

2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

2.1 ความเป็นมาและการเปลี่ยนแปลงที่สำคัญ

บริษัท ยูนิเวอร์แซล แอดซอร์บენტ แอนด์ เคมิคอลส์ จำกัด (มหาชน) (“บริษัท”) จัดทะเบียนจัดตั้งเมื่อวันที่ 1 เมษายน 2528 ในนามบริษัท จักรกมล จำกัด โดยครอบครัวคุณวิลาส จรุงกุล ด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มแรก 1 ล้านบาท และทุนเรียกชำระแล้ว 250,000 บาท โดยในขณะนั้นไม่ได้มีการประกอบธุรกิจใดๆ ต่อมาในปี 2538 ได้มีการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างครั้งสำคัญโดยคุณกิตติ ชีวะเกตุ ซึ่งเป็นผู้มีความรู้และประสบการณ์ในธุรกิจเคมีภัณฑ์ ปิโตรเคมี โรงกลั่นน้ำมัน และก๊าซธรรมชาติ ได้เข้ามาเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่และบริหารงานในบริษัท และเมื่อวันที่ 28 มิถุนายน 2538 ได้เปลี่ยนชื่อบริษัทเป็น บริษัท ยูนิเวอร์แซล แอดซอร์บენტ แอนด์ เคมิคอลส์ จำกัด ดำเนินธุรกิจนำเข้าและจำหน่าย สารเคมีและอุปกรณ์ที่ใช้ในอุตสาหกรรมต่างๆ เช่น อุตสาหกรรมสำรวจและผลิตก๊าซธรรมชาติ โรงแยกก๊าซธรรมชาติ โรงกลั่นน้ำมัน ปิโตรเคมี โรงงานผลิตน้ำมันหล่อลื่น โรงงานโพลีเมอร์และพลาสติก โรงงานอุตสาหกรรมเคมีภัณฑ์ โรงไฟฟ้า และระบบสาธารณูปโภค เป็นต้น บริษัทได้เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 2 ล้านบาท, 5 ล้านบาท, 70 ล้านบาท และ 120 ล้านบาท ในปี 2542, 2547, 2551 และ 2552 ตามลำดับ บริษัทได้ขยายธุรกิจอย่างต่อเนื่อง และเข้าเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าได้เพิ่มขึ้น โดยบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่มีชื่อเสียงให้กับผู้ผลิตชั้นนำรายใหญ่ของโลกหลายราย อาทิ UOP LLC. และ PALL Corporation ตั้งแต่ปี 2538 - 2539 ต่อเนื่องมาจนถึงปัจจุบัน ซึ่งผลิตภัณฑ์ที่จำหน่ายให้แก่ผู้ผลิตดังกล่าว ได้แก่ ผลิตภัณฑ์สารดูดความชื้น ดูดซับกลิ่น และสิ่งเจือปน (Adsorbent and Molecular Sieve) ผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับระบบการกรอง (filtration) เป็นต้น และเป็นตัวแทนจำหน่ายให้กับผู้ผลิตในประเทศ ได้แก่ บริษัท ทีโอซี โกลบอล จำกัด โดยจำหน่ายสาร Monoethylene Glycol (MEG) และ Diethylene Glycol (DEG) ที่ใช้ในอุตสาหกรรมสี และตัวทำละลายอุตสาหกรรมสิ่งทอ ผลิตเม็ดพลาสติก ผลิตขวดน้ำ และผลิตเรซิน ตั้งแต่ปี 2549 จนถึงปัจจุบัน รวมทั้งได้ขยายธุรกิจเข้าไปในอุตสาหกรรมน้ำมัน โดยได้รับเป็นตัวแทนให้กับผู้ผลิตหลายรายในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ต่างๆ เช่น น้ำมันเครื่องชั้นพื้นฐาน สารเติมแตงน้ำมันเครื่องหล่อลื่นเครื่องยนต์ น้ำมันเบรก และสารเคมีที่ใช้ในการผลิตน้ำมันชนิดต่างๆ ที่ใช้กับรถยนต์ เรือ เครื่องยนต์ทั่วไป

