

2. ลักษณะการประกอบธุรกิจ

2.1 ประวัติความเป็นมาและพัฒนาการที่สำคัญ

บริษัท พรพรหมเมธออล จำกัด (มหาชน) ได้จดทะเบียนก่อตั้งบริษัทเมื่อวันที่ 21 กันยายน 2535 โดย คุณช้านาญ พรพิไลกษณ์ และ คุณกนกกร แทนไกรศร ซึ่งมีประสบการณ์ด้านผลิตภัณฑ์โลหะทองแดงและทองเหลืองมานานกว่า 20 ปี เพื่อดำเนินธุรกิจจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์โลหะทองแดงและทองเหลือง (Copper and Brass) ชนิดแผ่นและม้วนที่ใช้เป็นวัสดุดิบในการผลิตสินค้าอุตสาหกรรม และมีทุนจดทะเบียนเริ่มแรก 2 ล้านบาท ทั้งนี้ บริษัทฯ เริ่มทำธุรกิจโดยการเป็นผู้จัดจำหน่ายหลักในประเทศไทยของผู้ผลิตที่มีศักยภาพสูงในประเทศไทย ต่อมาในปี 2541 บริษัทฯ ได้ขยายธุรกิจสู่การอุตสาหกรรมการก่อสร้าง โดยได้เริ่มน้ำเข้าวัสดุเพื่อใช้ในงานระบบของโครงการก่อสร้างขนาดใหญ่ ซึ่งประกอบด้วย ห้องแดงพร้อมอุปกรณ์ และฉนวนยางป้องกันความร้อนในระบบทำความเย็น รวมทั้งยังเริ่มนำเข้าและจัดจำหน่ายລວດສະເຕນເລສຈາກປະເທດເກາຫລີ เนื่องจากบริษัทฯ เล็งเห็นถึงโอกาสในการเติบโตของสินค้าประเภทดังกล่าว ตลอดระยะเวลา 10 ปีที่เปิดดำเนินธุรกิจ บริษัทฯ มีการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง ทั้งในด้านการเพิ่มจำนวนผลิตภัณฑ์เพื่อจัดจำหน่าย และเพิ่มการให้บริการแก่ลูกค้าของบริษัทฯ โดยปัจจุบันนอกเหนือจากการเป็นผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ประเภทโลหะที่ได้รับการยอมรับอย่างกว้างขวางแล้ว บริษัทฯ ยังให้บริการจัดการและเก็บสินค้าสำรองให้กับลูกค้า บริการขนส่งสินค้า และบริการอื่นที่ช่วยอำนวยความสะดวกให้แก่ลูกค้าของบริษัทฯ อีกด้วย

พัฒนาการที่สำคัญของบริษัทฯ ในระยะเวลา 5 ปี ที่ผ่านมา มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

ปี 2542

- บริษัทฯ ได้เพิ่มประเภทผลิตภัณฑ์สำหรับอุตสาหกรรมการผลิต โดยเริ่มน้ำเข้าและจัดจำหน่ายລວດເຫຼັກຈາກປະເທດເກາຫລີ เพื่อให้บริการเพิ่มเติมแก่ลูกค้าเดิมที่สั่งซื้อลວດສະເຕນເລສຈາກบริษัทฯ และเพื่อขยายฐานการตลาดของบริษัทฯ ไปยังกลุ่มลูกค้าใหม่

ปี 2543

- บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 2 ล้านบาท เป็น 5 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 50,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท
- ผู้บริหารของบริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการซักนำ Armacell Limited ซึ่งเป็นผู้ผลิตวนะยางป้องกันความร้อนรายใหญ่ อันดับหนึ่งของโลก ให้เข้ามาตั้งฐานการผลิตในประเทศไทยและเพื่อส่งออกไปยังประเทศในกลุ่มอาเซียน ภายใต้ชื่อ “บริษัท อาร์มาเซล (ประเทศไทย) จำกัด” โดยบริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นผู้จัดจำหน่ายหลักในประเทศไทย

