

ส่วนที่ 2 บริษัทที่ออกหลักทรัพย์

2.1 ข้อมูลสำหรับติดต่อ

ชื่อบริษัทที่ออกหุ้นกู้	:	บริษัท โตโยต้า ลีสซิ่ง (ประเทศไทย) จำกัด
ประเภทของธุรกิจ	:	ธุรกิจการให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์โตโยต้า เลิกซ์ และ ฮีโน่
ที่อยู่	:	ชั้น 18-19 เลขที่ 990 อาคารอับดุลราฮิม ถนนพระราม 4 แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพฯ 10500 ประเทศไทย
โทรศัพท์	:	66 (0) 2634 6300
โทรสาร	:	66 (0) 2636 1380
เว็บไซต์บริษัท	:	http://www.tlt.co.th
เว็บไซต์ที่เกี่ยวข้อง	:	http://www.toyota.co.jp , http://www.toyota.co.th , http://www.toyota.com

2.2 วัตถุประสงค์ในการเสนอขายหุ้นกู้

ผู้ออกหุ้นกู้มีวัตถุประสงค์ที่จะนำเงินที่ได้รับจากการเสนอขายหุ้นกู้ในครั้งนี้ไปใช้เป็นเงินทุนในการขยายการให้บริการสินเชื่อแบบครบวงจรแก่ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์โตโยต้า ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์เล็กซ์ ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ฮีโน่ ให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์แก่ลูกค้ารายย่อยในประเทศไทย และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนทั่วไป

2.3 แหล่งที่มาของเงินที่จะนำมาชำระคืนหนี้ตามหุ้นกู้

ผู้ออกหุ้นกู้วางแผนจะชำระหนี้ตามหุ้นกู้ โดยใช้กระแสเงินสดจากกิจกรรมการดำเนินงาน และ/หรือ จากกิจกรรมการจัดหาเงินทุนของบริษัท

2.4 ประวัติความเป็นมาของบริษัท

โตโยต้าขยายธุรกิจเข้าสู่ประเทศไทยเป็นครั้งแรกในปี 2499 ซึ่งนับเป็นการลงทุนนอกประเทศญี่ปุ่นเป็นครั้งแรก นับจากนั้นเป็นต้นมา โตโยต้าได้ขยายกิจการอย่างต่อเนื่องจนมีเครือข่ายครอบคลุมทั้งด้านการผลิต การให้บริการ และการให้การสนับสนุนต่างๆ แก่กลุ่มบริษัทโตโยต้าในประเทศไทยซึ่งได้เจริญเติบโตมาตลอดเวลา โดยมี TLT เป็นส่วนหนึ่งของเครือข่ายดังกล่าวในประเทศไทย

TLT เป็นบริษัทที่ประกอบธุรกิจให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย และจดทะเบียนกับกระทรวงพาณิชย์เมื่อเดือนตุลาคม 2536 โดย TLT จัดเป็นบริษัทย่อยทางการเงินนอกประเทศญี่ปุ่นแห่งแรกในเครือของโตโยต้าที่จัดตั้งขึ้นในภาคพื้นเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ซึ่งบริษัทมีวัตถุประสงค์ที่จะให้การสนับสนุนการประกอบธุรกิจของโตโยต้าในประเทศไทยโดยให้บริการสินเชื่อรถยนต์แบบครบวงจรแก่ตัวแทนจำหน่ายรถโตโยต้าเล็กซ์ และอีโน และให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์แก่ลูกค้ารายย่อยในประเทศไทย

นับจากวันที่ก่อตั้งจนถึงวันที่ 31 มีนาคม 2548 TLT ได้ขยายกิจการจนมีสำนักงานสาขาในเขตภูมิภาคจำนวน 6 แห่ง สำนักงานสาขาย่อยจำนวน 3 แห่ง และมีพนักงานปฏิบัติงานประจำ 588 คน เพื่อให้บริการแก่ตัวแทนจำหน่ายรับอนุญาตของรถยนต์โตโยต้าและเล็กซ์ จำนวน 114 ราย และอีโน จำนวน 47 รายทั่วประเทศ

ณ วันสิ้นสุดรอบงวดบัญชีวันที่ 31 มีนาคม 2548 TLT มีรายได้รวมและกำไรสุทธิจำนวน 3,459 ล้านบาท และ 321 ล้านบาทตามลำดับ ตลอดจนมีสินทรัพย์รวมและส่วนของผู้ถือหุ้นมีจำนวน 49,877 ล้านบาท และ 4,871 ล้านบาท ตามลำดับ

เหตุการณ์ที่สำคัญต่าง ๆ ตั้งแต่การก่อตั้งบริษัทของ TLT เรียงลำดับตามเวลาที่เกิดขึ้นมีดังนี้

ตุลาคม 2536	:	จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทด้วยเงินทุนจดทะเบียน 200 ล้านบาท
กุมภาพันธ์ 2537	:	เริ่มให้สินเชื่อเช่าซื้อแก่ลูกค้าเป็นครั้งแรกในเขตกรุงเทพมหานคร
สิงหาคม 2538	:	เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 400 ล้านบาท
มกราคม-ธันวาคม 2539	:	เปิดสำนักงานสาขาจำนวน 11 แห่งทั่วประเทศ
กรกฎาคม 2540	:	เผชิญวิกฤตทางเศรษฐกิจซึ่งนำไปสู่การดำเนินการตาม “Recovery Plan” ของบริษัท
มกราคม-ธันวาคม 2542	:	ปิดสำนักงานสาขาจำนวน 5 แห่งในเขตภูมิภาค
มีนาคม 2543	:	เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 3,000 ล้านบาท
กรกฎาคม-สิงหาคม 2546	:	เปิดสำนักงานสาขาย่อย 2 แห่งที่นครราชสีมา และหาดใหญ่
มิถุนายน 2547	:	เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 8,000 ล้านบาท
พฤศจิกายน 2547	:	ออกหุ้นกู้ครั้งที่แรก จำนวน 3,000 ล้านบาท
กุมภาพันธ์ 2548	:	เปิดสำนักงานสาขาย่อยที่เชียงใหม่
เมษายน 2548	:	ออกหุ้นกู้ครั้งที่ 2 จำนวน 3,000 ล้านบาท

โตโยต้าถือว่าประเทศไทยเป็นฐานการประกอบธุรกิจที่สำคัญแห่งหนึ่งในโลกเสมอมา อาทิ ประเทศไทยถูกจัดให้เป็นฐานการผลิตของโตโยต้าแห่งหนึ่งในโลกสำหรับการผลิตรถปิคอัพและเครื่องยนต์ดีเซล โดยโตโยต้า มีแผนเพิ่มกำลังการผลิตเป็น 405,000 คันต่อปีในปี 2548 โดยบริษัทมีเป้าหมายการขายในปี 2548 เท่ากับ 430,000 คันซึ่งมาจากเป้าหมายการขายในประเทศ 280,000 คัน และเป้าหมายการส่งออก 150,000 คัน

นอกจากนี้ บริษัท ไตโยต้า เทคโนโลยีคอล เซ็นเตอร์ เอเชีย แปซิฟิค (ประเทศไทย) จำกัด ในประเทศไทย ยังจัดเป็นหนึ่งในศูนย์การวิจัยและพัฒนาหลักของโตโยต้า ซึ่งรับผิดชอบในการวิจัย ออกแบบ ทดสอบ วัสดุ และ วิจัยตลาด ซึ่งศูนย์ดังกล่าวมีหน้าที่เผยแพร่ผลการวิจัยให้กับกลุ่มบริษัทโตโยต้าในภูมิภาคนี้ด้วย

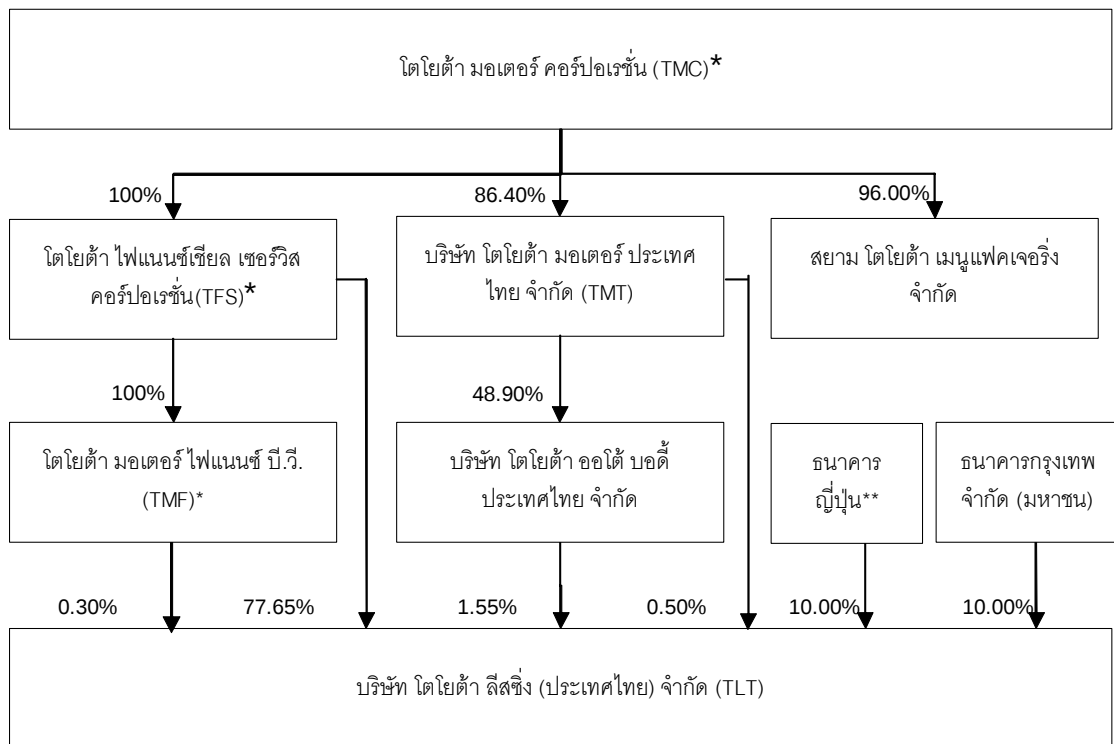
2.5 โครงสร้างผู้ถือหุ้น และทุนจดทะเบียน

ณ วันที่ 31 มีนาคม 2548 TFS ซึ่งเป็นบริษัทในเครือโตโยต้าที่ให้บริการทางการเงินแก่บริษัทต่างๆ ในกลุ่มโตโยต้าทั่วโลก เป็นผู้ถือหุ้นร้อยละ 77.65 ใน TLT และมีหน้าที่ดูแลการบริหารจัดการของ TLT ทั้งนี้ ผู้ถือหุ้นทั้งหมดใน TFS คือ TMC ซึ่งเป็นบริษัทหลักของกลุ่มบริษัทโตโยต้า โดยทั้ง TFS และ TMC เป็นบริษัทที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายของญี่ปุ่น

