

11. รายการระหว่างกัน

11.1 รายการระหว่างกันของกลุ่มบริษัทกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์

บุคคล/นิติบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะรายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 3 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	31 มี.ค.2554		
บริษัท สมาพันธ์เทรดดิ้ง จำกัด	ผู้ถือหุ้นและกรรมการร่วมกันคือ นายชินการ	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	2,469,608	631,500	801,430	282,480	<p>บริษัทเป็นผู้:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- จำหน่ายสินค้าในตราสินค้าของบริษัทให้แก่ บจ. สมาพันธ์เทรดดิ้ง และ บจ. เอสพีไอโอแอกทีฟ</li> <li>- ผลิตและรับบรรจุสินค้าโดยใช้บรรจุภัณฑ์และตราสินค้าของ บจ. สมาพันธ์เทรดดิ้ง และ บจ. ไบโอโนูทริชั่น รีเสิร์ช</li> </ul> <p>บริษัทจำหน่ายสินค้าตามเงื่อนไขการค้าปกติ ในราคาที่ตกลงกัน ซึ่งเป็นราคาที่ต่ำกว่าการจำหน่ายผ่านทางกรขายตรงให้แก่ลูกค้ารายอื่น โดยบริษัทที่เกี่ยวข้องเครือของนายชินการ สมะลาภา ดังกล่าวนำสินค้าไปจำหน่ายผ่านทางร้านขายยา รวมทั้งส่งออกไปยังประเทศเวียดนาม โดยบริหารขนส่งด้วยตนเอง ซึ่งเป็นการเพิ่มช่องทางการจัดจำหน่ายสินค้าให้กับผลิตภัณฑ์ของบริษัท โดยการทำการดังกล่าว ดำเนินมาอย่างต่อเนื่องตั้งแต่ที่บริษัทยังมิได้จัดตั้ง ASL เพื่อเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าของบริษัทโดยเฉพาะ</p> <p>ทั้งนี้ ในอนาคต ผู้บริหารมีนโยบายการทำรายการระหว่างกันกับบริษัทที่เกี่ยวข้องในเครือของนายชินการ สมะลาภา ดังนี้</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- สำหรับสินค้าที่เป็นตราสินค้าของบริษัท บริษัทมีนโยบายจำหน่ายผ่านตัวแทนขายตรงของ ASL รวมทั้งในช่องทางของร้านขายยาด้วย โดยจะลดการ</li> </ul>	<p>การทำรายการดังกล่าว เป็นการเพิ่มช่องทางการจำหน่ายให้กับบริษัท โดยการขายสินค้าตามเงื่อนไขทางการค้าปกติในราคาที่ตกลงกัน มีความสมเหตุสมผลเนื่องจากบริษัทไม่ต้องรับภาระในการจัดส่งสินค้าและบริหารช่องทางการจำหน่ายด้วยตนเอง นอกจากนี้ผู้บริหารมีนโยบายลดความขัดแย้งทางผลประโยชน์ที่อาจเกิดขึ้นในอนาคตอย่างเหมาะสม</p>
บริษัท เอสพีไอโอแอกทีฟ จำกัด		ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	27,450	-	-	-		
บริษัท ไบโอโนูทริชั่น รีเสิร์ช จำกัด		ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	562,500	-	-	-		
	สมะลาภา (ถือหุ้น 15%)	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	474,000	158,000	169,060	169,060		

บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 3 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	31 มี.ค.2554		
							<p>จำหน่ายผ่านช่องทางของบริษัทในเครือนายชินการ ลงเรื่อยๆ</p> <p>- สำหรับสินค้าที่ส่งออกยังต่างประเทศ บริษัทมี นโยบายการจัดจำหน่ายด้วยตนเอง ยกเว้นประเทศ เวียดนามที่บริษัทในเครือนายชินการ จัดจำหน่ายอยู่ แล้วตั้งแต่อดีต</p> <p>นโยบายดังกล่าวจะทำให้สัดส่วนการขายผ่านบริษัทที่ เกี่ยวข้องในเครือของนายชินการ สมะลาภา ลดลง รวมทั้งขจัดความขัดแย้งทางผลประโยชน์จากการ แข่งขัน</p> <p>ทั้งนี้ รายได้อื่นที่ได้รับจาก บจ.สมาพันธ์เทรดดิ้ง คือ รายได้จากการขายบรรจุภัณฑ์ที่ยังไม่ได้พิมพ์ฉลาก และ การรับจ้างบรรจุหลอดใหม่ (repackaging) สำหรับ ผลิตภัณฑ์ที่ได้จำหน่ายไปแล้ว ซึ่งเป็นรายการที่เกิดขึ้น เพียงครั้งเดียว</p>	
ห้างหุ้นส่วนจำกัด เค แอนด์ เอ็น ออร์แกนิก เฮิร์บส์	ผู้ถือหุ้นร่วมกัน คือ น.ส.ณัฐชภัทร ตันติวิวัฒน์ (ถือหุ้น 0.10%)	ซื้อสินค้า / เจ้าหน้าที่ การค้า	6,116,700	1,682,000	97,370	292,110	ASL ซื้อสินค้าจาก หจก. เค แอนด์ เอ็น ออร์แกนิก และ จัดจำหน่ายสินค้าดังกล่าวโดยใช้ช่องทางการจัด จำหน่ายของ ASL ตามปกติ โดยกำไรขั้นต้นในการจัด จำหน่าย ใกล้เคียงกับสินค้าอื่นๆ ที่ ASL จำหน่าย	เป็นรายการค้าปกติ และมีความ สมเหตุสมผล เนื่องจากการ เพิ่มสินค้าและรายได้ให้กับบริษัท
		รายได้อื่น / ลูกหนี้การค้า	45,450	14,712	15,742	31,484	หจก. เค แอนด์ เอ็น ออร์แกนิก เฮิร์บส์ ซื้อบรรจุภัณฑ์ ของบริษัท เพื่อบรรจุสินค้าที่ขายให้กับ ASL	

บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความเหมาะสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 3 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	31 มี.ค.2554		
บริษัท อรุณพิทยา จำกัด	ผู้ถือหุ้นและ กรรมการร่วมกัน คือ นายพิเชษฐ์ วิริยะจิตรา และ นางอรุณี วิริยะจิตรา (ถือหุ้นรวมกัน 56.13%)	ค่าเช่า	360,000	90,000	-	-	เป็นค่าเช่าพื้นที่ศูนย์จำหน่ายสินค้าของ ASL ที่จังหวัด เชียงใหม่ จัดทำสัญญาเช่าเป็นระยะเวลา 3 ปี ตั้งแต่ 1 กรกฎาคม 2551 ถึง 30 มิถุนายน 2554 ค่าเช่า 30,000 บาทต่อเดือน ทั้งนี้ อัตราค่าเช่าดังกล่าวเป็นไปตามราคาตลาด ใกล้เคียงกับราคาเช่าอาคารพาณิชย์อื่นในพื้นที่ใกล้เคียง กัน	การทำรายการมีความ เหมาะสมผล และราคาเช่า เป็นไปตามเงื่อนไขตลาด
คณะบุคคล นางอรุณี วิริยะจิตรา และนางวิภา วิทยาเวโรจน์	กรรมการและผู้ถือ หุ้นของบริษัท (ถือหุ้นรวมกัน 7.67%)	ค่าเช่า	120,000	30,000	-	-	เป็นค่าเช่าพื้นที่ศูนย์จำหน่ายสินค้าของ ASL ที่จังหวัดสุ ราษฎร์ธานี จัดทำสัญญาเช่าเป็นระยะเวลา 3 ปี ตั้งแต่ 1 กรกฎาคม 2551 ถึง 30 มิถุนายน 2554 ค่าเช่า 10,000 บาทต่อเดือน ทั้งนี้ อัตราค่าเช่าดังกล่าวเป็นไปตามราคาตลาด ใกล้เคียงกับราคาเช่าอาคารพาณิชย์อื่นในพื้นที่ใกล้เคียง กัน	การทำรายการมีความ เหมาะสมผล และราคาเช่า เป็นไปตามเงื่อนไขตลาด
ห้างหุ้นส่วนสามัญ กรีนส์ทูลด์	ผู้ถือหุ้นและ กรรมการร่วมกัน คือ นายพิเชษฐ์ วิริยะจิตรา (ถือหุ้น 48.66%)	ค่าลิขสิทธิ์ใน การวิจัยและ พัฒนา ผลิตภัณฑ์	5,664,582	1,333,932	5,664,582	6,998,514	บริษัทชำระค่าลิขสิทธิ์ในการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ สำหรับผลิตภัณฑ์ที่พัฒนาขึ้นโดยนายพิเชษฐ์ วิริยะ จิตรา ในอัตราร้อยละ 5 ของยอดขาย ตามอัตราที่ตกลง กัน โดยปกติแล้วจะชำระปีละครั้ง	การทำรายการดังกล่าวมีความ เหมาะสมผล โดยเป็นการชำระ ค่าตอบแทนแก่นายพิเชษฐ์ วิริยะจิตรา ซึ่งเป็น ผู้วิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ที่ บริษัทผลิตและจำหน่ายใน ปัจจุบัน

บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 3 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	31 มี.ค.2554		
น.ส.วิลาวัลย์ มหาบุษราคัม น.ส.เสาวลักษณ์ พงษ์ไพจิตร	ผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้นรวมกัน 0.15%)	ค่าที่ปรึกษา ด้านวิจัย ผลิตภัณฑ์	200,000	60,000	-	-	บริษัทว่าจ้างบุคคลดังกล่าวเป็นที่ปรึกษาในการทำการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ โดยชำระค่าที่ปรึกษาเป็นรายเดือน เดือนละ 10,000 บาทต่อคน เริ่มตั้งแต่เดือนมีนาคม 2553 เป็นต้นไปจนกว่าจะบอกเลิกสัญญา โดยอัตราดังกล่าวเป็นอัตราเดียวกันกับที่บริษัททำสัญญากับนักวิจัยรายอื่นๆ ทั้งนี้ รศ.ดร. วิลาวัลย์ มหาบุษราคัม อาจารย์ประจำภาควิชาเคมี และ ดร.ภญ.เสาวลักษณ์ พงษ์ไพจิตร อาจารย์ประจำภาควิชาจุลชีววิทยา คณะวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ ปัจจุบันกำลังอยู่ในระหว่างการวิจัยผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับผลมังคุด ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์ใหม่ของบริษัท	การทำรายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผลและเป็นไปเพื่อประโยชน์ของบริษัท โดยบุคคลดังกล่าวเป็นผู้มีความเชี่ยวชาญในสาขาวิชาที่เป็นประโยชน์ต่อการพัฒนาผลิตภัณฑ์ของบริษัท
น.ส.วิลาวัลย์ มหา บุษราคัม	ผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้น 0.08%)	ค่าตอบแทน การเป็น วิทยากร	10,000	-	-	-	เป็นค่าตอบแทนการเป็นวิทยากรในงานสัมมนาที่จัดโดยบริษัท โดยเป็นอัตราที่ใกล้เคียงกันกับที่บริษัทว่าจ้างวิทยากรท่านอื่นๆ	การทำรายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผลและเป็นไปเพื่อประโยชน์ของบริษัท
น.ส.ณัฐชภัทร์ ดันติวิ วัฒน์	ผู้ถือหุ้นของบริษัท (ถือหุ้น 0.10%)	ค่าตอบแทน ประสานงาน	470,000	105,000	-	-	บริษัททำสัญญาว่าจ้าง น.ส.ณัฐชภัทร์ ดันติวิวัฒน์ จำนวน 2 สัญญาคือ 1. ว่าจ้างเพื่อทำหน้าที่ติดต่อประสานงานกับหน่วยงานราชการ เช่น การขึ้นทำเบียนอ.ย. ฯลฯ ติดต่อประสานงานการจัดหาวัตถุดิบมังคุดในภูมิภาคต่างๆ และอื่นๆ ตามที่บริษัทต้องการ ชำระค่าตอบแทนเป็นรายเดือน เดือนละ 35,000 บาท จนกว่าจะบอกเลิกสัญญา 2. ว่าจ้างเพื่อการให้คำปรึกษาในการวางแผนการขาย การวิจัยตลาด การส่งเสริมการขายและการเปิดตัวผลิตภัณฑ์ใหม่รวมทั้งให้คำปรึกษาด้านการจัดการ	การทำรายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผลและลดภาระในการดำเนินงานของบริษัท โดยอัตราค่าตอบแทนเป็นอัตราที่เหมาะสมกับปริมาณงาน ประสบการณ์ของผู้รับจ้างและประโยชน์ที่บริษัทได้รับ

บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 3 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	31 มี.ค.2554		
							<p>การเงินและบัญชี โดยมีกำหนดเวลา 12 เดือน ตั้งแต่ 1 มกราคม – 31 ธันวาคม 2553 อัตราค่าตอบแทนรวม 50,000 บาท (สัญญาทำเพียงปีเดียวและมิได้มีการต่ออายุ)</p> <p>น.ส.ณัฐชภัทร์ ดันติวิวัฒน์ เคยเป็นผู้จัดการสำนักงานและตัวแทนขายของ ASL ในอดีต ภายหลังจากลาออกเพื่อทำธุรกิจส่วนตัวและผู้บริหารเห็นสมควรว่าจ้างในฐานะผู้รับจ้างอิสระ การว่าจ้างดังกล่าวเป็นไปเพื่อประโยชน์ของบริษัท ค่าตอบแทนกำหนดโดยผู้บริหาร โดยเป็นอัตราที่เหมาะสมกับปริมาณงานและประสบการณ์ของผู้รับจ้าง</p>	
กรรมการและผู้ถือหุ้น ของบริษัท	กรรมการและผู้ถือหุ้น ของบริษัท	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	112,720	2,020	24,171	26,097	<p>เป็นการซื้อสินค้าที่บริษัทผลิตและจำหน่ายสำหรับการใช้ส่วนตัว (กรณีมีลูกหนี้ค้าง บริษัทจะหักจากเงินปันผลที่จ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นที่เป็นลูกหนี้ของบริษัท)</p>	<p>คณะกรรมการตรวจสอบเสนอให้การซื้อสินค้าของคณะกรรมการและผู้ถือหุ้นเพื่อการใช้ส่วนตัวดังกล่าวควรจ่ายชำระเป็นเงินสด ซึ่งข้อเสนอของกรรมการตรวจสอบได้รับความเห็นชอบจากกรรมการบริษัทในการประชุมครั้งที่ 4/2554 เมื่อวันที่ 2 กรกฎาคม 2554</p>
นายพิเชษฐ วิริยะ จิตรา	กรรมการและผู้ถือหุ้น ของบริษัท (ถือหุ้น 71.26%)	ค้าประกัน สัญญาเช่า ซื้อ	วงเงินรวม 3,839,844	วงเงินรวม 3,839,844	ยอดคงเหลือ 3,359,863	ยอดคงเหลือ 3,119,873	<p>นายพิเชษฐ วิริยะจิตรา ทำการค้าประกันเช่าซื้อรถยนต์ ในนามส่วนตัวให้กับ ASL โดยมีได้รับค่าตอบแทนแต่อย่างใด</p>	<p>รายการค้าประกันดังกล่าวมีความสมเหตุสมผลและทำให้บริษัทได้ประโยชน์เนื่องจากผู้ค้าประกันมิได้คิดค่าตอบแทนในการค้าประกัน</p>



บุคคล/นิติบุคคลที่ อาจมีความขัดแย้ง	ความสัมพันธ์	ลักษณะ รายการ	มูลค่ารายการ (บาท)		ยอดคงเหลือ (บาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล	ความเห็นคณะกรรมการ ตรวจสอบ
			ปี 2553	งวด 3 เดือน 2554	สิ้นปี 2553	31 มี.ค.2554		
APCO – USA. LLC (เลิกกิจการแล้ว)	บริษัทที่เกี่ยวข้อง กับกรรมการ	ขายสินค้า / ลูกหนี้การค้า	-	-	144,000 (ค้างมาจากปี 2552)	-	APCO – USA. LLC ซื้อสินค้าจากบริษัทเพื่อจำหน่ายใน สหรัฐอเมริกา ปัจจุบันเลิกดำเนินธุรกิจและชำระหนี้คง ค้างเรียบร้อยแล้ว	เป็นรายการค้าปกติที่เกิดขึ้นใน อดีตและจะไม่เกิดขึ้นอีกใน อนาคต

### 11.2 มาตรการหรือขั้นตอนการอนุมัติการทำรายการระหว่างกัน

บริษัทและบริษัทย่อยมีนโยบายในการทำรายการระหว่างกันด้วยความโปร่งใส โดยคำนึงถึงความเป็นธรรมและเป็นผลประโยชน์สูงสุดต่อบริษัทและบริษัทย่อย ในการเข้าทำรายการกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ จะต้องมีการนำเสนอเรื่องดังกล่าวให้กับคณะกรรมการตรวจสอบเพื่อทำการพิจารณาและอนุมัติการทำรายการระหว่างกันดังกล่าวให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อกิจการ และเพื่อเป็นการคุ้มครองผู้ลงทุนรวมถึงผู้ที่เกี่ยวข้องกับบริษัท โดยรายการระหว่างกันดังกล่าวจะต้องปฏิบัติให้เป็นไปตามระเบียบ และข้อบังคับ ประกาศ คำสั่ง หรือข้อกำหนดของคณะกรรมการ กสท. ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้อง ซึ่งผู้ที่มีความขัดแย้งทางผลประโยชน์หรือมีส่วนได้ส่วนเสียในการทำรายการระหว่างกันจะไม่มีสิทธิ์เข้ามามีส่วนร่วมในการอนุมัติรายการดังกล่าวได้