ปี 2544

- บริษัทฯ ได้ดำเนินการเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 5 ล้านบาท เป็น 30 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 300,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท
- ผู้บริหารของบริษัทฯ ประสบความสำเร็จในการซักนำ Poongsan Corporation ประเทศไทย ซึ่งเป็นผู้ผลิตทองแดงและทองเหลืองที่ได้รับการยอมรับจากทั่วโลกในด้านคุณภาพของสินค้าและศักยภาพการผลิต ให้เข้ามาตั้งฐานการผลิตในประเทศไทยและเพื่อทำการจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มอาเซียน ภายใต้ชื่อ “บริษัท สยามพุ่งชนเมทัล จำกัด”

ปี 2545

- บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 30 ล้านบาท เป็น 50 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 500,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท
- บริษัทฯ ได้เริ่มจัดจำหน่ายอลูมิเนียมชนิดแผ่นและม้วนเพื่อใช้สำหรับเป็นวัสดุอุตสาหกรรม ซึ่งนำเข้าจากประเทศไทย น้ำหนักหนึ่งตัน ยังได้เพิ่มผลิตภัณฑ์ในกลุ่มวัสดุก่อสร้าง คือ ห้องลับสำหรับปรับอากาศขนาดใหญ่ โดยบริษัทฯ สั่งซื้อผลิตภัณฑ์ดังกล่าวจากผู้ผลิตในประเทศไทย เพื่อจัดจำหน่ายพร้อมทั้งให้บริการติดตั้งแก่ลูกค้า
- บริษัทฯ ได้ลงทุนสร้างคลังสินค้าที่อำเภอคลองหลวง จังหวัดนครปฐม โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นศูนย์กระจายสินค้าที่มีสินค้าครบถ้วนประเภทตามที่ลูกค้าต้องการ และสามารถให้บริการได้อย่างรวดเร็วและมีประสิทธิภาพ

ปี 2546

- บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 50 ล้านบาท เป็น 70 ล้านบาท โดยเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 200,000 หุ้น ให้แก่ ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน
- บริษัทฯ เริ่มจัดจำหน่ายสแตนเลสชนิดแผ่นและม้วน ซึ่งนำเข้าจากประเทศอินโดนีเซีย โดยผู้ผลิตรายดังกล่าวมีเทคโนโลยี การผลิตที่ทันสมัยที่ได้รับการถ่ายทอดมาจากประเทศญี่ปุ่น

ปี 2547

- บริษัทฯ เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 70 ล้านบาท เป็น 120 ล้านบาท โดยการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 500,000 หุ้น ให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน โดยนำเงินที่ได้ไปใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทฯ
- ในเดือนพฤษภาคม 2547 บริษัทฯ ได้ดำเนินการแปลงสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัด เป็นลักษณะค่าที่ตราไว้จากเดิม หุ้นละ 100 บาท เป็น 1 บาท รวมทั้งเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 120 ล้านบาท เป็น 160 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่ จำนวน 40 ล้านหุ้น เพื่อเสนอขายต่อประชาชนทั่วไปจำนวน 38.8 ล้านหุ้น และเสนอขายให้แก่กรรมการและพนักงานของ บริษัทฯ จำนวน 1.2 ล้านหุ้น

2.2 ภาพรวมการประกอบธุรกิจ

บริษัทฯ ประกอบธุรกิจเป็นผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์โลหะเพื่อใช้เป็นวัสดุคุณภาพสำหรับอุตสาหกรรมประเภทต่างๆ ได้แก่ อุตสาหกรรมผลิตชิ้นส่วนรถยนต์ อุตสาหกรรมผลิตชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ อุตสาหกรรมผลิตอุปกรณ์ไฟฟ้า อุตสาหกรรมผลิต สปอร์ต และอุตสาหกรรมเครื่องใช้ในครัวเรือน เป็นต้น รวมทั้งวัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง โดยบริษัทฯ ให้ความสำคัญในการคัดเลือก ผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพที่ผลิตโดยผู้ผลิตที่ได้รับการยอมรับอย่างกว้างขวางทั่วโลก ทั้งนี้ ในปัจจุบันบริษัทฯ เป็นผู้จัดจำหน่ายหลัก ให้กับผู้ผลิตผลิตภัณฑ์โลหะที่มีคุณภาพทั้งในประเทศและต่างประเทศจำนวนกว่า 10 ราย