ในส่วนของโครงสร้างเงินทุนของบริษัทนั้น เมื่อวันที่ 31 มีนาคม 2548 TLT มีการเพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 8,000 ล้านบาท โดยมีทุนเรียกชำระแล้วจำนวน 4,250 ล้านบาท อนึ่ง ณ. ขณะนี้ TLT ไม่มีบริษัทย่อยแต่อย่างใด

ผู้ถือหุ้น (ณ วันที่ 31 มีนาคม 2548)	สัญชาติ	จำนวนหุ้น (ร้อยละ)
บริษัท โตโยต้า ไฟแนนซ์เชียล เซอร์วิส คอร์ปอเรชั่น	ญี่ปุ่น	77.65
บริษัท โตโยต้า ออโต้ บอดี้ ประเทศไทย จำกัด	ไทย	1.55
บริษัท โตโยต้า มอเตอร์ ประเทศไทย จำกัด	ญี่ปุ่น	0.50
บริษัท โตโยต้า มอเตอร์ ไฟแนนซ์ (เนเธอร์แลนด์) บี.วี.	เนเธอร์แลนด์	0.30
ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)	ไทย	10.00
บริษัท เอสบีซีเอส จำกัด	ไทย	0.13
บริษัท บีทีเอ็ม โฮลดิ้ง (ประเทศไทย) จำกัด	ไทย	1.68
บริษัท บางกอก ยูเอฟเจ จำกัด	ไทย	0.25
ธนาคารแห่งโตเกียว- มิทซูบิชิ จำกัด	ญี่ปุ่น	0.81
ธนาคารซุมิโตโม มิทซุย แบงกิ้ง คอร์ปอเรชั่น	ญี่ปุ่น	2.38
ธนาคารยูเอฟเจ จำกัด	ญี่ปุ่น	4.75
		100.00

แผนภูมิด้านล่างแสดงสรุปความสัมพันธ์ของการถือหุ้นใน TLT



(*) ทั้ง TMC TFS และ TMF ต่างได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือระยะยาวระหว่างประเทศในระดับ AAA (สถานภาพมั่นคง) และ Aaa (สถานภาพมั่นคง) จากสถาบันสแตนดาร์ด แอนด์ พัวร์ส และมูดี้ส์ อินเวสเตอร์ เซอร์วิส ตามลำดับ

(**) กลุ่มธนาคารญี่ปุ่นประกอบด้วย บริษัท เอสบีซีเอส จำกัด (ร้อยละ 0.13) บริษัท บีทีเอ็ม โฮลดิ้ง (ประเทศไทย) จำกัด (ร้อยละ 1.68) บริษัทบางกอก ยูเอฟเจ จำกัด (ร้อยละ 0.25) ธนาคารแห่งโตเกียว -มิตซูบิชิ จำกัด (ร้อยละ 0.81) ธนาคารซุมิโตโม มิตซูย แบงกิง คอร์ปอเรชั่น (ร้อยละ 2.38) และธนาคารยูเอฟเจ จำกัด (ร้อยละ 4.75) ถือหุ้นรวมกันทั้งหมดใน TLT คิดเป็นร้อยละ 10

2.6 โครงสร้างการจัดการและโครงสร้างองค์กร

2.6.1 คณะกรรมการบริษัท

คณะกรรมการบริษัท (ณ วันที่ 31 มีนาคม 2548) ประกอบด้วยกรรมการ 7 รายโดยมีรายละเอียดดังนี้

คณะกรรมการบริษัท	ปีที่เข้าเป็น คณะกรรมการบริษัท	ตำแหน่ง
นาย ชีเนอากิ เอกุจิ	2544	ประธานคณะกรรมการบริษัทและกรรมการผู้จัดการใหญ่
นาย เฮนรี่ อาร์โนโฟ โทเรนทีโน	2542	กรรมการ และ รองกรรมการผู้จัดการใหญ่
นาย เจริญชัย พนิชบุล	2545	กรรมการ และ ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่
นาย โนบุคาสึ ชิรุมิ*	2548	กรรมการ
นาย รอส เพจ สปริงเกอร์*	2547	กรรมการ

คณะกรรมการบริษัท	ปีที่เข้าเป็น คณะกรรมการบริษัท	ตำแหน่ง
------------------	-----------------------------------	---------

นาย วีระศักดิ์ สุตันทวีบูลย์*	2544	กรรมการ
นาย เรียววิจิ ชาญาภิ*	2544	กรรมการ

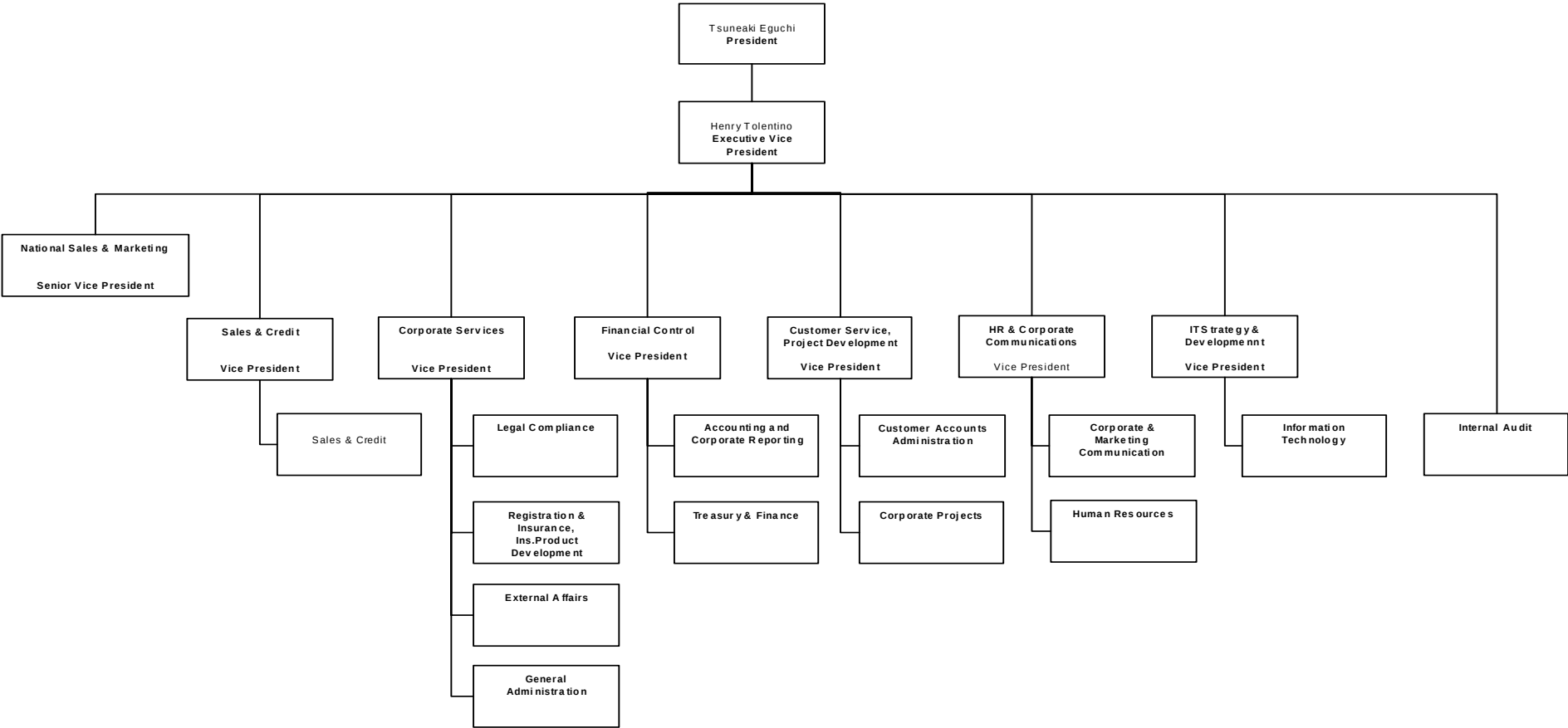
* นอกจากการดำรงตำแหน่งคณะกรรมการของ TLT แล้ว นาย โนบุคาสึ ชิรุมิ ยังดำรงตำแหน่ง EVP บริษัท TFS นาย รอส เพจ สปริงเกอร์ ดำรงตำแหน่งประธานบริษัท ไดโตะ ไฟแนนซ์ ออสเตเรีย และ ตำแหน่งประธานภาคพื้นเอเชียแปซิฟิกของ TFS นาย วีระศักดิ์ สุตันทวีบูลย์ ดำรงตำแหน่ง EVP ของธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) และ นาย เรียววิจิ ชาญาภิ ดำรงตำแหน่งประธานกรรมการบริษัท TMT

