



3. การประกอบธุรกิจ

3.1 ลักษณะผลิตภัณฑ์

บริษัท ถีรไทย จำกัด (มหาชน) และบริษัทฯ อยู่ประกอบธุรกิจผลิตและจำหน่ายหัวแม่แปลงไฟฟ้า ซึ่งเป็นคุปกรณ์ที่ทำหน้าที่ในการเพิ่มหรือลดแรงดันไฟฟ้า รวมทั้งให้บริการติดตั้ง ซ่อมบำรุง และทดสอบหัวแม่แปลงไฟฟ้า ปัจจุบัน บริษัทฯ เป็นหนึ่งในผู้นำของอุตสาหกรรมหัวแม่แปลงไฟฟ้าในประเทศไทย และเป็นบริษัทเดียวในประเทศไทยที่ผลิตได้ทั้งหัวแม่แปลงไฟฟ้ากำลังและหัวแม่แปลงไฟฟาระบบจำหน่าย ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ จำหน่ายทั้งในประเทศไทย และต่างประเทศ โดยในช่วงปี 2546 ถึง 2548 บริษัทฯ และบริษัทฯ อื่นๆ มีสัดส่วนการจำหน่ายในประเทศไทยมากกว่าร้อยละ 70 ภายใต้เครื่องหมายการค้า “ถีรไทย”

ผลิตภัณฑ์หัวแม่แปลงไฟฟ้า เป็นอุปกรณ์สำคัญในระบบการจ่ายพลังงานไฟฟ้า ซึ่งจะรับไฟฟ้าจากภูมิภาค และส่งออกไปยังแหล่งใช้งานที่อยู่ห่างกัน โดยผ่านไปตามสายเหนือดิน (Over Head Line) และสายใต้ดิน (Under Ground Line) ซึ่งแบ่งออกได้อีกเป็นสายส่งและสูง (Transmission Line) และสายระบบจำหน่าย (Distribution Line) หัวแม่แปลงไฟฟ้าจะทำหน้าที่ปรับแรงดันไฟฟ้าเพิ่มขึ้นหรือลดลง เพื่อให้กระแสไฟฟ้าส่งไปถึงแหล่งใช้งานและสามารถนำไปใช้งานได้อย่างเหมาะสมต่อไป

หัวแม่แปลงไฟฟ้าที่บริษัทฯ ผลิต ได้รับการถ่ายทอดเทคโนโลยีการผลิตจาก VA TECH EBG Transformatoren GmbH & Co ประเทศออสเตรีย และบริษัท Fuji Electric Systems Co., Ltd ประเทศญี่ปุ่น ซึ่งผู้ผลิตทั้ง 2 รายนี้เป็นผู้ผลิตหัวแม่แปลงไฟฟ้าที่มีศักยภาพสูง และเป็นที่ยอมรับในอุตสาหกรรมการผลิตหัวแม่แปลงไฟฟ้ามาอย่างยาวนาน นอกจากนี้บริษัทฯ ยังเน้นการพัฒนาผลิตภัณฑ์ด้วยตนเองและร่วมกับผู้ถ่ายทอดเทคโนโลยีเพื่อบรรุ่งคุณภาพและความสามารถอย่างต่อเนื่องจนได้รับการรับรองมาตรฐานต่างๆ ทั้งในด้านผลิตภัณฑ์ และระบบงานจากหลายหน่วยงานทั่วในประเทศไทยและต่างประเทศ ได้แก่

- การรับรองมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม (มอก.384-2543) สำหรับหัวแม่แปลงกำลังและหัวแม่แปลงระบบจำหน่าย จากสำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม (สมอ.) กระทรวงอุตสาหกรรม
- หัวแม่แปลงไฟฟ้าของบริษัทฯ ผ่านการทดสอบการทนต่อการลัดวงจร (Short Circuit Test) ที่สถาบัน KEMA ประเทศไทยเนื้อรัตน์
- การรับรองมาตรฐาน ISO 9001 Version 2000 สำหรับการออกแบบ การพัฒนา การผลิตหัวแม่แปลงไฟฟ้ากำลังและหัวแม่แปลงไฟฟาระบบจำหน่าย จาก Management System Certificate Institution (Thailand) (MASCI)
- การรับรองความสามารถของห้องปฏิบัติการทดสอบและปฏิบัติการสอบเทียบ มอก.17025-2543 (2000) จากสำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม (สมอ.) กระทรวงอุตสาหกรรม ซึ่งเป็นบริษัทฯ ผลิตหัวแม่แปลงไฟฟ้ารายแรกในประเทศไทยที่ได้รับการรับรอง

นอกจากนี้ บริษัทฯ สามารถผลิตหัวแม่แปลงไฟฟ้าซึ่งผ่านตามเกณฑ์การทดสอบที่ประเทศไทยต่างๆ กำหนด ผลิตให้ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ เป็นที่ยอมรับในระดับสากล ได้แก่

- American National Standard Institution (ANSI) ประเทศไทยหรือเมริกา
- Verband Deutscher Elektrotechniker (VDE) ประเทศเยอรมัน
- Japanese Industrial Standard (JIS) ประเทศญี่ปุ่น
- British Standards (BS) ประเทศอังกฤษ



- Australian Standards (AS) ประเทคโนโลยี
- International Electrotechnical Commission (IEC) (มาตรฐานสากล)

ผลิตภัณฑ์และบริการของบริษัทฯ แบ่งออกเป็น 2 ประเภท คือ หม้อแปลงไฟฟ้า และงานบริการ ซึ่งมีรายละเอียดดังนี้

3.1.1 หม้อแปลงไฟฟ้า (Transformer)

ผลิตภัณฑ์หม้อแปลงไฟฟ้าของบริษัทฯ แบ่งออกตามกำลังไฟฟ้าและแรงดันไฟฟ้าได้เป็น 2 ประเภท ดังนี้

3.1.1.1 หม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง (Power Transformer)

หม้อแปลงไฟฟ้ากำลังเป็นหม้อแปลงที่ใช้ในการปรับแรงดันไฟฟ้าที่ส่งมาจากแหล่งผลิตไฟฟ้าที่ผ่านไปตามสายส่งแรงสูง (Transmission Line) ให้ลดลงก่อนส่งกระแสไฟฟ้าเข้าสายระบบจำหน่าย (Distribution Line) และส่งให้ผู้ใช้ต่อไป ซึ่งการลดระดับแรงดันไฟฟ้าในระบบการจ่ายพลังงานไฟฟ้าในส่วนของสายส่งแรงสูงจะต้องลดแรงดันไฟฟ้าลง 2 ระดับ ทั้งนี้ระดับแรงดันไฟฟ้าเริ่มต้นจากแหล่งผลิตไฟฟ้า (โรงผลิตไฟฟ้า) จะมีแรงดันไฟฟ้าตามระบบไฟฟ้าเท่ากับ 115 – 500 กิโลโวลต์ (kV) ซึ่งการลดแรงดันไฟฟ้าในระดับที่ 1 ด้วยหม้อแปลงไฟฟ้ากำลังจะลดแรงดันไฟฟ้าตามระบบไฟฟ้าลงเหลือ 69 - 230 กิโลโวลต์ (kV) และการลดแรงดันไฟฟ้าในระดับที่ 2 ด้วยหม้อแปลงไฟฟ้ากำลังจะลดแรงดันไฟฟ้าตามระบบไฟฟ้าลงเหลือ 11 - 33 กิโลโวลต์ (kV) เมื่อลดแรงดันไฟฟ้าในระดับที่ 2 แล้วกระแสไฟฟ้าจะถูกส่งเข้าสายระบบจำหน่ายต่อไป

ทั้งนี้ หม้อแปลงไฟฟ้ากำลังที่บริษัทฯ ผลิต ได้แก่ หม้อแปลงไฟฟ้าที่มีกำลังไฟฟ้ามากกว่า 10 เมกะโวลต์แอมป์ (MVA) หรือแรงดันไฟฟ้ามากกว่า 36 กิโลโวลต์ (kV) โดยมีกำลังไฟฟ้าสูงสุดถึง 200 เมกะโวลต์แอมป์ (MVA) แรงดันไฟฟ้าสูงสุด 230 กิโลโวลต์ (kV) ซึ่งหม้อแปลงไฟฟ้าที่มีขนาดเมกะโวลต์แอมป์รวมมากจะมีความสามารถในการจ่ายไฟฟ้ามากขึ้นด้วย สำหรับหม้อแปลงไฟฟ้าชนิดนี้จะใช้น้ำมันเป็นฉนวนในการป้องกันไฟฟ้าลัดวงจรในตัวหม้อแปลง บริษัทฯ ดำเนินการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ากำลังภายใต้เทคโนโลยีของ VA TECH EBG Transformatoren GmbH & Co ประเทคโนโลยีและ Fuji Electric Systems Co., Ltd ประเทคโนโลยีญี่ปุ่น

จากการที่หม้อแปลงไฟฟ้ากำลังมีขนาดใหญ่ ดังนั้นมีอิฐหินดานหนาจัดส่ง บริษัทฯ จะจัดส่งหม้อแปลงไฟฟ้าให้กับลูกค้าโดยถอดส่วนประกอบหม้อแปลงไฟฟ้าออกเป็นส่วนๆ เท่าที่จำเป็นก่อนจัดส่งให้ลูกค้า เพื่อให้ง่ายต่อการขนส่ง สำหรับการประกอบและติดตั้งหม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง บริษัทฯ จะคิดราคาก่อนวิเคราะห์ต่างหากจากการคิดราคาหม้อแปลงไฟฟ้า ซึ่งบริการดังกล่าวจะต้องทำโดยผู้ที่มีความรู้ ความสามารถ และความเชี่ยวชาญเฉพาะ สำหรับผู้ใช้หม้อแปลงไฟฟ้ากำลังส่วนใหญ่เป็นผู้ผลิตและจ่ายพลังงานไฟฟ้า เช่น บมจ. กฟผ., การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.), การไฟฟ้านครหลวง (กฟน.), นิคมอุตสาหกรรมและโรงงานอุตสาหกรรมขนาดใหญ่ที่ใช้กระแสไฟฟ้าจากสายส่งแรงสูง เป็นต้น ในปัจจุบัน บริษัทฯ ถือได้ว่าเป็นผู้ผลิต 1 ใน 3 รายในประเทศไทยที่สามารถผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ากำลังได้

รูปแสดงลักษณะของหม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง



3.1.1.2 หม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่าย (Distribution Transformer)

หม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่ายเป็นหม้อแปลงที่ใช้ในการปรับลดแรงดันไฟฟ้าที่ส่งผ่านมาตามสายระบบจำหน่าย (Distribution Line) ซึ่งมีแรงดันไฟฟ้าตามระบบไฟฟ้าเท่ากับ 11 – 33 กิโลโวลต์ (kV) ให้ลงมาอยู่ในระดับที่ตรงกับความต้องการของผู้ใช้ไฟฟ้าต่อไป

หม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่ายที่บริษัทฯผลิตนั้น ได้แก่ หม้อแปลงไฟฟ้าที่มีกำลังไฟฟ้าน้อยกว่าหรือเท่ากับ 10 เมกะโวลต์แอมป์ร (MVA) และแรงดันไฟฟ้าน้อยกว่าหรือเท่ากับ 36 กิโลโวลต์ (kV) โดยหม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่ายจะมีขนาดเล็กกว่าหม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง ซึ่งแบ่งตามประเภทของอนุวนที่ใช้ออกเป็น 2 ประเภทใหญ่ ๆ ได้ดังนี้

(1) แบบน้ำมัน (Oil Type) หม้อแปลงไฟฟ้าชนิดนี้จะใช้น้ำมันสำหรับหม้อแปลงไฟฟ้าเป็นอนุวนในการป้องกันไฟฟ้าลัดวงจรในตัวหม้อแปลง โดยดำเนินการผลิตภายน้ำได้เทคโนโลยีของบริษัท พุจิ อีเลคทริค จำกัด ของประเทศไทย ผู้เชื้อมอแปลงชนิดนี้ส่วนใหญ่เป็นผู้จ่ายไฟฟ้า เช่น การไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) นิคมอุตสาหกรรม และโรงงานอุตสาหกรรมที่ใช้กระแสไฟฟ้าจากสายส่งระบบจำหน่าย

รูปแสดงลักษณะของหม้อแปลงระบบจำหน่ายแบบน้ำมัน





(2) แบบแห้งคาสเรชิน (Dry Type Cast Rasin) หม้อแปลงไฟฟ้าชนิดนี้จะใช้เรชินเป็นฉนวนในการป้องกันไฟฟ้าลัดวงจรในตัวหม้อแปลงไฟฟ้า ซึ่งมีคุณสมบัติเด่น คือ ยกต่อกำลังไฟให้มีลักษณะของหม้อแปลงไฟฟ้าชนิดนี้จะมีเรชินท่อหุ้มขดลวดไว้ ทำให้มีจุดทนไฟสูง ยกต่อกำลังไฟให้มีสำหรับการผลิตคุณภาพแห้งคาสเรชิน ซึ่งเป็นอุปกรณ์ส่วนหนึ่งของหม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำนวนฝ่ายแบบแห้งคาสเรชินนี้ จะผลิตโดยบริษัท เอเชียทีพี (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทอย่างของบริษัทฯ โดยหม้อแปลงชนิดนี้จะใช้ในอาคารสูงเป็นส่วนใหญ่ โดยผู้ใช้งานจะเป็นเจ้าของอาคารสูง เช่น อาคารสำนักงาน อาคารคอนโดยนิเวียม เป็นต้น

รูปแสดงลักษณะของหม้อแปลงระบบจำนวนฝ่ายแบบแห้งคาสเรชิน



บริษัทฯ มีจุดเด่นในด้านการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าชนิดพิเศษ ซึ่งออกแบบและผลิตโดยเฉพาะตามการใช้งานและคุณสมบัติที่ลูกค้ากำหนด โดยการออกแบบและเทคโนโลยีการผลิตที่ใช้น้ำมีบางส่วนที่แตกต่างไปจากการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าปกติ ซึ่งต้องอาศัยความรู้ ความสามารถของผู้ผลิตเป็นอย่างมาก หม้อแปลงไฟฟ้าชนิดพิเศษ ได้แก่ หม้อแปลงไฟฟ้ากระแสสลับเป็นกระแสตรง (Rectifier Transformer) ซึ่งใช้ในโรงงานอุตสาหกรรมเคมี หม้อแปลงไฟฟ้าที่ใช้ในการหลอมโลหะ (Induction Furnace Transformer) ซึ่งใช้ในอุตสาหกรรมหลอมโลหะ หรือหม้อแปลงที่ใช้ชั่วโมงคื่น เช่น ชิลลิโคนอยล์ เป็นต้น โดยบริษัทฯ ดำเนินการผลิตหม้อแปลงชนิดนี้ภายใต้เทคโนโลยีของบริษัท Fuji Electric Systems Co., Ltd ประเทศญี่ปุ่น

รูปแสดงลักษณะของหม้อแปลงไฟฟ้าชนิดพิเศษ



3.1.2 งานบริการ (Services)

งานบริการของบริษัทฯ เป็นงานให้บริการที่เกี่ยวข้องกับหม้อแปลงไฟฟ้า ซึ่งมีความหลากหลายและให้บริการตลอด 24 ชั่วโมง เพื่อรองรับความต้องการและให้ความสะดวกแก่ลูกค้า โดยให้บริการทั้งลูกค้าของบริษัทฯ และลูกค้าทั่วไป บริษัทฯ เน้นการให้บริการโดยใช้บุคลากรที่มีความรู้ ความสามารถ ความเชี่ยวชาญ และใช้เครื่องมือที่ทันสมัยในการให้บริการกับลูกค้า สำหรับงานบริการที่บริษัทให้บริการกับลูกค้า ได้แก่ งานบริการติดตั้งหม้อแปลงไฟฟ้า (Erection & Installation), งานบริการเติมน้ำมันหม้อแปลงไฟฟ้า (Oil Filling), งานบริการบำรุงรักษาหม้อแปลงไฟฟ้า (Maintenance), งานบริการแก้ไขซ่อมแซมหม้อแปลงไฟฟ้า (Modify and Repairing), งานบริการทดสอบ (Testing) และงานบริการเข้าหม้อแปลงไฟฟ้า (Equipment)

