

ส่วนที่ 1 ข้อมูลสรุป (Executive Summary)

บริษัท สาลี่อุตสาหกรรม จำกัด (มหาชน) ("บริษัท") ก่อตั้งขึ้นในปี 2536 โดยกลุ่มผู้ถือหุ้นใหญ่ และกลุ่มผู้บริหารของ บริษัท วีไอวี อินเตอร์ เคม จำกัด ได้แก่ กลุ่มจิวะพรทิพย์ กลุ่มอัศวกาญจน์ กลุ่มวงศ์ทวีพิพัฒน์ กลุ่มตัตวธร และกลุ่มนราธิปกร ซึ่งประกอบธุรกิจด้านการจำหน่ายเคมีภัณฑ์ที่มีชื่อเสียงเป็นที่ยอมรับในด้านคุณภาพจากลูกค้ามาเป็นเวลากว่า 35 ปี โดยการ นำเสนอผลิตภัณฑ์ทางด้านเคมีภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าทำให้กลุ่ม วีไอวี อินเตอร์ เคม เล็งเห็นช่องว่างทางการค้าซึ่งในขณะนั้น วัตถุดิบหลายๆ ประเภทที่ลูกค้าใช้ในการผลิตยังคงมีการซื้อจากต่างประเทศ ดังนั้นกลุ่มผู้ถือหุ้นและผู้บริหารของบริษัท จึงทำ การขยายขอบเขตการดำเนินธุรกิจไปยังธุรกิจอื่นๆ เพื่อตอบสนองความต้องการของตลาดในแต่ละกลุ่มลูกค้า โดยได้จัดตั้ง บริษัท สาลี่อุตสาหกรรม จำกัด (มหาชน) ขึ้นเพื่อประกอบธุรกิจผลิตชิ้นส่วนพลาสติก และต่อมาในปี 2539 ได้จัดตั้งบริษัทสาลี่ พริ้นท์ติ้ง จำกัด เพื่อประกอบธุรกิจผลิตฉลากสินค้า หลังจากนั้นใน ปี 2546 ได้มีการจัดโครงสร้างทางธุรกิจโดยบริษัท สาลี่อุตสาหกรรม จำกัด เข้าถือหุ้นในบริษัท สาลี่ พริ้นท์ติ้ง จำกัดในลัดส่วนร้อยละ 99.99 และเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ MAI ในวันที่ 28 เมษายน 2548 ด้วยทุนจดทะเบียน 145,000,000 บาท โดยใช้ชื่อย่อยในการซื้อขายหลักทรัพย์ว่า "SALEE" ปัจจุบันบริษัทมีทุนจดทะเบียนเรียกชำระแล้วทั้งสิ้น 239,817,038 บาท ณ วันที่ 8 เมษายน 2551 กลุ่มผู้ก่อตั้งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ โดยถือหุ้นในลัดส่วนร้อยละ 63.06 ของทุนจดทะเบียนเรียกชำระแล้วของบริษัท

กลุ่มบริษัทประกอบด้วยบริษัท บริษัทย่อย 3 บริษัท และบริษัทที่เกี่ยวข้อง 2 บริษัท โดยลักษณะการประกอบธุรกิจ สามารถแบ่งได้เป็น 3 ธุรกิจหลัก คือ ธุรกิจผลิตขึ้นส่วนพลาสติก ธุรกิจผลิตฉลากสินค้า และธุรกิจผลิตขึ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ ในปี 2550 แต่ละกลุ่มธุรกิจมีสัดส่วนรายได้อยู่ที่ร้อยละ 38 ร้อยละ 29 และร้อยละ 32 ของรายได้รวมตามลำดับ ทั้งนี้ การ ประกอบธุรกิจทั้ง 3 กลุ่มนั้น กลุ่มบริษัทมีการแบ่งแยกการดำเนินงานกันอย่างชัดเจน กล่าวคือ บริษัทดำเนินธุรกิจผลิตขึ้นส่วน พลาสติก และบริษัทย่อยอีก 2 แห่ง คือ บริษัท สาลี่ พริ้นท์ติ้ง จำกัด และ บริษัท เอสซี วาโด จำกัด ดำเนินธุรกิจผลิตฉลาก สินค้า และธุรกิจผลิตขึ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ตามลำดับ ปัจจุบันบริษัทถือหุ้นในบริษัทย่อยทั้ง 2 บริษัทในสัดส่วนร้อยละ 99.99 และร้อยละ75 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของแต่ละบริษัท นอกจากนี้ กลุ่มบริษัทยังมีการดำเนินธุรกิจผลิตแม่พิมพ์ผ่าน บริษัท สาลี่ เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด ซึ่งถือหุ้นโดยบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 90 ของทุนจดทะเบียนของบริษัทดังกล่าว อย่างไรก็ตาม ปัจจุบันกลุ่มบริษัทยังมีรายได้จากธุรกิจผลิตแม่พิมพ์ไม่มากนัก ทั้งนี้เนื่องจากวัตถุประสงค์ดำเนินธุรกิจ เพื่อให้การบริการของ กลุ่มบริษัทในส่วนของการผลิตชิ้นส่วนพลาสติกครบวงจรเพิ่มขึ้นและช่วยเพิ่มความพึงพอใจแก่ลูกค้า

ในส่วนของบริษัทที่เกี่ยวข้อง 2 บริษัทได้แก่ บริษัท ยูเนี่ยนชันไรส์ จำกัด ซึ่งก่อตั้งมาเพื่อรับซื้อถาดไอซี (Integrated Circuit Tray) ที่บริษัทผลิตเพื่อจำหน่ายต่อให้กับบริษัทผู้จัดจำหน่ายอิเล็กทรอนิกส์ชั้นนำของญี่ปุ่น และบริษัท สาลี่ คัลเล่อร์ จำกัด (มหาชน) ซึ่งเป็นบริษัทผลิตและจำหน่ายเม็ดสีพลาสติกแบบเข้มข้น (Masterbatch) ให้กับผู้ผลิตสินค้าที่อยู่ใน อุตสาหกรรมผลิตชิ้นส่วนพลาสติกและอุตสาหกรรมยาง โดยผู้ผลิตเหล่านี้จะนำเม็ดพลาสติกแบบเข้มข้นไปผสมกับเม็ด พลาสติก ยาง และยางสังเคราะห์ เพื่อใช้ในการผลิตสินค้าหลากหลายประเภท ปัจจุบันบริษัทสาลี่ คัลเลอร์ จำกัด (มหาชน) อยู่ ระหว่างการเตรียมการยื่นขออนุญาตเสนอขายหุ้นต่อประชาชนทั่วไปและเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ MAI โดยบริษัทถือ หุ้นในบริษัทร่วมทั้ง 2 บริษัทในสัดส่วนร้อยละ 17.99 และร้อยละ 12.50 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้วของแต่ละบริษัทร่วม