2.6.2 ผู้บริหารระดับสูง

ผู้บริหารระดับสูงของ TLT ประกอบด้วยบุคคลที่มีประสบการณ์และความรู้ความชำนาญในธุรกิจ ผู้บริหารระดับสูงหลายรายเป็นตัวแทนมาจากกลุ่มบริษัทโตโยต้าเพื่อให้การสนับสนุนบริษัททั้งด้านการบริหารจัดการและด้านเทคนิค

ชื่อ	ปีที่เข้าทำงาน	ตำแหน่ง
<u>ผู้บริหารระดับอาวุโส</u>		
นาย ชีเนอากิ เกอจิ	2544	กรรมการผู้จัดการใหญ่
นาย เฮนรี อาร์โนฟ โทเลนทีโน	2541	รองกรรมการผู้จัดการใหญ่
นาย เจริญชัย พนิชบุล	2542	กรรมการผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ สายงานบริการลูกค้าและกฎหมาย
นาย ปกรณ์ วงศ์วิทยากิริมณ	2546	ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่อาวุโส สายงานการขายและการตลาด
นาย ราเมศร์ วรรณะภูติ	2541	ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ สายงานทรัพยากรบุคคล สื่อสารธุรกิจ และการตลาด
นาย ฮิซานาริ อุเอดะ	2547	ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ สายงานบริหาร
นาย แอนโทนี จอห์น เอลิง	2547	ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ สายงานบัญชีลูกค้าและพัฒนาธุรกิจ
นาย ประยุทธ์ จิตร์วัชรโกมล	2543	ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ สายงานขายและสินเชื่อ
นาย เกรียงศักดิ์ ประพงค์เสนา	2547	ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ สายงานเทคโนโลยีสารสนเทศ
<u>ผู้จัดการฝ่าย</u>		
นาย วัฒนา หลิมโกโคยกุล	2546	ฝ่ายกฎหมาย
นาย ชุมพล กิตติชัยสมบัติ	2541	ฝ่ายทะเบียนและประกันภัย
นาย สุชาติ พนมสมบุรณ์สิน	2538	ฝ่ายบริหารบัญชีลูกค้า
นาง ชื่นกมล นุปผาคำ	2543	ฝ่ายการเงินและบริหารเงิน
นางสาว วิจิตร คณัมพรพันธ์	2541	ฝ่ายบัญชี
นาย สุรสิงห์ ถาวร	2546	ฝ่ายทรัพยากรบุคคล

ผังองค์กรของ TLT (ณ วันที่ 31 มีนาคม 2548) เป็นดังนี้



2.7 ลักษณะการประกอบธุรกิจ

TLT ประกอบธุรกิจให้บริการสินเชื่อรถยนต์แบบครบวงจรแก่ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์โตโยต้า เลิกซ์ส และฮิโน และให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์แก่ลูกค้ารายย่อยในประเทศไทย บริษัทมุ่งที่จะขยายตลาดการให้สินเชื่อสำหรับรถยนต์ในกลุ่มโตโยต้ารวมทั้งให้การสนับสนุนด้านการขายรถยนต์ของกลุ่มบริษัทโตโยต้าในประเทศไทย

แม้บริษัทจะให้บริการทั้งด้านเช่าซื้อและด้าน리스ซิ่ง แต่ธุรกิจหลักของบริษัทได้แก่บริการสินเชื่อเช่าซื้อ (Hire-Purchase) ซึ่งคิดเป็นร้อยละ 99.7 ของมูลค่าสินเชื่อทั้งหมดของบริษัท ณ สิ้นสุดรอบงวดบัญชีวันที่ 31 มีนาคม 2548

สัญญาเช่าซื้อ	31/12/2544	31/12/2545	31/03/2546	31/03/2547	31/03/2548
มูลค่า (ล้านบาท)	12,630	24,157	26,135	42,198	54,999
จำนวนสัญญา (ฉบับ)	36,767	63,835	70,460	116,677	163,289

ตามสัญญาเช่าซื้อของบริษัท รถยนต์ภายใต้สัญญาเช่าซื้อยังคงถือเป็นกรรมสิทธิ์ของบริษัทจนกว่าลูกค้าจะชำระเงินครบตามสัญญา สำหรับสัญญามาตรฐานของบริษัทนั้น กำหนดให้ลูกค้าวางเงินมัดจำร้อยละ 20 ถึง 25 ตลอดจนต้องจัดให้มีผู้ค้ำประกันและการประกันภัยรถยนต์ชั้นหนึ่ง โดยทั่วไปแล้ว สัญญาจะมีอายุไม่เกิน 5 ปี และกำหนดให้ผ่อนชำระเป็นรายเดือนๆละเท่า ๆ กัน

2.8 การตลาด

กลยุทธ์หลักทางการตลาดของ TLT คือการจัดให้มีโครงการส่งเสริมการขายรถยนต์ของกลุ่มโตโยต้าในเวลาที่เหมาะสม การขยายเครือข่ายการให้บริการ และการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับตัวแทนจำหน่าย เพื่อเพิ่มอัตราการให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์กับบริษัทจากผู้ที่ซื้อรถยนต์ของกลุ่มบริษัทโตโยต้าในแต่ละพื้นที่ TLT ประสานงานอย่างใกล้ชิดกับบริษัท โตโยต้า มอเตอร์ ประเทศไทย จำกัด ซึ่งเป็นผู้ผลิตและจัดจำหน่ายรถยนต์ของกลุ่มบริษัทโตโยต้าในประเทศไทย และกับเครือข่ายตัวแทนจำหน่ายในประเทศเพื่อพัฒนาแผนการตลาดร่วมกัน

2.8.1 แผนส่งเสริมการขาย

แผนส่งเสริมการขายจะถูกจัดขึ้นในเวลาที่สุดคล้องกับแผนการขายที่มีอยู่อย่างสม่ำเสมอเพื่อกระตุ้นและสนับสนุนยอดขายรถยนต์ของกลุ่มบริษัทโตโยต้า แผนส่งเสริมการขายจะทำการครั้งคราว ซึ่งมีทั้งการลดเงินมัดจำสำหรับรถยนต์บางรุ่น การขยายวันครบกำหนดจากระยะเวลาที่กำหนดไว้ในสัญญาเช่าซื้อมาตรฐาน

การให้บริการตรวจและซ่อมรถยนต์ริมถนนตลอด 24 ชั่วโมง นอกจากนี้ โครงการส่งเสริมการขายของบริษัทยังรวมถึงโครงการอื่นๆ อีก เช่น

แผนการชำระเงินแบบชำระ : เป็นการเสนอให้มียอดชำระรายเดือนที่ต่ำ และมีทางเลือกให้ลูกค้าสามารถจำนวนมากในงวดสุดท้าย ชำระมูลหนี้ที่เหลือตามสัญญาเมื่อครบกำหนดชำระ หรือจัดหาสินเชื่อใหม่มาทดแทนสินเชื่อเดิมเมื่อครบกำหนดชำระ หรือนำรถเก่ามาแลกรถใหม่โดยจัดทำสัญญาเช่าซื้อฉบับใหม่ ณ วันครบกำหนดชำระ

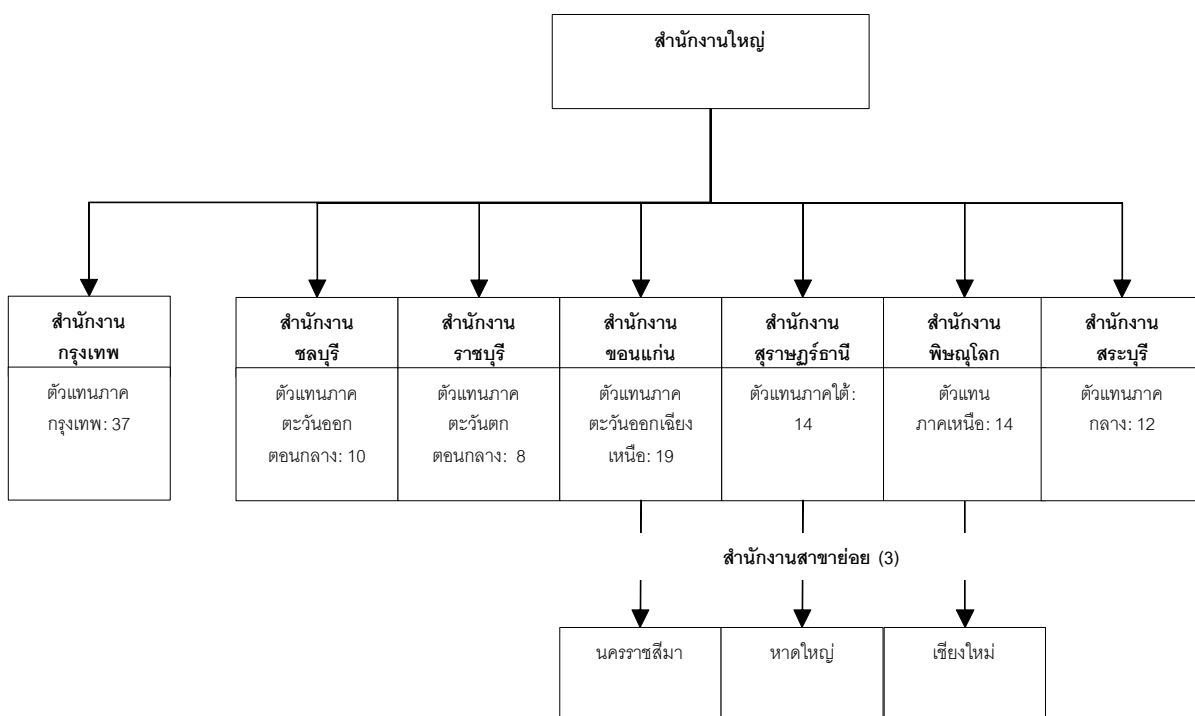
แผนการรถยนต์มือสอง : เป็นโครงการให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์มือสองที่อยู่ภายใต้โครงการ “โตโยต้า ชัวร์” ในราคาที่แข่งขันได้ในตลาดสินเชื่อรถยนต์

