

## 1. ปัจจัยความเสี่ยง

ปัจจัยความเสี่ยงในการดำเนินธุรกิจของบริษัท มีดังต่อไปนี้

### 1.1 ความเสี่ยงที่เกิดขึ้นจากการดำเนินงาน

- ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้ารายใหญ่

ในช่วงต้นปี 2546 บริษัทได้รับงานปรับปรุงคุณภาพดินโดยวิธีอัดฉีดซีเมนต์ด้วยแรงดันสูง ในโครงการตามพระราชดำริก่อสร้างประตูระบายน้ำและคันกันน้ำเพื่อกักน้ำจืดในลุ่มน้ำปากพนัง จังหวัดนครศรีธรรมราช จาก บมจ. ซีโน-ไทย เอ็นจิเนียริง แอนด์ คอนสตรัคชั่น เป็นโครงการแรกของบริษัท ประกอบกับเป็นช่วงที่ บมจ. ซีโน-ไทย เอ็นจิเนียริง แอนด์ คอนสตรัคชั่น อยู่ระหว่างการขยายงานและมีความต้องการในการใช้เสาเข็มเจาะเป็นจำนวนมาก ซึ่งในขณะนั้นบริษัทมีเครื่องจักรที่ใช้สำหรับการทำเสาเข็มเจาะที่พร้อมใช้งาน อีกทั้งลูกค้ารายนี้เคยรู้จักผลงานในอดีตของวิศวกรของบริษัทก่อนที่จะมาร่วมงานกับบริษัท จึงได้เริ่มว่าจ้างให้บริษัทเป็นผู้รับเหมาช่วงงานฐานรากในหลายโครงการต่อมา ทั้งนี้ การว่าจ้างจะใช้วิธีประกวดราคาเป็นหลัก ส่งผลให้ในปัจจุบันบริษัทมีรายได้จาก บมจ. ซีโน-ไทย เอ็นจิเนียริง แอนด์ คอนสตรัคชั่นในสัดส่วนเกินกว่าร้อยละ 30 ของรายได้รวม โดยในปี 2546 และปี 2547 บริษัทมีรายได้จากลูกค้ารายนี้คิดเป็นร้อยละ 73.94 และร้อยละ 46.65 และ 9 เดือนแรกของปี 2548 คิดเป็นร้อยละ 82.85 ของรายได้รวม หรือคิดเป็นร้อยละ 75.01 ร้อยละ 47.86 และร้อยละ 86.00 ของรายได้จากการรับจ้างในปี 2546 ปี 2547 และ 9 เดือนแรกของปี 2548 ตามลำดับ จึงทำให้บริษัทอาจมีความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้ารายนี้ได้ ทั้งนี้มีการคาดการณ์ว่างานโครงสร้างและสาธารณูปโภคพื้นฐานขนาดใหญ่ (Mega Projects) ของรัฐบาลที่จะเริ่มดำเนินการในปี 2549 เป็นต้นไป อาจส่งผลให้ลูกค้ารายนี้ในฐานะผู้รับเหมาหลักว่าจ้างให้บริษัททำงานในโครงการก่อสร้างดังกล่าวต่อเนื่องไปอีกในอนาคต ดังนั้นบริษัทจึงยังมีการพึ่งพิงและจะยังคงมีรายได้จากผู้รับเหมาหลักรายนี้ในสัดส่วนสูงต่อไปในอนาคต อย่างไรก็ตาม บริษัทไม่มีความสัมพันธ์เกี่ยวข้องกับลูกค้ารายนี้นอกเหนือจากการรับจ้างงานฐานราก

ทั้งนี้ จากคุณภาพผลงานของบริษัทที่ดีมาโดยตลอดประกอบกับการรักษาความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้ารายนี้ส่งผลให้ความเสี่ยงที่จะสูญเสียลูกค้ารายนี้ไปในอนาคตอันใกล้นี้ค่อนข้างจำกัด นอกจากนี้งานโครงสร้างและสาธารณูปโภคพื้นฐานขนาดใหญ่ (Mega Projects) ของรัฐบาลที่คาดว่าจะเริ่มดำเนินการในปีข้างหน้าและต่อเนื่องไปอีก 5 – 7 ปีนั้นจะมีผลทำให้กำลังการผลิตเสาเข็มเจาะขนาดใหญ่ของทุกบริษัทรวมกันในปัจจุบันไม่เพียงพอต่อความต้องการ ส่งผลให้ลูกค้าหลายรายมีความจำเป็นที่ต้องรักษาความสัมพันธ์อันดีกับผู้รับเหมาก่อสร้างงานฐานรากเช่นกัน

