

12. ฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

12.1 งบการเงิน

12.1.1 สรุปรายงานการสอบบัญชี

จากรายงานการตรวจสอบของผู้สอบบัญชี คือ นางสาวพิมพ์ใจ มานิตขจรกิจ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 4521 แห่ง บริษัท สำนักงาน เอ็นส์ที แอนด์ ยัง จำกัด ซึ่งได้ทำการตรวจสอบงบการเงินประจำปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2552 และสอบทานงบการเงินระหว่างกาลสำหรับงวดสามเดือนและหกเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2553 และรายงานการตรวจสอบของผู้สอบบัญชีโดย นายอมร อึ้งสกุลปรีชา ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต เลขทะเบียน 4154 แห่ง คณะบุคคล ออกติตติง วิชั่น เซอร์วิส ซึ่งได้ทำการตรวจสอบงบการเงินประจำปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2550 และ 2551 ได้แสดงความเห็นอย่างไม่มีเงื่อนไขต่องบการเงินดังกล่าว

สรุปรายงานการตรวจสอบงบการเงินประจำปี 2550 และ ปี 2551

ผู้สอบบัญชีได้ตรวจสอบงบดุล ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2550 และ 2551 งบกำไรขาดทุน งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น และงบกระแสเงินสดสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันของแต่ละปีของบริษัท มีความเห็นว่างบการเงินดังกล่าวแสดงฐานะการเงิน และผลการดำเนินงานของบริษัท โดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไป

สรุปรายงานการตรวจสอบงบการเงินประจำปี 2552

ผู้สอบบัญชีได้ตรวจสอบงบดุล ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 งบกำไรขาดทุน งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น และงบกระแสเงินสดสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2552 มีความเห็นว่างบการเงินดังกล่าวแสดงฐานะการเงิน ผลการดำเนินงาน และกระแสเงินสดของบริษัท โดยถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไป

สรุปรายงานการสอบทานงบการเงินสำหรับงวดสามเดือนและหกเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2553

ผู้สอบบัญชีได้สอบทานงบดุล ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2553 งบกำไรขาดทุน งบแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น และงบกระแสเงินสดสำหรับงวดสามเดือนและหกเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2553 ไม่พบสิ่งที่เป็นเหตุให้เชื่อว่างบการเงินดังกล่าวไม่ถูกต้องตามที่ควรในสาระสำคัญตามหลักการบัญชีที่รับรองทั่วไป

12.1.2 ตารางสรุปงบการเงินของบริษัท

งบดุล

สินทรัพย์	31 ธ.ค. 2550*		31 ธ.ค. 2551		31 ธ.ค. 2552		30 มิ.ย. 2553	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
สินทรัพย์หมุนเวียน								
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	23,800	8.57	54,598	11.97	8,575	1.76	20,935	3.93
ลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับ – สุทธิ	51,210	18.44	88,735	19.45	64,521	13.28	74,854	14.04
สินค้าคงเหลือ	0	0.00	0	0.00	3,317	0.68	2,671	0.50
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	6,392	2.30	7,735	1.70	8,319	1.71	12,708	2.38
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	81,401	29.32	151,068	33.12	84,732	17.44	111,168	20.85
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน								
เงินฝากสถาบันการเงินที่มีภาวะค้ำประกัน	0	0.00	0	0.00	1,000	0.21	1,005	0.19
อุปกรณ์โครงข่ายให้เช่า	32,944	11.87	0	0.00	0	0.00	0	0.00
อุปกรณ์โครงข่าย – สุทธิ	144,374	52.00	277,037	60.73	369,529	76.05	387,139	72.60
อุปกรณ์ – สุทธิ	14,983	5.40	22,135	4.85	20,988	4.32	21,560	4.04
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน – สุทธิ	618	0.22	835	0.18	5,083	1.05	4,416	0.83
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	3,314	1.19	5,088	1.12	4,574	0.94	7,975	1.50
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	196,234	70.68	305,095	66.88	401,174	82.56	422,095	79.15
รวมสินทรัพย์	277,635	100.00	456,163	100.00	485,906	100.00	533,263	100.00

งบดุล (ต่อ)

หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	31 ธ.ค. 2550*		31 ธ.ค. 2551		31 ธ.ค. 2552		30 มิ.ย. 2553	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
หนี้สินหมุนเวียน								
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	0	0.00	0	0.00	0	0.00	30,000	5.63
เจ้าหนี้การค้า	56,344	20.29	50,047	10.97	35,353	7.28	26,815	5.03
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากและดอกเบี้ยค้างจ่ายแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	20,093	7.24	70,261	15.40	0	0.00	0	0.00
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	4,709	1.70	952	0.21	0	0.00	0	0.00
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	92,575	33.34	73,275	16.06	98,549	20.28	85,549	16.04
รายได้รอตัดบัญชีและเงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า	1,902	0.69	426	0.09	32,745	6.74	29,422	5.52
ภาษีเงินได้นิติบุคคลค้างจ่าย	24,981	9.00	46,766	10.25	37,714	7.76	36,349	6.82
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	14,356	5.17	19,634	4.30	21,050	4.33	11,895	2.23
อื่นๆ	51,335	18.49	6,450	1.41	7,040	1.45	7,883	1.48
รวมหนี้สินหมุนเวียน	173,721	62.57	194,535	42.65	133,902	27.56	142,364	26.70
หนี้สินไม่หมุนเวียน								
เงินกู้ยืมระยะยาว - สุทธิจากส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	0	0.00	2,863	0.63	0	0.00	0	0.00
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	0	0.00	2,863	0.63	0	0.00	0	0.00
รวมหนี้สิน	173,721	62.57	197,398	43.27	133,902	27.56	142,364	26.70
ส่วนของผู้ถือหุ้น								
ทุนเรือนหุ้น								
ทุนจดทะเบียน	30,000	10.81	30,000	6.58	225,000	46.31	225,000	42.19
ทุนที่ออกและชำระแล้ว	30,000	10.81	30,000	6.58	225,000	46.31	225,000	0.00
กำไรสะสม								
จัดสรรแล้ว - สรรองตามกฎหมาย	0	0.00	3,000	0.66	22,500	4.63	22,500	4.22
ยังไม่ได้จัดสรร	73,914	26.62	225,765	49.49	104,504	21.51	143,399	26.89
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	103,914	37.43	258,765	56.73	352,004	72.44	390,899	73.30
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	277,635	100	456,163	100	485,906	100	533,263	100.00

งบกำไรขาดทุน

	ปี 2550*		ปี 2551		ปี 2552		ม.ค. 52 – มิ.ย. 52		ม.ค. 53 – มิ.ย. 53	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
รายได้										
รายได้จากการให้บริการให้เช่า วงจร	156,475	62.48	425,888	76.24	481,009	88.23	235,687	88.91	260,344	91.81
รายได้จากการขาย	22,795	9.10	104,495	18.71	23,613	4.33	8,729	3.29	2,599	0.92
รายได้จากค่าบริหารจัดการและ ให้บริการบำรุงรักษาโครงข่าย	0	0.00	2,500	0.45	30,000	5.50	15,000	5.66	15,000	5.29
รายได้จากค่าบริหารจัดการ	35,593	14.21	10,316	1.85	3,916	0.72	2,792	1.05	611	0.22
รายได้อื่น	35,562	14.20	15,418	2.76	6,621	1.21	2,889	1.09	5,027	1.77
รวมรายได้	250,424	100.00	558,616	100.00	545,159	100.00	265,097	100.00	283,581	100.00
ค่าใช้จ่าย										
ต้นทุนบริการและขาย	92,052	36.76	188,804	33.80	161,624	29.65	72,416	27.32	83,996	29.62
ค่าใช้จ่ายในการบริการ	14,262	5.70	34,508	6.18	20,076	3.68	8,127	3.07	9,897	3.49
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	37,291	14.89	63,891	11.44	82,109	15.06	37,987	14.33	44,614	15.73
รวมค่าใช้จ่าย	143,605	57.34	287,203	51.41	263,808	48.39	118,530	44.71	138,507	48.84
กำไรก่อน ค่าใช้จ่ายทางการเงิน และภาษีเงิน ได้นิติบุคคล	106,819	42.66	271,414	48.59	281,350	51.61	146,567	55.29	145,074	51.16
กำไรก่อน ค่าใช้จ่ายทางการเงิน ภาษีเงินได้นิติ บุคคล ค่าเสื่อม ราคา และค่าตัด จำหน่าย	119,968	47.91	308,281	55.19	334,978	61.45	169,950	64.11	181,516	64.01
ค่าใช้จ่ายทาง การเงิน	605	0.24	7,261	1.30	3,387	0.62	2,876	1.08	159	0.06
กำไรก่อนภาษี เงินได้นิติบุคคล	106,214	42.41	264,153	47.29	277,963	50.99	143,691	54.20	144,915	51.10
ภาษีเงินได้นิติ บุคคล	31,704	12.66	79,302	14.20	85,725	15.72	43,700	16.48	44,145	15.57

	ปี 2550*		ปี 2551		ปี 2552		ม.ค. 52 – มิ.ย. 52		ม.ค. 53 – มิ.ย. 53	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
กำไรสุทธิ สำหรับปี	74,510	29.75	184,851	33.09	192,238	35.26	99,991	37.72	100,770	35.53
กำไรสุทธิต่อหุ้น ขั้นพื้นฐาน (บาท)	4.62		6.16		2.46		3.33		0.45	
จำนวนหุ้นสามัญ ถัวเฉลี่ยถ่วง น้ำหนัก(หุ้น)*	16,136,986		30,000,000		78,004,980		30,000,000		225,000,000	
กำไรสุทธิต่อหุ้น ปรับลด (บาท)	2.48		6.16		0.85		0.44		0.34	
จำนวนหุ้นสามัญ Fully-diluted(หุ้น)	30,000,000		30,000,000		225,000,000		225,000,000		300,000,000**	

หมายเหตุ: * ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท เมื่อวันที่ 26 เมษายน 2553 มีมติอนุมัติให้เปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ของหุ้นสามัญจากมูลค่าหุ้นละ 10 บาท เป็นมูลค่าหุ้นละ 1 บาท ดังนั้น เพื่อให้งบการเงินของบริษัทสามารถเปรียบเทียบได้บริษัทจึงแสดงจำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักโดยให้หุ้นสามัญมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท

** จำนวนหุ้นสามัญหลังการจัดสรรให้แก่พนักงานและเสนอขายให้แก่ประชาชนทั่วไป

งบกระแสเงินสด

หน่วย: พันบาท	ปี 2550*	ปี 2551	ปี 2552	ม.ค. 52 – มิ.ย. 52	ม.ค. 53 – มิ.ย. 53
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน					
กำไรสุทธิก่อนภาษี	106,214	264,153	277,963	143,691	144,915
รายการปรับกระทบยอดกำไรสุทธิก่อนภาษี เป็นเงินสดรับ(จ่าย)จากกิจกรรมดำเนินงาน					
ค่าเสื่อมราคา	13,649	36,694	53,367	23,255	36,312
ค่าตัดจำหน่ายสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	0	162	260	128	130
ตัดจำหน่ายสินทรัพย์ถาวร	2,847	3	155	0	1,310
ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ	0	0	1,070	0	0
กำไรจากการจำหน่ายสินทรัพย์ถาวร	0	(46)	(113)	0	0
ค่าเผื่อการด้อยค่าสินทรัพย์ถาวร	0	0	1,883	0	0
ดอกเบี้ยรับ	(34)	(103)	(247)	(181)	(36)
ค่าใช้จ่ายดอกเบี้ย	404	7,156	3,225	2,829	97
กำไรจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลง ในสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงาน	123,079	308,019	334,564	169,722	182,728
สินทรัพย์ดำเนินงานลดลง(เพิ่มขึ้น)					
ลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับ	(46,865)	(37,783)	23,144	19,261	(10,333)
สินค้าคงเหลือ	595	0	(3,317)	(3,945)	646
ลูกหนี้อื่น	0	0	0	(10,119)	(1,089)
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	(5,039)	(1,286)	(697)	213	(1,243)

หน่วย: พันบาท	ปี 2550*	ปี 2551	ปี 2552	ม.ค. 52 – มิ.ย. 52	ม.ค. 53 – มิ.ย. 53
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	(3,424)	(1,510)	515	1,007	(3,197)
หนี้สินดำเนินงานเพิ่มขึ้น(ลดลง)					
เจ้าหนี้การค้า	(1,114)	6,543	(1,011)	231	3,981
เจ้าหนี้การค้าบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	49,139	(49,143)	0	1,320	0
รายได้รอดตัดบัญชีและเงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า	0	(1,476)	32,319	13,619	(3,323)
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	11,587	5,278	1,416	(10,849)	(9,235)
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	4,093	2,113	590	1,103	843
เงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน	132,051	230,754	390,523	181,563	159,778
จ่ายดอกเบี้ย	(311)	(6,988)	(3,486)	(1,051)	(16)
จ่ายภาษีเงินได้	(6,723)	(57,581)	(94,663)	(54,718)	(45,511)
เงินสดสุทธิจากกิจกรรมดำเนินงาน	125,018	166,185	292,374	125,794	114,251
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน					
เงินลงทุนชั่วคราว - เงินฝากประจำเพิ่มขึ้น	0	0	0	(1,000)	0
เงินฝากสถาบันการเงินที่มีภาระค้ำประกันเพิ่มขึ้น	0	0	(1,000)	0	(5)
เงินสดจ่ายเพื่อซื้ออุปกรณ์โครงข่าย	(149,558)	(141,958)	(153,762)	(67,278)	(64,860)
เงินสดจ่ายเพื่อซื้ออุปกรณ์	0	(12,304)	(6,677)	(4,406)	(3,463)
ซื้อสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	0	(379)	(4,508)	(2,751)	(1,518)
ดอกเบี้ยรับ	34	103	247	181	36
เงินสดรับจากการจำหน่ายสินทรัพย์ถาวร	0	46	118	0	0
เงินมัดจำเพื่อซื้ออุปกรณ์โครงข่ายเพิ่มขึ้น	0	0	0	0	(206)
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(149,524)	(154,492)	(165,582)	(75,254)	(70,016)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน					
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้น	0	0	0	0	30,000
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกันเพิ่มขึ้น (ลดลง)	16,700	50,000	(70,000)	(7,000)	0
รับ/ชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาว	4,709	(894)	(3,815)	(3,815)	0
เงินสดรับจากการเพิ่มทุน	25,000	0	195,000	0	0
จ่ายเงินปันผล	0	(30,000)	(294,000)	(36,000)	(61,875)
เงินสดสุทธิจาก(ใช้ไปใน)กิจกรรมจัดหาเงิน	46,409	19,106	(172,815)	(46,815)	(31,875)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น(ลดลง)สุทธิ	21,903	30,799	(46,024)	3,725	12,360
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดต้นปี	1,897	23,800	54,598	54,598	8,575
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดปลายปี	23,800	54,598	8,575	58,323	20,935

* งบดุล ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2550 และ งบกำไรขาดทุน สำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกันของปี 2550 ได้รับการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีแล้ว อย่างไรก็ตาม ผู้ตรวจสอบบัญชีในปี 2552 ได้ทำการจัดประเภทรายการบัญชีบางรายการทั้งในงบการเงินสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2552 และ 2551 ดังนั้น เพื่อให้งบการเงินของบริษัทสามารถเปรียบเทียบได้ บริษัทจึงได้ทำการจัดประเภทรายการบัญชีของงบการเงินสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2550 ให้สอดคล้องกับงบการเงินในปี 2551 และ 2552 ดังนั้น งบการเงินในปี 2550 ที่แสดงเปรียบเทียบไว้ ณ ที่นี้ จึงไม่ได้ตรวจสอบหรือสอบทานโดยผู้สอบบัญชี

12.1.3 อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงิน	หน่วย	ปี 2550	ปี 2551	ปี 2552	ม.ค. 53 – มิ.ย. 53
อัตราส่วนสภาพคล่อง (Liquidity Ratio)					
อัตราส่วนสภาพคล่อง	เท่า	0.47	0.78	0.63	0.78
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว	เท่า	0.43	0.74	0.55	0.67
อัตราส่วนสภาพคล่องกระแสเงินสด	เท่า	1.44	0.90	1.78	2.03*
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้า	เท่า	7.04	7.77	6.80	7.41*
อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ	เท่า	4.33	3.31	3.21	3.40*
อัตราส่วนหมุนเวียนเจ้าหนี้การค้า	เท่า	3.19	3.39	3.04	4.33*
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย	วัน	51.87	46.95	52.96	46.33*
ระยะเวลาหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ	วัน	83.16	108.73	112.20	105.82*
ระยะเวลาชำระหนี้เฉลี่ย	วัน	112.99	106.09	118.56	83.09*
วงจรเงินสด	วัน	22.05	49.59	46.61	69.06*
อัตราส่วนความสามารถในการทำกำไร (Profitability Ratio)					
อัตรากำไรขั้นต้นเปรียบเทียบจากรายได้รวม	%	63.24	66.20	70.35	70.38
อัตรากำไรจากการดำเนินงาน	%	42.66	48.59	51.61	51.16
อัตราส่วนเงินสดต่อการทำกำไร	%	117.04	61.23	103.92	78.75
อัตรากำไรสุทธิ	%	29.75	33.09	35.26	35.53
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น	%	143.41	101.94	62.95	51.96*
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน (Efficiency Ratio)					
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์	%	53.67	50.38	40.81	37.88*
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ถาวร	%	91.16	90.16	71.22	64.92*
อัตรากรรมของสินทรัพย์	เท่า	1.80	1.52	1.16	1.11*
อัตราส่วนวิเคราะห์นโยบายทางการเงิน (Financial Ratio)					
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	เท่า	1.67	0.76	0.38	0.36
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	เท่า	0.24	0.29	0.00	0.08
อัตราส่วนความสามารถในการจ่ายดอกเบี้ย	เท่า	388.96	35.30	118.23	1,633.26
อัตราส่วนความสามารถชำระภาระผูกพัน	เท่า	0.84	0.90	0.55	0.87
อัตรากำไรจ่ายปันผล	%	40.26	19.48	166.40**	n.a.
อัตรากำไรจ่ายปันผลต่อหุ้น***	บาทต่อหุ้น	1.86	1.20	4.10	n.a.
มูลค่าหุ้นตามบัญชี***	บาทต่อหุ้น	6.44	8.63	4.51	1.74

หมายเหตุ: * ย้อนหลัง 12 เดือน

** เงินปันผลระหว่างกาลจากกำไรสะสมและกำไรสุทธิสำหรับรอบระยะเวลาตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2552 ถึง 30 มิถุนายน 2552 จำนวน 258.00 ล้านบาท และเงินปันผลประจำปี 2552 จำนวน 61.88 ล้านบาท

*** จำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักโดยให้หุ้นสามัญมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท ดังนั้น จำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่ออกจำหน่ายและชำระแล้วเท่ากับ 16,139,986 หุ้น 30,000,000 หุ้น 78,004,980 หุ้น และ 225,000,000 หุ้น สำหรับปี 2550 ปี 2551 ปี 2552 และสำหรับงวดหกเดือนสิ้นสุด ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2553