2.8.2 เครือข่ายของบริษัทในประเทศไทย

TLT ได้ทำการขยายสำนักงานสาขาเพิ่มเติมในพื้นที่ทั่วประเทศที่มีปริมาณการทำสัญญาเช่าซื้อสูง ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2548 บริษัทมีสำนักงานสาขาในเขตภูมิภาคจำนวน 6 แห่ง สำนักงานสาขาย่อยจำนวน 3 แห่ง มีพนักงานปฏิบัติงานประจำ 588 คน และตัวแทนจำหน่ายรับอนุญาตของรถยนต์โตโยต้า และเล็กซ์ จำนวน 114 ราย และ ฮีโน่ จำนวน 47 รายทั่วประเทศ

บริษัทมีแผนจะเพิ่มจำนวนสำนักงานสาขาย่อยเพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการบริการลูกค้าให้ครอบคลุมเขตเมืองใหญ่ซึ่งห่างจากสำนักงานสาขาภาคได้ดียิ่งขึ้น

เครือข่ายของตัวแทนจำหน่ายรับอนุญาตของรถยนต์โตโยต้าและเล็กซ์ทั้งในเขตกรุงเทพฯและในเขตภูมิภาคมีรายละเอียดดังนี้



2.8.3 ความสัมพันธ์กับตัวแทนจำหน่าย

การพัฒนาและการเสริมสร้างความสัมพันธ์ระยะยาวกับตัวแทนจำหน่ายเป็นกลไกสำคัญแห่งความสำเร็จของ TLT พนักงานขายของบริษัทได้ดำรงความสัมพันธ์อันใกล้ชิดกับตัวแทนจำหน่ายอย่างต่อเนื่องเพื่อที่จะสามารถให้บริการที่ดีแก่ลูกค้าของตัวแทนจำหน่ายซึ่งจะช่วยเพิ่มปริมาณการขายให้กับตัวแทนจำหน่ายด้วย

TLT ได้ร่วมมือกับตัวแทนจำหน่ายอย่างสม่ำเสมอในการจัดรายการส่งเสริมการขายใหม่ ๆ เพื่อสนับสนุนยอดขายของตัวแทนจำหน่าย ผู้บริหารระดับสูงของบริษัทยังได้เข้าร่วมการประชุมชมรมตัวแทนจำหน่ายรถยนต์โตโยต้าอย่างสม่ำเสมอ และได้ออกเยี่ยมเยียนตัวแทนจำหน่ายอย่างสม่ำเสมอเช่นกันเพื่อดำรงไว้ซึ่งความสัมพันธ์ที่ดีกับตัวแทนจำหน่าย

2.9 นโยบายด้านสินเชื่อ

นโยบายการให้สินเชื่อและการจัดเก็บหนี้ของบริษัทเป็นไปตามมาตรฐานและแนวปฏิบัติที่กำหนดโดย TFS ซึ่งสอดคล้องกับกฎหมายของประเทศและข้อบังคับของทางการที่เกี่ยวข้อง โดย TLT ได้ปฏิบัติตามแนวทางที่กำหนดโดย TFS อย่างเคร่งครัดในการคัดเลือกลูกค้าและหลักเกณฑ์การให้สินเชื่อบนพื้นฐานการสร้างความสัมพันธ์อันดีกับลูกค้า ตัวแทนจำหน่าย และบริษัทโตโยต้ามอเตอร์ ประเทศไทย จำกัด

2.9.1 ขั้นตอนการให้สินเชื่อ

ขั้นตอนการพิจารณาสินเชื่อของ TLT มีการดำเนินการอย่างเป็นระบบ เริ่มจากการกรอกข้อมูลของลูกค้าในคำขอสินเชื่อเข้าชื่อ ณ ศูนย์ตัวแทนจำหน่ายโดยมีเจ้าหน้าที่สินเชื่อและการตลาดเป็นผู้ให้บริการ จากนั้นข้อมูลดังกล่าวจะถูกส่งต่อไปยังสำนักงานสาขาหรือสำนักงานสาขาย่อยที่ใกล้ที่สุดเพื่อป้อนข้อมูลดังกล่าวเข้าสู่ระบบ Application Process System (“APS”) เพื่อเข้าสู่กระบวนการอนุมัติสินเชื่อ ทั้งนี้ ขั้นตอนการอนุมัติสินเชื่อจะใช้เวลาเฉลี่ยประมาณ 1- 2 วันนับจากวันที่คำขอสินเชื่อได้ยื่นให้แก่ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์โตโยต้า สำหรับประสิทธิภาพของระบบการพิจารณาสินเชื่อของ TLT นั้นพิสูจน์ได้จากอัตราการผิดนัดชำระหนี้ที่ต่ำ ในขณะที่ยอดสินเชื่อของบริษัทมีการเจริญเติบโตอย่างรวดเร็ว

2.9.2 การติดตามหนี้ค้างชำระ

TLT มีขั้นตอนการติดตามหนี้ค้างชำระที่เข้มงวดซึ่งเป็นไปตามมาตรฐานของกลุ่มบริษัทโตโยต้าที่ใช้ทั่วโลก ระบบติดตามตรวจสอบจะเป็นระบบประมวลผลรวมที่ศูนย์กลางซึ่งมีการปรับปรุงข้อมูลตลอดเวลา การติดตามหนี้จะมีการออกจดหมายทวงถามโดยอัตโนมัติและการติดตามโดยกลุ่มพนักงานติดตามหนี้ โดยในกรณีที่บัญชีค้างชำระเกินกว่า 15 วัน ระบบจะแสดงข้อมูลดังกล่าวบนจอคอมพิวเตอร์ของพนักงานติดตามหนี้โดยอัตโนมัติเพื่อทำการติดตามหนี้

- กลุ่มพนักงานงานติดตามหนี้ : TLT แบ่งงานติดตามหนี้เป็น 3 กลุ่มซึ่งการดำเนินงานจะขึ้นอยู่กับจำนวนวันที่ค้างชำระ กลุ่มแรกจะรับผิดชอบบัญชีที่ค้างชำระระหว่าง 15-30 วันนับจากวันที่ถึงกำหนด กลุ่มที่สองและกลุ่มที่สามจะรับผิดชอบบัญชีที่ค้างชำระระหว่าง 31-60 วัน และ 61 วันขึ้นไปตามลำดับ ความถี่ในการติดตามทวงถามโดยกลุ่มพนักงานติดตามหนี้จะเพิ่มขึ้นตามระยะเวลาค้างชำระที่เพิ่มขึ้น บัญชีค้างชำระทั้งหมดจะมีการทบทวนแผนการติดตามหนี้ทุก 3 วันทำการ
- การออกจดหมายทวงถามโดยอัตโนมัติ : จดหมายทวงถามที่ออกโดยอัตโนมัติจะถูกจัดส่งไปยังผู้เช่าซื้อและผู้ค้ำประกันบัญชีที่ค้างชำระตามกำหนดระยะเวลาขึ้นอยู่กับจำนวนวันที่ค้างชำระ ซึ่งเป็นการดำเนินการควบคู่กันไปกับการติดตามโดยกลุ่มพนักงานติดตามหนี้ นอกเหนือจากการทวงถามทางโทรศัพท์
- ฝ่ายกฎหมาย : กระบวนการเข้ายึดรถคืนส่วนใหญ่จะเริ่มเมื่อบัญชีค้างชำระเกิน 120 วัน และหากการเข้ายึดรถคืนกระทำไม่สำเร็จ บัญชีดังกล่าวจะถูกส่งให้ฝ่ายกฎหมายดำเนินการตามกฎหมายทันที

2.10 นโยบายการตั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญ

บริษัทมีการตั้งสำรองทั่วไปสำหรับบัญชีที่สงสัยจะสูญตามมูลค่าตามที่คาดว่าจะได้รับจากบัญชีดังกล่าวโดยพิจารณาจากประสบการณ์ที่ผ่านมา และสถานการณ์ในเวลานั้นๆ บริษัทมีนโยบายในการตั้งสำรองค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญเป็นอัตราร้อยละของยอดคงค้างของลูกหนี้ก่อนหักรายได้ทางการเงินตั้งพักและค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ ดังนี้

ระยะเวลาการค้างชำระ	ระดับของการตั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญ
ค้างชำระไม่เกิน 30 วัน	ร้อยละ 1-3 ของมูลค่ายอดคงค้าง
ค้างชำระเกิน 30 วัน ถึง 90 วัน	ร้อยละ 25-50 ของมูลค่ายอดคงค้าง
ค้างชำระเกิน 90 วัน ขึ้นไป	ร้อยละ 100 ของมูลค่ายอดคงค้าง

สำหรับงบการเงินปีล่าสุด (วันที่ 31 มีนาคม 2548) บริษัทมีการตั้งสำรองค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญสำหรับลูกหนี้เช่าซื้อคิดเป็นร้อยละ 2.199 ของมูลค่าลูกหนี้เช่าซื้อทั้งหมดก่อนหักรายได้ทางการเงินตั้งพักและค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญ โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

	2546	2547	2548
ลูกหนี้เข้าซื้อก่อนหักรายได้ทางการเงินตั้งพักและ ค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ	26,135,004,138	42,198,140,573	54,998,758,024
หัก รายได้ทางการเงินตั้งพัก	(3,002,040,175)	(4,656,802,334)	(5,473,269,723)
หัก ค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ	(714,739,143)	(928,043,970)	(1,209,524,687)
ลูกหนี้เข้าซื้อ	22,418,224,820	36,613,294,269	48,315,963,614
ค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ (คิดเป็นอัตราร้อยละของ ลูกหนี้เข้าซื้อก่อนหักรายได้ทางการเงินตั้งพักและ ค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ)	2.734%	2.199%	2.199%

