

2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

2.1 ประวัติความเป็นมาและพัฒนาการที่สำคัญ

บริษัท พรพรหมเมธออล จำกัด (มหาชน) ได้จดทะเบียนก่อตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 21 กันยายน 2535 โดย คุณช้านาญ พรพิไลกษณ์ และ คุณกนกกร แทนไกรศร ซึ่งมีประสบการณ์ด้านผลิตภัณฑ์โลหะทองแดงและทองเหลืองมานานกว่า 20 ปี เพื่อดำเนินธุรกิจจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์โลหะทองแดงและทองเหลือง (Copper and Brass) ชนิดแผ่นและม้วนที่ใช้เป็นวัสดุดิบในการผลิตสินค้าอุตสาหกรรม และมีทุนจดทะเบียนเริ่มแรก 2 ล้านบาท ทั้งนี้ บริษัทฯ เริ่มทำธุรกิจโดยการเป็นผู้จัดจำหน่ายหลักในประเทศไทยของผู้ผลิตที่มีศักยภาพสูงในประเทศไทย ต่อมาในปี 2541 บริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจสู่การอุตสาหกรรมการก่อสร้าง โดยได้เริ่มน้ำเข้าวัสดุเพื่อใช้ในงานระบบของโครงการก่อสร้างขนาดใหญ่ ซึ่งประกอบด้วย ห้องแดงพร้อมอุปกรณ์ และฉนวนยางป้องกันความร้อนในระบบทำความเย็น รวมทั้งยังเริ่มนำเข้าและจัดจำหน่ายລວດສະເຕນເລສຈາກປະເທດເກາຫລີ เนื่องจากบริษัทฯ เล็งเห็นถึงโอกาสในการเติบโตของสินค้าประเภทดังกล่าว ตลอดระยะเวลา 10 ปีที่เปิดดำเนินธุรกิจ บริษัทฯ มีการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง ทั้งในด้านการเพิ่มจำนวนผลิตภัณฑ์เพื่อจัดจำหน่าย และเพิ่มการให้บริการแก่ลูกค้าของบริษัทฯ โดยปัจจุบันนอกเหนือจากการเป็นผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ประเภทโลหะที่ได้รับการยอมรับอย่างกว้างขวางแล้ว บริษัทฯ ยังให้บริการจัดการและเก็บสินค้าสำรองให้กับลูกค้า บริการขนส่งสินค้า และบริการอื่นที่ช่วยอำนวยความสะดวกให้แก่ลูกค้าของบริษัทฯ อีกด้วย

พัฒนาการที่สำคัญของบริษัทฯ ในระยะเวลา 5 ปี ที่ผ่านมา มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ปี 2542

- บริษัทฯ ได้เพิ่มประเภทผลิตภัณฑ์สำหรับอุตสาหกรรมการผลิต โดยเริ่มน้ำเข้าและจัดจำหน่ายລວດເຫຼັກຈາກປະເທດເກາຫລີ เพื่อให้บริการเพิ่มเติมแก่ลูกค้าเดิมที่สั่งซื้อลວດສະເຕນເລສຈາກบริษัทฯ และเพื่อขยายฐานการตลาดของบริษัทฯ ไปยังกลุ่มลูกค้าใหม่

ปี 2543

- บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 2 ล้านบาท เป็น 5 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 50,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท
- ผู้บริหารของบริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการซักนำ Armacell Limited ซึ่งเป็นผู้ผลิตวนะยางป้องกันความร้อนรายใหญ่ อันดับหนึ่งของโลก ให้เข้ามาตั้งฐานการผลิตในประเทศไทยและเพื่อส่งออกไปยังประเทศในกลุ่มอาเซียน ภายใต้ชื่อ “บริษัท อาร์มาเซล (ประเทศไทย) จำกัด” โดยบริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นผู้จัดจำหน่ายหลักในประเทศไทย

