

ส่วนที่ 2 บริษัทที่ออกหลักทรัพย์

ชื่อบริษัท	:	บริษัท สาลีคัลเลอร์ จำกัด (มหาชน)
ลักษณะการประกอบธุรกิจหลัก	:	ผู้ผลิตและจำหน่ายเม็ดพลาสติกมาสเตอร์แบตซ์, เม็ดพลาสติกคอมพาวด์ และสีผสมพลาสติกชนิดผง
ที่ตั้งสำนักงานใหญ่	:	100-100/1 หมู่ 21 ซอยที่ดินไทย ถนนเทพารักษ์ อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ 20540
ที่ตั้งโรงงาน	:	100-100/1 หมู่ 21 ซอยที่ดินไทย ถนนเทพารักษ์ อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ 20540
เลขทะเบียนบริษัท	:	0107551000282
โทรศัพท์	:	(662)324-3216-20
โทรสาร	:	(662) 324-3227-8
Home Page	:	www.saleecolour.com

บริษัทมีวัตถุประสงค์ในการนำเงินที่ได้จากการเสนอขายหลักทรัพย์ครั้งนี้ ประมาณ 80.93 ล้านบาท (ภายหลังหักค่าธรรมเนียมการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่าย และค่าใช้จ่ายอื่นที่เกี่ยวข้อง) ไปใช้ดังนี้

วัตถุประสงค์การใช้เงิน	สัดส่วนโดยประมาณ	ระยะเวลาใช้เงินโดยประมาณ
1. ลงทุนในโครงการปรับปรุงและขยายสายการผลิต	50 – 60%	ไตรมาส 3 ปี 2554
2. เงินทุนหมุนเวียน	30%	ไตรมาส 2 ปี 2554
3. ชำระคืนเงินกู้ยืม	20%	ไตรมาส 2 ปี 2554
รวม		

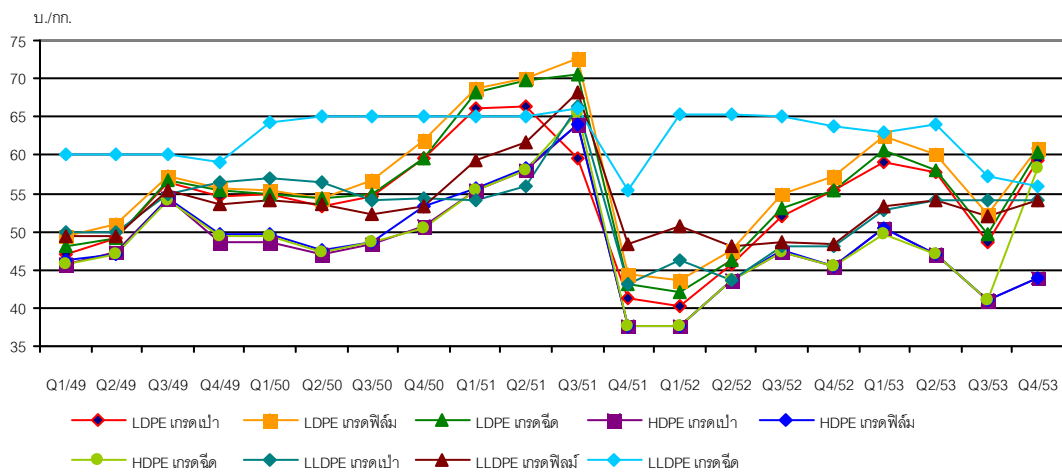
1. ปัจจัยความเสี่ยง

1.1 ความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาวัตถุดิบ

ต้นทุนหลักในการผลิตของบริษัทและบริษัทย่อยนั้นคือวัตถุดิบ โดยคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 80 ของต้นทุนการผลิตรวมตลอดช่วงเวลาที่ผ่านมา ทั้งนี้วัตถุดิบหลักที่ใช้ในการผลิตของกลุ่มบริษัท คือ เม็ดพลาสติกชนิดต่างๆ ตามคำสั่งซื้อของลูกค้า โดยเม็ดพลาสติกคิดเป็นสัดส่วนประมาณร้อยละ 45 - 50 ของต้นทุนในส่วนของวัตถุดิบ และคิดเป็นร้อยละ 35-40 ของต้นทุนการผลิตรวม