นโยบายการตั้งสำรองค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญของบริษัทนั้น เป็นไปตามอัตราที่กำหนดโดยสมาคมนักบัญชีและผู้สอบบัญชีรับอนุญาตแห่งประเทศไทย ซึ่งได้ให้แนวทางไว้ว่า บริษัทควรพิจารณาตั้งค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญเต็มจำนวนตามยอดหนี้คงเหลือของลูกหนี้ที่ค้างชำระเกิน 3 งวดขึ้นไป โดยไม่นำหลักประกันมาหักจากยอดหนี้คงเหลือ ทั้งนี้ บริษัทมีการทบทวนการตั้งสำรองค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญและปรับเปลี่ยนการตั้งสำรองดังกล่าวตามความจำเป็นอย่างสม่ำเสมอ ซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของนโยบายที่รอบคอบและเป็นมาตรฐานเดียวกันของกลุ่มบริษัท โดยทั่วโลก

เกณฑ์การหยุดรับรู้รายได้ของทางบริษัทนั้นแตกต่างกับเกณฑ์ที่กำหนดโดยสมาคมนักบัญชี และ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตแห่งประเทศไทย ซึ่งกำหนดให้หยุดรับรู้รายได้ในกรณีที่ลูกหนี้ค้างชำระตั้งแต่ 90 วันขึ้นไป โดยหยุดรับรู้ดอกเบี้ยตามเกณฑ์ค้างจากบัญชีลูกหนี้รายนั้นตั้งแต่วันที่ 4 เป็นต้นไป แต่เกณฑ์การหยุดรับรู้รายได้ของทางบริษัทนั้น คือ ทางบริษัทจะดำเนินการตัดหนี้สูญและหยุดรับรู้รายได้เมื่อการเข้ายึดรถคืนกระทำไม่สำเร็จและลูกหนี้ค้างชำระเข้าสู่กระบวนการตามกฎหมายและศาลรับคำฟ้อง ซึ่งส่วนใหญ่จะเป็นลูกหนี้ที่ค้างชำระ 120 ถึง 180 วัน ทั้งนี้เพื่อให้การหยุดรับรู้รายได้สอดคล้องกับสถานะของลูกหนี้ คือ หยุดรับรู้รายได้เมื่อตัดหนี้สูญ และทางบริษัทเห็นว่าลูกค้านี้มีสัดส่วนน้อยมาก รายได้ดอกเบี้ยจากลูกค้านี้จึงไม่มีความสำคัญต่อการบิดเบือนรายได้รวมของทางบริษัท อีกทั้งทางบริษัทได้ตั้งสำรองค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญในลูกหนี้กลุ่มนี้ไว้เต็มจำนวนแล้วด้วย

บริษัทเชื่อว่าการตั้งสำรองค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญมีความเพียงพอ ทั้งนี้ในงบการเงินปีล่าสุด (วันที่ 31 มีนาคม 2548) ค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ (คิดเป็นอัตราร้อยละของลูกหนี้เข้าซื้อก่อนหักรายได้ทางการเงินตั้งพักและค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ) อยู่ที่ร้อยละ 2.199 โดยเฉพาะอย่างยิ่งเมื่อเปรียบเทียบกับมูลค่าของลูกหนี้ค้างชำระมากกว่า 90 วันขึ้นไป ซึ่งมีเพียงร้อยละ 0.1 ของลูกหนี้เข้าซื้อทั้งหมด ตามรายละเอียดในข้อ 2.11 คุณภาพสินทรัพย์

2.11 คุณภาพสินทรัพย์

มูลค่าสินเชื่อเช่าซื้อของ TLT เพิ่มขึ้นจาก 12,630 ล้านบาท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2544 เป็น 54,999 ล้านบาท ณ วันที่ 31 มีนาคม 2548 โดยที่อัตราส่วนของการผิดนัดชำระหนี้ในช่วงระยะเวลาดังกล่าวยังคงอยู่ในระดับที่น่าพอใจ

หน่วย: ล้านบาท (ร้อยละของสินเชื่อทั้งหมด)	31 ธันวาคม 2544	31 ธันวาคม 2545	31 มีนาคม 2546	31 มีนาคม 2547	31 มีนาคม 2548
<u>ลูกหนี้เช่าซื้อ</u>					
ยังไม่ถึงกำหนดชำระ	12,619	24,108	26,077	42,094	54,948
และค้างชำระเกิน 1 เดือน ถึง 3 เดือน	(99.9%)	(99.8%)	(99.8%)	(99.8%)	(99.9%)
ค้างชำระมากกว่า 3 เดือนขึ้นไป	11	49	58	104	51
	(0.1%)	(0.2%)	(0.2%)	(0.2%)	(0.1%)
รวม	12,630	24,157	26,135	42,198	54,999
	(100.0%)	(100.0%)	(100.0%)	(100.0%)	(100.0%)
<u>ลูกหนี้สัญญาเช่าการเงิน</u>					
ยังไม่ถึงกำหนดชำระ	120	162	160	101	166
	(100.0%)	(99.4%)	(99.4%)	(100.0%)	(100.0%)
ค้างชำระไม่เกิน 1 เดือน	0	1	1	0	0
	(0.0%)	(0.6%)	(0.6%)	(0.0%)	(0.0%)
รวม	120	163	161	101	166
	(100.0%)	(100.0%)	(100.0%)	(100.0%)	(100.0%)

สำหรับงบการเงินปีล่าสุด (วันที่ 31 มีนาคม 2548) TLT บันทึกค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญมีจำนวน 1,210 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญของปีก่อนจำนวน 928 ล้านบาท เป็นเงิน 281 ล้านบาทหรือร้อยละ 30 ค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญที่เพิ่มขึ้นเป็นผลมาจากยอดลูกหนี้เช่าซื้อที่เพิ่มขึ้น กล่าวคือ ลูกหนี้เช่าซื้อก่อนหักรายได้ตั้งพักและค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญของงวดบัญชีปี 2547 จำนวน 42,198 ล้านบาท ได้เพิ่มเป็น 54,999 ล้านบาทในงวดบัญชีปี 2548 ซึ่งคิดเป็นการเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 30

อนึ่ง การบันทึกค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญของ TLT นั้นเป็นไปตามนโยบายการสำรองหนี้สงสัยจะสูญของบริษัทซึ่งระดับการตั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญจะขึ้นอยู่กับระยะเวลาการค้างชำระของหนี้เหล่านั้น แม้ว่าในงวดบัญชีปี 2548 TLT จะมีการบันทึกค่าเผื่อหนี้สงสัยจะสูญเพิ่มขึ้นจากปีก่อนเป็นเงิน 281 ล้านบาท ยอดเงินดังกล่าวส่วนใหญ่เป็น

การตั้งสำรองสำหรับลูกหนี้เข้าซื้อที่ยังไม่กำหนดชำระและลูกหนี้เข้าซื้อที่ค้างชำระไม่เกิน 3 เดือน สำหรับยอดลูกหนี้เข้าซื้อที่ค้างชำระมากกว่า 3 เดือนขึ้นไปซึ่ง TLT ต้องตั้งสำรองหนี้สงสัยจะสูญเต็มจำนวนหรืออัตราร้อยละ 100 นั้นมีจำนวน 51 ล้านบาท (สัดส่วนร้อยละ 0.1 ของลูกหนี้เข้าซื้อก่อนหักรายได้ทางการเงินตั้งพักและค่าเผื่อนี้สงสัยจะสูญ)

2.12 การบริหารการเงิน

ฝ่ายการเงินของ TLT มีหน้าที่เกี่ยวกับกิจกรรมการจัดหาเงินทุน การแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ และการป้องกันความเสี่ยง การบริหารเงินสด การจัดการสินทรัพย์และหนี้สิน การจัดการความเสี่ยงของคู่สัญญา (counterparty risk management) และความสัมพันธ์กับผู้ลงทุน

TFS เป็นผู้ควบคุมดูแลการดำเนินการของบริษัทเกี่ยวกับการเงินภายใต้มาตรการป้องกันความเสี่ยงด้านการเงินของโตโยต้าทั่วโลก TFS ได้กำหนดให้ TLT ปฏิบัติตามมาตรฐานและแนวทางปฏิบัติของกลุ่มบริษัทโตโยต้า นอกจากนี้ TFS ยังให้การสนับสนุนความรู้และเครื่องมือที่จำเป็นในการบริหารจัดการความเสี่ยงแก่ TLT

TLT ดำรงไว้ซึ่งนโยบายในการป้องกันความเสี่ยงเกี่ยวกับอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศและความเสี่ยงจากการ mismatch ระหว่างหนี้สินและสินทรัพย์ โดยปกติเงินในสกุลต่างประเทศจะได้รับการป้องกันความเสี่ยงโดยการทำตราสารอนุพันธ์ที่เหมาะสมกับธนาคารพาณิชย์ ทั้งในส่วนที่เป็นเงินต้นและดอกเบี้ยจ่าย โดยบริษัทได้จัดหาเงินทุนทั้งสกุลเงินบาทและสกุลเงินต่างประเทศในสัดส่วนที่ใกล้เคียงกัน

นอกจากนี้ TLT ยังมีนโยบายในการกระจายแหล่งเงินทุนโดยใช้ทั้งสินเชื่อธนาคาร และ ระดมทุนผ่านตลาดตราสารหนี้ ตลอดจนใช้นโยบายกระจายระยะเวลาการครบกำหนดชำระและการกู้เงินจากสกุลเงินต่าง ๆ ทั้งนี้ เพื่อสร้างสภาพคล่อง ความยืดหยุ่นในการจัดหาเงินทุน ฐานของนักลงทุนที่มั่นคง และลดความเสี่ยงในการจัดหาแหล่งเงินทุนทดแทน ตลอดจนลดการพึ่งพาของสกุลเงินใดสกุลหนึ่งมากเกินไป

