2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

2.1 ประวัติความเป็นมาและพัฒนาการที่สำคัญ

บริษัท ที่ดับบลิวแซด คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) ("บริษัท") เดิมชื่อบริษัท พี.ซี.คอมมูนิเคชั่น แอนด์ ทรานสปอร์ต จำกัด ก่อตั้งจากประสบการณ์การเป็นผู้จำหน่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่และอุปกรณ์สื่อสาร ของนายพุทธชาติ และนางปิยะนุช รังคสิริ ซึ่งเป็นผู้ที่ริเริ่มเปิดร้านจำหน่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่ในศูนย์การค้ามาบุญครองเป็นรายแรก ต่อมาในวันที่ 22 ธันวาคม 2536 จึงจด ทะเบียนจัดตั้งเป็นบริษัท พี.ซี.คอมมูนิเคชั่น แอนด์ ทรานสปอร์ต จำกัด ด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มแรกจำนวน 1,000,000 บาท โดย มีวัตถุประสงค์หลักในการประกอบธุรกิจเป็นผู้จำหน่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่และอุปกรณ์สื่อสาร และจากการที่ผู้บริหารของบริษัทมี ประสบการณ์ความสามารถ และมีความชำนาญในธุรกิจสื่อสารโทรคมนาคม ส่งผลทำให้บริษัทสามารถขยายธุรกิจได้อย่าง ์ ต่อเนื่อง และในปี 2537 บริษัทได้รับสิทธิในลักษณะแฟรนไชส์จากบริษัท แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส จำกัด (มหาชน) ("AIS") ภายใต้เครื่องหมายการค้าและชื่อทางการค้าว่า "เทเลวิซ (Telewiz)" ในการจำหน่ายสินค้าและให้บริการค้านต่างๆ เช่น การ ให้บริการรับจดทะเบียนเลขหมาย การให้บริการเกี่ยวกับงานทะเบียนต่างๆ และเป็นผู้ให้บริการรับชำระค่าบริการหรือค่าใช้จ่าย อื่นๆ โดยบริษัทได้เปิดร้านเทเลวิซสาขาแรกที่ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่ารามอินทรา หลังจากนั้นบริษัทได้ดำเนินการขยายสาขา เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ตามการเติบโตของอุตสาหกรรมโทรศัพท์เคลื่อนที่ ซึ่งนอกจากการเปิดสาขาโดยบริษัทเองแล้ว บริษัทยัง ได้มีการซื้อสาขาเพิ่มเติมจากบริษัทที่ถือหุ้นโดยกลุ่มรังคสิริและญาติสนิท โดยในปี 2546 บริษัทได้ซื้อร้านค้าจำนวน 4 สาขา จากบริษัท พี.ซี. เซลลูล่าร์ จำกัด โดยเป็นการรับโอนสัญญาเช่า 2 สาขา และซื้อสิทธิการเช่า 2 สาขา และในปี 2547 บริษัทได้ ซื้อร้านค้าและรับโอนสัญญาเช่าจำนวน 1 สาขาจากบริษัท ที่ดับบลิวแซด เทเลคอม จำกัด นอกจากนี้ เมื่อ 22 มิถุนายน 2548 บริษัทได้ซื้อร้านค้าและรับโอนสัญญาเช่าจำนวน 2 สาขา จากบริษัท โมบายฟีเวอร์ จำกัด ซึ่งการซื้อร้านค้าทั้งหมดเป็นการซื้อ เฉพาะเครื่องตกแต่ง และอุปกรณ์สำนักงานเท่านั้น ส่งผลทำให้ปัจจุบันบริษัทมีสาขาจำนวนทั้งสิ้น 26 สาขา และปัจจุบันบริษัท ทั้ง 3 แห่งคือ บริษัท พี.ซี. เซลลูล่าร์ จำกัด บริษัท ที่ดับบลิวแซด เทเลคอม จำกัด และบริษัท โมบายฟีเวอร์ จำกัด ได้ปิด ดำเนินกิจการและอยู่ระหว่างขั้นตอนการชำระบัญชี