โดยส่วนใหญ่แล้วบริษัทจะใช้เม็ดพลาสติกประเภทโพลีเอทิลีนชนิดความหนาแน่นสูง HDPE (High Density Polyethylene), เม็ดพลาสติกโพลีเอทิลีนชนิดความหนาแน่นต่ำเชิงเส้น LLDPE (Linear Low Density Polyethylene) และ เม็ดพลาสติกโพลีเอทิลีนชนิดความหนาแน่นต่ำ LDPE (Low Density Polyethylene) โดยบริษัทมีมูลค่าการสั่งซื้อเม็ดพลาสติก HDPE, LLDPE และ LDPE ในสัดส่วนประมาณร้อยละ 25, ร้อยละ 15 และร้อยละ 5 ของมูลค่าการสั่งซื้อวัตถุดิบโดยรวม ซึ่งส่วนใหญ่เป็นการสั่งซื้อจากผู้ผลิตและผู้จัดจำหน่ายภายในประเทศ ทั้งนี้ ราคาของเม็ดพลาสติกจะมีการปรับตัวไปตามอุปสงค์และอุปทานของผู้ผลิตและผู้ใช้ทั่วโลก รวมถึงราคาน้ำมันดิบซึ่งเป็นวัตถุดิบตั้งต้นในการผลิตเม็ดพลาสติก ดังนั้น บริษัทจึงอาจได้รับผลกระทบต่อยาได้และอัตรากำไรขั้นต้น หากบริษัทไม่สามารถปรับราคาขายสินค้าได้ตามต้นทุนของวัตถุดิบที่มีการปรับตัวสูงขึ้นได้ นอกจากนี้ หากราคาเม็ดพลาสติกมีความผันผวนหรือมีแนวโน้มลดลงอย่างต่อเนื่อง ลูกค้าของบริษัทอาจจะชะลอคำสั่งซื้อในช่วงเวลาดังกล่าวเพื่อรอดูทิศทางของราคาเม็ดพลาสติกซึ่งจะส่งผลกระทบต่อการบริหารจัดการด้านการผลิตของบริษัท โดยราคาเม็ดพลาสติกประเภท HDPE, LLDPE และ LDPE ระหว่างปี 2549 -ปี 2553 สามารถแสดงได้ดังนี้

ราคาเม็ดพลาสติก HDPE, LLDPE และ LDPE



ที่มา : สมาคมอุตสาหกรรมพลาสติกไทย

การปรับตัวเพิ่มขึ้นของราคาวัตถุดิบในช่วงตั้งแต่ไตรมาส 3 ของปี 2550 ถึง ไตรมาส 3 ของปี 2551 นั้นมีสาเหตุต่อเนื่องจากการที่ราคาน้ำมันดิบปรับตัวสูงขึ้น เนื่องจากความไม่สงบทางการเมืองของประเทศผู้ผลิตน้ำมันและการหยุดผลิตน้ำมันชั่วคราวของประเทศเม็กซิโกเนื่องจากสภาพอากาศแปรปรวน อย่างไรก็ตาม ในช่วงปลายไตรมาสที่ 3 จนถึงไตรมาส 4 ปี 2551 ราคาเม็ดพลาสติกเริ่มปรับตัวลดลงตามราคาน้ำมันดิบซึ่งเป็นผลสืบเนื่องมาจากปัญหาทางเศรษฐกิจของโลกโดยเฉพาะปัญหาการถดถอยของเศรษฐกิจของประเทศสหรัฐอเมริกาและปัญหาวิกฤติของสถาบันการเงินในกลุ่ม

ประเทศไทย ปัจจุบันแนวโน้มราคาวัตถุดิบมีการแกว่งตัวเพิ่มขึ้นและลดลงอยู่ในช่วงประมาณ 10 – 15 บาทต่อกิโลกรัมในแต่ละช่วงปี