สำหรับรายการระหว่างกันที่เป็นกรณีการค้าปกติ เช่น การซื้อสินค้า การจำหน่ายสินค้า เป็นต้น บริษัทมีนโยบายที่จะกำหนดเงื่อนไขต่างๆ ให้เป็นไปตามลักษณะการค้าและการค้าปกติและเป็นราคาตลาดซึ่งสามารถเปรียบเทียบได้กับราคาที่เกิดขึ้นกับบุคคลภายนอก โดยให้คณะกรรมการตรวจสอบของบริษัทเป็นผู้พิจารณาและให้ความเห็นต่อรายการดังกล่าว และรายงานต่อคณะกรรมการบริษัททุกไตรมาส โดยความสมเหตุสมผลของรายการจะพิจารณาจากราคาตลาด รวมถึงเงื่อนไขและความจำเป็นที่กระทบต่อการประกอบธุรกิจ เช่น ระยะเวลาการจัดส่ง คุณสมบัติเฉพาะของสินค้า เป็นต้น ทั้งนี้เพื่อประโยชน์สูงสุดของบริษัทเป็นสำคัญ

### 11.3 แนวโน้มการทำรายการระหว่างกันในอนาคต

ในการทำรายการระหว่างกันที่อาจเกิดขึ้นในอนาคต เงื่อนไขต่างๆ ให้เป็นไปตามลักษณะการค้าโดยทั่วไปโดยอ้างอิงกับราคาและเงื่อนไขตลาดที่เหมาะสม ทั้งนี้บริษัท และ/หรือ กลุ่มบริษัทจะให้คณะกรรมการตรวจสอบ และ/หรือ กรรมการอิสระเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับราคาอัตราค่าตอบแทน รวมทั้งความจำเป็นและความเหมาะสมของรายการนั้นด้วย หากมีรายการใดที่เกิดขึ้นกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในอนาคต บริษัทจะปฏิบัติให้เป็นไปตามกฎ ประกาศ และ/หรือข้อบังคับของสำนักงานคณะกรรมการหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ และ/หรือตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย โดยบริษัทอาจให้ผู้เชี่ยวชาญอิสระหรือผู้สอบบัญชีของบริษัทเป็นผู้ให้ความเห็นเกี่ยวกับรายการระหว่างกันดังกล่าว เพื่อนำไปใช้ประกอบการตัดสินใจของคณะกรรมการหรือผู้ถือหุ้นตามแต่กรณี ทั้งนี้บริษัทจะเปิดเผยรายการระหว่างกันไว้ในหมายเหตุประกอบงบการเงินที่ได้รับการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชี รวมทั้งในแบบแสดงรายการข้อมูลประจำปีของบริษัท

### 11.4 แนวทางการป้องกันความขัดแย้งทางผลประโยชน์กรณีผู้ถือหุ้นใหญ่บางรายทำธุรกิจบางส่วนที่มีลักษณะเป็นธุรกิจประเภทเดียวกันกับบริษัท

นายชินการ สมะลาภา ซึ่งดำรงตำแหน่งกรรมการของบริษัทและเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ ถือหุ้นรวมกันจำนวน 30 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 15 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของบริษัท เป็นกรรมการและผู้ถือหุ้นในบริษัทประกอบธุรกิจที่อาจเกิดความขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัท (รวมเรียกว่า “บริษัทในเครือนายชินการ”) ดังนี้

บริษัท	ธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	นายชินการ สมะลาภา		
			ถือหุ้น (หุ้น)*	ร้อยละ**	การดำรงตำแหน่ง
บจ. สมาพันธ์เทรดดิ้ง	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร ยา อุปกรณ์ทางการแพทย์และเวชภัณฑ์	5 ล้านบาท	7,000	14.00	กรรมการ
บจ. ไปโอทริชั่น รีเสิร์ช	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร	5 ล้านบาท	7,000	14.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. เอสพี ไบโอแอกทีฟ	จำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร	4 ล้านบาท	5,600	14.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. โนวาเทค เฮลท์แคร์	นำเข้าและจำหน่ายส่ง-ปลีกยาและอุปกรณ์ทางการแพทย์และผลิตเครื่องมือแพทย์	5 ล้านบาท	5,250	10.50	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม

บริษัท	ธุรกิจ	ทุนจดทะเบียน	นายชินการ สมะลาภา		
			ถือหุ้น (หุ้น)*	ร้อยละ**	การดำรงตำแหน่ง
บจ. โนวาเมดิค	ผลิตยา ยารักษาโรค เครื่องมือแพทย์ เครื่องสำอางและอาหารเสริม	10 ล้านบาท	2,200	11.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. ไบโอฟอส จีเอ็มพี	ผลิตและจำหน่ายเครื่องสำอาง ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร	5 ล้านบาท	7,000	14.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. สมาพันธ์ อินเตอร์เนชั่นแนล	นำเข้า จำหน่ายยาเวชภัณฑ์ เครื่องมือแพทย์	5 ล้านบาท	5,000	10.00	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม
บจ. เฮลท์ ซัพพลายเมนท์	จำหน่ายยาเวชภัณฑ์เครื่องมือแพทย์	1 ล้านบาท	1,250	12.50	กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม

หมายเหตุ: \*มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท

\*\* ร้อยละของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว

ที่มา: www.bol.co.th และนายชินการ สมะลาภา

บริษัทในเครือนายชินการ ได้เริ่มทำธุรกิจกับกลุ่มบริษัทมาตั้งแต่ปี 2538 นับแต่ GG ได้มีการก่อตั้งขึ้นเพื่อผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร โดยในขณะนั้น บริษัทในเครือนายชินการ ซื้อผลิตภัณฑ์จาก GG เพื่อจำหน่ายในช่องทางร้าน Modern Trade ในขณะที่บริษัทที่ประกอบธุรกิจขายตรงหลายบริษัททั่วไปจำหน่ายในช่องทางขายตรง ต่อมาในปี 2542 เมื่อ ASL ได้ถูกก่อตั้งขึ้นเพื่อเป็นช่องทางการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในช่องทางขายตรง บริษัทได้เชิญ นายชินการ สมะลาภา เข้าร่วมเป็นผู้ถือหุ้นใน ASL พร้อมทั้งดำรงตำแหน่งกรรมการบริหารเพื่อที่จะช่วยกำหนดแนวทางการจำหน่ายสินค้าให้เกิดการทับซ้อนกับสินค้าที่บริษัทในเครือนายชินการรับจาก GG ไปจำหน่ายอยู่ก่อน ซึ่งต่อมาเมื่อกลุ่มบริษัทได้ทำการปรับโครงสร้างในปี 2548 นายชินการ จึงเข้าเป็นหนึ่งในผู้ถือหุ้นของ APCO โดยอัตโนมัติ เป็นจำนวน 4.59 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 4.93 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 93 ล้านบาท รวมทั้งดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการบริษัทและกรรมการบริหาร

ในโอกาสที่ APCO จะนำบริษัทเข้าจดทะเบียนในครั้งนี้ บริษัทมีเป้าหมายที่จะนำผลิตภัณฑ์ที่เกิดจากการวิจัยและพัฒนาเข้าไปจำหน่ายในช่องทางอื่นๆ นอกเหนือจากช่องทางขายตรงของ ASL กรรมการบริหารจึงมีความเห็นร่วมกันว่าจะขอให้ นายชินการ ใช้ความเชี่ยวชาญและประสบการณ์เพื่อช่วยบริษัทดำเนินงานในส่วนนี้ โดยที่ประชุมคณะกรรมการครั้งที่ 4/2554 เมื่อวันที่ 2 กรกฎาคม 2554 และที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2554 เมื่อวันที่ 30 กรกฎาคม 2554 มีมติอนุมัติให้จัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนแบบเฉพาะเจาะจงให้แก่ นายชินการ สมะลาภา เป็นจำนวน 25.41 ล้านหุ้น ซึ่งทำให้สัดส่วนการถือหุ้นของ นายชินการ หลังจากได้รับการจัดสรร เพิ่มขึ้นเป็น 30.00 ล้านหุ้น คิดเป็นร้อยละ 15.00 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของบริษัทภายหลังการเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนต่อประชาชน โดยตกลงความเข้าใจร่วมกันว่า บริษัทในเครือนายชินการ จะยกการจำหน่ายสินค้าที่ซื้อจากกลุ่มบริษัทเพื่อจำหน่ายทั้งในและต่างประเทศ ให้เป็นการจำหน่ายตรงจาก APCO เว้นแต่ในประเทศเวียดนามซึ่งมีข้อตกลงต่อเนื่องกับบริษัทในเครือนายชินการอยู่นอกจากรายนี้ นายชินการ จะไม่ใช้ข้อมูลภายในที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ของกลุ่มบริษัทไปใช้ในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ชนิดเดียวกันผ่านบริษัทในเครือนายชินการ หรือจำหน่ายผลิตภัณฑ์ใดๆ ผ่านบริษัทในเครือนายชินการ อันจะเป็นการแข่งขันกับ APCO