อย่างไรก็ดี บริษัทได้ตระหนักถึงความสำคัญของการลดความเสี่ยงจากการพึ่งพิงลูกค้ารายใหญ่ โดยมีนโยบายขยายฐานลูกค้าให้มีจำนวนมากขึ้น ซึ่งในปี 2546 และปี 2547 บริษัทมีลูกค้ารายใหม่เพิ่มขึ้น 5 รายและ 8 ราย ตามลำดับ โดย ณ วันที่ 30 กันยายน 2548 บริษัทมีฐานลูกค้าตั้งแต่เริ่มดำเนินการมาจำนวนทั้งสิ้น 19 ราย

- **ความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาและอุปทานของวัตถุดิบ**

วัตถุดิบหลักของบริษัทคือ คอนกรีต เหล็ก ซีเมนต์ น้ำมันดีเซล และ สารละลายพวยหลุมเจาะ (เบนโทไนท์และโพลีเมอร์) โดยการซื้อวัตถุดิบดังกล่าว บริษัทอาจได้รับผลกระทบจากความผันผวนของราคาวัตถุดิบได้ ซึ่งบริษัทมีนโยบายลดความเสี่ยงโดยการสั่งซื้อวัตถุดิบบางรายการที่ใช้ในโครงการที่ได้รับว่าจ้างเป็นการล่วงหน้าทั้งจำนวน และบางรายการบริษัทสามารถทำสัญญากำหนดราคาคงที่ในระยะเวลาหนึ่งกับผู้จำหน่ายเพื่อลดความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาของวัตถุดิบหลักประกอบด้วย ลักษณะงานของบริษัทที่ใช้เวลาในการทำงานสั้น โดยเฉลี่ยแล้วประมาณ 2 – 6 เดือน ต่อโครงการ ทำให้โอกาสที่บริษัทจะประสบกับความผันผวนของราคาวัตถุดิบในแต่ละโครงการนั้นจำกัด นอกจากนี้ ความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินมีผลต่อราคาวัตถุดิบค่อนข้างต่ำ เนื่องจากวัตถุดิบหลักทั้งหมดสามารถจัดซื้อได้ภายในประเทศ

จากลักษณะงานของบริษัทที่ปัจจุบันยังคงเป็นงานรับเหมาช่วงค่าแรงซึ่งรวมค่าเครื่องจักร (“ค่าแรง”) เป็นส่วนใหญ่ ต้นทุนวัตถุดิบดังกล่าวคิดเป็นเพียงประมาณร้อยละ 19 ร้อยละ 26 และร้อยละ 23 ของต้นทุนขายรวมของบริษัท ในปี 2546 ปี 2547 และใน 9 เดือนแรกปี 2548 ตามลำดับ เท่านั้น การผันผวนของราคาวัตถุดิบจึงไม่กระทบกับต้นทุนบริษัทมากนัก โดยในปี 2548 ที่ผ่านมาราคาวัตถุดิบประเภท คอนกรีต เหล็ก ซีเมนต์ และ สารละลายพวยหลุมเจาะ (รายละเอียดเพิ่มเติม ส่วนที่ 2 หน้า 23 – 25) มีความผันผวนไม่มากนักและมีแนวโน้มที่ค่อนข้างทรงตัว

สำหรับในกรณีของน้ำมันดีเซล ความผันผวนของราคาน้ำมันดีเซลส่งผลกระทบต่อต้นทุนทั้งในกรณีการรับงานค่าแรง และการรับงานค่าแรงรวมค่าวัสดุ โดยการปรับขึ้นราคาดีเซลเป็นแบบลอยตัวในไตรมาส 2 ได้ส่งผลกระทบต่อต้นทุนโดยอัตรากำไรขั้นต้นลดลงประมาณร้อยละ 5 ถึงร้อยละ 7 จากไตรมาส 1 ซึ่งได้สะท้อนในผลประกอบการในไตรมาส 2 และไตรมาส 3 ไปแล้วนั้น บริษัทได้ให้ความสำคัญและติดตามผลจากความผันผวนของราคาน้ำมันดีเซลอย่างใกล้ชิด บริษัทมีนโยบายในการควบคุมผลกระทบจากราคาน้ำมันดีเซลโดยการรณรงค์ให้มีการลดการใช้ น้ำมันดีเซลหน้างาน เช่น ห้ามติดเครื่องยนต์เครื่องจักรรอในช่วงที่ไม่ได้ปฏิบัติงาน ลดการเคลื่อนย้ายเครื่องจักรโดยไม่จำเป็น และเพิ่มประสิทธิภาพการผลิต (ลด Down-time) เพื่อชดเชยต้นทุนที่เพิ่มขึ้น เป็นต้น อย่างไรก็ตาม หากแนวโน้มราคาน้ำมันดีเซลยังคงสูงขึ้นอาจส่งผลกระทบต่อต้นทุนประกอบการโดยบริษัทจะพิจารณาปรับราคาสินค้าขึ้นเพื่อชดเชยต้นทุนตามความเหมาะสม โดยยังคงศักยภาพการแข่งขันได้