ทั้งนี้ การซ่อมหม้อแปลงไฟฟ้าจะดำเนินการโดยบริษัทฯ ในขณะที่ส่วนประกอบหม้อแปลงไฟฟ้า เช่น ตัวถัง ครีบระบายความร้อน จะดำเนินการโดยบริษัท ไทยฟิน จำกัด และกรณีของการซ่อมโดยล้ำหน้าด้วยตนเอง จะดำเนินการโดยบริษัท เอชทีที (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งบริษัทฯ จะส่งงานให้กับบริษัทที่อยู่เอง

3.2 การตลาดและภาระการแข่งขัน

3.2.1 การตลาด

กลยุทธ์การแข่งขัน

การดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ ต้องอาศัยความเชื่อมั่นในด้านคุณภาพและผลงานที่ผ่านมาเป็นหลัก และจากผลงานที่ผ่านมากกว่า 18 ปี บริษัทฯ ได้พิสูจน์ถึงผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพและบริการที่ดีให้กับลูกค้ามาโดยตลอด ทำให้ได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าอย่างต่อเนื่อง ทั้งในด้านคุณภาพของผลิตภัณฑ์และการส่งมอบที่ตรงต่อเวลา ซึ่งบริษัทฯ ตระหนักรและเน้นให้ความสำคัญเป็นอย่างยิ่ง โดยบริษัทฯ มีกลยุทธ์การแข่งขันดังนี้

(1) ด้านผลิตภัณฑ์

บริษัทฯ ให้ความสำคัญอย่างมากกับกลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์ โดยการสร้างความเป็นเลิศทางด้านคุณภาพของผลิตภัณฑ์ และการออกแบบให้ตรงตามความต้องการของลูกค้า ด้วยการอาศัยบุคลากรที่มีความเชี่ยวชาญของบริษัทฯ และการใช้เครื่องมือเครื่องจักรที่ทันสมัยในการกระบวนการผลิต ซึ่งได้รับการถ่ายทอดเทคโนโลยีการผลิตจาก VA TECH EBG Transformatoren GmbH & Co ประเทศอสเตรีย และบริษัท Fuji Electric Systems ประเทศญี่ปุ่น ซึ่งเป็นผู้ผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าซึ่งมีศักยภาพสูง และเป็นที่ยอมรับในอุตสาหกรรม



การผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ามาอย่างยาวนาน นอกจากการใช้เครื่องมือเครื่องจักรที่ทันสมัยในกระบวนการผลิตแล้ว บริษัทฯยังมีการพัฒนาผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่อง เพื่อยกระดับคุณภาพของสินค้า และเพื่อเพิ่มมูลค่าให้กับผลิตภัณฑ์ จึงทั้งยังเพิ่มคุณสมบัติและขีดความสามารถของผลิตภัณฑ์ เพื่อตอบสนองความพึงพอใจและรองรับความต้องการของลูกค้าได้สูงสุด โดยบริษัทฯได้รับมาตรฐานต่างๆ เช่น การรับรองมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม (มอก.384-2543) สำหรับหม้อแปลงกำลังและหม้อแปลงระบบจำหน่าย จากสำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม (สมอ.) กระทรวงอุตสาหกรรม การรับรองมาตรฐาน ISO 9001 Version 2000 สำหรับการออกแบบ การพัฒนา การผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ากำลังและหม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่าย จาก Management System Certificate Institution (Thailand) (MASCI) เป็นต้น

จากการควบคุมการผลิตทุกขั้นตอน เริ่มตั้งแต่การคัดเลือกคุณภาพของวัสดุดิบ ผ่านกระบวนการออกแบบและการผลิตที่ได้มาตรฐาน ออกมานเป็นหม้อแปลงไฟฟ้าที่มีคุณสมบัติตรงตามความต้องการของลูกค้า ซึ่ง หม้อแปลงไฟฟ้าทุกเครื่องจะต้องผ่านการทดสอบ โดยห้องปฏิบัติการทดสอบที่ได้มาตรฐานของบริษัทฯ ซึ่งได้รับการรับรองความสามารถของห้องปฏิบัติการทดสอบและปฏิบัติการทดสอบเทียบ มอก.17025-2543 (2000) จากสำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม (สมอ.) กระทรวงอุตสาหกรรม ซึ่งเป็นบริษัทรายแรกในประเทศไทยที่ได้รับการรับรองและสามารถแบ่งการทดสอบออกได้เป็น 3 แบบ คือ

(1) Routine Test เป็นการทดสอบหม้อแปลงไฟฟ้าตามปกติ ซึ่งจะทดสอบให้กับลูกค้าตาม มาตรฐาน เช่น การวัดความต้านทานของขดลวด (Measurement of winding resistance) การวัดอัตราส่วนแรงดัน และการตรวจสอบการกระแสไฟฟ้า (Measurement of voltage ratio and check of phase displacement) การวัด ความสูญเสียไม่มีโหลด และกระแสไม่มีโหลด (Measurement of no load loss and current) เป็นต้น

(2) Type Test เป็นการทดสอบหม้อแปลงไฟฟ้าตามความต้องการของลูกค้า ซึ่งบริษัทฯมี เครื่องมือและอุปกรณ์พร้อมที่จะทดสอบ เช่น การทดสอบอิมพัลส์ฟ้าผ่า (Lightning Impulse Test) การทดสอบ อุณหภูมิที่เพิ่มขึ้น (Temperature rise test) เป็นต้น

(3) Special Test เป็นการทดสอบหม้อแปลงไฟฟ้าเพิ่มเติมตามความต้องการของลูกค้า เช่น การวัดระดับเสียง (Determination of sound level) การทดสอบความต้านทานฉนวนไฟฟ้า (Insulation resistance test) เป็นต้น

นอกจากนี้ เพื่อเป็นการยืนยันถึงคุณภาพของหม้อแปลงไฟฟ้าอีกระดับหนึ่ง บริษัทฯได้ส่งหม้อแปลงไฟฟ้าต่างๆ จำนวน 7 ขนาด ไปทำการทดสอบการทนต่อการลัดวงจร (Short Circuit Test) ที่สถาบัน KEMA ประเทศเนเธอร์แลนด์ (ปัจจุบันยังไม่มีสถาบันภาษาในประเทศไทยที่สามารถทำการทดสอบดังกล่าวได้) ซึ่งผลิตภัณฑ์ของ บริษัทฯผ่านการทดสอบทั้งหมด โดยผลิตภัณฑ์ทำงานได้ตรงตามคุณสมบัติที่กำหนด มีอายุการใช้งานยาวนาน ประมาณ 20-30 ปี และออกแบบได้ตรงตามความต้องการของลูกค้า

(2) ต้นทุนผลิตภัณฑ์

บริษัทฯมีการบริหารต้นทุนผลิตภัณฑ์ ให้ได้ผลิตภัณฑ์ที่มีต้นทุนต่ำ โดยพัฒนาและปรับปรุงการ ทำงานให้มีประสิทธิภาพอยู่เสมอ ซึ่งมีเป้าหมายที่จะใช้ประโยชน์จากเครื่องจักรให้ได้มากที่สุดและเน้นที่การผลิต ลูกค้าต้องดามแบบที่ได้วางไว้ เพื่อให้มีการสูญเสียในแต่ละขั้นตอนการผลิตน้อยที่สุด เช่น การวางแผนเข้าสู่หลักชิลล์คอน



อย่างมีประสิทธิภาพโดยให้เหลือเศษน้อยที่สุด จากการดำเนินการดังกล่าว ส่งผลให้บริษัทฯ มีต้นทุนด้านผลิตภัณฑ์ ที่ต่ำ ซึ่งทำให้เกิดการได้เปรียบในการดำเนินธุรกิจในระดับหนึ่ง

(3) การกำหนดราคาผลิตภัณฑ์

บริษัทฯ มีนโยบายการกำหนดราคาผลิตภัณฑ์โดยใช้ราคายุติธรรมตามรายละเอียดการออกแบบ หมวดแมลงไฟพืชของลูกค้า โดยบริษัทฯ ได้คำนึงถึง คุณภาพสินค้า ต้นทุนการผลิต เช่น ราคารวัตถุดิบ ค่าแรงงาน อัตราแลกเปลี่ยน ปริมาณความต้องการ และค่าขนส่ง เป็นต้น และไม่มีนโยบายในการแข่งขันด้านราคาโดยตัดราคา เแข่งกับคู่แข่งขันอื่นทั้งในประเทศไทยและต่างประเทศ ซึ่งในการเสนอราคาในแต่ละครั้งนั้น บริษัทฯ จะยึดราคาของ วัตถุดิบที่จะใช้ในช่วงเวลาหนึ่งๆ กับผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบ เป็นฐานในการพิจารณาเสนอราคาให้กับลูกค้า

(4) ระยะเวลาการส่งมอบผลิตภัณฑ์และการให้บริการ

บริษัทฯ ให้ความสำคัญต่อการส่งมอบผลิตภัณฑ์ที่ตรงต่อเวลา และบริการหลังการขายที่ดี เช่น งานติดตั้งหมวดแมลง งานบริการเติมน้ำมัน งานบำรุงรักษา งานซ่อมแซม งานทดสอบ เป็นต้น ซึ่งงานบำรุงรักษา และซ่อมแซม บริษัทฯ ให้บริการตลอด 24 ชั่วโมง ถือว่าเป็นจุดแข็งของบริษัทฯ และยังเป็นการสร้างภาพพจน์ ความ น่าเชื่อถือ และการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีต่อลูกค้า ทำให้บริษัทฯ มีสินค้าและบริการแบบครบวงจร ซึ่งส่งผลให้เกิด ความสะดวกแก่ลูกค้า

(5) การส่งเสริมการตลาด

การส่งเสริมการตลาดที่สำคัญที่บริษัทฯ นำมาใช้ในการแข่งขัน เพื่อสร้างการรับรู้ต่อตราสินค้า ของบริษัทฯ (Brand Awareness) ซึ่งจะก่อให้เกิดการจดจำในตัวสินค้าเมื่อจะเลือกซื้อสินค้านั้น ได้แก่ การขายโดย ใช้พนักงานขายของบริษัทฯ เพื่อให้ข้อมูลกับลูกค้า และการตลาดทางตรง โดยเครื่องมือสำหรับตลาดทางตรงที่ บริษัทฯ ใช้ เช่น การออกวันแสดงสินค้า การเข้าร่วมกิจกรรม และการจัดอบรมให้ความรู้กับลูกค้า โดยเฉพาะลูกค้า หลักที่เป็นหน่วยงานรัฐวิสาหกิจ เช่น บมจ. กฟผ., การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) และการไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) และสำหรับตลาดในประเทศไทย ซึ่งเป็นตลาดหลักนั้น บริษัทฯ ยังเน้นการส่งเสริมให้คนไทยใช้สินค้าไทยโดยมีข้อความ บนสินค้าคือ “ภูมิใจไทย” เพื่อตอบรับความเป็นสินค้าไทยที่มีคุณภาพดี นอกจากนั้น บริษัทฯ ยังเน้นการส่งเสริม กิจกรรมที่ก่อให้เกิดประโยชน์ต่อสังคม โดยการจัดส่งทีมเข้าร่วมแข่งขันและสนับสนุนนักกีฬาต่อоворทีมชาติในการ เข้าแข่งขันในระดับชาติด้วย

กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย

(1) ลูกค้าในประเทศไทย แบ่งออกเป็น 3 กลุ่ม ได้แก่

- กลุ่มผู้ผลิตไฟฟ้าภาครัฐวิสาหกิจ ได้แก่ บมจ. กฟผ. การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) และการไฟฟ้านครหลวง (กฟน.)
- กลุ่มลูกค้าภาคเอกชน ซึ่งจะเป็นผู้สั่งซื้อและใช้ผลิตภัณฑ์โดยตรง เช่น บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) บริษัท บ้านปู จำกัด (มหาชน) บริษัท ผ้าแคนอินดัสทรี จำกัด (มหาชน)



บริษัทในเครือของบริษัท ปูนซีเมนต์ไทย จำกัด (มหาชน) เป็นต้น นอกจากนี้ กลุ่มคือฯ ได้แก่ โรงพยาบาล ห้างสรรพสินค้า และนิคมอุตสาหกรรม

- กลุ่มผู้รับเหมาโครงการ ส่วนใหญ่เป็นผู้รับเหมาในระดับนานาชาติ โดยงานที่รับเหมา จำนวนไปถึงการจัดหาและติดตั้งหม้อแปลงไฟฟ้าด้วย เช่น บริษัท ชีโยดะ (ไทยแลนด์) จำกัด บริษัท ชีเมเนส จำกัด บริษัท ชัม芻ง เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด บริษัทฟอสเตอร์วีลเลอร์ จำกัด เป็นต้น

ทั้งนี้ บริษัทมีความสัมพันธ์ที่ดีกับกลุ่มลูกค้าในประเทศไทยก่อตั้ง โดยเฉพาะอย่างยิ่งกับกลุ่มผู้ผลิตไฟฟ้าภาครัฐวิสาหกิจ ซึ่งเป็นกลุ่มลูกค้าหลักที่มีการติดต่อซื้อขายมาเป็นระยะเวลาเกินกว่า 17 ปี และเพื่อรักษาความสัมพันธ์อันดีระหว่างกัน บริษัทฯ จึงจัดให้มีกิจกรรมกระบวนการซื้อขายความสัมพันธ์กับลูกค้าอย่างสม่ำเสมอ เช่น การนัดพบปะสังสรรค์กับลูกค้า การนำลูกค้าเยี่ยมชมโรงงานและผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ และการแข่งขันกีฬากรีฑาขั้น มิติร เป็นต้น

(2) ลูกค้าต่างประเทศ แบ่งออกเป็น 3 กลุ่ม ได้แก่

- กลุ่มผู้ผลิตไฟฟ้าภาครัฐวิสาหกิจ
- กลุ่มผู้รับเหมาโครงการ ส่วนใหญ่จะเป็นผู้รับเหมาระดับนานาชาติ ซึ่งในประเทศไทย มาเดเชียและสิงคโปร์ ผู้ใช้หม้อแปลงไฟฟ้าทั้งภาครัฐและเอกชนจะสั่งผ่านผู้รับเหมา โครงการ โดยงานที่รับเหมาจะรวมไปถึงการจัดหาและติดตั้งหม้อแปลงไฟฟ้า เช่น บริษัท EPAK Engineering ประเทศไทย เดเชีย บริษัท Fuji Electric Co, Ltd ประเทศไทย ญี่ปุ่น เป็นต้น
- ตัวแทนจำหน่าย ปัจจุบัน บริษัทฯ มีตัวแทนจำหน่าย 2 บริษัท ได้แก่ บริษัท Dai Hong Ha ประเทศไทยเดเชีย และ บริษัท Coris Trading Co., Ltd ประเทศไทย ใน

สรุปสาระสำคัญของสัญญาแต่งตั้งตัวแทนจำหน่าย

1. สัญญาระหว่างบริษัทฯ และบริษัท Dai Hong Ha ประเทศไทยเดเชีย

วันเริ่มต้นสัญญา	10 เมษายน 2545
ระยะเวลาของสัญญา	2 ปี โดยสัญญาจะต่อโดยอัตโนมัติคราวละ 2 ปี ถ้าไม่มีฝ่ายใดยกสัญญา
ค่าตอบแทน	ค่านายหน้าในการติดต่อ (Agency Commission) ซึ่งขึ้นกับการเจรจาต่อรอง

สาระสำคัญของสัญญา

1. เป็นสัญญาแต่งตั้งตัวแทนจำหน่ายเพื่อจำหน่ายหม้อแปลงไฟฟ้าซึ่งผลิตโดยบริษัทฯ
2. บริษัทฯ จะไม่แต่งตั้งตัวแทนจำหน่ายรายอื่นเพิ่มเติมในประเทศไทยเดเชีย



3. บอกรสัญญา โดยฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องแจ้งล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์
อักษรกรอก 60 วัน

2. สัญญาระหว่างบริษัทฯ และบริษัท Coris Trading Co., Ltd ประเทศไทย	ในวันเริ่มต้นสัญญา	10 เมษายน 2545
ระยะเวลาของสัญญา	5 ปี โดยสัญญาจะต่อโดยอัตโนมัติคราวละ 5 ปี ถ้าไม่มี	ฝ่ายใดยกเลิกสัญญา
ค่าตอบแทน	ค่านายหน้าในการติดต่อ (Agency Commission) ซึ่ง	ขึ้นกับการเจรจาต่อรอง

สาระสำคัญของสัญญา

- เป็นสัญญาแต่งตั้งตัวแทนจำหน่ายเพื่อจำหน่ายหม้อแปลงไฟฟ้าชั้นผลิตโดยบริษัทฯ
- บริษัทฯ จะไม่แต่งตั้งตัวแทนจำหน่ายรายอื่นเพิ่มเติมในประเทศไทย
- บอกรสัญญา โดยฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องแจ้งล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรกรอก 60 วัน