นับตั้งแต่ ปี 2537 จนถึงปัจจุบัน บริษัทได้รับรางวัลต่างๆ มากมายจาก AIS อาทิเช่น รางวัลร้านเทเลวิซยอดเยี่ยม ประจำปี รางวัลร้านเทเลวิซ ยอดขายสูงสุด รางวัลตัวแทนจำหน่ายดีเด่นประเภทยอดขายสูงสุด รางวัล GSM Advance Top Sales รางวัล 1-2-Call! Top Sales รางวัล Quality Telewiz of the Year รางวัลร้านเทเลวิซดีเด่น"Top Performance" รางวัลคุณภาพงานบริการดีเด่น รางวัลคุณภาพงานจดทะเบียนสูงสุด และรางวัลคุณภาพงานบริหารดีเด่นสูงสุด เป็นต้น

การเปลี่ยนแปลงและพัฒนาการที่สำคัญเกี่ยวกับการประกอบธุรกิจและการบริหารงานในช่วง 5 ปีที่ผ่านมาของบริษัท

ปี	เหตุการณ์ที่สำคัญ								
2544	• ได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่จากบริษัท เอ็มลิ้งค์ เอเชีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด								
	(มหาชน)								
	• ได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่จากบริษัท สามารถ ไอ-โมบาย จำกัด (มหาชน)								
	• ได้รับการแต่งตั้งเป็นผู้จัดจำหน่ายโทรศัพท์ผ่านดาวเทียม Aces(Asia Cellular Satellite) จากบ								
	เอเชียส รีเยนแนล เซอร์วิส จำกัด								
	• ได้รับการแต่งตั้งเป็นผู้จัดจำหน่ายซิมการ์ด (SIM Card) ของโทรศัพท์เคลื่อนที่ระบบ Digital GSM								
	1800 และชุดอุปกรณ์โทรศัพท์เคลื่อนที่พร้อมใช้ในชื่อ 1-2-Call! ของบริษัท ดิจิตอลโฟน จำกัด								
2545	• ได้รับสิทธิดำเนินกิจการตัวแทนศูนย์บริการแอดวานซ์ (Mobile from Advance Service Dealer) จาก								
	บริษัท ดิจิตอลโฟน จำกัด โดยได้รับสิทธิเป็นผู้ให้บริการหลังการขาย สำหรับร้านเทเลวิซจำนวน 4								
	สาขา ที่ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า สาขาปิ่นเกล้า สาขาบางนา สาขารัชดา-พระราม 3 และสาขา								
	แฟชั่นไอส์แลนด์								
	• เพิ่มทุนจดทะเบียนและเรียกชำระแล้วจากเดิม 1 ล้านบาท เป็น 30 ล้านบาท โดยการเสนอขายหุ้น								
	สามัญเพิ่มทุนจำนวน 290,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม								