2.13 ผลการดำเนินงานและฐานะทางการเงิน

2.13.1 งบการเงิน

ตั้งแต่ปี 2546 เป็นต้นมา วันสิ้นรอบงวดบัญชีของ TLT เปลี่ยนจากวันที่ 31 ธันวาคม เป็นวันที่ 31 มีนาคม ของทุกปี ทั้งนี้ เพื่อให้สอดคล้องกับรอบงวดบัญชีของกลุ่มบริษัทโตโยต้าทั่วโลก สรุปงบการเงินที่แสดงอยู่ด้านล่างนี้ เป็นส่วนหนึ่งของงบการเงินต้นฉบับที่ตรวจสอบโดยบริษัท ดีลอยท์ พูซ โธมัทส โซยยส จำกัด ตามมาตรฐานทางการบัญชีที่เป็นที่ยอมรับกันโดยทั่วไปในประเทศไทย

งบดุล	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 มีนาคม	31 มีนาคม	31 มีนาคม
(หน่วย : ล้านบาท)	2544	2545	2546	2547	2548
สินทรัพย์					
เงินสด และเงินฝากสถาบันการเงิน	23	47	53	69	52
ลูกหนี้ระยะยาวที่ครบกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	3,734	6,678	7,261	11,308	15,602
ค่านายหน้าจ่ายล่วงหน้าที่จะตัดจำหน่ายภายในหนึ่งปี	66	119	129	193	243
ลูกหนี้สัญญาซื้อขายและแลกเปลี่ยน	269	62	81	430	256
เงินตราต่างประเทศ-สุทธิ					
ภาษีมูลค่าเพิ่มรอขอคืน	473	1,100	1,198	260	115
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่นๆ	41	116	80	144	153
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	4,606	8,122	8,802	12,404	16,422
ลูกหนี้ระยะยาว	6,897	14,125	15,304	25,400	32,867
ค่านายหน้าจ่ายล่วงหน้า	60	128	137	216	259
ลูกหนี้สัญญาซื้อขายและแลกเปลี่ยน	24	339	310	818	173
เงินตราต่างประเทศระยะยาว-สุทธิ					
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่นๆ	48	52	53	98	155
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	7,029	14,644	15,804	26,532	33,454
รวมสินทรัพย์	11,635	22,766	24,606	38,936	49,877
หนี้สิน					
เงินเบิกเกินบัญชี และเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	3,526	6,462	5,862	9,537	13,563
เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	1,500	3,289	2,740	6,671	8,396
รายได้จากเงินอุดหนุนตั้งพักที่จะรับรู้เป็นรายได้ภายในหนึ่งปี	55	76	75	93	72
เจ้าหนี้สัญญาซื้อขายและแลกเปลี่ยน	47	28	27	27	1
เงินตราต่างประเทศ-สุทธิ					
ภาษีค้างจ่าย	0	0	0	0	628
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	134	207	257	295	401
หนี้สินหมุนเวียนอื่นๆ	113	251	250	292	520
รวมหนี้สินหมุนเวียน	5,375	10,313	9,211	16,915	23,581

งบดุล	31 ธันวาคม	31 ธันวาคม	31 มีนาคม	31 มีนาคม	31 มีนาคม
(หน่วย : ล้านบาท)	2544	2545	2546	2547	2548
เงินกู้ยืมระยะยาว	4,012	9,802	12,646	18,610	18,239
หุ้นกู้สกุลเงินบาท	0	0	0	0	3,000
รายได้จากเงินอุดหนุนตั้งพัก	47	74	74	106	69
เจ้าหนี้สัญญาซื้อขายและแลกเปลี่ยน	122	11	18	5	117
เงินตราต่างประเทศระยะยาว-สุทธิ					
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	4,181	9,887	12,738	18,721	21,424
รวมหนี้สิน	9,556	20,200	21,949	35,636	45,006
ส่วนของผู้ถือหุ้น					
ทุนเรือนหุ้น	3,000	3,000	3,000	3,000	4,250
กำไร(ขาดทุน)สะสม	(921)	(434)	(343)	300	621
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	2,079	2,566	2,657	3,300	4,871
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	11,635	22,766	24,606	38,936	49,877

งบกำไรขาดทุน	1 ม.ค.44 ถึง	1 ม.ค.45 ถึง	1 ม.ค.46 ถึง	1 เม.ย.46 ถึง	1 เม.ย.47 ถึง
(หน่วย : ล้านบาท)	31 ธ.ค.44	31 ธ.ค. 45	31 มี.ค.46	31 มี.ค.47	31 มี.ค.48
			(3 เดือน)		
รายได้จากการให้เข้าซื้อ	694	1,249	416	2,091	2,868
รายได้จากสัญญาเช่าการเงิน	11	12	3	11	7
รายได้จากค่าเช่า	7	1	0.2	1	2
รายได้จากค่านายหน้า	76	100	32	156	237
หนี้สูญรับคืน	188	72	18	58	105
รายได้จากเงินอุดหนุน	51	85	24	110	114
รายได้อื่น ๆ	87	99	19	85	126
รวมรายได้	1,114	1,618	512	2,512	3,459
ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหาร	342	476	132	673	874
หนี้สูญและหนี้สงสัยจะสูญ	55	116	60	399	499
รวมค่าใช้จ่าย	397	592	192	1,072	1,374

งบกำไรขาดทุน	1 ม.ค.44 ถึง 31 ธ.ค. 44	1 ม.ค.45 ถึง 31 ธ.ค. 45	1 ม.ค.46 ถึง 31 มี.ค.46	1 เม.ย.46 ถึง 31 มี.ค.47	1 เม.ย.47 ถึง 31 มี.ค.48
(หน่วย : ล้านบาท)			(3 เดือน)		
กำไรก่อนหักดอกเบี้ยจ่ายและภาษีเงินได้	717	1,026	320	1,440	2,085
ดอกเบี้ยจ่าย	339	540	172	774	1,081
ภาษีเงินได้	-	-	57	23	682
กำไรสุทธิ	378	486	91	643	321

สรุปกระแสเงินสด	1 ม.ค.44 ถึง 31 ธ.ค. 44	1 ม.ค.45 ถึง 31 ธ.ค. 45	1 ม.ค.46 ถึง 31 มี.ค.46	1 เม.ย.46 ถึง 31 มี.ค.47	1 เม.ย.47 ถึง 31 มี.ค.48
(หน่วย : ล้านบาท)			(3 เดือน)		
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน	(5,544)	(10,219)	(1,683)	(12,529)	(10,358)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน	(12)	(15)	(3)	(55)	(78)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน	5,551	10,258	1,693	12,600	10,419
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	(5)	24	7	16	(17)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดปลาย งวด/ปี	22	46	53	69	52

สรุปอัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	1 ม.ค.44 ถึง 31 ธ.ค. 44	1 ม.ค.45 ถึง 31 ธ.ค. 45	1 ม.ค.46 ถึง 31 มี.ค.46	1 เม.ย.46 ถึง 31 มี.ค.47	1 เม.ย.47 ถึง 31 มี.ค.48
			(3 เดือน)		
อัตราส่วนความสามารถในการสร้าง กำไรและประสิทธิภาพในการบริหาร สินทรัพย์					
อัตราส่วนกำไรขั้นต้น ¹	51.91%	57.18%	58.95%	63.18%	62.40%
อัตราส่วนดอกเบี้ยรับ ²	9.00%	8.02%	7.73%*	7.09%	6.75%
อัตราส่วนดอกเบี้ยจ่าย ³	5.19%	3.78%	3.37%*	2.76%	2.77%
ส่วนต่างดอกเบี้ย (ล้านบาท) ⁴	363	721	247	1,328	1,794
อัตราส่วนกำไรสุทธิต่อรวมรายได้ ⁵	33.93%	30.04%	17.77%	25.60%	9.29%
อัตราส่วนผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ ⁶	4.25%	2.83%	1.54%*	2.02%	0.72%

อัตราส่วนงบดุล

อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน ⁷ (เท่า)	4.60x	7.87x	8.26x	10.80x	9.24
อัตราส่วนลูกหนี้ต่อหนี้จากการประกอบกิจการ ⁸ (เท่า)	1.18x	1.06x	1.06x	1.05x	1.12x

* แปลงเป็นรายปี (Annualised)

¹ อัตราส่วนกำไรขั้นต้น = (รายได้จากการให้เข้าซื้อ + รายได้จากสัญญาเช่าการเงิน - ดอกเบี้ยจ่าย) / (รายได้จากการให้เข้าซื้อ + รายได้จากสัญญาเช่าการเงิน)

² อัตราส่วนดอกเบี้ยรับ = (รายได้จากการให้เข้าซื้อ + รายได้จากสัญญาเช่าการเงิน) / (ลูกหนี้ระยะยาวที่ครบกำหนดชำระภายในหนึ่งปี (เฉลี่ย) + ลูกหนี้ระยะยาว (เฉลี่ย))

³ อัตราส่วนดอกเบี้ยจ่าย = ดอกเบี้ยจ่าย / (เงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้น (เฉลี่ย) + เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี (เฉลี่ย) + เงินกู้ยืมระยะยาว (เฉลี่ย))

⁴ ส่วนต่างดอกเบี้ย = รายได้จากการให้เข้าซื้อ + รายได้จากสัญญาเช่าการเงิน - ดอกเบี้ยจ่าย

⁵ อัตราส่วนกำไรสุทธิต่อรายได้รวม = กำไรสุทธิ / รายได้รวม

⁶ อัตราส่วนผลตอบแทนต่อสินทรัพย์ = กำไรสุทธิ / สินทรัพย์รวม (เฉลี่ย)

⁷ อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน = หนี้สินรวม / ส่วนผู้ถือหุ้น