บริษัทฯ มีนโยบายในการขยายฐานลูกค้าในต่างประเทศเพิ่มขึ้น ได้แก่ ประเทศไทยเวียดนาม บруไน ศรีลังกา อินเดีย มาเลเซีย สิงคโปร์ พลีปินส์ เป็นต้น โดยรายได้หลักที่ผ่านมาเป็นลูกค้าในประเทศไทยเวียดนาม ประมาณร้อยละ 60-70 ของรายได้จากต่างประเทศ ทั้งนี้ผู้บริหารมีความสัมพันธ์กับกลุ่มลูกค้าต่างประเทศเป็นอย่างดี โดยผู้บริหารจะทำการตรวจสอบตลาดต่างประเทศเป็นครั้งคราว และในบางครั้งลูกค้าจะขอเข้าเยี่ยมชมโรงงานและผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ อีกด้วย

ในปี 2546 และ 2547 บริษัทฯ และบริษัทฯ อยู่ในสัดส่วนการขายให้แก่ลูกค้ารายได้รายหนึ่งเกินกว่าร้อยละ 30 ของรายได้รวม สำนักงานปี 2548 บริษัทฯ และบริษัทฯ อยู่ในสัดส่วนการขายให้แก่ลูกค้ารายได้จากการไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) ในสัดส่วนร้อยละ 31.00 ของรายได้รวม ดังนั้นบริษัทฯ มีความเสี่ยงจากการเพิ่งพิงรายได้จากลูกค้ารายใหญ่อย่างไรก็ตาม สัดส่วนรายได้ที่สูงดังกล่าวเกิดจากบริษัทฯ สามารถชนะการประกวดราคาจึงมียอดการสั่งซื้อเพิ่มขึ้น โดยลูกค้ารายดังกล่าวเป็นผู้ผลิตไฟฟ้าภาครัฐวิสาหกิจที่มีความต้องการใช้หม้อแปลงไฟฟ้าปริมาณมากรายหนึ่งของประเทศไทย โดยในปี 2546 และ 2547 ลูกค้ารายดังกล่าวมียอดการสั่งซื้อร้อยละ 10.96 และ 27.84 ของรายได้รวม

ช่องทางในการรับงาน

บริษัทฯ แบ่งช่องทางในการรับงานของออกเป็น 2 ช่องทาง ดังนี้

- วิธีประกวดราคา เป็นช่องทางสำหรับลูกค้าในกลุ่มผู้ผลิตไฟฟ้าภาครัฐวิสาหกิจ ได้แก่ บมจ. กฟผ., การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) และการไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) รวมถึงผู้ผลิตไฟฟ้าในต่างประเทศด้วย โดยการประกวดราคาเริ่มจากการตรวจสอบงานประกวดราคา จากนั้นจะทำการซื้อแบบประกวดราคา และนำมายัดเตรียมเอกสารต่าง ๆ ตามข้อกำหนด รวมทั้งศึกษารายละเอียดของหม้อแปลงไฟฟ้าเพื่อกำหนดรากาที่จะเสนอ สำหรับการซื้อของประกวดราคานี้จะต้องใช้หนังสือค้ำประกันของธนาคารในการรับค้ำประกันของประกวดราคา



ซึ่งปกติจะค้าประภันในอัตราอ้อยละ 5 ของมูลค่าางานที่เสนอราคา เมื่อขนาดการประภาราคาแล้วบริษัทฯ ก็จะดำเนินการเตรียมเข็นสัญญาภับลูกค้า ทั้งนี้สำหรับการเข็นสัญญาจะต้องใช้หนังสือค้าประภันของธนาคาร ในกรณีค้าประภันสัญญา ซึ่งปกติจะค้าประภันในอัตราอ้อยละ 10 ของมูลค่าางานที่เสนอราคา สำหรับระยะเวลาในการยื่นของประภาราคาดูจถึงวันจัดทำสัญญาปกติจะใช้เวลาประมาณไม่เกิน 2 เดือน จากนั้นบริษัทฯ จะดำเนินการผลิตและจัดส่งสินค้าต่อไป

2. การรับงานตรงผ่านผู้รับเหมาโครงการ ตัวแทนจำหน่าย หรือเจ้าของโครงการ ซึ่งเป็นลูกค้าภาคเอกชนเป็นผู้ติดต่อเข้ามาโดยตรง การรับงานผ่านช่องทางนี้เริ่มจากการรับเรื่องจากลูกค้าเกี่ยวกับรายละเอียดของหม้อแปลงไฟฟ้าที่ลูกค้าต้องการ โดยนำรายละเอียดต่างๆ มาประเมินเพื่อกำหนดรากาที่จะเสนอจากนั้นจะเสนอราคาให้กับลูกค้า เมื่อลูกค้าสั่งซื้อสินค้ากับบริษัทฯ แล้ว บริษัทฯ ก็จะดำเนินการผลิตและจัดส่งสินค้าต่อไป

3.2.2 ภาวะอุตสาหกรรมและการแข่งขัน

3.2.2.1 ภาวะอุตสาหกรรม

อุตสาหกรรมการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้า เป็นอุตสาหกรรมต่อเนื่องและเกี่ยวข้องกับพลังงานไฟฟ้า ซึ่งเป็นพลังงานพื้นฐานของทุก ๆ ประเทศ และมีความสำคัญอย่างมากต่อความเป็นอยู่ของประชาชนและการประกอบธุรกิจของอุตสาหกรรมต่าง ๆ เนื่องจากหม้อแปลงไฟฟ้าเป็นผลิตภัณฑ์ที่ใช้ในระบบส่งและระบบจ่ายไฟฟ้า

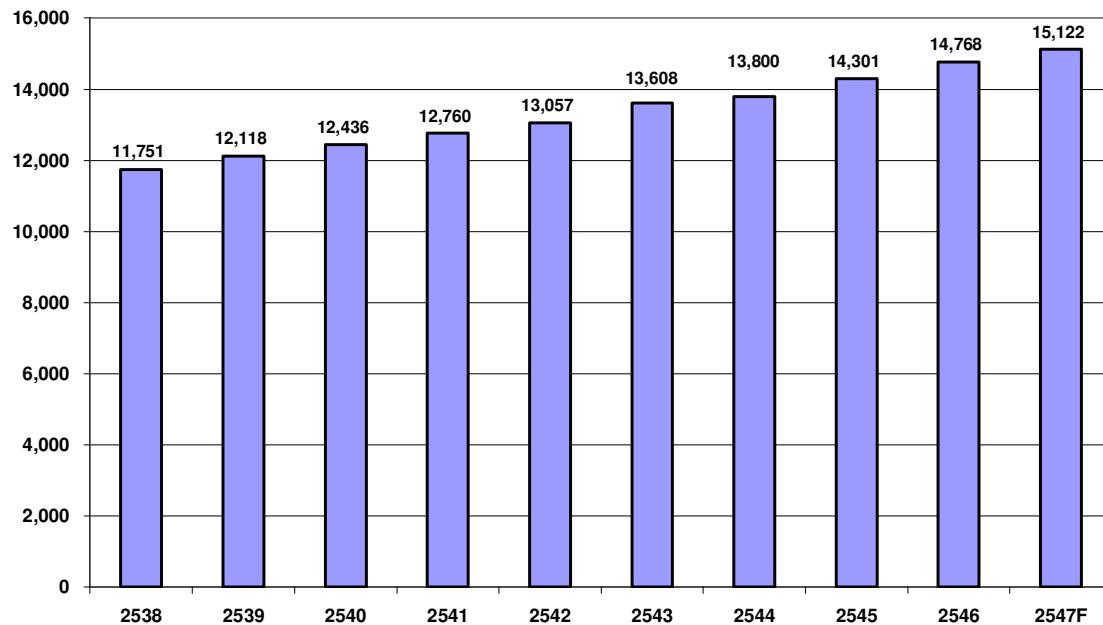
การขยายตัวของอุตสาหกรรมหม้อแปลงไฟฟ้า จะขยายตัวตามความต้องการปริมาณไฟฟ้าที่เพิ่มสูงขึ้น การขยายตัวของประชากร การขยายตัวทางเศรษฐกิจ และการขยายตัวของภาคอุตสาหกรรม โดยผู้บริหารบริษัทฯ ได้ประเมินว่า ความต้องการไฟฟ้าที่เพิ่มขึ้น 1 เมกะวัตตันนั้นจะมีความต้องการใช้หม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง (Power Transformer) ประมาณ 2 เมกะโวลต์แอมป์ (MVA) และมีความต้องการใช้หม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่าย (Distribution Transformer) ประมาณ 4 เมกะโวลต์แอมป์ (MVA) เพื่อใช้ในระบบส่งและระบบจ่ายไฟฟ้า ทั้งนี้การขยายตัวของอุตสาหกรรมหม้อแปลงไฟฟ้ายังรวมไปถึงตลาดของหม้อแปลงไฟฟ้าที่ซื้อเพื่อทดแทนหม้อแปลงไฟฟ้าเดิมอีกด้วย

ความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลก

จากการที่พัฒนาไฟฟ้าเป็นพลังงานพื้นฐานของทุก ๆ ประเทศ และมีความสำคัญอย่างมากต่อการพัฒนาประเทศและเศรษฐกิจ ซึ่งหม้อแปลงไฟฟ้าเป็นส่วนหนึ่งที่สำคัญ ซึ่งต้องใช้ร่วมกับระบบส่งและระบบจ่ายไฟฟ้า ดังนั้นตลาดหม้อแปลงไฟฟ้าทั่วโลกจะขยายตัวตามความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลก ซึ่งจะมีความสัมพันธ์กับภาวะเศรษฐกิจ รวมทั้งกิจกรรมทางเศรษฐกิจ ของประเทศต่างๆ ที่มีความต้องการไฟฟ้าเพิ่มขึ้น

รูปปริมาณความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลก

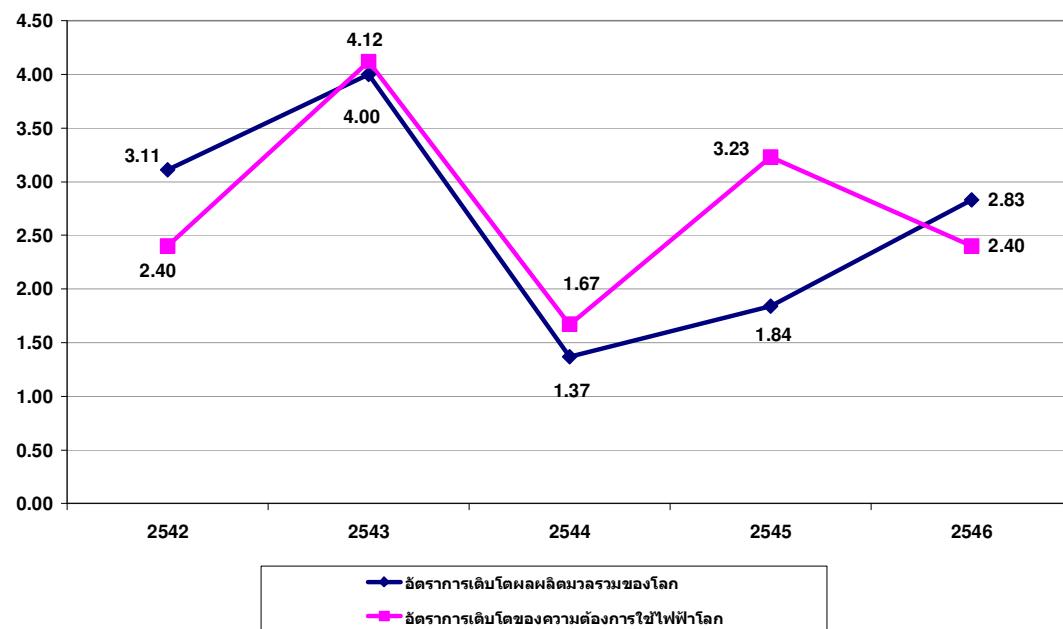
พันล้านกิกโวตต์ชั่วโมง



ที่มา : สถาบัน Energy Information Administration (EIA) ประเทศสหรัฐอเมริกา

รูปอัตราการเติบโตของผลผลิตมวลรวมและอัตราการเติบโตของความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลก

ร้อยละ

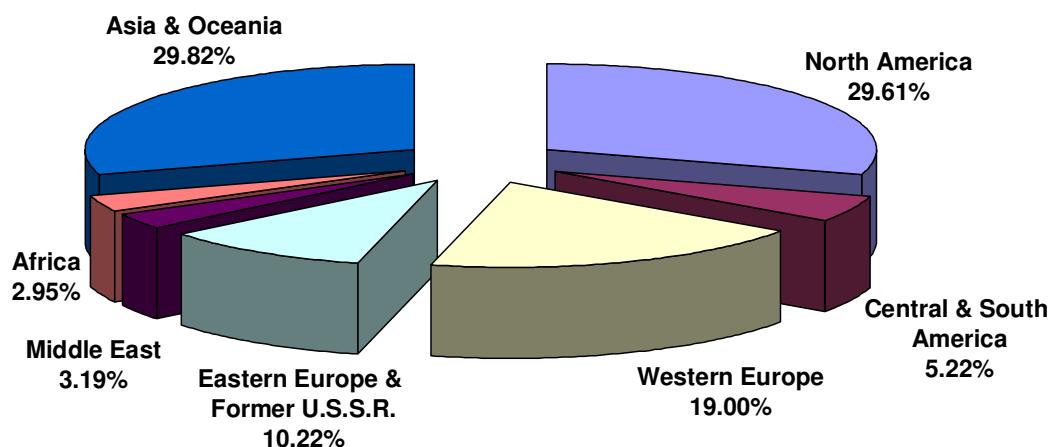


ที่มา : World Bank และสถาบัน Energy Information Administration (EIA) ประเทศสหรัฐอเมริกา

จากข้อมูลปริมาณความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลก ซึ่งจัดทำโดยสถาบัน Energy Information Administration (EIA) ประเทศสหรัฐอเมริกา จะเห็นได้ว่า ปริมาณความต้องการพลังงานไฟฟ้ามีการเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งปี 2538 มีปริมาณความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลกเท่ากับ 11,751 พันล้านกิกโวตต์

ชั่วโมง และเพิ่มขึ้นเป็น 15,122 พันล้านกิโลวัตต์ชั่วโมง ในปี 2547 ทั้งนี้จากปี 2538 ถึงปี 2547 มีอัตราการเติบโตของปริมาณความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลกเฉลี่ยประมาณร้อยละ 2.84 โดยเมื่อเปรียบเทียบอัตราการเติบโตของผลผลิตมวลรวมของโลก กับอัตราการเติบโตของความต้องการพลังงานไฟฟ้าของโลกแล้ว จะเห็นได้ว่าความต้องการพลังงานไฟฟ้านั้นจะเปลี่ยนไปในทิศทางเดียวกันกับอัตราการเติบโตของผลผลิตมวลรวมของโลก โดยจากปี 2542 ถึงปี 2546 ผลผลิตมวลรวมของโลกเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยมีอัตราการเติบโตร้อยละ 3.11, 4.00, 1.37, 1.84 และ 2.83 ตามลำดับ และมีอัตราการเติบโตของความต้องการพลังงานไฟฟ้าของโลกร้อยละ 2.40, 4.12, 1.67, 3.23 และ 2.40 ตามลำดับ

รูปสัดส่วนปริมาณความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลก ปี 2546