ปี	เหตุการณ์ที่สำคัญ						
2546	• ได้รับการแต่งตั้งจาก AIS เป็นตัวแทนกระจายสินค้าบัตรเติมเงิน 1-2-Call! ในเขตพื้นที่ให้บริการ						
	เทเลวิซของบริษัทจำนวน 19 เขต/สาขา						
	• ซื้อร้านค้าเพิ่มเติมจำนวน 4 สาขา จากบริษัท พี.ซี. เซลลูล่าร์ จำกัด* โดยเป็นการรับโอนสัญญาเช่า						
	จำนวน 2 สาขา สำหรับ ร้าน TWZ Shop ห้อง G08 และ ร้าน M Shop ห้อง G11 อาคาร						
	ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า ลาดพร้าว และเป็นการซื้อสิทธิการเช่าจำนวน 2 สาขาที่ ศูนย์การค้า						
	เซ็นทรัลพลาซ่า ปิ่นเกล้า และรามอินทรา ซึ่งเป็นร้าน Telewiz Shop ทั้ง 2 สาขา						
	• ได้รับสิทธิเปิดร้านแฟรนไชส์จากบริษัท เอ็ม ซ็อป โมบาย จำกัด ภายใต้เครื่องหมายการค้า เครื่อง						
	หมายบริการ และสัญลักษณ์ "เอ็ม ช็อป (M Shop)" จำนวน 1 สาขา ที่ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า						
	ลาดพร้าว						
	• เพิ่มทุนจดทะเบียนและเรียกชำระแล้วจากเดิม 30 ล้านบาท เป็น 120 ล้านบาท โดยการเสนอขาย						
	หุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 900,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม โดยนำเงิน						
	ที่ได้จากการเพิ่มทุนมาใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน						
2547	• เริ่มนำโทรศัพท์เคลื่อนที่และอุปกรณ์เสริมจากต่างประเทศ เช่น ประเทศจีน ประเทศไต้หวัน เข้ามา						
	จำหน่าย โดยใช้ตราผลิตภัณฑ์ "TWZ"						
	• ได้รับการแต่งตั้งเป็นผู้จัดจำหน่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่บางรุ่นสำหรับยี่ห้อ "Sony Ericsson" จาก Sony						
	Ericsson Mobile Communications International AB (บริษัทร่วมทุนระหว่างญี่ปุ่นและสวีเดน)						
	• ได้รับการแต่งตั้งเป็นผู้จัดจำหน่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่บางรุ่นสำหรับยี่ห้อ "Siemens" จาก Siemens						
	Limited (German)						
	• ซื้อร้านค้าจำนวน 1 สาขา และรับโอนสัญญาเช่า จากบริษัท ที่ดับบลิวแซด เทเลคอม จำกัด* สำหรับ						
	ร้าน TWZ Shop ห้อง 244 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า ลาดพร้าว						
	• เปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้ (Par) จากมูลค่าหุ้นละ 100 บาท เป็น 5 บาท ทำให้จำนวนหุ้นที่ออก						
	ทั้งหมดของบริษัทเพิ่มจากจำนวน 1.2 ล้านหุ้น เป็น 24 ล้านหุ้น และได้เพิ่มทุนจดทะเบียนและเรียก						
	ชำระแล้วของบริษัทจากจำนวน 120 ล้านบาท เป็น 180 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน						
	12 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 5 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน โดยนำเงินที่ได้จากการเพิ่ม						
	ทุนไปซื้อสิทธิการเช่าพื้นที่ที่ใช้เป็นร้านค้าของบริษัท และเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน						
	• เปลี่ยนชื่อจากบริษัท พี.ซี.คอมมูนิเคชั่น แอนด์ ทรานสปอร์ต จำกัด เป็นบริษัท ที่ดับบลิวแซด						
	คอร์ปอเรชั่น จำกัด						
	• บริษัทจ่ายเงินปันผลสำหรับผลการดำเนินงานปี 2544 จนถึงไตรมาสที่ 2 ปี 2547 ในอัตราหุ้นละ						
	1.50 บาท จำนวน 36 ล้านหุ้น เป็นจำนวนเงิน 54 ล้านบาท						
2548	• บริษัทจ่ายปันผลสำหรับผลการดำเนินงานปี 2547 ในอัตราหุ้นละ 0.47 บาท จำนวน 36 ล้านหุ้น						
	เป็นจำนวนเงิน 16.92 ล้านบาท						
	• บริษัทได้ดำเนินการแปรสภาพเป็นบริษัทมหาชน เปลี่ยนแปลงมูลค่าหุ้นที่ตราไว้จาก 5 บาท เป็น 1						
	บาท รวมทั้งเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 180 ล้านบาท เป็น 240 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่						
	จำนวน 60 ล้านหุ้น เพื่อเสนอขายหลักทรัพย์แก่ประชาชนทั่วไปจำนวน 59 ล้านหุ้น และเสนอขาย						
	แก่กรรมการและพนักงานของบริษัทจำนวน 1 ล้านหุ้น เพื่อนำหุ้นสามัญของบริษัทเข้าจดทะเบียนใน						
	ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย						
	• ซื้อร้านค้าและรับโอนสัญญาเช่า จำนวน 2 สาขา จากบริษัท โมบาย ฟีเวอร์ จำกัด* เมื่อวันที่ 22						
	มิถุนายน 2548 สำหรับร้าน TWZ Shop ที่ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า รัชดา-พระราม 3 และ ร้าน						
	Nokia Shop ที่ศูนย์การค้าเซ็นทรัลซิตี้ บางนา						
L a e d d y d s	 ก็ลหับโดยกล่มรังคสิริ และกาติสนิท ซึ่งปัจจุบับได้ปิดดำเนินกิจการและอย่ระหว่างขั้นตอนการชำระบักซึ่						