ธุรกิจผลิตชิ้นส่วนพลาสติก สามารถแบ่งสายการผลิตออกเป็น 2 สายการผลิต ได้แก่ สายการผลิตชิ้นส่วนพลาสติกแบบ ฉีด (Plastic Injection) และสายการผลิตชิ้นส่วนพลาสติกแบบขึ้นรูป (Vacuum Pressure Forming) โดยบริษัทโรงงานผลิต ตั้งอยู่ที่ ตำบลคลองสี่ อำเภอคลองหลวง จังหวัดปทุมธานี 12120 และมีกำลังการผลิตสำหรับสายการผลิตแบบฉีด 5,400 ตัน / ปี โดยใช้กำลังการผลิตอยู่ประมาณร้อยละ 80-90 และสายการผลิตแบบขึ้นรูป 3,600 ตัน/ปี โดยใช้กำลังการผลิตอยู่ประมาณ



ร้อยละ 75 การผลิตโดยกรรมวิธีฉีดพลาสติกเหมาะสำหรับผลิตภัณฑ์ที่ต้องการความหนา และมีมิติ ในขณะที่กรรมวิธีขึ้นรูป เหมาะสำหรับผลิตภัณฑ์ในลักษณะบรรจุภัณฑ์ ปัจจุบันรายได้จากการผลิตชิ้นส่วนพลาสติกด้วยกระบวนการขึ้นรูปคิดเป็น สัดส่วนประมาณร้อยละ 55 ของรายได้จากกลุ่มธุรกิจผลิตชิ้นส่วนพลาสติก โดยมีลูกค้ากลุ่มเป้าหมาย คือ ผู้ผลิตสินค้า OEM และ Subcontract ของผู้ผลิตสินค้า OEM ในอุตสาหกรรมเครื่องใช้ไฟฟ้า อิเล็กทรอนิกส์ยานยนต์ และบรรจุภัณฑ์ ในส่วนของ วัตถุดิบในการผลิตนั้นสามารถแบ่งได้เป็น 2 ประเภทหลักตามลักษณะกระบวนการผลิต ได้แก่ เม็ดพลาสติก และ แผ่นฟิล์ม พลาสติก โดยบริษัทจัดหาวัตถุดิบทั้ง 2 ประเภทดังกล่าวจากผู้ผลิตสัญชาติญี่ปุ่นที่มาตั้งฐานการผลิตในประเทศไทย และ ผู้ผลิตชาวไทยในสัดส่วนประมาณร้อยละ 88 ของมูลค่าซื้อวัตถุดิบของกลุ่มธุรกิจ และมีการจัดหาวัตถุดิบจากต่างประเทศ เช่น ประเทศสิงค์โปร์และมาเลเซีย ในสัดส่วนประมาณร้อยละ 12 ของมูลค่าซื้อวัตถุดิบของกลุ่มธุรกิจ

ธุรกิจผลิตฉลากสินค้า (Sticker) กลุ่มบริษัทให้บริการผลิตฉลากสินค้าคุณภาพสูงด้วยเทคโนโลยีและเครื่องจักรอัน ทันสมัยแก่ลูกค้า โดยมีโรงงานผลิตตั้งอยู่ที่ตำบลคลองสี่ อำเภอคลองหลวง จังหวัดปทุมธานี 12120 และมีกำลังการผลิตฉลาก สินค้าอยู่ที่ 6.00 ล้านเมตรต่อปี ซึ่งปัจจุบันมีการใช้กำลังการผลิตในสัดส่วนประมาณร้อยละ 70 ลูกค้ากลุ่มเป้าหมายของกลุ่ม บริษัทเป็นผู้ผลิตสินค้าอุปโภคบริโภคระดับพรีเมียมที่ให้ความสำคัญกับความสวยงาม รูปลักษณะ และคุณภาพของบรรจุ ภัณฑ์และฉลากสินค้า จากการใช้เทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัยทำให้บริษัทฉลากสินค้าที่บริษัทพิมพ์มีความคมชัดและมีเฉคสีที่ ตรงตามที่ลูกค้าระบุ ตัวอย่างลูกค้าของบริษัทได้แก่ ผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม P&G, Neutrogina, Olay, Clean&Clear, Loreal Pantene, Durex, Sleeky, Boot, Watson เป็นต้น วัตถุดิบที่สำคัญในการผลิตสินค้าได้แก่ฉลากสินค้า ซึ่งการจัดหาวัตถุดิบ ส่วนใหญ่ร้อยละ 99 ของมูลค่าวัตถุดิบในกลุ่มธุรกิจทำการจัดหาจากผู้ผลิตภายในประเทศ

ธุรกิจผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ กลุ่มบริษัทให้บริการผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ที่ทำจากอลูมิเนียม โดยสินค้าที่บริษัท ผลิตส่วนใหญ่ในปัจจุบันเป็นส่วนประกอบของคอมพิวเตอร์ ประเภท ฮาร์ด ดิสก์ ไดร์ฟ เคสอลูมิเนียม โดยมีโรงงานผลิตตั้งอยู่ที่ นิคมอุตสาหกรรมเหมราชบ่อวิน จังหวัดชลบุรี กำลังการผลิตอยู่ที่ 25.50 ล้านชิ้นต่อปี และมีการใช้กำลังการผลิตอยู่ที่ประมาณ ร้อยละ 55-60 ลูกค้ากลุ่มเป้าหมายของบริษัท ได้แก่ผู้ผลิตสินค้าอิเล็กทรอนิกส์ โดยเฉพาะในกลุ่มอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ โดย บริษัทเป็นผู้ผลิตเคสอลูมิเนียมสำหรับหน่วยความจำฮาร์ดิส ป้อนให้กับผู้ผลิตและประกอบฮาร์ดดิสก์ เพื่อส่งต่อให้กับกลุ่ม บริษัท โตชิบา ประเทศญี่ปุ่น แสดงให้เห็นถึงกระบวนการผลิต เทคโนโลยีการผลิต และการคุณภาพในการผลิตของกลุ่มบริษัท ที่เป็นที่ยอมรับในระดับมาตรฐานสากล วัตถุดิบที่สำคัญในการผลิตได้แก่อลูมิเนียม โดยกลุ่มบริษัทมีการจัดหาวัตถุดิบจาก ผู้ผลิตทั้งในและต่างประเทศ ปัจจุบันกลุ่มบริษัทมีการซื้อวัตถุดิบจากในและต่างประเทศในสัดส่วนร้อยละ 90 ร้อยละ 10 ตามลำดับ

ภาพรวมในการประกอบธุรกิจกลุ่มบริษัทนั้น เป็นการผลิตตามคำสั่งชื้อของลูกค้า (Made to Order) โดยผลิตภัณฑ์ของ กลุ่มบริษัทถือเป็นสินค้าขั้นกลางซึ่งจะนำไปใช้เป็นวัตถุดิบในการผลิตสินค้าของลูกค้า กลุ่มบริษัทมุ่งเน้นลูกค้าระดับบนที่ให้ ความสำคัญในค้านความเชื่อถือ และคุณภาพของสินค้ามากกว่าปัจจัยด้านราคาสินค้า ดังนั้นกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจของ บริษัทจะให้ความสำคัญกับการควบคุมคุณภาพสินค้าให้เป็นไปตามเงื่อนไขที่ลูกค้าระบุ โดยการใช้เครื่องจักรและเทคโนโลยีที่ ทันสมัยใช้ในการควบคุมการผลิต การฝึกอบรมพนักงานให้มีทักษะและความชำนาญในการผลิต ตลอดจนมีระบบการ ตรวจสอบคุณภาพสินค้าทุกขั้นตอน อีกทั้ง กลุ่มบริษัทยังให้ความสำคัญในด้านการจัดให้มีการให้บริการที่ดีแก่ลูกค้า โดยจัดส่ง สินค้าให้ทันตามกำหนดนัดหมาย และมีบริการจัดส่งสินค้าตลอด 24 ชั่วโมง ทั้งนี้เนื่องจากกลุ่มบริษัทตระหนักดีว่าสินค้าของ กลุ่มบริษัทเป็นสินค้าขั้นกลาง การส่งสินค้าที่ไม่ตรงตามกำหนดเวลานั้น อาจส่งผลต่อแผนการผลิตของลูกค้าได้ จากการ ดำเนินกลยุทธ์ดังกล่าวทำให้สินค้าและบริการของกลุ่มบริษัทเป็นที่ยอมรับและเชื่อถือทั้งด้านคุณภาพและบริการจากลูกค้า ประกอบกับกลุ่มบริษัทให้ความสำคัญในการสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับคู่ค้า และดำเนินธุรกิจโดยอึดหลักธรรมภิบาลที่ดี มีการ