ปี 2544

- บริษัทฯ ได้ดำเนินการเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 5 ล้านบาท เป็น 30 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 300,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท
- ผู้บริหารของบริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการซักนำ Poongsan Corporation ประเทศไทย ซึ่งเป็นผู้ผลิตทองแดงและทองเหลืองที่ได้รับการยอมรับจากทั่วโลกในด้านคุณภาพของสินค้าและศักยภาพการผลิต ให้เข้ามาตั้งฐานการผลิตในประเทศไทยและเพื่อทำการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มอาเซียน ภายใต้ชื่อ “บริษัท สยามพุ่งชนเมทัล จำกัด”

ปี 2545

- บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 30 ล้านบาท เป็น 50 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 500,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท
- บริษัทฯ ได้เริ่มจัดจำหน่ายอลูมิเนียมชนิดแผ่นและม้วนเพื่อใช้สำหรับเป็นวัสดุอุตสาหกรรม ซึ่งนำเข้าจากประเทศไทย น้ำหนักหนึ่งตัน ยังได้เพิ่มผลิตภัณฑ์ในกลุ่มวัสดุก่อสร้าง คือ ห้องลับสำหรับปรับอากาศขนาดใหญ่ โดยบริษัทฯ สั่งซื้อผลิตภัณฑ์ดังกล่าวจากผู้ผลิตในประเทศไทย เพื่อจัดจำหน่ายพร้อมทั้งให้บริการติดตั้งแก่ลูกค้า
- บริษัทฯ ได้ลงทุนสร้างคลังสินค้าที่อำเภอคลองหลวง จังหวัดนครปฐม โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นศูนย์กระจายสินค้าที่มีสินค้าครบถ้วนประเภทตามที่ลูกค้าต้องการ และสามารถให้บริการได้อย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพ

ปี 2546

- บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 50 ล้านบาท เป็น 70 ล้านบาท โดยเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 200,000 หุ้น ให้แก่ ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน
- บริษัทฯ เริ่มจัดจำหน่ายสแตนเลสชนิดแผ่นและม้วน ซึ่งนำเข้าจากประเทศอินโดนีเซีย โดยผู้ผลิตรายดังกล่าวมีเทคโนโลยี การผลิตที่ทันสมัยที่ได้รับการถ่ายทอดมาจากประเทศญี่ปุ่น

ปี 2547

- บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 70 ล้านบาท เป็น 120 ล้านบาท โดยการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 500,000 หุ้น ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน โดยนำเงินที่ได้ไปใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทฯ
- ในเดือนพฤษภาคม 2547 บริษัทฯ ได้ดำเนินการแปลงสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด เป็นลักษณะค่าที่ตราไว้จากเดิม หุ้นละ 100 บาท เป็น 1 บาท รวมทั้งเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 120 ล้านบาท เป็น 160 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่ จำนวน 40 ล้านหุ้น เพื่อเสนอขายต่อประชาชนทั่วไปจำนวน 38.8 ล้านหุ้น และเสนอขายให้แก่กรรมการและพนักงานของ บริษัทฯ จำนวน 1.2 ล้านหุ้น

2.2 ภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัทฯ ประกอบธุรกิจเป็นผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์โลหะเพื่อใช้เป็นวัสดุคุณภาพสำหรับอุตสาหกรรมประเภทต่างๆ ได้แก่ อุตสาหกรรมผลิตชิ้นส่วนรถยนต์ อุตสาหกรรมผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ อุตสาหกรรมผลิตอุปกรณ์ไฟฟ้า อุตสาหกรรมผลิต สปอร์ต และอุตสาหกรรมเครื่องใช้ในครัวเรือน เป็นต้น รวมทั้งวัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง โดยบริษัทฯ ให้ความสำคัญในการคัดเลือก ผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพที่ผลิตโดยผู้ผลิตที่ได้รับการยอมรับอย่างกว้างขวางทั่วโลก ทั้งนี้ ในปัจจุบันบริษัทฯ เป็นผู้จัดจำหน่ายหลัก ให้กับผู้ผลิตผลิตภัณฑ์โลหะที่มีคุณภาพทั้งในประเทศและต่างประเทศจำนวนกว่า 10 ราย