12.2 คำอธิบายและการวิเคราะห์ฐานะการเงินและผลการดำเนินงาน

12.2.1 ภาพรวมการดำเนินงานที่ผ่านมา

บริษัทประกอบธุรกิจเป็นผู้ให้บริการวางจรรยาบรรณความเร็วสูงภายในประเทศและให้บริการเกี่ยวเนื่องอื่นๆ โดยได้รับใบอนุญาตประกอบกิจการโทรคมนาคมแบบที่สอง ประเภทมีโครงข่ายเป็นของตนเอง จาก กทท. กลุ่มลูกค้าของบริษัทประกอบด้วย กลุ่มลูกค้าที่นำบริการโครงข่ายของบริษัทไปให้บริการเชิงพาณิชย์ แก่ลูกค้า End-user อีกทอดหนึ่ง และ กลุ่มลูกค้าองค์กรที่เป็น End-user ในปัจจุบัน บริษัทแบ่งบริการวางจรรยาบรรณความเร็วสูงนี้เป็น 6 ประเภท ได้แก่ Metro Ethernet (ME), Ready Ethernet (RE), Time Division Multiplexing (TDM), Synchronous Digital Hierarchy (SDH), Ethernet over Synchronous Digital Hierarchy (EoSDH) และ บริการการเชื่อมโยงโครงข่ายสายใยแก้วนำแสง (Dark Fiber) ทั้งนี้ รายได้ทุกประเภทการให้บริการของบริษัทนั้น เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องทุกปี เป็นผลมาจากกลยุทธ์ของบริษัทในการแข่งขันที่เน้นความเป็นกลางในการประกอบธุรกิจ โดยจะให้เช่าวงจรรายได้ความเร็วสูงในฐานะผู้ให้บริการโครงข่ายเท่านั้น (Network Provider) โดยไม่ทำธุรกิจแข่งขันกับลูกค้า และกลยุทธ์การแข่งขันโดยมุ่งเน้นไปที่บริการที่มีคุณภาพสูงและสอดคล้องกับตามความต้องการของลูกค้า นอกจากนี้บริษัทยังให้ความสำคัญกับบริการหลังการขายอย่างครบวงจรกับลูกค้าทุกราย บริษัทสามารถรักษามาตรฐานได้โดยการใช้วงจรรายได้ความเร็วสูงที่สามารถให้บริการได้อย่างต่อเนื่อง ทำให้บริษัทสามารถรักษารฐานลูกค้าเดิมไว้ได้ นอกจากนี้ ลูกค้าบางส่วนของบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน คือ บริษัท โกลบอล ครอสซิง เซอร์วิสเซส จำกัด ("GCSV") ซึ่งได้เริ่มให้บริการเชิงพาณิชย์ ภายใต้แบรนด์ "ไวโอลิน" ตั้งแต่ปี 2544 เห็นว่าสัญญาลักษณะ Build-Transfer-Operate ที่ GCSV ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการเป็นระยะเวลา 10 ปีจาก บริษัท กสท โทรคมนาคม จำกัด (มหาชน) นั้น ได้สิ้นสุดระยะเวลาในการให้บริการในวันที่ 5 มิถุนายน 2553 ที่ผ่านมา GCSV ไม่มีนโยบายที่จะลงทุนในโครงข่ายต่างๆ เพิ่มเติม บริษัทจึงต้องเป็นผู้ลงทุนในโครงข่ายใหม่ต่อไป ด้วยเหตุนี้ลูกค้าบางส่วนที่มีความจำเป็นต้องใช้บริการวางจรรยาบรรณความเร็วสูงอย่างต่อเนื่องและมีความคุ้นเคยกับวงจรรายได้ความเร็วสูง รวมถึงคุณภาพการให้บริการของ GCSV ที่บริษัทเป็นผู้บริหารโครงข่าย จึงได้ทยอยตัดสินใจเปลี่ยนผู้ให้บริการวางจรรยาบรรณความเร็วสูงมาใช้บริการของบริษัท จากจำนวนลูกค้าที่เพิ่มขึ้นนี้ ส่งผลให้ในช่วงปี 2550-2552 ที่ผ่านมา จำนวนรายได้ค่าบริการและกำไรสุทธิของบริษัทมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งทำให้ในปัจจุบันบริษัทมีฐานะการเงินที่มั่นคง โดยบริษัทสามารถชำระหนี้ทั้งระยะสั้นและระยะยาวคืนได้ครบเต็มจำนวนแก่เจ้าหนี้ทุกรายในปี 2552

12.2.2 ผลการดำเนินงานที่ผ่านมา

รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจร

บริษัทมีรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 156.48 ล้านบาท 425.89 ล้านบาท และ 481.01 ล้านบาทตามลำดับ คิดเป็นอัตราส่วนการเติบโตขึ้นร้อยละ 172.18 ในปี 2551 และ ร้อยละ 12.94 ในปี 2552 ซึ่งเป็นผลมาจากการขยายฐานลูกค้าอย่างต่อเนื่องของบริษัท รวมถึงได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าเดิมในการใช้บริการ สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรถูกหักด้วย 260.34 ล้านบาท คิดเป็นอัตราส่วนการเติบโตจากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้าร้อยละ 10.46 รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรสามารถแบ่งได้ตามลักษณะการให้บริการดังนี้

ประเภท	2550		2551		2552		ม.ค. 52 - มิ.ย. 52		ม.ค. 53 - มิ.ย. 53	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
1. Metro Ethernet	83,561	53.40	198,516	46.61	222,044	46.16	113,453	48.14	125,699	48.28
2. Ready Ethernet	7,133	4.56	23,570	5.53	33,906	7.05	16,987	7.21	21,353	8.20
3. TDM	4,508	2.88	104,523	24.54	112,310	23.35	59,873	25.40	49,874	19.16
4. SDH	10,176	6.50	45,620	10.71	47,360	9.85	21,223	9.00	21,027	8.08
5. EoSDH	0	0.00	455	0.11	551	0.11	337	0.14	1,630	0.63
6. Dark Fiber	21,747	13.90	40,724	9.56	50,201	10.44	19,493	8.27	29,494	11.33
7. รายได้ค่าบริหารจัดการโครงข่ายเคเบิลใยแก้วนำแสงปลายทาง	0	0.00	0	0.00	10,232	2.13	2,461	1.04	8,618	3.31
8. บริการติดตั้งอุปกรณ์	0	0.00	0	0.00	1,285	0.27	300	0.13	1,349	0.52
9. บริการโครงข่าย	29,351	18.76	12,480	2.93	3,120	0.65	1,560	0.66	1,300	0.50
รวม	156,475	100.00	425,888	100.00	481,009	100.00	235,687	100.00	260,344	100.00

ที่มา : งบการเงินภายในบริษัท

1) รายได้จากการให้บริการวงจรรีสื่อสารแบบ Metro Ethernet

บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวงจรรีสื่อสารแบบ Metro Ethernet ในปี 2550-2552 เป็นจำนวน 83.56 ล้านบาท 198.52 ล้านบาท และ 222.04 ล้านบาทตามลำดับ โดยมีอัตราการเติบโตร้อยละ 137.57 ในปี 2551 และ ร้อยละ 11.85 ในปี 2552 การเพิ่มขึ้นของรายได้จากการให้บริการวงจรรีสื่อสารประเภทนี้ในปี 2551 นั้น เกิดจากการที่ลูกค้าของ GCSV ที่ทยอยมาใช้บริการของบริษัทตั้งที่กล่าวไว้ข้างต้น อีกปัจจัยหนึ่งคือ การที่บริษัทขยายฐานลูกค้าไปยังตลาด Private Network ที่การแข่งขันยังมีไม่สูงมากและบริษัทมีความ

พร้อมอยู่แล้วทั้งในด้านการติดตั้ง การบริหารจัดการ และด้านการให้คำปรึกษา โดยเป็นลูกค้าที่ต้องการการเชื่อมต่อข้อมูลระหว่างสาขาหรือหน่วยงาน ทำให้ลูกค้าประเภทนี้ต้องการโครงข่ายและวงจรสื่อสารที่มีคุณภาพสูงที่จะทำให้การรับส่งข้อมูลปริมาณมากมีประสิทธิภาพ นอกจากการขยายฐานลูกค้าในย่านธุรกิจของกรุงเทพมหานครแล้ว บริษัทยังได้เจาะกลุ่มลูกค้าในเขตพื้นที่ปริมณฑลอีกด้วย

สำหรับในช่วงมกราคม – มิถุนายน ปี 2553 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ Metro Ethernet เท่ากับ 125.70 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 48.28 ของรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรถังหมด ซึ่งอัตราส่วนนี้มีจำนวนใกล้เคียงกับช่วงเดียวกันของปี 2552 ที่คิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 48.14 หรือมูลค่าเท่ากับ 113.45 ล้านบาท

2) รายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ Ready Ethernet

บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ Ready Ethernet ในปี 2550-2552 เป็นจำนวน 7.13 ล้านบาท 23.57 ล้านบาท และ 33.91 ล้านบาทตามลำดับ โดยคิดเป็นอัตราการเติบโตของรายได้ร้อยละ 230.44 ในปี 2551 และ ร้อยละ 43.85 ในปี 2552 สาเหตุที่ในปี 2551 รายได้ประเภทนี้มีอัตราการเติบโตในระดับสูง เกิดจากการที่บริษัทขยายการให้บริการเข้าไปในอาคารสำนักงานชั้นนำในกรุงเทพมหานคร เพื่อให้บริการวงจรสื่อสารความเร็วสูงแก่ลูกค้าที่อยู่ในอาคารดังกล่าว โดยบริษัทจะทำการติดตั้งสายเคเบิลใยแก้วนำแสงที่พร้อมใช้งานให้ครอบคลุมกระจายไปในทุกชั้นในแต่ละอาคาร บริษัทมีจำนวนลูกค้าเพิ่มขึ้นในช่วงปี 2551 และ ปี 2552 ที่ผ่านมามาเพราะบริการวงจรสื่อสารแบบ Ready Ethernet เป็นบริการที่มีคุณภาพและเสถียรภาพสูง ติดตั้งได้ในเวลาอันรวดเร็วและค่าบริการต่ำกว่า Metro Ethernet เนื่องจากสายเคเบิลหลักที่เชื่อมต่อมายังอาคารสามารถรองรับการใช้งานของลูกค้าได้หลายรายพร้อมกันจึงมีต้นทุนต่อรายที่ต่ำ

สำหรับในช่วงมกราคม – มิถุนายน ปี 2553 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ Ready Ethernet จำนวน 21.35 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 8.20 ของรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรถังหมด สัดส่วนของรายได้จากบริการดังกล่าวเมื่อเทียบกับรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรถังหมดเพิ่มขึ้นจากสัดส่วนในช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2552 นั้น รายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ Ready Ethernet มีจำนวนเท่ากับ 16.99 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 7.21 เมื่อเปรียบเทียบกับรายได้ในช่วงเดียวกันของปี 2552 จะพบว่า รายได้ดังกล่าวเพิ่มขึ้นร้อยละ 25.66 อันเป็นผลมาจากการที่บริษัทมีจำนวนลูกค้าที่เพิ่มขึ้นจากการขยายการให้บริการเข้าไปในอาคารสำนักงานอีกหลายแห่ง

3) รายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ TDM

บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ TDM ในปี 2550-2552 เป็นจำนวน 4.50 ล้านบาท 104.52 ล้านบาท และ 112.31 ล้านบาทตามลำดับ โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 2,218.61 ในปี 2551 และร้อยละ 7.45 ในปี 2552 โดยสาเหตุที่ทำให้ในปี 2551 อัตราการเพิ่มขึ้นของรายได้อยู่ในระดับสูง เกิดจากการเพิ่มขึ้นของลูกค้า ซึ่งบางส่วนเป็นลูกค้าของบริษัท GCSV ที่ทยอยมาใช้บริการของบริษัทดังกล่าวไว้ข้างต้น

ขณะที่ในปี 2552 การขยายตัวนั้นมีอัตราลดลงเมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า ส่วนหนึ่งมาจากการที่มีบริการอื่นเข้ามาเป็นทางเลือกของลูกค้า เช่น ADSL ซึ่งมีราคาถูกลงกว่า TDM

สำหรับในช่วงมกราคม – มิถุนายน ปี 2553 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ TDM จำนวน 49.87 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 19.16 ของรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจร ทั้งนี้ รายได้ดังกล่าวมีจำนวนลดลงจากช่วงเดียวกันของปี 2552 ร้อยละ 16.70 โดยรายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ TDM ในช่วงเดียวกันของปี 2552 นั้น เท่ากับ 59.87 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนเท่ากับร้อยละ 25.40 ของรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจร

4) รายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ SDH

บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ SDH ในปี 2550-2552 เป็นจำนวน 10.18 ล้านบาท 45.62 ล้านบาท และ 47.36 ล้านบาทตามลำดับ โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 348.31 ในปี 2551 และร้อยละ 3.81 ในปี 2552 สาเหตุที่ทำให้ในปี 2551 อัตราการเพิ่มขึ้นของรายได้อยู่ในระดับสูง เนื่องจากมีผู้ประกอบการโทรคมนาคมที่ต้องการใช้วงจรสื่อสารแบบ SDH มากขึ้น เช่นผู้ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ภายในประเทศ ผู้ให้บริการสารสนเทศและโทรคมนาคม ขณะที่ในปี 2552 การขยายตัวนั้นมีอัตราลดลงเมื่อเทียบกับปีก่อนหน้าเนื่องจากมีผู้ให้บริการ SDH รายอื่นเข้ามาแข่งขันในตลาดเพิ่มขึ้น

สำหรับในช่วงมกราคม – มิถุนายน ปี 2553 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ SDH จำนวน 21.03 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 8.08 ของรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจร รายได้ดังกล่าวมีจำนวนใกล้เคียงกับรายได้ในช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยลดลงในอัตราส่วนร้อยละ 0.92

5) รายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ EoS DH

บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ EoS DH เป็นจำนวนประมาณ 455,000 บาท ในปี 2551 และ 551,000 บาท ในปี 2552 โดยอัตราส่วนการเติบโตของรายได้เท่ากับร้อยละ 21.22

ในช่วงมกราคม – มิถุนายน 2553 นั้น บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวงจรสื่อสารแบบ EoS DH จำนวนประมาณ 1.63 ล้านบาท ซึ่งมีจำนวนมากกว่ารายได้ทั้งปีของปี 2551 และ 2552 การให้บริการวงจรสื่อสารประเภทนี้ถือเป็นช่วงเริ่มต้นของการพัฒนาและมีแนวโน้มเจริญเติบโตอย่างต่อเนื่อง บริษัทมีแผนการขยายฐานลูกค้าในอนาคต ลูกค้าที่เหมาะสมกับวงจรสื่อสารแบบ EoS DH นั้น เป็นลูกค้าที่ต้องการเสถียรภาพสูงมากในการรับ-ส่งข้อมูล โดยลูกค้าของบริษัทส่วนใหญ่ที่ใช้บริการวงจรสื่อสารประเภทนี้ เป็นบริษัทข้ามชาติ

6) รายได้จากการให้บริการเชื่อมโยงโครงข่ายสายเคเบิลใยแก้วนำแสง (Dark Fiber)

บริษัทมีรายได้จากการให้บริการประเภทนี้ในปี 2550-2552 เป็นจำนวน 21.75 ล้านบาท 40.72 ล้านบาท และ 50.20 ล้านบาทตามลำดับ โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 87.26 ในปี 2551 และ ร้อยละ 23.27 ในปี 2552 เนื่องจากลูกค้าซึ่งเป็นองค์กรขนาดใหญ่ เช่น ธนาคาร สถาบันการเงิน ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ตระหนักถึงความสำคัญของการมีศูนย์คอมพิวเตอร์สำรองมากขึ้น จึงจำเป็นต้องใช้บริการ Dark Fiber เป็นโครงข่ายเชื่อมโยงระหว่างศูนย์คอมพิวเตอร์สำรองกับสำนักงานใหญ่ของลูกค้า

ในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 นั้น บริษัทมีรายได้จากการให้บริการ Dark Fiber จำนวน 29.49 ล้านบาท โดยคิดเป็นอัตราการเติบโตร้อยละ 51.31 จากช่วงเดียวกันของปี 2552

7) รายได้ค่าบริการจัดการโครงข่ายเคเบิลใยแก้วนำแสงปลายทางของลูกค้ารายใหญ่

บริษัทมีรายได้จากการบริหารจัดการโครงข่ายเคเบิลใยแก้วนำแสงปลายทางของลูกค้ารายใหญ่รายหนึ่ง เป็นจำนวน 10.23 ล้านบาทในปี 2552 โดย ลักษณะการให้บริการประเภทนี้จะเกิดขึ้นจากการที่ลูกค้ามีการว่าจ้างให้บริษัทไปทำการติดตั้งสายเคเบิลใยแก้วนำแสงปลายทางในการให้บริการเชื่อมต่อข้อมูลให้แก่ลูกค้าของลูกค้ารายใหญ่ เพื่อสนับสนุนการให้บริการอินเทอร์เน็ตของลูกค้ารายใหญ่ โดยค่าบริการดังกล่าวจะคิดตามจำนวนสายเคเบิลใยแก้วนำแสงที่เชื่อมต่อถึงลูกค้าของลูกค้ารายนั้น

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน ปี 2553 บริษัทมีรายได้ค่าบริการวางจรสื่อสารให้กับลูกค้าของลูกค้ารายใหญ่ดังกล่าว เป็นจำนวน 8.62 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปี 2552 ในอัตราร้อยละ 250.18 โดยเกิดจากจำนวนสายเคเบิลที่ลูกค้ารายใหญ่จ้างให้บริษัทไปทำการติดตั้งและบริหารมีจำนวนเพิ่มขึ้น

8) รายได้จากการให้บริการติดตั้งอุปกรณ์

บริษัทมีรายได้จากค่าบริการติดตั้งอุปกรณ์ในปี 2552 จำนวน 1.29 ล้านบาท โดยลักษณะของรายได้ประเภทนี้ คือ เป็นรายได้ที่เกิดจากการที่ลูกค้ารายหนึ่ง มีการจ้างให้บริษัทไปทำการสร้างโครงข่ายในการให้บริการการเชื่อมต่อข้อมูลให้ End-user ของลูกค้ารายดังกล่าว เพื่อสนับสนุนธุรกิจการให้บริการอินเทอร์เน็ต ทำให้ค่าบริการติดตั้งอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องนั้นเพิ่มขึ้นตามไปด้วย

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน ปี 2553 บริษัทมีรายได้จากค่าบริการติดตั้งอุปกรณ์เป็นจำนวน 1.35 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากรายได้ในช่วงเดียวกันของปี 2552 ที่มีจำนวนประมาณ 300,000 บาท สาเหตุเกิดจากการเพิ่มขึ้นของจำนวนวงจรที่ลูกค้ารายดังกล่าว จ้างให้บริษัทไปทำการติดตั้ง ทำให้รายได้ค่าบริการติดตั้งมีจำนวนเพิ่มขึ้น

9) รายได้จากการให้บริการโครงข่าย

บริษัทมีรายได้จากการให้บริการโครงข่าย ในปี 2550 - 2552 จาก GCSV เป็นจำนวน 29.35 ล้านบาท 12.48 ล้านบาท และ 3.12 ล้านบาทตามลำดับ โดยมีอัตราการลดลงของรายได้คิดเป็นร้อยละ 57.48 ในปี 2551 และร้อยละ 75.00 ในปี 2552 เนื่องจากจำนวนลูกค้าของ GCSV ลดลง

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน ปี 2553 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการเครือข่ายจำนวน 1.30 ล้านบาท ซึ่งมีจำนวนน้อยกว่ารายได้ในช่วงเดียวกันของปี 2552 ซึ่งมีจำนวนเท่ากับ 1.56 ล้านบาท โดยบริษัทได้รับรายได้ดังกล่าวเดือนละ 260,000 บาท ตั้งแต่เดือนมกราคม 2552 จนถึงเดือนพฤษภาคม 2553 เนื่องจากระยะเวลาสิ้นสุดสัญญาสัมปทานของ GCSV คือ วันที่ 5 มิถุนายน 2553

ทั้งนี้หากพิจารณาโครงสร้างรายได้จากการให้บริการเช่าวงจรมานั้น รายได้ส่วนใหญ่ในปี 2550 - 2552 มาจากการให้บริการสัญญาณประเภท Metro Ethernet และ การให้บริการประเภท TDM โดยคิดเป็นอัตราส่วนประมาณร้อยละ 50-70 ของรายได้จากการให้เช่าวงจรมทั้งหมด

รายได้จากการขาย

รายได้จากการขายอุปกรณ์ของบริษัทในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 22.80 ล้านบาท 104.50 ล้านบาท และ 23.61 ล้านบาทตามลำดับ โดยเป็นรายได้ที่บันทึกจากการขายอุปกรณ์, สายเคเบิลใยแก้วนำแสง และสายทองแดงให้ผู้รับเหมาช่วงทุกรายนำไปปฏิบัติงานให้กับบริษัทตามสัญญาการรับเหมา อย่างไรก็ตาม ในปี 2552 บริษัทมีการเปลี่ยนแปลงวิธีการปฏิบัติในเรื่องการขายสายเคเบิลใยแก้วนำแสงนี้ ให้เป็นการให้ยืม ทำให้บริษัทไม่ต้องรับรู้รายได้จากการขายและต้นทุนขายจากผู้รับเหมาช่วง นอกจากนี้ ในปี 2551 และ 2552 บริษัทได้มีการขายอุปกรณ์ให้กับลูกค้ารายใหญ่รายหนึ่ง จำนวน 74.58 ล้านบาท และ 23.61 ล้านบาทตามลำดับ และ ลูกค้าดังกล่าวได้แจ้งให้บริษัทนำอุปกรณ์ไปติดตั้งเพื่อให้บริการการเชื่อมต่อข้อมูลเพื่อสนับสนุนการให้บริการอินเทอร์เน็ตให้แก่ลูกค้า End-user

