าย ราคาขายสินค้าให้บริษัทที่เกี่ยวข้องของนายชินการ สมะลาภา ไม่สามารถเปรียบเทียบได้กับราคาที่บริษัทขายให้ลูกค้ารายอื่นๆ เนื่องจากเป็นราคาขายที่ไม่รวมบรรจุภัณฑ์ ซึ่งแตกต่างจากการขายสินค้าให้ลูกค้ารายอื่นๆ โดยบริษัทที่เกี่ยวข้องเครือของนายชินการ สมะลาภา นำสินค้าไปจำหน่ายผ่านทางร้านขายยา รวมทั้งส่งออกไปยังประเทศเวียดนาม โดยบริหารการขนส่งด้วยตนเอง ซึ่งเป็นการเพิ่มช่องทางการจัดจำหน่ายสินค้าให้กับผลิตภัณฑ์ของบริษัท โดยการทำการดังกล่าวดำเนินมาอย่างต่อเนื่องตั้งแต่ที่บริษัทยังมีได้จัดตั้ง ASL เพื่อเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าของบริษัทโดยเฉพาะ อย่างไรก็ตาม ในอนาคตบริษัทมีนโยบายการจำหน่ายสินค้าด้วยตนเอง (ยกเว้นในส่วนของประเทศเวียดนาม</p>	<p>การทำการดังกล่าว เป็นการเพิ่มช่องทางการจำหน่ายให้กับบริษัท โดยการขายสินค้าตามเงื่อนไขทางการค้าปกติในราคาที่ตกลงกัน มีความสมเหตุสมผลเนื่องจากบริษัทไม่ต้องรับภาระในการจัดส่งสินค้าและบริหารช่องทางการจำหน่ายด้วยตนเอง นอกจากนี้ผู้บริหารมีนโยบายลดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ที่อาจเกิดขึ้นในอนาคตอย่างเหมาะสม</p>
		รายได้อื่น	27,450	-	-	-		
บริษัท เอสพีไบโอแอดทีฟ จำกัด	สมะลาภา (ถือหุ้น 15%)	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	562,500	-	-	-		
บริษัท ไบโอนูทริชั่น รีเสิร์ช จำกัด		ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	474,000	158,000	169,060	-		



บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย.2554		
							<p>(ผลิตภัณฑ์ Jada) ซึ่งมีข้อตกลงกับบริษัทในเครือนายชินการอยู่ก่อน) โดยให้บริษัทในเครือนายชินการเป็นผู้กระจายสินค้า (Distributor) ตามข้อตกลงความเข้าใจร่วมกันในการประกอบการค้า ลงวันที่ 20 กรกฎาคม 2554 (รายละเอียดในข้อ 11.4 แนวทางการป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์กรณีที่มีผู้ถือหุ้นใหญ่บางรายทำธุรกิจบางส่วนที่มีลักษณะเป็นธุรกิจประเภทเดียวกันกับบริษัท) โดยค่าธรรมเนียมในการกระจายสินค้าจะเป็นค่าธรรมเนียมที่อยู่ในระดับเดียวกันกับอุตสาหกรรม</p> <p>นโยบายดังกล่าวจะทำให้สัดส่วนการขายผ่านบริษัทที่เกี่ยวข้องในเครือของนายชินการ สมะลาภา ลดลงรวมทั้งขจัดความขัดแย้งทางผลประโยชน์จากการแข่งขัน</p> <p>ทั้งนี้ รายได้อื่นที่ได้รับจาก บจ.สมาพันธ์เทรดดิ้ง คือ รายได้จากการขายบรรจุภัณฑ์ที่ยังไม่ได้พิมพ์ฉลาก และการรับจ้างบรรจุหลอดใหม่ (repackaging) สำหรับผลิตภัณฑ์ที่ได้จำหน่ายไปแล้ว ซึ่งเป็นรายการที่เกิดขึ้นเพียงครั้งเดียว</p>	
ห้างหุ้นส่วนจำกัด เค แอนด์ เอ็น ออร์แกนิก เฮิร์บส์	ผู้ถือหุ้นร่วมกัน คือ น.ส.ณัฐภัทร์ ดันติวิวัฒน์ (ถือหุ้น 0.10%)	ซื้อสินค้า / เจ้าหนี้การค้า	6,116,700	3,130,000	97,370	-	ASL ซื้อสินค้าจาก หจก. เค แอนด์ เอ็น ออร์แกนิก และจัดจำหน่ายสินค้าดังกล่าวโดยใช้ช่องทาง การจัดจำหน่ายของ ASL ตามปกติ โดยกำไรขั้นต้นในการจัดจำหน่าย ไกล่เคียงกับสินค้าอื่นๆ ที่ ASL จำหน่าย	เป็นรายการค้าปกติ และมีความสมเหตุสมผล เนื่องจากการเพิ่มสินค้าและรายได้ให้กับบริษัท
		รายได้อื่น / ลูกหนี้การค้า	45,450	29,424	15,742	15,742	หจก. เค แอนด์ เอ็น ออร์แกนิก เฮิร์บส์ ซื้อบรรจุภัณฑ์ของบริษัท เพื่อบรรจุสินค้าที่ขายให้กับ ASL	



บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย.2554		
บริษัท อรุณพิทยา จำกัด	ผู้ถือหุ้นและ กรรมการร่วมกัน คือ นายพิเชษฐ์ วิริยะจิตรา และ นางอรุณี วิริยะจิตรา (ถือหุ้นรวมกัน 56.13%)	ค่าเช่า	360,000	180,000	-	-	เป็นค่าเช่าพื้นที่ศูนย์จำหน่ายสินค้าของ ASL ที่จังหวัด เชียงใหม่ จัดทำสัญญาเช่าเป็นระยะเวลา 3 ปี ตั้งแต่ 1 กรกฎาคม 2551 ถึง 30 มิถุนายน 2554 ค่าเช่า 30,000 บาทต่อเดือน ปัจจุบันต่อสัญญาเช่าอีก 3 ปี สิ้นสุด 30 มิถุนายน 2557 โดยปรับอัตราค่าเช่าเป็น 35,000 บาท ต่อเดือน ทั้งนี้ อัตราค่าเช่าที่ปรับใหม่เป็นไปตามราคาตลาด ใกล้เคียงกับราคาเช่าอาคารพาณิชย์อื่นในพื้นที่ใกล้เคียง กัน	การทำรายการมีความ สมเหตุสมผล และราคาเช่า เป็นไปตามเงื่อนไขตลาด
คณะบุคคล นางอรุณี วิริยะจิตรา และนางวิภา วิทยาเวโรจน์	กรรมการและผู้ถือ หุ้นของบริษัท (ถือหุ้นรวมกัน 7.67%)	ค่าเช่า	120,000	60,000	-	-	เป็นค่าเช่าพื้นที่ศูนย์จำหน่ายสินค้าของ ASL ที่จังหวัดสุ ราษฎร์ธานีจัดทำสัญญาเช่าเป็นระยะเวลา 3 ปี ตั้งแต่ 1 กรกฎาคม 2551 ถึง 30 มิถุนายน 2554 ค่าเช่า 10,000 บาทต่อเดือน ปัจจุบันต่อสัญญาเช่าอีก 3 ปี สิ้นสุด 30 มิถุนายน 2557 โดยปรับอัตราค่าเช่าเป็น 13,000 บาท ต่อเดือน ทั้งนี้ อัตราค่าเช่าที่ปรับใหม่เป็นไปตามราคาตลาด ใกล้เคียงกับราคาเช่าอาคารพาณิชย์อื่นในพื้นที่ใกล้เคียง กัน	การทำรายการมีความ สมเหตุสมผล และราคาเช่า เป็นไปตามเงื่อนไขตลาด
ห้างหุ้นส่วนสามัญ กรีนส์ทูโกลด์	ผู้ถือหุ้นและ กรรมการร่วมกัน คือ นายพิเชษฐ์ วิริยะจิตรา (ถือหุ้น 48.66%)	ค่าลิขสิทธิ์ใน การวิจัยและ พัฒนา ผลิตภัณฑ์	5,664,582	2,795,153	5,664,582	8,459,735	บริษัทชำระค่าลิขสิทธิ์ในการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ สำหรับผลิตภัณฑ์จากมังคุดและส้มแขกที่พัฒนาขึ้นโดย นายพิเชษฐ์ วิริยะจิตรา ในอัตราร้อยละ 5 ของยอดขาย ตามอัตราที่ตกลงกัน โดยปกติแล้วจะชำระปีละครั้ง เมื่อวันที่ 23 กันยายน 2554 ที่ประชุมคณะกรรมการครั้งที่ ที่ 6/2554 ได้มีมติอนุมัติให้ปรับปรุงสัญญาใหม่ โดยการ คำนวณค่าลิขสิทธิ์ดังกล่าวจะไม่รวมมูลค่าสินค้า คงเหลือที่ยังจำหน่ายไม่ได้ของ ASL และจะชำระแก่	การทำรายการดังกล่าวมีความ สมเหตุสมผล โดยเป็นการชำระ ค่าตอบแทนแก่นายพิเชษฐ์ วิริยะจิตรา ซึ่งเป็น ผู้วิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่ บริษัทผลิตและจำหน่ายใน ปัจจุบัน

บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย.2554		
							<p>บริษัท อรุณพิทยา จำกัด เนื่องจาก หสม.กรีนส์ทูโกลด์ ได้จดทะเบียนเลิกหสม.แล้ว ให้มีผลบังคับใช้สำหรับ ค่าลิขสิทธิ์ของปี 2554 เป็นต้นไป</p> <p>โดยเมื่อคำนวณค่าลิขสิทธิ์ดังกล่าวตามเงื่อนไขของ สัญญาฉบับใหม่แล้ว จะส่งผลให้ค่าลิขสิทธิ์ที่บริษัทต้องชำระลดลงประมาณ 0.4 ล้านบาท (คำนวณจากมูลค่า ลิขสิทธิ์สำหรับของสินค้าคงเหลือปลายงวดโดยเฉลี่ย ของ ASL ณ สิ้นปี 2553 และ ณ สิ้นงวด 6 เดือนปี 2554 ซึ่งจะไม่รวมในการคำนวณค่าลิขสิทธิ์ตามสัญญาฉบับใหม่) ซึ่งจะส่งผลให้กำไรสุทธิของบริษัทเพิ่มขึ้น</p> <p>ทั้งนี้ ผลกระทบที่ไม่รวมอยู่ในการคำนวณค่าลิขสิทธิ์ ได้แก่ Bryte & Spryte, Ginkgo Biloba และผลิตภัณฑ์ บางตัวในกลุ่มของ 7 Miracles และ Jada</p>	
<p>น.ส.วิลาวัลย์ มหามุขราคม น.ส.เสาวลักษณ์ พงษ์ไพจิตร</p>	<p>ผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้นรวมกัน 0.15%)</p>	<p>ค่าที่ปรึกษา ด้านวิจัย ผลิตภัณฑ์</p>	200,000	120,000	-	-	<p>บริษัทว่าจ้างบุคคลดังกล่าวเป็นที่ปรึกษาในการทำการ วิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ โดยชำระค่าที่ปรึกษาเป็น รายเดือน เดือนละ 10,000 บาทต่อคน เริ่มตั้งแต่เดือน มีนาคม 2553 เป็นต้นไปจนกว่าจะบอกเลิกสัญญา โดย อัตราดังกล่าวเป็นอัตราเดียวกันกับที่บริษัททำสัญญากับนักวิจัยรายอื่นๆ</p> <p>ทั้งนี้ รศ.ดร. วิลาวัลย์ มหามุขราคม อาจารย์ประจำ ภาควิชาเคมี และ ดร.ภญ.เสาวลักษณ์ พงษ์ไพจิตร อาจารย์ประจำภาควิชาจุลชีววิทยา คณะวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ ปัจจุบันกำลังอยู่ใน ระหว่างการวิจัยผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับผลมังคุด ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์ใหม่ของบริษัท</p>	<p>การทำรายการดังกล่าวมีความ สมเหตุสมผลและเป็นไปเพื่อ ประโยชน์ของบริษัท โดยบุคคล ดังกล่าวเป็นผู้มีความเชี่ยวชาญ ในสาขาวิชาที่เป็นประโยชน์ต่อ การพัฒนาผลิตภัณฑ์ของบริษัท</p>



บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย.2554		
น.ส.วิลาวัลย์ มหาบุษราคัม	ผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้น 0.08%)	ค่าตอบแทน การเป็น วิทยากร	10,000	-	-	-	เป็นค่าตอบแทนการเป็นวิทยากรในงานสัมมนาที่จัดโดย บริษัท โดยเป็นอัตราที่ใกล้เคียงกันกับที่บริษัทว่าจ้าง วิทยากรท่านอื่นๆ	การทำรายการดังกล่าวมีความ สมเหตุสมผลและเป็นไปเพื่อ ประโยชน์ของบริษัท
น.ส.ณัฐชภัทร์ ตันติวิวัฒน์	ผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้น 0.10%)	ค่าตอบแทน ประสานงาน	470,000	210,000	-	-	บริษัททำสัญญาว่าจ้าง น.ส.ณัฐชภัทร์ ตันติวิวัฒน์ จำนวน 2 สัญญาคือ 1. ว่าจ้างเพื่อทำหน้าที่ติดต่อประสานงานกับหน่วยงาน ราชการ เช่น การขึ้นทำเบียนอ.ย. ฯลฯ ติดต่อ ประสานงานการจัดหาวัตถุดิบมงคลในภูมิภาคต่างๆ และอื่นๆ ตามที่บริษัทต้องการ ชำระค่าตอบแทน เป็นรายเดือน เดือนละ 35,000 บาท จนกว่าจะบอก เลิกสัญญา 2. ว่าจ้างเพื่อการให้คำปรึกษาในการวางแผนการขาย การวิจัยตลาด การส่งเสริมการขายและการเปิดตัว ผลิตภัณฑ์ใหม่รวมทั้งให้คำปรึกษาด้านการจัดการ การเงินและบัญชี โดยมีกำหนดเวลา 12 เดือน ตั้งแต่ 1 มกราคม - 31 ธันวาคม 2553 อัตราค่าตอบแทน รวม 50,000 บาท (สัญญาทำเพียงปีเดียวและมิได้มี การต่ออายุ) น.ส.ณัฐชภัทร์ ตันติวิวัฒน์ เคยเป็นผู้จัดการสำนักงาน และตัวแทนขายของ ASL ในอดีต ภายหลังจากลาออกเพื่อ ทำธุรกิจส่วนตัวและผู้บริหารเห็นสมควรว่าจ้างในฐานะ ผู้รับจ้างอิสระ การว่าจ้างดังกล่าวเป็นไปเพื่อประโยชน์ ของบริษัท ค่าตอบแทนกำหนดโดยผู้บริหาร โดยเป็น อัตราที่เหมาะสมกับปริมาณงานและประสบการณ์ของ ผู้รับจ้าง	การทำรายการดังกล่าวมีความ สมเหตุสมผลและลดภาระในการ ดำเนินงานของบริษัท โดยอัตรา ค่าตอบแทนเป็นอัตราที่เหมาะสม กับปริมาณงาน ประสบการณ์ ของผู้รับจ้างและประโยชน์ที่ บริษัทได้รับ



บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย.2554		
กรรมการและผู้ถือหุ้น ของบริษัท	กรรมการและผู้ถือ หุ้นของบริษัท	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	112,720	9,419	24,171	-	เป็นการซื้อสินค้าที่บริษัทผลิตและจำหน่ายสำหรับการ ใช้ส่วนตัว (กรณีมีลูกหนี้ค้าง บริษัทจะหักจากเงินปัน ผลที่จ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นที่เป็นลูกหนี้ของบริษัท)	คณะกรรมการตรวจสอบเสนอให้ การซื้อสินค้าของคณะกรรมการ และผู้ถือหุ้นเพื่อการใช้ส่วนตัว ดังกล่าวควรจ่ายชำระเป็นเงินสด ซึ่งข้อเสนอของกรรมการ ตรวจสอบได้รับความเห็นชอบ จากกรรมการบริษัทในการ ประชุมครั้งที่ 4/2554 เมื่อวันที่ 2 กรกฎาคม 2554
นายพิเชษฐ วิริยะจิตรา	กรรมการและผู้ถือ หุ้นของบริษัท (ถือหุ้น 71.26%)	ค้าประกัน สัญญาเช่า ซื้อ	วงเงินรวม 3,839,844	วงเงินรวม 3,839,844	ยอดคงเหลือ 3,359,863	ยอดคงเหลือ 2,879,883	นายพิเชษฐ วิริยะจิตรา ทำการค้าประกันเช่าซื้อรถยนต์ ในนามส่วนตัวให้กับ ASL โดยมีได้รับค่าตอบแทนแต่ อย่างไร	รายการค้าประกันดังกล่าวมี ความสมเหตุสมผลและทำให้ บริษัทได้ประโยชน์เนื่องจากผู้ค้า ประกันมิได้คิดค่าตอบแทนใน การค้าประกัน
APCO – USA. LLC (เลิกกิจการแล้ว)	บริษัทที่เกี่ยวข้อง กับกรรมการ	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	-	-	144,000 (ค้างมาจากปี 2552)	-	APCO – USA. LLC ซื้อสินค้าจากบริษัทเพื่อจำหน่ายใน สหรัฐอเมริกา ปัจจุบันเลิกดำเนินธุรกิจและชำระหนี้ค งค้างเรียบร้อยแล้ว	เป็นรายการค้าปกติที่เกิดขึ้นใน อดีตและจะไม่เกิดขึ้นอีกใน อนาคต

11.2 มาตรการหรือขั้นตอนการอนุมัติการทำรายการระหว่างกัน

บริษัทและบริษัทย่อยมีนโยบายในการทำรายการระหว่างกันด้วยความโปร่งใส โดยคำนึงถึงความเป็นธรรมและเป็นผลประโยชน์สูงสุดต่อบริษัทและบริษัทย่อย ในการเข้าทำรายการกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ จะต้องมีการนำเสนอเรื่องดังกล่าวให้กับคณะกรรมการตรวจสอบเพื่อทำการพิจารณาและอนุมัติการทำรายการระหว่างกันดังกล่าวให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อกิจการ และเพื่อเป็นการคุ้มครองผู้ลงทุนรวมถึงผู้ที่เกี่ยวข้องกับบริษัท โดยรายการระหว่างกันดังกล่าวจะต้องปฏิบัติให้เป็นไปตามระเบียบ และข้อบังคับ ประกาศ คำสั่ง หรือข้อกำหนดของคณะกรรมการ กสท. ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้อง ซึ่งผู้ที่มีความขัดแย้งทางผลประโยชน์หรือมีส่วนได้ส่วนเสียในการทำรายการระหว่างกันจะไม่มีสิทธิ์เข้ามามีส่วนร่วมในการอนุมัติรายการดังกล่าวได้