- **ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้จำหน่ายวัตถุดิบ**

ในปัจจุบัน บริษัทมีการรับจ้างงานส่วนใหญ่เป็นงานค่าแรง อย่างไรก็ตามมีบางโครงการที่บริษัทรับจ้างค่าแรงและค่าวัตถุดิบ (ได้แก่ คอนกรีต ซีเมนต์ และเหล็ก) โดยในปี 2547 บริษัทมีการซื้อซีเมนต์จากคู่ค้ารายหนึ่งซึ่งไม่ได้เป็นบุคคลที่เกี่ยวข้อง คิดเป็นมูลค่าร้อยละ 36.64 ของมูลค่าการซื้อวัตถุดิบและวัสดุสิ้นเปลืองทั้งหมด เป็นผลมาจากการที่บริษัทได้รับงานที่รวมค่าวัตถุดิบหลักได้แก่งานเสาเข็มดินซีเมนต์ (Soil Cement Column) โครงการสถานีดับเพลิง/กู้ภัย ของสนามบินสุวรรณภูมิ อย่างไรก็ตาม สำหรับใน 9 เดือนแรกปี 2548 บริษัทมีการสั่งซื้อจากคู่ค้ารายนี้เพียงร้อยละ 0.52 ของมูลค่าซื้อ

วัตถุดิบและวัสดุสิ้นเปลืองทั้งหมด โดยสัดส่วนที่ลดลงเนื่องจากบริษัทมีการรับงานที่รวมค่าวัตถุดิบในสัดส่วนที่ลดลงจากประมาณร้อยละ 30.10 ในปี 2547 เป็นร้อยละ 3.42 ใน 9 เดือนแรกปี 2548

ทั้งนี้ บริษัทมีนโยบายรักษาความสัมพันธ์กับผู้จำหน่ายวัตถุดิบแต่ละรายการมากกว่า 1 ราย และวัตถุดิบหลักทั้งหมดที่ใช้สามารถจัดซื้อได้จากผู้ค้าหลายรายในประเทศขึ้นอยู่กับเงื่อนไขทางการค้าที่เป็นประโยชน์แก่บริษัทเป็นหลัก บริษัทจึงมีความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้จำหน่ายวัตถุดิบรายหนึ่งรายใดค่อนข้างจำกัด

- **ความเสี่ยงในการที่ไม่สามารถหางานใหม่เมื่อโครงการปัจจุบันเสร็จสิ้นแล้ว**

การก่อสร้างงานฐานรากนั้นใช้เวลาในการดำเนินการของแต่ละโครงการไม่นานนักโดยใช้เวลาประมาณ 2-6 เดือน และอาจใช้เวลามากที่สุดประมาณ 10-12 เดือน ในกรณีที่เป็นโครงการขนาดใหญ่ ดังนั้นบริษัทจำเป็นต้องหาโครงการใหม่มาแทนงานที่ใกล้เสร็จแล้วอย่างต่อเนื่องเพื่อรักษารายได้ของบริษัทให้เติบโตอย่างสม่ำเสมอ

บริษัทคาดว่าจะได้รับผลประโยชน์จากงานโครงสร้างและสาธารณูปโภคพื้นฐานขนาดใหญ่ที่จะมีการก่อสร้างอย่างต่อเนื่องไปอีก 5 – 7 ปี ข้างหน้า รวมทั้งโครงการภาคเอกชนอื่น อีกทั้งบริษัทเองก็เป็นที่ยอมรับในวงการรับเหมาก่อสร้าง อย่างไรก็ตามโครงการดังกล่าวอาจมีความไม่แน่นอนขึ้นอยู่บนนโยบายของรัฐบาล จึงอาจไม่สามารถระบุมูลค่าหรือกำหนดเวลาที่ชัดเจนได้