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีรายได้จากการขายอุปกรณ์จำนวน 2.60 ล้านบาท ซึ่งลดลงจากช่วงเดียวกันของปี 2552 เท่ากับร้อยละ 70.23 หรือลดลงประมาณ 6.13 ล้านบาท โดยรายได้ดังกล่าวเป็นรายได้จากการขายสายทองแดง (Drop Wire) ให้กับผู้รับเหมาช่วงทุกรายนำไปปฏิบัติงานให้กับบริษัทตามสัญญาจ้างติดตั้ง จำนวนประมาณ 574,000 บาท และ บริษัทยังมีรายได้จากการขายอุปกรณ์ให้กับลูกค้ารายเดิมข้างต้นจำนวน 2.03 ล้านบาท

รายได้จากค่าบริการจัดการและให้บริการบำรุงรักษาโครงข่าย

รายได้จากค่าบริการจัดการและให้บริการบำรุงรักษาโครงข่ายในปี 2551 มีค่าเท่ากับ 2.50 ล้านบาท และในปี 2552 มีค่าเท่ากับ 30.00 ล้านบาท โดยเป็นรายได้ที่ได้รับจากการบริหารจัดการโครงข่ายให้กับลูกค้ารายใหญ่รายหนึ่ง รวมทั้งการบำรุงรักษาโครงข่าย โดยเรียกเก็บเป็นรายเดือน เดือนละ 2.50 ล้านบาท

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีรายได้จากค่าบริการจัดการและให้บริการบำรุงรักษาโครงข่ายเท่ากับ 15.00 ล้านบาท โดยมีจำนวนเท่ากับรายได้จากช่วงเดียวกันของปีก่อน

รายได้จากค่าบริการจัดการ

รายได้จากค่าบริการจัดการของบริษัทในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 35.59 ล้านบาท 10.32 ล้านบาท และ 3.92 ล้านบาทตามลำดับ โดยรายได้ดังกล่าวเป็นรายได้จากการบริหารจัดการให้กับกิจการที่เกี่ยวข้องกัน ได้แก่ GCSV ซึ่งบริษัทได้รับรายได้เป็นจำนวนร้อยละ 20 ของรายได้ก่อนหักค่าใช้จ่ายของ GCSV ตามสัญญา สาเหตุที่รายได้จากค่าบริการจัดการและให้บริการบำรุงรักษามีแนวโน้มลดลง เป็นผลมาจากการที่รายได้ของ GCSV ลดลง ทำให้รายได้จากค่าบริการจัดการและให้บริการบำรุงรักษาลดลง

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีรายได้จากค่าบริการจัดการและให้บริการบำรุงรักษาประมาณ 611,000 บาท ซึ่งลดลงจากช่วงเดียวกันของปีก่อนเท่ากับร้อยละ 78.12

รายได้อื่น

รายได้อื่นของบริษัทในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 35.56 ล้านบาท 15.42 ล้านบาท และ 6.62 ล้านบาทตามลำดับ โดยรายได้ดังกล่าวประกอบด้วย

1) รายได้ค่าเช่า

รายได้ค่าเช่าของบริษัทในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 32.10 ล้านบาท 10.45 ล้านบาท และ 1.58 ล้านบาทตามลำดับ โดยรายได้ดังกล่าวประกอบด้วย รายได้เช่ารถยนต์ รายได้ค่าเช่าสถานที่ รายได้ค่าเช่าอาคาร และรายได้ค่าเช่าอุปกรณ์ ซึ่งรายการทุกรายการนี้เป็นรายได้ที่ทางบริษัทได้รับจากกิจการที่เกี่ยวข้องกันตามสัญญาระหว่างกัน ได้แก่ GCS และ GCSV สาเหตุที่รายได้ค่าเช่ามีจำนวนลดลงนั้น เกิดจากการใช้งานโทรศัพท์สกินและอุปกรณ์ต่างๆเพื่อการประกอบธุรกิจลดลง

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีรายได้ค่าเช่าประมาณ 513,000 บาท โดยลดลงจากช่วงเดียวกันของปี 2552 ซึ่งมีจำนวนประมาณ 925,000 บาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนลดลงร้อยละ 44.54 เนื่องจาก GCS และ GCSV มีความจำเป็นในการใช้งานทรัพย์สินของบริษัทเพื่อการประกอบธุรกิจลดลง

2) ดอกเบียรับ

รายได้จากดอกเบียรับของบริษัทในช่วงปี 2550-2552 มีจำนวนประมาณ 34,000 บาท 102,000 บาท และ 247,000 บาทตามลำดับ โดยรายได้ดังกล่าวประกอบด้วย ดอกเบียเงินฝากธนาคาร และดอกเบียจากการให้กรรมการของบริษัทกู้ยืม โดยมีอัตราดอกเบียร้อยละ 2 ต่อปี ทั้งนี้ บริษัทมีนโยบายที่จะไม่ให้กรรมการกู้ยืมอีกในอนาคต

ในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 นั้น บริษัทมีรายได้จากดอกเบียรับจำนวนประมาณ 36,000 บาท โดยรายได้ดังกล่าว คือ ดอกเบียเงินฝากธนาคาร ทั้งนี้ ในช่วงเดียวกันของปี 2552 บริษัทมีรายได้จากดอกเบียรับจำนวนประมาณ 180,500 บาท ซึ่งประกอบด้วยดอกเบียเงินฝากธนาคารและดอกเบียจากการให้กรรมการของบริษัทกู้ยืม

3) รายได้ค่าบริการรับ

รายได้จากค่าบริการรับของบริษัทในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 2.66 ล้านบาท 1.89 ล้านบาท และ 1.02 ล้านบาทตามลำดับ ซึ่งเป็นรายได้จากการบริการพื้นที่อาคารสำนักงานในการดำเนินงานให้กับกิจการที่เกี่ยวข้องกัน ได้แก่ GCS และ GCSV โดยมีอัตราค่าบริการคิดตามสัดส่วนการใช้งาน ซึ่งมีแนวโน้มลดลง

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีรายได้ค่าบริการรับประมาณ 270,000 บาท โดยลดลงเท่ากับร้อยละ 57.14 จากรายได้ค่าบริการรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2552 ซึ่งมีค่าประมาณ 630,000 บาท

4) รายได้รับอื่นๆ

รายได้รับอื่นๆ ของบริษัทในช่วงปี 2550-2552 มีจำนวนประมาณ 766,000 บาท 2.98 ล้านบาท และ 3.78 ล้านบาทตามลำดับ โดยรายได้ดังกล่าวส่วนใหญ่เกิดจากการเปลี่ยนแปลงวิธีการปฏิบัติในเรื่องการขายสายเคเบิลใยแก้วนำแสงให้ผู้รับเหมาช่วง สาเหตุที่บริษัทจำเป็นต้องมีการปรับบัญชีนี้ เนื่องจากเมื่อ

บริษัทซื้ออุปกรณ์คืนกลับจากผู้รับเหมาช่วงแล้ว บริษัทจะบันทึกสินทรัพย์ในราคาที่สูงกว่าราคาขาย อุปกรณ์ให้กับผู้รับเหมาช่วง ทำให้การบันทึกต้นทุนของอุปกรณ์นั้นมากเกินจริง ดังนั้น บริษัทจึงมีการปรับปรุงรายการนี้กับรายได้รับอื่นๆ เพื่อนำมาหักลบส่วนเกินดังกล่าว นอกจากรายได้จากการปรับบัญชีแล้ว รายได้รับอื่นๆ ยังประกอบด้วยรายได้จากค่าที่จอดรถและค่าโทรศัพท์ส่วนเกิน อย่างไรก็ตาม ในอนาคต บริษัทจะไม่มีรายได้จากการปรับบัญชี เนื่องจากบริษัทได้ยกเลิกการบันทึกรายได้จากการขายและต้นทุนขาย จากการรับเหมาช่วงตั้งแต่ปี 2552

ในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 นั้น บริษัทมีรายได้รับอื่นๆประมาณ 4.21 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากในช่วงเดียวกันของปี 2552 เท่ากับร้อยละ 264.78 เนื่องจากบริษัทได้รับส่วนลดค่าอุปกรณ์จากลูกค้า รายหนึ่งจำนวน 3.93 ล้านบาท

ต้นทุนบริการและขาย

บริษัทมีต้นทุนบริการและขายสำหรับปี 2550-2552 จำนวนทั้งสิ้น 92.05 ล้านบาท 188.80 ล้านบาท และ 161.62 ล้านบาทตามลำดับ โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 105.10 ในปี 2551 และ ลดลงร้อยละ 14.40 ในปี 2552 สาเหตุที่บริษัทมีต้นทุนบริการและขายในระดับสูงในปี 2551 นั้น เกิดจากการที่บริษัทเพิ่มจำนวน การขายอุปกรณ์จำนวนมากในปีดังกล่าว ประกอบกับบริษัทมีการขยายการลงทุนในการให้บริการวงจร สื่อสารความเร็วสูงประเภทต่างๆ ในเชิงรุก สำหรับในช่วง มกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีต้นทุนบริการ และขายจำนวน 84.00 ล้านบาท ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 15.99 จากจำนวนในช่วง มกราคม - มิถุนายน 2552 บริษัทมีต้นทุนบริการและขายสามารถแยกรายละเอียดได้ดังนี้

1) ต้นทุนขาย

ต้นทุนการขายอุปกรณ์ในปี 2550-2552 มีจำนวน 19.13 ล้านบาท 68.61 ล้านบาท และ 17.77 ล้านบาทตามลำดับ โดยประกอบด้วย ต้นทุนจากการขายสายเคเบิลใยแก้วนำแสงให้กับผู้รับเหมาช่วง และ ต้นทุนจากการขายอุปกรณ์ การที่ต้นทุนการขายในปี 2551 มีจำนวนเพิ่มขึ้น เกิดจากการขายอุปกรณ์เป็น จำนวนมาก ทั้งนี้ต้นทุนจากการขายสายเคเบิลใยแก้วนำแสงให้กับผู้รับเหมาช่วงนั้น ในปี 2552 และใน อนาคต บริษัทมีการเปลี่ยนแปลงวิธีปฏิบัติ ในเรื่องการขายสายเคเบิลใยแก้วนำแสงซึ่งได้กล่าวไปแล้ว อันจะ ทำให้ไม่มีต้นทุนขายในส่วนนี้อีกต่อไป

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีต้นทุนการขายอุปกรณ์ประมาณ 1.45 ล้านบาท ในขณะที่ต้นทุนการขายอุปกรณ์ในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2552 มีจำนวนประมาณ 6.53 ล้านบาท หรือ คิดเป็นอัตราส่วนการลดลงร้อยละ 77.77

2) ต้นทุนบริการ

ต้นทุนบริการในปี 2550-2552 มีจำนวน 72.92 ล้านบาท 120.20 ล้านบาท และ 143.85 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้จากการให้บริการให้เข้าวงจรเท่ากับร้อยละ 46.60 ร้อยละ 28.22 และ ร้อยละ 29.91 ตามลำดับ โดยการลดลงของอัตราส่วนต้นทุนต่อรายได้ในปี 2551 นั้นเกิดจากการประหยัด ต่อขนาด (Economy of Scale) ซึ่งรายได้จากการให้บริการให้เข้าวงจรของบริษัทเพิ่มขึ้นสูงมากในปี 2551 ในขณะที่ต้นทุนคงที่ในการให้บริการจะไม่เพิ่มขึ้นมากนัก ทั้งนี้ ต้นทุนบริการส่วนใหญ่ของบริษัทเกิดจาก

ค่าเสื่อมราคาของอุปกรณ์โครงข่าย โดยมีจำนวนเท่ากับ 1.46 ล้านบาท 31.54 ล้านบาท และ 46.38 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนต่อต้นทุนบริการทั้งหมดเท่ากับร้อยละ 1.59 ร้อยละ 16.71 และ ร้อยละ 28.69 ในปี 2550 - 2552 ตามลำดับ ค่าเสื่อมราคาของบริษัทที่มีจำนวนเพิ่มขึ้นเนื่องจากบริษัทมีการลงทุนในอุปกรณ์โครงข่ายเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง นอกจากค่าเสื่อมราคาแล้ว ต้นทุนบริการยังเกิดจากต้นทุนค่าแรงทางตรง รวมทั้งเงินเดือนและโบนัสของพนักงานในแผนกวิศวกรรมได้เพิ่มสูงขึ้น โดยมีจำนวนพนักงานในแผนกวิศวกรรมเพิ่มขึ้นจาก 45 คนในปี 2550 เป็น 58 คน และ 63 คน ในปี 2551 และ 2552 ตามลำดับ และมีค่าใช้จ่ายเงินเดือนและโบนัสของพนักงานในแผนกวิศวกรรมเท่ากับ 11.02 ล้านบาท 21.00 ล้านบาท และ 27.70 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนต่อต้นทุนบริการทั้งหมดเท่ากับร้อยละ 11.97 ร้อยละ 11.12 และ ร้อยละ 17.12 ในปี 2550-2552 ตามลำดับ ซึ่งจำนวนค่าแรงทางตรงนี้ ปรับตัวขึ้นในทิศทางเดียวกันกับจำนวนรายได้ที่เพิ่มขึ้นของบริษัท นอกจากนี้ ค่าเช่าโครงข่ายที่บริษัทเช่าจาก GCSV เพื่อนำมาใช้ในการให้บริการการเชื่อมต่อสื่อสารให้กับลูกค้าที่มีจำนวนเพิ่มขึ้นก็จัดอยู่ในประเภทต้นทุนบริการเช่นกัน โดยมีจำนวนเท่ากับ 20.76 ล้านบาท 14.40 ล้านบาท และ 14.40 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนต่อต้นทุนบริการทั้งหมดเท่ากับร้อยละ 22.56 ร้อยละ 7.63 และ ร้อยละ 8.91 ในปี 2550-2552 ตามลำดับ ต้นทุนบริการที่สำคัญกับบริษัทอีกประเภทหนึ่ง คือ ค่าธรรมเนียมที่บริษัทชำระให้แก่ กทข. ซึ่งประกอบด้วย ค่าธรรมเนียมใบอนุญาตประกอบกิจการโทรคมนาคมแบบที่หนึ่ง จำนวน 20,000 บาทต่อปี ค่าธรรมเนียมใบอนุญาตประกอบกิจการโทรคมนาคมแบบที่สอง จำนวน 250,000 บาทต่อปี และ ค่าธรรมเนียมการจัดให้มีบริการโทรคมนาคมพื้นฐานโดยทั่วถึง หรือ Universal Service Obligation (USO) ที่บริษัทต้องจ่ายให้กับ กทข. เป็นประจำทุกปี ในอัตราร้อยละ 4 ของรายได้ประจำปีก่อนหักค่าใช้จ่ายจากการประกอบกิจการโทรคมนาคม โดยมีจำนวนเท่ากับ 6.70 ล้านบาท 18.23 ล้านบาท และ 20.55 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนต่อต้นทุนบริการทั้งหมดเท่ากับร้อยละ 7.28 ร้อยละ 9.65 และ ร้อยละ 12.72 ในปี 2550-2552 ตามลำดับ

สำหรับในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2553 บริษัทมีต้นทุนบริการเท่ากับ 82.54 ล้านบาท ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้จากการให้บริการให้เข้าวงจรเท่ากับร้อยละ 31.71 ขณะที่ในช่วงเดียวกันของปี 2552 บริษัทมีต้นทุนบริการเท่ากับ 66.14 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้จากการให้บริการให้เข้าวงจรเท่ากับร้อยละ 27.96

ค่าใช้จ่ายในการบริการ

บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริการสำหรับปี 2550-2552 จำนวนทั้งสิ้น 14.26 ล้านบาท 34.51 ล้านบาท และ 20.08 ล้านบาทตามลำดับ หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้จากการให้บริการให้เข้าวงจรเท่ากับอัตราส่วนร้อยละ 9.11 ร้อยละ 8.10 และ ร้อยละ 4.17 ตามลำดับ โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 141.96 ในปี 2551 และ ลดลงร้อยละ 41.82 ในปี 2552 สาเหตุที่ค่าใช้จ่ายนี้เพิ่มขึ้นมากในปี 2551 นั้น เกิดจากการที่บริษัทใช้จ่ายเพิ่มในด้านการประชาสัมพันธ์ เพื่อสร้างแบรนด์ Symphony ให้เป็นที่รู้จักในตลาดวงจรรสื่อสารความเร็วสูง อย่างไรก็ตาม ในปี 2552 บริษัทลดค่าใช้จ่ายในการประชาสัมพันธ์ลง แต่ขณะเดียวกันค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับพนักงานก็มีความสำคัญเพิ่มขึ้นเช่นกัน โดยค่าใช้จ่ายของพนักงานนั้น ประกอบด้วย เงินเดือนและเงินโบนัสของพนักงานในแผนกการขายและการตลาด ซึ่งมีจำนวนมากขึ้น โดยมีพนักงานจำนวน 10 คน 11

คน และ 14 คน ตามลำดับ นอกจากนี้ค่าใช้จ่ายที่กล่าวมาข้างต้นแล้ว ค่าใช้จ่ายอื่นๆที่เกี่ยวข้องกับการบริการยังประกอบด้วยค่าใช้จ่ายด้านการตลาดและค่าใช้จ่ายในการเดินทางอีกด้วย

สำหรับค่าใช้จ่ายในการบริการในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2553 มีมูลค่าเท่ากับ 9.90 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 21.78 จากช่วงเดียวกันของปี 2552 ซึ่งมีจำนวนเท่ากับ 8.13 ล้านบาท เนื่องจาก บริษัทมีค่าใช้จ่าย ค่าคอมมิชชั่นของตัวแทนทางการตลาด (Circuit access charge) จำนวน 2.86 ล้านบาท ในขณะที่บริษัทไม่มีค่าใช้จ่ายประเภทนี้ในช่วงเดียวกันของปี 2552 นอกจากนี้ จำนวนเงินเดือนพนักงานในแผนกการขายและการตลาดเพิ่มขึ้นเป็นอัตราส่วนร้อยละ 19.61 อย่างไรก็ตาม บริษัทมีค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการตลาดลดลงจากช่วงเดียวกันของปี 2552 ทั้งนี้ ค่าใช้จ่ายในการบริการในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2552 คิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรถูกเท่ากับร้อยละ 3.80 ในขณะที่ค่าใช้จ่ายในการบริการในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2552 คิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรถูกเท่ากับร้อยละ 3.45

