

11. รายการระหว่างกัน

11.1 รายการระหว่างกันของกลุ่มบริษัทกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์

บุคคล/นิติบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย. 2554		
บริษัท สมาพันธ์เทรดดิ้ง จำกัด	ผู้ถือหุ้นและกรรมการร่วมกัน คือ นายชินการ สมะลาภา (ถือหุ้น 15%)	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	2,469,608	<u>1,461,500</u>	801,430	<u>262,150</u>	<p>บริษัทเป็นผู้:</p> <ul style="list-style-type: none"> จำหน่ายสินค้าในตราสินค้าของบริษัทให้แก่ บจ. สมาพันธ์เทรดดิ้ง และ บจ. เอสพีไบโอแอกทีฟ ผลิตและรับบรรจุสินค้าโดยใช้บรรจุภัณฑ์และตราสินค้าของ บจ. สมาพันธ์เทรดดิ้ง และ บจ. ไบโอโนูทริชั่น รีเสิร์ช ได้แก่ <u>Zepharan และ Jada</u> <p>บริษัทจำหน่ายสินค้าในราคาที่ตกลงกัน ซึ่งเป็นราคาทุนบวกอัตรากำไรขั้นต้น (Cost Plus) โดยพิจารณาตามความเหมาะสมของแต่ละช่องทางการจัดจำหน่าย ราคาขายสินค้าให้บริษัทที่เกี่ยวข้องของนายชินการ สมะลาภา ไม่สามารถเปรียบเทียบได้กับราคาที่บริษัทขายให้ลูกค้ารายอื่นๆ เนื่องจากเป็นราคาขายที่ไม่รวมบรรจุภัณฑ์ ซึ่งแตกต่างจากการขายสินค้าให้ลูกค้ารายอื่นๆ ตามเงื่อนไขการค้าปกติ ในราคาที่ตกลงกัน ซึ่งเป็นราคาที่ต่ำกว่าการจำหน่ายผ่านทางการขายตรงให้แก่ลูกค้ารายอื่น โดยบริษัทที่เกี่ยวข้องเครือของนายชินการ สมะลาภา <u>ดังกล่าว</u> นำสินค้าไปจำหน่ายผ่านทางร้านขายยา รวมทั้งส่งออกไปยังประเทศเวียดนาม โดยบริหารการขนส่งด้วยตนเอง ซึ่งเป็นการเพิ่มช่องทางการจัดจำหน่ายสินค้าให้กับผลิตภัณฑ์ของบริษัท โดยการทำการการค้าดังกล่าว ดำเนินมาอย่างต่อเนื่องตั้งแต่ที่บริษัทยังมิได้จัดตั้ง ASL เพื่อเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าของบริษัท</p>	<p>การทำรายการดังกล่าว เป็นการเพิ่มช่องทางการจำหน่ายให้กับบริษัท โดยการขายสินค้าตามเงื่อนไขทางการค้าปกติในราคาที่ตกลงกัน มีความสมเหตุสมผล เนื่องจากบริษัทไม่ต้องรับภาระในการจัดส่งสินค้าและบริหารช่องทางการจำหน่ายด้วยตนเอง นอกจากนี้ผู้บริหารมีนโยบายลดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ที่อาจเกิดขึ้นในอนาคตอย่างเหมาะสม</p>
บริษัท เอสพีไบโอแอกทีฟ จำกัด		ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	27,450	-	-	-		
บริษัท ไบโอโนูทริชั่น รีเสิร์ช จำกัด		ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	562,500	-	-	-		
			474,000	158,000	169,060	-		

เพิ่มเติมแนวทางการกำหนดราคาของรายการในอดีต รวมทั้งชี้แจงให้ชัดเจนยิ่งขึ้นถึงนโยบายการทำรายการในอนาคตของบริษัทที่เกี่ยวข้องกับนายชินการ สมะลาภา

บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย. 2554		
							<p>โดยเฉพาะ อย่างไรก็ตาม ในอนาคตบริษัทมีนโยบาย การจำหน่ายสินค้าด้วยตนเอง (ยกเว้นในส่วนของ ประเทศเวียดนาม (ผลิตภัณฑ์ Jada) ซึ่งมีข้อตกลงกับ บริษัทในเครือนายชินการอยู่ก่อน) โดยให้บริษัทในเครือ นายชินการเป็นผู้กระจายสินค้า (Distributor) ตาม ข้อตกลงความเข้าใจร่วมกันในการประกอบการค้า ลง วันที่ 20 กรกฎาคม 2554 (รายละเอียดในข้อ 11.4 แนว ทางการป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์กรณีผู้ ถือหุ้นใหญ่บางรายทำธุรกิจบางส่วนที่มีลักษณะเป็น ธุรกิจประเภทเดียวกันกับบริษัท) โดยค่าธรรมเนียมใน การกระจายสินค้าจะเป็นค่าธรรมเนียมที่อยู่ในระดับ เดียวกันกับอุตสาหกรรม</p> <p>ทั้งนี้ ในอนาคต ผู้บริหารมีนโยบายการทำรายการ ระหว่างกันกับบริษัทที่เกี่ยวข้องในเครือของนายชินการ สมควรค่า ดังนี้</p> <p>— สำหรับสินค้าที่เป็นตราสินค้าของบริษัท บริษัทมี นโยบายจำหน่ายผ่านตัวแทนขายตรงของ ASL รวมทั้งในช่องทางของร้านขายยาด้วย โดยจะลดการ จำหน่ายผ่านช่องทางของบริษัทในเครือนายชินการ ลงเรื่อยๆ</p> <p>— สำหรับสินค้าที่ส่งออกยังต่างประเทศ บริษัทมี นโยบายการจัดจำหน่ายด้วยตนเอง ยกเว้นประเทศ เวียดนามที่บริษัทในเครือนายชินการ จัดจำหน่ายอยู่ แล้วตั้งแต่อดีต</p> <p>นโยบายดังกล่าวจะทำให้สัดส่วนการขายผ่านบริษัทที่</p>	

บุคคล/นิติบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย. 2554		
							<p>เกี่ยวข้องกับเครื่องของนายชินการ สมะลาภา ลดลงรวมทั้งจัดความขัดแย้งทางผลประโยชน์จากการแข่งขัน</p> <p>ทั้งนี้ รายได้อื่นที่ได้รับจาก บจ.สมาพันธ์เทรดดิ้ง คือ รายได้จากการขายบรรจุภัณฑ์ที่ยังไม่ได้พิมพ์ฉลาก และการรับจ้างบรรจุหลอดใหม่ (repackaging) สำหรับผลิตภัณฑ์ที่ได้จำหน่ายไปแล้ว ซึ่งเป็นรายการที่เกิดขึ้นเพียงครั้งเดียว</p>	
ห้างหุ้นส่วนจำกัด เค แอนด์ เอ็น ออร์แกนิก เอิร์บส์	ผู้ถือหุ้นร่วมกัน คือ น.ส.ณัฐชภัทร ต้นศิริวิวัฒน์ (ถือหุ้น 0.10%)	ซื้อสินค้า / เจ้าหนี้การค้า	6,116,700	<u>3,130,000</u>	97,370	-	<p>ASL ซื้อสินค้าจาก หจก. เค แอนด์ เอ็น ออร์แกนิก และจัดจำหน่ายสินค้าดังกล่าวโดยใช้ช่องทางการจัดจำหน่ายของ ASL ตามปกติ โดยกำไรขั้นต้นในการจัดจำหน่ายใกล้เคียงกับสินค้าอื่นๆ ที่ ASL จำหน่าย</p> <p>หจก. เค แอนด์ เอ็น ออร์แกนิก เอิร์บส์ ซื้อบรรจุภัณฑ์ของบริษัท เพื่อบรรจุสินค้าที่ขายให้กับ ASL</p>	เป็นรายการค้าปกติ และมีความสมเหตุสมผล เนื่องจากเป็นการเพิ่มสินค้าและรายได้ให้กับบริษัท
		รายได้อื่น / ลูกหนี้การค้า	45,450	<u>29,424</u>	15,742	<u>15,742</u>		
บริษัท อรุณพิทยา จำกัด	ผู้ถือหุ้นและกรรมการร่วมกัน คือ นายพิเชษฐ วิริยะจิตรา และนางอรุณี วิริยะจิตรา (ถือหุ้นร่วมกัน 56.13%)	ค่าเช่า	360,000	<u>180,000</u>	-	-	<p>เป็นค่าเช่าพื้นที่ศูนย์จำหน่ายสินค้าของ ASL ที่จังหวัดเชียงใหม่ จัดทำสัญญาเช่าเป็นระยะเวลา 3 ปี ตั้งแต่ 1 กรกฎาคม 2551 ถึง 30 มิถุนายน 2554 ค่าเช่า 30,000 บาทต่อเดือน ปัจจุบันต่อสัญญาเช่าอีก 3 ปี สิ้นสุด 30 มิถุนายน 2557 โดยปรับอัตราค่าเช่าเป็น 35,000 บาทต่อเดือน</p> <p>ทั้งนี้ อัตราค่าเช่าที่ปรับใหม่ดังกล่าวเป็นไปตามราคาตลาดใกล้เคียงกับราคาเช่าอาคารพาณิชย์อื่นในพื้นที่ใกล้เคียงกัน</p>	การทำรายการมีความสมเหตุสมผล และราคาเช่าเป็นไปตามเงื่อนไขตลาด