ผลิตภัณฑ์หลักที่บริษัทฯ จัดจำหน่ายสามารถแบ่งเป็นประเภทใหญ่ๆ ได้ดังต่อไปนี้

- 1) ผลิตภัณฑ์วัสดุคุณภาพสำหรับอุตสาหกรรม แบ่งเป็น
 - ก) ทองแดงและทองเหลืองชนิดแผ่นและม้วน ท่อทองเหลือง และอุปกรณ์ (Copper and Brass)
 - ข) ลวดสแตนเลสและลวดเหล็ก (Stainless Steel and Steel Wire)
 - ค) อลูมิเนียมชนิดแผ่นและม้วน (Aluminium)
 - ง) สแตนเลสชนิดแผ่นและม้วน (Stainless Steel)
- 2) ผลิตภัณฑ์วัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง แบ่งเป็น
 - ก) ท่อทองแดงและอุปกรณ์ (Copper Tube)
 - ข) ฉนวนยางป้องกันความร้อน (Insulation)
 - ค) วัสดุอื่นๆ ได้แก่ ห่อส่งลม อุปกรณ์ติดตั้ง เป็นต้น

ปัจจุบัน บริษัทฯ มีคลังสินค้าจำนวน 3 แห่ง ตั้งอยู่ที่ 1) พุทธมนตร์ จังหวัดนครปฐม 2) ประชาอุทิศ จังหวัด กรุงเทพฯ และ 3) พระประแดง จังหวัดสมุทรปราการ เพื่อเป็นที่เก็บรวบรวมสินค้าและยังเป็นศูนย์กระจายสินค้าของบริษัทฯ อีกด้วย

ในส่วนของบริษัท พรพรหม ดิสทริบิวชั่น จำกัด ("PPD") ซึ่งเป็นบริษัทที่อยู่ติดกับบริษัทฯ ของคุณชานาญ พรพิไลกุณ เป็น ผู้ถือหุ้นใหญ่และผู้บริหาร ถึงแม้ว่า PPD จะมีการจำหน่ายสินค้าบางประเภทที่เหมือนกับสินค้าที่บริษัทฯ จัดจำหน่ายอยู่ใน ปัจจุบัน เช่น ท่อทองแดง ลวดเชื่อม เป็นต้น อย่างไรก็ตาม สินค้าดังกล่าวเป็นสินค้าที่มีคุณภาพที่แตกต่างกันและผลิตจากผู้ผลิต คุณภาพดี ดังนั้น ฐานลูกค้าของสินค้าดังกล่าวของบริษัทฯ และ PPD จึงแยกตลาดกันอย่างชัดเจน ทั้งนี้ บริษัทฯ และ PPD จะ ไม่ประกอบธุรกิจที่เป็นการแข่งขันกันในอนาคต โดยบริษัทฯ มีนโยบายที่จะมุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจโดยคำนึงถึงผลประโยชน์ของ บริษัทฯ และผู้ถือหุ้นโดยรวมเป็นสำคัญ