⁸ อัตราส่วนลูกหนี้ต่อหนี้จากการประกอบกิจการ = (ลูกหนี้ระยะยาวที่ครบกำหนดชำระภายในหนึ่งปี + ลูกหนี้ระยะยาว) / (เงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้น + เงินกู้ยืมระยะยาวที่ถึงกำหนดชำระภายในหนึ่งปี + เงินกู้ยืมระยะยาว)

2.13.2 คำอธิบายผลการดำเนินงานและฐานะการเงิน

ผลการดำเนินงาน

เนื่องจากบริษัทได้เปลี่ยนแปลงรอบงวดบัญชี จากสิ้นสุดรอบงวดบัญชี ณ. วันที่ 31 ธันวาคม มาเป็นวันที่ 31 มีนาคม เมื่อปี 2546 จึงทำให้รอบงวดบัญชีของบริษัทซึ่งสิ้นสุด ณ. วันที่ 31 มีนาคม 2546 มีระยะเวลาเพียง 3 เดือน ดังนั้น คำอธิบายผลการดำเนินงานของบริษัทในรอบงวดบัญชีปี 2547 (ระหว่างวันที่ 1 เมษายน 2546 ถึงวันที่ 31 มีนาคม 2547) จะเป็นการอธิบายเปรียบเทียบกับผลการดำเนินงานของบริษัทรอบงวดบัญชีปี 2545 (ระหว่างวันที่ 1 มกราคม 2545 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2545)

รอบงวดบัญชีปี 2547 (ระหว่างวันที่ 1 เมษายน 2546 ถึงวันที่ 31 มีนาคม 2547)

ในรอบงวดบัญชีปี 2547 บริษัทมีรายได้รวม 2,512 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 55.25 เมื่อเทียบกับรอบงวดบัญชีปี 2545 โดยสัดส่วนร้อยละ 83.24 ของรายได้รวมเป็นรายได้จากการให้เข้าซื้อ สาเหตุที่ทำให้รายได้สูงขึ้นอย่างมากเป็นผลเนื่องมาจากยอดขายรถยนต์โตโยต้าที่เพิ่มสูงขึ้นมากในช่วงเวลาดังกล่าว

สำหรับค่าใช้จ่ายในรอบงวดบัญชีปี 2547 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน ซึ่งประกอบด้วย ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร และหนี้สูญและหนี้สงสัยจะสูญ จำนวนรวม 1,072 ล้านบาท ทำให้บริษัทมีกำไรก่อนหักดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ 1,440 ล้านบาท คิดเป็นประมาณร้อยละ 57.32 ของรายได้รวมของบริษัท และเมื่อหักดอกเบี้ยจ่าย

และภาษีเงินได้แล้ว บริษัทมีกำไรสุทธิ 643 ล้านบาท คิดเป็นประมาณร้อยละ 25.60 ของรายได้รวมของบริษัท ซึ่งเมื่อเทียบกับงวดบัญชีปี 2545 บริษัทมีกำไรสุทธิเพิ่มขึ้นถึงร้อยละ 32.30

หากพิจารณาความสามารถในการทำกำไรของบริษัทแล้ว จะเห็นได้ว่าในรอบงวดบัญชีปี 2547 บริษัทมีดอกเบี๋ยรับจากการให้เช่าซื้อและจากสัญญาเช่าการเงิน จำนวน 2,102 ล้านบาท คิดเป็นอัตราส่วนดอกเบี๋ยรับ (รายได้จากการให้เช่าซื้อ + รายได้จากสัญญาเช่าการเงิน / ลูกหนี้ระยะยาว (เฉลี่ย) + ลูกหนี้ระยะยาวที่ครบกำหนดชำระภายใน 1 ปี (เฉลี่ย)) เท่ากับร้อยละ 7.09 ในขณะที่บริษัทมีดอกเบี๋ยจ่าย จำนวน 774 ล้านบาท คิดเป็นอัตราส่วนดอกเบี๋ยจ่าย (ดอกเบี๋ยจ่าย / เงินกู้ยืมทั้งระยะสั้นและระยะยาว (เฉลี่ย)) เท่ากับร้อยละ 2.76 ทำให้บริษัทมีส่วนต่างดอกเบี๋ย 1,328 ล้านบาท ซึ่งคิดเป็นอัตราส่วนกำไรขั้นต้นร้อยละ 63.18

รอบงวดบัญชีปี 2548 (ระหว่างวันที่ 1 เมษายน 2547 ถึงวันที่ 31 มีนาคม 2548)

ในรอบงวดบัญชีปี 2548 บริษัทมีรายได้รวม 3,459 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 37.68 เมื่อเทียบกับรอบงวดบัญชีปี 2547 รายได้ที่เพิ่มขึ้นอย่างมากระหว่างนี้เป็นผลมาจากยอดขายรถยนต์โตโยต้าที่เพิ่มสูงขึ้น สำหรับรายได้หลักของบริษัทยังมีลักษณะเหมือนกับรายได้หลักในปีก่อน กล่าวคือ รายได้ส่วนใหญ่ยังมาจากรายได้จากการให้เช่าซื้อ ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 82.9 ของรายได้รวม

ในรอบงวดบัญชีปี 2548 บริษัทมีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานรวม 1,373 ล้านบาทเพิ่มขึ้นจากรอบงวดบัญชีปี 2547 ในสัดส่วนร้อยละ 28.16 ทั้งนี้ ค่าใช้จ่ายส่วนใหญ่ประกอบด้วย ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร และหนี้สูญและหนี้สงสัยจะสูญ ซึ่งคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 25.28 และร้อยละ 14.43 ของรายได้รวม ตามลำดับ ค่าใช้จ่ายที่เพิ่มสูงขึ้นนี้เป็นผลมาจากต้นทุนแปรผัน (Variable Costs) ซึ่งเพิ่มสูงขึ้นตามยอดขายรถยนต์โตโยต้าที่เพิ่มสูงขึ้น และการตั้งค่าใช้จ่ายประเภทหนี้สูญและหนี้สงสัยจะสูญที่เพิ่มขึ้นจากงวดบัญชีปีก่อนเป็นจำนวน 100 ล้านบาท อย่างไรก็ตาม แม้ว่าค่าใช้จ่ายที่เพิ่มสูงขึ้นบริษัทมีกำไรก่อนหักดอกเบี๋ยจ่ายและภาษีเงินได้ในรอบงวดบัญชีปี 2548 เป็นเงิน 2,085 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดบัญชีปีก่อนในสัดส่วนร้อยละ 44.77 อนึ่ง ยอดหนี้สูญและหนี้สงสัยจะสูญจำนวน 499 ล้านบาทในรอบงวดบัญชีปี 2548 นั้น เป็นผลมาจากการเพิ่มขึ้นของลูกค้าเช่าซื้อซึ่งเพิ่มขึ้นจากงวดบัญชีปี 2547 ในอัตราสูงถึงร้อยละ 30 (เทียบกับการเพิ่มขึ้นในอัตราร้อยละ 25 ของยอดหนี้สูญและหนี้สงสัยจะสูญในงวดบัญชีปี 2548)

ในส่วนของความสามารถในการทำกำไรนั้น บริษัทมีกำไรสุทธิสำหรับรอบงวดบัญชีปี 2548 เป็นจำนวนเงิน 321 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 9.29 ของรายได้รวม อนึ่ง กำไรสุทธิของงวดบัญชีปี 2548 ซึ่งลดลงจากงวดบัญชีปีก่อนหน้าเป็นผลมาสองปัจจัยหลักคือ ก) ดอกเบี๋ยจ่ายที่เพิ่มขึ้นและ ข) ภาษีเงินได้ซึ่งเพิ่มสูงขึ้นจาก 23 ล้านบาทของงวดบัญชีปี 2547 เป็น 682 ล้านบาท

สำหรับภาระภาษีที่เพิ่มขึ้นในงวดบัญชีปี 2548 นี้ นอกจากจะเป็นผลมาจากผลประกอบการที่ดีขึ้นของบริษัทแล้วยังมีผลมาจากการบันทึกรายได้จากอัตราแลกเปลี่ยนในงวดบัญชีซึ่งรายการดังกล่าวเป็นการบันทึกการขายการหักล้าง (Reverse) รายการขาดทุนจากอัตราแลกเปลี่ยนที่บริษัทได้บันทึกไว้ในรอบบัญชีปีก่อน โดยรายการดังกล่าวเมื่อหักรายการขาดทุนทางบัญชีด้านอัตราแลกเปลี่ยนในรอบบัญชีปัจจุบันแล้วยังคงมีส่วนต่างถึง 903.3 ล้านบาท

ฐานะการเงิน

ณ สิ้นงวดบัญชีปี 2548 (วันที่ 31 มีนาคม 2548) บริษัทมีสินทรัพย์รวม 49,877 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจาก ณ สิ้นงวดบัญชีปีก่อนในสัดส่วนร้อยละ 28.10

สำหรับสินทรัพย์หลักของบริษัท ได้แก่ ลูกหนี้เข้าซื้อรถยนต์จำนวน 48,469 ล้านบาท (คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 97.18 ของสินทรัพย์รวม) ซึ่งลูกหนี้ดังกล่าวประกอบด้วยลูกหนี้สองประเภทซึ่งแบ่งตามวันที่ครบกำหนดชำระคือ ลูกหนี้ที่ครบกำหนดชำระภายใน 1 ปีจำนวน 15,602 ล้านบาท และลูกหนี้ระยะยาวจำนวน 32,867 ล้านบาท สำหรับสาเหตุหลักที่สินทรัพย์เพิ่มขึ้นอย่างมากเป็นผลเนื่องมาจากยอดขายรถยนต์โตยี่ห้อที่เพิ่มสูงขึ้นซึ่งส่งผลทำให้บริษัทมียอดลูกหนี้เข้าซื้อเพิ่มมากขึ้น