ปัจจุบันบริษัทมีมูลค่างานที่ได้เซ็นสัญญาแล้วและยังไม่ได้ส่งมอบจำนวนทั้งสิ้น 337.39 ล้านบาท โดยแบ่งเป็นโครงการที่กำลังดำเนินการอยู่ที่ยังไม่ได้รับรู้อย่างไรก็ตามจำนวน 4 โครงการรวมมูลค่า 151.55 ล้านบาท และโครงการที่เซ็นสัญญาแล้วและกำลังอยู่ระหว่างเตรียมงานอีก 4 โครงการมูลค่า 185.84 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะดำเนินการแล้วเสร็จภายในปี 2549 (รายละเอียดเพิ่มเติม ส่วนที่ 2 หน้า 27) ในขณะที่บริษัทก็ยังมีโครงการใหม่ๆ เพิ่มเติมต่อไปอย่างต่อเนื่อง

- **ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงบุคลากรที่มีความรู้ ความชำนาญและประสบการณ์ในงานฐานราก**

งานของบริษัทเป็นงานที่จำเป็นต้องใช้บุคลากรที่มีความรู้ความชำนาญในการก่อสร้างงานฐานราก ไม่ว่าจะเป็นการวางแผนงาน เทคนิคการดำเนินงาน การติดต่อหาลูกค้า การใช้เครื่องจักรและอุปกรณ์ในการทำงาน ตลอดจนการซ่อมบำรุงเครื่องจักรให้อยู่ในสภาพที่พร้อมดำเนินงาน หากบริษัทสูญเสียบุคลากรที่มีผลต่อการดำเนินงานที่สำคัญได้แก่ ผู้บริหารระดับสูง และวิศวกรที่มีประสบการณ์ ความรู้ความสามารถไปอาจส่งผลกระทบต่อดำเนินงานของบริษัทได้

อย่างไรก็ตาม บริษัทมีนโยบายในการดูแลสวัสดิการของพนักงานและให้ผลตอบแทนในระดับที่สามารถแข่งขันกับตลาดได้ รวมทั้งการจัดให้มีการพัฒนาบุคลากรอย่างต่อเนื่องเพื่อให้บุคลากรทำงานให้กับบริษัทอย่างเต็มที่และรักษาบุคลากรให้ทำงานกับบริษัทในระยะยาว และจากระบบการบริหารงานบุคลากรที่ดีในปัจจุบัน หากมีบุคลากรส่วนใดขาดบริษัทสามารถสลับสับเปลี่ยนบุคลากรเพื่อทดแทนส่วนที่ขาดไปได้ทันทีโดยไม่กระทบกับการดำเนินงานของบริษัท ทั้งนี้บริษัทได้ดำเนินการมาแล้วเป็นระยะเวลาหนึ่งซึ่งมีผลงานเป็นที่ยอมรับจากลูกค้า ทำให้สามารถลดการพึ่งพิงผู้บริหารท่านใดท่านหนึ่งในการติดต่อหาลูกค้าได้

- **ความเสี่ยงจากการไม่ได้รับต่อสัญญากับ C.C. Engineering Company**

ในการทำงานของบริษัทโดยเฉพาะในช่วงแรกๆ ของการก่อสร้างจำเป็นต้องอาศัยที่ปรึกษาที่มีประสบการณ์ในการทำงานด้านงานฐานรากเพื่อให้คำปรึกษาทางด้านต่างๆ ในฐานะ วิศวกรที่ปรึกษา (Consulting Engineer) ทั้งด้านเทคนิคและการแก้ไขปัญหาในการทำงาน เช่นตรวจสอบและให้ความเห็นในกรณีที่จำเป็นด้านแผนก่อสร้าง และแผนงานก่อสร้าง รวมถึงการให้คำแนะนำแก่วิศวกรประจำ ณ สถานที่ก่อสร้าง อีกทั้งให้ความช่วยเหลืออื่นๆ ที่เกี่ยวกับงานฐานราก อย่างไรก็ตาม การทำสัญญาระหว่างบริษัทกับ C.C. Engineering Company นั้นเป็นการทำสัญญาแบบปีต่อปีและต้องมีการตกลงทำสัญญาใหม่เมื่อสัญญาหมดอายุลง อย่างไรก็ตาม หากบริษัทไม่สามารถต่อสัญญากับ C.C. Engineering Company ได้ อาจมีผลกระทบต่อการทำงานของบริษัทในระยะสั้น โดยที่บริษัทต้องจัดหาและว่าจ้างที่ปรึกษาทางด้านเทคนิครายใหม่ซึ่งอาจมีรายละเอียดสัญญาและราคาแตกต่างไปจากเดิม

