

1. ปัจจัยความเสี่ยง

1.1 ความเสี่ยงจากการผันผวนของราคาวัตถุดิบ

วัตถุดิบหลักที่ใช้ในการผลิตcoil (Coil) ของบริษัท คือ ห่อห้องแดง และอลูมิเนียม ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 93.31 และร้อยละ 91.96 ของต้นทุนวัตถุดิบ ในปี 2546 และงวด 9 เดือนแรกของปี 2547 ตามลำดับ มีลักษณะเป็นสินค้า Commodity โดยจะมีการเปลี่ยนแปลงในระดับราคาอยู่ตลอดเวลาตามราคารือขายในตลาดโลก ทั้งนี้ ราคากองแดงและราคอลูมิเนียมได้มีการปรับตัวเพิ่มขึ้นจากราคาที่ 1,536 เหรียญสหรัฐต่oton และที่ 1,344 เหรียญสหรัฐต่oton ในช่วงปลายปี 2545 เพิ่มเป็น 3,140 เหรียญสหรัฐต่oton และ 1,823 เหรียญสหรัฐต่oton ณ วันที่ 30 กันยายน 2547

เนื่องจากผู้บริหารของบริษัทเป็นผู้ที่มีประสบการณ์ในอุตสาหกรรมผลิตcoilมานานกว่า 20 ปี จึงสามารถคาดการณ์ถึงภาวะการเคลื่อนไหวของราคากองแดงและอลูมิเนียม และการที่บริษัทมีความสัมพันธ์ที่ดีกับผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบทำให้บริษัทได้รับข่าวสารและแนวโน้มการเปลี่ยนแปลงของราคาย่างใกล้ชิด นอกจากนี้ก่อนการกำหนดราคากำหนดรากษาสินค้าให้แก่ลูกค้าทุกราย บริษัทจะตรวจสอบราคาวัตถุดิบใน Stock เพื่อทราบถึงต้นทุนวัตถุดิบที่แท้จริงก่อน ซึ่งโดยปกติบริษัทจะมี Safety Stock ประมาณ 2 เดือน ดังนั้น หากราคาวัตถุดิบมีการเปลี่ยนแปลง บริษัทก็จะสามารถปรับราคาขายในทันทีสำหรับลูกค้าทั่วไป และสำหรับกรณีที่เป็นลูกค้ารายใหญ่ ซึ่งส่วนใหญ่จะใช้วิธีกำหนดราคากำหนดรากษาสินค้าล่วงหน้าเป็นรายปี บริษัทก็ได้มีการกำหนดเงื่อนไขเพิ่มเติมในใบเสนอราคาว่า กรณีที่ราคาวัตถุดิบมีการเปลี่ยนแปลงเกินกว่าระดับราคาวัตถุดิบที่กำหนดไว้ บริษัทจะดำเนินการเจรจาและตกลงราคากำหนดรากษาใหม่กับลูกค้ารายใหญ่ดังกล่าวเพื่อให้สอดคล้องกับต้นทุนวัตถุดิบที่เพิ่มสูงขึ้นซึ่งจะใช้ระยะเวลาประมาณ 1-2 เดือนในการดำเนินการ จากประสบการณ์ของผู้บริหาร ข่าวสารจากผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบ รวมทั้งข้อตกลงการปรับราคากำหนดรากษาสินค้าดังกล่าวจะช่วยป้องกันความเสี่ยงจากการผันผวนของราคาวัตถุดิบได้เป็นอย่างดี

1.2 ความเสี่ยงจากการพึงผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบรายใหญ่หรือน้อยราย