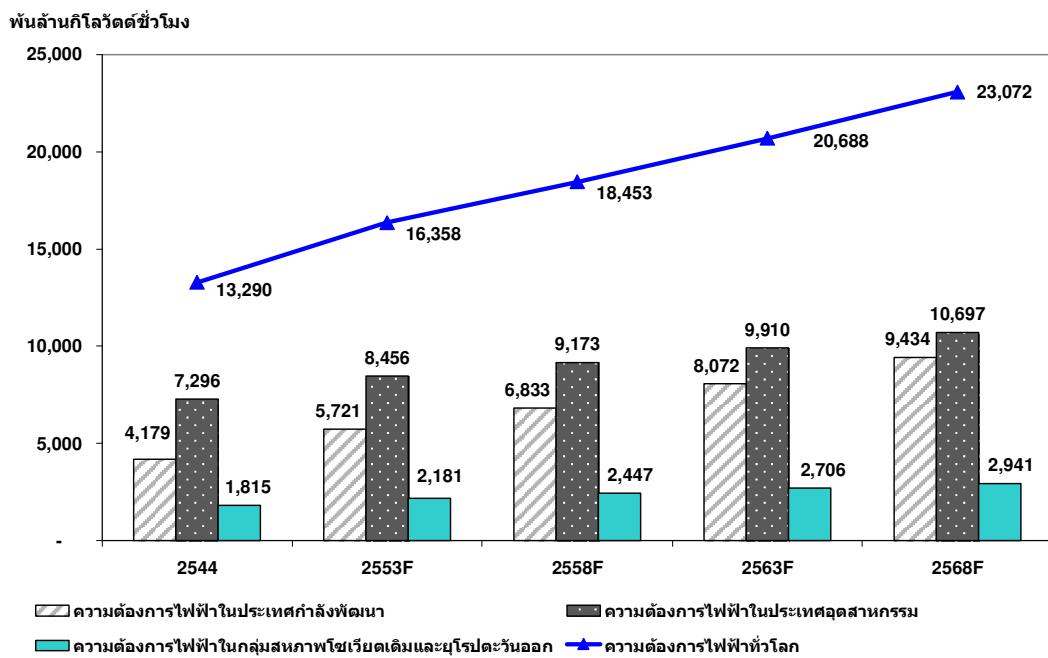
ที่มา : สถาบัน Energy Information Administration (EIA) ประเทศไทย

ทั้งนี้ จากสัดส่วนปริมาณความต้องการไฟฟ้าทั่วโลกปี 2546 จะเห็นได้ว่า Asia & Oceania จะมีปริมาณความต้องการพลังงานไฟฟ้าสูงสุด รองลงมาคือ North America, Western Europe, Eastern Europe & Former U.S.S.R., Central & South America, Middle East และ Africa ตามลำดับ

แนวโน้มอุตสาหกรรมหม้อแปลงไฟฟ้าทั่วโลก

จากการขยายตัวของอุตสาหกรรมหม้อแปลงไฟฟ้าที่สอดคล้องกับการขยายตัวของความต้องการพลังงานไฟฟ้า ดังนั้นแนวโน้มความต้องการพลังงานไฟฟ้าในอนาคตจะทำให้ทราบถึงแนวโน้มของอุตสาหกรรมหม้อแปลงไฟฟ้าได้ ทั้งนี้ แนวโน้มความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลกปี 2553 - 2568 จากการประมาณการของสถาบัน Energy Information Administration (EIA) ประเทศไทย ระบุว่าแนวโน้มของ

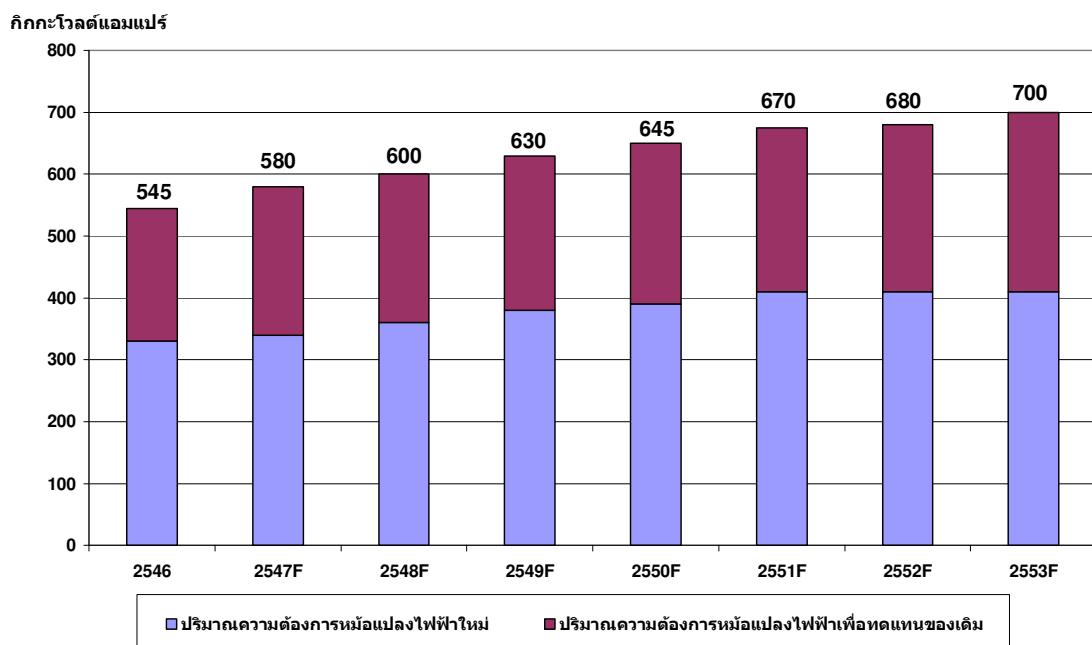
รูปแนวโน้มความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลก



ที่มา : สถาบัน Energy Information Administration (EIA) ประเทศไทยรัฐอเมริกา

หมายเหตุ : ความต้องการทั่วโลกประกอบด้วย ความต้องการของกลุ่มประเทศอุดหนากรรมา กลุ่มประเทศกำลังพัฒนา กลุ่มสนับสนุนเชิงเดินและยุโรปตะวันออก โดยประเทศไทยกำลังพัฒนาประกอบด้วย ประเทศไทย จีน อินเดีย เกาหลีใต้ และประเทศไทยกำลังพัฒนาอื่นๆ ในแถบเอเชีย ส่วนประเทศอุดหนากรรมาประกอบด้วย สาธารณรัฐเช็ก แคนาดา เม็กซิโก ยุโรปตะวันตก ญี่ปุ่น ออสเตรีย และนิวซีแลนด์

รูปปริมาณความต้องการหม้อแปลงไฟฟ้าทั่วโลก



ที่มา : Booz, Allen and Hamilton Inc. ประเทศไทยรัฐอเมริกา



จากข้อมูลความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลก จะเห็นได้ว่าทั่วโลกมีแนวโน้มความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลกเพิ่มขึ้นจาก 13,290 พันล้านกิกิโลวัตต์ชั่วโมง ในปี 2544 เป็น 23,072 พันล้านกิกิโลวัตต์ชั่วโมง ในปี 2568 คิดเป็นการเพิ่มขึ้นเฉลี่ยประมาณร้อยละ 2.32 ต่อปี โดยในประเทศไทยสหกรณ์มีความต้องการพลังงานไฟฟ้ามากที่สุด รองลงมาคือในประเทศไทยกำลังพัฒนา และกลุ่มนักลงทุนต่างประเทศและภายนอก ตามลำดับ

จากการศึกษาและการประมาณการเกี่ยวกับปริมาณความต้องการหม้อแปลงไฟฟ้าทั่วโลกของ Booz, Allen and Hamilton Inc. ประเทศไทยเป็นบริษัทที่ปรึกษาในการวางแผนธุรกิจต่างๆ จะเห็นได้ว่าในปี 2546 - 2553 มีปริมาณความต้องการหม้อแปลงไฟฟ้าทั่วโลกเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องเท่ากับ 545, 580, 600, 630, 645, 670, 680 และ 700 กิกิโลวัตต์แอมป์เร (GVA) ตามลำดับ คิดเป็นการเพิ่มขึ้นเฉลี่ยร้อยละ 3.64 ต่อปี โดยแบ่งออกเป็นความต้องการหม้อแปลงไฟฟ้าใหม่ต่อน้ำหม้อแปลงไฟฟ้าเพื่อทดแทนของเดิมประมาณร้อยละ 60 ต่อร้อยละ 40 ตามลำดับ

จากข้อมูลแนวโน้มความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลก และปริมาณความต้องการหม้อแปลงไฟฟ้าทั่วโลก เห็นได้ว่ามีแนวโน้มการเติบโตที่สูงขึ้น ในการนี้ที่ความต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลกเพิ่มขึ้น ความต้องการใช้น้ำหม้อแปลงไฟฟ้าก็จะเพิ่มขึ้นสูงด้วย ซึ่งทำให้เห็นว่าอุตสาหกรรมน้ำหม้อแปลงไฟฟ้าทั่วโลกในอนาคตมีแนวโน้มที่เติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง

ความต้องการพลังงานไฟฟ้าในประเทศไทย

ความต้องการพลังงานไฟฟ้าในประเทศไทยตั้งแต่ปี 2542 มีการขยายตัวเพิ่มขึ้นไปในทิศทางเดียวกับความต้องการพลังงานไฟฟ้าของโลก และความต้องการพลังงานไฟฟ้าในประเทศไทยนั้นจะขยายตัวตามการขยายตัวของประชากร การขยายตัวทางเศรษฐกิจ และการขยายตัวของภาคอุตสาหกรรม ทั้งนี้ ประเทศไทยมีโครงสร้างกิจการไฟฟ้าและความต้องการใช้ไฟฟ้าดังนี้

โครงสร้างกิจการไฟฟ้าในประเทศไทย

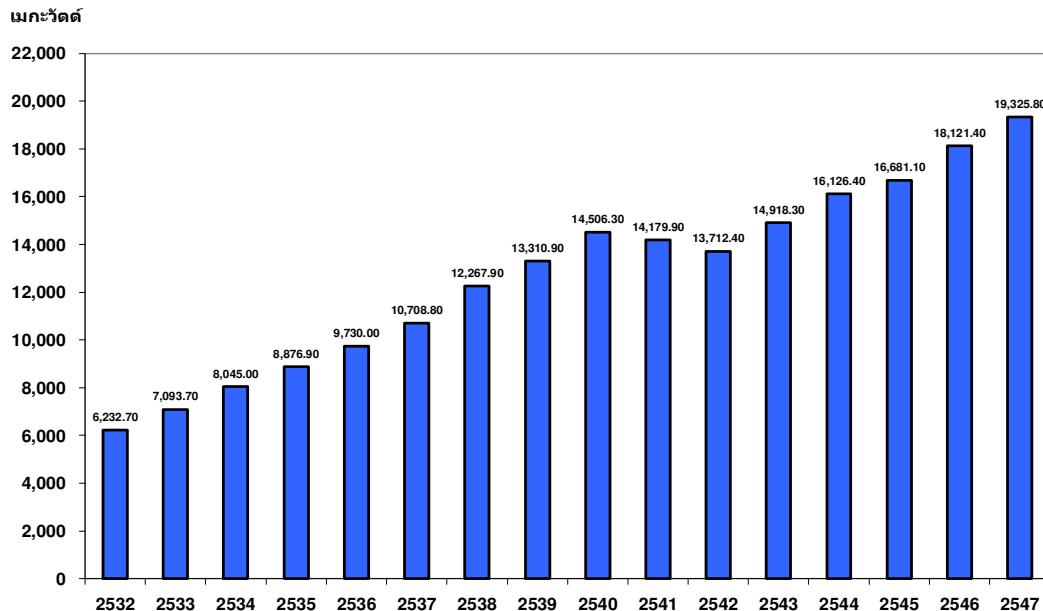
โครงสร้างกิจการไฟฟ้าของประเทศไทยในปัจจุบัน เริ่มจากโรงผลิตไฟฟ้า ซึ่งมีที่ตั้งอยู่ห่างไกลจากแหล่งใช้งานทำการผลิตกระแสไฟฟ้า จากนั้นจะปรับแรงดันกระแสไฟฟ้าขึ้นด้วยหม้อแปลงไฟฟ้าแล้วส่งกระแสไฟฟ้าผ่านระบบส่งไฟฟ้าแรงสูงไปตามสายส่งแรงสูง (Transmission Line) เมื่อเข้าใกล้บริเวณที่มีความต้องการใช้ไฟฟ้าหรือแหล่งชุมชน จะทำการปรับแรงดันกระแสไฟฟ้าลงด้วยหม้อแปลงไฟฟ้าตามความเหมาะสม แล้วส่งกระแสไฟฟ้าผ่านระบบจำหน่ายไปตามสายระบบจำหน่าย (Distribution Line) และจะทำการปรับลดแรงดันกระแสไฟฟ้าให้เหมาะสมอีกรอบก่อนจ่ายกระแสไฟฟ้าให้กับผู้ใช้ต่อไป โครงสร้างกิจการไฟฟ้าในประเทศไทย แบ่งออกได้เป็น 3 ระบบ คือ

1. ระบบผลิต (Generation)
2. ระบบส่ง (Transmission)
3. ระบบจำหน่าย (Distribution)

ระบบผลิตไฟฟ้าส่วนใหญ่และระบบส่งไฟฟ้าทั้งหมดของประเทศไทยจะดำเนินการโดย บมจ. กฟผ. ส่วนระบบจำหน่ายและกิจการค้าปลีกจะอยู่ภายใต้การดำเนินการของกฟผ. และการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) ซึ่ง กฟผ. จะจ่ายกระแสไฟฟ้าให้แก่ผู้ใช้ไฟฟ้าในเขตจังหวัดกรุงเทพ นนทบุรี และสมุทรปราการ ส่วน กฟภ. จะจ่ายกระแสไฟฟ้าให้แก่ผู้ใช้ไฟฟ้าในเขตจังหวัดอื่น ๆ ที่เหลือทั้งหมด

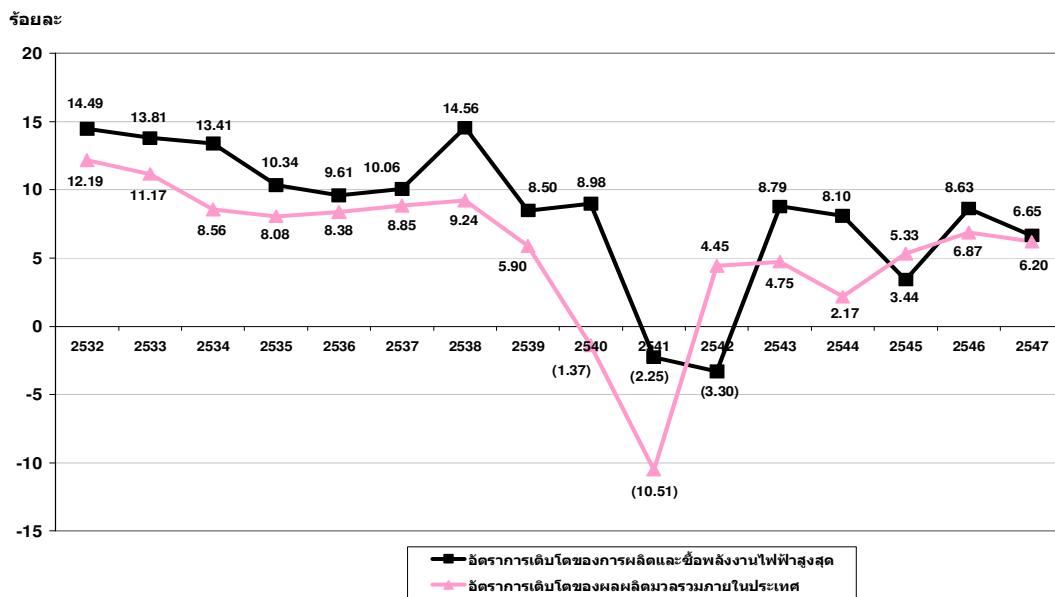


รูปความต้องการพลังงานไฟฟ้าสูงสุดของประเทศไทย



ที่มา : บมจ. กฟผ.