* บริษัทที่เกี่ยวข้องซึ่งถือหุ้นโดยกลุ่มรังคสิริ และญาติสนิท ซึ่งปัจจุบันได้ปิดดำเนินกิจการและอยู่ระหว่างขั้นตอนการชำระบัญชี

2.2 ภาพรวมของการประกอบธุรกิจ

บริษัทประกอบธุรกิจหลักเป็นผู้จำหน่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่ ซิมการ์ดและบัตรเติมเงินในระบบ Digital GSM Advance และระบบ Digital GSM 1800 และอุปกรณ์เสริมต่างๆ โดยบริษัทได้รับสิทธิในลักษณะแฟรนไชส์จาก AIS ในการจำหน่ายสินค้า และให้บริการด้านต่างๆ ภายใต้เครื่องหมายการค้าและชื่อทางการค้าว่า "เทเลวิซ (Telewiz)" จำนวน 19 สาขา (จากจำนวนร้าน เทเลวิซทั่วประเทศกว่า 300 สาขา) นอกจากนี้ บริษัทยังได้รับสิทธิให้ดำเนินกิจการตัวแทนศูนย์บริการแอดวานซ์ (Service Dealer Center) เป็นศูนย์บริการหลังการขาย จากบริษัท ดิจิตอลโฟน จำกัด ภายใต้เครื่องหมายการค้า Mobile from Advance สำหรับสาขาเทเลวิซของบริษัทจำนวน 4 สาขา จาก 19 สาขา

ปัจจุบันบริษัทเป็นผู้จัดจำหน่ายโดยตรงของ Sony Ericsson Mobile Communications International AB และ Siemens Limited สำหรับโทรศัพท์เคลื่อนที่บางรุ่นของผู้ผลิตรายดังกล่าว (นับตั้งแต่วันที่ 30 กันยายน 2548 ธุรกิจมือถือของ Siemens ได้ควบรวมกับ BenQ Corporation ปัจจุบันบริษัทจึงเป็นผู้จัดจำหน่ายโทรศัพท์มือถือทั้งยี่ห้อ Siemens และ BenQ) และเพื่อให้บริษัทมีโทรศัพท์เคลื่อนที่และอุปกรณ์เสริมที่หลากหลายรุ่นและยี่ห้อซึ่งจะทำให้สามารถตอบสนองความต้องการของ ลูกค้าได้อย่างเต็มที่ บริษัทยังเป็นตัวแทนจำหน่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่ให้กับผู้จัดจำหน่าย (Distributor) จำนวน 3 บริษัท ประกอบด้วย บริษัท ดิจิตอลโฟน จำกัด บริษัท เอ็มลิ้งค์ เอเชีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) บริษัท สามารถ ไอ-โมบาย จำกัด (มหาชน) รวมทั้งซื้อเพิ่มเติมจากผู้จัดจำหน่ายรายอื่นเช่น บริษัท ทีเอ ออเร้นจ์ รีเกล จำกัด บริษัท ยูไนเต็ด ดิสทริบิวชั่น บิช ซิเนส จำกัด โดยผู้จัดจำหน่ายแต่ละรายจะได้รับสิทธิในการจำหน่ายโทรศัพท์เคลื่อนที่เฉพาะบางรุ่นและบางยี่ห้อ รวมทั้งบริษัทยัง มีการนำเข้าโทรศัพท์เคลื่อนที่จากประเทศจีน และประเทศได้หวัน เข้ามาจำหน่ายภายใต้ตราผลิตภัณฑ์ "TWZ"