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหารสำหรับปี 2550-2552 จำนวนทั้งสิ้น 37.29 ล้านบาท 63.89 ล้านบาท และ 82.11 ล้านบาทตามลำดับ หรือคิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้รวมเท่ากับอัตราส่วนร้อยละ 14.89 ร้อยละ 11.43 และ ร้อยละ 15.06 โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 71.33 ในปี 2551 และ ร้อยละ 28.51 ในปี 2552 การที่บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้นโดยเฉพาะในปี 2551 นั้น เกิดจากการจ้างงานเพิ่มขึ้นเพื่อรองรับการขยายตัวของบริษัท ทำให้บริษัทต้องมีค่าใช้จ่ายในส่วนของเงินเดือนผู้บริหาร พนักงาน Back-Office สวัสดิการพนักงาน และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เกี่ยวกับพนักงานเพิ่มขึ้น โดยในช่วงปี 2550-2552 บริษัทมีจำนวนผู้บริหารและพนักงาน Back-Office เท่ากับ 27 คน 32 คน และ 34 คนตามลำดับ ทำให้ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานเพิ่มขึ้นจากในปี 2550 จำนวน 26.71 ล้านบาท เป็น 42.30 ล้านบาท ในปี 2551 และ 43.81 ล้านบาท ในปี 2552 นอกจากนี้ตั้งแต่ปี 2551 เป็นต้นมา บริษัทได้มีการเพิ่มจำนวนอุปกรณ์สำนักงานมากขึ้นเพื่อรองรับจำนวนพนักงานที่มากขึ้นและการขยายตัวของบริการลูกค้าในหลายผลิตภัณฑ์ ทำให้ค่าเสื่อมราคาของสินทรัพย์เหล่านั้นเพิ่มขึ้นตาม จากจำนวน 2.31 ล้านบาท ในปี 2550 เป็น 5.32 ล้านบาท ในปี 2551 และ 7.25 ล้านบาท ในปี 2552 และการที่บริษัทขยายธุรกิจเชิงรุกในปี 2551 ทำให้ค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องเนื่องกับการบริหารและประกอบธุรกิจหลายอย่างเพิ่มขึ้นเช่นกัน ตัวอย่างเช่น ค่าใช้จ่ายจากการเช่ารถยนต์ซึ่งบริษัทจำเป็นต้องเช่ารถประจำตำแหน่งผู้บริหารระดับสูงและรถกระบะเพื่อใช้ในการบริการติดตั้งและซ่อมบำรุงโครงข่าย โดยเพิ่มขึ้นจากในปี 2551 เท่ากับ 1.72 ล้านบาท เป็น 4.35 ล้านบาท ในปี 2552 หรือคิดเป็นอัตรากาเรตโตถึงร้อยละ 153.61 ขณะที่ค่าใช้จ่ายในการเช่าอาคารสำนักงาน เพิ่มขึ้นจากปี 2550 เท่ากับ 1.52 ล้านบาท เป็น 2.74 ล้านบาท และ 3.94 ล้านบาทในปี 2551-2552 ตามลำดับ ในส่วนของค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับระบบสาธารณูปโภค เช่น ค่าน้ำ ค่าไฟฟ้า ค่าโทรศัพท์ ค่าอินเทอร์เน็ต และอื่นๆนั้น ในปี 2550 มีจำนวน 1.34 ล้านบาท และเพิ่มขึ้นเป็น 4.86 ล้านบาท และ 5.59 ล้านบาทในปี 2551-2552 ตามลำดับ ซึ่งมีสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มพื้นที่เช่าอาคารสำนักงานและการเพิ่มจำนวนพนักงาน

สำหรับค่าใช้จ่ายในการบริหารในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2553 มีมูลค่าเท่ากับ 44.61 ล้านบาท¹⁰ ซึ่งเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปี 2552 คิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 17.45 โดยค่าใช้จ่ายในการบริหารในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2553 คิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้รวมเท่ากับร้อยละ 15.73 ซึ่งมีอัตราใกล้เคียงกับค่าใช้จ่ายในการบริหารของช่วงเดียวกันในปี 2552 ที่มีสัดส่วนร้อยละ 14.33 ของรายได้รวม แสดงถึงความสามารถในการควบคุมต้นทุนการบริหารของบริษัทที่ยังคงอยู่ในระดับที่ดี ทั้งนี้ การเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายดังกล่าว เมื่อเทียบกับรายได้รวมนั้น ส่วนหนึ่งเกิดจากค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องจากกระบวนการเตรียมความพร้อมในการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เช่น ค่าที่ปรึกษา ค่าเบี้ยประชุม กรรมการที่เพิ่มขึ้น เป็นต้น

ค่าใช้จ่ายทางการเงิน

บริษัทมีค่าใช้จ่ายทางการเงินในช่วงปี 2550-2552 ประมาณ 605,000 บาท 7.26 ล้านบาท และ 3.39 ล้านบาทตามลำดับ ซึ่งประกอบด้วยต้นทุนสองส่วน ได้แก่ ค่าธรรมเนียมของสถาบันการเงินและดอกเบี้ยจ่าย โดยค่าธรรมเนียมของสถาบันการเงินในปี 2550-2552 มีจำนวนประมาณ 201,000 ล้านบาท 105,000 ล้านบาท 162,000 ล้านบาท ตามลำดับ ขณะที่ดอกเบี้ยจ่ายในปี 2550-2552 มีจำนวนประมาณ 404,000 ล้านบาท 7.16 ล้านบาท และ 3.23 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งประกอบด้วยดอกเบี้ยจ่ายที่เกิดจากเงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกัน คือ GCS เพื่อนำมาเป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจของบริษัท โดยบริษัทได้มีการเพิ่มจำนวนเงินกู้ยืมระยะสั้นอีกในปี 2551 ทำให้จำนวนดอกเบี้ยจ่ายในปี 2551 เพิ่มขึ้นอย่างมีสาระสำคัญ นอกจากนี้บริษัทยังมีเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงิน เพื่อใช้ลงทุนในอุปกรณ์โครงข่ายของบริษัท โดยมีหลักประกันคือการจดจำนองที่ดินของ บริษัทจีคอน เรียลตี้ จำกัด (GCON) ซึ่งเป็นกิจการที่เกี่ยวข้องกันของบริษัท โดยมีผู้ถือหุ้นใหญ่รายหนึ่งของบริษัท เป็นผู้ถือหุ้นของ GCON ภายในปี 2552 บริษัทได้เริ่มชำระคืนหนี้ทั้งระยะสั้นและระยะยาว ทำให้จำนวนดอกเบี้ยจ่ายมีค่าลดลง โดยบริษัทสามารถชำระคืนเงินกู้ทั้งเงินกู้ยืมระยะสั้นและระยะยาวได้ครบในปี 2552

บริษัทมีค่าใช้จ่ายทางการเงินในช่วงมกราคม – มิถุนายน 2553 ประมาณ 159,000 บาท โดยแบ่งออกเป็นค่าธรรมเนียมของสถาบันการเงินจำนวนประมาณ 62,000 บาท และ ดอกเบี้ยจ่ายประมาณ 97,000 บาท ขณะที่ในช่วงเดียวกันของปี 2552 บริษัทมีค่าใช้จ่ายทางการเงินจำนวน 2.88 ล้านบาท ซึ่งแบ่งออกเป็นค่าธรรมเนียมของสถาบันการเงินจำนวนประมาณ 46,000 บาทและดอกเบี้ยจ่ายเท่ากับ 2.83 ล้านบาท สาเหตุที่จำนวนค่าใช้จ่ายดังกล่าวมีจำนวนลดลงเกิดจากดอกเบี้ยจ่ายมีจำนวนลดลง เพราะบริษัทชำระคืนเงินกู้ทั้งเงินกู้ยืมระยะสั้นและระยะยาวได้ครบในปี 2552 ทั้งนี้ ในช่วงมกราคม – มิถุนายน 2553 บริษัทมีการกู้ยืมเงินระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้น จำนวน 30.00 ล้านบาท

¹⁰ ค่าใช้จ่ายในการบริหารจำนวน 44.61 ล้านบาท นับรวมค่าตอบแทนผู้บริหารในช่วงเดียวกันจำนวน 10.91 ล้านบาท เพื่อให้งบกำไรขาดทุนของบริษัทในช่วงเวลาดังกล่าว สามารถเปรียบเทียบกับงบกำไรขาดทุนในช่วงเวลาอื่นได้ เนื่องจากงบกำไรขาดทุนในปี 2550 – 2552 นั้น มิได้แยกค่าตอบแทนผู้บริหารออกจากค่าใช้จ่ายในการบริหาร

กำไรขั้นต้น

อัตราส่วนทางการเงิน	หน่วย	ปี 2550	ปี 2551	ปี 2552	ม.ค. 52 – มิ.ย. 52	ม.ค. 53 – มิ.ย. 53
อัตรากำไรขั้นต้น	%	63.24	66.20	70.35	72.68	70.38
อัตรากำไรสุทธิ	%	29.75	33.09	35.26	37.72	35.53

จากโครงสร้างของรายได้และค่าใช้จ่ายที่ได้กล่าวมาแล้วข้างต้นนั้นส่งผลให้บริษัทมีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้นจาก 158.37 ล้านบาทในปี 2550 เป็น 369.81 ล้านบาท และ 383.54 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราส่วนกำไรขั้นต้นเท่ากับร้อยละ 63.24 ร้อยละ 66.20 และร้อยละ 70.35 ในปี 2550-2552 ตามลำดับ สาเหตุหนึ่งที่ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทมีจำนวนสูงขึ้น เกิดจากการที่บริษัทมีรายได้จากค่าบริหารจัดการและให้บริการบำรุงรักษาโครงข่ายเพิ่มขึ้น โดยหากแบ่งประเภทกำไรขั้นต้นตามรายได้จากการขายและรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรมีแนวโน้มว่ากำไรขั้นต้นในการให้บริการวงจรมีแนวโน้มจะมากกว่ากำไรขั้นต้นที่เกิดจากการขายอุปกรณ์อย่างมีสาระสำคัญ โดยกำไรขั้นต้นในการให้บริการวงจรมีแนวโน้มในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 83.55 ล้านบาท 305.69 ล้านบาท และ 337.16 ล้านบาทตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นเท่ากับ ร้อยละ 53.40 ร้อยละ 71.78 และ ร้อยละ 70.09 ตามลำดับ ขณะที่กำไรขั้นต้นที่เกิดจากการขายอุปกรณ์ในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 3.67 ล้านบาท 35.89 ล้านบาท และ 5.84 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตรากำไรขั้นต้นเท่ากับ ร้อยละ 16.08 ร้อยละ 34.34 และ ร้อยละ 24.73 ตามลำดับ

สำหรับกำไรขั้นต้นในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2553 มีมูลค่าเท่ากับ 199.59 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนกำไรขั้นต้นเท่ากับร้อยละ 70.38 โดยมีมูลค่ากำไรขั้นต้นนั้น เพิ่มขึ้นจากจำนวนในช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนหน้าเท่ากับ 6.90 ล้านบาท หรือเติบโตร้อยละ 3.58 ซึ่งในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2552 บริษัทมีกำไรขั้นต้นเท่ากับ 192.68 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 72.68 ทั้งนี้ หากพิจารณาด้านอัตราส่วนความสามารถในการทำกำไรแล้ว จะพบว่าบริษัทมีอัตราส่วนกำไรขั้นต้นลดลง สาเหตุเกิดจากจำนวนการขายอุปกรณ์มีจำนวนลดลง นอกจากนี้ ยังเกิดจากจำนวนรายได้จากค่าบริหารจัดการและรายได้ที่ลดลง

กำไรสุทธิ

สำหรับกำไรก่อนหักค่าใช้จ่ายทางการเงินและภาษีเงินได้นิติบุคคลของบริษัทในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 106.82 ล้านบาท 271.41 ล้านบาท และ 281.35 ล้านบาท ตามลำดับ และมีกำไรสุทธิเท่ากับ 74.51 ล้านบาท 184.85 ล้านบาท และ 192.24 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตรากำไรสุทธิเท่ากับร้อยละ 29.75 ร้อยละ 33.09 และร้อยละ 35.26 ล้านบาทตามลำดับ โดยอัตราส่วนที่เพิ่มขึ้นนี้ นอกจากจะเกิดจากการเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องของอัตรากำไรขั้นต้นแล้ว ยังเกิดจากการควบคุมค่าใช้จ่ายในการบริการและค่าใช้จ่ายในการบริหารให้อยู่ในระดับที่เหมาะสมของบริษัท นอกจากนี้ในปี 2552 บริษัทยังมีจำนวนดอกเบี้ยจ่ายที่ลดลงมาก เนื่องจากบริษัทได้ชำระหนี้ทั้งระยะยาวและระยะสั้นได้ครบถ้วน

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีกำไรสุทธิเท่ากับ 100.77 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปี 2552 คิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 0.78 ในช่วงเวลาดังกล่าว บริษัทมีอัตรากำไรสุทธิเท่ากับร้อยละ 35.53 ซึ่งน้อยกว่าอัตรากำไรสุทธิในช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้าที่เท่ากับร้อยละ 37.72 อันเป็นผลมาจากการลดลงของอัตราส่วนกำไรขั้นต้น

หากพิจารณาระหว่างกำไรสุทธิของบริษัทกับกระแสเงินสดจากการดำเนินงานในปี 2550-2552 ซึ่งมีจำนวนเท่ากับ 125.02 ล้านบาท 166.19 ล้านบาท และ 292.37 ล้านบาท ตามลำดับ และกระแสเงินสดจากการดำเนินงานในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 ซึ่งมีจำนวนเท่ากับ 114.25 ล้านบาท จะพบว่า จำนวนกำไรสุทธิและจำนวนกระแสเงินสดจากการดำเนินงานในภาพรวมทุกปีนั้น มีจำนวนใกล้เคียงกัน แสดงให้เห็นว่ากำไรสุทธิของบริษัทนั้น สามารถสะท้อนเป็นเงินสดให้กับบริษัทได้อย่างแท้จริง

ฐานะการเงิน

สินทรัพย์รวม

สินทรัพย์รวมของบริษัท ณ สิ้นปี 2550-2552 มีมูลค่าเท่ากับ 277.64 ล้านบาท 456.16 ล้านบาท และ 485.91 ล้านบาท ตามลำดับ คิดเป็นอัตราการขยายตัวเพิ่มขึ้นร้อยละ 64.30 ในปี 2551 และ ร้อยละ 6.52 ในปี 2552 ทั้งนี้ในปี 2551 บริษัทมีการลงทุนเชิงรุกในการเพิ่มจำนวนอุปกรณ์โครงข่ายเพื่อใช้ในการให้บริการวงจรสื่อสารความเร็วสูงประเภทต่างๆของบริษัทเพื่อรองรับการขยายฐานลูกค้า ส่งผลให้รายการอุปกรณ์โครงข่ายเพิ่มขึ้นจาก 144.02 ล้านบาทในปี 2550 เป็น 277.04 ล้านบาท และ 369.53 ล้านบาทในปี 2551-2552 ตามลำดับ และเพื่อรองรับการขยายขนาดธุรกิจของบริษัท ทำให้บริษัทมีการซื้อสินทรัพย์ที่เป็นอุปกรณ์เพื่อใช้ในการบริหารเพิ่มมากขึ้น จากในปี 2550 จำนวน 14.98 ล้านบาท เป็น 22.13 ล้านบาทในปี 2551 และ 20.99 ล้านบาทในปี 2552 ขณะเดียวกันสินทรัพย์หมุนเวียนที่จำเป็นในการดำเนินงาน เช่น ลูกหนี้การค้า มีจำนวนเพิ่มขึ้นในช่วงปี 2551 เนื่องจากในปีดังกล่าว เกิดวิกฤตการณ์ทางเศรษฐกิจทั้งภายในประเทศไทยและต่างประเทศ บริษัทเล็งเห็นถึงปัญหาเรื่องสภาพคล่องที่อาจเกิดขึ้นกับลูกค้า บริษัทจึงมีการผ่อนปรนระยะเวลาการชำระเงินให้กับลูกค้ารายเก่า ทั้งนี้ อัตราการผิดนัดชำระหนี้ของลูกหนี้ของบริษัทมีจำนวนน้อยมาก แสดงถึงควมมีประสิทธิภาพในการเรียกเก็บเงินจากลูกค้าของบริษัท โดยส่วนหนึ่งเกิดจากการที่ลูกค้าของบริษัทนั้น มีฐานะการเงินที่มั่นคง

ทั้งนี้ ณ สิ้นเดือนมิถุนายน ปี 2553 บริษัทมีสินทรัพย์รวมเท่ากับ 533.26 ล้านบาท โดยสินทรัพย์ที่มีจำนวนที่เป็นสาระสำคัญได้แก่ อุปกรณ์โครงข่ายสุทธิ ลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับสุทธิ อุปกรณ์สุทธิ และเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ซึ่งมีมูลค่าเท่ากับ 387.14 ล้านบาท 74.85 ล้านบาท 21.56 ล้านบาท และ 20.94 ล้านบาท ตามลำดับ ทั้งนี้บริษัทมีจำนวนเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้นจากจำนวนเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 เป็นอัตราส่วนร้อยละ 144.14

สินทรัพย์หมุนเวียน

ลูกหนี้การค้า

หน่วย: ล้านบาท

อายุลูกหนี้	2550	2551	2552	ม.ค. - มิ.ย. 2553
ยังไม่ครบกำหนดชำระ	48.42	71.72	54.83	55.91
ค้างชำระ ไม่เกิน 3 เดือน	2.51	12.25	6.69	9.18
ค้างชำระ 3-6 เดือน	0.03	1.40	0.44	5.38
ค้างชำระ 6-12 เดือน	0.00	0.00	0.05	0.12
มากกว่า 12 เดือน	0.00	0.11	1.00	1.07
รวมลูกหนี้การค้า	50.95	85.48	63.00	71.65

ที่มา : งบการเงินภายในบริษัท ปี 2550

งบการเงินตรวจสอบโดยผู้สอบบัญชี ปี 2551, 2552, และ มกราคม - มิถุนายน 2553

บริษัทมีจำนวนลูกหนี้การค้าในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 50.95 ล้านบาท 85.48 ล้านบาท และ 63.00 ล้านบาท ตามลำดับ ซึ่งเพิ่มขึ้นสอดคล้องกับยอดขายสินค้าและรายได้ที่ได้รับจากการให้บริการให้เช่าวงจรที่มีการเติบโตเพิ่มขึ้นในปี 2551 และลดลงเล็กน้อยในปี 2552 โดยลูกหนี้การค้าของบริษัทส่วนใหญ่สามารถชำระค่าสินค้าและบริการได้ตรงตามจำนวนเงินและไม่มีการผัดนัดชำระหนี้ เนื่องจากลูกค้าของบริษัทเป็นประเภท บริษัทขนาดกลางถึงขนาดใหญ่ สถาบันการเงิน และรัฐวิสาหกิจที่มีฐานะทางการเงินที่มั่นคง ในปี 2552 จำนวนลูกหนี้ที่ค้างชำระมากกว่า 3 เดือนนั้น มีจำนวน 1.49 ล้านบาท หรือร้อยละ 2.35 ของจำนวนลูกหนี้การค้าทั้งหมดซึ่งแสดงให้เห็นถึงความสามารถในการชำระหนี้ของลูกค้าและความสามารถในการจัดเก็บหนี้ของบริษัท นอกจากนี้ บริษัทยังมีการประมาณการค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญเท่ากับ 1.07 ล้านบาท ในปี 2552 หรือคิดเป็นอัตราส่วนร้อยละ 1.70 ของจำนวนลูกหนี้การค้าทั้งหมด โดยมีจำนวนใกล้เคียงกับยอดหนี้ค้างชำระมากกว่า 3 เดือน จึงถือว่าการตั้งสำรองค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญของบริษัทมีความเหมาะสม ทั้งนี้ บริษัทมีนโยบายการให้เครดิตทางการค้าประมาณ 30 วัน โดยเมื่อพิจารณาระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ยของบริษัทในปี 2550-2552 ซึ่งเท่ากับ 52 วัน 47 วัน และ 53 วัน ตามลำดับ จะพบว่าลูกหนี้ทางการค้าของบริษัทนั้น มีการชำระเงินที่ล่าช้ากว่านโยบายที่บริษัทได้กำหนดไว้ สาเหตุเกิดจากลูกค้าบางรายมีการกำหนดวันที่วางบิลและวันที่จ่ายเช็ค ซึ่งอาจไม่ตรงกับช่วงระยะเวลาเรียกเก็บหนี้ของบริษัท ทำให้ระยะเวลาเก็บหนี้โดยเฉลี่ยยาวนานเกินกว่านโยบาย Credit Term ของบริษัท อย่างไรก็ตาม บริษัท กำหนดให้การตั้งค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญเป็นแบบเฉพาะเจาะจง โดยจะทำการพิจารณาจากประสบการณ์การเก็บเงินและการวิเคราะห์อายุลูกหนี้ตลอดจนการดำเนินการตามมาตรการการติดตามหนี้ที่ค้างชำระมาแล้วทั้งสิ้น มาตรการในการติดตามทวงถามลูกหนี้ที่ค้างชำระเกิน Credit term มีดังนี้