พัฒนาการที่สำคัญของบริษัทในช่วง 5 ปีที่ผ่านมา สรุปได้ดังนี้

- ปี 2548 - บริษัทมียอดขายเกิน 500 ล้านบาทเป็นปีแรก จากความสำเร็จของการเริ่มจำหน่ายสินค้าที่ใช้ในโรงแยกก๊าซธรรมชาติ เพื่อกำจัดสารไฮโดร ซัลไฟด์ (Hydro Sulfide) และสารปรอท ซึ่งสามารถทำรายได้ให้แก่บริษัทในปีนี้ถึง 135 ล้านบาท
- ปี 2549 - บริษัทสามารถขยายผลของความสำเร็จจากการจำหน่ายสินค้าที่ใช้ในโรงแยกก๊าซธรรมชาติในปี 2548 โดยสามารถเพิ่มยอดขายไปที่โรงแยกก๊าซธรรมชาติหน่วยอื่นเพิ่มเติม ซึ่งถือเป็นความสำเร็จอย่างต่อเนื่อง
 - บริษัทได้รับการแต่งตั้งจากบริษัท ทีโอซี โกลบอล จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทในเครือของบริษัท ปตท. เคมิคอล จำกัด (มหาชน) ให้เป็นตัวแทนจำหน่ายสาร Monoethylene Glycol (MEG) และ Diethylene Glycol (DEG) ที่ใช้ในอุตสาหกรรมสีและตัวทำละลาย อุตสาหกรรมสิ่งทอ เม็ดพลาสติก ขวดน้ำ และเรซิน จนถึงปัจจุบัน
- ปี 2550 - เพื่อเป็นการขยายธุรกิจของบริษัทให้เป็นอย่างต่อเนื่อง บริษัทได้เริ่มศึกษาโครงการพลังงานทดแทน เช่น โครงการผลิตเอทานอล ผลิตไบโอดีเซล ผลิตไฟฟ้าจากพลังงานลม เป็นต้น และในช่วงปลายปี

- 2550 บริษัทได้พัฒนาโครงการผลิตไบโอดีเซลจากน้ำมันปาล์มร่วมกับบริษัท บางจากปิโตรเลียม จำกัด (มหาชน) (“BCP”)
- พฤษภาคม 2550 บริษัทได้รับการรับรองระบบบริหารคุณภาพ ISO 9001 : 2000 จากสำนักรับรองระบบบริหารคุณภาพ สถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งประเทศไทย
- ปี 2551**
- วันที่ 1 มีนาคม 2551 บริษัททำสัญญาร่วมทุนกับ BCP จัดตั้งบริษัท บางจากไบโอฟูเอล จำกัด (“บางจากไบโอฟูเอล”) ตั้งอยู่เลขที่ 28 หมู่ที่ 9 ตำบลบางกระสัน อำเภอบางปะอิน จ. พระนครศรีอยุธยา เพื่อผลิต จัดจำหน่าย และจำหน่ายไบโอดีเซล โดยการถือหุ้นร่วมกันระหว่าง BCP และ บริษัท ในสัดส่วนร้อยละ 70 และร้อยละ 30 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบางจากไบโอฟูเอลตามลำดับ ปัจจุบันโรงงานของบางจากไบโอฟูเอลมีกำลังการผลิตไบโอดีเซลสูงสุดประมาณ 300,000 ลิตรต่อวัน
- วันที่ 7 มีนาคม 2551 บริษัทเพิ่มทุนจดทะเบียนที่ออกและเรียกชำระแล้วเป็น 70 ล้านบาท โดยเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนจำนวน 650,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อนำเงินที่ได้จากการเพิ่มทุนไปชำระค่าหุ้นบางจากไบโอฟูเอล และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ
- ปี 2552**
- บริษัทประสบความสำเร็จในการนำเข้าสาร Methanol และ Sodium Methylate เพื่อจำหน่ายให้กับผู้ผลิตไบโอดีเซลรายใหญ่ รวมถึงบางจากไบโอฟูเอลซึ่งเป็นบริษัทร่วมของบริษัท
- เดือนมีนาคม 2552 บริษัทเริ่มนำระบบการวัดและประเมินผล Key Performance Index (KPI) เพื่อวัดผล ประเมินผล และพัฒนากระบวนการ ผลลัพธ์ของการดำเนินการในด้านต่างๆ ของบริษัท
- เดือนมิถุนายน 2552 บริษัทผ่านการตรวจประเมิน และได้รับการรับรองระบบบริหารคุณภาพ ISO 9001 : 2008 จากบริษัท เอส จี เอส (ประเทศไทย) จำกัด
- เปิดสำนักงานสาขาที่จังหวัดระยอง เพื่อให้สะดวกกับการให้บริการในพื้นที่ใกล้เคียงแหล่งที่ตั้งโรงงานของลูกค้านำ
- เดือนกันยายน 2552 บริษัทได้ย้ายคลังสินค้ามาอยู่ที่คลังสินค้าเช่าที่ตำบลบางปู อำเภอเมืองสมุทรปราการ จังหวัดสมุทรปราการ เพื่อให้มีพื้นที่เพิ่มขึ้นรองรับการขยายงาน
- เดือนพฤศจิกายน 2552 บริษัทจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้น โดยพิจารณาจากกำไรสะสมตามงบการเงินเฉพาะของบริษัท ณ สิ้นปี 2551 ในอัตราหุ้นละ 130 บาท จากจำนวนหุ้นที่จำหน่ายแล้ว 700,000 หุ้น รวมเป็นเงินปันผลจ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นทั้งสิ้น 91 ล้านบาท
- เดือนธันวาคม 2552 บางจากไบโอฟูเอลเริ่มการผลิตเชิงพาณิชย์เป็นครั้งแรก และบริษัทได้เริ่มจำหน่ายผลิตภัณฑ์กลีเซอรินดิบ (Crude Glycerin) ซึ่งเป็นผลพลอยได้จากการผลิตไบโอดีเซลของบางจากไบโอฟูเอล โดยการส่งออกไปจำหน่ายในประเทศจีน
- วันที่ 15 ธันวาคม 2552 บริษัทเพิ่มทุนจดทะเบียนที่ออกและเรียกชำระแล้วเป็น 120 ล้านบาท โดยเสนอขายหุ้นเพิ่มทุนจำนวน 500,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท เพื่อใช้ชำระค่าหุ้นบางจากไบโอฟูเอลส่วนที่เหลือ และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ ซึ่งการเพิ่มทุนในครั้งนี้เป็นผลให้บริษัทมีผู้ถือหุ้นกลุ่มใหม่เพิ่มเติมในสัดส่วนร้อยละ 19.58 และคุณกิตติ ชีวะเกตุและผู้ถือหุ้นเดิมรายอื่นๆ ลดสัดส่วนการถือหุ้นลงจากร้อยละ 100.00 เหลือร้อยละ 80.42 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัท (รายละเอียดผู้ถือหุ้นกลุ่มใหม่พิจารณาได้จากส่วนที่ 2 บริษัทที่ออกหลักทรัพย์ ข้อย่อย 8.