บุคคล/นิติบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย. 2554		
คณะบุคคล นางอรุณี วิริยะจิตรา และนางวิภา วิทยาเวโรจน์	กรรมการและผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้นรวมกัน 7.67%)	ค่าเช่า	120,000	<u>60,000</u>	-	-	เป็นค่าเช่าพื้นที่ศูนย์จำหน่ายสินค้าของ ASL ที่จังหวัดสุราษฎร์ธานีจัดทำสัญญาเช่าเป็นระยะเวลา 3 ปี ตั้งแต่ 1 กรกฎาคม 2551 ถึง 30 มิถุนายน 2554 ค่าเช่า 10,000 บาทต่อเดือน ปัจจุบันต่อสัญญาเช่าอีก 3 ปี สิ้นสุด 30 มิถุนายน 2557 โดยปรับอัตราค่าเช่าเป็น 13,000 บาทต่อเดือน ทั้งนี้ อัตราค่าเช่าดังกล่าวที่ปรับใหม่เป็นไปตามราคาตลาดใกล้เคียงกับราคาเช่าอาคารพาณิชย์อื่นในพื้นที่ใกล้เคียงกัน	การทำรายการมีความสมเหตุสมผล และราคาเช่าเป็นไปตามเงื่อนไขตลาด
ห้างหุ้นส่วนสามัญ กรีนส์ทูโกลด์	ผู้ถือหุ้นและ กรรมการร่วมกัน คือ นายพิเชษฐ วิริยะจิตรา (ถือหุ้น 48.66%)	ค่าลิขสิทธิ์ในการวิจัยและพัฒนา ผลิตภัณฑ์ ผลิตภัณฑ์	5,664,582	<u>2,795,153</u>	5,664,582	<u>8,459,735</u>	บริษัทชำระค่าลิขสิทธิ์ในการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์สำหรับผลิตภัณฑ์จากมังคุดและส้มแขกที่พัฒนาขึ้นโดยนายพิเชษฐ วิริยะจิตรา ในอัตราร้อยละ 5 ของยอดขายตามอัตราที่ตกลงกัน โดยปกติแล้วจะชำระปีละครั้ง เมื่อวันที่ 23 กันยายน 2554 ที่ประชุมคณะกรรมการครั้งที่ 6/2554 ได้มีมติอนุมัติให้ปรับปรุงสัญญาใหม่ โดยการคำนวณค่าลิขสิทธิ์ดังกล่าวจะไม่รวมมูลค่าสินค้าคงเหลือที่ยังจำหน่ายไม่ได้ของ ASL และจะชำระแก่บริษัท อรุณพิทยา จำกัด เนื่องจาก หสม.กรีนส์ทูโกลด์ ได้จดทะเบียนเลิกหสม.แล้ว ให้มีผลบังคับใช้สำหรับค่าลิขสิทธิ์ของปี 2554 เป็นต้นไป ทั้งนี้ ผลิตภัณฑ์ที่ไม่รวมอยู่ในการคำนวณค่าลิขสิทธิ์ ได้แก่ Bryce & Spryte, Ginkgo Biloba และ ผลิตภัณฑ์บางตัวในกลุ่มของ 7 Miracles และ Jada	การทำรายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผล โดยเป็นการชำระค่าตอบแทนแก่นายพิเชษฐ วิริยะจิตรา ซึ่งเป็นผู้วิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่บริษัทผลิตและจำหน่ายในปัจจุบัน

บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย. 2554		
น.ส.วิลาวัลย์ มหาบุษราคัม น.ส.เสาวลักษณ์ พงษ์ไพจิตร	ผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้นรวมกัน 0.15%)	ค่าที่ปรึกษา ด้านวิจัย ผลิตภัณฑ์	200,000	<u>120,000</u>	-	-	บริษัทว่าจ้างบุคคลดังกล่าวเป็นที่ปรึกษาในการทำการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ โดยชำระค่าที่ปรึกษาเป็นรายเดือน เดือนละ 10,000 บาทต่อคน เริ่มตั้งแต่เดือนมีนาคม 2553 เป็นต้นไปจนกว่าจะบอกเลิกสัญญา โดยอัตราดังกล่าวเป็นอัตราเดียวกันกับที่บริษัททำสัญญากับนักวิจัยรายอื่นๆ ทั้งนี้ รศ.ดร. วิลาวัลย์ มหาบุษราคัม อาจารย์ประจำภาควิชาเคมี และ ดร.ภญ.เสาวลักษณ์ พงษ์ไพจิตร อาจารย์ประจำภาควิชาจุลชีววิทยา คณะวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ ปัจจุบันกำลังอยู่ในระหว่างการวิจัยผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับผลมังคุด ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์ใหม่ของบริษัท	การทำรายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผลและเป็นไปเพื่อประโยชน์ของบริษัท โดยบุคคลดังกล่าวเป็นผู้มีความเชี่ยวชาญในสาขาวิชาที่เป็นประโยชน์ต่อการพัฒนาผลิตภัณฑ์ของบริษัท
น.ส.วิลาวัลย์ มหา บุษราคัม	ผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้น 0.08%)	ค่าตอบแทน การเป็น วิทยากร	10,000	-	-	-	เป็นค่าตอบแทนการเป็นวิทยากรในงานสัมมนาที่จัดโดยบริษัท โดยเป็นอัตราที่ใกล้เคียงกันกับที่บริษัทว่าจ้างวิทยากรท่านอื่นๆ	การทำรายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผลและเป็นไปเพื่อประโยชน์ของบริษัท
น.ส.ณัฐชภัทร์ ต้นติวิ วิทย์	ผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้น 0.10%)	ค่าตอบแทน ประสานงาน	470,000	<u>210,000</u>	-	-	บริษัททำสัญญาว่าจ้าง น.ส.ณัฐชภัทร์ ต้นติวิวิทย์ จำนวน 2 สัญญาคือ 1. ว่าจ้างเพื่อทำหน้าที่ติดต่อประสานงานกับหน่วยงานราชการ เช่น การขึ้นทำเบียนอ.ย. ฯลฯ ติดต่อประสานงานการจัดหาวัตถุดิบมังคุดในภูมิภาคต่างๆ และอื่นๆ ตามที่บริษัทต้องการ ชำระค่าตอบแทนเป็นรายเดือน เดือนละ 35,000 บาท จนกว่าจะบอกเลิกสัญญา 2. ว่าจ้างเพื่อการให้คำปรึกษาในการวางแผนการขาย การวิจัยตลาด การส่งเสริมการขายและการเปิดตัวผลิตภัณฑ์ใหม่รวมทั้งให้คำปรึกษาด้านการจัดการ	การทำรายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผลและลดภาระในการดำเนินงานของบริษัท โดยอัตราค่าตอบแทนเป็นอัตราที่เหมาะสมกับปริมาณงาน ประสบการณ์ของผู้รับจ้างและประโยชน์ที่บริษัทได้รับ