ปัจจุบัน บริษัทมีสาขาทั้งหมดจำนวน 26 แห่ง โดยแบ่งเป็นสาขาภายใต้ชื่อเทเลวิช จำนวน 19 สาขา โดยบริษัทเป็น ผู้ประกอบการที่มีร้านเทเลวิชมากที่สุดในประเทศไทย และภายใต้ชื่อร้านค้าอื่นๆ ประกอบด้วย TWZ Shop จำนวน 5 สาขา M Shop จำนวน 1 สาขา และ Nokia Shop จำนวน 1 สาขา โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ชื่อร้าน	สถานที่ตั้ง						
เทเลวิซ	ชั้น 5 ห้อง 529 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลซิตี้ บางนา	ชั้น 3 ห้อง 324 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า รัชดา-พระราม 3					
	ชั้น 5 ห้อง 509 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลซิตี้ บางนา	ชั้น 3 ห้อง 305 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า รัชดา-พระราม 3					
	ชั้น 3 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า ปิ่นเกล้า	ชั้น 4 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า ปิ่นเกล้า					
	ชั้น 3 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่ารามอินทรา	ชั้น 2 เทสโก้โลตัส สาขาบางนา					
	ชั้น 1 เทสโก้โลตัส สาขาศรีนครินทร์	ชั้น 2 เทสโก้โลตัส สาขาหลักสี่					
	ชั้น 1 เทสโก้โลตัส สาขาแจ้งวัฒนะ	ชั้น 1 เทสโก้โลตัส สาขารัตนาธิเบศร์					
	ชั้น 2 เทสโก้โลตัส สาขาสุขุมวิท 50	ชั้น 2 เทสโก้โลตัส สาขาพระราม 3					
	ห้อง 212B อาคารไทยพาณิชย์ ปาร์ค พลาซ่า เวสท์	ชั้น 2 อาคารชินวัตรทาวเวอร์ 3					
	ชั้น 2 ศูนย์การค้าแฟชั่น ไอส์แลนด์	ชั้นใต้ดิน บิ๊กซีซูเปอร์เซ็นเตอร์ สาขาบางนา					
	ชั้น 3 อาคารออลซีซันส์คอมเพล็กซ์	•					
TWZ Shop	ชั้น G ห้อง B144 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า ลาดพร้าว	ชั้น 2 ห้อง 244 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า ลาดพร้าว					
	ชั้น G ห้อง G08 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า ลาดพร้าว	ชั้น 3 ห้อง 329/2 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า รัชดา-พระราม 3					
	ชั้น 2 ศูนย์การค้าแฟชั่น ไอส์แลนด์	<u>-</u>					
M Shop	ชั้น G ห้อง G11 ศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซ่า ลาดพร้าว						
Nokia Shop	ชั้น 5 ห้อง 517 เอ ศูนย์การค้าเซ็นทรัลซิตี้ บางนา						

2.3 โครงสร้างรายได้ของบริษัท

โครงสร้างรายได้ของบริษัทระหว่าง ปี 2545- 2547 และงวด 6 เดือนแรกของปี 2548 สามารถสรุปได้ดังนี้

(หน่วย : ล้านบาท)