ผลิตภัณฑ์หลักที่บริษัทฯ จัดจำหน่ายสามารถแบ่งเป็นประเภทใหญ่ๆ ได้ดังต่อไปนี้

- 1) ผลิตภัณฑ์วัสดุคุณภาพสำหรับอุตสาหกรรม แบ่งเป็น
 - ก) ทองแดงและทองเหลืองชนิดแผ่นและม้วน ท่อทองเหลือง และอุปกรณ์ (Copper and Brass)
 - ข) ลวดสแตนเลสและลวดเหล็ก (Stainless Steel and Steel Wire)
 - ค) อลูมิเนียมชนิดแผ่นและม้วน (Aluminium)
 - ง) สแตนเลสชนิดแผ่นและม้วน (Stainless Steel)
- 2) ผลิตภัณฑ์วัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง แบ่งเป็น
 - ก) ท่อทองแดงและอุปกรณ์ (Copper Tube)
 - ข) ฉนวนยางป้องกันความร้อน (Insulation)
 - ค) วัสดุอื่นๆ ได้แก่ ห่อส่งลม อุปกรณ์ติดตั้ง เป็นต้น

ปัจจุบัน บริษัทฯ มีคลังสินค้าจำนวน 3 แห่ง ตั้งอยู่ที่ 1) พุทธมนตร์ จังหวัดนครปฐม 2) ประชาอุทิศ จังหวัด กรุงเทพฯ และ 3) พระประแดง จังหวัดสมุทรปราการ เพื่อเป็นที่เก็บรวบรวมสินค้าและยังเป็นศูนย์กระจายสินค้าของบริษัทฯ อีกด้วย

ในส่วนของบริษัท พรพรหม ดิสทริบิวชั่น จำกัด ("PPD") ซึ่งเป็นบริษัทที่อยู่ติดกับบริษัทฯ ของคุณชานาญ พรพิไลกุณ เป็น ผู้ถือหุ้นใหญ่และผู้บริหาร ถึงแม้ว่า PPD จะมีการจำหน่ายสินค้าบางประเภทที่เหมือนกับสินค้าที่บริษัทฯ จัดจำหน่ายอยู่ใน ปัจจุบัน เช่น ท่อทองแดง ลวดเชื่อม เป็นต้น อย่างไรก็ตาม สินค้าดังกล่าวเป็นสินค้าที่มีคุณภาพที่แตกต่างกันและผลิตจากผู้ผลิต คนละราย ดังนั้น ฐานลูกค้าของสินค้าดังกล่าวของบริษัทฯ และ PPD จึงแยกตลาดกันอย่างชัดเจน ทั้งนี้ บริษัทฯ และ PPD จะ ไม่ประกอบธุรกิจที่เป็นการแข่งขันกันในอนาคต โดยบริษัทฯ มีนโยบายที่จะมุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจโดยคำนึงถึงผลประโยชน์ของ บริษัทฯ และผู้ถือหุ้นโดยรวมเป็นสำคัญ

2.3 โครงสร้างรายได้

| | ปี 2544 | | ปี 2545 | | ปี 2546 | | ม.ค. – มิ.ย. 2547 | |
|--|---------|--------|---------|--------|---------|--------|-------------------|--------|
| | ล้านบาท | % | ล้านบาท | % | ล้านบาท | % | ล้านบาท | % |
| รายได้จากการขายวัตถุดิบอุดสาหกรรม | | | | | | | | |
| - ห้องแดงและห้องเหลืองชั้นดีแห่งน้ำและม้วน ห่อห้องเหลือง และอุปกรณ์ | 227.45 | 63.61 | 233.38 | 56.26 | 230.46 | 29.60 | 211.84 | 33.67 |
| - ลวดสแตนเลสและลวดเหล็ก | 51.18 | 14.31 | 51.14 | 12.33 | 73.29 | 9.41 | 48.50 | 7.71 |
| - อลูมิเนียมและสแตนเลสชั้นดีแห่งน้ำและม้วน | - | - | 22.26 | 5.37 | 328.76 | 42.23 | 259.41 | 41.23 |
| รวมรายได้จากการขายวัตถุดิบอุดสาหกรรม | 278.63 | 77.92 | 306.78 | 73.95 | 632.51 | 81.24 | 519.75 | 82.61 |
| รายได้จากการขายวัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง | | | | | | | | |
| - ห้องแดง และอุปกรณ์อื่นๆ | 49.74 | 13.91 | 64.78 | 15.61 | 82.21 | 10.56 | 50.07 | 7.96 |
| - ชนวนยางป้องกันความร้อน และอุปกรณ์อื่นๆ | 28.21 | 7.89 | 43.17 | 10.41 | 51.83 | 6.66 | 55.32 | 8.79 |
| รวมรายได้จากการขายวัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง | 77.95 | 21.80 | 107.95 | 26.02 | 134.04 | 17.22 | 105.39 | 16.75 |
| รวมรายได้จากการขาย | 356.58 | 99.72 | 414.73 | 99.97 | 766.55 | 98.46 | 625.14 | 99.37 |
| รายได้อื่น | 1.01 | 0.28 | 0.13 | 0.03 | 12.00 | 1.54 | 3.99 | 0.63 |
| รวมรายได้ | 357.59 | 100.00 | 414.86 | 100.00 | 778.55 | 100.00 | 629.13 | 100.00 |