โครงสร้างเงินทุน

- ปี 2553**
- เป็นตัวแทนของ SVT Engineering Consultants ที่ทำธุรกิจให้คำแนะนำ ปรึกษาและฝึกอบรมงานด้าน Corrosion Protection, Vibration, Acoustics และ Reliability Engineerings สำหรับอุตสาหกรรมสำรวจและขุดเจาะก๊าซธรรมชาติ โรงกลั่นน้ำมัน และโรงปิโตรเคมี
 - วันที่ 16 มีนาคม 2553 บริษัทได้รับการส่งเสริมการลงทุนจากคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (Board of Investment : BOI) สำหรับโครงการลงทุนผลิตก๊าซชีวภาพอัดความดันสูง (Compressed Bio Gas: CBG) จากมูลสุกร เพื่อใช้เป็นเชื้อเพลิงทางเลือกสำหรับรถยนต์ โดยได้รับสิทธิประโยชน์จากการส่งเสริมการลงทุน ได้แก่ การได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการดังกล่าวเป็นเวลา 8 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น และหลังจากนั้นจะได้รับลดหย่อนภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการลงทุนในอัตราร้อยละ 50 ของอัตราปกติเป็นเวลาอีก 5 ปี
- โครงการลงทุนดังกล่าวจะตั้งอยู่ที่ตำบลแม่แตง อำเภอแม่แตง จังหวัดเชียงใหม่ ซึ่งคาดว่าจะการก่อสร้างโครงการดังกล่าวจะใช้เวลาประมาณ 18 เดือน และสามารถเปิดดำเนินการเชิงพาณิชย์ได้ประมาณต้นปี 2555
- วันที่ 1 เมษายน 2553 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 2/2553 ได้มีมติให้บริษัทจำหน่ายเงินลงทุนที่ถืออยู่ทั้งหมดในบริษัท ไทย โซเบอร์อินโฟ จำกัด จำนวน 0.12 ล้านบาท ให้แก่นักลงทุนนอก
 - วันที่ 22 เมษายน 2553 ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2553 ได้มีมติให้บริษัทแปรสภาพจากบริษัท จำกัดเป็นบริษัทมหาชนจำกัด โดยใช้ชื่อว่า “บริษัท ยูนิเวอร์แซล แอคซอร์บენტ แอนด์ เคมิคอลส์ จำกัด (มหาชน)” และมีมติให้เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 120 ล้านบาท เป็น 150 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 30 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 1 บาท เพื่อเสนอขายประชาชนเป็นครั้งแรก
- ทั้งนี้ ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นได้มีมติอนุมัติให้จัดการจ่ายเงินปันผลสำหรับงวดปี 2552 โดยบริษัทอาจพิจารณาจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลได้ตามความเหมาะสมที่คณะกรรมการบริษัทจะเห็นสมควรต่อไป
- วันที่ 14 พฤษภาคม 2553 บริษัทได้ลงนามร่วมกับบริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) (“ปตท.”) ในบันทึกข้อตกลง “โครงการทดลองพัฒนาก๊าซชีวภาพที่ได้จากมูลสัตว์เพื่อการคมนาคม จังหวัดเชียงใหม่” โดย ปตท.จะรับซื้อ CBG จากบริษัทเพื่อนำไปจำหน่ายเป็นเชื้อเพลิงสำหรับรถยนต์ ในสถานบริการก๊าซของ ปตท. ทดแทนการใช้ก๊าซ CNG ในพื้นที่ห่างไกลแนวท่อส่งก๊าซธรรมชาติและสถานบริการหลักเอ็นจีวี
 - วันที่ 26 สิงหาคม 2553 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 3/2553 ได้มีมติอนุมัติในหลักการให้บริษัทจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลสำหรับผลการดำเนินงานสำหรับงวดปี 2552 (1 มกราคม 2552 - 31 ธันวาคม 2552) ให้แก่ผู้ถือหุ้นทุกรายของบริษัท ซึ่งรวมถึงผู้ลงทุนในการเสนอขายหุ้นต่อประชาชนครั้งนี้ในอัตรา 0.10 บาทต่อหุ้น รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 15 ล้านบาท โดยการจัดจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลดังกล่าวต้องเป็นไปตามเงื่อนไขดังนี้
- 1) บริษัทดำเนินการเสนอขายหุ้นต่อประชาชนแล้วเสร็จ
 - 2) หุ้นสามัญของบริษัทได้รับการจดทะเบียนเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ แล้ว
 - 3) มติที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทในวันที่ 10 พฤศจิกายน 2553 เพื่อพิจารณาและยืนยัน

แผนการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลดังกล่าวอีกครั้งหนึ่ง หากที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทขึ้นและมติเห็นชอบตามที่กล่าวมาข้างต้น ให้กำหนดวันบันทึกรายชื่อผู้ถือหุ้นทุกรายของบริษัทที่มีสิทธิได้รับเงินปันผลเป็นวันที่ 25 พฤศจิกายน 2553 และให้รวบรวมรายชื่อผู้ถือหุ้นโดยวิธีปิดสมุดทะเบียนพักการโอนหุ้นเพื่อกำหนดสิทธิของผู้ถือหุ้นในการรับเงินปันผลในวันที่ 26 พฤศจิกายน 2553 และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 8 ธันวาคม 2553

2.2 ภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัท ยูนิเวอร์แซล แอดซอร์บენტ แอนด์ เคมิคอลส์ จำกัด (มหาชน) เริ่มประกอบธุรกิจจากการเป็นผู้นำเข้าจำหน่ายสารเคมีและอุปกรณ์ที่ใช้ในอุตสาหกรรมต่างๆ เช่น อุตสาหกรรมสำรวจและผลิตก๊าซธรรมชาติ โรงแยกก๊าซธรรมชาติ โรงกลั่นน้ำมัน ปิโตรเคมี โรงงานผลิตน้ำมันหล่อลื่น โรงงานโพลีเมอร์และพลาสติก โรงงานอุตสาหกรรมเคมีภัณฑ์ โรงไฟฟ้า และระบบสาธารณูปโภค เป็นต้น ผลิตภัณฑ์ของบริษัทแบ่งออกเป็น 5 กลุ่มผลิตภัณฑ์หลักตามลักษณะธุรกิจของลูกค้า ได้แก่ 1) ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจ Refinery#1 (สำรวจและผลิตก๊าซธรรมชาติ โรงแยกก๊าซธรรมชาติ โรงกลั่นน้ำมัน และอุตสาหกรรมปิโตรเคมีต้นน้ำ: Offshore Natural Gas Production Refinery and Upstream Petrochemicals) 2) ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจ Refinery#2 (Liquid Chemicals) 3) ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจเคมีภัณฑ์และตัวทำละลาย (Chemical and Solvent Products) 4) ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจน้ำมันหล่อลื่นและสารเติมแต่ง (Base oil and Additives) และ 5) ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจโรงไฟฟ้าและสาธารณูปโภค (Power and Utilities)