ที่ผ่านมา บริษัทไม่เคยมีปัญหาในการเจรจาต่อสัญญากับ C.C. Engineering Company ในการว่าจ้างให้เป็นที่ปรึกษาในงานวิศวกรรม และสามารถต่อสัญญาได้ตามเงื่อนไขจนเป็นที่น่าพอใจ และมีการทำงานร่วมกันที่ดีมาตลอด โดยบริษัทคาดว่าจะยังคงสามารถต่อสัญญากับ C.C. Engineering Company ได้ต่อไปในอนาคตภายใต้เงื่อนไขและราคาที่เหมาะสม

- **ความเสี่ยงจากการก่อสร้างโครงการล่าช้ากว่ากำหนด**

ความเสี่ยงอันเนื่องมาจากความล่าช้าของโครงการโดยทั่วไป อาจเกิดจากความล่าช้าอันเนื่องมาจากผู้ว่าจ้างเอง (ผู้รับเหมาหลักหรือเจ้าของโครงการ) เช่น เรื่องการส่งมอบพื้นที่ การพิจารณาอนุมัติเรื่องต่างๆ ที่เกี่ยวกับการก่อสร้าง ในกรณีที่เจ้าของโครงการส่งมอบพื้นที่ล่าช้าบริษัทอาจได้รับค่าชดเชยการรอพื้นที่ (Stand-by Fee) จากเจ้าของโครงการตามความเหมาะสมแล้วแต่กรณี ทั้งนี้ ความล่าช้านี้อาจมีผลกระทบต่อระยะเวลา และค่าใช้จ่ายในการก่อสร้าง ซึ่งบริษัทได้ลดความเสี่ยงจากความล่าช้าเหล่านี้ โดยมีการประชุมวางแผนกับผู้ว่าจ้างอย่างต่อเนื่อง ซึ่งบริษัทจะนำเครื่องจักรเข้าสถานที่ก่อสร้างก็ต่อเมื่อผู้ว่าจ้างได้จัดเตรียมความพร้อมของพื้นที่สำหรับการดำเนินงานเรียบร้อยแล้ว โดยที่บริษัทให้ความร่วมมือและประสานงานกับผู้ว่าจ้าง เพื่อให้งานก่อสร้างสำเร็จลุล่วงตามระยะเวลาที่กำหนด

นอกจากนี้ความล่าช้าอาจเกิดจากผู้รับจ้างหรือบริษัทเอง เช่น ในกรณีที่เกิดภาวะการขาดแคลนวัสดุดิบหลัก โดยถ้าบริษัทไม่สามารถส่งมอบงานได้ตามกำหนดก็อาจต้องเสียค่าปรับซึ่งโดยทั่วไปอยู่ที่ประมาณร้อยละ 0.10 ของมูลค่าตามสัญญาต่อวัน หรือในบางกรณีอาจต่ำกว่าตามแต่ข้อตกลง ซึ่งบริษัทลดความเสี่ยงโดยการสั่งซื้อวัสดุดิบบางรายการที่ใช้ในโครงการที่ได้รับว่าจ้างเป็นการล่วงหน้าทั้งจำนวนหลังจากที่บริษัทได้รับการว่าจ้างให้รับงาน

- **ความเสี่ยงจากการที่ผู้ฟ้องร้องหากโครงการมีปัญหา**

ความเสียหายที่เกิดขึ้นกับสิ่งปลูกสร้างอาจเกิดขึ้นโดยมีสาเหตุได้หลายประการ เช่น ความผิดจากการออกแบบ หรือการก่อสร้างที่ไม่ได้มาตรฐาน ซึ่งอาจส่งผลให้บุคคลภายนอกได้รับบาดเจ็บหรือได้รับความเสียหาย ดังนั้นการฟ้องร้องจากผู้ได้รับความเสียหายจากเหตุการณ์ดังกล่าว เช่น เจ้าของโครงการ ผู้ใช้สถานที่ เป็นต้น อาจส่งผลให้บริษัทถูกเรียกร้องความเสียหายได้