ทั้งนี้ เพื่อเป็นการลดความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาเม็ดพลาสติกดังกล่าวข้างต้น ที่อาจส่งผลกระทบต่อความสามารถในการทำกำไรของบริษัท ผู้บริหารของบริษัทได้มีการติดตามการเปลี่ยนแปลงของราคาวัตถุดิบอย่างใกล้ชิดเพื่อประเมินสถานการณ์ของตลาด แนวโน้มของราคาและปริมาณความต้องการใช้ เพื่อนำมาประกอบการพิจารณาลงซื้อวัตถุดิบ และใช้นโยบายการกำหนดราคาขายโดยพิจารณาจากต้นทุนขายของบริษัทควบคู่ไปกับภาวะตลาด ทั้งนี้เมื่อพิจารณาอัตราความสามารถในการทำกำไรขั้นต้นของบริษัทระหว่างปี 2550 – ปัจจุบันของกลุ่มบริษัท จะเห็นได้ว่า กลุ่มบริษัทสามารถรักษาความสามารถในการทำกำไรขั้นต้นได้ที่ระดับประมาณร้อยละ 15 – ร้อยละ 20 ตลอดช่วงเวลาที่ผ่านมา และอัตราส่วนดังกล่าวมีแนวโน้มปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น สะท้อนให้เห็นว่าผลกระทบที่กลุ่มบริษัทได้รับจากความผันผวนของราคาวัตถุดิบอยู่ในระดับที่ไม่สูงมากนัก

1.2 ความเสี่ยงจากการไม่ได้รับการต่อสัญญาเช่าพื้นที่อาคารและโรงงานของบริษัทและบริษัทย่อย

บริษัทและบริษัทย่อย ได้ทำสัญญาเช่าที่ดินและสิ่งปลูกสร้าง ซึ่งเป็นอาคารสำนักงานและโรงงานผลิตจากบริษัท ศุภจินทร์ จำกัด เป็นระยะเวลา 3 ปี ตั้งแต่วันที่ 1 พฤษภาคม 2553 – วันที่ 30 เมษายน 2556 (ดูรายละเอียดในหัวข้อ 5.2 รายละเอียดของสัญญาที่สำคัญ) และสามารถต่ออายุสัญญาได้โดยการแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษรก่อนครบกำหนดระยะเวลาการเช่าไม่น้อยกว่า 30 วัน บริษัทและบริษัทย่อยจึงอาจมีความเสี่ยงจากการไม่ได้รับการต่อสัญญาดังกล่าวภายหลังจากการครบอายุสัญญาเช่า

ทั้งนี้ เพื่อเป็นการลดความเสี่ยงดังกล่าว ผู้บริหารของบริษัทจึงได้ทำหนังสือแจ้งความประสงค์ขอต่ออายุสัญญาเช่าล่วงหน้ากับบริษัท ศุภจินทร์ จำกัด และได้รับหนังสือแจ้งยืนยันให้บริษัทสามารถต่ออายุสัญญาเช่าอาคารสำนักงานและโรงงานของบริษัทได้อีก 6 ปีภายหลังจากวันที่ 1 พฤษภาคม 2553 หรือจนถึง 30 เมษายน 2559 ซึ่งปัจจุบันบริษัทได้ทำการต่ออายุสัญญาดังกล่าวแล้วจนถึง 30 เมษายน 2556 โดยผู้บริหารของบริษัทยังเชื่อมั่นว่า จากความสัมพันธ์อันดีตลอดระยะเวลาการเช่าที่ผ่านมา บริษัทจะได้รับการต่อสัญญาเช่าอย่างต่อเนื่องตามที่ต้องการ อย่างไรก็ตาม บริษัทได้มีการพิจารณาถึงแผนการดำเนินการในระยะยาวเกี่ยวกับสถานประกอบการของบริษัท โดยเมื่อหมดสัญญาเช่าดังกล่าวแล้ว บริษัทอาจพิจารณาขอต่อสัญญาหรือพิจารณาย้ายสถานที่เพื่อรองรับการขยายกิจการของบริษัทต่อไป โดยปัจจุบันบริษัทได้มีการซื้อที่ดินกับบริษัท สยามเคมีคอล อินดัสตรี จำกัด เพื่อเตรียมสถานที่ไว้รองรับการย้ายสถานประกอบการผลิตในอนาคตเรียบร้อยแล้ว (รายละเอียดในหัวข้อ 6 โครงการในอนาคต)