บุคคล/นิติบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย. 2554		
							การเงินและบัญชี โดยมีกำหนดเวลา 12 เดือน ตั้งแต่ 1 มกราคม – 31 ธันวาคม 2553 อัตราค่าตอบแทนรวม 50,000 บาท (สัญญาทำเพียงปีเดียวและมิได้มีการต่ออายุ) น.ส.ณัฐชภัทร์ ตันติวิวัฒน์ เคยเป็นผู้จัดการสำนักงานและตัวแทนขายของ ASL ในอดีต ภายหลังจากลาออกเพื่อทำธุรกิจส่วนตัวและผู้บริหารเห็นสมควรว่าจ้างในฐานะผู้รับจ้างอิสระ การว่าจ้างดังกล่าวเป็นไปเพื่อประโยชน์ของบริษัท ค่าตอบแทนกำหนดโดยผู้บริหาร โดยเป็นอัตราที่เหมาะสมกับปริมาณงานและประสบการณ์ของผู้รับจ้าง	
กรรมการและผู้ถือหุ้นของบริษัท	กรรมการและผู้ถือหุ้นของบริษัท	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	112,720	<u>9,419</u>	24,171	-	เป็นการซื้อสินค้าที่บริษัทผลิตและจำหน่ายสำหรับการใช้ส่วนตัว (กรณีมีลูกหนี้ค้าง บริษัทจะหักจากเงินปันผลที่จ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นที่เป็นลูกหนี้ของบริษัท)	คณะกรรมการตรวจสอบเสนอให้การซื้อสินค้าของคณะกรรมการและผู้ถือหุ้นเพื่อการใช้ส่วนตัวดังกล่าวควรจ่ายชำระเป็นเงินสด ซึ่งข้อเสนอของกรรมการตรวจสอบได้รับความเห็นชอบจากกรรมการบริษัทในการประชุมครั้งที่ 4/2554 เมื่อวันที่ 2 กรกฎาคม 2554
นายพิเชษฐ วิริยะจิตรา	กรรมการและผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้น 71.26%)	ค้าประกัน สัญญาเช่าซื้อ	วงเงินรวม 3,839,844	วงเงินรวม 3,839,844	ยอดคงเหลือ 3,359,863	ยอดคงเหลือ <u>2,879,883</u>	นายพิเชษฐ วิริยะจิตรา ทำการค้าประกันเช่าซื้อรถยนต์ ในนามส่วนตัวให้กับ ASL โดยมีได้รับค่าตอบแทนแต่อย่างใด	รายการค้าประกันดังกล่าวมีความสมเหตุสมผลและทำให้บริษัทได้ประโยชน์เนื่องจากผู้ค้าประกันมิได้คิดค่าตอบแทนในการค้าประกัน



บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 6 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	30 มิ.ย. 2554		
APCO – USA. LLC (เลิกกิจการแล้ว)	บริษัทที่เกี่ยวข้อง กับกรรมการ	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	-	-	144,000 (ค้างมาจากปี 2552)	-	APCO – USA. LLC ซื้อสินค้าจากบริษัทเพื่อจำหน่ายใน สหรัฐอเมริกา ปัจจุบันเลิกดำเนินธุรกิจและชำระหนี้คง ค้างเรียบร้อยแล้ว	เป็นรายการค้าปกติที่เกิดขึ้นใน อดีตและจะไม่เกิดขึ้นอีกใน อนาคต

11.2 มาตรการหรือขั้นตอนการอนุมัติการทำรายการระหว่างกัน

บริษัทและบริษัทย่อยมีนโยบายในการทำรายการระหว่างกันด้วยความโปร่งใส โดยคำนึงถึงความเป็นธรรมและเป็นผลประโยชน์สูงสุดต่อบริษัทและบริษัทย่อย ในการเข้าทำรายการกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ จะต้องมีการนำเสนอเรื่องดังกล่าวให้กับคณะกรรมการตรวจสอบเพื่อทำการพิจารณาและอนุมัติการทำรายการระหว่างกันดังกล่าวให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อกิจการ และเพื่อเป็นการคุ้มครองผู้ลงทุนรวมถึงผู้ที่เกี่ยวข้องกับบริษัท โดยรายการระหว่างกันดังกล่าวจะต้องปฏิบัติให้เป็นไปตามระเบียบ และข้อบังคับ ประกาศ คำสั่ง หรือข้อกำหนดของคณะกรรมการ กลต. ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้อง ซึ่งผู้ที่เกี่ยวข้องมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์หรือมีส่วนได้ส่วนเสียในการทำรายการระหว่างกันจะไม่มีสิทธิ์เข้ามามีส่วนร่วมในการอนุมัติรายการดังกล่าวได้