ในปี 2546 บริษัทสั่งซื้อห่อห้องแดงจากผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่รายหนึ่ง คิดเป็นยอดการสั่งซื้อร้อยละ 83.06 ของยอดการสั่งซื้อห่อห้องแดงทั้งหมด และสั่งซื้ออลูมิเนียมจากผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่ 2 ราย โดยมียอดการสั่งซื้อคิดเป็นร้อยละ 49.64 และร้อยละ 36.57 ของยอดการสั่งซื้ออลูมิเนียมทั้งหมด เนื่องจากการที่ราคากองแดงและราคอลูมิเนียมในช่วง 1-2 ปีที่ผ่านมา มีการปรับตัวเพิ่มขึ้นในอัตราที่สูงมาก และเริ่มมีปัญหาการขาดแคลนทองแดงและอลูมิเนียมในตลาด ดังนั้นเพื่อป้องกันการขาดแคลนวัตถุดิบดังกล่าว บริษัทจึงมีการสั่งซื้อวัตถุดิบจากผู้จัดจำหน่ายจำนวนน้อยรายเพื่อเพิ่มอำนาจการต่อรอง และส่วนลดจากการซื้อบริมาณมาก (Volume Discount)

อย่างไรก็ตาม บริษัทตระหนักรถึงความเสี่ยงจากการพึงผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่หรือน้อยราย บริษัทจึงยังคงรักษาความสัมพันธ์อันดีกับผู้จัดจำหน่ายอื่นอย่างต่อเนื่อง โดยในงวด 9 เดือนแรกของปี 2547 บริษัทได้เริ่มกระบวนการสั่งซื้อวัตถุดิบโดยเฉพาะห่อห้องแดงไปยังผู้จัดจำหน่ายวัตถุดิบรายอื่นๆ ที่มีเงื่อนไขทางการค้าใกล้เคียงกับผู้จัดจำหน่ายดังกล่าวเพิ่มมากขึ้นสำหรับปริมาณวัตถุดิบที่ต้องสั่งซื้อเพิ่มขึ้นตามปริมาณการผลิตcoilที่เพิ่มขึ้น โดยบริษัทยังคงสั่งซื้อวัตถุดิบจากผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่รายดังกล่าวในปริมาณที่ได้รับส่วนลดจากการซื้อบริมาณมาก ดังจะเห็นได้ว่าสัดส่วนการซื้อจากผู้จัดจำหน่ายรายใหญ่ดังกล่าวลดลงจากการร้อยละ 83.06 เหลือร้อยละ 68.25 ของยอดการสั่งซื้อห่อห้องแดงทั้งหมด

1.3 ความเสี่ยงจากการอัตราแลกเปลี่ยน

บริษัทมีรายได้จากการส่งออกcoilเป็นเงินตราต่างประเทศ โดยเป็นเงินสกุลเหรียญสหรัฐ และเหรียญอสเตรเลีย ซึ่งในปี 2546 และงวด 9 เดือนแรกของปี 2547 บริษัทมีรายได้เป็นเงินสกุลเหรียญสหรัฐคิดเป็นร้อยละ 25.36 และร้อยละ 24.36 ของยอดขายทั้งหมด ตามลำดับ และเป็นเงินสกุลเหรียญอสเตรเลียคิดเป็นร้อยละ 2.60 และร้อยละ 0.53 ของยอดขายทั้งหมด ตามลำดับ ในขณะเดียวกันบริษัทมีการสั่งซื้อเครื่องจักรและวัตถุดิบบางส่วนจากต่างประเทศ ซึ่งโดยส่วนใหญ่จะชำระเป็นเงินสกุลเหรียญสหรัฐ ในปี 2546 และงวด 9 เดือนแรกปี 2547 บริษัทมีค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับการซื้อเครื่องจักรเป็นเงินสกุลเหรียญสหรัฐ คิดเป็นร้อยละ 8.64 และร้อยละ 2.75 ของยอดขายทั้งหมด ตามลำดับ ทำให้บริษัทสามารถลดความเสี่ยงที่จะเกิดจากอัตราแลกเปลี่ยนได้บางส่วนโดยถือเป็นการป้องกันความเสี่ยงตามธรรมชาติ (Natural Hedge) นอกจากนี้ จากการที่บริษัทมีนโยบายในการให้ระยะเวลาชำระหนี้สำหรับลูกค้าต่างประเทศ ประมาณ 30-60 วัน ส่งผลทำให้ความเสี่ยงในเรื่องอัตราแลกเปลี่ยนของรายได้จากการส่งออกดังกล่าวค่อนข้างสั้น อย่างไรก็ตาม บริษัทได้เล็งเห็นถึงความสำคัญในการป้องกันความเสี่ยงดังกล่าว