ค้างชำระเกิน	มาตรการในการติดตาม
30 วัน	เจ้าหน้าที่ฝ่ายขายที่รับผิดชอบลูกหนี้รายนั้น ทำการติดตามทวงถาม
45 วัน	รองกรรมการผู้จัดการทำการติดตามทวงถาม
60 วัน	เจ้าหน้าที่ฝ่ายขายออกหนังสือทวงถามครั้งที่ 1 และแจ้งเตือนการตัดสัญญาฉบับให้บริการ
90 วัน	เจ้าหน้าที่ฝ่ายวิศวกรรมทำการตัดสัญญาฉบับให้บริการ และหยุดรับรู้รายได้ของวงจรรายนั้น
97 วัน	ฝ่ายกฎหมายออกหนังสือทวงถามครั้งที่ 2 และแจ้งการฟ้องร้องดำเนินคดี

บริษัทจะหยุดและ/หรือระงับการให้บริการแก่ลูกค้า เมื่อลูกค้ามีหนี้ค้างชำระเกิน 90 วัน และหยุดรับรู้รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรถัดไป

ณ สิ้นเดือนมิถุนายน ปี 2553 บริษัทมีจำนวนลูกหนี้การค้าเท่ากับ 71.65 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นเนื่องจากบริษัทมีการให้บริการวงจรรีสื่อสารความเร็วสูงแก่ลูกค้า ขณะเดียวกัน บริษัทยังมิได้มีการปรับประมาณการค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญเพิ่มขึ้นหรือลดลงแต่อย่างใด ทั้งนี้ จำนวนลูกหนี้ที่ค้างชำระมากกว่า 3 เดือนนั้น มีจำนวน 6.57 ล้านบาท หรือร้อยละ 9.17 ของจำนวนลูกหนี้การค้าทั้งหมด ซึ่งถือว่าเป็นอัตราส่วนที่เพิ่มขึ้นจากจำนวนลูกหนี้ดังกล่าว ณ สิ้นปี 2552 สาเหตุเกิดจากการเพิ่มขึ้นของจำนวนลูกหนี้ที่ค้างชำระ 3-6 เดือน เนื่องจากลูกหนี้รายหนึ่ง ติดปัญหาภายในกิจการ ทำให้ยังมิได้ชำระหนี้ให้กับบริษัท อย่างไรก็ตาม บริษัทได้ทำการติดตามการชำระเงินอยู่เป็นระยะๆ

สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน

อุปกรณ์โครงข่าย

บริษัทมีอุปกรณ์โครงข่ายเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องโดยเฉพาะในปี 2551 ที่บริษัทมีแผนการขยายขนาดธุรกิจและการลงทุน โดยในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 144.37 ล้านบาท 277.04 ล้านบาท และ 369.53 ล้านบาทตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราการเติบโตเท่ากับร้อยละ 91.89 ในปี 2551 และร้อยละ 33.39 ในปี 2552 อุปกรณ์โครงข่ายของบริษัทนั้น แบ่งออกเป็น 2 ประเภท ได้แก่ อุปกรณ์โครงข่ายระหว่างติดตั้ง และอุปกรณ์โครงข่าย โดยบริษัทมีอุปกรณ์โครงข่ายระหว่างติดตั้งเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 33.69 ล้านบาท 38.91 ล้านบาท และ 50.75 ล้านบาท ตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตราการเติบโตเท่ากับร้อยละ 15.50 ในปี 2551 และร้อยละ 30.43 ในปี 2552 ซึ่งเพิ่มขึ้นตามรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรมูลนิธิภัณฑ์ของบริษัท เนื่องจากบริษัทจะจ้างผู้รับเหมาช่วงมาดำเนินการประกอบอุปกรณ์โครงข่ายระหว่างติดตั้งที่บริษัทเป็นเจ้าของอยู่ให้เกิดเป็นอุปกรณ์โครงข่ายเพื่อนำไปใช้ในการให้บริการลูกค้าที่มาเช่าวงจรรีสื่อสารความเร็วสูงจากบริษัท ทั้งนี้ บริษัทไม่มีการคิดค่าเสื่อมราคาของอุปกรณ์โครงข่ายระหว่างติดตั้งสำหรับอุปกรณ์โครงข่ายในช่วงปี 2550-2552 นั้น มีจำนวนเท่ากับ 110.68 ล้านบาท 238.12 ล้านบาท และ 318.78 ล้านบาทตามลำดับ โดยคิดเป็นอัตราการเติบโตร้อยละ 115.14 ในปี 2551 และ ร้อยละ 33.87 ในปี 2552 เนื่องจากบริษัทขยายฐานลูกค้าของบริษัทในทุกประเภทการให้บริการให้เช่าวงจรรีสื่อสาร ทำให้บริษัทต้องการอุปกรณ์โครงข่ายเพิ่มมากขึ้น เพื่อให้สามารถให้บริการได้อย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพสูงสุด ให้เป็นไปตามแผนการของบริษัทที่ต้องการลดข้อผิดพลาดที่อาจเกิดขึ้นให้น้อยที่สุด

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2553 บริษัทมีอุปกรณ์โครงข่ายจำนวน 387.14 ล้านบาท โดยเป็นการซื้อเพิ่มระหว่างงวดเท่ากับ 51.44 ล้านบาท ตัดจำหน่ายระหว่างงวดประมาณ 1.31 ล้านบาท และค่าเสื่อมราคาเท่ากับ 32.52 ล้านบาท

อุปกรณ์

บริษัทมีจำนวนอุปกรณ์เพิ่มขึ้นในปี 2551 และลดลงเพียงเล็กน้อยในปี 2552 โดยมีจำนวนเท่ากับ 14.98 ล้านบาท 22.14 ล้านบาท และ 20.99 ล้านบาทตามลำดับ หรือคิดเป็นอัตรากำไรเติบโตเท่ากับร้อยละ 47.73 ในปี 2551 และลดลงร้อยละ 5.18 ในปี 2552 เนื่องจากการขยายแผนการดำเนินงานธุรกิจของบริษัทในปี 2551 ทำให้บริษัทต้องการสินทรัพย์ที่ใช้ในการบริหารงานมากขึ้น โดยทรัพย์สินที่มีมูลค่าสูงส่วนใหญ่จะเป็น อุปกรณ์สำนักงาน และอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ ซึ่งคิดเป็นประมาณร้อยละ 40-60 เพื่อรองรับกับจำนวนพนักงานที่บริษัทจ้างเพิ่มขึ้นในการดำเนินงานภายในบริษัทและให้บริการลูกค้าของบริษัทที่เพิ่มมากขึ้นอย่างต่อเนื่องและมีประสิทธิภาพ ทั้งนี้ การลดลงของอุปกรณ์ในปี 2552 เกิดจากการที่บริษัทมีค่าเผื่อการด้อยค่าของส่วนปรับปรุงสินทรัพย์เช่า

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2553 บริษัทมีอุปกรณ์เท่ากับ 21.56 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 2.73 จากจำนวนอุปกรณ์ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2553 โดยระหว่างช่วงเวลาดังกล่าว บริษัทมีการซื้อเพิ่มจำนวนประมาณ 4.36 ล้านบาท และค่าเสื่อมราคาสำหรับงวดเท่ากับ 3.79 ล้านบาท

หนี้สิน

บริษัทมีจำนวนหนี้สินในช่วงปี 2550-2552 เท่ากับ 173.72 ล้านบาท 197.40 ล้านบาท และ 133.91 ล้านบาทตามลำดับ โดยหนี้สินส่วนใหญ่ของบริษัทมาจากเจ้าหนี้การค้าและภาษีเงินได้นิติบุคคลค้างจ่าย ซึ่งบริษัทได้พยายามลดจำนวนของเจ้าหนี้การค้าลงอย่างต่อเนื่องในช่วงปี 2550-2552 ทำให้อัตราส่วนของเจ้าหนี้การค้าในปัจจุบันต่อหนี้สินรวมอยู่ที่ร้อยละ 26.40 และภาษีเงินได้นิติบุคคลค้างจ่ายต่อหนี้สินรวมอยู่ที่ร้อยละ 28.16 นอกจากนี้ ด้วยความสามารถในการบริหารธุรกิจของคณะผู้บริหาร ทำให้ในปี 2552 บริษัทสามารถชำระเงินกู้ระยะสั้นทั้งหมดที่กู้ยืมจาก GCS ซึ่งเป็นกิจการที่เกี่ยวข้องกัน ที่บริษัทเคยกู้มาเพื่อใช้เป็นเงินหมุนเวียนในอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 8.5 ต่อปี นอกจากนี้ บริษัทยังสามารถชำระเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบันการเงินทั้งหมดที่บริษัทเคยกู้ยืมมาเพื่อใช้ลงทุนในอุปกรณ์โครงข่าย ในอัตราดอกเบี้ย MLR ซึ่งหลักประกันเป็นที่ดินของ GCON และต้องดำรงอัตราส่วนหนี้สินรวมต่อส่วนของผู้ถือหุ้นไม่เกินกว่า 2 ต่อ 1 ซึ่งบริษัทสามารถดำเนินการตามข้อกำหนดนี้ได้ตลอดมา ทำให้ ณ สิ้นปี 2552 บริษัทไม่มีภาระหนี้สินทั้งระยะสั้นและระยะยาว

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2553 บริษัทมีจำนวนหนี้สินเท่ากับ 142.36 ล้านบาท โดยหนี้สินส่วนใหญ่ประกอบด้วยเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน เจ้าหนี้การค้า รายได้รอตัดบัญชีและเงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า และภาษีเงินได้นิติบุคคลค้างจ่าย โดยบริษัทมีจำนวนเงินกู้ยืมระยะสั้นจำนวน 30.00 ล้านบาท ซึ่งบริษัทได้กู้ยืมจากสถาบันการเงินในปี 2553 นอกจากนี้ บริษัทยังมีภาษีเงินได้นิติบุคคลค้างจ่ายจำนวน 36.35 ล้านบาท และบริษัทมีเจ้าหนี้การค้าเท่ากับ 26.82 ล้านบาท สำหรับรายได้รอตัดบัญชีและเงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า มีจำนวนเท่ากับ 29.42 ล้านบาท หากเปรียบเทียบกับจำนวนหนี้สินหมุนเวียน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 แล้ว จำนวนเจ้าหนี้การค้า รายได้รอตัดบัญชีและเงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า และภาษีเงินได้นิติบุคคลค้างจ่ายของบริษัท ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2553 มีจำนวนลดลง ทั้งนี้ บริษัทยังคงไม่มีภาระหนี้สินระยะยาว

ส่วนของผู้ถือหุ้น

การที่บริษัทมีผลประกอบการที่ดีและมีกำไรเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องในช่วงปี 2551 และ 2552 ทำให้บริษัทมีส่วนของผู้ถือหุ้นเพิ่มขึ้น และบริษัทสามารถนำเงินส่วนนี้มาใช้ในการลงทุนต่อเนื่องได้โดยไม่ต้องอาศัยการกู้ยืมเงินระยะยาวและระยะสั้น โดยในช่วงปี 2550-2552 บริษัทมีจำนวนส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับ 103.91 ล้านบาท 258.77 ล้านบาท และ 352.00 ล้านบาทตามลำดับ ทั้งนี้ เพื่อรองรับการขยายธุรกิจและการลงทุนในอนาคต เมื่อวันที่ 30 มิถุนายน 2552 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทอนุมัติให้บริษัททำการเพิ่มทุนจดทะเบียนจากเดิม 30 ล้านบาท เป็น 80 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 5 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นละ 10 บาท และเมื่อวันที่ 10 กันยายน 2552 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทอนุมัติให้บริษัททำการเพิ่มทุนจดทะเบียนเพิ่มเติมจาก 80 ล้านบาท เป็น 225 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 14.5 ล้านหุ้น มูลค่าหุ้นละ 10 บาท สำหรับประวัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัทนั้น ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท ได้มีมติเมื่อวันที่ 30 เมษายน 2551 อนุมัติให้บริษัทจ่ายเงินปันผลประจำปี สำหรับปี 2550 ให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราหุ้นละ 10 บาท รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 30 ล้านบาท และที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท ได้มีมติเมื่อวันที่ 29 เมษายน 2552 อนุมัติให้บริษัทจ่ายเงินปันผลประจำปี สำหรับปี 2551 ให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราหุ้นละ 12 บาท รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 36 ล้านบาท นอกจากนี้ ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ได้มีมติเมื่อวันที่ 7 ตุลาคม 2552 อนุมัติให้บริษัทจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล สำหรับปี 2552 ให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราหุ้นละ 32.25 บาท รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 258.00 ล้านบาท สำหรับเงินปันผลประจำปี 2552 นั้น ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ได้มีมติเมื่อวันที่ 16 มีนาคม 2553 อนุมัติให้บริษัทจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราหุ้นละ 2.75 บาท รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 61.88 ล้านบาท

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2553 บริษัทมีส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับ 390.90 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากผลการดำเนินงานของบริษัทที่มีกำไรสุทธิในช่วงมกราคม – มิถุนายน 2553 เท่ากับ 100.77 ล้านบาท โดยบริษัทได้มีการจ่ายเงินปันผลประจำปีสำหรับปี 2552 ตามมติที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นเมื่อวันที่ 26 เมษายน 2553 เป็นเงินจำนวน 61.88 ล้านบาท หรือในอัตราหุ้นละ 2.75 บาท

สภาพคล่อง

กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน

ในปี 2550 บริษัทมีกระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน เท่ากับ 125.02 ล้านบาท โดยมีกำไรจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์และหนี้สินจากการดำเนินงานเท่ากับ 123.07 ล้านบาท และมีการเปลี่ยนแปลงในสินทรัพย์และหนี้สินจากการดำเนินงานจำนวน 8.97 ล้านบาท

บริษัทมีกระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงานในปี 2551 เท่ากับ 166.19 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากปี 2550 จำนวน 41.17 ล้านบาท ทั้งที่กำไรสุทธิในปี 2551 เพิ่มขึ้นถึง 110.34 ล้านบาท สาเหตุเกิดจากการลดลงของการเปลี่ยนแปลงสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงานภายในปี 2551 โดยมีปัจจัยหลักมาจากการลดลงของเจ้าหนี้การค้าบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน จำนวน 49.14 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทได้ชำระหนี้ดังกล่าว อีกปัจจัยหนึ่ง คือ การเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับจำนวน 37.78 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นตามจำนวนรายได้ที่เพิ่มมากขึ้น

บริษัทมีกระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงานในปี 2552 เท่ากับ 292.37 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากปี 2551 จำนวน 125.69 ล้านบาท ทั้งที่กำไรสุทธิในปี 2552 เพิ่มขึ้นเพียง 7.39 ล้านบาทเท่านั้น เนื่องจากบริษัทได้รับการชำระหนี้จากลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับในจำนวนที่มากกว่ายอดลูกหนี้การค้าที่บริษัทให้เครดิตแก่ลูกค้าในปีดังกล่าว ขณะเดียวกัน บริษัทยังมีรายได้รอดตัดบัญชีและเงินรับล่วงหน้าจากลูกค้าเพิ่มขึ้นอีกด้วย

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีกระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงานเท่ากับ 114.25 ล้านบาท สาเหตุที่ทำให้จำนวนกระแสเงินสดนี้แตกต่างจากกำไรสุทธิของบริษัท ส่วนหนึ่งเป็นผลมาจากการลดลงของค่าใช้จ่ายค้างจ่าย และการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับ

กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน

บริษัทมีกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมลงทุนในปี 2550 เท่ากับ 149.52 ล้านบาท โดยส่วนใหญ่เป็นค่าใช้จ่ายในการซื้ออุปกรณ์โครงข่าย เพื่อใช้ในการให้บริการวงจรรีสื่อสารต่อลูกค้า โดยคิดเป็นจำนวนทั้งสิ้น 149.56 ล้านบาท

บริษัทมีกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมลงทุนในปี 2551 เท่ากับ 154.49 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่เป็นค่าใช้จ่ายในการซื้ออุปกรณ์โครงข่าย เพื่อใช้ดำเนินการให้บริการวงจรรีสื่อสารความเร็วสูงกับลูกค้าของบริษัท โดยคิดเป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 141.96 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 91.89 ของกระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน

บริษัทมีกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมลงทุนในปี 2552 เท่ากับ 165.58 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่เป็นค่าใช้จ่ายในการซื้ออุปกรณ์โครงข่าย เพื่อใช้ดำเนินการให้บริการวงจรรีสื่อสารความเร็วสูงกับลูกค้าของบริษัท โดยคิดเป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 153.76 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 92.86 ของกระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน

บริษัทมีกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมลงทุนในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 เท่ากับ 70.02 ล้านบาท โดยส่วนใหญ่เป็นค่าใช้จ่ายในการซื้ออุปกรณ์โครงข่าย โดยคิดเป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 64.86 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 92.64 ของกระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน

กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน

ในปี 2550 บริษัทมีกระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงินเท่ากับ 46.41 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วยเงินกู้ยืมรับจากกิจการที่เกี่ยวข้องกันจำนวน 16.70 ล้านบาท เพื่อนำมาใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทในการดำเนินงาน นอกจากนี้ บริษัทยังได้รับเงินกู้ยืมระยะยาวอีกจำนวน 4.71 ล้านบาท และได้รับเงินจากการเพิ่มทุนจำนวน 25.00 ล้านบาท เพื่อนำมาลงทุนในโครงข่ายของบริษัทในการให้บริการลูกค้าที่มีจำนวนเพิ่มขึ้น

ในปี 2551 บริษัทมีกระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงินเท่ากับ 19.11 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วยเงินกู้ยืมรับจากกิจการที่เกี่ยวข้องกันจำนวน 50.00 ล้านบาท เพื่อนำมาใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทในการดำเนินงาน ทั้งนี้ บริษัทได้มีการจ่ายเงินปันผลให้กับผู้ถือหุ้นจำนวน 30 ล้านบาทในปีเดียวกันอีกด้วย

ในปี 2552 บริษัทมีกระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงินเท่ากับ 172.82 ล้านบาท โดยประกอบด้วย การได้รับเงินสดจากการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทเป็นจำนวน 195.00 ล้านบาท ขณะเดียวกัน บริษัทได้จ่ายเงินปันผลให้ผู้ถือหุ้นจำนวน 294.00 ล้านบาท นอกจากนี้ บริษัทยังได้ชำระคืนเงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกันเป็นจำนวน 70.00 ล้านบาทอีกด้วย

สำหรับในช่วงมกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงินเท่ากับ 31.88 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วย การกู้ยืมเงินกู้ระยะสั้นจากสถาบันการเงินจำนวน 30.00 ล้านบาท และจ่ายเงินปันผลจำนวน 61.88 ล้านบาท

อัตราส่วนสภาพคล่อง

บริษัทมีอัตราส่วนสภาพคล่อง (อัตราส่วนสินทรัพย์หมุนเวียนต่อหนี้สินหมุนเวียน) เท่ากับ 0.47 เท่า 0.78 เท่า และ 0.63 เท่า ในปี 2550-2552 ตามลำดับ และบริษัทมีอัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็วเท่ากับ 0.43 เท่า 0.74 เท่า และ 0.55 เท่า ในปี 2550-2552 ตามลำดับ การเพิ่มขึ้นของอัตราส่วนทั้งสองนี้ แสดงถึงความสามารถของบริษัทที่บริหารสภาพคล่องได้ดีขึ้น แม้ว่าในปี 2552 บริษัทมีอัตราส่วนสภาพคล่องจะลดลงเล็กน้อย ทั้งนี้ การที่บริษัทมีจำนวนเจ้าหนี้การค้าลดลงในช่วงที่ผ่านมาและบริษัทได้ชำระคืนเงินกู้ยืมระยะสั้นได้ครบถ้วนแล้ว ทำให้บริษัทไม่มีปัญหาเรื่องการผิดนัดชำระหนี้ระยะสั้นในอนาคต ในปี 2552 บริษัทมีระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย 52.96 วัน และระยะเวลาหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ 112.20 วัน ในขณะที่ระยะเวลาชำระหนี้เฉลี่ย 118.56 วัน ทำให้บริษัทมีวงจรเงินสด 46.61 วัน (ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย + ระยะเวลาหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ - ระยะเวลาชำระหนี้เฉลี่ย) ซึ่งลดลงจากวงจรเงินสดในปี 2551 จำนวน 49.59 วัน จึงถือว่าบริษัทสามารถเพิ่มประสิทธิภาพในการรักษาสภาพคล่องของบริษัทได้ดีขึ้น