สำหรับรายการระหว่างกันที่เป็นกรณีการค้าปกติ เช่น การซื้อสินค้า การจำหน่ายสินค้า เป็นต้น บริษัทมีนโยบายที่จะกำหนดเงื่อนไขต่างๆ ให้เป็นไปตามลักษณะการค้าและการดำเนินการค้าปกติและเป็นราคาตลาดซึ่งสามารถเปรียบเทียบได้กับราคาที่เกิดขึ้นกับบุคคลภายนอก โดยให้คณะกรรมการตรวจสอบของบริษัทเป็นผู้พิจารณาและให้ความเห็นต่อรายการดังกล่าว และรายงานต่อคณะกรรมการบริษัททุกไตรมาส โดยความสมเหตุสมผลของรายการจะพิจารณาจากราคาตลาด รวมถึงเงื่อนไขและความจำเป็นที่กระทบต่อการประกอบธุรกิจ เช่น ระยะเวลาการจัดส่ง คุณสมบัติเฉพาะของสินค้า เป็นต้น ทั้งนี้เพื่อประโยชน์สูงสุดของบริษัทเป็นสำคัญ

11.3 แนวโน้มการทำรายการระหว่างกันในอนาคต

ในการทำรายการระหว่างกันที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต เงื่อนไขต่างๆ ให้เป็นไปตามลักษณะการค้าโดยทั่วไปโดยอ้างอิงกับราคาและเงื่อนไขตลาดที่เหมาะสม ทั้งนี้บริษัท และ/หรือ กลุ่มบริษัทจะให้คณะกรรมการตรวจสอบ และ/หรือ กรรมการอิสระเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับราคาอัตราค่าตอบแทน รวมทั้งความจำเป็นและความเหมาะสมของรายการนั้นด้วย หากมีรายการใดที่เกิดขึ้นกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในอนาคต บริษัทจะปฏิบัติให้เป็นไปตามกฎ ประกาศ และ/หรือข้อบังคับของสำนักงานคณะกรรมการหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และ/หรือตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดยบริษัทอาจให้ผู้เชี่ยวชาญอิสระหรือผู้สอบบัญชีของบริษัทเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับรายการระหว่างกันดังกล่าว เพื่อนำไปใช้ประกอบการตัดสินใจของคณะกรรมการหรือผู้ถือหุ้นตามแต่กรณี ทั้งนี้บริษัทจะเปิดเผยรายการระหว่างกันไว้ในหมายเหตุประกอบงบการเงินที่ได้รับการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชี รวมทั้งในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปีของบริษัท

11.4 แนวทางการป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์กรณีผู้ถือหุ้นใหญ่บางรายทำธุรกิจบางส่วนที่มีลักษณะเป็นธุรกิจประเภทเดียวกันกับบริษัท

นายชินการ สมะลาภา ซึ่งดำรงตำแหน่งกรรมการของบริษัทและเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ ถือหุ้นรวมกันจำนวน 30 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 15 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของบริษัท เป็นกรรมการและผู้ถือหุ้นในบริษัทประกอบธุรกิจที่อาจเกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัท (รวมเรียกว่า “บริษัทในเครือนายชินการ”) ดังนี้

บริษัท	ธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	นายชินการ สมะลาภา		
			ถือหุ้น (หุ้น)*	ร้อยละ**	การดำรงตำแหน่ง
บจ. สมาพันธ์เทรดดิ้ง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร ยา อุปกรณ์ทางการแพทย์และเวชภัณฑ์	5 ล้านบาท	7,000	14.00	กรรมการ
บจ. ไปโอโนทริชั่น รีเสิร์ช	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร	5 ล้านบาท	7,000	14.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. เอสพี ไบโอแอคทีฟ	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร	4 ล้านบาท	5,600	14.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. โนวาเทค เฮลท์แคร์	นำเข้าและจำหน่ายส่ง-ปลีกยาและอุปกรณ์ทางการแพทย์และผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์	5 ล้านบาท	5,250	10.50	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม



บริษัท	ธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	นายชินการ สมะลาภา		
			ถือหุ้น (หุ้น)*	ร้อยละ**	การดำรงตำแหน่ง
บจ. โนวาเมดิค	ผลิตยา ยารักษาโรค เครื่องมือแพทย์ เครื่องสำอางและอาหารเสริม	10 ล้านบาท	2,200	11.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. ไบโอฟอส ซีเอ็มพี	ผลิตและจำหน่ายเครื่องสำอาง ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร	5 ล้านบาท	7,000	14.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. สมาพันธ์ อินเตอร์เนชั่นแนล	นำเข้า จำหน่ายยาเวชภัณฑ์ เครื่องมือแพทย์	5 ล้านบาท	5,000	10.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. เฮลท์ ซัพพลายเมนท์	จำหน่ายยาเวชภัณฑ์เครื่องมือแพทย์	1 ล้านบาท	1,250	12.50	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม

หมายเหตุ: *มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท

** ร้อยละของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว

ที่มา: www.bol.co.th และนายชินการ สมะลาภา

บริษัทในเครือนายชินการ ได้เริ่มทำธุรกิจกับกลุ่มบริษัทมาตั้งแต่ปี 2538 นับแต่ GG ได้มีการก่อตั้งขึ้นเพื่อผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร โดยในขณะนั้น บริษัทในเครือนายชินการ ซื้อผลิตภัณฑ์จาก GG เพื่อจำหน่ายในช่องทางร้าน Modern Trade ในขณะที่บริษัทที่ประกอบธุรกิจขายตรงหลายบริษัทรับไปจำหน่ายในช่องทางขายตรง ต่อมาในปี 2542 เมื่อ ASL ได้ถูกก่อตั้งขึ้นเพื่อเป็นช่องทางการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในช่องทางขายตรง บริษัทได้เชิญ นายชินการ สมะลาภา เข้าร่วมเป็นผู้ถือหุ้นใน ASL พร้อมทั้งดำรงตำแหน่งกรรมการบริหารเพื่อที่จะช่วยกำหนดแนวทางการจำหน่ายสินค้าให้เกิดการทับซ้อนกับสินค้าที่บริษัทในเครือนายชินการรับจาก GG ไปจำหน่ายอยู่ก่อน ซึ่งต่อมาเมื่อกลุ่มบริษัทได้ทำการปรับโครงสร้างในปี 2548 นายชินการ จึงเข้าเป็นหนึ่งในผู้ถือหุ้นของ APCO โดยอัตโนมัติ เป็นจำนวน 4.59 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 4.93 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 93 ล้านบาท รวมทั้งดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการบริษัทและกรรมการบริหาร

ในโอกาสที่ APCO จะนำบริษัทเข้าจดทะเบียนในครั้งนี้ บริษัทมีเป้าหมายที่จะนำผลิตภัณฑ์ที่เกิดจากการวิจัยและพัฒนาเข้าไปจำหน่ายในช่องทางอื่นๆ นอกเหนือจากช่องทางขายตรงของ ASL กรรมการบริหารจึงมีความเห็นร่วมกันว่าจะขอให้ นายชินการ ใช้ความเชี่ยวชาญและประสบการณ์เพื่อช่วยบริษัทดำเนินงานในส่วนนี้ โดยที่ประชุมคณะกรรมการครั้งที่ 4/2554 เมื่อวันที่ 2 กรกฎาคม 2554 และที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2554 เมื่อวันที่ 30 กรกฎาคม 2554 มีมติอนุมัติให้จัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนแบบเฉพาะเจาะจงให้แก่ นายชินการ สมะลาภา เป็นจำนวน 25.41 ล้านหุ้น ซึ่งทำให้สัดส่วนการถือหุ้นของ นายชินการ หลังจากได้รับการจัดสรร เพิ่มขึ้นเป็น 30.00 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 15.00 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของบริษัทภายหลังการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนต่อประชาชน โดยตกลงความเข้าใจร่วมกันว่า บริษัทในเครือนายชินการ จะยกการจำหน่ายสินค้าที่ซื้อจากกลุ่มบริษัทเพื่อจำหน่ายทั้งในและต่างประเทศ ให้เป็นการจำหน่ายตรงจาก APCO เว้นแต่ในประเทศเวียดนามซึ่งมีข้อตกลงต่อเนื่องกับบริษัทในเครือนายชินการอยู่ก่อน นอกจากนี้ นายชินการ จะไม่ใช้ข้อมูลภายในที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ของกลุ่มบริษัทไปใช้ในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ชนิดเดียวกันผ่านบริษัทในเครือนายชินการ หรือจำหน่ายผลิตภัณฑ์ใดๆ ผ่านบริษัทในเครือนายชินการ อันจะเป็นการแข่งขันกับ APCO