ดำเนินธุรกิจร่วมกันอย่างโปร่งใส มีเงื่อนไขทางการค้าที่เป็นธรรม และยึดมั่นปฏิบัติตามข้อตกลงทางธุรกิจต่างๆ ส่งผลให้กลุ่ม บริษัทมีการดำเนินธุรกิจร่วมกับลูกค้าอย่างต่อเนื่องตลอดมา ดังจะเห็นได้จากลูกค้าส่วนใหญ่ของกลุ่มบริษัทมีการติดต่อทำ ธุรกิจร่วมกันเกินกว่า 5 ปี

ในส่วนความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจของกลุ่มบริษัทนั้น สามารถสรุปได้ดังนี้

1. ความเสี่ยงในเรื่องความผันผวนในเรื่องราคาวัตถุดิบ

จากการที่วัตถุดิบหลักของกลุ่มบริษัท ในส่วนของธุรกิจผลิตชิ้นส่วนพลาสติกได้แก่เม็ดพลาสติกและแผ่นฟิล์ม พลาสติก และธุรกิจผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ ได้แก่ อลูมิเนียม มีความผันผวนและมีแนวใน้มการปรับตัวเพิ่มขึ้นใน ช่วงเวลาที่ผ่านมา โดยเม็ดพลาสติกและแผ่นฟิล์มพลาสติก เป็นผลพลอยได้จากการกลั่นน้ำมันดิบและก๊าซธรรมชาติ ทำ ให้ราคามีการปรับตัวตามราคาน้ำมัน มีสัดส่วนประมาณร้อยละ 40 ของมูลค่าการสั่งซื้อวัตถุดิบรวมของกลุ่มบริษัท คิด เป็นมูลค่า 68 ล้านบาทในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2551 ในขณะที่อลูมิเนียมซึ่งมีสัดส่วนประมาณร้อยละ 35 ของมูลค่าการ สั่งซื้อวัตถุดิบรวมของกลุ่มบริษัท คิดเป็นมูลค่า 59 ล้านบาทในช่วง 6 เดือนแรกของปี 2551นั้น ราคามีการปรับตัวตาม สภาวะอุปสงค์ อุปทานในตลาดโลก ซึ่งการปรับตัวของราคาวัตถุดิบดังกล่าวอาจส่งผลกระทบต่อความสามารถในการทำ กำไรขั้นต้นของกลุ่มบริษัทได้

อย่างไรก็ตามจากลักษณะการประกอบธุรกิจในลักษณะการผลิตตามคำสั่งซื้อ โดยมีนโยบายราคาในลักษณะ ต้นทุนส่วนเพิ่ม ประกอบกับลูกค้ามักเป็นผู้กำหนดคุณสมบัติของวัตถุดิบ ตลอดจนอาจรวมถึงรายชื่อผู้จำหน่ายวัตถุดิบ ทำให้ลูกค้าโดยส่วนใหญ่มีการติดตามราคาวัตถุดิบอย่างใกล้ชิด และมีความเข้าใจในสภาวะการเปลี่ยนแปลงของราคา ดังนั้นกลุ่มบริษัทเชื่อว่าจะสามารถเจรจาขอปรับราคาจำหน่ายสินค้าเพิ่มขึ้นได้ในกรณีที่ราคาวัตถุดิบมีการปรับตัวเพิ่มขึ้น โดยในอตีดที่ผ่านมาเมื่อราคาวัตถุดิบมีแนวใน้มปรับตัวเพิ่มขึ้น กลุ่มบริษัทจะเริ่มแจ้งข้อมูลให้คู่ค้ารับทราบ และเมื่อราคา ปรับตัวเพิ่มขึ้นประมาณร้อยละ 3-5 และมีแนวใน้มที่จะปรับตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง กลุ่มบริษัทจะทำการเจรจาตกลงกับ ลูกค้าในการปรับราคาจำหน่ายสินค้า ทำให้ในอดีตที่ผ่านมาบริษัทสามารถเจรจาปรับราคาจำหน่ายสินค้าจากลูกค้าได้ ดังจะเห็นได้จากกลุ่มบริษัทสามารถรักษาอัตรากำไรขั้นต้นของธุรกิจผลิตชิ้นส่วนพลาสติก และธุรกิจผลิตฉลากสินค้าไว้ได้ ในระดับประมาณร้อยละ 20-25 เมื่อเทียบกับรายได้จากการขายระหว่างปี 2548 – ไตรมาส 2 ปี 2551

ในทางกลับกันกลุ่มบริษัทอาจมีความเสี่ยงในกรณีที่วัตถุดิบมีราคาปรับตัวลดลง แต่กลุ่มบริษัทยังมีการ stock วัตถุดิบหรือสินค้าสำเร็จรูปที่มีต้นทุนการผลิตสูงไว้ ผู้บริหารของกลุ่มบริษัทเชื่อว่าโอกาสที่จะเกิดเหตุการณ์ดังกล่าวเป็นไป ได้ไม่มากนัก เนื่องจากกลุ่มบริษัทมีนโยบาย stock สินค้าคงคลังเพียง 1 เดือน ซึ่งปัจจุบันอัตราส่วนระยะเวลาในการเก็บ สินค้าคงคลังของกลุ่มบริษัทอยู่ที่ 17 วัน ทำให้ได้รับผลกระทบไม่มากนัก นอกจากนี้ กลุ่มบริษัทได้มอบหมายให้ผู้จัดการ ฝ่ายผลิตของแต่ละโรงงานทำการติดตามความเคลื่อนไหวของราคาอย่างใกล้ชิด ทำให้เชื่อว่าจะสามารถปรับเปลี่ยน นโยบายการผลิต นโยบายการเก็บรักษาสินค้าได้อย่างเหมาะสมสำหรับแต่ละช่วงเวลา

2. ความเสี่ยงในเรื่องการพึ่งพิงผู้จำหน่ายวัตถุดิบ

โดยภาพรวมของกลุ่มบริษัท มิได้มีการซื้อวัตถุดิบจากผู้ผลิตรายใดรายหนึ่งในสัดส่วนเกินกว่าร้อยละ 30 ของมูลค่า การสั่งซื้อวัตถุดิบรวมของกลุ่มบริษัท แต่กลุ่มบริษัทมีการสั่งซื้อวัตถุดิบจากผู้ผลิต 3 รายในสัดส่วนแต่ละรายประมาณร้อย ละ 10 – 15 ของมูลค่าการสั่งซื้อรวมของกลุ่มบริษัท และเมื่อพิจารณาแยกเป็นรายธุรกิจแล้วนั้น พบว่าแต่ละธุรกิจมีการ สั่งซื้อวัตถุดิบจากผู้ผลิต 1 รายในสัดส่วนเกินกว่าร้อยละ 30