ในช่วง มกราคม - มิถุนายน 2553 บริษัทมีอัตราส่วนสภาพคล่อง (อัตราส่วนสินทรัพย์หมุนเวียนต่อหนี้สินหมุนเวียน) เท่ากับ 0.78 เท่า และมีอัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็วเท่ากับ 0.67 เท่า แสดงถึงการบริหารสภาพคล่องที่ดีขึ้นของบริษัท โดยบริษัทมีจำนวนเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น

อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน

โครงสร้างเงินทุนของบริษัทในปี 2550 มีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนเท่ากับ 1.67 เท่า ซึ่งส่วนใหญ่มาจากเจ้าหนี้การค้า อย่างไรก็ตามในปี 2551 และ 2552 บริษัทสามารถบริหารสภาพคล่องการชำระหนี้เจ้าหนี้การค้าได้อย่างสม่ำเสมอ ประกอบกับการที่บริษัทมีกำไรสุทธิเพิ่มขึ้นจากเดิมอย่างมาก ทำให้จำนวนเจ้าหนี้การค้าลดลงอย่างมีสาระสำคัญและทำให้อัตราส่วนหนี้สินต่อทุนในปี 2551-2552 มีจำนวนลดลงมาก คือ 0.76 เท่า และ 0.38 เท่าตามลำดับ โดยอีกปัจจัยหนึ่งที่ทำให้อัตราส่วนดังกล่าวลดลงมาจากการที่บริษัทสามารถชำระหนี้ทั้งระยะยาวและระยะสั้นได้หมดภายในปี 2552 และการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทในปีดังกล่าว ขณะที่กำไรสุทธิยังคงเพิ่มขึ้น ทั้งนี้หากพิจารณาความเสี่ยงทางด้านการเงินเฉพาะเงินกู้ยืมที่บริษัทมีภาระต้องจ่ายดอกเบี้ย (interest Bearing Debt) เมื่อเทียบกับส่วนของผู้ถือหุ้น อัตราดังกล่าวจะอยู่ที่ประมาณ 0.24 เท่าในปี 2550 โดยในปี 2551 บริษัทมีการกู้ยืมเงินระยะสั้นเพิ่มขึ้นจำนวน 50 ล้านบาท ทำให้อัตราส่วนดังกล่าวเพิ่มขึ้นเป็น 0.29 อย่างไรก็ตาม ในปี 2552 บริษัทได้ชำระเงินกู้ยืมที่มีภาระดอกเบี้ยทั้ง

ระยะสั้นและระยะยาวครบถ้วน โครงสร้างเงินทุนในลักษณะนี้ ทำให้บริษัทยังคงมีความสามารถในการกู้ยืมเงินในอนาคตเพื่อนำมาลงทุนในอุปกรณ์โครงข่ายหรือทรัพย์สินถาวรอื่นหรือเป็นเงินทุนหมุนเวียน

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2553 บริษัทมีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนเท่ากับ 0.36 เท่า โดยอัตราส่วนดังกล่าวลดลงจากอัตราส่วน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 ซึ่งเท่ากับ 0.38 เท่า โดยบริษัทมีกำไรสะสมที่เพิ่มขึ้น แม้ว่าจะมีการจ่ายเงินปันผล เนื่องจากกำไรสุทธิของบริษัทมากขึ้น อย่างไรก็ตาม บริษัทมีจำนวนหนี้สินหมุนเวียนเพิ่มขึ้นจากจำนวน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 ไม่มาก เมื่อเทียบกับการเพิ่มขึ้นของส่วนของผู้ถือหุ้น รวมทั้งบริษัทได้มีการกู้ยืมเงินระยะยาวเพิ่ม

อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์

บริษัทมีอัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ในปี 2550-2552 เท่ากับ ร้อยละ 53.67 ร้อยละ 50.38 และร้อยละ 40.81 ตามลำดับ สาเหตุที่ทำให้อัตราผลตอบแทนนี้มีค่าสูงอย่างมีสาระสำคัญในปี 2551 นั้น คือในขณะนั้น บริษัทได้มีการขยายฐานลูกค้าและมีการให้บริการเช่าวงจรสื่อสารความเร็วสูงมากขึ้นในหลายประเภท โดยบริษัทสามารถเพิ่มการเติบโตของรายได้ให้มากกว่าการเพิ่มขึ้นของจำนวนอุปกรณ์โครงข่ายที่บริษัทลงทุนเพิ่มขึ้น เนื่องจากอุปกรณ์โครงข่ายที่บริษัทลงทุนไปวงจรหนึ่งนั้น สามารถให้บริการลูกค้าได้หลายรายในเวลาเดียวกัน การที่ผลตอบแทนจากสินทรัพย์ในปี 2552 ลดลงเพียงเล็กน้อยจากปี 2551 นั้น เกิดจากการซื้ออุปกรณ์โครงข่ายระหว่างติดตั้งและอุปกรณ์โครงข่ายเพิ่มมากขึ้น ซึ่งอุปกรณ์โครงข่ายระหว่างติดตั้งนั้น เป็นการซื้อไว้เพื่อใช้ประกอบเป็นอุปกรณ์โครงข่ายในอนาคต จึงทำให้รายได้ที่บริษัทสามารถรับรู้ได้จะเกิดขึ้นในอนาคต

สำหรับในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2553 บริษัทมีอัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์เท่ากับร้อยละ 37.88 ขณะที่อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ในปี 2552 มีค่าเท่ากับร้อยละ 40.81 สาเหตุที่อัตราผลตอบแทนดังกล่าวลดลงจากอัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ในปี 2552 เกิดจากการที่บริษัทมีจำนวนสินทรัพย์เพิ่มขึ้น โดยเฉพาะจำนวนเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ซึ่งบริษัทจะใช้ในการลงทุนเพื่อสร้างผลตอบแทนในอนาคต

อัตราผลตอบแทนของผู้ถือหุ้น

บริษัทมีอัตราผลตอบแทนของผู้ถือหุ้นในปี 2550-2552 เท่ากับ ร้อยละ 143.41 ร้อยละ 101.94 และ ร้อยละ 62.95 ตามลำดับ ทั้งนี้ แม้ว่าการกำไรสุทธิในปี 2552 ของบริษัทจะมีจำนวนเพิ่มมากขึ้นเมื่อเทียบกับกำไรสุทธิในปี 2551 แต่บริษัทมีอัตราผลตอบแทนลดลงในปี 2552 นั้น ซึ่งเป็นผลมาจากการที่มีการเพิ่มทุนจดทะเบียนจำนวน 195 ล้านบาท ในปี 2552 อย่างไรก็ตาม จากการเพิ่มทุนในครั้งนี้ ทำให้บริษัทมีศักยภาพในการลงทุนในอนาคต เพื่อสร้างรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรมากขึ้น ซึ่งหากบริษัทสามารถควบคุมต้นทุนและค่าใช้จ่ายได้อย่างดีแล้ว กำไรสุทธิและอัตราผลตอบแทนของผู้ถือหุ้นจะเพิ่มขึ้น

สำหรับในช่วง มกราคม – มิถุนายน 2553 บริษัทมีอัตราผลตอบแทนของผู้ถือหุ้นเท่ากับร้อยละ 51.96 ซึ่งลดลงจากอัตราผลตอบแทนของผู้ถือหุ้นในปี 2552 เนื่องจากจำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยในปี 2553 มากกว่าจำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยในปี 2552 จากการเพิ่มทุนของบริษัทในปี 2552

สรุปผลการดำเนินงานของบริษัทในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2553

งบการเงิน

งบดุล

สินทรัพย์	31 ธ.ค. 2552		30 ก.ย. 2553	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
สินทรัพย์หมุนเวียน				
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	8,575	1.76	15,440	2.69
ลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับ - สุทธิ	64,521	13.28	74,355	12.97
สินค้าคงเหลือ	3,317	0.68	2,341	0.41
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	8,319	1.71	10,934	1.91
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	84,732	17.44	103,070	17.97
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน				
เงินฝากสถาบันการเงินที่มีภาวะค่าประกัน	1,000	0.21	3,020	0.53
อุปกรณ์โครงข่ายให้เช่า	0	0.00	0	0.00
อุปกรณ์โครงข่าย - สุทธิ	369,529	76.05	405,746	70.75
อุปกรณ์ - สุทธิ	20,988	4.32	42,470	7.41
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน - สุทธิ	5,083	1.05	10,113	1.76
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	4,574	0.94	9,069	1.58
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	401,174	82.56	470,418	82.03
รวมสินทรัพย์	485,906	100.00	573,488	100.00

งบดุล (ต่อ)

หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	31 ธ.ค. 2552		30 ก.ย. 2553	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
หนี้สินหมุนเวียน				
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	0	0.00	15,000	2.62
เจ้าหนี้การค้า	35,353	7.28	35,146	6.13
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากและดอกเบี้ยค้างจ่ายแก่กิจการที่เกี่ยวข้องกัน	0	0.00	0	0.00
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	0	0.00	0	0.00
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	98,549	20.28	86,955	15.16
รายได้รอตัดบัญชีและเงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า	32,745	6.74	38,026	6.63
ภาษีเงินได้นิติบุคคลค้างจ่าย	37,714	7.76	17,202	3.00
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	21,050	4.33	14,079	2.45
อื่นๆ	7,040	1.45	17,648	3.08
รวมหนี้สินหมุนเวียน	133,902	27.56	137,101	23.91
หนี้สินไม่หมุนเวียน				
เงินกู้ยืมระยะยาว - สุทธิจากส่วนที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	0	0.00	0	0.00
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	0	0.00	0	0.00
รวมหนี้สิน	133,902	27.56	137,101	23.91
ส่วนของผู้ถือหุ้น				
ทุนเรือนหุ้น				
ทุนจดทะเบียน	225,000	46.31	300,000	52.31
ทุนที่ออกและชำระแล้ว	225,000	46.31	225,000	39.23
กำไรสะสม				
จัดสรรแล้ว - สรรองตามกฎหมาย	22,500	4.63	22,500	3.92
ยังไม่ได้จัดสรร	104,504	21.51	188,887	32.94
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	352,004	72.44	436,387	76.09
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	485,906	100	573,488	100.00

งบกำไรขาดทุน

	ม.ค. 52 – ก.ย. 52		ม.ค. 53 – ก.ย. 53	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
รายได้				
รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจร	359,747	88.59	394,383	92.57
รายได้จากการขาย	16,055	3.95	3,141	0.74
รายได้จากค่าบริการจัดการและให้บริการบำรุงรักษาโครงข่าย	22,500	5.54	22,500	5.28
รายได้จากค่าบริการจัดการ	3,428	0.84	611	0.14
รายได้อื่น	4,366	1.08	5,392	1.27
รวมรายได้	406,096	100.00	426,027	100.00
ค่าใช้จ่าย				
ต้นทุนบริการและขาย	114,836	28.28	128,843	30.24
ค่าใช้จ่ายในการบริการ	12,104	2.98	16,103	3.78
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	59,725	14.71	69,898	16.41
รวมค่าใช้จ่าย	186,665	45.97	214,844	50.43
กำไรก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงินและภาษีเงินได้นิติบุคคล	219,431	54.03	211,183	49.57
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	3,146	0.77	319	0.07
กำไรก่อนภาษีเงินได้นิติบุคคล	216,285	53.26	210,864	49.50
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	65,562	16.14	64,606	15.16
กำไรสุทธิสำหรับปี	150,723	37.12	146,258	34.33
กำไรสุทธิต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท)	3.32		0.65	
จำนวนหุ้นสามัญถ่วงน้ำหนัก(หุ้น)*	45,464,534		225,000,000	
กำไรสุทธิต่อหุ้นปรับลด (บาท)	0.67		0.49	
จำนวนหุ้นสามัญ Fully-diluted (หุ้น)	225,000,000		300,000,000**	

หมายเหตุ: * ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท เมื่อวันที่ 26 เมษายน 2553 มีมติอนุมัติให้เปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ของหุ้นสามัญจากมูลค่าหุ้นละ 10 บาท เป็นมูลค่าหุ้นละ 1 บาท ดังนั้น เพื่อให้งบการเงินของบริษัทสามารถเปรียบเทียบได้บริษัทจึงแสดงจำนวนหุ้นสามัญถ่วงน้ำหนักโดยให้หุ้นสามัญมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท

** จำนวนหุ้นสามัญหลังการจัดสรรให้แก่พนักงานและเสนอขายให้แก่ประชาชนทั่วไป

งบกระแสเงินสด

หน่วย: พันบาท	ม.ค. 52 – ก.ย. 52	ม.ค. 53 – ก.ย. 53
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน		
กำไรสุทธิก่อนภาษี	216,285	210,864
รายการปรับกระทบยอดกำไรสุทธิก่อนภาษีเป็นเงินสด รับ(จ่าย)จากกิจกรรมดำเนินงาน		
ค่าเสื่อมราคา	38,044	56,293
ค่าตัดจำหน่ายสินทรัพย์ที่ไม่มีตัวตน	194	242
ตัดจำหน่ายสินทรัพย์ถาวร	0	1,294
ค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ	0	0
ขาดทุนจากการจำหน่ายสินทรัพย์ถาวร	28	0
ค่าเผื่อการด้อยค่าสินทรัพย์ถาวร	0	1,497
ค่าเผื่อการด้อยค่าสินทรัพย์อื่น	0	1,795
ดอกเบี้ยรับ	(181)	(38)
ค่าใช้จ่ายดอกเบี้ย	3,007	201
กำไรจากการดำเนินงานก่อนการเปลี่ยนแปลงใน สินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงาน	257,377	272,148
สินทรัพย์ดำเนินงานลดลง(เพิ่มขึ้น)		
ลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับ	16,995	(9,834)
สินค้าคงเหลือ	(6,786)	976
ลูกหนี้อื่น	(15,544)	1,202
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	121	(5,610)
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	1,113	(3,850)
หนี้สินดำเนินงานเพิ่มขึ้น(ลดลง)		
เจ้าหนี้การค้า	(6,244)	(3,407)
เจ้าหนี้การค้าบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	1,980	0
รายได้รอดบัญชีและเงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า	28,463	5,281
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	(7,487)	(6,972)
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	3,121	873
เงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน	273,109	250,807
จ่ายดอกเบี้ย	(3,268)	(200)
จ่ายภาษีเงินได้	(90,642)	(85,118)

หน่วย: พันบาท	ม.ค. 52 – ก.ย. 52	ม.ค. 53 – ก.ย. 53
เงินสดสุทธิจากกิจกรรมดำเนินงาน	179,199	165,489
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน		
เงินฝากสถาบันการเงินที่มีภาวะค่าประกันเพิ่มขึ้น	(18,000)	(2,020)
เงินสดจ่ายเพื่อซื้ออุปกรณ์โครงข่าย	(113,697)	(84,332)
เงินสดจ่ายเพื่อซื้ออุปกรณ์	(5,233)	(19,516)
ซื้อสินทรัพย์ไม่มีตัวตน	(4,075)	(5,271)
ดอกเบี้ยรับ	181	36
เงินสดรับจากการจำหน่ายสินทรัพย์ถาวร	118	0
เงินมัดจำเพื่อซื้ออุปกรณ์โครงข่ายเพิ่มขึ้น	0	(646)
เงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมลงทุน	(140,706)	(111,749)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน		
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพิ่มขึ้น	16,495	15,000
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากกิจการที่เกี่ยวข้องกันเพิ่มขึ้น (ลดลง)	(70,000)	0
รับ/ชำระคืนเงินกู้ยืมระยะยาว	(3,815)	0
เงินสดรับจากการเพิ่มทุน	50,000	0
จ่ายเงินปันผล	(36,000)	(61,875)
เงินสดสุทธิจาก(ใช้ไปใน)กิจกรรมจัดหาเงิน	(43,320)	(46,875)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	(4,827)	6,865
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดต้นปี	54,598	8,575
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดปลายปี	49,771	15,440

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ

อัตราส่วนทางการเงิน	หน่วย	ปี 2552	ม.ค. 53 – ก.ย. 53
อัตราส่วนสภาพคล่อง (Liquidity Ratio)			
อัตราส่วนสภาพคล่อง	เท่า	0.63	0.75
อัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็ว	เท่า	0.55	0.65
อัตราส่วนสภาพคล่องกระแสเงินสด	เท่า	1.78	2.06*
อัตราส่วนหมุนเวียนลูกหนี้การค้า	เท่า	6.80	7.82*
อัตราส่วนหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ	เท่า	3.21	3.29*

อัตราส่วนทางการเงิน	หน่วย	ปี 2552	ม.ค. 53 – ก.ย. 53
อัตราส่วนหมุนเวียนเจ้าหนี้การค้า	เท่า	3.04	3.86*
ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย	วัน	52.96	46.06*
ระยะเวลาหมุนเวียนสินค้าคงเหลือ	วัน	112.20	109.28*
ระยะเวลาชำระหนี้เฉลี่ย	วัน	118.56	93.27*
วงจรเงินสด	วัน	46.61	62.07*
อัตราส่วนความสามารถในการทำกำไร (Profitability Ratio)			
อัตรากำไรขั้นต้นเปรียบเทียบจากรายได้รวม	%	70.35	69.76
อัตรากำไรจากการดำเนินงาน	%	51.61	49.57
อัตราส่วนเงินสดต่อการทำกำไร	%	103.92	78.36
อัตรากำไรสุทธิ	%	35.26	34.33
อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น	%	62.95	47.63*
อัตราส่วนแสดงประสิทธิภาพในการดำเนินงาน (Efficiency Ratio)			
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์	%	40.81	35.45*
อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ถาวร	%	71.22	61.85*
อัตราภาระหมุนของสินทรัพย์	เท่า	1.16	1.07*
อัตราส่วนวิเคราะห์นโยบายทางการเงิน (Financial Ratio)			
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	เท่า	0.38	0.31
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยต่อส่วน ของผู้ถือหุ้น	เท่า	0.00	0.03
อัตราส่วนความสามารถในการจ่ายดอกเบี้ย	เท่า	118.23	1,138.65
อัตราส่วนความสามารถชำระภาระผูกพัน	เท่า	0.55	0.96
อัตราการจ่ายปันผล	%	166.40**	n.a.
อัตราการจ่ายปันผลต่อหุ้น***	บาทต่อหุ้น	4.10	n.a.
มูลค่าหุ้นตามบัญชี***	บาทต่อหุ้น	4.51	1.94

หมายเหตุ: * ย้อนหลัง 12 เดือน

** เงินปันผลระหว่างกาลจากกำไรสะสมและกำไรสุทธิสำหรับรอบระยะเวลาตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2552 ถึง 30 มิถุนายน 2552 จำนวน 258.00 ล้านบาท และเงินปันผลประจำปี 2552 จำนวน 61.88 ล้านบาท

*** จำนวนหุ้นสามัญถ่วงเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักโดยให้หุ้นสามัญมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท ดังนั้น จำนวนหุ้นสามัญถ่วงเฉลี่ยถ่วงน้ำหนักที่ออกจำหน่ายและชำระแล้วเท่ากับ 78,004,980 หุ้น และ 225,000,000 หุ้น สำหรับ ปี 2552 และสำหรับงวดเก้าเดือนสิ้นสุด ณ วันที่ 30 กันยายน 2553

ผลการดำเนินงาน

บริษัทมีรายได้รวมในช่วงมกราคม - กันยายน 2553 เท่ากับ 426.03 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราการเติบโตร้อยละ 4.91 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปี 2552 โดยรายได้ส่วนใหญ่ของบริษัทในอัตราส่วนร้อยละ 92.57 มาจากรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจร ซึ่งรายได้ดังกล่าวสามารถแบ่งได้ตามลักษณะการให้บริการดังนี้