ดังนั้น เพื่อให้เป็นแนวทางยึดถือปฏิบัติ บริษัท และ นายชินการ สมะลาภา จึงลงนามในข้อตกลงความเข้าใจร่วมกันในการประกอบการค้า ลงวันที่ 20 กรกฎาคม 2554 โดยมีข้อตกลงร่วมกันดังต่อไปนี้

- (1) ผลิตภัณฑ์ที่บริษัทในเครือนายชินการซื้อจาก APCO ไปจำหน่ายยังประเทศเวียดนามก่อนการลงนามในข้อตกลงฉบับนี้ ยังคงสิทธิ์ให้แก่บริษัทในเครือนายชินการ ในการจัดจำหน่ายให้แก่ประเทศเวียดนามต่อไป เนื่องจากยังคงผูกพันตามข้อตกลงต่อเนื่องที่ได้ทำร่วมกันไว้ ทั้งนี้สงวนสิทธิ์ไว้ซึ่งการขายผลิตภัณฑ์ และขายตลาดไปยังประเทศต่างๆ
- (2) นายชินการ สมะลาภาตกลงให้ความร่วมมือในการช่วยจัดจำหน่ายสินค้าที่ APCO ผลิตขึ้นจากผลการวิจัยและพัฒนาในช่องทางที่ APCO มอบหมาย ซึ่งเป็นช่องทางที่ นายชินการ มีความเชี่ยวชาญ เช่น ร้านขายยา โรงพยาบาล ร้านค้า Modern Trade ฯลฯ โดย APCO จะเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าโดยตรง

- (3) บริษัทในเครือขายสินค้าจะไม่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีลักษณะเดียวกับที่ APCO มอบหมายให้จำหน่าย และจะไม่ใช้ข้อมูลภายในของ APCO ไปใช้ในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีลักษณะเดียวกัน
- (4) นายชินการ สมะลาภาจะช่วยแสวงหาตลาดสำหรับการจำหน่ายสินค้าที่ APCO ผลิตขึ้นจากการวิจัยและพัฒนาทั้งในและต่างประเทศ โดยเมื่อมีการซื้อขายเกิดขึ้น การจำหน่ายจะเป็นการจำหน่ายโดยตรงจาก APCO ไปยังผู้บริโภค

อนึ่ง ข้อตกลงดังกล่าว ให้มีผลบังคับใช้จนกว่า นายชินการ สมะลาภา พ้นสภาพจากการเป็นกรรมการของบริษัท และมีสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทน้อยกว่าร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียนที่ออกและจำหน่ายได้แล้วของบริษัท

ทั้งนี้ ในทางปฏิบัติแล้ว ในอนาคตบริษัทในเครือขายสินค้าจะทำหน้าที่เป็นผู้กระจายสินค้า (Distributor) แต่เพียงอย่างเดียวผ่านทางช่องทางที่ นายชินการ มีความเชี่ยวชาญ เช่น ช่องทางร้านค้า Modern Trade ร้านขายยา โรงพยาบาล เป็นต้น และ APCO จะเป็นผู้ทำการตลาดและจำหน่ายสินค้าโดยตรง โดยที่ค่าธรรมเนียมในการกระจายสินค้าดังกล่าวจะเป็นค่าธรรมเนียมที่อยู่ในระดับเดียวกันกับอุตสาหกรรม โดยปัจจุบันบริษัทกำลังอยู่ในระหว่างการวางแผนการกระจายสินค้าผ่านบริษัทในเครือขายสินค้าและคาดว่าจะเริ่มดำเนินการแต่งตั้งให้บริษัทในเครือขายสินค้าทำหน้าที่เป็นผู้กระจายสินค้าได้ภายในปี 2554