2.3 โครงสร้างรายได้

	ปี 2544		ปี 2545		ปี 2546		ม.ค. – มิ.ย. 2547	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%
รายได้จากการขายวัสดุอุตสาหกรรม								
- ห้องแดงและห้องเหลืองชั้นดีแห่งน้ำมันและน้ำมันห้องเหลือง และอุปกรณ์	227.45	63.61	233.38	56.26	230.46	29.60	211.84	33.67
- ลวดสแตนเลสและลวดเหล็ก	51.18	14.31	51.14	12.33	73.29	9.41	48.50	7.71
- อลูมิเนียมและสแตนเลสชั้นดีแห่งน้ำมันและน้ำมัน	-	-	22.26	5.37	328.76	42.23	259.41	41.23
รวมรายได้จากการขายวัสดุอุตสาหกรรม	278.63	77.92	306.78	73.95	632.51	81.24	519.75	82.61
รายได้จากการขายวัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง								
- ห้องแดง และอุปกรณ์อื่นๆ	49.74	13.91	64.78	15.61	82.21	10.56	50.07	7.96
- ฉนวนยางป้องกันความร้อน และอุปกรณ์อื่นๆ	28.21	7.89	43.17	10.41	51.83	6.66	55.32	8.79
รวมรายได้จากการขายวัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง	77.95	21.80	107.95	26.02	134.04	17.22	105.39	16.75
รวมรายได้จากการขาย	356.58	99.72	414.73	99.97	766.55	98.46	625.14	99.37
รายได้อื่น	1.01	0.28	0.13	0.03	12.00	1.54	3.99	0.63
รวมรายได้	357.59	100.00	414.86	100.00	778.55	100.00	629.13	100.00

2.4 เป้าหมายการดำเนินธุรกิจ

บริษัท มีเป้าหมายที่จะเป็นศูนย์จำหน่ายผลิตภัณฑ์โลหะที่มีคุณภาพที่สามารถให้บริการได้อย่างครบวงจรเพื่อสร้างความพึงพอใจสูงสุดให้แก่ลูกค้า โดยมีผลิตภัณฑ์ที่หลากหลายเตรียมไว้ให้บริการแก่ลูกค้าแต่ละกลุ่ม ได้อย่างครบถ้วนในเวลาที่ลูกค้ากำหนด รวมทั้งทำการสรรหาผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ เพื่อตอบสนองความต้องการของตลาดที่มีการพัฒนาเปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลา และจะช่วยให้การพัฒนาเทคโนโลยีการผลิตของลูกค้าให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น โดยบริษัทฯ มีเป้าหมายที่จะเพิ่มความหลากหลายของสินค้าในกลุ่มทองแดงและห้องเหลืองที่บริษัทฯ จัดจำหน่ายอยู่ในปัจจุบัน โดยเฉพาะอย่างยิ่งวัสดุในสำหรับการผลิตที่ใช้เทคโนโลยีการผลิตด้วยสูญญากาศ (Vacuum) ซึ่งต้องใช้โลหะเจือ (Alloy) ที่มีส่วนผสมพิเศษ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีเป้าหมายที่จะขยายช่องทางการจัดจำหน่ายเพื่อให้สามารถเข้าถึงกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่มีศักยภาพในการเติบโต เช่น กลุ่มผู้ประกอบการอุตสาหกรรมที่ยังไม่ได้ตั้งศูนย์บริการโลหะ (Metal Coil Center) โดยในเบื้องต้น บริษัทฯ คาดว่าจะเริ่มจากการแปรรูปทองแดงและห้องเหลืองเป็นผลิตภัณฑ์แรก อย่างไรก็ตาม ปัจจุบันบริษัทฯ ยังอยู่ในช่วงเริ่มต้นของการศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการดังกล่าว

สำหรับผลิตภัณฑ์วัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง บริษัทฯ มีเป้าหมายในการเพิ่มศักยภาพทางการตลาดโดยการเพิ่มส่วนแบ่งทางการตลาดและเพิ่มสายผลิตภัณฑ์เพื่อจัดจำหน่ายให้มากขึ้น โดยบริษัทฯ จะให้ความสำคัญกับผลิตภัณฑ์ที่สร้างความคล่องตัวและศักยภาพทางธุรกิจของลูกค้า รวมทั้งผลประโยชน์สูงสุดสำหรับลูกค้า เช่น อายุการใช้งานของผลิตภัณฑ์ และการประหยัดพลังงานโดยเฉพาะระบบทำความเย็นซึ่งโดยเฉลี่ยใช้พลังงานไฟฟ้ากว่าร้อยละ 65 ของพลังงานไฟฟ้าทั้งโครงการ