ประเภท	ม.ค. 52 – ก.ย. 52		ม.ค. 53 – ก.ย. 53	
	พันบาท	ร้อยละ	พันบาท	ร้อยละ
1. Metro Ethernet	170,590	47.42	192,340	48.77
2. Ready Ethernet	26,029	7.24	33,829	8.58
3. TDM	87,293	24.27	73,375	18.61
4. SDH	33,577	9.33	30,061	7.62
5. EoSDH	338	0.09	3,629	0.92
6. Dark Fiber	33,623	9.35	44,930	11.39
7. รายได้ค่าบริการจัดการโครงข่ายเคเบิลใยแก้วนำแสง ปลายทาง	5,241	1.46	12,843	3.26
8. บริการติดตั้งอุปกรณ์	716	0.20	2,076	0.53
9. บริการโครงข่าย	2,340	0.65	1,300	0.33
รวม	359,747	100.00	394,383	100.00

รายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจร มีจำนวน 394.38 ล้านบาท คิดเป็นอัตราส่วนการเติบโตร้อยละ 9.63 จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า ซึ่งเป็นผลมาจากการขยายฐานลูกค้าอย่างต่อเนื่องของบริษัท รวมถึงได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าเดิมในการใช้บริการ สำหรับสัดส่วนรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรมีจำนวนรายได้จากการให้บริการวงจรรีสตอร์แบบ Metro Ethernet ยังคงมีอัตราส่วนสูงสุด โดยมีสัดส่วนเท่ากับร้อยละ 48.77 และมีอัตราการเติบโตร้อยละ 12.75 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า เนื่องจากบริษัทยังคงรักษาฐานลูกค้าที่มีอยู่เดิมทั้งในย่านธุรกิจของกรุงเทพมหานครและเขตปริมณฑล นอกจากนี้ จำนวนลูกค้าและจำนวนวงจรรายได้จากการให้บริการประเภทดังกล่าวยังเพิ่มขึ้นจากการที่บริษัทขยายฐานลูกค้าอย่างต่อเนื่องอีกด้วย อันดับสองได้แก่ รายได้จากการให้บริการประเภท TDM ซึ่งมีสัดส่วนเท่ากับร้อยละ 18.61 ทั้งนี้ การขยายตัวนั้นมีอัตราลดลงเมื่อเทียบกับปีก่อนหน้า ส่วนหนึ่งมาจากการที่มีบริการอื่นเข้ามาเป็นทางเลือกของลูกค้า เช่น ADSL ซึ่งมีราคาถูกกว่า TDM นอกจากรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรแล้ว บริษัทยังมีรายได้จากการขายอุปกรณ์เท่ากับ 3.14 ล้านบาท ซึ่งลดลงร้อยละ 80.44 จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า เนื่องจากลูกค้ารายใหญ่รายหนึ่งลดจำนวนการซื้ออุปกรณ์จากบริษัท บริษัทมีรายได้จากการบริหารจัดการและให้บริการบำรุงรักษาโครงข่ายจำนวน 22.50 ล้านบาท ซึ่งมีจำนวนเท่ากับช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยเรียกเก็บเป็นรายเดือนจากการบริหารจัดการและบำรุงรักษาโครงข่ายให้กับลูกค้ารายใหญ่รายหนึ่ง

นอกจากนี้ บริษัทยังมีรายได้จากค่าบริการจัดการของบริษัท จำนวนประมาณ 611,000 บาท โดยลดลงร้อยละ 82.18 เป็นผลมาจากการที่รายได้ของ GCSV ลดลง

บริษัทมีต้นทุนบริการและขาย จำนวน 128.84 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 12.20 โดยต้นทุนการขาย อุปกรณ์มีจำนวน 1.81 ล้านบาท คิดเป็นอัตราส่วนการลดลงร้อยละ 85.15 จากช่วงมกราคม - กันยายน 2552 ซึ่งมีจำนวนประมาณ 12.16 ล้านบาท สาเหตุเกิดจากยอดขายอุปกรณ์มีจำนวนลดลง ขณะที่ต้นทุนบริการของบริษัทมีจำนวนเท่ากับ 127.04 ล้านบาท ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรถูกเท่ากับร้อยละ 32.21 โดยในช่วงเดียวกันของปี 2552 บริษัทมีต้นทุนบริการเท่ากับ 102.68 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรถูกเท่ากับร้อยละ 28.54 สาเหตุที่อัตราส่วนดังกล่าวเพิ่มขึ้นเกิดจากการที่บริษัทมีการลงทุนสร้างโครงข่ายอย่างต่อเนื่อง ทำให้มีค่าเสื่อมราคาเพิ่มขึ้น อย่างไรก็ตาม บริษัทสามารถใช้โครงข่ายดังกล่าวในการให้บริการได้ในอนาคต

สำหรับค่าใช้จ่ายในการบริการนั้น มีจำนวนทั้งสิ้น 16.10 ล้านบาท โดยเพิ่มขึ้นร้อยละ 33.04 จากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า ค่าใช้จ่ายดังกล่าวคิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรถูกร้อยละ 3.36 และ ร้อยละ 4.08 ในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2552 และ 2553 ตามลำดับ สัดส่วนค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นดังกล่าว เนื่องจาก บริษัทมีค่าใช้จ่าย ค่าคอมมิชชั่นของตัวแทนทางการตลาด (Circuit access charge) จำนวน 4.34 ล้านบาท ในขณะที่บริษัทไม่มีค่าใช้จ่ายประเภทนี้ในช่วงเดียวกันของปี 2552 นอกจากนี้ จำนวนเงินเดือนพนักงานในแผนกการขายและการตลาดเพิ่มขึ้นเป็นอัตราส่วนร้อยละ 28.10 เนื่องจากบริษัทเพิ่มจำนวนพนักงานในแผนกการขายและการตลาด เพื่อสร้างการเติบโตในธุรกิจของบริษัท อย่างไรก็ตาม บริษัทมีค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการตลาดลดลงจากช่วงเดียวกันของปี 2552

ค่าใช้จ่ายในการบริหารของบริษัท มีจำนวนเท่ากับ 69.90 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปี 2552 ร้อยละ 17.03 ค่าใช้จ่ายดังกล่าวคิดเป็นสัดส่วนต่อรายได้รวมเท่ากับอัตราส่วนร้อยละ 16.41 เพิ่มขึ้นจากอัตราส่วนในช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า ซึ่งมีสัดส่วนเท่ากับร้อยละ 14.71 โดยการเพิ่มขึ้นดังกล่าว เกิดจาก ค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องเนื่องจากระบวนการเตรียมความพร้อมในการเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย เช่น ค่าที่ปรึกษา ค่าเบี้ยประชุมกรรมการที่เพิ่มขึ้น เป็นต้น

กำไรขั้นต้น มีจำนวนเท่ากับ 297.18 ล้านบาท หรือคิดเป็นอัตราส่วนกำไรขั้นต้นเท่ากับร้อยละ 69.76 โดยมูลค่ากำไรขั้นต้นนั้น เพิ่มขึ้นจากจำนวนในช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนหน้า ซึ่งมีจำนวนเท่ากับ 291.26 ล้านบาท หรือเติบโตร้อยละ 2.03 โดยในช่วงดังกล่าว บริษัทมีอัตราส่วนกำไรขั้นต้นเท่ากับร้อยละ 71.72 สาเหตุที่ทำให้อัตรากำไรขั้นต้นของบริษัทมีจำนวนลดลง เกิดจากค่าเสื่อมราคาของอุปกรณ์โครงข่ายที่เพิ่มขึ้น จำนวนการขายอุปกรณ์ลดลง และรายได้จากค่าบริการจัดการที่ลดลง

ผลจากการลดลงของอัตราส่วนกำไรขั้นต้นและการเพิ่มขึ้นของค่าใช้จ่ายในการบริการและบริหาร ทำให้ในช่วง มกราคม - กันยายน 2553 บริษัทมีอัตรากำไรสุทธิลดลงจากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า โดยบริษัทมีอัตรากำไรสุทธิเท่ากับร้อยละ 34.33 และร้อยละ 37.12 ในช่วง 9 เดือนของปี 2553 และ 2552 ตามลำดับ และกำไรสุทธิของบริษัท มีจำนวนเท่ากับ 146.26 ล้านบาท ลดลงจากในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2552 ร้อยละ 2.96

ณ วันที่ 30 กันยายน 2553 บริษัทมีสินทรัพย์รวมเท่ากับ 573.49 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 18.02 จากจำนวน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 โดยสินทรัพย์ที่มีจำนวนที่เป็นสาระสำคัญได้แก่ อุปกรณ์โครงข่าย สหุทธิ ลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับสุทธิ อุปกรณ์สุทธิ และเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ซึ่งมีมูลค่าเท่ากับ 405.75 ล้านบาท 74.36 ล้านบาท 42.47 ล้านบาท และ 15.44 ล้านบาท ตามลำดับ โดยลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับสุทธิของบริษัทเพิ่มขึ้น 9.83 ล้านบาทจากจำนวน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 เนื่องจากบริษัทมีรายได้จากการให้บริการให้เช่าวงจรมากขึ้น สำหรับสินทรัพย์ที่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างมีสาระสำคัญ ได้แก่ อุปกรณ์สุทธิ สินทรัพย์ไม่มีตัวตนสุทธิ และสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น โดยอุปกรณ์สุทธิเพิ่มขึ้นร้อยละ 102.35 จากวันที่ 31 ธันวาคม 2552 เนื่องจากบริษัทได้ดำเนินการปรับปรุงพื้นที่สำนักงานแห่งใหม่และซื้ออุปกรณ์สำนักงาน ในช่วง มกราคม – กันยายน 2553 บริษัทมีการลงทุนในการพัฒนาโปรแกรมเพื่อใช้ในการบริหารงาน ทำให้สินทรัพย์ไม่มีตัวตนสุทธิเพิ่มขึ้นร้อยละ 98.96 สำหรับสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่นนั้นเพิ่มขึ้นร้อยละ 98.27 เนื่องจากบริษัทได้ชำระเงินประกันให้กับเจ้าของตึกซึ่งเป็นที่ตั้งของสำนักงานแห่งใหม่ของบริษัท บริษัทมีหนี้สินเท่ากับ 137.10 ล้านบาท โดยหนี้สินส่วนใหญ่ประกอบด้วยเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน รายได้รอตัดบัญชีและเงินรับล่วงหน้าจากลูกค้า เจ้าหนี้การค้า และภาษีเงินได้นิติบุคคลค้างจ่าย จำนวน 15.00 ล้านบาท 38.03 ล้านบาท 35.15 ล้านบาท และ 17.20 ล้านบาท ตามลำดับ อย่างไรก็ตาม จำนวนหนี้สินหมุนเวียนอื่นๆ ซึ่งมีจำนวนเท่ากับ 17.65 ล้านบาทนั้น เพิ่มขึ้นร้อยละ 150.68 จากจำนวน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2552 เนื่องจากบริษัทมีหนี้สินที่เกิดจากการปรับปรุงสำนักงานแห่งใหม่ ทั้งนี้ บริษัทไม่มีภาระหนี้สินระยะยาว บริษัทมีทุนจดทะเบียนทั้งสิ้นจำนวน 300,000,000 บาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 300,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท โดยมีทุนที่ชำระแล้วเท่ากับ 225,000,000 บาท หรือเท่ากับ 225,000,000 หุ้น โดยปัจจุบันบริษัทมีส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับ 436.39 ล้านบาท

บริษัทมีกระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงานที่แข็งแกร่ง โดยมีจำนวนเท่ากับ 165.49 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 7.65 เมื่อเทียบกับช่วง 9 เดือนแรกของปี 2552 สาเหตุที่ลดลงเกิดจากการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและรายได้ค้างรับ สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น และสินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น กระแสเงินสดใช้ไปในกิจกรรมลงทุนเท่ากับ 111.75 ล้านบาท โดยส่วนใหญ่เป็นค่าใช้จ่ายในการซื้ออุปกรณ์โครงข่าย เพื่อใช้ในการให้บริการแก่ลูกค้า โดยคิดเป็นจำนวนเงินทั้งสิ้น 84.33 ล้านบาท บริษัทมีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงินเท่ากับ 46.88 ล้านบาท ซึ่งประกอบด้วยการกู้ยืมเงินกู้ระยะสั้นจากสถาบันการเงินจำนวน 15.00 ล้านบาท และจ่ายเงินปันผลจำนวน 61.88 ล้านบาท

สภาพคล่องของบริษัทถือว่าอยู่ในเกณฑ์ดีและเพิ่มขึ้นจากสภาพคล่อง ณ สิ้นปี 2552 โดยบริษัทมีอัตราส่วนสภาพคล่อง (อัตราส่วนสินทรัพย์หมุนเวียนต่อหนี้สินหมุนเวียน) ณ วันที่ 30 กันยายน 2553 เท่ากับ 0.75 เท่า และมีอัตราส่วนสภาพคล่องหมุนเร็วเท่ากับ 0.65 เท่า แสดงถึงการบริหารสภาพคล่องที่ดีขึ้นของบริษัท โดยบริษัทมีจำนวนเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น นอกจากนี้ บริษัทยังมีความเสี่ยงจากการผิดนัดชำระหนี้ต่ำ เนื่องจากบริษัทมีอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนเท่ากับ 0.31 เท่า โดยอัตราส่วนดังกล่าวอยู่ในระดับต่ำและลดลงอย่างต่อเนื่อง

บริษัทมีอัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (ย้อนหลัง 12 เดือน) เท่ากับร้อยละ 35.45 ขณะที่อัตราผลตอบแทนจากสินทรัพย์ปี 2552 มีค่าเท่ากับร้อยละ 40.81 สาเหตุที่อัตราผลตอบแทนดังกล่าวลดลง เกิด

จากการที่บริษัทมีจำนวนสินทรัพย์เพิ่มขึ้น โดยเฉพาะจำนวนเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด ซึ่งบริษัทจะใช้ในการลงทุนเพื่อสร้างผลตอบแทนในอนาคต นอกจากนี้ บริษัทยังได้มีการลงทุนในอุปกรณ์โครงข่ายอย่างต่อเนื่องอีกด้วย

บริษัทมีอัตราผลตอบแทนของผู้ถือหุ้น (ย้อนหลัง 12 เดือน) เท่ากับร้อยละ 47.63 ซึ่งลดลงจากอัตราผลตอบแทนของผู้ถือหุ้นในปี 2552 เนื่องจากจำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยในปี 2553 มากกว่าจำนวนหุ้นสามัญถัวเฉลี่ยในปี 2552 จากการเพิ่มทุนของบริษัทในปี 2552

ปัจจัยที่อาจมีผลต่อการดำเนินงานหรือฐานะการเงินในอนาคต

- **โครงการพัฒนาโครงข่ายและศูนย์เชื่อมต่อวงจรระหว่างประเทศของบริษัท (International Gateway)**

บริษัทมีความประสงค์ที่จะให้บริการวงจรเช่าส่วนบุคคลระหว่างประเทศ (International Private Leased Circuit: IPLC) โดยบริการดังกล่าวเป็นบริการที่ กทข. มีประกาศกำหนดให้ผู้ประกอบกิจการโทรคมนาคมจะต้องขอรับใบอนุญาตประกอบกิจการแบบที่ 2 ที่มีโครงข่ายเป็นของตนเอง และแบบที่ 3 เท่านั้น และผู้ประกอบกิจการที่ได้รับใบอนุญาตให้บริการ IPLC จะต้องเป็นผู้ประกอบกิจการโทรคมนาคมที่มีโครงข่ายเป็นของตนเองไปยังต่างประเทศด้วย เนื่องจากบริษัทมีความประสงค์จะตอบสนองต่อความต้องการของกลุ่มผู้ใช้บริการที่เป็นบริษัทข้ามชาติซึ่งมีสำนักงานในประเทศไทยและต้องการใช้บริการวงจรสื่อสารความเร็วสูงแบบเบ็ดเสร็จ ทั้งส่วนที่เชื่อมต่อภายในประเทศ และส่วนที่ต้องเชื่อมต่อไปต่างประเทศด้วย บริษัทจึงประสงค์ที่จะขอรับใบอนุญาต IPLC เพื่อสร้างโครงข่ายทางไกลภายในประเทศเชื่อมต่อไปถึงชายแดนต่างประเทศ

แนวทางในการดำเนินการนั้นบริษัทจะต้องขอใบอนุญาตการให้บริการ IPLC จาก กทข. และจัดให้มีโครงข่ายทางไกลภายในประเทศของตนเองไปถึงชายแดนกับประเทศเพื่อนบ้าน เช่น มาเลเซีย เพื่อเชื่อมต่อกับโครงข่ายทางไกลของบริษัทกับโครงข่ายโทรคมนาคมของผู้ให้บริการโทรคมนาคมในประเทศนั้นซึ่งเชื่อมต่อกับศูนย์โครงข่ายของผู้ให้บริการโทรคมนาคมระหว่างประเทศในประเทศที่สำคัญ เช่น สิงคโปร์ ฮองกง เป็นต้น โดยการลงทุนจัดให้มีโครงข่ายทางไกลของตนเองไปถึงชายแดนนั้น บริษัทอาจจะเลือกดำเนินการได้หลายระบบ เช่น ระบบทางสายภาคพื้นดินไปเชื่อมบริเวณชายแดนภาคใต้ เพื่อเชื่อมต่อออกไปทางประเทศมาเลเซีย ระบบสายเคเบิลใยแก้วนำแสงใต้น้ำ ซึ่งจะต้องมีการจัดสร้าง Cable Landing Station บริเวณชายฝั่งทะเล และต้องทำความเข้าใจในการสร้างสายเคเบิลใต้น้ำเชื่อมต่อกับโครงข่ายของผู้ให้บริการในต่างประเทศเพื่อเชื่อมต่อเข้ามายังประเทศไทย หรือระบบดาวเทียมสื่อสารซึ่งอาจจะใช้วิธีสร้างสถานีรับส่งสัญญาณดาวเทียมและเข้าใช้ช่องสัญญาณดาวเทียมจากผู้ประกอบการดาวเทียม เป็นต้น

โครงการพัฒนาดังกล่าว เป็นการขยายฐานรายได้เพิ่มเติมในอนาคตของบริษัทกับกลุ่มลูกค้าบริษัทข้ามชาติที่เป็นทั้งลูกค้ารายเดิม และรายใหม่ที่เป็นผู้ให้บริการโทรคมนาคมระหว่างประเทศ ภายหลังจากที่บริษัทสามารถขยายกลุ่มลูกค้าให้ครอบคลุมไปยังพื้นที่ให้บริการในเขตนิคมอุตสาหกรรมและกลุ่มลูกค้าตามอาคารสำนักงานได้ตามเป้าหมายในการประกอบธุรกิจของบริษัท ตามที่ได้กล่าวไว้ในหัวข้อ 2.4 โดยบริษัทอาจจำเป็นต้องใช้เงินลงทุนจำนวนมากในการลงทุนในโครงการนี้ อันอาจจะทำให้สภาพคล่องของบริษัทมี

จำนวนลดลง ทั้งนี้ ในการลงทุนแต่ละครั้งนั้น บริษัทจะมีการศึกษาข้อมูลและผลกระทบของฐานะทางการเงินอย่างรอบคอบ เพื่อดำเนินการสร้างโครงข่ายเชื่อมต่อระหว่างประเทศ หากบริษัทสามารถให้บริการดังกล่าวได้ จะเป็นการขยายฐานรายได้ในขนาดของบริษัท อย่างไรก็ตามบริษัทไม่อาจรับรองได้ว่า กทข. จะออกใบอนุญาตหรือให้ใบอนุญาตภายในระยะเวลาที่บริษัทคาดหมายไว้หรือไม่ ซึ่งหากเกิดเหตุการณ์ดังกล่าว อาจทำให้โครงการให้บริการวางจรวดสื่อสารความเร็วสูงของบริษัทในอนาคตต้องหยุดชะงักหรือชะลอออกไป และอาจส่งผลกระทบต่อโอกาสทางธุรกิจของบริษัทได้ในอนาคต