สำหรับรายการระหว่างกันที่เป็นกรณีการค้าปกติ เช่น การซื้อสินค้า การจำหน่ายสินค้า เป็นต้น บริษัทมีนโยบายที่จะกำหนดเงื่อนไขต่างๆ ให้เป็นไปตามลักษณะการค้าเป็นการค้าปกติและเป็นราคาตลาดซึ่งสามารถเปรียบเทียบได้กับราคาที่เกิดขึ้นกับบุคคลภายนอก โดยให้คณะกรรมการตรวจสอบของบริษัทเป็นผู้พิจารณาและให้ความเห็นต่อรายการดังกล่าว และรายงานต่อคณะกรรมการบริษัททุกไตรมาส โดยความสมเหตุสมผลของรายการจะพิจารณาจากราคาตลาด รวมถึงเงื่อนไขและความจำเป็นที่กระทบต่อการประกอบธุรกิจ เช่น ระยะเวลาการจัดส่ง คุณสมบัติเฉพาะของสินค้า เป็นต้น ทั้งนี้เพื่อประโยชน์สูงสุดของบริษัทเป็นสิ่งสำคัญ

11.3 แนวโน้มการทำรายการระหว่างกันในอนาคต

ในการทำรายการระหว่างกันที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต เงื่อนไขต่างๆ ให้เป็นไปตามลักษณะการค้าโดยทั่วไปโดยอ้างอิงกับราคาและเงื่อนไขตลาดที่เหมาะสม ทั้งนี้บริษัท และ/หรือ กลุ่มบริษัทจะให้คณะกรรมการตรวจสอบ และ/หรือ กรรมการอิสระเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับราคาอัตราค่าตอบแทน รวมทั้งความจำเป็นและความเหมาะสมของรายการนั้นด้วย หากมีรายการใดที่เกิดขึ้นกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในอนาคต บริษัทจะปฏิบัติให้เป็นไปตามกฎ ประกาศ และ/หรือข้อบังคับของสำนักงานคณะกรรมการหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และ/หรือตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดยบริษัทอาจให้ผู้เชี่ยวชาญอิสระหรือผู้สอบบัญชีของบริษัทเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับรายการระหว่างกันดังกล่าว เพื่อนำไปใช้ประกอบการตัดสินใจของคณะกรรมการหรือผู้ถือหุ้นตามแต่กรณี ทั้งนี้บริษัทจะเปิดเผยรายการระหว่างกันไว้ในหมายเหตุประกอบงบการเงินที่ได้รับการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชี รวมทั้งในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปีของบริษัท

11.4 แนวทางการป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์กรณีผู้ถือหุ้นใหญ่บางรายทำธุรกิจบางส่วนที่มีลักษณะเป็นธุรกิจประเภทเดียวกันกับบริษัท

นายชินการ สมะลาภา ซึ่งดำรงตำแหน่งกรรมการของบริษัทและเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ ถือหุ้นรวมกันจำนวน 30 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 15 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของบริษัท เป็นกรรมการและผู้ถือหุ้นในบริษัทประกอบธุรกิจที่อาจเกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัท (รวมเรียกว่า “บริษัทในเครือนายชินการ”) ดังนี้

บริษัท	ธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	นายชินการ สมะลาภา		
			ถือหุ้น (หุ้น)*	ร้อยละ**	การดำรงตำแหน่ง
บจ. สมาพันธ์เทรดดิ้ง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร ยา อุปกรณ์ทางการแพทย์และเวชภัณฑ์	5 ล้านบาท	7,000	14.00	กรรมการ
บจ. ไปโอทริชั่น รีเสิร์ช	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร	5 ล้านบาท	7,000	14.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. เอสพี ไบโอแอดคิฟ	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร	4 ล้านบาท	5,600	14.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. โนวาเทค เฮลธ์แคร์	นำเข้าและจำหน่ายส่ง-ปลีกยาและ อุปกรณ์ทางการแพทย์และผลิต เครื่องมือแพทย์	5 ล้านบาท	5,250	10.50	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม

บริษัท	ธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	นายชินการ สมะลาภา		
			ถือหุ้น (หุ้น)*	ร้อยละ**	การดำรงตำแหน่ง
บจ. โนวาเมดิค	ผลิตยา ยารักษาโรค เครื่องมือแพทย์ เครื่องสำอางและอาหารเสริม	10 ล้านบาท	2,200	11.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. ไบโอฟลัส จีเอ็มพี	ผลิตและจำหน่ายเครื่องสำอาง ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร	5 ล้านบาท	7,000	14.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. สมาพันธ์ อินเตอร์เนชั่นแนล	นำเข้า จำหน่ายยาเวชภัณฑ์ เครื่องมือแพทย์	5 ล้านบาท	5,000	10.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. เฮลท์ ซัพพลายเมนท์	จำหน่ายยาเวชภัณฑ์เครื่องมือแพทย์	1 ล้านบาท	1,250	12.50	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม

หมายเหตุ: *มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท

** ร้อยละของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว

ที่มา: www.bol.co.th และนายชินการ สมะลาภา

บริษัทในเครือนายชินการ ได้เริ่มทำธุรกิจกับกลุ่มบริษัทมาตั้งแต่ปี 2538 นับแต่ GG ได้มีการก่อตั้งขึ้นเพื่อผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร โดยในขณะนั้น บริษัทในเครือนายชินการ ซื้อผลิตภัณฑ์จาก GG เพื่อจำหน่ายในช่องทางร้าน Modern Trade ในขณะที่บริษัทที่ประกอบธุรกิจขายตรงหลายบริษัทเข้าไปจำหน่ายในช่องทางขายตรง ต่อมาในปี 2542 เมื่อ ASL ได้ถูกก่อตั้งขึ้นเพื่อเป็นช่องทางการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในช่องทางขายตรง บริษัทได้เชิญ นายชินการ สมะลาภา เข้าร่วมเป็นผู้ถือหุ้นใน ASL พร้อมทั้งดำรงตำแหน่งกรรมการบริหารเพื่อที่จะช่วยกำหนดแนวทางการจำหน่ายสินค้าให้เกิดการทับซ้อนกับสินค้าที่บริษัทในเครือนายชินการรับจาก GG ไปจำหน่ายอยู่ก่อน ซึ่งต่อมาเมื่อกลุ่มบริษัทได้ทำการปรับโครงสร้างในปี 2548 นายชินการ จึงเข้าเป็นหนึ่งในผู้ถือหุ้นของ APCO โดยอัตโนมัติ เป็นจำนวน 4.59 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 4.93 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 93 ล้านบาท รวมทั้งดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการบริษัทและกรรมการบริหาร

ในโอกาสที่ APCO จะนำบริษัทเข้าจดทะเบียนในครั้งนี้ บริษัทมีเป้าหมายที่จะนำผลิตภัณฑ์ที่เกิดจากการวิจัยและพัฒนาเข้าไปจำหน่ายในช่องทางอื่นๆ นอกเหนือจากช่องทางขายตรงของ ASL กรรมการบริหารจึงมีความเห็นร่วมกันว่าจะขอให้ นายชินการ ใช้ความเชี่ยวชาญและประสบการณ์เพื่อช่วยบริษัทดำเนินงานในส่วนนี้ โดยที่ประชุมคณะกรรมการครั้งที่ 4/2554 เมื่อวันที่ 2 กรกฎาคม 2554 และที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2554 เมื่อวันที่ 30 กรกฎาคม 2554 มีมติอนุมัติให้จัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนแบบเฉพาะเจาะจงให้แก่ นายชินการ สมะลาภา เป็นจำนวน 25.41 ล้านหุ้น ซึ่งทำให้สัดส่วนการถือหุ้นของ นายชินการ หลังจากได้รับการจัดสรร เพิ่มขึ้นเป็น 30.00 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 15.00 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของบริษัทภายหลังการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนต่อประชาชน โดยตกลงความเข้าใจร่วมกันว่า บริษัทในเครือนายชินการ จะยกการจำหน่ายสินค้าที่ซื้อจากกลุ่มบริษัทเพื่อจำหน่ายทั้งในและต่างประเทศ ให้เป็นการจำหน่ายตรงจาก APCO เว้นแต่ในประเทศเวียดนามซึ่งมีข้อตกลงต่อเนื่องกับบริษัทในเครือนายชินการอยู่นอกเหนือจากนี้ นายชินการ จะไม่ใช้ข้อมูลภายในที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ของกลุ่มบริษัทไปใช้ในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ชนิดเดียวกันผ่านบริษัทในเครือนายชินการ หรือจำหน่ายผลิตภัณฑ์ใดๆ ผ่านบริษัทในเครือนายชินการ อันจะเป็นการแข่งขันกับ APCO

ดังนั้น เพื่อให้เป็นแนวทางยึดถือปฏิบัติ บริษัท และ นายชินการ สมะลาภา จึงลงนามในข้อตกลงความเข้าใจร่วมกันในการประกอบการค้า ลงวันที่ 20 กรกฎาคม 2554 โดยมีข้อตกลงร่วมกันดังต่อไปนี้