โดยในธุรกิจผลิตชิ้นส่วนพลาสติกและผลิตฉลากสินค้านั้น การพึ่งพิงผู้จำหน่ายวัตถุดิบของแต่ละธุรกิจมีสาเหตุ เดียวกัน คือ ผู้ผลิตแผ่นฟิล์มพลาสติก และผู้ผลิตฉลากสินค้าในประเทศที่มีคุณภาพเชื่อถือได้มีจำนวนน้อยราย และผู้ผลิต



ที่กลุ่มบริษัททำการซื้อสินค้านั้น เป็นผู้ผลิตที่มีสินค้าคุณภาพดี สามารถเชื่อถือได้ซึ่งมีการดำเนินธุรกิจร่วมกันอย่าง ต่อเนื่องเป็นเวลานาน ตลอดจนมีความสัมพันธ์อันดี ทำให้กลุ่มบริษัทเชื่อว่าจะสามารถดำเนินธุรกิจร่วมกันอย่างต่อเนื่อง ได้ในอนาคต อย่างไรก็ตามกลุ่มบริษัทได้มีการกระจายความเสี่ยงโดยการสั่งซื้อวัตถุดิบจากผู้ผลิตรายอื่นที่มีคุณภาพใน ระดับใกล้เคียงกันด้วย สำหรับธุรกิจผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์นั้นมีการพึ่งพิงผู้จำหน่ายวัตถุดิบรายหนึ่ง โดยมีการซื้อ วัตถุดิบในสัดส่วนประมาณร้อยละ 70 ของมูลค่าการสั่งซื้อวัตถุดิบของธุรกิจผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ และคิดเป็น สัดส่วนประมาณร้อยละ 15 ของมูลค่าการสั่งซื้อรวมของกลุ่มบริษัท ซึ่งเป็นผลมาจากการได้รับส่วนลดจากการปริมาณ การสั่งซื้อเป็นจำนวนมาก โดยผู้จำหน่ายอลูมิเนียมในอุตสาหกรรมมีหลายรายและมีคุณภาพไม่แตกต่างกัน ทำให้กลุ่ม บริษัทเชื่อว่ากรณีที่ผู้ผลิตรายดังกล่าวไม่สามารถจำหน่ายสินค้าให้กับกลุ่มบริษัทได้ กลุ่มบริษัทจะไม่ได้รับผลกระทบแต่ อย่างใด

ความเสี่ยงในเรื่องภาวะการแข่งขัน

ธุรกิจผลิตชิ้นส่วนพลาสติกเป็นธุรกิจที่มีแนวใน้มการแข่งขันในอุตสาหกรรมรุนแรงเพิ่มขึ้น ทั้งจากผู้ผลิตสัญชาติ ญี่ปุ่นและไต้หวันที่มีฐานการผลิตอยู่ในประเทศไทย และคู่แข่งประเทศจีนซึ่งมีข้อได้เปรียบทางด้านต้นทุนการผลิต ทำให้ การแข่งขันในปัจจุบันเป็นการแข่งขันด้านราคาเพิ่มขึ้น

อย่างไรก็ตามผู้บริหารของกลุ่มบริษัทเชื่อว่าจะไม่กระทบต่อกลุ่มบริษัทมากนัก เนื่องจากลูกค้ากลุ่มเป้าหมายของ กลุ่มบริษัทเป็นลูกค้าที่ให้ความสำคัญกับด้านคุณภาพสินค้ามากกว่าราคาจำหน่ายสินค้า ซึ่งสอดคล้องกับกลยุทธ์ในการ ดำเนินธุรกิจของกลุ่มบริษัทที่ให้ความสำคัญกับคุณภาพสินค้า บริการและการดำเนินธุรกิจโดยยึดหลักธรรมาภิบาลที่ดี ซึ่ง ทำให้กลุ่มบริษัทและลูกค้ามีการดำเนินธุรกิจร่วมกันอย่างต่อเนื่อง ดังจะเห็นได้จากลูกค้าส่วนใหญ่ของกลุ่มบริษัทมีการ ทำการค้าร่วมกันมาเป็นระยะเวลาเกินกว่า 5 ปี

4. ความเสี่ยงในเรื่องผู้ถือหุ้นใหญ่ถือหุ้นเกินกว่าร้อยละ 50 ของทุนเรียกชำระแล้วของบริษัท

จากการที่กลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัท คือ บริษัท วีไอวี อินเตอร์เคม จำกัด กลุ่มจิวะพรทิพย์ กลุ่มอัศวกาญจน์ และกลุ่มของผู้บริหารของบริษัท คือ กลุ่มคุณเลอพงศ์ วงศ์ทวีพิพัฒน์ กลุ่มคุณสาทิส ตัดวธร และกลุ่มคุณเศวต นราธิปกร โดยกลุ่มดังกล่าวถือหุ้นรวมกันในสัดส่วนประมาณร้อยละ 63.06 ของทุนชำระแล้วของกลุ่มบริษัท ซึ่งการถือครองหุ้นใน สัดส่วนเกินกว่าร้อยละ 50 ของทุนชำระของบริษัท ทำให้กลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่สามารถควบคุมมติส่วนใหญ่ในที่ประชุมผู้ ถือหุ้นได้ทั้งหมด เว้นแต่เรื่องที่กฎหมายหรือข้อบังคับของบริษัทกำหนดให้ต้องได้รับเสียงไม่ต่ำกว่า 3 ใน 4 ของที่ประชุมผู้ ถือหุ้น

อย่างไรก็ตาม บริษัทตระหนักถึงความเสี่ยงดังกล่าว จึงได้มีการจัดให้มีคณะกรรมการตรวจสอบ 3 ท่าน ซึ่งคิดเป็น ร้อยละ 33.33 ของจำนวนกรรมการทั้งหมดของบริษัท โดยจะทำหน้าที่เป็นกรรมการอิสระ เพื่อทำหน้าที่ตรวจสอบและ ถ่วงดุลการทำงานของคณะกรรมการและผู้บริหารในระดับหนึ่ง อีกทั้ง คณะกรรมการมีนโยบายคำนึงถึงผลประโยชน์ของผู้ ถือหุ้นเป็นหลัก ในการตัดสินใจกระทำการหรือละเว้นกระทำการใดๆ นอกจากนี้ หากบริษัทหรือบริษัทย่อยมีความจำเป็น ในการทำรายการกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง บริษัทหรือบริษัทย่อยจะปฏิบัติตามขั้นตอนการอนุมัติการทำรายการ ระหว่างกันและหลักเกณฑ์ที่ประกาศไว้ของตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยอย่างเคร่งครัด

ความเสี่ยงในเรื่องความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน

จากการกลุ่มบริษัทมีการจำหน่ายสินค้าในส่วนของธุรกิจผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ ไปยังต่างประเทศในสัดส่วน ประมาณร้อยละ 13 ของรายได้รวมของกลุ่มบริษัท ในปี 2550 และครึ่งปีแรกของปี 2551 ทำให้บริษัทมีการรับรู้รายได้ใน