ผลิตภัณฑ์ของบริษัทเกือบทั้งหมดจำหน่ายภายในประเทศผ่านช่องทางการขายโดยทีมงานขายของบริษัทที่มีความรู้ความเชี่ยวชาญในแต่ละกลุ่มผลิตภัณฑ์ ที่สามารถให้คำแนะนำ วางแผนการนำผลิตภัณฑ์ไปใช้งานได้ตรงตามความต้องการต่างๆของลูกค้า รวมทั้งให้บริการหลังการขาย (Total Solution Provider) โดยลูกค้าของบริษัทส่วนใหญ่เป็นลูกค้าขนาดใหญ่ซึ่งเป็นผู้ผลิตในอุตสาหกรรมพื้นฐานของประเทศ ได้แก่ โรงกลั่นน้ำมัน โรงแยกก๊าซ และโรงงานปิโตรเคมี เป็นต้น บริษัทได้รับการแต่งตั้งจากผู้ผลิตชั้นนำรายใหญ่ของโลกกว่า 30 ราย อาทิเช่น UOP LLC และ PALL Corporation โดยเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าและอุปกรณ์ของผู้ผลิตดังกล่าว เช่น ผลิตภัณฑ์สารดูดความชื้น ดูดซับกลิ่น และสิ่งเจือปน (Adsorbent and Molecular Sieve) ผลิตภัณฑ์เกี่ยวกับระบบการกรอง (filtration) ตั้งแต่ปี 2538-2539 ต่อเนื่องมาจนถึงปัจจุบัน ประกอบกับเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าให้กับผู้ผลิตในประเทศหลายราย ได้แก่ บริษัท ทีโอซี โกลบอล จำกัด โดยเป็นผู้แทนจำหน่ายสาร Monoethylene Glycol (MEG) และ Diethylene Glycol (DEG) ที่ใช้ในอุตสาหกรรมสี และตัวทำละลาย อุตสาหกรรมสิ่งทอ ผลิตเม็ดพลาสติก ผลิตขวดน้ำ และผลิตเรซิน ตั้งแต่ปี 2549 จนถึงปัจจุบัน รวมทั้งเป็นตัวแทนให้กับผู้ผลิตหลายรายในการจำหน่ายผลิตภัณฑ์น้ำมันต่างๆ เช่น น้ำมันเครื่องขั้นพื้นฐาน สารเติมแต่งน้ำมันเครื่องหล่อลื่นเครื่องยนต์ น้ำมันเบรก และสารเคมีที่ใช้ในการผลิตน้ำมันชนิดต่างๆ ที่ใช้กับรถยนต์ เรือ เครื่องยนต์ทั่วไป

บริษัทมีคลังสินค้า 1 แห่ง โดยเป็นการเช่ากับนิติบุคคลที่เกี่ยวข้องกับบริษัท ซึ่งคลังสินค้านี้ตั้งอยู่เลขที่ 999 หมู่ 4 ซอยเสริมมิตร 99 ถนนสุขุมวิท ตำบลบางปู อำเภอเมืองสมุทรปราการ จังหวัดสมุทรปราการ โดยเป็นอาคารคลังสินค้า 1 หลัง พื้นที่ 2,200 ตารางเมตร เพื่อใช้เป็นพื้นที่เก็บสต็อกสินค้า ไว้รอการจัดส่งให้แก่ลูกค้าต่อไป และมีแท้งค์เก็บสารเคมี ความจุ 3,700,000 ลิตร ซึ่งเช่าจากบุคคลภายนอก แท้งค์ดังกล่าวตั้งอยู่ที่เลขที่ 196 ถนนสุขสวัสดิ์ กม.18 ตำบลปากคลองบางปลากด อำเภอพระสมุทรเจดีย์ จังหวัดสมุทรปราการ

นอกจากนี้ ปัจจุบันบริษัทได้รับการรับรองระบบการบริหารงานคุณภาพมาตรฐาน ISO 9001:2008 จากบริษัท เอสจีเอส (ประเทศไทย) จำกัด สำหรับการนำเข้าและการจัดจำหน่ายสารเคมี สารดูดซับ สารเร่งปฏิกิริยา เครื่องกรอง และอุปกรณ์ในธุรกิจน้ำมัน พลังงาน ปิโตรเคมี และสาธารณูปโภค