ทางด้านหนี้สิน ณ สิ้นงวดบัญชีปี 2548 บริษัทมีหนี้สินรวม 45,006 ล้านบาท โดยหนี้สินหลักคือเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงิน จำนวนรวม 43,198 ล้านบาท (รวมถึงหุ้นกู้สกุลเงินบาทที่บริษัทได้เสนอขายต่อนักลงทุนสถาบัน) เงินกู้ยืมดังกล่าวประกอบด้วยเป็นเงินกู้ยืมระยะสั้นจำนวน 13,563 ล้านบาท เงินกู้ยืมระยะยาวที่ครบกำหนดชำระภายใน 1 ปี จำนวน 8,396 ล้านบาท หุ้นกู้สกุลเงินบาทจำนวน 3,000 ล้านบาทและเงินกู้ยืมระยะยาวที่ยังไม่ครบกำหนดชำระภายใน 1 ปี จำนวน 18,239 ล้านบาท

อนึ่ง นอกจากหนี้สินตามกล่าวข้างต้น เมื่อวันที่ 4 เมษายน 2548 บริษัทได้ระดมทุนโดยการออกหุ้นกู้เสนอขายต่อผู้ลงทุนสถาบันเป็นครั้งที่ 2 จำนวนรวม 3,000 ล้านบาท หุ้นกุดังกล่าวมีอายุ 3 ปี อัตราดอกเบี้ยร้อยละ 3.68 ต่อปี (หมายเหตุ หุ้นกู้ที่เสนอขายครั้งที่ 1 มีอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 3.51 ต่อปี) หุ้นกู้ที่เสนอขายเป็นครั้งที่ 2 นี้มีลักษณะคล้ายคลึงกับหุ้นกู้ที่ได้เสนอขายในครั้งแรก กล่าวคือ ให้ชำระคืนเงินต้นครั้งเดียวเมื่อครบกำหนด 3 ปีนับจากวันที่ออกหุ้นกู้ซึ่งในกรณีนี้กำหนดไถ่ถอนคือวันที่ 4 เมษายน 2551

สำหรับส่วนของผู้ถือหุ้น ณ สิ้นงวดวันที่ 31 มีนาคม 2548 บริษัทมีส่วนของผู้ถือหุ้นจำนวน 4,871 ล้านบาท ส่วนของผู้ถือหุ้นประกอบด้วยทุนจดทะเบียน 8,000 ล้านบาท เรียกชำระแล้ว 4,250 ล้านบาท และมีกำไรสะสม จำนวน 621 ล้านบาท

2.14 ปัจจัยความเสี่ยง

ผู้ลงทุนควรปรึกษาที่ปรึกษาทางการเงินและที่ปรึกษากฎหมายของตนเกี่ยวกับความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องกับการลงทุนในหุ้นกู้และความเหมาะสมในการลงทุนในหุ้นกุดังกล่าวตามสถานภาพเฉพาะของผู้ลงทุนรายนั้น

2.14.1 สภาวะทางเศรษฐกิจ

ธุรกิจจำหน่ายรถยนต์ (และการให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์) ในประเทศไทยมีแนวโน้มว่าจะได้รับผลกระทบในเชิงลบหากเกิดภาวะเศรษฐกิจตกต่ำ ซึ่งจะส่งผลให้ความต้องการสินค้าลดลงและอัตราการผิดนัดสูงขึ้น แม้ว่าสภาวะทางเศรษฐกิจจะอยู่นอกเหนือความควบคุมของ TLT แต่บริษัทจะทำการดีที่สุดเพื่อบรรเทาผลกระทบดังกล่าวโดยการดำเนินงานและการติดตามตรวจสอบการให้สินเชื่อที่มีมาตรฐาน

2.14.2 สภาวะการแข่งขัน

ธุรกิจการให้บริการสินเชื่อรถยนต์ในประเทศไทยเป็นธุรกิจที่มีการแข่งขันสูง ขณะเดียวกัน อุปสรรคในการเข้าสู่ตลาดของผู้ประกอบการรายใหม่มีค่อนข้างน้อย อย่างไรก็ตาม TLT เห็นว่าความเสี่ยงนี้เป็นความเสี่ยงที่เล็กน้อยสำหรับบริษัทเนื่องจากบริษัทเป็นผู้ให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์ซึ่งอยู่ในเครือเดียวกันกับกลุ่มบริษัทผู้ผลิตและจัดจำหน่ายรถยนต์ของไทยต้า ดังนั้น TLT จึงอยู่ในสถานะที่สามารถแข่งขันในตลาดได้ดี นอกจากนี้ การรวมตัวกันทางยุทธศาสตร์ของกลุ่มบริษัทไทยต้าระหว่างฝ่ายผลิต ฝ่ายจัดจำหน่าย และฝ่ายบริการลูกค้าของกลุ่มบริษัทไทยต้าในประเทศไทย และการที่ TLT มีเครือข่ายตัวแทนจำหน่ายที่ครอบคลุม ยังทำให้ TLT มีรากฐานธุรกิจในประเทศที่มั่นคง นอกจากนี้ TLT ยังได้รับการสนับสนุนจาก TFS ทั้งในแง่กลยุทธ์และการบริหาร

2.14.3 การผันผวนของเงินตราต่างประเทศ

TLT กู้ยืมเงินตราต่างประเทศเป็นครั้งคราว ดังนั้นจึงมีความเสี่ยงจากความผันผวนของเงินตราต่างประเทศ TLT ให้ความสำคัญกับการป้องกันความเสี่ยงดังกล่าวอย่างมากโดยการเข้าทำธุรกรรมการซื้อขายอนุพันธ์เพื่อป้องกันความเสี่ยงจากการผันผวนของสกุลเงินต่างประเทศทั้งในส่วนที่เป็นเงินต้นและส่วนที่เป็นดอกเบี้ย ทั้งนี้ กลุ่มบริษัทไทยต้ามีนโยบายให้บริษัทในกลุ่มป้องกันความเสี่ยงอันเกิดจากความผันผวนของเงินตราต่างประเทศอย่างเต็มรูปแบบเท่าที่สามารถทำได้

2.14.4 การขาดสภาพคล่อง

ความเสี่ยงอีกประการหนึ่งที่อาจเกิดขึ้นได้กับบริษัทคือการขาดสภาพคล่อง ซึ่งสภาพคล่องจัดเป็นปัจจัยความสำเร็จที่สำคัญของ TLT ในการประกอบธุรกิจการให้สินเชื่อรถยนต์ แต่ความเสี่ยงดังกล่าวมีต้นตอเนื่องจากบริษัทมีนโยบายเพื่อป้องกันความเสี่ยงอันเกิดจากการขาดสภาพคล่อง โดยการกระจายแหล่งเงินทุนของบริษัทไปยังธนาคารและตลาดตราสารหนี้ และกระจายอายุการชำระหนี้ และใช้สกุลเงินที่หลากหลาย ทั้งนี้เพื่อกระจายความเสี่ยงจากการกระจุกตัวของแหล่งเงินทุน (Concentration risk) ความเสี่ยงในการหาแหล่งเงินทดแทน (Refinancing Risks) และความเสี่ยงจากการมีเงินกู้เป็นเงินสกุลใดสกุลหนึ่งมากเกินไป (Currency Saturation Risks) นอกจากนี้ TMF ยังได้ให้การสนับสนุนด้านการเงินเพื่อให้ TLT สามารถดำรงสภาพคล่องที่จำเป็นได้ตลอดเวลา

2.14.5 ความเสี่ยงจากผู้ค้าประกัน

หุ้นกู้ที่ออกได้รับการค้ำประกันอย่างไม่มีเงื่อนไขและไม่สามารถเพิกถอนได้โดย TMF (“ผู้ค้ำประกัน”) ภายใต้กฎหมายของประเทศเนเธอร์แลนด์ ดังนั้น ผู้ลงทุนควรปรึกษาที่ปรึกษาทางการเงิน และที่ปรึกษากฎหมายของตนในเรื่องความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องกับผู้ค้ำประกัน และสัญญาค้ำประกัน TMF ได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือในระยะยาวระหว่างประเทศในระดับ AAA (สถานภาพมั่นคง) และ Aaa (สถานภาพมั่นคง) โดยสแตนดาร์ด แอนด์ พัวร์ และ มูดี้ส์ อินเวสเตอร์เซอร์วิส ตามลำดับ

2.15 ข้อมูลโดยย่อของผู้ค้ำประกัน

TMF ซึ่งได้ก่อตั้งเป็นบริษัทจำกัด (besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid) ภายใต้กฎหมายของประเทศเนเธอร์แลนด์ เมื่อวันที่ 3 สิงหาคม 2530 และได้จดทะเบียนต่อนายทะเบียนการค้าของหอการค้าัมสเตอร์ดัม ในเลขที่ 33194984 นั้น มีฐานะเป็นบริษัทย่อยที่หุ้นทั้งหมดถือโดย TFS ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัทหลัก คือ TMC อีกทอดหนึ่ง และมีสำนักงานตั้งอยู่ที่ Officia 1, De Boelelaan 7, 1083 HJ Amsterdam, The Netherlands

ธุรกิจหลักของ TMF คือให้ความช่วยเหลือบริษัทย่อยและบริษัทในเครือของ TMC ในการระดมเงินทุนจากตลาดทุนระหว่างประเทศ

ทั้ง TMC TFS และ TMF ต่างได้รับการจัดอันดับความน่าเชื่อถือระยะยาวระหว่างประเทศ (International Long Term Credit Rating) ในระดับ AAA (สถานภาพมั่นคง) และ Aaa (สถานภาพมั่นคง) จากสถาบัน สแตนดาร์ด แอนด์ พาวส์ และ มูดี้ส์ อินเวสเตอร์เซอร์วิสตามลำดับ

รายละเอียดเกี่ยวกับหนังสือค้ำประกัน (Guarantee Letter) และ สรุปสาระของหนังสือสัญญาให้ความสนับสนุนด้านการเงิน (Credit Support Agreement) แสดงไว้ในเอกสารประกอบ 1 ของเอกสารแนบ 1