รูปอัตราการเติบโตของความต้องการพลังงานไฟฟ้าสูงสุด กับอัตราการเติบโตของผลผลิตมวลรวมภายในประเทศ



ที่มา : บมจ. กฟผ. และสำนักงานคณะกรรมการพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ

หมายเหตุ : อัตราการเติบโตของผลผลิตมวลรวมภายในประเทศปี 2547 เป็นตัวเลขประมาณการ

จากความต้องการไฟฟ้าสูงสุดของประเทศไทยนั้น เห็นได้ว่าประเทศไทยมีปริมาณความต้องการไฟฟ้าสูงสุดปรับตัวสูงขึ้นอย่างต่อเนื่องตั้งแต่ปี 2532 จาก 6,232.70 เมกะวัตต์ เป็น 19,325.80 เมกะวัตต์ ในปี



2547 โดยเมื่อเปรียบเทียบอัตราการเติบโตของผลผลิตและชีวภาพลังงานไฟฟ้าสูงสุดกับอัตราการเติบโตของผลผลิตมวลรวมภายในประเทศแล้ว จะเห็นได้ว่าความต้องการไฟฟ้าสูงสุดจะเปลี่ยนแปลงไปในทิศทางเดียวกันกับอัตราการเติบโตของผลผลิตมวลรวมภายในประเทศ ทั้งนี้ปริมาณความต้องการไฟฟ้าสูงสุดจะเพิ่มขึ้นเมื่อผลผลิตมวลรวมภายในประเทศเพิ่มขึ้น

ในช่วงปี 2535 - 2538 ประเทศไทยมีอัตราการเติบโตของผลผลิตมวลรวมภายในประเทศอยู่ในช่วงร้อยละ 8.08 – 9.24 และมีอัตราการเติบโตของความต้องการไฟฟ้าสูงสุดร้อยละ 9.61 – 14.56 ในปี 2539 อัตราการเติบโตของผลผลิตมวลรวมภายในประเทศเพิ่มขึ้นในอัตราที่ลดลง สงผลให้อัตราการเติบโตของความต้องการไฟฟ้าสูงสุดลดลงไปด้วย ส่วนในปี 2541 ประเทศไทยมีอัตราการเติบโตของผลผลิตมวลรวมภายในประเทศลดลงร้อยละ 10.60 เมื่อเทียบกับปี 2540 เนื่องจากภาวะเศรษฐกิจดีดดอยและความผันผวนของค่าเงินบาท ทำให้ปริมาณความต้องการไฟฟ้าสูงสุดลดลงจาก 14,506.30 เมกะวัตต์ ในปี 2539 เป็น 14,179.90 เมกะวัตต์ ซึ่งคิดเป็นการลดลงในอัตราร้อยละ 2.25 และยังส่งผลต่อเนื่องทำให้ปริมาณความต้องการไฟฟ้าสูงสุดในปี 2542 ลดลงเหลือ 13,172.40 เมกะวัตต์ ซึ่งคิดเป็นการลดลงจากปีก่อนในอัตราร้อยละ 3.30

ตั้งแต่ปี 2543 เป็นต้นมา ความต้องการไฟฟ้าสูงสุดภายในประเทศเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ตามอัตราการเจริญเติบโตของผลผลิตมวลรวมภายในประเทศที่เพิ่มขึ้น โดยมีความต้องการไฟฟ้าสูงสุดในปี 2543 - 2546 เต่ากับ 14,918.30 เมกะวัตต์ 16,126.40 เมกะวัตต์ 16,681.10 เมกะวัตต์ และ 18,121.40 เมกะวัตต์ ตามลำดับ โดยมีอัตราการเติบโตของความต้องการไฟฟ้าสูงสุดจากปีก่อนหน้าในอัตราร้อยละ 8.79, 8.10, 3.44 และ 8.63 ตามลำดับ และในปี 2547 ประเทศไทยมีความต้องการไฟฟ้าสูงสุดเพิ่มสูงขึ้นถึง 19,325.80 เมกะวัตต์ ซึ่งมีอัตราการเติบโตของความต้องการไฟฟ้าสูงสุดจากปี 2546 ในอัตราร้อยละ 6.65

แนวโน้มอุตสาหกรรมหม้อแปลงไฟฟ้าในประเทศไทย

สำหรับแนวโน้มความต้องการพลังงานไฟฟ้าในประเทศไทย จะมีทิศทางเดียวกันกับแนวโน้มการต้องการพลังงานไฟฟ้าทั่วโลก ซึ่งจะขยายตัวตามแนวโน้มการขยายตัวของประชากร การขยายตัวทางเศรษฐกิจ และการขยายตัวของภาคอุตสาหกรรม

การพยายามลดความต้องการพลังงานไฟฟ้ามีความสำคัญต่อการวางแผนและการกำหนดนโยบายด้านไฟฟ้าของประเทศไทย เพื่อให้ บมจ. กฟผ. , การไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) และการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) นำไปใช้ในการวางแผนขยายกำลังการผลิตไฟฟ้า ระบบสายสั้น และระบบสายจ่ายไฟฟ้า เพื่อรับรองความต้องการพลังงานไฟฟ้าที่จะเกิดขึ้นในอนาคตได้อย่างเพียงพอ

การพยายามลดความต้องการพลังงานไฟฟ้าในอนาคตของประเทศไทย จัดทำขึ้นเมื่อเดือนมกราคม 2547 (พีดีพี 2004) ซึ่งปัจจุบันได้ผ่านการเห็นชอบจากคณะกรรมการ บมจ. กฟผ. ในเดือน พฤษภาคม 2547 และจากคณะกรรมการต่อไปในเดือนสิงหาคม 2547 แล้ว ซึ่งมีรายละเอียดดังนี้



ตารางการพยากรณ์ความต้องการพลังงานไฟฟ้าสูงสุด

ปี	กรณีเศรษฐกิจขยายตัวช้า		กรณีเศรษฐกิจขยายตัวปานกลาง		กรณีเศรษฐกิจขยายตัวตามเป้าหมาย	
	ความต้องการไฟฟ้าสูงสุด (เมกะวัตต์)	อัตราการขยายตัว (ร้อยละ)	ความต้องการไฟฟ้าสูงสุด (เมกะวัตต์)	อัตราการขยายตัว (ร้อยละ)	ความต้องการไฟฟ้าสูงสุด (เมกะวัตต์)	อัตราการขยายตัว (ร้อยละ)
2548	20,162	5.40	21,143	7.87	22,262	11.3
2549	21,123	4.77	22,738	7.54	24,290	9.11
2550	22,129	4.76	24,344	7.06	26,359	8.52
2551	23,132	4.53	26,048	7.00	28,534	8.25
2552	24,192	4.58	27,582	6.93	30,869	8.18
2553	25,274	4.47	29,808	7.02	33,471	8.43
2554	26,404	4.47	31,844	6.83	36,190	8.12
2555	27,546	4.33	33,945	6.60	39,039	7.87
2556	28,740	4.33	36,173	6.56	42,119	7.89
2557	29,972	4.29	38,515	6.47	45,410	7.81
2558	31,225	4.18	40,978	6.39	48,948	7.79
2559	32,489	4.05	43,558	6.30	52,720	7.71

ที่มา : สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน

จากตารางการพยากรณ์ความต้องการพลังงานไฟฟ้าสูงสุดข้างต้น จะเห็นได้ว่าการพยากรณ์ดังกล่าวจะแบ่งออกเป็น 3 กรณี คือ กรณีเศรษฐกิจขยายตัวปานกลาง (Moderate Economic Growth: MEG) กรณีเศรษฐกิจขยายตัวช้า (Low Economic Growth: LEG) และกรณีเศรษฐกิจขยายตัวตามเป้าหมาย (Target Economic Growth: TEG) โดยสมมติฐานด้านอัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจนั้น ได้ใช้สมมติฐานของมูลนิธิสถาบันวิจัยเพื่อพัฒนาประเทศไทย (TDRI) โดยมีรายละเอียดดังนี้

ปี	กรณีเศรษฐกิจขยายตัวช้า	กรณีเศรษฐกิจขยายตัวปานกลาง	กรณีเศรษฐกิจขยายตัวตามเป้าหมาย
2548	4.0	6.5	10.0
2549	4.0	6.5	8
2550	4.0	6.5	7.5
2551	4.0	6.4	7.4
2552	4.0	6.4	7.4
2553	4.0	6.6	7.6
2554	3.9	6.5	7.5
2555	3.9	6.5	7.5
2556	3.8	6.5	7.5
2557	3.7	6.4	7.4
2558	3.8	6.5	7.5
2559	3.7	6.4	7.4

ที่มา : สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน

ทั้งนี้ความต้องการไฟฟ้าสูงสุดจะมีความต้องการเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งกรณีเศรษฐกิจขยายตัวช้าเพิ่มขึ้นจาก 19,129 เมกะวัตต์ ในปี 2547 เป็น 32,489 เมกะวัตต์ ในปี 2559 โดยคิดเป็นอัตราการขยายตัวเฉลี่ยประมาณร้อยละ 4.51 ต่อปี กรณีเศรษฐกิจขยายตัวปานกลางเพิ่มขึ้นจาก 19,600 เมกะวัตต์ ในปี 2547 เป็น 43,558 เมกะวัตต์ ในปี 2559 โดยคิดเป็นอัตราการขยายตัวเฉลี่ยประมาณร้อยละ 6.88 ต่อปี และกรณีเศรษฐกิจขยายตัวตามเป้าหมายเพิ่มขึ้นจาก 20,002 เมกะวัตต์ ในปี 2547 เป็น 52,720 เมกะวัตต์ ในปี 2559 โดยคิดเป็นอัตราการขยายตัวเฉลี่ยประมาณร้อยละ 8.42 ต่อปี



การพัฒนาระบบส่งไฟฟ้าของ บมจ. กฟผ.

จากการที่ความต้องการพลังงานไฟฟ้าเพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง ดังนั้นตั้งแต่วันที่ 30 กันยายน 2545 บมจ. กฟผ. จึงได้เริ่มดำเนินการก่อสร้างสายส่งไฟฟ้าใหม่ที่มีความยาวประมาณ 570.6 วิ จร - กิโลเมตร และได้เพิ่มพิกัดขนาดหม้อแปลงไฟฟ้าขึ้นประมาณ 2,013.7 เมกะวัลต์แอมป์ร เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ และความมั่นคงของระบบส่งไฟฟ้า นอกจากนี้ บมจ. กฟผ. ยังได้ดำเนินการก่อสร้างเพิ่มเติมสายส่งไฟฟ้าแรงดันสูงขนาด 500 กิโลโวลต์ (KV) 230 กิโลโวลต์ (KV) และ 115 กิโลโวลต์ (KV) เพื่อปรับปรุงประสิทธิภาพของระบบส่งไฟฟ้าอีกด้วย โดยสายส่งไฟฟ้าแรงดันสูงจะมีส่วนสูญเสียไฟฟ้าในระบบส่ง (Transmission Loss) น้อยกว่าสายส่งไฟฟ้าแรงดันต่ำ ซึ่งจากการปรับปรุงดังกล่าว บมจ. กฟผ. คาดว่าจะลดการสูญเสียไฟฟ้าในระบบส่ง (Transmission Loss) จากประมาณร้อยละ 4.4 ณ วันที่ 30 กันยายน 2535 เป็นร้อยละ 2.4 ณ วันที่ 30 กันยายน 2547 ทั้งนี้ บมจ. กฟผ. ได้ดำเนินการก่อสร้างระบบไฟฟ้าต่างๆ ดังต่อไปนี้

- โครงการสายส่ง 230 กิโลโวลต์ (KV) ภาคใต้ (บางสะพาน 1 – ชุมพร – ศรีราชาญรานี) ซึ่งคาดว่าจะเสร็จสิ้นในเดือนเมษายน 2550
- โครงการสายส่ง 500 กิโลโวลต์ (KV) จากสถานีไฟฟ้าแรงสูงร้อยเอ็ด 2 "ไปยัง ชายแดนไทย – ลาว เพื่อรับซื้อไฟฟ้าจากโรงไฟฟ้าพลังน้ำ น้ำเทิน 2 ซึ่งคาดว่าจะเสร็จสิ้นในปี 2552
- โครงการปรับปรุงสายส่ง 500 กิโลโวลต์ (KV) ยะลา – ลัมปุน – นครราชสีมา 2 ให้แล้วเสร็จภายในปี 2549 เพื่อเพิ่มขีดความสามารถของระบบส่งไฟฟ้า ซึ่งคาดว่าจะเสร็จสิ้นในเดือนกันยายน 2549
- โครงการขยายระบบส่งไฟฟ้าร้อยละ 10 เพื่อขยายและปรับปรุงระบบส่งไฟฟ้าในเขตภูมิภาค ซึ่งคาดว่าจะเสร็จสิ้นในปี 2550
- งานก่อสร้างสายส่ง 500 กิโลโวลต์ (KV) โรงไฟฟ้าบีเอดีพี – ปลวกแดง ซึ่งคาดว่าจะเสร็จสิ้นในเดือนมกราคม 2549
- แผนงานปรับปรุงสายส่ง 230 กิโลโวลต์ (KV) แก่งคอย – ยะลา 2 และแก่งคอย – ท่าศาลา 3 ซึ่งคาดว่าจะเสร็จสิ้นในเดือนกันยายน 2550

เป้าหมายแผนงานพัฒนาระบบไฟฟ้าของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) ในระหว่าง

แผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมฉบับที่ 9 (พ.ศ. 2545 – 2549)

- รองรับความต้องการพลังงานไฟฟ้าสูงสุด 13,173 เมกะวัลต์
- รองรับผู้ใช้ไฟฟ้า 13.15 ล้านราย และคาดว่าจะสามารถขยายเขตไฟฟ้าให้บ้านเรือนในชนบทได้เพิ่มขึ้น 150,000 ครัวเรือน
- ไฟฟ้าดับเบิลไมเกิน 15.50 ครั้ง/ราย/ปี
- มีหน่วยสูญเสียในระบบไฟฟ้า ร้อยละ 5.74
- งบประมาณที่ใช้สำหรับแผนงานพัฒนาระบบไฟฟ้าในระหว่างแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมฉบับที่ 9 จำนวน 50,227 ล้านบาท



เป้าหมายแผนงานพัฒนาระบบไฟฟ้าของการไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) ในปีงบประมาณ 2547 ถึง 2550

- ก่อสร้างและเพิ่มขนาดสถานีต้นทางเพื่อรับไฟฟ้าจากบมจ. กฟผ. ไปจ่ายยังสถานีอยู่รวม 1,800 เมกะวัลต์แอมเปอร์ (MVA)
- ก่อสร้างและเพิ่มขนาดสถานีย่อย 1,600 เมกะวัลต์แอมเปอร์
- ก่อสร้างและปรับปรุงระบบสายส่งพลังไฟฟ้า พัฒนาระบบจ่ายไฟแรงดันกลางและต่ำ เป็น 12 กิโลโวลต์ เป็น 24 กิโลโวลต์ ซึ่งคาดว่าจะสามารถรองรับความต้องการไฟฟ้าที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้นในช่วงเวลาดังกล่าวประมาณ 1,405 เมกะวัตต์ และจำนวนหน่วยไฟฟ้าที่คาดว่าจะเพิ่มขึ้นประมาณ 7,606 ล้านหน่วยได้อย่างเพียงพอและมั่นคง

โดยสรุปแล้ว ความต้องการพลังงานไฟฟ้าสูงสุดในประเทศไทยมีแนวโน้มขยายตัวเพิ่มขึ้น สอดคล้องกับแผนการกำหนดนโยบายด้านไฟฟ้าของประเทศ ที่ บมจ. กฟผ. การไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) และการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) จะนำไปใช้ในการวางแผนการขยายกำลังการผลิตไฟฟ้า ระบบสายส่ง และระบบสายจ่ายไฟฟ้า เพื่อรับความต้องการพลังงานไฟฟ้าที่จะเกิดขึ้นในอนาคตให้ได้อย่างเพียงพอ ซึ่งการขยายตัวดังกล่าวข้างต้นล้วนส่งผลให้อุตสาหกรรมการผลิตและจำหน่ายหม้อแปลงไฟฟ้าในประเทศไทยขยายตัวตามไปด้วย

ทั้งนี้ จากภาพรวมอุตสาหกรรมและแผนงานดังกล่าว บริษัทคาดว่าตลาดหม้อแปลงไฟฟ้าภายในประเทศจะมีมูลค่าตลาดรวมในปี 2549 ประมาณ 5,300 ล้านบาท แบ่งออกเป็นตลาดหม้อแปลงกำลัง 1,300 ล้านบาท และตลาดหม้อแปลงระบบจำหน่าย 4,000 ล้านบาท

3.2.2.2 การแข่งขัน

การแข่งขันในอุตสาหกรรมหม้อแปลงไฟฟ้านี้จัดว่ายังไม่นุนแรงนัก เนื่องจากการเข้ามาในธุรกิจหม้อแปลงไฟฟ้าของผู้ประกอบการรายใหม่ทำได้ค่อนข้างยาก เนื่องจากต้องใช้เงินลงทุนสูง อีกทั้งอุตสาหกรรมการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้า เป็นอุตสาหกรรมที่ต้องอาศัยความรู้ ความสามารถ ความชำนาญ ประสบการณ์ ของผู้ผลิตและเทคโนโลยีที่ทันสมัยในการผลิต รวมถึงการวิจัยและพัฒนาเป็นอย่างมาก เพื่อให้หม้อแปลงไฟฟ้าที่ผลิตมีคุณภาพสูง และมีมาตรฐานตามเกณฑ์ที่กำหนด นอกจากนั้น ความเชื่อถือและการยอมรับในบริษัทผู้ผลิตเป็นปัจจัยสำคัญที่ทำให้การเข้ามาของคู่แข่งรายใหม่เป็นไปได้ยาก

สำหรับผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมหม้อแปลงไฟฟ้านี้ จะต้องสร้างความแตกต่างในตัวสินค้า เช่น การผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ากำลังขนาด 300 MVA ซึ่งมีผู้ผลิตน้อยราย และบริการที่เหนือกว่าคู่แข่งขัน (Differentiate) ซึ่งผู้ประกอบการจะต้องใช้ความรู้ ประสบการณ์ ความชำนาญ รวมทั้งเทคโนโลยีในการผลิต นอกจากนี้จะต้องทำการวิจัยและพัฒนาอย่างต่อเนื่อง เพื่อรับความต้องการของผู้บริโภค รวมทั้งเพื่อยกระดับคุณภาพของผลิตภัณฑ์ ลดการสูญเสียของวัตถุดิบ และลดต้นทุนการผลิต เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคให้เปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลาของลูกค้าได้สูงสุด รวมทั้งสร้างความเชื่อมั่นในตัวสินค้า มีการจัดส่งสินค้าที่ตรงต่อเวลา และกระบวนการผลิตจะต้องไม่ทำลายสิ่งแวดล้อม

บริษัทฯ มีส่วนแบ่งการตลาดภายในประเทศประมาณร้อยละ 20 ถือว่าเป็นหนึ่งในผู้นำตลาดหม้อแปลงไฟฟ้าภายในประเทศ โดยมีส่วนแบ่งการตลาดสำหรับหม้อแปลงกำลังประมาณร้อยละ 30 และหม้อแปลงระบบจำหน่ายประมาณร้อยละ 15 ปัจจุบัน บริษัทฯ ได้รับการยอมรับและมีส่วนแบ่งในประเทศไทย



รายเดียวที่ผลิตได้ทั้งหม้อแปลงไฟฟ้ากำลังและหม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่าย โดยบริษัทฯ เป็นผู้ผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง 1 ใน 3 รายของประเทศไทย โดยอีก 2 บริษัทเป็นบริษัทข้ามชาติ ได้แก่ บริษัทไดเย็น อิเลคทริค จำกัด และ บริษัท เอบีบี จำกัด ซึ่งบริษัทฯ มีศักยภาพในการผลิตไกล์เดียงกับคู่แข่งทั้ง 2 ราย ส่วนคู่แข่งในตลาดหม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่ายในประเทศไทย มีจำนวนทั้งหมด 21 ราย ซึ่งเป็นบริษัทของคนไทยทั้งสิ้น โดยมีคู่แข่งจำนวน 4 ราย ที่มีความสามารถในการผลิตและคุณภาพของสินค้าอยู่ในระดับไกล์เดียงกับบริษัทฯ ได้แก่ บริษัทเอกรัตน์วิศวกรรม จำกัด (มหาชน) บริษัทเจริญชัยหม้อแปลงไฟฟ้า จำกัด บริษัทไทยแม็กซ์แอล อิเลคทริค จำกัด และบริษัทไทยตราไฟ จำกัด นอกจากนั้นเป็นผู้ผลิตรายเล็กถึงรายกลาง

3.2.2.3 ศักยภาพในการแข่งขัน

จากประสบการณ์ ความรู้ ความสามารถ และความชำนาญของบริษัทฯ ในอุตสาหกรรมหม้อแปลงไฟฟ้าที่มีมาอย่างยาวนานและต่อเนื่อง ทำให้บริษัทฯ ได้รับการยอมรับในฝั่งคู่แข่ง สำหรับคุณภาพสูง เป็นที่ยอมรับอย่างกว้างขวางและได้รับความไว้วางใจจากลูกค้า รวมทั้งปัจจัยตลาดที่เติบโตอย่างต่อเนื่อง ทำให้ บริษัทฯ มีศักยภาพสูงในการแข่งขัน ซึ่งปัจจัยที่ส่งผลต่อศักยภาพในการแข่งขันของบริษัทฯ มีดังนี้

(1) บริษัทฯ ได้รับการถ่ายทอดเทคโนโลยีการผลิตจาก VA TECH EBG Transformatoren GmbH & Co ประเทศอสเตรีย และได้รับความช่วยเหลือด้านเทคนิคจากบริษัท Fuji Electric Systems Co., Ltd จำกัด ประเทศญี่ปุ่น ซึ่งเป็นผู้ผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าที่มีศักยภาพของโลก และเป็นที่ยอมรับในอุตสาหกรรมการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ามาอย่างยาวนาน ทำให้ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ มีคุณภาพสูง และได้รับความเชื่อถือในด้านคุณภาพของผลิตภัณฑ์เป็นอย่างดี

(2) บริษัทฯ ได้รับการรับรองความสามารถของห้องปฏิบัติการสอบเทียบและห้องปฏิบัติการทดสอบ ตาม มอก. 17025-2543 (2000) จากสำนักงานมาตรฐานอุตสาหกรรม กระทรวงอุตสาหกรรม โดยบริษัทฯ เป็นผู้ผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าในประเทศไทยรายแรกที่ได้รับมาตรฐานดังกล่าว ส่งผลให้ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ ได้รับความน่าเชื่อถือมากขึ้น

(3) บริษัทฯ ได้รับความไว้วางใจจาก บมจ. กฟผ. การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค (กฟภ.) และการไฟฟ้านครหลวง (กฟน.) ในคุณภาพของหม้อแปลงไฟฟ้าที่ได้มาตรฐานของบริษัทฯ มาเป็นระยะเวลาเกิน 17 ปี และจากความไว้วางใจดังกล่าว ส่งผลให้ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ เป็นที่ยอมรับในตลาดมากขึ้น

(4) บริษัทฯ มีการให้บริการการบำรุงรักษาและซ่อมแซมหม้อแปลงไฟฟ้าตลอด 24 ชั่วโมง เพื่อรับความต้องการและให้ความสะดวกแก่ลูกค้า

(5) บริษัทฯ ได้รับการรับรองมาตรฐาน ISO 9001 Version 2000 จาก MASI สำหรับการออกแบบ และการพัฒนา การผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ากำลังและหม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่าย

(6) บริษัทฯ ได้รับการรับรองมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย มอก. 384-2543 จากสำนักงานมาตรฐานแห่งประเทศไทย

(7) บริษัทฯ ได้รับรางวัลสำหรับผลิตภัณฑ์จากสถาบันในประเทศไทย ได้แก่ รางวัลผู้ส่งออกสินค้าไทยดีเด่น (Prime Minister's Export Award) ปี 2542 จากนายกรัฐมนตรีช่วยว่าการ หลักภัย และสัญลักษณ์ตราสินค้าไทย (Thailand's Brand) ปี 2542 จากรัฐส่งเสริมการส่งออก กระทรวงพาณิชย์



(8) บริษัทฯ มีการพัฒนาด้านเทคโนโลยีการผลิตและกราฟิกแบบอย่างต่อเนื่อง ซึ่งช่วยในการประหยัดค่าใช้จ่ายในการผลิต การลดปริมาณการสูญเสียในกระบวนการผลิต และการพัฒนาคุณภาพผลิตภัณฑ์

(9) ผู้บริหารของบวิชัยมีประสบการณ์ ความรู้ความสามารถในธุรกิจมาอย่างนานกว่า 30 ปี ทั้งยังสามารถนำเทคโนโลยีที่ได้รับมาพัฒนาต่อเพื่อให้เหมาะสมกับความต้องการของลูกค้าของบริษัทฯ

3.3 การจัดหาผลิตภัณฑ์และบริการ

3.3.1 การผลิต

สำนักงานและโรงงานของบวิชัยตั้งอยู่ที่ 516, 516/1 หมู่ 4 นิคมอุตสาหกรรมบางปู จังหวัดสมุทรปราการ ทั้งนี้ บวิชัยมีโรงงาน 2 โรงงาน โดยมีรายละเอียดดังนี้

- โรงงานที่ 1 ตั้งอยู่ที่ 516 หมู่ 4 นิคมอุตสาหกรรมบางปู จังหวัดสมุทรปราการ มีอาคารสำนักงาน 1 อาคาร, อาคารโรงงาน 1 อาคาร และอาคารซ่อมบำรุง 1 อาคาร บนพื้นที่ใช้สอยรวม 2,743 ตารางเมตร ซึ่งโรงงานแห่งนี้ดำเนินการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่าย
- โรงงานที่ 2 ตั้งอยู่ที่ 516/1 หมู่ 4 นิคมอุตสาหกรรมบางปู จังหวัดสมุทรปราการ มีอาคารสำนักงานและโรงงาน 1 อาคาร บนพื้นที่ใช้สอย 9,753 ตารางเมตร ซึ่งดำเนินการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง

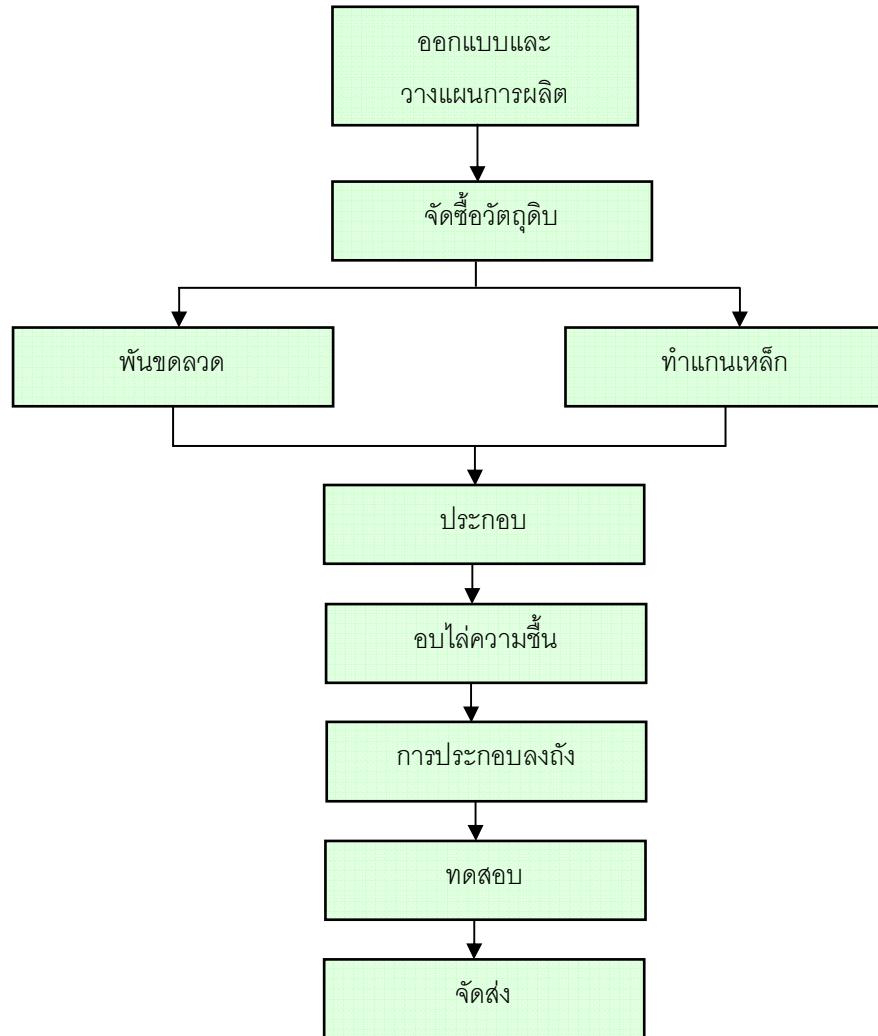
บวิชัยมีบริษัทย่อย 3 แห่ง ได้แก่

- บริษัท ไทยฟิน จำกัด ตั้งอยู่ที่ 653 หมู่ 2 นิคมอุตสาหกรรมบางปู จังหวัดสมุทรปราการ ซึ่งมีอาคารสำนักงาน 1 อาคาร, และอาคารโรงงาน 1 อาคาร บนพื้นที่ใช้สอยรวม 2,346 ตารางเมตร โดยดำเนินการผลิตตัวถังสำหรับหม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่ายให้กับบวิชัยเพียงรายเดียว
- บริษัท เอกซิที (ประเทศไทย) จำกัด ตั้งอยู่ที่ 654 หมู่ 2 นิคมอุตสาหกรรมบางปู จังหวัดสมุทรปราการ ซึ่งมีอาคารสำนักงานและโรงงาน 1 อาคาร บนพื้นที่ใช้สอย 803 ตารางเมตร โดยดำเนินการผลิตคอกอยล์แบบแห้งคาสเรชิน ซึ่งเป็นคุณภารณ์หนึ่งของหม้อแปลงไฟฟ้าแบบแห้งคาสเรชิน รวมทั้งรวมทั้งซ่อมแซมและบำรุงรักษาคอกอยล์ชนิดดังกล่าวด้วย
- บริษัท ถิรไทย อี แอนด์ เอส จำกัด ตั้งอยู่ที่ 516/1 หมู่ 4 นิคมอุตสาหกรรมบางปู จังหวัดสมุทรปราการ ปัจจุบันยังไม่ได้เริ่มดำเนินการ

บวิชัยเป็นผู้ผลิตรายหนึ่งที่ผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าที่มีคุณภาพสูงของประเทศไทย โดยเทคโนโลยีในการผลิตของบวิชายนั้น เป็นเทคโนโลยีในการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าที่ทันสมัย ซึ่งในทุกกระบวนการผลิตนั้น บวิชัยได้ใช้เครื่องจักรที่ทันสมัยจากต่างประเทศ เช่น เครื่องตัดเหล็ก เตาอบ และเครื่องมือทดสอบ เป็นต้น โดยมีการจัดการในการผลิต 1 กะต่อวัน ส่วนด้านนโยบายการผลิตของบวิชัยนั้น จะเป็นการผลิตตามคำสั่งซื้อของลูกค้า (Made to order) โดยมุ่งเน้นที่จะผลิตสินค้าให้ตรงตามความต้องการของลูกค้า เพื่อให้เกิดความพึงพอใจสูงสุด โดยอาศัยการบริหารจัดการและการวางแผนที่มีประสิทธิภาพทั้งในส่วนของวัสดุคงเหลือและการผลิต ผลงานให้บวิชัยสามารถประหยัดต้นทุนในการผลิต ลงมือบสินค้าตรงตามเวลาที่ลูกค้ากำหนด สามารถรองรับความต้องการที่เร่งด่วนของลูกค้าได้ ซึ่งตอบสนองความพึงพอใจของลูกค้าได้เป็นอย่างดี โดยการบริหารการผลิตอย่างมีประสิทธิภาพของบวิชายดังที่กล่าวไปแล้วนั้น เกิดจากการวางแผนการผลิตของฝ่ายบริหาร ฝ่ายผลิต และฝ่ายการตลาด ซึ่งจะทำการ

จัดประชุมอย่างสม่ำเสมอเพื่อติดตามแผนการผลิต การเปลี่ยนแปลงด้านเทคโนโลยี และแนวโน้มความต้องการสินค้า

แผนภาพแสดงกระบวนการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้า



1. การออกแบบและการวางแผนการผลิต

บริษัทฯ ดำเนินการออกแบบหม้อแปลงไฟฟ้าซึ่งเป็นการออกแบบตามที่ลูกค้าเป็นผู้กำหนด โดยวิศวกรของบริษัทฯ ได้ใช้ซอฟต์แวร์ที่กันสมัย ได้รับการอบรมและถ่ายทอดเทคโนโลยีจากบริษัท VA TECH EBG Transformatoren GmbH & Co ประเทศออสเตรีย และบริษัท Fuji Electric Systems Co., Ltd ประเทศญี่ปุ่น ภายหลังจากที่ได้ออกแบบหม้อแปลงไฟฟ้าแล้วเสร็จ วิศวกรจะสามารถประเมินวัสดุดิบและอุปกรณ์ต่างๆ ที่จำเป็นต้องใช้ เพื่อจัดซื้อวัสดุดิบและนำไปผลิตในกระบวนการต่อไป

2. การพัฒนาผลิตภัณฑ์

การพัฒนาผลิตภัณฑ์ดำเนินงานโดยพนักงานที่ผ่านการอบรมมาตรฐานจากบริษัท VA TECH EBG Transformatoren GmbH & Co ประเทศออสเตรีย และบริษัท Fuji Electric Systems Co., Ltd ประเทศญี่ปุ่น โดย