บริษัทจึงมีการติดตามข่าวสารและความเคลื่อนไหวของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศอย่างใกล้ชิด และจะพิจารณาป้องกันความเสี่ยงด้วยการซื้ออัตราแลกเปลี่ยนล่วงหน้าตามสถานการณ์และความจำเป็น โดยในช่วงระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทมีกำไรจากการอัตราแลกเปลี่ยนจำนวน 0.22 ล้านบาท ในปี 2545 จำนวน 1.03 ล้านบาท ในปี 2546 และจำนวน 0.84 ล้านบาท สำหรับงวด 9 เดือนแรกปี 2547

1.4 ความเสี่ยงจากการแข่งขันทั้งจากผู้ผลิตคู่แข่งในประเทศและการนำเข้าคู่แข่งจากต่างประเทศ

การแข่งขันในอุตสาหกรรมผลิตคีย์ลีม์แนวโน้มที่รุนแรงมากขึ้น ซึ่งเป็นไปในทิศทางเดียวกับภาระการแข่งขันของอุตสาหกรรมเครื่องปรับอากาศทั้งในเรื่องของราคาและการออกผลิตภัณฑ์รุนใหม่ๆ เพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าให้มากยิ่งขึ้น ส่งผลให้ผู้ผลิตคีย์ลีม์ต้องมีการแข่งขันในเรื่องราคาและคุณภาพเพิ่มมากขึ้นตามไปด้วย นอกจากนี้ยังมีการนำคีย์ลีม์จากผู้ผลิตในต่างประเทศเข้ามาจำหน่ายในประเทศไทยเพิ่มมากขึ้น โดยเฉพาะอย่างยิ่งจากประเทศจีน ซึ่งมีความได้เปรียบในด้านราคางานค้า เนื่องจากเป็นการผลิตสินค้าจำนวนมาก ทำให้ภาระการแข่งขันที่ความรุนแรงขึ้น แต่เนื่องจากความได้เปรียบของบริษัท ในด้านชื่อเสียง ประสบการณ์ของผู้บริหาร คุณภาพของสินค้าซึ่งได้รับการรับรองมาตรฐานทั้งจากประเทศไทยหรืออเมริกา และแคนาดา การมีความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้ามาเป็นเวลานาน รวมทั้งความสามารถในการตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างรวดเร็วและเป็นที่พอใจ โดยจะเห็นได้จากการที่บริษัทได้รับการประเมินผลการให้บริการจากลูกค้ารายใหญ่คือ บริษัท เทคน (ประเทศไทย) จำกัด ให้เป็นผู้จัดจำหน่ายดีเด่น (Best Supplier) ซึ่งการได้รับรางวัลจากผู้ผลิตเครื่องปรับอากาศที่มีชื่อเสียงดังกล่าว ส่งผลทำให้สินค้าของบริษัทได้รับการยอมรับจากลูกค้ารายอื่นเพิ่มมากขึ้นด้วย จากความได้เปรียบของบริษัทตามที่ได้กล่าวมาข้างต้นทำให้ผู้บริหารมีความมั่นใจในศักยภาพในการแข่งขันของบริษัท

1.5 ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงนโยบายภาษี

ตามข้อตกลงของเขตการค้าเสรีอาเซียน (Asean Free Trade Area : "AFTA") ประเทศไทยมีข้อตกลงร่วมในการลดกำแพงภาษีนำเข้า โดยปัจจุบัน ภาษีนำเข้าสำหรับเครื่องปรับอากาศ และ ชิ้นส่วนเครื่องปรับอากาศ ซึ่งรวมถึง คอมบิล์ส์ อยู่ที่อัตราเรือยละ 5 สำหรับประเทศไทย AFTA ซึ่งได้แก่ ประเทศไทย บรูไน กัมพูชา อินโดนีเซีย ลาว มาเลเซีย เมียนมาร์ พิลิปปินส์ สิงคโปร์ และเวียดนาม แต่หากนำเข้าจากประเทศอื่นๆ ที่ไม่ใช่สมาชิก AFTA จะอยู่ที่ประมาณอัตราเรือยละ 20 ซึ่งส่งผลดีกับบริษัท กล่าวคือ ช่วยลดการแข่งขันจากการนำเข้าคอมบิล์จากประเทศจีนเนื่องจากประเทศจีนไม่ได้เป็นประเทศสมาชิก AFTA ในขณะเดียวกันข้อตกลงดังกล่าวบังเป็นการส่งเสริมการส่งสินค้าไปขายยังประเทศไทยอีกด้วย