1.3 ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบ

ในปี 2551- ปี 2553 บริษัทและบริษัทย่อยมีการสั่งซื้อวัตถุดิบจากผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่จำนวน 3 ราย ซึ่งแต่ละรายมีมูลค่าการสั่งซื้อวัตถุดิบอยู่ระหว่างร้อยละ 10 ถึง ร้อยละ 14 ของยอดซื้อวัตถุดิบรวมของบริษัทและบริษัทย่อย ซึ่งการสั่งซื้อวัตถุดิบจากผู้จัดจำหน่ายหลักดังกล่าวส่งผลให้บริษัทมีความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้จัดจำหน่ายดังกล่าวในการจัดหาวัตถุดิบ หากผู้จัดจำหน่ายดังกล่าวไม่สามารถจัดหาวัตถุดิบได้เพียงพอต่อความต้องการหรือไม่สามารถส่งมอบวัตถุดิบให้แก่บริษัทได้ทันตามความต้องการใช้ของบริษัทและบริษัทไม่สามารถจัดหาจากแหล่งอื่นได้ทันตามแผนการผลิตและการส่งมอบสินค้าให้แก่ลูกค้า อย่างไรก็ตาม ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา ผู้ผลิตและผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบหลักรายดังกล่าวสามารถจัดหาวัตถุดิบได้ตามคุณภาพและมาตรฐานตรงตามความต้องการของบริษัท และสามารถส่งมอบสินค้าได้รวดเร็วและทันต่อความต้องการใช้งานของบริษัท อย่างไรก็ตาม มูลค่าการสั่งซื้อวัตถุดิบจากผู้จัดจำหน่ายแต่ละรายนั้นไม่เกินร้อยละ 30 ของยอดซื้อวัตถุดิบรวมของบริษัทและบริษัทย่อย

1.4 ความเสี่ยงเกี่ยวกับการเปลี่ยนแปลงกฎหมาย มาตรการการเปิดเสรีทางการค้าระหว่างประเทศ(FTA)