การลงทุนในบริษัทร่วม

ในปี 2551 บริษัทได้ลงทุนในบริษัทร่วม 1 แห่ง คือ บางจากไบโอฟูเอล ซึ่งเป็นบริษัทร่วมทุนระหว่างบริษัทและ BCP โดยบริษัทถือหุ้นร้อยละ 30 และ BCP ถือหุ้นร้อยละ 70 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบางจากไบโอฟูเอล ทั้งนี้ ในปัจจุบันบางจากไบโอฟูเอลมีทุนจดทะเบียนที่ออกและเรียกชำระแล้ว 281.50 ล้านบาท คณะกรรมการของไบโอฟูเอลมีจำนวน 4 ท่าน ประกอบด้วยตัวแทนจาก BCP 3 ท่าน ได้แก่ นายอนุสรณ์ แสงนิ่มนวล นายปฏิภาณ สุคนธมาน นายวัฒนา โอภาณนทอมตะ และตัวแทนจากบริษัท 1 ท่าน คือ นายกิตติ ชีวะเกตุ

บางจากไบโอฟูเอล ดำเนินธุรกิจเป็นผู้ผลิต จัดจำหน่าย และจำหน่ายไบโอดีเซล ซึ่งเป็นเชื้อเพลิงเหลวที่นำไปใช้เป็นส่วนผสมทดแทนบางส่วนในน้ำมันดีเซลที่ได้จากกระบวนการปิโตรเลียม เพื่อให้ได้น้ำมันไบโอดีเซลประเภทต่างๆ เช่น น้ำมันไบโอดีเซล B2¹ หรือ B5 เป็นต้น

บางจากไบโอฟูเอลได้รับการส่งเสริมการลงทุนจากคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน ในกิจการผลิตไบโอดีเซล ประเภท 1.26 กิจการผลิตแอลกอฮอล์หรือเชื้อเพลิงจากผลผลิตการเกษตรรวมทั้งเศษหรือขยะหรือของเสีย ตามบัตรส่งเสริมการลงทุน เลขที่ 1485(9)/2551 ตั้งแต่วันที่ 17 ตุลาคม 2550 โดยได้รับสิทธิประโยชน์ที่สำคัญ ได้แก่ ได้รับยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกำไรสุทธิที่ได้จากการประกอบกิจการดังกล่าวเป็นเวลา 8 ปี นับแต่วันที่เริ่มมีรายได้จากการประกอบกิจการนั้น

โรงงานบางจากไบโอฟูเอลเริ่มเปิดดำเนินการผลิตเชิงพาณิชย์เมื่อเดือนธันวาคม 2552 ทำการผลิตไบโอดีเซลโดยใช้วัตถุดิบหลัก คือ น้ำมันปาล์มดิบ ซึ่งนำมาผ่านกระบวนการทางเคมีที่เรียกว่าทรานส์เอสเทอริฟิเคชัน (Transesterification Process) โดยให้น้ำมันปาล์มทำปฏิกิริยากับแอลกอฮอล์ ได้แก่ เมทานอล และมีด่างเป็นตัวเร่งปฏิกิริยา จนเกิดเป็นสารเอสเทอร์ที่มีคุณสมบัติใกล้เคียงกับน้ำมันดีเซล เรียกว่า “ไบโอดีเซล” หรือ “B100” กำลังการผลิตเต็มทีของโรงงานเท่ากับ 300,000 ลิตรต่อวันผลิต และมีผลิตภัณฑ์พลอยได้จากกระบวนการผลิตไบโอดีเซล คือ กลิเซอรินดิบ ซึ่งเป็น Technical Grade ประมาณ 30,000 ลิตรต่อวันผลิต เพื่อนำไปผลิตเป็นสินค้าในอุตสาหกรรมต้นน้ำของเคมีภัณฑ์อื่นต่อไป นอกเหนือจากการใช้ในอุตสาหกรรมอาหาร ยา และเครื่องสำอาง เป็นต้น สำหรับ น้ำมันปาล์มดิบซึ่งเป็นวัตถุดิบหลักที่ใช้ในการผลิต จะสั่งซื้อในประเทศทั้งหมด จากโรงสกัดน้ำมันปาล์มหลายโรงในแถบภาคใต้ของประเทศ