การนำขัดลวดทองแดงหุ้มชุนนานามาพันเป็นคอล์ โดยแบ่งเป็นคอล์ชินิดขัดลวดแรงดันต่ำและขัดลวดแรงดันสูง

3. การทำแกนเหล็ก

ขั้นตอนนี้เป็นการนำเหล็กซิลิโคนมาตัดตามแบบที่กำหนดไว้ โดยแกนเหล็กหม้อแปลงไฟฟ้านับได้ว่ามีความสำคัญมาก โดยเป็นทางเดินของเส้นแรงแม่เหล็กที่เกิดจากขัดลวด บริษัทฯ ดำเนินการตัดเหล็กซิลิโคนด้วยเครื่องตัดเหล็กอัตโนมัติที่มีความทันสมัยจากประเทศเยอรมันที่ควบคุมด้วยระบบคอมพิวเตอร์ทั้งระบบ

หลังจากตัดเหล็กซิลิโคนเป็นขนาดต่างๆแล้ว จะนำเหล็กแผ่นซิลิโคนมาทำการเรียง เพื่อให้มีค่าความสูญเสียในแกนเหล็ก (Core loss) ต่ำ ซึ่งดำเนินงานโดยพนักงานที่มีประสบการณ์ด้วยความประณีต พิถีพิถัน

4. การประกอบ

ขั้นตอนนี้เป็นการนำขัดลวดประกอบเข้ากับแกนเหล็ก ทุกขั้นตอนต้องมีความพิถีพิถัน และระมัดระวังอย่างมาก กระดาษฉนวนและไนท์ร่องรับมีขนาดตามที่ออกแบบ แล้วเดินสาย (Wiring) เข้ากับตัวปรับแรงดันอัตโนมัติ (On load tap changer)

5. การอบไليس์ความชื้น

ขบวนการไليس์ความชื้นของบริษัทฯ เป็นระบบ Vapour phase ซึ่งเป็นระบบที่ทันสมัยจากประเทศสวิตเซอร์แลนด์ โดยระบบดังกล่าวใช้หลักการไليس์ความชื้นในเตาอบสูญญากาศขนาดใหญ่ด้วยไอ โดยของเหลวที่ผ่านการต้มจนเป็นไอออกแล้วจะไปยังขัดลวดและแกนเหล็ก ทำให้ขัดลวดและแกนเหล็กร้อน เมื่อไอน้ำนี้กระทบกับขัดลวดที่เย็นกว่าจะกลับตัวเป็นของเหลว ทำให้ขัดลวดแห้งจากด้านในออกสู่ด้านนอก พร้อมทั้งผุนหรือลิ้งสกปรกที่ติดค้างภายในขัดลวดให้หลงสูด้านล่าง ทำให้ขัดลวดมีคุณสมบัติแห้งและสะอาด

6. การประกอบลงตั้ง

ขัดลวดและแกนเหล็กที่ผ่านการอบแล้วจะนำมาประกอบลงตั้งหม้อแปลง พร้อมกับติดตั้งอุปกรณ์ภายนอก เช่น ลูกเตี้ยหม้อแปลง อุปกรณ์ระบายความร้อน เป็นต้น หลังจากนั้นจึงเติมน้ำมันหม้อแปลงที่ผ่านกระบวนการกรองและอบไليس์ความชื้นอย่างดี ด้วยเครื่องกรองระบบความร้อนและสูญญากาศ

7. การทดสอบ

หลังจากผ่านขั้นตอนการประกอบลงตั้งแล้ว ขั้นตอนสุดท้ายเป็นการทดสอบหม้อแปลงไฟฟ้า โดยจะทำการทดสอบโดยแผนกทดสอบ ซึ่งมีทั้งการทดสอบแบบประจำ (Routine test) และการทดสอบเฉพาะ (Type test) และเมื่อผ่านกระบวนการทดสอบตามมาตรฐานแล้ว จึงจัดส่งหม้อแปลงไฟฟ้าให้กับลูกค้า

โดยทั่วไป หม้อแปลงไฟฟ้ากำลังจะใช้ระยะเวลาตั้งแต่เริ่มต้นจนกว่าทั้งจัดส่งให้ลูกค้าประมาณ 6-8 เดือน โดยใช้เวลาการประกอบประมาณ 2 เดือน การจัดซื้อวัสดุดิบประมาณ 2 เดือน และเวลาในกระบวนการผลิตประมาณ 2-4 เดือน ในขณะที่หม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่ายจะใช้ระยะเวลาตั้งแต่เริ่มต้นจนกว่าทั้งจัดส่งให้ลูกค้าประมาณ 2-4 เดือน โดยใช้ระยะเวลาอุบัติเหตุและจัดซื้อวัสดุดิบรวมประมาณ 1 เดือน และระยะเวลาในกระบวนการผลิตประมาณ 1-3 เดือน

3.3.2 วัสดุดิบ

บริษัทฯ ให้ความสำคัญด้านการบริหารจัดการวัสดุดิบเป็นอย่างมาก ซึ่งการจัดซื้อวัสดุดิบบริษัทฯ จะมุ่งเน้น ด้านคุณภาพวัสดุดิบ และระยะเวลาในการจัดส่งวัสดุดิบเป็นหลัก สรุนราคาก็จะเป็นปัจจัยที่บริษัทฯ ใช้พิจารณาประกอบ



ปัจจัยที่สำคัญต่อการบริหารวัตถุดิบคือ ความมีศักยภาพของผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบว่า สามารถจัดส่งวัตถุดิบที่มีคุณภาพ ได้มาตรฐาน และส่งมอบได้ตรงตามกำหนดเวลา ดังนั้นเพื่อให้ได้ผู้จำหน่ายที่ดีที่สุด บริษัทฯ จึงได้จัดทำทะเบียนผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบขึ้น เพื่อใช้ในการประเมินศักยภาพของผู้จำหน่ายแต่ละราย นอกจากนี้ เพื่อให้ได้วัตถุดิบที่มีคุณภาพดี ตรงตามความต้องการ บริษัทฯ จึงได้กำหนดคุณสมบัติและมาตรฐานของวัตถุดิบ แต่ละประเภท ไว้ให้ผู้จัดจำหน่ายใช้เป็นเกณฑ์ในการจัดเตรียมวัตถุดิบให้กับบริษัทฯ ซึ่งการจัดทำทะเบียนผู้จัดจำหน่ายและการกำหนดมาตรฐานวัตถุดิบนั้น ส่งผลดีอย่างมากในการบริหารจัดการวัตถุดิบ

จากการที่ผลิตภัณฑ์มีแม่แบบเปลี่ยนไปฟ้าของบริษัทฯ ที่ผลิตตามคำสั่งชิ้นของลูกค้า (Made to Order) ซึ่ง การผลิตของหม้อแปลงไฟฟ้าในแต่ละประเภทจะใช้ระยะเวลาในการผลิตที่แตกต่างกันออกไป ดังนั้นบริษัทฯ จึงต้องทำการวางแผนการผลิต ซึ่งแผนดังกล่าวจะช่วยให้บริษัทฯ กำหนดช่วงเวลาที่จะสั่งชิ้น จัดส่ง และใช้วัตถุดิบในแต่ละชนิดได้อย่างเหมาะสม เนื่องจากการจัดซื้อวัตถุดิบในแต่ละช่วงเวลานั้น จะมีต้นทุนที่ต่างกัน นอกจากนี้ แผนการวางแผนการผลิตยังช่วยกำหนดวันในการจัดส่งสินค้าที่แน่นอนได้อีกด้วย ดังนั้นการบริหารการจัดซื้อวัตถุดิบจึงเป็นสิ่งที่สำคัญอย่างมากในการคำนวณต้นทุนทั้งของวัตถุดิบที่จะต้องสั่งชิ้นมาเพื่อผลิตตามแผนการผลิต และเพื่อการเสนอราคาให้กับลูกค้า และจากการบริหารจัดการวัตถุดิบที่มีประสิทธิภาพจะส่งผลให้บริษัทฯ รักษาภาระดับอัตรากำไร ขั้นต้นตามที่กำหนดได้ ประกอบกับประสบการณ์ของผู้บริหารที่มีมาอย่างยาวนานต่อเนื่อง และการมีความสามัคันธ์ ที่ดีกับผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบ รวมทั้งการติดตามการเปลี่ยนแปลงของราคาวัตถุดิบอย่างใกล้ชิด ส่งผลสามารถประเมินสถานการณ์และแนวโน้มของราคาวัตถุดิบแต่ละชนิดได้ในระดับหนึ่ง

บริษัทจัดซื้อวัตถุดิบจากทั้งในประเทศไทยและต่างประเทศ โดยยอดการสั่งซื้อในปี 2546 - 2548 แสดงดังตาราง

วัตถุดิบ	2546		2547		2548	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ในประเทศไทย	306.77	57.39	287.33	46.30	382.55	53.70
ต่างประเทศ	227.80	42.61	333.35	53.70	329.77	46.30
รวม	534.57	100.00	620.68	100.00	712.32	100.00

วัตถุดิบหลักสำหรับใช้ในการผลิตของบริษัทฯ คือ เหล็กซิลิโคน ลวดทองแดงพันวน ตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้า น้ำมันหม้อแปลงไฟฟ้า และอุปกรณ์เรงดัน ซึ่งมีมูลค่าการจัดซื้อวัตถุดิบหลักแต่ละประเภทดังนี้

วัตถุดิบ	2546		2547		2548	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
เหล็กซิลิโคน	106.82	19.98	98.00	15.79	215.06	30.19
ลวดทองแดงพันวน	99.69	18.65	118.17	19.04	145.74	20.46
ตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้า	84.28	15.77	77.79	12.53	85.83	12.05
น้ำมันหม้อแปลงไฟฟ้า	48.35	9.05	54.73	8.82	60.36	8.47
อุปกรณ์ปรับแรงดัน	32.30	6.04	26.11	4.21	23.77	3.34



(1) เหล็กซิลิโคน (Silicon)

เหล็กซิลิโคนเป็นส่วนประกอบของเหล็กแกนหม้อแปลงไฟฟ้า โดยที่ว่าไป บริษัทฯ จะสั่งซื้อจากต่างประเทศทั้งหมด เนื่องจากประเทศไทยไม่สามารถผลิตได้ ในปี 2548 บริษัทฯ มีสัดส่วนการสั่งซื้อเหล็กซิลิโคนคิดเป็นร้อยละ 30.19 ของยอดซื้อวัตถุดิบ โดยบริษัทฯ ทำการสั่งซื้อจากผู้จัดจำหน่ายในต่างประเทศจำนวน 3 ราย ซึ่งอยู่ในประเทศเยอรมัน ญี่ปุ่น และสหราชอาณาจักร ซึ่งปริมาณการจำหน่ายของผู้จัดจำหน่ายเหล็กซิลิโคนทั้ง 3 รายนี้ รวมกันประมาณร้อยละ 90 ของปริมาณการจำหน่ายทั่วโลกต่อปี บริษัทฯ และผู้จัดจำหน่ายแต่ละรายมีความสัมพันธ์อันดีต่อกันมาเป็นระยะเวลาหลายปี ส่งผลให้ได้วัตถุดิบที่มีคุณภาพดีได้มาตรฐาน และได้รับตรวจตามเวลาที่กำหนด

การจัดหาเหล็กซิลิโคน บริษัทฯ จะทำการจองวัตถุดิบล่วงหน้าตามปริมาณความต้องการใช้รวมทั้งปีตามแผนการผลิต ซึ่งผู้จัดจำหน่ายจะทยอยส่งวัตถุดิบให้ตามปริมาณที่กำหนด สำหรับราคาที่ผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบเสนอให้จะคงลงราคานี้เป็นราย 3 เดือน หรือ 6 เดือน ขึ้นกับระดับความผันผวนของราคา จากการจัดซื้อตั้งแต่ล่าสุดผลให้บริษัทฯ สามารถประเมินราคาเหล็กซิลิโคนตามแผนการผลิตที่วางไว้ได้

รายการ	ปี 2546	ปี 2547	ปี 2548
สัดส่วนการซื้อเหล็กซิลิโคนของผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่ (ร้อยละ)	-	10.17	20.91
จำนวนผู้จัดจำหน่ายเหล็กซิลิโคน (ราย)	-	1	2

หมายเหตุ : ผู้จัดจำหน่ายเหล็กซิลิโคนรายใหญ่ หมายถึง ผู้จัดจำหน่ายที่มีสัดส่วนการซื้อเกินร้อยละ 10 ของยอดซื้อวัตถุดิบ

ในปี 2546 บริษัทฯ ไม่มีสัดส่วนการซื้อเหล็กซิลิโคนจากผู้จัดจำหน่ายรายใดรายหนึ่งเกินกว่าร้อยละ 10 ของยอดซื้อวัตถุดิบรวม ในปี 2547 บริษัทฯ ซื้อเหล็กซิลิโคนจากผู้จัดจำหน่ายเกินกว่าร้อยละ 10 ของยอดซื้อวัตถุดิบจำนวน 1 ราย ส่วนปี 2548 บริษัทฯ ซื้อเหล็กซิลิโคนจากผู้จัดจำหน่ายเกินกว่าร้อยละ 10 ของยอดซื้อวัตถุดิบ จำนวน 2 ราย ซึ่งมียอดซื้อร้อยละ 10.65 และ 10.26 ตามลำดับ เนื่องจากราคาเหล็กซิลิโคนได้ปรับราคาเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว ส่งผลให้เหล็กซิลิโคนมีสัดส่วนวัตถุดิบเพิ่มขึ้น

(2) ลวดทองแดงพันธุ์นวน

ลวดทองแดงพันธุ์นวนเป็นวัตถุดิบหลักสำคัญที่บริษัทฯ ใช้ในการผลิตcoil ซึ่งเป็นส่วนประกอบที่สำคัญของหม้อแปลงไฟฟ้า ในปี 2548 บริษัทฯ มียอดการสั่งซื้อลวดทองแดงพันธุ์นวนร้อยละ 20.46 ของยอดซื้อวัตถุดิบ โดยมีการสั่งซื้อลวดทองแดงพันธุ์นวนจากทั้งในประเทศไทยและต่างประเทศในสัดส่วนประมาณร้อยละ 60 และร้อยละ 40 สำหรับลวดทองแดงพันธุ์นวนที่ทำการสั่งซื้อในประเทศไทย ส่วนใหญ่จะนำมาใช้ผลิตcoil สำหรับผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่าย ส่วนลวดทองแดงพันธุ์นวนที่สั่งเข้ามายังต่างประเทศส่วนใหญ่จะนำมาเพื่อผลิตcoil สำหรับหม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง สาเหตุที่ต้องสั่งซื้อจากต่างประเทศ เนื่องจากคุณภาพของลวดทองแดงพันธุ์นวนที่ผลิตได้ในประเทศไทยนั้น ยังไม่ได้มาตรฐานที่บริษัทฯ กำหนดในการนำมาใช้ผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง

ราคาลวดทองแดงพันธุ์นวนเปลี่ยนแปลงโดยตลอด ส่งผลให้ผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบไม่สามารถยืนยันราคาวัตถุดิบนี้ได้ บริษัทฯ จึงมีการติดตามราคาวัตถุดิบอย่างใกล้ชิด โดยอาศัยแหล่งข้อมูลที่เชื่อถือได้ เช่น Website ของ London Metal Exchange และจากผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบ ทั้งนี้ หากบริษัทฯ ได้รับคำสั่งซื้อจากลูกค้า บริษัทฯ จะ



ดำเนินการสั่งซื้อลวดทองแดงพันนวนทั้งหมดที่จะใช้ในการผลิตหม้อแปลงไฟฟ้ากับผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบ เพื่อลดความเสี่ยงด้านราคาลวดทองแดงผันผวน

บริษัทฯ สั่งซื้อລາດທອງແດນພັນຄົນຈາກຜູ້ຜັດຈໍາທຳນ່າຍໃນປະເທດຈຳນວນ 5 ຮາຍ ແລະຈາກຜູ້ຜັດຈໍາທຳນ່າຍຕ່າງປະເທດຈຳນວນ 2 ຮາຍ ທີ່ຈຶ່ງອໝູນໃນປະເທດອອສເຕຣີຢີ ແລະມາເລີເຫີຢີ