ปัจจุบันประเทศไทยมีข้อตกลงการเปิดเสรีทางการค้าระหว่างประเทศ(FTA) แบบทวิภาคี ในกลุ่มผลิตภัณฑ์พลาสติกซึ่งรวมถึงเม็ดพลาสติกด้วย กับ 3 ประเทศคือ ออสเตรเลีย นิวซีแลนด์ และสาธารณรัฐประชาชนจีน ซึ่งประเทศไทยได้ตกลงที่จะทยอยลดอัตราภาษีนำเข้าให้เหลือร้อยละ 0 ภายในในปี 2553 ให้กับประเทศคู่เจรจาดังกล่าว ดังนั้นภายหลังจากการลดอัตราภาษีนำเข้าโดยสมบูรณ์ อาจส่งผลให้มีสินค้าในกลุ่มผลิตภัณฑ์พลาสติกและเม็ดพลาสติกจากกลุ่มประเทศดังกล่าวจะเข้ามาขายในประเทศไทยมากขึ้น ส่งผลให้มีการแข่งขันในอุตสาหกรรมพลาสติกในประเทศไทยเพิ่มขึ้น อย่างไรก็ตามที่ผ่านมา ประเทศนิวซีแลนด์กับออสเตรเลียมิได้เป็นผู้ส่งออกผลิตภัณฑ์หรือเม็ดพลาสติกเข้ามาในประเทศไทยซึ่งมีมูลค่าสูงอย่างมีนัยสำคัญแต่อย่างใด สำหรับแข่งขันจากประเทศสาธารณรัฐประชาชนจีนนั้น ผู้บริหารของบริษัทเชื่อมั่นว่า เนื่องจากในผลิตภัณฑ์มาสเตอร์แบตช์นั้นเป็นสินค้าที่มีลักษณะเฉพาะในแต่ละคำสั่งซื้อ การวิจัยและพัฒนาสินค้าร่วมกันนับเป็นปัจจัยสำคัญที่จะทำให้สามารถผลิตสินค้าได้ตรงตามความต้องการของลูกค้า ซึ่งโดยทั่วไปอาจใช้เวลาในการทดสอบและพัฒนาสินค้าตั้งแต่ 1 สัปดาห์ – 1 เดือนสำหรับแต่ละคำสั่งซื้อ ดังนั้น บริษัทจึงมีความได้เปรียบคู่แข่งจากต่างประเทศเนื่องจากสามารถตอบสนองต่อข้อกำหนดของลูกค้าและให้บริการได้รวดเร็วกว่า อีกทั้งบริษัทยังมีความได้เปรียบในเรื่องของการให้บริการหลังการขาย ซึ่งบริษัทที่มีงานผู้เชี่ยวชาญที่พร้อมให้คำปรึกษาแนะนำแก่ลูกค้าของบริษัทเมื่อประสบปัญหาในการนำสินค้าไปใช้ในการผลิตอีกด้วย บริษัทจึงเชื่อมั่นว่าจะไม่ได้รับผลกระทบจากการเข้ามาของคู่แข่งในต่างประเทศแต่อย่างใด

มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด (Anti dumping)

มาตรการตอบโต้การทุ่มตลาด (Anti dumping) นั้นเป็นมาตรการทางการค้าที่ประเทศผู้นำเข้า นำมาใช้เพื่อปกป้องอุตสาหกรรมภายในของประเทศตนเองที่ได้รับความเสียหาย หรือมีแนวโน้มที่จะได้รับความเสียหายจากการทุ่มตลาด อันเกิดจากการนำเข้าสินค้าจากต่างประเทศในราคาไม่เป็นธรรม ซึ่งประเทศไทยได้ถูกมาตรการตอบโต้การทุ่มตลาดจากประเทศสหรัฐอเมริกาในปี 2547 และกลุ่มประเทศสหภาพยุโรปในปี 2548 โดยสำหรับประเทศสหรัฐอเมริกา นั้น ปัจจุบันอยู่ในระหว่างการไต่สวนครั้งที่ 5 ส่งผลให้ผู้ส่งออกจากประเทศไทยยังคงต้องถูกเรียกเก็บภาษีในอัตราร้อยละ 22.02-122.88 ตามการไต่สวนครั้งที่ 4 ต่อไปจนกว่าผลการไต่สวนใหม่จะออกมาบังคับใช้ สำหรับการส่งออกไปยังกลุ่มประเทศสหภาพยุโรป ประเทศไทยเสียอัตราภาษีร้อยละ 5.10-14.30 ซึ่งเป็นอัตรานับเป็นอัตราที่ต่ำกว่าประเทศสาธารณรัฐประชาชนจีนซึ่งถูกมาตรการดังกล่าวเช่นเดียวกัน ดังนั้น บริษัทจึงอาจได้รับผลกระทบจากการที่ลูกค้ารายใหญ่ของบริษัทถูกมาตรการดังกล่าว อย่างไรก็ตาม ลูกค้าของบริษัทได้มีการปรับย้ายฐานการผลิตไปยังประเทศอื่น ๆ ที่ไม่ถูกบังคับใช้มาตรการการตอบโต้การทุ่มตลาด เช่น ประเทศเวียดนามและประเทศมาเลเซีย เป็นต้น เพื่อทำการผลิตและส่งออกสินค้าตามปกติ ดังนั้น ผลกระทบจากมาตรการดังกล่าวจึงส่งผลกระทบต่อลูกค้าของบริษัทในช่วงระยะเวลาหนึ่งเท่านั้น

กฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการใช้ถุงพลาสติก

ปัจจุบันในบางประเทศได้มีการออกกฎหมายห้ามใช้ถุงพลาสติกบางประเภท เช่น ประเทศสาธารณรัฐประชาชนจีนได้มีการออกกฎหมายห้ามการผลิตถุงพลาสติกที่บางกว่า 0.025 มิลลิเมตรและห้ามใช้ถุงดังกล่าวในซูเปอร์มาร์เก็ต และร้านค้าต่างๆ นอกจากนี้ ยังกำหนดให้ผู้ค้าปลีกเรียกเก็บค่าถุงจากลูกค้าที่ต้องการใช้ถุงพลาสติก, ประเทศสาธารณรัฐฝรั่งเศสและสาธารณรัฐอิตาลีอยู่ระหว่างการดำเนินการที่จะออกกฎหมายห้ามใช้ถุงที่ไม่สามารถย่อยสลายได้เองตามธรรมชาติตั้งแต่ปี 2553 เป็นต้นไป ดังนั้น การออกกฎหมายดังกล่าวอาจส่งผลกระทบต่อปริมาณการใช้ถุงพลาสติกในอนาคต ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อรายได้ของบริษัทในฐานะที่เป็นผู้จำหน่ายวัตถุดิบให้แก่กลุ่มผู้ผลิตถุงพลาสติกได้ อย่างไรก็ตาม ผู้บริหารของบริษัทประเมินว่า กฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการใช้ถุงพลาสติกดังกล่าว เป็นเพียงการลดหรือเลิกใช้

ถุงพลาสติกบางประเภทซึ่งจะส่งผลให้เกิดการปรับเปลี่ยนประเภทของการใช้ถุงพลาสติกเท่านั้น ซึ่งในฐานะที่บริษัทเป็นหนึ่งในผู้นำด้านการจัดเตรียมวัสดุดิบให้แก่ผู้ประกอบการแปรรูปผลิตภัณฑ์พลาสติก การเพิ่มข้อกำหนดหรือกฎเกณฑ์ต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์พลาสติกจึงนับเป็นโอกาสของบริษัทในการที่จะเสนอบริการและเข้าไปมีส่วนร่วมในการพัฒนาสินค้ากับผู้ประกอบการผลิตถุงพลาสติกต่าง ๆ เพื่อให้สามารถปฏิบัติตามข้อกำหนดของประเทศต่าง ๆ ได้มากขึ้น อาทิ การพัฒนาวัสดุดิบซึ่งทำให้ผลิตถุงพลาสติกที่มีคุณสมบัติตามที่ต้องการ หรือการพัฒนาวัสดุดิบเพื่อใช้ผลิตถุงพลาสติกที่สามารถย่อยสลายได้เองตามธรรมชาติ เป็นต้น โดยในปัจจุบัน บริษัทเป็นหนึ่งในสมาชิกผู้จัดตั้งสมาคมพลาสติกชีวภาพไทย ซึ่งมีจุดประสงค์เพื่อส่งเสริมและพัฒนาอุตสาหกรรมพลาสติกชีวภาพในประเทศ

1.5 ความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน

จากการที่บริษัทและบริษัทย่อยมีรายได้ในการจำหน่ายสินค้าส่วนหนึ่งไปยังต่างประเทศ คิดเป็นมูลค่าประมาณ 100 – 130 ล้านบาทต่อปีในช่วงระหว่างปี 2550 - ปัจจุบัน ดังนั้นบริษัทจึงมีความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน โดยหากอัตราแลกเปลี่ยนเงินบาทต่อดอลลาร์สหรัฐฯ มีการแข็งค่าขึ้น อาจส่งผลให้รายได้ของบริษัทที่แปลงค่ากลับมาเป็นเงินสกุลบาทมีมูลค่าลดลง ในขณะที่เดียวกันบริษัทมีการสั่งซื้อวัตถุดิบจากต่างประเทศคิดเป็นมูลค่าประมาณ 60 – 110 ล้านบาทต่อปีในช่วงเวลาเดียวกัน ส่งผลให้บริษัทมีความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน โดยหากอัตราแลกเปลี่ยนเงินบาทต่อดอลลาร์สหรัฐฯ มีการอ่อนค่าลง อาจส่งผลให้บริษัทมีต้นทุนการนำเข้าวัตถุดิบที่เพิ่มสูงขึ้นเช่นกัน