ประเภทรายได้	ปี 2545		ปี 2546		ปี 2547		ไตรมาส2 ปี 2548	
							(ม.คมิ.ย.)	
	จำนวนเงิน	%	จำนวนเงิน	%	จำนวนเงิน	%	จำนวนเงิน	%
รายได้จากการขาย								
- โทรศัพท์เคลื่อนที่	688.72	73.69	1,010.80	71.08	1,031.48	54.04	1,143.85	72.35
- อุปกรณ์เสริม	94.77	10.14	136.80	9.62	59.33	3.11	24.97	1.58
- ซิมการ์ดและบัตรเติมเงิน	124.31	13.30	222.36	15.64	735.67	38.54	369.11	23.34
รวมรายได้จากการขาย	907.81	97.13	1,369.96	96.33	1,826.48	95.69	1,537.93	97.27
รายได้จากการบริการ								
- จากศูนย์บริการ	1.37	0.15	6.83	0.48	2.71	0.14	0.72	0.05
- ค่าธรรมเนียมการให้บริการ ^{/1}	13.11	1.40	12.44	0.87	13.62	0.71	6.67	0.42
รวมรายได้ค่าบริการ	14.48	1.55	19.27	1.36	16.33	0.85	7.40	0.47
รายได้ค่าสนับสนุนการขาย′²	11.88	1.27	28.83	2.03	49.38	2.59	32.90	2.08
รายได้อื่น ^{/3}	0.49	0.05	4.07	0.29	16.61	0.87	2.79	0.18
รายได้รวม	934.67	100.00	1,422.13	100.00	1,908.80	100.00	1,581.02	100.00

หมายเหตุ ^{//}ค่าธรรมเนียมการให้บริการ ประกอบด้วย ค่าธรรมเนียมในการให้บริการของ AIS (Commission Online) รายได้ ค่าบริการเคาน์เตอร์ เซอร์วิส เป็นต้น

2.4 เป้าหมายในการดำเนินธุรกิจ

บริษัทมีเป้าหมายที่จะเดิบโตอย่างต่อเนื่องทั้งในด้านรายได้จากการขายสินค้าและรายได้จากการให้บริการ โดยให้ ความสำคัญในการเพิ่มความสามารถในการทำกำไร โดยการเพิ่มช่องทางการจำหน่ายสินค้าไม่ว่าจะเป็นจำนวนสาขาในรูปแบบ TWZ Shop จำนวน 4 สาขา Nokia Shop จำนวน 1 สาขา Telewiz Express ไม่น้อยกว่า 8 สาขา รวมทั้ง Telewiz Shop จำนวน 2 สาขา ภายในปี 2548 รวมทั้งจำนวนตัวแทนจำหน่าย เพื่อให้สามารถเข้าถึงลูกค้าได้มากขึ้น รวมทั้งการพัฒนาคุณภาพ ของการให้บริการให้มีมาตรฐานเป็นที่ยอมรับของลูกค้าและสามารถแข่งขันกับผู้ประกอบการรายอื่นได้อย่างมีประสิทธิภาพ ใน ขณะเดียวกันก็จะเพิ่มการเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกับบริษัทผู้ผลิตโทรศัพท์เคลื่อนที่ชั้นนำต่างๆ มากขึ้น เพื่อที่จะสามารถคัดสรร สินค้าที่มีคุณภาพและคุณลักษณะหลากหลายให้สามารถตอบสนองความต้องการที่แตกต่างกันของลูกค้าได้อย่างครบถ้วน

⁷² รายได้ค่าสนับสนุนการขาย ประกอบด้วย ค่าส่งเสริมการขายที่ได้รับจากผู้ผลิตและผู้ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่จาก การที่บริษัทสามารถขายได้ตามเป้าหมายที่กำหนด และส่วนที่ได้รับเพื่อส่งเสริมให้สินค้าเป็นที่รู้จักมากขึ้น รวมทั้ง ส่วนแบ่งกำไร (Revenue Sharing) จากค่าใช้บริการโทรศัพท์ของลูกค้าองค์กรที่ AIS มอบหมายให้บริษัทดูแล

[้]รายได้อื่น ประกอบด้วย กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน ดอกเบี้ยรับ กำไรจากการจำหน่ายทรัพย์สิน เป็นต้น