(3) ตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้า

ตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้าผลิตจากเหล็กแผ่นเป็นองค์ประกอบหลัก บริษัทฯได้ส่งซื้อตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้าทั้งหมดจากภายนอกประเทศ โดยสั่งซื้อจากบริษัท ไทยพิน จำกัด (บริษัทอยู่) บริษัท ไทยคอร์รูเกท จำกัด (บริษัทที่เกี่ยวข้อง บริษัทฯถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 9.99 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว) รวมทั้งสั่งซื้อจากผู้ผลิตรายอื่นในประเทศไทยอีกประมาณ 4 ราย รวมเป็น 6 ราย ทั้งนี้ บริษัท ไทยพิน จำกัด เป็นผู้ผลิตตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้าให้กับบริษัทฯเพียงรายเดียว เพื่อให้บริษัทฯมีความมั่นใจว่าจะสามารถผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าในการนี้เร่งด่วนได้ โดยบริษัทฯ มีนโยบายในการสั่งซื้อตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้าจากผู้ผลิตที่สามารถส่งได้ตามเวลาที่บริษัทฯกำหนด ทั้งนี้ในปี 2548 บริษัทฯมีสัดส่วนการซื้อตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้าจากบริษัท ไทยพิน จำกัด บริษัท ไทยคอร์รูเกท จำกัด และบริษัทอื่นๆ อีก 4 ราย ในสัดส่วนประมาณร้อยละ 38, 13 และ 49 ตามลำดับ

ในปี 2548 บริษัทฯ มีสัดส่วนการสั่งซื้อตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้าร้อยละ 12.05 ของยอดซื้อวัสดุคงตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้าที่บริษัทฯ สั่งซื้อมาไม่ว่าจะมาจากผู้ผลิตรายใด ต้องผ่านมาตรฐานที่บริษัทฯ กำหนดและเหมาะสมกับกรุณาวิธีการผลิตและเทคโนโลยีการผลิตของบริษัทฯ ตัวถังหม้อแปลงไฟฟ้าที่สั่งซื้อนั้นจึงมีคุณภาพที่ได้มาตรฐานเดียวกัน

ราคายังคงเปลี่ยนไปที่ไม่ผันผวนมากนัก โดยปริมาณที่ดำเนินการให้ผู้จัดจำหน่ายแจ้งการเปลี่ยนแปลงราคาวัสดุดิบล่วงหน้า ทั้งนี้ปริมาณมีการติดตามความเคลื่อนไหวของราคากำลังประเมินสถานการณ์และกำหนดการจัดซื้อต่อไป

(4) น้ำมันหม้อน้ำแปลงไฟฟ้า

บริษัทฯ สั่งซื้อจากผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่ในประเทศไทย 2 ราย ซึ่งเป็นบริษัทจัดจำหน่ายน้ำมันเชื้อน้ำในประเทศไทย โดยบริษัทฯ จะสั่งซื้อน้ำมันหมักแปลงไฟฟ้า ตามปริมาณการสั่งซื้อที่ต้องการตามแผนการผลิตที่จัดทำไว้ บริษัทฯ ดำเนินการติดตามความเคลื่อนไหวของราคาอย่างสม่ำเสมอ พร้อมกันนั้นผู้จัดจำหน่ายจะแจ้งราคายาให้ทราบล่วงหน้าด้วยเช่นกัน ในปี 2548 บริษัทฯ มีสัดส่วนการซื้อน้ำมันร้อยละ 8.47 ของยอดซื้อ-ขายตุตดิบ

(5) คุ้มครองปรับแรงดัน (OLTC : Onload Tab Changer)

อุปกรณ์ปรับแรงดันเป็นส่วนประกอบในหม้อแปลงไฟฟ้า ซึ่งใช้ในการปรับเปลี่ยนระดับแรงดันไฟฟ้าในขณะที่หม้อแปลงไฟฟ้ากำลังจ่ายไฟ บริษัทฯนำเข้าคุณภรณ์แรงดันจากต่างประเทศทั้งหมด ในช่วง 9 เดือนแรกปี 2548 บริษัทฯมีสัดส่วนการสั่งซื้อร้อยละ 2.62 ของยอดซื้อวัสดุคงคลัง บริษัทฯจะทำการสั่งซื้อจากผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่ในต่างประเทศจำนวน 2 ราย ซึ่งอยู่ในประเทศไทยรวม และประเทศไทย

ทั้งนี้ ในปี 2546 - 2548 บริษัทฯ ไม่มีสัดส่วนการซื้อขายหุ้นขององค์กรพันธุ์ ตัวลังหม้อแปลงไฟฟ้า นำมันหม้อแปลงไฟฟ้า และคุปกรณ์ปรับแรงดันจากผู้จัดจำหน่ายรายไดรายหนึ่งกินกว่าร้อยละ 10 ของยอดซื้อ



วัตถุประสงค์ ทั้งนี้ หากผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบมีวัตถุดิบไม่เพียงพอต่อความต้องการใช้ บริษัทสามารถสั่งซื้อจากผู้จัดจำหน่ายรายอื่นๆ ในตลาดโลกได้

3.4 สัญญาสำคัญที่เกี่ยวข้องในการดำเนินธุรกิจ

3.4.1 สัญญาระหว่างบริษัทฯกับ Fuji Electric Systems Co., Ltd. ประเทศไทยปัจจุบัน

ชื่อสัญญา	Technical Assistant Agreement
วันเริ่มต้นสัญญา	1 กรกฎาคม 2544
วันหมดสัญญา	30 มิถุนายน 2549
สาระสำคัญของสัญญา	เป็นสัญญาระหว่างบริษัทฯกับ Fuji Electric Systems Co., Ltd. ด้าน เทคนิคในการผลิต การออกแบบหม้อแปลงไฟฟ้า และการฝึกอบรม โดยมีหม้อ ^{แปลงไฟฟ้าประเภทต่างๆ} ได้แก่ 1. หม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง (Power Transformer) กำลังไฟฟ้าสูงสุด 30,000 กิโล ^{โวลต์เอมแปร์ (kVA)} แรงดันไฟฟ้าไม่เกิน 33 กิโลโวลต์ (kV) 2. หม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่ายประเภท Rectifier Transformer กำลังไฟฟ้า ^{สูงสุด 10,000 กิโลโวลต์เอมแปร์ (kVA)} แรงดันไฟฟ้าไม่เกิน 33 กิโลโวลต์ (kV) 3. หม้อแปลงไฟฟ้าระบบจำหน่ายประเภท Induction Furnace Transformer กำลังไฟฟ้าสูงสุด 5,000 กิโลโวลต์เอมแปร์ (kVA) แรงดันไฟฟ้าไม่เกิน 22 กิโล ^{โวลต์ (kV)} - บริษัทฯสามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์หม้อแปลงไฟฟ้าไปยังประเทศไทย มาเลเซีย ^{และสิงคโปร์} โดยไม่ต้องขออนุญาต สำหรับประเทศไทยที่ต้องขออนุญาต ได้แก่ พลิปปินส์ บруไน เวียดนาม อินโดนีเซีย พม่า ลาว และกัมพูชา - ค่าใช้จ่ายตามสัญญา ประกอบด้วย ค่าใช้จ่ายรายปี และค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรม ^{เช่น ค่าเดินทาง ค่าที่พัก} การบอกเลิกสัญญา คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งจะทำการลงทะเบียนข้อตกลงตามสัญญาที่ระบุไว้ และไม่ได้มีการ ^{แก้ไขการกระทำการดังกล่าวภายใน 60 วัน} นับจากมีการแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษร

3.4.2 สัญญาระหว่างบริษัทฯกับ VA TECH EBG Transformatoren GmbH & Co ประเทศไทยอสเตรีย

ชื่อสัญญา	Licence Contract
วันเริ่มต้นสัญญา	30 สิงหาคม 2548 (บริษัทเริ่มสัญญาริ็งแรกเมื่อวันที่ 14 มกราคม 2537)
วันหมดสัญญา	9 พฤษภาคม 2552 (เป็นการต่ออายุสัญญาครั้งที่ 4)
สาระสำคัญของสัญญา	เป็นสัญญาการให้ใช้ลิขสิทธิ์หม้อแปลงไฟฟ้ากำลัง (Power Transformer) ของ VA TECH EBG Transformatoren GmbH & Co เพื่อผลิตและจำหน่ายหม้อแปลง ไฟฟ้ากำลัง กำลังไฟฟ้าตั้งแต่ 20 – 300 เมกะโวลต์เอมแปร์ (MVA) แรงดันไฟฟ้า



ตั้งแต่ 66 - 230 กิโลโวลต์ (kV)

- บริษัทฯได้รับอนุญาตให้ผลิตและจำหน่ายหม้อแปลงไฟฟ้ากำลังภายในประเทศ ได้แก่ บริษัท อีบีจี จำกัด ในประเทศไทย โดยสามารถจำหน่ายได้ในประเทศไทย มาเลเซีย สิงคโปร์ อินโดนีเซีย บруไน พิลิปปินส์ กัมพูชา ลาว และเวียดนาม แต่ สำหรับประเทศอสเตรียและประเทศอื่นๆ จะต้องได้รับการทดลองจาก EBG ก่อน และมีสิทธิ์ติดข้อความ "Licence EBG - Linz/Austria" บนผลิตภัณฑ์
- บริษัทฯ และ EBG มีสิทธิ์ที่จะผลิตหม้อแปลงไฟฟ้าที่ได้รับการพัฒนาหรือเปลี่ยนแปลงโดยฝ่ายใดฝ่ายหนึ่ง โดยอยู่ภายใต้ขอบเขตของสัญญาฉบับนี้ ซึ่งหาก มีการพัฒนาหรือเปลี่ยนแปลงดังกล่าวเกิดขึ้น ต้องแจ้งให้อีกฝ่ายทราบทันที ทั้งนี้ การเปลี่ยนแปลงที่มีผลกระทบกับลักษณะและหรือคุณภาพของหม้อแปลงไฟฟ้า บริษัทฯ จะต้องได้รับอนุญาตจาก EBG ก่อน
- ถ้าบริษัทฯ ปกติในการปฏิบัติตามวิธีการผลิตของ EBG ภายในช่วงระยะเวลา 2 ปี นับจากวันที่ได้รับแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษร EBG มีสิทธิ์ที่จะเรียกคืนเอกสาร ทั้งหมดที่ส่งให้บริษัทฯ ยกเด็ดสัญญาฉบับนี้ โดยทำเป็นลายลักษณ์อักษร และ บริษัทฯ จะไม่มีสิทธิ์ผลิตสินค้าภายใต้ลิขสิทธิ์นี้ ต่ออีกต่อไป
- ค่าใช้จ่ายตามสัญญา ประกอบด้วย (1) ค่าออกแบบผลิตภัณฑ์สำหรับหม้อแปลง แต่ละรุ่น ซึ่งจะมีการจัดทำสัญญาและตัดจำหน่ายในระยะเวลา 5 ปี (2) ค่าธรรมเนียมคิดเป็นร้อยละของยอดขายผลิตภัณฑ์ที่ใช้ลิขสิทธิ์ฉบับนี้ และ (3) ค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรม (ถ้ามี)
- การต่อสัญญาต้องแจ้งล่วงหน้า 3 เดือนก่อนวันหมดสัญญา และแม้ว่าหมดสัญญา แล้ว บริษัทฯ มีสิทธิ์ที่จะนำความรู้ที่ได้รับถ่ายทอดไปพัฒนาใช้ต่อได้
- คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งกระทำการละเมิดข้อตกลงตามสัญญาที่ระบุไว้ และไม่ได้มีการแก้ไขการกระทำดังกล่าวภายใน 60 วัน นับจากมีคำแจ้งเตือน

หมายเหตุ บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายกับบริษัท VA TECH EBG Transformatoren GmbH & Co เพิ่มเติมด้านซื้อฟ็อกซ์ ทำการคำนวณเพื่อออกแบบหม้อแปลงไฟฟ้าซึ่งจ่ายเป็นรายปี

3.5 ผลกระบวนการต่อสิ่งแวดล้อม

บริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญต่อสิ่งแวดล้อม โดยตระหนักถึงความรับผิดชอบและผลกระทบต่อสภาพแวดล้อม หรือเหตุการณ์ที่จะก่อให้เกิดอันตราย ความเดือดร้อนร้ายแรงต่อผู้อยู่อาศัยบริเวณใกล้เคียง รวมถึงความปลอดภัย ในการปฏิบัติงานของพนักงานมาโดยตลอด โดยบริษัทฯ มีมาตรการการป้องกันสิ่งแวดล้อมดังนี้

(1) น้ำมันหม้อแปลงไฟฟ้า

บริษัทฯ ได้จัดทำบ่อตักน้ำมันหม้อแปลงไฟฟ้าที่ร่วงหลอกอกมาในระหว่างกระบวนการผลิต ซึ่งน้ำเสีย ดังกล่าวจะถูกนำมาแยกสารปนเปื้อนออกก่อน โดยน้ำเสียส่วนที่แยกออกมาแล้วจะปล่อยให้น้ำคูลต์สาหกรรมบางส่วนเป็นผู้บำบัด โดยไม่มีการปล่อยน้ำเสียออกสู่แหล่งน้ำภายนอก



(2) สีพ่น

บริษัทฯได้จัดແປງพื้นที่ในโรงงานส่วนหนึ่งสำหรับการพ่นสีเคลือบผลิตภัณฑ์ไว้อย่างมีคุณภาพเป็นสัดส่วน และมีการจัดเตรียมวิธีการในการป้องกันการกระจายของละอองสีที่พ่นออกไประดับสูงแวดล้อมบริเวณข้างเคียงโดยการใช้ระบบม่านน้ำ รวมถึงการจัดเตรียมอุปกรณ์ห้ามการป้องกันสำหรับให้พนักงานสวมใส่ในระหว่างการปฏิบัติหน้าที่ด้วย

ที่ผ่านมา บริษัทฯไม่มีข้อพิพาทในเรื่องสิ่งแวดล้อมแต่อย่างใด และบริษัทฯอยู่ระหว่างดำเนินการขอรับรองมาตรฐาน ISO 14001 ด้านสิ่งแวดล้อม และ OHSAS 18001 ด้านความปลอดภัย ซึ่งคาดว่าจะได้รับการรับรองทั้งสองมาตรฐานภายในไตรมาส 2 ปี 2549

3.6 งานที่ยังไม่ได้ส่งมอบ

ในเดือนกรกฎาคมและกุมภาพันธ์ 2549 บริษัทฯได้ส่งมอบหม้อแปลงไฟฟ้าแล้วรวมมูลค่า 145.76 ล้านบาท และบริษัทฯมีงานที่ยังไม่ได้ส่งมอบอีกมูลค่ารวมทั้งสิ้น 808.97 ล้านบาท แบ่งออกเป็นหม้อแปลงไฟฟ้ากำลังมูลค่า 512.49 ล้านบาท และหม้อแปลงไฟฟ้าระบบชำนาญมูลค่า 296.48 ล้านบาท (ข้อมูล ณ วันที่ 28 กุมภาพันธ์ 2549) โดยบริษัทฯคาดว่าจะส่งมอบหม้อแปลงไฟฟ้าทั้งหมดภายในเดือนกันยายน 2549 แบ่งออกได้ดังนี้

ไตรมาส 1 ปี 2549	177.14 ล้านบาท
ไตรมาส 2 ปี 2549	433.17 ล้านบาท
ไตรมาส 3 ปี 2549	198.66 ล้านบาท

อย่างไรก็ตาม มูลค่างานที่จะส่งมอบในแต่ละไตรมาสอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้จากหลายปัจจัย เช่น การเลื่อนกำหนดการส่งมอบหม้อแปลงไฟฟ้าของลูกค้า เป็นต้น

นอกจากรางวัลที่ยังไม่ได้ส่งมอบดังกล่าวข้างต้นแล้ว บริษัทฯมีงานที่ยังไม่ประมูลแล้ว แต่ยังไม่ทราบผลการประมูล ได้แก่

- การไฟฟ้านครหลวง มูลค่า 151.30 ล้านบาท ทราบผลภายในเดือนเมษายน 2549
- การไฟฟ้าภูมิภาค มูลค่า 58.68 ล้านบาท ทราบผลภายในเดือนเมษายน 2549

ส่วนงานที่ยังไม่ได้เข้าประมูล แต่มีแผนที่จะเข้าไปประมูล ได้แก่ งานประมูลหม้อแปลงไฟฟ้าของการไฟฟ้านครหลวง วงเงินประมาณ 1,000-1,250 ล้านบาท โดยที่ผ่านมา บริษัทฯมีอัตราความสำเร็จในการประมูลงานร้อยละ 20 ซึ่งคาดว่ากระบวนการจะเสร็จสิ้นภายในเดือนพฤษภาคม 2549