อย่างไรก็ดี เนื่องจากบริษัทมีทั้งการนำเข้าและการส่งออกในสกุลเงินต่างประเทศ ส่งผลให้บริษัทสามารถลดความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนได้ โดยผู้บริหารของบริษัทได้มีการติดตามการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนและนำไปใช้ในเป็นข้อมูลในการวางแผนการสั่งซื้อและส่งมอบแก่ต่างประเทศเพื่อช่วยลดความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนดังกล่าว (Natural Hedge) และมีนโยบายในการลดความเสี่ยงโดยการทำสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า (Forward Contract) สำหรับส่วนที่มีได้ป้องกันความเสี่ยงด้วยการวางแผนการสั่งซื้อและส่งมอบ (Natural Hedge) ดังกล่าว โดย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 ที่แสดงในหมายเหตุประกอบงบการเงินนั้น บริษัทมีสินทรัพย์และหนี้สินที่เป็นเงินตราต่างประเทศ เท่ากับ 1.002 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ และ 0.853 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ ตามลำดับ โดยอัตราแลกเปลี่ยนเฉลี่ย ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 เท่ากับ 33.37 บาทต่อเหรียญสหรัฐฯ ซึ่งถือว่าเป็นการป้องกันความเสี่ยงในลักษณะ Natural Hedge บางส่วน สำหรับ Exposure ที่เหลือนั้นบริษัทได้มีการป้องกันความเสี่ยงไว้โดยการซื้อสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าเท่ากับ 0.050 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ โดยอัตราแลกเปลี่ยนตามสัญญา เท่ากับ 33.50 บาทต่อเหรียญสหรัฐฯ ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนประมาณ ร้อยละ 33.56 ของ Exposure ที่เหลือจากการทำ Natural Hedge และ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 บริษัทมีสินทรัพย์และหนี้สินที่เป็นเงินตราต่างประเทศ เท่ากับ 0.482 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ และ 0.904 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ ตามลำดับ โดย ณ สิ้นปี 2553 บริษัทไม่มีสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้าคงเหลือ

1.6 ความเสี่ยงในเรื่องตลาดรองสำหรับการซื้อขายหลักทรัพย์

บริษัทมีความประสงค์จะเสนอขายหุ้นต่อประชาชนในครั้งนี้นีก่อนที่จะได้รับผลการพิจารณาของตลาดหลักทรัพย์เอ็มเอไอ ทั้งนี้บริษัทได้ยื่นคำขออนุญาตนำหลักทรัพย์เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็มเอไอแล้วเมื่อวันที่ 8 ธันวาคม 2553 ซึ่งบริษัท ฟินเน็กซ์ แอ็ดไวเซอร์ จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินได้พิจารณาคุณสมบัติของบริษัทในเบื้องต้นแล้ว เห็นว่าบริษัทมีคุณสมบัติครบถ้วนที่จะสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็มเอไอได้ เว้นแต่คุณสมบัติเรื่องการกระจายการถือหุ้นให้แก่นักลงทุนรายย่อย ซึ่งขึ้นอยู่กับผลของการเสนอขายหุ้นต่อประชาชน บริษัทจึงยังมีความไม่แน่นอนที่จะได้รับอนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์เอ็มเอไอให้เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็มเอไอ ดังนั้น ผู้ลงทุนจึงอาจมีความเสี่ยงเกี่ยวกับสภาพคล่องในการซื้อขายหุ้นของบริษัทในตลาดรองและอาจไม่ได้รับผลตอบแทนจากการขายหุ้นได้ตามราคาที่เราคาดการณ์ไว้ หากหลักทรัพย์ของบริษัทไม่สามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ได้