เมื่อบริษัทส่งมอบงานให้กับผู้ว่าจ้างแล้วบริษัทจะมีการวาง Maintenance Bond หรือออกหนังสือรับประกันผลงานจากบริษัท เป็นระยะเวลา 1-2 ปี เพื่อเป็นการประกันคุณภาพของผลงาน อย่างไรก็ตาม ในกรณีที่เกิดความเสียหายต่อสิ่งปลูกสร้าง งานฐานรากเป็นเพียงส่วนหนึ่งของงานก่อสร้างทั้งหมดซึ่งต้องมีการพิสูจน์ถึงสาเหตุของความเสียหายนั้น โดยที่ผ่านมา ในโครงการต่างๆ ที่บริษัทดำเนินการยังไม่เกิดความเสียหาย และบริษัทไม่เคยถูกฟ้องร้องใดๆ

## 1.2 ความเสี่ยงที่เกิดขึ้นจากปัจจัยอื่นๆ

- **ความเสี่ยงจากการที่บริษัทฯ มีผู้ถือหุ้นรายใหญ่ถือหุ้นเกินกว่าร้อยละ 50**

ปัจจุบัน บริษัทมีผู้ถือหุ้นหลักคือบุคคลในตระกูลแสงอารยะกุล ซึ่งถือหุ้นรวมกัน 92,000,000 หุ้น คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 80 ของทุนจดทะเบียนและชำระแล้วของบริษัท และภายหลังจากการเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนในครั้ง นี้ จะทำให้บุคคลในตระกูลแสงอารยะกุลมีสัดส่วนการถือหุ้นลดลงเป็นร้อยละ 61 ซึ่งยังคงเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ที่สามารถควบคุมมติที่ประชุมผู้ถือหุ้นในเรื่องต่างๆ ได้เกือบทั้งหมด ยกเว้นในเรื่องที่เกี่ยวกับกฎหมายหรือข้อบังคับของบริษัทที่กำหนดให้ต้องได้รับเสียง 3 ใน 4 ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น ซึ่งอาจทำให้ผู้ถือหุ้นรายอื่นๆ ไม่สามารถรวบรวมคะแนนเสียงเพื่อตรวจสอบและถ่วงดุลกับกลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่ได้

อย่างไรก็ดี บริษัทได้ตระหนักถึงความสำคัญของการถ่วงดุลอำนาจจึงมีมาตรการควบคุมไม่ให้บุคคลในตระกูลแสงอารยะกุลมีอำนาจควบคุมโดยไม่จำกัด ทั้งนี้ ได้จัดให้มีกรรมการที่ไม่ได้มาจากบุคคลในตระกูลแสงอารยะกุลหรือกลุ่มผู้บริหารรวม 4 ท่าน โดยเป็นกรรมการอิสระ 3 ท่าน ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 30 ของกรรมการทั้งคณะ และมีการจัดตั้งคณะกรรมการบริษัท และคณะกรรมการตรวจสอบ ซึ่งถือว่าการวางโครงสร้างการบริหารงานอย่างชัดเจนและโปร่งใส ทั้งนี้ เพื่อให้เกิดความมั่นใจต่อผู้ถือหุ้นว่าการบริหารงานภายในบริษัทจะเป็นไปอย่างโปร่งใสและเป็นธรรม

- **ความเสี่ยงเกี่ยวกับการนำหุ้นของบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ**

บริษัทมีความประสงค์ที่จะเสนอขายหุ้นต่อประชาชนครั้งนี้ ก่อนที่จะได้รับทราบผลการพิจารณาของตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ เกี่ยวกับการนำหุ้นของบริษัทเข้าเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ ทั้งนี้บริษัทได้ยื่นคำขออนุญาตนำหลักทรัพย์เข้าจดทะเบียนในตลาดเอ็ม เอ ไอ แล้วเมื่อวันที่ 7 กันยายน 2548 และบริษัท ทรีนิตี้ แอ็ดไวซอรี 2001 จำกัด ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน ได้พิจารณาคุณสมบัติของบริษัทในเบื้องต้นแล้วเห็นว่าบริษัทมีคุณสมบัติครบถ้วนที่สามารถเข้าจด

ทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ได้ ยกเว้นคุณสมบัติการกระจายหุ้นให้แก่ผู้ถือหุ้นรายย่อย จำนวน 300 ราย

บริษัทจึงยังคงมีความไม่แน่นอนที่จะได้รับอนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์ฯ ให้เป็นบริษัทหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ ดังนั้นผู้ลงทุนอาจมีความเสี่ยงเกี่ยวกับสภาพคล่องในการซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัทในตลาดรอง และอาจไม่ได้รับผลตอบแทนจากการขายหุ้นได้ตามราคา ที่คาดการณ์ไว้ หากหลักทรัพย์ของบริษัทไม่สามารถเข้าจดทะเบียนได้