ผลิตภัณฑ์ไบโอดีเซลที่บางจากไบโอฟูเอลผลิตได้จำหน่ายในประเทศทั้งหมด โดยส่วนใหญ่จำหน่ายให้แก่ BCP ซึ่งเป็นบริษัทแม่ เพื่อนำไปผสมกับน้ำมันดีเซลในอัตราส่วนต่างๆ และจำหน่ายให้แก่ผู้ใช้น้ำมันต่อไป ส่วนที่เหลือจะทำการตลาดโดยจำหน่ายให้แก่ผู้ค้าน้ำมันรายอื่น ทั้งนี้ ตามสัญญาซื้อขายผลิตภัณฑ์ไบโอดีเซล B100 ระหว่างบางจากไบโอฟูเอล และ BCP กำหนดให้ BCP จะต้องรับซื้อผลิตภัณฑ์ไบโอดีเซล B100 จากบางจากไบโอฟูเอลไม่น้อย

¹ น้ำมันไบโอดีเซล B2 คือ น้ำมันดีเซลหมุนเร็วที่มีส่วนผสมของไบโอดีเซล 2% ผลิตจากไบโอดีเซล บี100 ในสัดส่วนร้อยละ 2 กับน้ำมันดีเซลร้อยละ 98

กว่าร้อยละ 60 ของผลิตภัณฑ์ทั้งหมดที่บางจากไบโอฟูเอลผลิตได้ สำหรับกลีเซอรินดิบซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์พลอยได้จากการผลิตไบโอดีเซล จำหน่ายให้กับผู้ซื้อทั่วไป

ทั้งนี้ คาดว่าแนวโน้มความต้องการไบโอดีเซลจะเพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องในอนาคต ซึ่งเป็นไปตามนโยบายของรัฐบาลในการส่งเสริมการใช้พลังงานทดแทน อาทิ การบังคับให้น้ำมันดีเซลหมุนเร็วปกติต้องผสมไบโอดีเซล (B100) ระดับร้อยละ 2 หรือ ไบโอดีเซล B2 แทนน้ำมันดีเซลทั้งหมด ตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2551 ตามด้วยการบังคับใช้น้ำมันไบโอดีเซล B3 แทนน้ำมันไบโอดีเซล B2 ตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2553 และการบังคับใช้น้ำมันไบโอดีเซล B5 ภายในปี 2554 นโยบายดังกล่าวล้วนมีส่วนกระตุ้นให้แนวโน้มความต้องการไบโอดีเซลสูงขึ้นในอนาคต เนื่องจากจำเป็นต้องใช้ไบโอดีเซลเป็นส่วนผสมในน้ำมันดีเซลในสัดส่วนที่สูงขึ้น ซึ่งจะเป็นผลดีต่อการเติบโตของยอดขายไบโอดีเซลของบางจากไบโอฟูเอลในอนาคตด้วย

นอกจากนี้ บางจากไบโอฟูเอลมีโครงการที่จะศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนโครงการผลิตกลีเซอรินบริสุทธิ์ (Refined Glycerine) เพื่อเพิ่มมูลค่าให้กับกลีเซอรินดิบซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์พลอยได้จากกระบวนการผลิตไบโอดีเซล

2.3 โครงสร้างรายได้

2.3.1 รายได้จากการประกอบธุรกิจของบริษัท สำหรับปี 2550 - 2552

	ปี 2550		ปี 2551		ปี 2552	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขาย						
1. ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจ Refinery#1 (Offshore Refinery and Upstream Petrochemicals)	177.84	39.92	352.24	55.01	388.84	54.62
2. ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจ Refinery#2 (Liquid Chemicals)	60.24	13.52	100.13	15.64	108.17	15.19
3. ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจเคมีภัณฑ์และตัวทำละลาย (Chemical and Solvent Products)	36.76	8.25	80.65	12.59	70.13	9.85
4. ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจน้ำมันหล่อลื่นและสารเติมแต่ง (Base oil and Additives)	114.30	25.66	83.80	13.09	114.99	16.15
5. ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจโรงไฟฟ้าและสาธารณูปโภค (Power and Utilities)	46.16	10.36	21.01	3.28	19.39	2.72
6. อื่นๆ ^{1/}	-	-	-	-	5.06	0.71
รายได้จากการขายรวม	435.30	97.71	637.83	99.61	706.57	99.25
รายได้อื่น^{2/}	10.22	2.29	2.50	0.39	5.36	0.75
รายได้รวม	445.52	100.00	640.34	100.00	711.93	100.00