ดังนั้น เพื่อให้เป็นแนวทางยึดถือปฏิบัติ บริษัท และ นายชินการ สมะลาภา จึงลงนามในข้อตกลงความเข้าใจร่วมกันในการประกอบการค้า ลงวันที่ 20 กรกฎาคม 2554 โดยมีข้อตกลงร่วมกันดังต่อไปนี้

- (1) ผลิตภัณฑ์ที่บริษัทในเครือนายชินการซื้อจาก APCO ไปจำหน่ายยังประเทศเวียดนามก่อนการลงนามในข้อตกลงฉบับนี้ ยังคงสิทธิ์ให้แก่บริษัทในเครือนายชินการ ในการจัดจำหน่ายให้แก่ประเทศเวียดนามต่อไป เนื่องจากยังคงผูกพันตามข้อตกลงต่อเนื่องที่ได้ทำร่วมกันไว้ ทั้งนี้สงวนสิทธิ์ไว้ซึ่งการขายผลิตภัณฑ์ และขายตลาดไปยังประเทศต่างๆ
- (2) นายชินการ สมะลาภาตกลงให้ความร่วมมือในการช่วยจัดจำหน่ายสินค้าที่ APCO ผลิตขึ้นจากผลการวิจัยและพัฒนา ในช่องทางที่ APCO มอบหมาย ซึ่งเป็นช่องทางที่ นายชินการ มีความเชี่ยวชาญ เช่น ร้านขายยา โรงพยาบาล ร้านค้า Modern Trade ฯลฯ โดย APCO จะเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าโดยตรง



- (3) บริษัทในเครือนายชินการจะไม่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีลักษณะเดียวกันกับที่ APCO มอบหมายให้จำหน่าย และจะไม่ใช้ข้อมูลภายในของ APCO ไปใช้ในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีลักษณะเดียวกัน
- (4) นายชินการ สมะลาภาจะช่วยแสวงหาตลาดสำหรับการจำหน่ายสินค้าที่ APCO ผลิตขึ้นจากการวิจัยและพัฒนาทั้งในและต่างประเทศ โดยเมื่อมีการซื้อขายเกิดขึ้น การจำหน่ายจะเป็นการจำหน่ายโดยตรงจาก APCO ไปยังผู้บริโภค

อนึ่ง ข้อตกลงดังกล่าว ให้มีผลบังคับใช้จนกว่า นายชินการ สมะลาภา พ้นสภาพจากการเป็นกรรมการของบริษัท และมีสัดส่วนการถือหุ้นในบริษัทน้อยกว่าร้อยละ 10 ของทุนจดทะเบียนที่ออกและจำหน่ายได้แล้วของบริษัท

ทั้งนี้ ในทางปฏิบัติแล้ว APCO จะเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้าในช่องทางที่ นายชินการ มีความเชี่ยวชาญ เช่น ช่องทางร้านค้า Modern Trade ร้านขายยา โรงพยาบาล เป็นต้น โดยบริษัทในเครือนายชินการจะดูแลอำนวยความสะดวกในเรื่องการขนส่งและกระจายสินค้า (Logistics) เนื่องจากบริษัทในเครือนายชินการมีช่องทางการขนส่งอยู่ก่อนแล้ว ซึ่งคาดว่าจะทำให้บริษัทสามารถกระจายสินค้าสู่ผู้บริโภคได้อย่างกว้างขวางมากขึ้น และเป็นไปเพื่อประโยชน์ที่ดีที่สุดของบริษัท