- (1) ผลิตภัณฑ์ที่บริษัทในเครือนายชินการซื้อจาก APCO ไปจำหน่ายยังประเทศเวียดนามก่อนการลงนามในข้อตกลงฉบับนี้ ยังคงสิทธิ์ให้แก่บริษัทในเครือนายชินการ ในการจัดจำหน่ายให้แก่ประเทศเวียดนามต่อไป เนื่องจากยังคงผูกพันตามข้อตกลงต่อเนื่องที่ได้ทำร่วมกันไว้ ทั้งนี้สงวนสิทธิ์ไว้ซึ่งการขายผลิตภัณฑ์ และขายตลาดไปยังประเทศต่างๆ
- (2) นายชินการ สมะลาภาตกลงให้ความร่วมมือในการช่วยจัดจำหน่ายสินค้าที่ APCO ผลิตขึ้นจากผลการวิจัยและพัฒนา ในช่องทางที่ APCO มอบหมาย ซึ่งเป็นช่องทางที่ นายชินการ มีความเชี่ยวชาญ เช่น ร้านขายยา โรงพยาบาล ร้านค้า Modern Trade ฯลฯ โดย APCO จะเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าโดยตรง

- (3) บริษัทในเครือนายชินการจะไม่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีลักษณะเดียวกันกับที่ APCO มอบหมายให้จำหน่าย และจะไม่ใช้ข้อมูลภายในของ APCO ไปใช้ในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีลักษณะเดียวกัน
- (4) นายชินการ สมะลาภาจะช่วยแสวงหาตลาดสำหรับการจำหน่ายสินค้าที่ APCO ผลิตขึ้นจากการวิจัยและพัฒนาทั้งในและต่างประเทศ โดยเมื่อมีการซื้อขายเกิดขึ้น การจำหน่ายจะเป็นการจำหน่ายโดยตรงจาก APCO ไปยังผู้บริโภค

อนึ่ง ข้อตกลงดังกล่าว ให้มีผลบังคับใช้จนกว่า นายชินการ สมะลาภา พ้นสภาพจากการเป็นกรรมการของบริษัท และมีสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทน้อยกว่าร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียนที่ออกและจำหน่ายได้แล้วของบริษัท

ทั้งนี้ ในทางปฏิบัติแล้ว ในอนาคตบริษัทในเครือนายชินการจะทำหน้าที่เป็นผู้กระจายสินค้า (Distributor) แต่เพียงอย่างเดียวผ่านทางช่องทางที่ นายชินการ มีความเชี่ยวชาญ เช่น ช่องทางร้านค้า Modern Trade ร้านขายยา โรงพยาบาล เป็นต้น และ APCO จะเป็นผู้ทำการตลาดและจำหน่ายสินค้าโดยตรง โดยที่ค่าธรรมเนียมในการกระจายสินค้าดังกล่าวจะเป็นค่าธรรมเนียมที่อยู่ในระดับเดียวกันกับอุตสาหกรรม โดยปัจจุบันบริษัทกำลังอยู่ในระหว่างการวางแผนการกระจายสินค้าผ่านบริษัทในเครือนายชินการและคาดว่าจะเริ่มดำเนินการแต่งตั้งให้บริษัทในเครือนายชินการทำหน้าที่เป็นผู้กระจายสินค้าได้ภายในปี 2554

APCO จะเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าในช่องทางที่ นายชินการ มีความเชี่ยวชาญ เช่น ช่องทางร้านค้า Modern Trade ร้านขายยา โรงพยาบาล เป็นต้น โดยบริษัทในเครือนายชินการจะดูแลอำนวยความสะดวกในเรื่องการขนส่งและกระจายสินค้า (Logistics) เนื่องจากบริษัทในเครือนายชินการมีช่องทางการขนส่งอยู่ก่อนแล้ว ซึ่งคาดว่าจะทำให้บริษัทสามารถกระจายสินค้าสู่ผู้บริโภคได้อย่างกว้างขวางมากขึ้น และเป็นไปเพื่อประโยชน์ที่ดีที่สุดของบริษัท

เปิดเผยข้อมูลให้ชัดเจนยิ่งขึ้นถึงแนวทางการทำรายการระหว่าง
กลุ่มบริษัท และบริษัทในเครือนายชินการในอนาคต