สกุลดอลล่าร์สหรัฐ จึงทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนที่ผันผวน ซึ่งในกรณีที่อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่บันทึก รายการจำหน่ายสินค้า และวันรับชำระค่าสินค้ามีความแตกต่างกัน

อย่างไรก็ตาม จากการที่กลุ่มบริษัทมีการสั่งซื้อวัตถุดิบบางส่วนจากต่างประเทศ โดยเมื่อเทียบมูลค่าแล้วคิดเป็น สัดส่วนประมาณร้อยละ 5-7 ของยอดขายของกลุ่มบริษัทในระหว่างปี 2548 – ไตรมาส 2 ของปี 2550 จึงถือว่าบริษัทได้มี การป้องกันความเสี่ยงของอัตราแลกเปลี่ยนโดยอิงหลัก Natural Hedge กล่าวคือการจัดธุรกรรมทั้งด้านชื้อและด้านขาย ให้เป็นเงินสกุลเหรียญสหรัฐ ทำให้สามารถลดผลกระทบจากอัตราแลกเปลี่ยนได้ในระดับหนึ่ง นอกจากนี้บริษัทยังมีการ ป้องกันความเสี่ยงโดยการทำสัญญาชื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า (Forward Contract) ไว้บ้างส่วน โดย ณ สิ้นปี 2550 และสิ้นไตรมาส 2 ของปี 2551 กลุ่มบริษัทมีภาระหนี้สินที่ไม่ได้ป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนไว้ โดยเป็น เงินตราสกุลเยน ซึ่งเกิดขึ้นจาก การซื้อเครื่องจักรเมื่อเทียบเป็นเงินสกุลบาทมีมูลค่าประมาณ 40 ล้านบาท และ 20 ล้าน บาทตามลำดับ จากข้อมูลธนาคารแห่งประเทศไทยพบว่าเงินสกุลเยนมีการแข็งค่าขึ้นจาก 29.9716 บาทต่อ 100 เยน เป็น 31.8262 บาทต่อ 100 เยน ทำให้กลุ่มบริษัทมีการขาดทุนที่ยังไม่เกิดขึ้นจากอัตรแลกเปลี่ยนที่แสดงไว้ในงบการเงิน ณ ใตรมาส 2 ปี 2551 เท่ากับ 1.93 ล้านบาท คิดเป็นประมาณร้อยละ 0.42 ของรายได้จากการขาย

6. ความเสี่ยงในเรื่องการออกใบสำคัญแสดงสิทธิ

ตามที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1 / 2551 เมื่อวันที่ 28 เมษายน 2551 ได้มีมติออกและเสนอขายใบสำคัญ แสดงสิทธิ ที่จะซื้อหุ้นสามัญครั้งที่ 1 ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมจำนวน ไม่เกิน 59,954,260 หน่วย รวมทั้งออกและเสนอขาย ใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญครั้งที่ 1 ให้แก่กรรมการและ/หรือ พนักงานของบริษัทและบริษัทย่อยจำนวนไม่เกิน 10,000,000 หน่วย ซึ่งก่อให้เกิดความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องกับการออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิดังต่อไปนี้

- ความเสี่ยงจากการไม่ได้รับเงินเพิ่มทุนจากการไม่ใช้สิทธิชื้อหุ้นสามัญของผู้ถือใบสำคัญแสดงสิทธิ บริษัทมีความเสี่ยงที่จะไม่ได้รับเงินเพิ่มทุนจากการไม่ใช้สิทธิ ชื้อหุ้นสามัญของผู้ถือใบสำคัญแสดงสิทธิชึ่งอาจ เกิดขึ้นในกรณีที่ราคาของหุ้นสามัญของบริษัท ต่ำกว่าราคาการใช้สิทธิ ณ วันที่ครบกำหนดให้มีการใช้สิทธิ ซื้อหุ้นชอง บริษัท ทำให้บริษัทจะไม่ได้รับเงินเพิ่มทุนตามที่กำหนดไว้
 - ความเสี่ยงที่อาจเกิดจากการปรับสิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิ

บริษัทจะทำการปรับราคาการใช้สิทธิและอัตราการใช้สิทธิตลอดอายุของใบสำคัญแสดงสิทธิตามที่ระบุไว้ใน เงื่อนไขการปรับสิทธิ(ส่วนที่ 3 หัวข้อเงื่อนไขการปรับสิทธิใบสำคัญแสดงสิทธิ หน้า 7) แต่เนื่องจากวิธีการปรับสิทธิดังกล่าว คำนึงถึงราคาการใช้สิทธิ และอัตราการใช้สิทธิ ณ วันรับสิทธิเท่านั้น โดยมิได้คำนึงถึงมูลค่าตามเวลา (Time Value) ของ ใบสำคัญแสดงสิทธิแต่อย่างใด ซึ่งมูลค่าตามเวลาของใบสำคัญแสดงสิทธิจะลดลงเมื่อเวลาการใช้สิทธิของใบสำคัญแสดงสิทธิเหลือน้อยลง และหากบริษัทมีการเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิหรือหลักทรัพย์แปลงสภาพที่ออกใหม่ในอนาคต อาจ ทำให้ผู้ถือใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะเสนอขายในครั้งนี้ภายหลังการปรับสิทธิแล้วมีสิทธิและผลประโยชน์ด้อยไปกว่าเดิม

• ความเสี่ยงเรื่องผลกระทบต่อสัดส่วนการถือหุ้น (Dilution Effect)

บริษัทมีการออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญครั้งที่ 1 ของบริษัทแก่ผู้ถือหุ้นเดิมจำนวนไม่ เกิน 59,954,260 หน่วย ในกรณีที่มีการใช้สิทธิตามใบสำคัญแสดงสิทธิทั้งจำนวนจะทำให้เกิดผลกระทบ

> ด้านการลดลงของสัดส่วนผู้ถือหุ้น สัดส่วนผู้ถือหุ้นลดลงไม่เกินร้อยละ 20.00 (หากมีการใช้สิทธิชื้อหุ้น ครบถ้วนตามใบสำคัญแสดงสิทธิโดยบุคคลอื่นที่ไม่ใช่ผู้ถือหุ้นเดิมทั้งจำนวน)



- 2. ด้านการลดลงของกำไรต่อหุ้น กำไรต่อหุ้นลดลงไม่เกินร้อยละ 20.00 (หากมีการใช้สิทธิซื้อหุ้นครบถ้วน ตามใบสำคัญแสดงสิทธิโดยบุคคลอื่นที่ไม่ใช่ผู้ถือหุ้นเดิมทั้งจำนวน)
- 3. ด้านราคาตลาดของหุ้น ผู้ถือหุ้นจะไม่ได้รับผลกระทบในด้านการลดลงของราคาตลาดหุ้นแต่อย่างใด (คำนวณจากราคาตลาด ณ วันที่ 24 มีนาคม 2551 ซึ่งเป็นวันก่อนวันประชุมคณะกรรมการบริษัท ราคาหุ้นละ 4.48 บาท)