สำหรับสินค้าของบริษัทที่ส่งออกไปจำหน่ายยังต่างประเทศซึ่งเป็นประเทศนอกเขต AFTA จะถูกกำหนดภาษีของแต่ละประเทศ อย่างไรก็ตาม ด้วยนโยบายขององค์การค้าโลก (WTO) ซึ่งมีข้อตกลงว่าจะต้องมีการเปิดเขตการค้าเสรี (Free Trade Area : "FTA") ระหว่างประเทศต่างๆ ขึ้น ภายในปี 2553 ซึ่งปัจจุบัน ประเทศไทยได้มีการเริ่มเจรจาตั้งค่าศุลกากรกับประเทศคู่ค้าต่างๆ เช่น ประเทศจีน อินเดีย สหรัฐอเมริกา ออสเตรเลีย เป็นต้น สำหรับประเทศไทยได้เริ่มเปิดการค้าเสรีสำหรับสินค้าเกษตรกรรมเมื่อปลายปี 2546 โดยคาดว่าในอนาคตจะขยายไปยังสินค้าอุตสาหกรรมอื่นๆ มากขึ้น การเปิดเสรีการค้ากับประเทศไทยนี้ ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงในการแข่งขันในอนาคตอันใกล้ เนื่องจากประเทศไทยถือเป็นประเทศคู่แข่งสำคัญในการนำเข้าคู่อย่างมาเลย์ในประเทศไทย อย่างไรก็ตาม ด้วยคุณภาพสินค้าของบริษัท และการบริการ รวมทั้งความตั้งใจที่ดีกับลูกค้า ถือเป็นสิ่งสำคัญเพื่อให้มั่นใจในความสามารถในการแข่งขันของบริษัทได้เป็นอย่างดี สำหรับการเปิดการค้าเสรีกับประเทศไทยอินเดีย ประเทศไทยและประเทศสหราชอาณาจักรนั้น จะส่งผลดีต่อบริษัท เนื่องจากปัจจุบันบริษัทส่งสินค้าไปขายยังประเทศเหล่านี้ค่อนข้างมาก หากมีการเปิดเขตการค้าเสรีจะส่งผลทำให้สินค้าของบริษัทมีโอกาสแข่งขันได้สูงกว่าประเทศคู่แข่งอื่นๆ เช่น ประเทศมาเลเซีย เป็นต้น

1.6 ความเสี่ยงเนื่องจากคำขอของบริษัทอย่างไรว่าการยื่นคำขออนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์

บริษัทมีความประสงค์ที่จะเสนอขายหุ้นสามัญต่อประชาชนในครั้งนี้ ก่อนที่จะได้รับทราบผลการพิจารณาของตลาดหลักทรัพย์ ทั้งนี้ บริษัทได้ยื่นคำขออนุญาตนำหลักทรัพย์เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แล้วเมื่อวันที่ 30 กันยายน 2547 และบริษัทหลักทรัพย์ “ไชรัส จำกัด (มหาชน) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงิน ได้พิจารณาคุณสมบัติของบริษัทในเบื้องต้นและเห็นว่าบริษัทมีคุณสมบัติครบถ้วนที่จะสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ใหม่ได้ อย่างไรก็ต้องมีความไม่แน่นอน

ที่จะได้รับอนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์ให้เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียน ดังนั้น ผู้ลงทุนอาจมีความเสี่ยงเกี่ยวกับสภาพคล่องในการซื้อหุ้นของบริษัทในตลาดรอง และอาจไม่ได้รับผลตอบแทนจากการขายหุ้นตามราคาที่คาดการณ์ไว้ หากหลักทรัพย์ของบริษัทไม่สามารถเข้าจดทะเบียนได้