โครงสร้างรายได้สำหรับงวด 6 เดือน (ม.ค. - มิ.ย.) ปี 2552 และปี 2553

	ม.ค. - มิ.ย. 2552		ม.ค. - มิ.ย. 2553	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขาย				
1. ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจ Refinery#1 (Offshore Refinery and Upstream Petrochemicals)	167.43	56.47	184.06	45.42
2. ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจ Refinery#2 (Liquid Chemicals)	54.50	18.38	47.85	11.81
3. ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจเคมีภัณฑ์และตัวทำละลาย (Chemical and Solvent Products)	28.24	9.52	62.77	15.49
4. ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจน้ำมันหล่อลื่นและสารเติมแต่ง (Base oil and Additives)	35.44	11.95	99.56	24.57
5. ผลิตภัณฑ์ในกลุ่มธุรกิจโรงไฟฟ้าและสาธารณูปโภค (Power and Utilities)	6.33	2.13	9.56	2.36
6. อื่นๆ ^{1/}	1.59	0.54	0.38	0.09
รายได้จากการขายรวม	293.54	99.01	404.18	99.73
รายได้อื่น^{2/}	2.95	0.99	1.09	0.27
รายได้รวม	296.49	100.00	405.27	100.00

หมายเหตุ : ^{1/} รายได้จากการขายอื่นๆ ของบริษัทเป็นรายได้จากการจำหน่ายอุปกรณ์ที่ไม่เกี่ยวข้องกับการขายสินค้าใน 5 กลุ่มผลิตภัณฑ์หลัก โดยในปี 2552 เป็นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ Control Programming ให้แก่บริษัท ยูนิเวอร์แซล เอ็นเนอร์ยี่ แอนด์ เทคโนโลยี จำกัด และงวด 6 เดือนแรกของปี 2553 เป็นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ Reflect tape และ YKK Zipper ให้แก่บริษัท เค แอนด์ เอ็น คอมเมอร์เชียล จำกัด ซึ่งเป็นการจำหน่ายสินค้าให้แก่นิติบุคคลที่เกี่ยวข้อง

^{2/} รายได้อื่นของบริษัทประกอบด้วย รายได้ดอกเบี้ย กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน และรายได้ค่าคอมมิชชั่นจากการเป็นผู้ประสานงานให้แก่ลูกค้าที่สั่งซื้อสินค้าโดยตรงจากผู้ผลิตในต่างประเทศ โดยมีบริษัทเป็นผู้ประสานงานให้

2.3.2 รายได้จากส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนในบริษัทร่วม - บางจากไบโอฟิวเอล

	ปี 2550		ปี 2551		ปี 2552		ม.ค. - มิ.ย. 2553	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
กำไรสุทธิ (เฉพาะการประกอบธุรกิจของบริษัท)	12.87	100.00	28.09	112.59	39.22	103.73	13.27	38.32
รายได้จากส่วนแบ่งกำไร(ขาดทุน) จากเงินลงทุนในบริษัทร่วม	-	-	(3.14)	(12.59)	(1.41)	(3.73)	21.36	61.68
รวม	12.87	100.00	24.95	100.00	37.81	100.00	34.63	100.00

2.4 เป้าหมายในการดำเนินธุรกิจ

การดำเนินธุรกิจของบริษัทจะให้ความสำคัญกับลูกค้าเป็นอันดับหนึ่ง โดยมีเป้าหมายการดำเนินธุรกิจ ดังนี้

- 1) จัดหาผลิตภัณฑ์ที่ได้คุณภาพและมาตรฐานตามที่ลูกค้ากำหนด โดยมีขั้นตอนการแสวงหาและคัดสรรผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพ มาตรฐาน มีใบรับรองถึงแหล่งที่มา (Certificate of Acceptance : COA) และรายละเอียดของ ผลิตภัณฑ์ เพื่อส่งมอบได้อย่างต่อเนื่องตามความต้องการของลูกค้า
- 2) สร้างความพึงพอใจให้แก่ลูกค้าต่อคุณภาพของสินค้าที่ส่งมอบ และกระบวนการที่รองรับหลังการส่งมอบ รวมทั้งการส่งมอบสินค้าได้ตรงตามเวลา หรือข้อกำหนดของลูกค้า
- 3) ปรับปรุงการทำงานอย่างต่อเนื่อง โดยเน้นการมีส่วนร่วมของพนักงาน และการเป็นองค์กรที่บริหารด้วยความยุติธรรม และให้การสนับสนุนต่อการพัฒนาคุณภาพและกระบวนการสร้างสรรค์ความรู้แก่พนักงาน อันจะมีผลต่อการคัดสรรและนำเสนอสินค้าที่มีคุณภาพให้แก่ลูกค้า
- 4) แสวงหาโอกาสในการขยายธุรกิจหรือสายผลิตภัณฑ์เพิ่มเติม เพื่อเพิ่มยอดขายให้แก่บริษัทอย่างต่อเนื่องในระยะยาว