- **การพึ่งพาลูกค้ารายใหญ่ของบริษัท**

ปัจจุบัน บริษัทมีรายได้จากการให้บริการวางจรวดสื่อสารความเร็วสูงเป็นรายได้หลัก โดยในปี 2551, ปี 2552, และ หกเดือนแรกของปี 2553 ลูกค้านำรายหลัก 5 รายแรกในแต่ละปีมีสัดส่วนรายได้เกินกว่าร้อยละ 50 ของรายได้จากการให้บริการวางจรวดสื่อสารความเร็วสูง โดยมีสัดส่วนรวมร้อยละ 54.47, ร้อยละ 55.04, และ ร้อยละ 53.38 ตามลำดับ จากข้อมูลดังกล่าวแสดงให้เห็นถึงความสำคัญของกลุ่มลูกค้าเหล่านี้ หากในอนาคต ลูกค้าเหล่านี้ปรับลดการใช้บริการของบริษัทลง หรือยกเลิกการใช้บริการของบริษัท จะส่งผลกระทบต่อรายได้ของบริษัทอย่างมีสาระสำคัญ อย่างไรก็ตาม รายได้จากลูกค้าเหล่านี้ส่วนใหญ่เป็นลูกค้าประเภทผู้ให้บริการด้านอินเทอร์เน็ต ซึ่งจะให้บริการโครงข่ายวางจรวดสื่อสารความเร็วสูงของบริษัทโดยบริษัททำการเชื่อมต่อไปสู่บริเวณพื้นที่ใช้บริการของผู้ใช้บริการขั้นสุดท้าย (End-user) บริษัทเชื่อว่าบริษัทเป็นผู้ให้บริการรายเดียวที่มีความเป็นกลางในการดำเนินธุรกิจโดยบริษัทมิได้ประกอบแข่งขันกับลูกค้าเหล่านี้และบริษัทยังให้บริการในราคาที่เหมาะสมทำให้บริษัทเชื่อว่าลูกค้าเหล่านี้ น่าจะยังคงใช้บริการโครงข่ายเคเบิลใยแก้วนำแสงของบริษัทต่อไปอย่างต่อเนื่อง

นอกจากนี้ บริษัทยังมีกลยุทธ์ในการขยายฐานลูกค้าในตลาดใหม่ๆ เพื่อสร้างฐานรายได้ใหม่ให้แก่บริษัท เช่น กลุ่มธุรกิจบริการ Digital Broadcasting และกลุ่มลูกค้าบริษัทข้ามชาติที่ต้องการใช้บริการเชื่อมต่อไปต่างประเทศ เป็นต้น ซึ่งถือเป็นการลดการพึ่งพิงจากกลุ่มลูกค้ารายใหญ่ตามที่ได้กล่าวข้างต้น

- **ผลกระทบจากความไม่แน่นอนในสภาพเศรษฐกิจ**

บริษัทประกอบธุรกิจการให้บริการวางจรวดสื่อสารความเร็วสูงซึ่งเป็นธุรกิจที่มีการเติบโตตามธุรกิจการให้บริการทางอินเทอร์เน็ตและธุรกิจอื่นที่ต้องพึ่งพิงเทคโนโลยีการส่งผ่านข้อมูลความเร็วสูง ดังนั้นหากบริษัทดังกล่าวได้รับผลกระทบจากภาวะเศรษฐกิจที่ตกต่ำ จะส่งผลกระทบโดยตรงต่อผลการดำเนินงานของบริษัทอย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้ อย่างไรก็ตาม การที่บริษัทมีฐานลูกค้ากระจายตัวอยู่ในทุกอุตสาหกรรมและยังมีแผนการเพิ่มจำนวนลูกค้าอย่างต่อเนื่องนั้น ทำให้บริษัทสามารถลดความเสี่ยงที่อาจเกิดจากการลดหรือตัดงบประมาณในการให้บริการวางจรวดสื่อสารความเร็วสูงของบริษัทในกลุ่มอุตสาหกรรมที่ได้รับผลกระทบได้

- **อัตราการเพิ่มของจำนวนผู้ใช้บริการวางจรวดสื่อสารความเร็วสูง**

ธุรกิจการให้บริการให้เช่าวางจรวดสื่อสารของประเทศไทย ยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยมีแรงขับเคลื่อนส่วนใหญ่การให้บริการเชื่อมต่ออินเทอร์เน็ต อย่างไรก็ตาม แรงขับเคลื่อนอีกส่วนหนึ่งยังมาจากการให้บริการเช่าวางจรวดสื่อสารความเร็วสูงส่วนบุคคลเพื่อใช้ในการรับส่งข้อมูลปริมาณมากระหว่างสถานที่หนึ่งไปยังอีกสถานที่หนึ่ง เช่น ระหว่างศูนย์ข้อมูลหลักกับสาขาต่างๆ ซึ่งนอกจากจะมีการเชื่อมต่อภายในประเทศ

แล้ว บริษัทข้ามชาติหลายแห่งยังมีความต้องการการเชื่อมต่อระหว่างประเทศอีกด้วย เนื่องจากในปัจจุบัน ข้อมูลและการเชื่อมต่อข้อมูลเป็นสิ่งสำคัญทั้งในส่วนของงานขายสินค้า การบริการลูกค้า และการดำเนินงาน ภายในบริษัท นอกจากนี้ ยังมีส่วนสำคัญในการขยายตลาดสินค้าไปยังกลุ่มเป้าหมายต่างๆ ทั้งภายในประเทศและต่างประเทศ อาจกล่าวได้ว่าการเชื่อมต่อข้อมูลถือเป็นปัจจัยสำคัญในการเพิ่ม ประสิทธิภาพการแข่งขันของบริษัทต่างๆ ดังนั้น ตลาดการใช้บริการวงจรสื่อสารความเร็วสูงมีโอกาสในการ ขยายตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง บริษัทได้เล็งเห็นถึงโอกาสในอนาคต จึงได้ดำเนินการขยายโครงข่ายของบริษัท ไปยังหลายพื้นที่ภายในเขตธุรกิจในประเทศไทย นอกจากนี้ยังเริ่มขยายเข้าไปยังเขตนิคมอุตสาหกรรม เพื่อเตรียมความพร้อมในการรองรับกลุ่มเป้าหมายที่เป็นบริษัทข้ามชาติ กลยุทธ์ดังกล่าวจะสามารถสร้าง รายได้ค่าบริการวงจรสื่อสารความเร็วสูงกับบริษัทได้อย่างมาก นอกจากนี้ จากการเพิ่มขึ้นของจำนวนลูกค้า ทำให้ต้นทุนการให้บริการต่อหน่วยนั้นลดลงอย่างมาก อันจะทำให้บริษัทมีกำไรสุทธิเพิ่มขึ้น

- **การขยายตัวของผู้ใช้อินเทอร์เน็ตในประเทศไทย**

เนื่องจากรายได้จากการให้บริการการเชื่อมโยงโครงข่ายสายใยแก้วนำแสง (Dark Fiber) ของบริษัท ส่วนใหญ่มาจากการให้บริการแก่บริษัทที่ประกอบธุรกิจการให้บริการอินเทอร์เน็ต (Internet Service Provider) ดังนั้นรายได้และผลกำไรบางส่วนของบริษัทขึ้นอยู่กับปริมาณการใช้บริการอินเทอร์เน็ตในทางอ้อม ซึ่ง จากการวิเคราะห์ภาวะการใช้บริการอินเทอร์เน็ตในประเทศไทยนั้น จะพบว่าจำนวนผู้ใช้ต่อประชากรทั้งประเทศนั้น ยังมีจำนวนน้อย ซึ่งแสดงถึงศักยภาพในการเติบโตในอนาคต นอกจากนี้ การที่เทคโนโลยีการสื่อสารและ สารสนเทศได้ก้าวเข้ามามีบทบาทสำคัญต่อการดำเนินชีวิตและการดำเนินธุรกิจมากขึ้น ทำให้จำนวน ประชากรรวมถึงองค์กรต่างๆ ที่ต้องการใช้บริการอินเทอร์เน็ตมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น ทำให้คาดว่าผู้ประกอบการในธุรกิจ การให้บริการอินเทอร์เน็ตน่าจะต้องขยายโครงข่ายไปในหลายพื้นที่และเพิ่มจำนวนโครงข่ายมากขึ้น สิ่งนี้จะ ทำให้ผู้ประกอบการดังกล่าวมีแนวโน้มมาใช้บริการกับบริษัทในการเช่าโครงข่ายเพื่อเชื่อมโยงขึ้นพื้นฐาน นอกจากนี้ บางบริษัทซึ่งไม่ได้รับอนุญาตให้มีโครงข่ายเป็นของตนเองก็อาจมาใช้บริการกับทางบริษัทเช่นกัน

- **การแข่งขันในธุรกิจวงจรสื่อสารความเร็วสูง**

ปัจจุบัน กทข. มีอำนาจในการออกใบอนุญาตประกอบกิจการโทรคมนาคมให้แก่ผู้ประกอบการราย ใหม่บนพื้นฐานแห่งหลักการการแข่งขันโดยเสรีและเป็นธรรม ซึ่งหากมีผู้ประกอบการเพิ่มขึ้นจะส่งผลให้การ แข่งขันมีความรุนแรงมากขึ้น อีกทั้งผู้ที่ได้รับใบอนุญาตแต่ละประเภทจะมีความเท่าเทียมกันในการประกอบ ธุรกิจ ซึ่งหมายถึงผู้ประกอบการใดที่มีความพร้อมก็จะสามารถขอใบอนุญาตในการประกอบกิจการได้ ทำให้ ผู้ประกอบการขนาดใหญ่จะมีความได้เปรียบในด้านการแข่งขันมากกว่าผู้ประกอบการขนาดกลางและขนาด เล็ก จากปัจจัยดังกล่าวอาจส่งผลกระทบต่อความสามารถในการทำกำไรของบริษัทในอนาคต ทั้งนี้ บริษัทได้ วางกลยุทธ์เพื่อรองรับภาวะการแข่งขันโดยจะเน้นการประกอบธุรกิจที่บริษัทมีศักยภาพในการแข่งขันและยึด หลักความเป็นกลาง โดยเน้นการให้บริการให้เช่าวงจรสื่อสารความเร็วสูงเป็นหลัก หรือให้บริการโดยการเป็น Network Provider เท่านั้น นอกจากนี้ บริษัทยังมีการสร้างโครงข่ายวงจรสื่อสารความเร็วสูงที่มีคุณภาพ อย่างต่อเนื่อง เพื่อเพิ่มพื้นที่ในการให้บริการและรองรับความต้องการของลูกค้าที่เพิ่มขึ้น ทำให้เกิดการ

ประหยัดต้นทุนต่อขนาด ซึ่งจะส่งผลให้ต้นทุนต่อหน่วยของการให้บริการนั้นลดลง ดังนั้น บริษัทจึงมั่นใจว่า จะสามารถรักษาอัตรากำไรไว้ได้ในภาวะที่การแข่งขันสูง

- **ผลกระทบจากกฎหมายและข้อบังคับ**

เนื่องจากผู้ประกอบการโทรคมนาคมในปัจจุบันอยู่ภายใต้การกำกับดูแลของ กทช. ทำให้ผู้ประกอบการทุกรายต้องยึดถือในกฎระเบียบต่างๆที่ทาง กทช. กำหนด ดังนั้นหากมีการเปลี่ยนแปลงกฎหมายด้านต่างๆโดยที่บริษัทไม่ได้คาดการณ์ไว้ล่วงหน้าและส่งผลกระทบต่อบริษัทในทางลบ การดำเนินธุรกิจของบริษัทจะเกิดความเสียหายได้ อย่างไรก็ตาม บริษัทพยายามควบคุมความเสี่ยงโดยการติดตามข่าวสารข้อมูลที่เกี่ยวข้องโดย กทช. และผู้ที่เกี่ยวข้องอยู่เสมอ เพื่อที่จะสามารถแสดงความคิดเห็นเกี่ยวกับผลกระทบหากเกิดการเปลี่ยนแปลงกฎหมายและสามารถศึกษาผลกระทบ พร้อมทั้งเตรียมการป้องกันความเสี่ยงไว้ล่วงหน้าได้

- **การเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีการสื่อสารและโทรคมนาคม**

เทคโนโลยีของโครงข่ายการสื่อสารและโทรคมนาคมอาจแบ่งได้เป็น 2 ส่วน คือ เทคโนโลยีที่เกี่ยวข้องกับโครงข่ายในส่วนของ Last Mile ซึ่งเป็นโครงข่ายส่วนสุดท้ายจากผู้ให้บริการไปยังผู้ใช้บริการขั้นสุดท้าย (End-Users) เช่น เทคโนโลยี WiMax, เทคโนโลยี Wi-Fi, หรือ 3G เป็นต้น และ เทคโนโลยีที่เกี่ยวข้องกับโครงข่ายหลัก (Core Network) ซึ่งเป็นโครงข่ายพื้นฐานของผู้ให้บริการ (Infrastructure) ซึ่งหากเทคโนโลยีทั้ง 2 ส่วนมีการเปลี่ยนแปลงและบริษัทไม่สามารถปรับตัวต่อสภาวะการเปลี่ยนแปลงได้ทันตามอุตสาหกรรมก็อาจส่งผลทำให้ลูกค้าของบริษัทเปลี่ยนไปใช้บริการของผู้ประกอบการรายอื่นที่มีกรให้บริการที่มีประสิทธิภาพดีกว่า ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อจำนวนลูกค้าและกระทบต่อรายได้ของบริษัทในท้ายที่สุด

เนื่องจากบริษัทประกอบธุรกิจในส่วนของการให้บริการโครงข่ายพื้นฐาน (Infrastructure) ซึ่งได้แก่บริการวางจรัสื่อสารความเร็วสูงผ่านโครงข่ายสายใยแก้วนำแสง โดยเชื่อมโยงอุปกรณ์โครงข่ายด้วยเทคโนโลยี TDM, SDH หรือ Ethernet ซึ่งเป็นเทคโนโลยีที่มีการเปลี่ยนแปลงน้อยมาก และโครงข่ายสายใยแก้วนำแสงดังกล่าวยังสามารถรองรับการพัฒนาความเร็วของการรับส่งสัญญาณที่เพิ่มขึ้นได้อย่างต่อเนื่องและมีอายุการใช้งานคงทนยาวนานกว่า 10 ปี โดยเทคโนโลยีของอุปกรณ์โครงข่ายเพื่อรับส่งสัญญาณ ที่บริษัทใช้อยู่ในปัจจุบันดังกล่าว สามารถรองรับผู้ให้บริการโทรคมนาคมต่างๆ ที่มีความแตกต่างและเปลี่ยนแปลงอย่างต่อเนื่อง เช่น โทรศัพท์มือถือทั้งระบบ GSM, 3G, หรือ LTE ผู้ให้บริการอินเทอร์เน็ตแบบทางสายและไร้สาย เช่น Leased line, Wi-Fi หรือ WiMax ผู้ให้บริการ IPTV ผู้ให้บริการเกี่ยวกับสารสนเทศ เช่น Data Center หรือ Cloud เป็นต้น การเข้ามาของเทคโนโลยี 3G นั้น ส่งผลทั้งในแง่ลบและแง่บวกต่อบริษัท โดยบริษัทอาจได้รับผลกระทบในแง่ความต้องการใช้วงจรเช่า TDM ที่ลดลง เนื่องจากผู้ใช้งานจะมีทางเลือกหลากหลายยิ่งขึ้นและอาจส่งผลกระทบต่อด้านราคา แต่ในขณะเดียวกันก็เป็นการสร้างโอกาสในการขยายธุรกิจให้กับบริษัทโดยเฉพาะในธุรกิจ ME และ RE โดยสามารถเสนอให้บริการดังกล่าวสำหรับการต่อเชื่อม Cell Site ทดแทนการสร้างโครงข่ายของแต่ละผู้ให้บริการ 3G ซึ่งเป็นการลดความเสี่ยงและภาระต้นทุนในการสร้างโครงข่ายของตนเอง และด้วยความเป็นกลางในการดำเนินธุรกิจบริษัทสามารถให้บริการดังกล่าวกับผู้ให้บริการ 3G หลายราย ดังนั้นอาจสรุปได้ว่า บริษัทในฐานะของผู้ให้บริการวางจรัเชื่อมต่อโครงข่ายพื้นฐาน

ความเร็วสูงซึ่งถือเป็นหัวใจหลักของการดำเนินธุรกิจของผู้ให้บริการโทรคมนาคมประเภทอื่นๆ นั้นจะได้รับผลกระทบจากการเปลี่ยนแปลงเทคโนโลยีค่อนข้างน้อย นอกจากนี้ บริษัทยังมีทีมงานวิศวกรและผู้เชี่ยวชาญของบริษัทซึ่งคอยติดตามและศึกษาเทคโนโลยีที่ทันสมัยอย่างต่อเนื่อง เพื่อเตรียมความพร้อมและแผนระยะยาวในการนำเทคโนโลยีที่ทันสมัยมาประยุกต์ใช้ให้เหมาะสมต่อไปในอนาคต

อย่างไรก็ตาม บริษัทยังคงมีความจำเป็นที่จะต้องลงทุนในอุปกรณ์โครงข่ายและอุปกรณ์อื่นที่เกี่ยวข้องอย่างต่อเนื่อง และในบางสถานการณ์ บริษัทอาจจำเป็นต้องใช้เงินลงทุนจำนวนมากในการลงทุน อันอาจจะทำให้สภาพคล่องของบริษัทมีจำนวนลดลง ทั้งนี้ ในการลงทุนแต่ละครั้งนั้น บริษัทจะมีการศึกษาข้อมูลและผลกระทบของฐานะทางการเงินอย่างรอบคอบ เพื่อให้การลงทุนเหล่านั้น สร้างผลตอบแทนให้กับบริษัทและผู้ถือหุ้นได้อย่างคุ้มค่า

- **ผลกระทบที่เกิดขึ้นจากการเพิ่มทุนและเสนอขายหุ้นต่อประชาชน**

ภายหลังการจัดสรรหลักทรัพย์ให้แก่พนักงานของบริษัทและเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนครั้งนี้ จำนวน 75 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 25 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วภายหลังการเสนอขาย อาจก่อให้เกิดผลกระทบต่ออัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญที่เปรียบเทียบกับจำนวนหุ้นหรือส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัท (Dilution Effect) อาทิ อัตราส่วนกำไรสุทธิต่อหุ้นและอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้น เป็นต้น โดยหากพิจารณาผลประกอบการสำหรับงวด 6 เดือน ปี 2553 บริษัทมีกำไรสุทธิต่อหุ้นขั้นพื้นฐานเท่ากับ 0.45 บาท และมีอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นร้อยละ 51.96 ภายหลังการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชน กำไรสุทธิต่อหุ้นของบริษัทจะได้รับผลกระทบจาก Dilution Effect ทำให้กำไรสุทธิต่อหุ้นลดลงเหลือเท่ากับ 0.34 บาท นอกจากนี้ อัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นจะลดลงเหลือร้อยละ 43.23 อย่างไรก็ตาม บริษัทจะนำเงินที่ได้จากการขายหุ้นเพิ่มทุนครั้งนี้ส่วนหนึ่งไปชำระหนี้สถาบันการเงิน อันมีผลทำให้ภาระค่าใช้จ่ายทางการเงินและอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นลดลง นอกจากนี้ บริษัทจะนำเงินไปลงทุนสร้างโครงข่ายเพิ่มเติม ลงทุนก่อสร้างศูนย์ปฏิบัติการสำรอง และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัท ซึ่งบริษัทมั่นใจว่าจะสามารถสร้างผลตอบแทนจากการลงทุนและการดำเนินงานของบริษัทให้เติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยคาดว่าในอนาคตบริษัทจะมีรายได้และกำไรสุทธิเพิ่มสูงขึ้น ทำให้สามารถชดเชยผลกระทบจาก Dilution Effect ของกำไรสุทธิต่อหุ้นและอัตราผลตอบแทนผู้ถือหุ้นดังกล่าวได้

ค่าตอบแทนของผู้สอบบัญชี

ในปี 2552 บริษัทจ่ายค่าตอบแทนให้แก่ผู้สอบบัญชี จำนวนทั้งสิ้น 800,000 บาท แบ่งเป็นค่าตรวจสอบบัญชีประจำปี จำนวน 410,000 บาท และค่าตรวจสอบงบการเงินรายไตรมาส จำนวน 390,000 บาท และสำหรับในงวด 6 เดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2553 บริษัทจ่ายค่าตอบแทนให้แก่ผู้สอบบัญชี จำนวนทั้งสิ้น 459,232 บาท โดยเป็นค่าสอบทานงบการเงินระหว่างกาล จำนวน 459,232 บาท