ทั้งนี้ในกรณี ถ้าคำนวณรวมการออกและเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญครั้งที่ 1 ของบริษัทแก่ผู้ถือ หุ้นเดิมจำนวนไม่เกิน 59,954,260 หน่วย และรวมการออกใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญครั้งที่ 1ของบริษัทให้แก่ กรรมการและพนักงานของบริษัท จำนวนไม่เกิน 10,000,000 หน่วยด้วย ในกรณีที่มีการใช้สิทธิตามใบสำคัญแสดงสิทธิทั้ง จำนวนจะทำให้เกิดผลกระทบ

- ด้านการลดลงของสัดส่วนผู้ถือหุ้น สัดส่วนผู้ถือหุ้นลดลงไม่เกินร้อยละ 22.58 (หากมีการใช้สิทธิชื้อหุ้น ครบถ้วนตามใบสำคัญแสดงสิทธิโดยบุคคลอื่นที่ไม่ใช่ผู้ถือหุ้นเดิมทั้งจำนวน)
- 2. ด้านการลดลงของกำไรต่อหุ้น กำไรต่อหุ้นลดลงไม่เกินร้อยละ 22.58 (หากมีการใช้สิทธิซื้อหุ้นครบถ้วน ตามใบสำคัญแสดงสิทธิโดยบุคคลอื่นที่ไม่ใช่ผู้ถือหุ้นเดิมทั้งจำนวน)
- ด้านราคาตลาดของหุ้น ราคาตลาดต่อหุ้นลดลงไม่เกินร้อยละ 1.84 (คำนวณจากราคาตลาด ณ วันที่
 24 มีนาคม 2551 ซึ่งเป็นวันก่อนวันประชุมคณะกรรมการบริษัท ราคาหุ้นละ 4.48 บาท)

ในด้านฐานะทางการเงินและผลการดำเนินงานของกลุ่มบริษัทนั้น โดยภาพรวมแล้วปัจจุบันกลุ่มธุรกิจผลิตชิ้นส่วน พลาสติก และธุรกิจผลิตฉลากไฟฟ้าเป็นธุรกิจที่อยู่ในระยะการเติบโตเต็มที่ โดยการขยายตัวเพิ่มขึ้นของยอดขายเป็นไปตาม การเติบโตของลูกค้า และมีการรักษาอัตรากำไรขั้นต้นไว้ที่ระดับประมาณร้อยละ 25 และร้อยละ 35 ตามลำดับโดยปัจจุบัน กลุ่มธุรกิจทั้ง 2 กลุ่มมีการใช้กำลังการผลิตในอัตราร้อยละ 90 และร้อยละ 70 ตามลำดับ ดังนั้นการเพิ่มขึ้นของรายได้อย่างก้าว กระโดดจะมาจากการเพิ่มกำลังการผลิตเป็นสำคัญ ในขณะที่ธุรกิจผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์อยู่ในระยะการขยายตัว จากการ ที่กลุ่มธุรกิจดังกล่าวปัจจุบันใช้กำลังการผลิตยังไม่เต็มประสิทธิภาพ มีการอัตราประมาณร้อยละ 50-60 ของกำลังการผลิต ทั้งหมด ทั้งนี้เนื่องจากในลักษณะการประกอบธุรกิจ บริษัทต้องมีการเตรียมความพร้อมในการผลิตเพื่อให้ลูกค้าทำการ ตรวจสอบก่อนทำคำสั่งซื้อ ทำให้บริษัทมีการลงทุนในเครื่องจักรเพื่อใช้ในการผลิตของลูกค้าทำให้มีโอกาสในการขยายตัวและ เติบโตเพิ่มขึ้นในแง่ของการเติบโตของรายได้ในอนาคต

โดยระหว่างปี 2548 – 2550 และครึ่งปีแรกของปี 2551 กลุ่มบริษัทมีการขยายตัวเพิ่มขึ้นของรายได้จาก 389.27 ล้าน บาท เป็น 661.35 ล้านบาท 806.43 ล้านบาท และ 453.96 ล้านบาท โดยการเพิ่มขึ้นของรายได้ในปี 2549 เป็นผลมาจากการ ขยายฐานลูกค้าของธุรกิจผลิตฉลากสินค้าไปยังลูกค้ากลุ่ม P&G ทำให้มีการใช้กำลังการผลิตเพิ่มขึ้นในธุรกิจดังกล่าวจากอัตรา ประมาณร้อยละ 40 เป็นร้อยละ 60 ประกอบกับการเข้าไปลงทุนในบริษัท เอสซี วาโด จำกัด ในเดือนสิงหาคม 2549 ทำให้ บริษัทมีการรับรู้รายได้จากธุรกิจผลิตขึ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์เพิ่มขึ้น ในส่วนของการขยายตัวเพิ่มขึ้นของรายได้ในปี 2550 เป็นผล มาจากการรับรู้รายได้ในธุรกิจผลิตขึ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์เพิ่มขึ้นจาก 5 เดือนในปี 2549 เป็น 12 เดือน สำหรับการขยายตัว เพิ่มขึ้นของรายได้ในปี 2551 เป็นผลมาจากการเติบโตในธุรกิจผลิตขึ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์เพิ่มขึ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์เป็นสำคัญ

ในส่วนของต้นทุนขายของกลุ่มบริษัท พบว่าในช่วงปี 2548 – 2550 และครึ่งปีแรกของปี 2551 กลุ่มบริษัทมีต้นทุนขาย อยู่ที่ 259.39 ล้านบาท 482.25 ล้านบาท 652.87 ล้านบาท และ 361.31 ล้านบาท ตามลำดับ โดยคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 68.19 ร้อยละ 76.41 ร้อยละ 83.29 และร้อยละ 81.71 ของรายได้จากการขายรวมของกลุ่มบริษัทตามลำดับ การเพิ่มขึ้นของ



สัดส่วนดังกล่าวมีสาเหตุมาจากในช่วงปลายปี 2548 กลุ่มบริษัททำการย้ายที่ตั้งโรงงานทำให้ในปีดังกล่าวมีค่าใช้จ่ายในการ ผลิตเพิ่มขึ้นในช่วงการติดตั้งเครื่องจักร ในขณะที่ปี 2549 กลุ่มบริษัทมีการลงทุนในทรัพย์สินถาวรซึ่งส่วนใหญ่เป็นอาคาร โรงงานและเครื่องจักรเพิ่มขึ้นจำนวนมาก ทำให้มีค่าเสื่อมราคาซึ่งบันทึกเป็นต้นทุนการผลิตเพิ่มขึ้น และในปี 2550 บริษัท เอสซี วาโด จำกัด มีการขยายโรงงานและเพิ่มกำลังการผลิตเพื่อรองรับคำสั่งชื้อของลูกค้าโดยลักษณะการประกอบธุรกิจของบริษัท ดังกล่าวลูกค้าจะต้องทำการตรวจสอบสภาพโรงงาน กระบวนการผลิต ความพร้อมในการผลิต ก่อนทำการสั่งผลิตจริง ทำให้ กลุ่มบริษัทต้องเตรียมความพร้อมและมีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน เช่น ค่าเสื่อมราคา ค่าจ้างพนักงานเทคนิคในการผลิต ก่อน ได้รับคำสั่งชื้อจากลูกค้า ส่งผลให้ต้นทุนขายโดยรวมของกลุ่มบริษัทมีการปรับตัวเพิ่มขึ้น สำหรับในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2551 แม้ว่า บริษัท เอสซี วาโด จำกัด มีการใช้กำลังการผลิตที่เพิ่มขึ้น แต่จากการที่ราคาวัตถุดิบในส่วนของเม็ดพลาสติก และแผ่น พลาสติกมีการปรับตัวเพิ่มขึ้นตามราคาน้ำมันในตลาดโลก ซึ่งแม้ว่าลักษณะการประกอบธุรกิจของกลุ่มบริษัทจะสามารถขอ ปรับราคาสินค้าจากลูกค้าได้ในเชิงภาพรวม แต่กลุ่มบริษัทอาจได้รับผลกระทบในระยะสั้นช่วงที่ทิศทางการปรับตัวของราคา วัตถุดิบยังไม่ชัดเจนบ้าง ทำให้อัตราส่วนดังกล่าวมีการปรับตัวลดลงเพียงเล็กน้อยในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2551