2.4 เป้าหมายการดำเนินธุรกิจ

บริษัท มีเป้าหมายที่จะเป็นศูนย์จำหน่ายผลิตภัณฑ์โลหะที่มีคุณภาพที่สามารถให้บริการได้อย่างครบวงจรเพื่อสร้างความพึงพอใจสูงสุดให้แก่ลูกค้า โดยมีผลิตภัณฑ์ที่หลากหลายเตรียมไว้ให้บริการแก่ลูกค้าแต่ละกลุ่ม ได้อย่างครบถ้วนในเวลาที่ลูกค้ากำหนด รวมทั้งทำการสำรวจผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ เพื่อตอบสนองความต้องการของตลาดที่มีการพัฒนาเปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลา และจะช่วยให้การพัฒนาเทคโนโลยีการผลิตของลูกค้าให้มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น โดยบริษัทฯ มีเป้าหมายที่จะเพิ่มความหลากหลายของสินค้าในกลุ่มทองแดงและห้องเหลืองที่บริษัทฯ จัดจำหน่ายอยู่ในปัจจุบัน โดยเฉพาะอย่างยิ่งวัตถุดิบสำหรับการผลิตที่ใช้เทคโนโลยีการผลิตดับสูญ เช่น แปรรูปจลน์อิเล็กทรอนิกส์ (Integrated Circuit) ซึ่งต้องใช้โลหะเจือ (Alloy) ที่มีส่วนผสมพิเศษ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีเป้าหมายที่จะขยายช่องทางการจัดจำหน่ายเพื่อให้สามารถเข้าถึงกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่มีศักยภาพในการเติบโต เช่น กลุ่มผู้ประกอบการอุดสาหกรรมที่ยังฐานการผลิตจากต่างประเทศมายังประเทศไทยที่เคยซื้อสินค้าจากผู้ผลิตของบริษัทฯ ในต่างประเทศอยู่แล้ว หรือกลุ่มลูกค้าผู้ส่งออกในกลุ่มประเทศอาเซียน เป็นต้น รวมทั้ง บริษัทฯ ยังมีแผนการในระยะยาวที่จะเพิ่มศักยภาพในการจัดจำหน่ายสินค้าโดยการจัดตั้งศูนย์บริการโลหะ (Metal Coil Center) โดยในเบื้องต้น บริษัทฯ คาดว่าจะเริ่มจากการปรับรูปห้องแดงและห้องเหลืองเป็นผลิตภัณฑ์แรก อย่างไรก็ตาม ปัจจุบันบริษัทฯ ยังอยู่ในช่วงเริ่มต้นของการศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการดังกล่าว

สำหรับผลิตภัณฑ์วัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง บริษัทฯ มีเป้าหมายในการเพิ่มศักยภาพทางการตลาดโดยการเพิ่มส่วนแบ่งทางการตลาดและเพิ่มสายผลิตภัณฑ์เพื่อจัดจำหน่ายให้มากขึ้น โดยบริษัทฯ จะให้ความสำคัญกับผลิตภัณฑ์ที่สร้างความคล่องตัวและศักยภาพทางธุรกิจของลูกค้า รวมทั้งผลประโยชน์สูงสุดสำหรับลูกค้า เช่น อายุการใช้งานของผลิตภัณฑ์ และการประหยัดพลังงานโดยเฉพาะระบบทำความเย็นซึ่งโดยเฉลี่ยใช้พลังงานไฟฟ้ากว่าร้อยละ 65 ของพลังงานไฟฟ้าทั้งโครงการ