โดยเมื่อพิจารณาความสามารถในการทำกำไรของกลุ่มบริษัท พบว่าในช่วงปี 2548 – 2550 และครึ่งปีแรกของปี 2551 กลุ่มบริษัทมีความสามารถในการทำกำไรที่ลดลง โดยกลุ่มบริษัทมีกำไรสุทธิในช่วงเวลาดังกล่าวอยู่ที่ 29.12 ล้านบาท 36.93 ล้านบาท 5.44 ล้านบาท และ 20.55 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิร้อยละ 7.66 ร้อยละ 5.85 ร้อยละ 0.69 และร้อยละ 4.65 ของรายได้จากการขาย ทั้งนี้เนื่องจากในปี 2549 กลุ่มบริษัทมีการย้ายสถานที่ประกอบการ โดยมีการลงทุนในโรงงาน อาคาร สำนักงานและเครื่องจักร ตลอดจนบุคคลากรเพิ่มขึ้น ทำให้กลุ่มบริษัทมีค่าใช้จ่ายในการผลิตและค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน เพิ่มขึ้นในอัตราที่สูงกว่าการเติบโตเพิ่มขึ้นของยอดขาย ประกอบกับการจัดหาเงินทุนในการขยายกิจการส่วนหนึ่งมาจากแหล่ง เงินกู้ยืมทำให้กลุ่มบริษัทมีการะดอกเบี้ยจ่ายเพิ่มขึ้น ในส่วนของปี 2550 กลุ่มบริษัทได้รับผลกระทบจากการลงทุนในกลุ่มอุรกิจ ผลิตชื้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ จากการที่กลุ่มบริษัทมีการขยายกระบวนการผลิตเข้าไปยังการฉีดพลาสติก รวมทั้งเพิ่มกำลังการ ผลิตเพื่อรองรับการขยายตัวในอนาคต ซึ่งลักษณะการประกอบธุรกิจของกลุ่มธุรกิจดังกล่าวนั้นผู้ผลิตต้องมีการเตรียมความ พร้อมเพื่อให้ลูกค้ามั่นใจในคุณภาพและความสามารถในการผลิตสินค้าของผู้ผลิตก่อนการรับคำสั่งซื้อจริง ซึ่งกระบวนการ ประเมินดังกล่าวใช้ระยะเวลาขั้นต่ำประมาณ 6 เดือน ทำให้กลุ่มบริษัทต้องแบกรับต้นทุนในการดำเนินงาน ทั้งในส่วนค่าเสื่อม ราคา ค่าใช้จ่ายด้านบุคคลากร และภาระดอกเบี้ยในช่วงเวลาดังกล่าว อย่างไรก็ตามปัจจุบันในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2551 กลุ่ม ธุรกิจดังกล่าวมีแนวในมหารขยายตัวและการเติบโตเพิ่มขึ้นอย่างมากโดยคาดว่าจะเป็นกลุ่มธุรกิจที่มีการขยายตัวและเติบโตที่ ดีในคนาคต

ในส่วนของฐานะทางการเงินของกลุ่มบริษัทนั้น ณ สิ้นปี 2548 – 2550 และสิ้นไตรมาส 2 ปี 2551 กลุ่มบริษัทมี สินทรัพย์รวม เท่ากับ 707.56 ล้านบาท 1,030.81 ล้านบาท 1,024.32 ล้านบาท แล 1,013.77 ล้านบาท ตามลำดับ ทั้งนี้ การ เพิ่มขึ้นของสินทรัพย์ใน ณ สิ้นปี 2549 มีสาเหตุมาจากการที่กลุ่มบริษัทอยู่ระหว่างการย้ายสถานที่ประกอบการจากโรงงานเช่า เป็นการลงทุนก่อสร้างโรงงานเองและมีการลงทุนในเครื่องจักรเพิ่มทำให้ทรัพย์สินของบริษัทเพิ่มขึ้นอย่างมาก โดยเมื่อพิจารณา ส่วนประกอบของสินทรัพย์ของบริษัทพบว่า ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ ถือเป็นทรัพย์สินหลักของกลุ่มบริษัท โดยมีสัดส่วน ประมาณร้อยละ 68.07 – 74.19 ของสินทรัพย์รวม

ในส่วนของลูกหนี้การค้าและสินค้าคงคลังนั้น มีสัดส่วนอยู่ประมาณร้อยละ 11.48 – 17.47 ของสินทรัพย์รวม และร้อย ละ 4.84 – 7.65 ของสินทรัพย์รวม โดยการเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้าและสินค้าคงคลังเป็นผลมาจากการเติบโตเพิ่มขึ้นของ รายได้จากการขาย ซึ่งเมื่อพิจารณาในส่วนของระยะเวลาในการเก็บชำระหนี้แล้วพบว่ากลุ่มบริษัทมีสามารถรักษาระยะเวลาใน



การเก็บชำระหนี้อยู่ประมาณ 70-75 วันตลอดช่วงเวลาดังกล่าว ในขณะที่กลุ่มบริษัทมีระยะเวลาเก็บสินค้าลดลงจาก 28 วันใน ปี 2548 เหลือเพียง 18 วัน ทั้งนี้แสดงให้เห็นถึงการบริหารสินค้าคงคลังที่ดีขึ้นของกลุ่มบริษัท

ในด้านความเสี่ยงทางการเงินถือว่ากลุ่มบริษัทมีความเสี่ยงทางการเงินในระดับต่ำ โดยในปัจจุบันมีอัตราส่วนหนี้สินต่อ ส่วนของผู้ถือหุ้นอยู่ที่ระดับประมาณ 1.20 เท่าและมีอัตราส่วนความสามารถในการชำระดอกเบี้ยอยู่ที่ 7.98 เท่าในปัจจุบัน

ข้อมูลหลักทรัพย์ที่เสนอขายในครั้งนี้

ปัจจุบันบริษัทมีทุนจดทะเบียนรวม 309,771,298 บาท โดยแบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 309,771,298 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 1 บาท ประกอบด้วยทุนจดทะเบียนชำระแล้ว 239,817,038 บาท และทุนจดทะเบียนที่ยังไม่ชำระอีก 69,954,260 บาท โดยแบ่งเป็น

- หุ้นสามัญจำนวน 59,954,260 หุ้นเพื่อรองรับการใช้สิทธิแปลงสภาพของใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ ของบริษัทครั้งที่ 1 ที่เสนอให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทในสัดส่วน 4 หุ้นเดิมต่อ 1 ใบสำคัญแสดงสิทธิ (เศษของ ใบสำคัญแสดงสิทธิที่ไม่เต็มจำนวน 1 หน่วยจากการคำนวณให้ปัดเศษหุ้นส่วนที่เหลือทิ้งทั้งจำนวน)
- หุ้นสามัญจำนวน 10,000,000 หุ้นเพื่อรองรับการใช้สิทธิแปลงสภาพของใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ สำหรับกรรมการ และ/หรือ พนักงานของบริษัทและบริษัทย่อยครั้งที่ 1

การเสนอขายหลักทรัพย์ในครั้งนี้เป็นการเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทครั้งที่ 1 จำนวน 59,954,260 หน่วย ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมโดยไม่คิดมูลค่า ดังนั้นบริษัทจึงไม่ได้รับเงินจากการเสนอขายใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อ หุ้นสามัญของบริษัทครั้งที่ 1 อย่างไรก็ตาม หากผู้ถือใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทครั้งที่ 1 มีการใช้สิทธิชื้อ หุ้นสามัญทั้งจำนวนในอนาคต บริษัทมีวัตถุประสงค์ที่จะนำเงินที่ได้รับจากการใช้สิทธิดังกล่าวจำนวนไม่เกิน 269.79 ล้านบาท ไปใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของกิจการ

รายละเอียดเบื้องต้นที่เกี่ยวข้องกับใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัท ครั้งที่ 1 มีดังนี้

จำนวนที่ออกและเสนอขาย : ไม่เกิน 59,954,260 หน่วย

ลักษณะการเสนอขาย : เสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมของบริษัทฯ ซึ่งมีรายชื่อปรากฏอยู่ในสมุดทะเบียนผู้ถือ

หุ้นของบริษัทฯ ในวันปิดสมุดทะเบียนผู้ถือหุ้น เพื่อสิทธิในการรับใบสำคัญแสดงสิทธิ ณ วันที่ 3 ธันวาคม 2551 ในอัตราส่วน หุ้นสามัญเดิม 4 หุ้น ต่อใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วย (เศษของใบสำคัญแสดงสิทธิที่ไม่เต็มจำนวน 1 หน่วยจากการคำนวณให้

ปัดเศษหุ้นส่วนที่เหลือทิ้งทั้งจำนวน)

ราคาเสนอขายต่อหน่วย : 0.00 บาท (ศูนย์บาท)

อายุของใบสำคัญแสดงสิทธิ : ไม่เกิน 3 ปี นับแต่วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ

อัตราการใช้สิทธิซื้อหุ้นสามัญ : ใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วย มีสิทธิซื้อหุ้นสามัญได้ 1 หุ้น (อาจเปลี่ยนแปลงใน

ภายหลังตามเงื่อนไขการปรับสิทธิ)

ราคาการใช้สิทธิซื้อหุ้นสามัญ : 4.50 บาท (สี่บาทห้าสิบสตางค์) ต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ (อาจเปลี่ยนแปลงในภายหลัง

ตามเงื่อนไขการปรับสิทธิ)

นอกจากนี้ในการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1 / 2551 เมื่อวันที่ 28 เมษายน 2551มีมติอนุมัติการออกใบสำคัญแสดง สิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทให้แก่กรรมการ และ/หรือ พนักงานครั้งที่ 1 จำนวน 10,000,000 หน่วย (ESOP-W1) โดยมี รายละเอียดเบื้องต้นดังนี้



จำนวนที่ออกและเสนอขาย : ไม่เกิน 10,000,000 หน่วย

ลักษณะการเสนอขาย : เสนอขายให้แก่กรรมการและ/หรือพนักงานของบริษัทและบริษัทย่อยของบริษัท

ราคาเสนอขายต่อหน่วย : 0.00 บาท (ศูนย์บาท)

อายุของใบสำคัญแสดงสิทธิ : ไม่เกิน 5 ปี นับแต่วันที่ออกใบสำคัญแสดงสิทธิ

อัตราการใช้สิทธิซื้อหุ้นสามัญ : ใบสำคัญแสดงสิทธิ 1 หน่วย มีสิทธิซื้อหุ้นสามัญได้ 1 หุ้น (อาจเปลี่ยนแปลงใน

ภายหลังตามเงื่อนไขการปรับสิทธิ)

ราคาการใช้สิทธิ์ซื้อหุ้นสามัญ : 1.80 บาท (สี่บาทห้าสิบสตางค์) ต่อ 1 หุ้นสามัญใหม่ (อาจเปลี่ยนแปลงในภายหลัง

ตามเงื่อนไขการปรับสิทธิ)

ผลกระทบจากการออกใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทครั้งที่ 1 และ การออกใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะ ซื้อหุ้นสามัญของบริษัทให้แก่กรรมการ และ/หรือ พนักงานครั้งที่ 1 สามารถแสดงได้ดังนี้

กรณีที่ 1 การออกใบสำคัญแสดงสิทธิเฉพาะที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม (SALEE-W1) โดยมี การใช้สิทธิซื้อหุ้นครบถ้วนตามใบสำคัญแสดงสิทธิโดยบุคคลอื่นที่ไม่ใช่ผู้ถือหุ้นเดิมทั้งจำนวน

กรณีที่ 2 การออกใบสำคัญแสดงสิทธิเฉพาะที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทให้แก่กรรมการและ / หรือ พนักงาน (ESOP-W1)

กรณีที่ 3 การออกใบสำคัญแสดงสิทธิ ที่จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม (SALEE-W1) และการออกที่ จะซื้อหุ้นสามัญของบริษัทให้แก่กรรมการและ / หรือ พนักงาน (ESOP-W1) โดย SALEE-W1 มีการใช้ สิทธิชื้อหุ้นครบถ้วนตามใบสำคัญแสดงสิทธิโดยบุคคลอื่นที่ไม่ใช่ผู้ถือหุ้นเดิมทั้งจำนวน

ตารางสรุปผลกระทบต่อผู้ถือหุ้น	กรณีที่ 1	กรณีที่ 2	กรณีที่ 3
การลดลงของสัดส่วนการถือหุ้น (Control Dilution)	20.00%	4.00%	22.58%
การลดลงของส่วนแบ่งกำไร (EPS Dilution)	20.00%	4.00%	22.58%
การลดลงของราคาหุ้น (Price Dilution)	-	2.39%	1.84%

คำเตือน ก่อนการตัดสินใจลงทุน ผู้ลงทุนต้องใช้วิจารณญาณในการพิจารณาข้อมูลรายละเอียดเกี่ยวกับผู้ออกหลักทรัพย์และเงื่อนไขของ หลักทรัพย์ในส่วนที่ 2 และส่วนที่ 3 เพิ่มเติมโดยละเอียดรอบคอบ รวมทั้งความเหมาะสมในการลงทุนและความเสี่ยงที่เกี่ยวข้องเป็น อย่างดี ทั้งนี้ข้อมูลสรุป (Executive Summary) ในส่วนที่ 1 นี้ เป็นเพียงข้อมูลที่สำคัญเกี่ยวกับการออกหลักทรัพย์เพียงส่วนหนึ่งเท่านั้น