

1. ปัจจัยความเสี่ยง

ปัจจัยความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ ที่อาจส่งผลกระทบถึงผลการดำเนินงานของบริษัทฯ และผลตอบแทนในการลงทุนของผู้ลงทุน สามารถสรุปได้ดังนี้

1.1 ความเสี่ยงทางด้านสภาพคล่องจากนโยบายการเก็บสินค้าคงเหลือ

เนื่องจากลักษณะการประกอบธุรกิจของบริษัทฯ เป็นการซื้อสินค้าเพื่อนำมาจัดจำหน่ายให้แก่ลูกค้าต่างๆ (Trading Business) โดยมีสินค้าหลากหลายชนิดไว้พร้อมให้บริการได้ตามที่ลูกค้าต้องการ นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีนโยบายการให้บริการเก็บสินค้าสำรองสำหรับลูกค้า ประกอบกับการที่สินค้าส่วนใหญ่ที่บริษัทฯ จัดจำหน่ายมี Lead Time ที่ค่อนข้างนานประมาณ 45-60 วัน บริษัทฯ จึงมีความจำเป็นที่จะต้องเก็บสินค้าคงเหลือไว้ให้เพียงพอที่จะสามารถทำให้ลูกค้ามั่นใจได้ว่าบริษัทฯ จะสามารถส่งมอบสินค้าได้ทันตามความต้องการของลูกค้า ซึ่งถือเป็นข้อได้เปรียบของบริษัทฯ ที่มีหน่ออู่ต่ำ จำกัดผลิตภัณฑ์กล่าว saja ทำให้บริษัทฯ มีความเสี่ยงในการเก็บสินค้าคงเหลือจำนวนมากซึ่งจะก่อให้เกิดภาระกับบริษัทฯ ทั้งในด้านค่าใช้จ่ายในการจัดเก็บสินค้าและสภาพคล่อง ซึ่งภาระในการจัดเก็บและบริหารสินค้าคงเหลือดังกล่าวจะประพันไปตามยอดขายสินค้าที่เพิ่มขึ้น ดังนั้น หากยอดขายของบริษัทฯ มีการเติบโตอย่างมีนัยสำคัญและต่อเนื่อง บริษัทฯ จะต้องจัดหาเงินทุนเพิ่มเติมเพื่อนำมาใช้ในการประกอบธุรกิจ อย่างไรก็ตาม การที่บริษัทฯ มีความสมัมพนธ์ที่ดีกับผู้ผลิตสินค้า (Supplier) ทำให้ได้รับความร่วมมือเป็นอย่างดีจากผู้ผลิตสินค้าในการเก็บรักษาสินค้าบางส่วนที่ยังไม่ถึงกำหนดส่งมอบให้แก่ลูกค้า จึงทำให้บริษัทฯ สามารถประหยัดค่าใช้จ่ายในการจัดเก็บสินค้าคงคลังได้ในระดับหนึ่ง นอกจากนี้ ด้วยประสบการณ์ในการบริหารสินค้าคงเหลือของบริษัทฯ และการมีฐานลูกค้าจำนวนมากและหลากหลายทำให้บริษัทฯ สามารถบริหารจัดการและจัดจำหน่ายสินค้าที่บริษัทฯ เก็บไว้ได้อย่างมีประสิทธิภาพ ยิ่งไปกว่านั้นเพื่อเป็นการป้องกันความเสี่ยงดังกล่าวอีกทางหนึ่ง บริษัทฯ ยังมีนโยบายในการเก็บรักษาสินค้าในรูปแบบที่จะช่วยเพิ่มความยืดหยุ่นในการปรับเปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลา เช่น บริษัทฯ มีนโยบายที่จะเก็บผลิตภัณฑ์ท้องแดงและทองเหลืองชนิดมวนให้มีหน้ากว้างมากที่สุดเพื่อที่จะสามารถตัดซอยให้มีขนาดที่ตรงกับความต้องการของลูกค้า โดยเช่นเดียวกับการตัดชอย บริษัทฯ สามารถขยายคืนให้กับผู้ผลิตเพื่อหลอมรีดกลับมาเป็นสินค้าใหม่ได้อย่างไรก็ตาม ตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา บริษัทฯ ยังไม่เคยประสบปัญหาจากการขายสินค้าไม่ได้หรือการมีสินค้าคงเหลือค้างเป็นจำนวนมาก (Dead Stock) จนก่อให้เกิดภาระเกินกว่าที่บริษัทฯ จะบริหารจัดการได้แต่อย่างใด

เมื่อพิจารณาถึงสภาพคล่องของบริษัทฯ จะเห็นว่าในปี 2546 บริษัทฯ มีระยะเวลาการชำระหนี้เฉลี่ยที่นานกว่าระยะเวลาในการเก็บหนี้เฉลี่ย กล่าวคือ บริษัทฯ มีระยะเวลาการชำระหนี้เฉลี่ย 88 วัน ในขณะที่มีระยะเวลาในการเก็บหนี้เฉลี่ยเพียง 64 วันแต่เมื่อรวมระยะเวลาในการขายสินค้าจำนวน 86 วันแล้วจะเห็นว่าบริษัทฯ มี Cash Cycle อยู่ที่ประมาณ 62 วัน ซึ่งส่งผลให้บริษัทฯ ขาดเงินทุนหมุนเวียนที่ต้องใช้ในการประกอบธุรกิจและต้องจัดหาเงินทุนหมุนเวียนจากแหล่งเงินทุนภายนอกในจำนวนที่เพียงพอที่จะใช้ในการดำเนินงานในช่วงเวลา 62 วันดังกล่าว ซึ่งตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา จะเห็นได้ว่าบริษัทฯ ได้ทำการเพิ่มทุนอย่างต่อเนื่อง รวมทั้งยังได้รับวงเงินสำหรับใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนจากธนาคารพาณิชย์หลายแห่ง อย่างไรก็ตาม หากยอดขายของบริษัทฯ เติบโตขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ บริษัทฯ ก็อาจมีความจำเป็นที่จะต้องใช้เงินทุนหมุนเวียนเพิ่มขึ้น บริษัทฯ จึงได้ดำเนินการจัดหาแหล่งเงินทุนเพิ่มเติมจากที่มีอยู่ในปัจจุบัน รวมทั้งยังมีแผนที่จะนำเงินที่ได้จากการระดมทุนในครั้งนี้มาใช้สำหรับเป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทฯ ในอนาคตต่อไป

1.2 ความเสี่ยงจากการพึ่งพาผู้ผลิตสินค้า (Supplier) อย่างราย

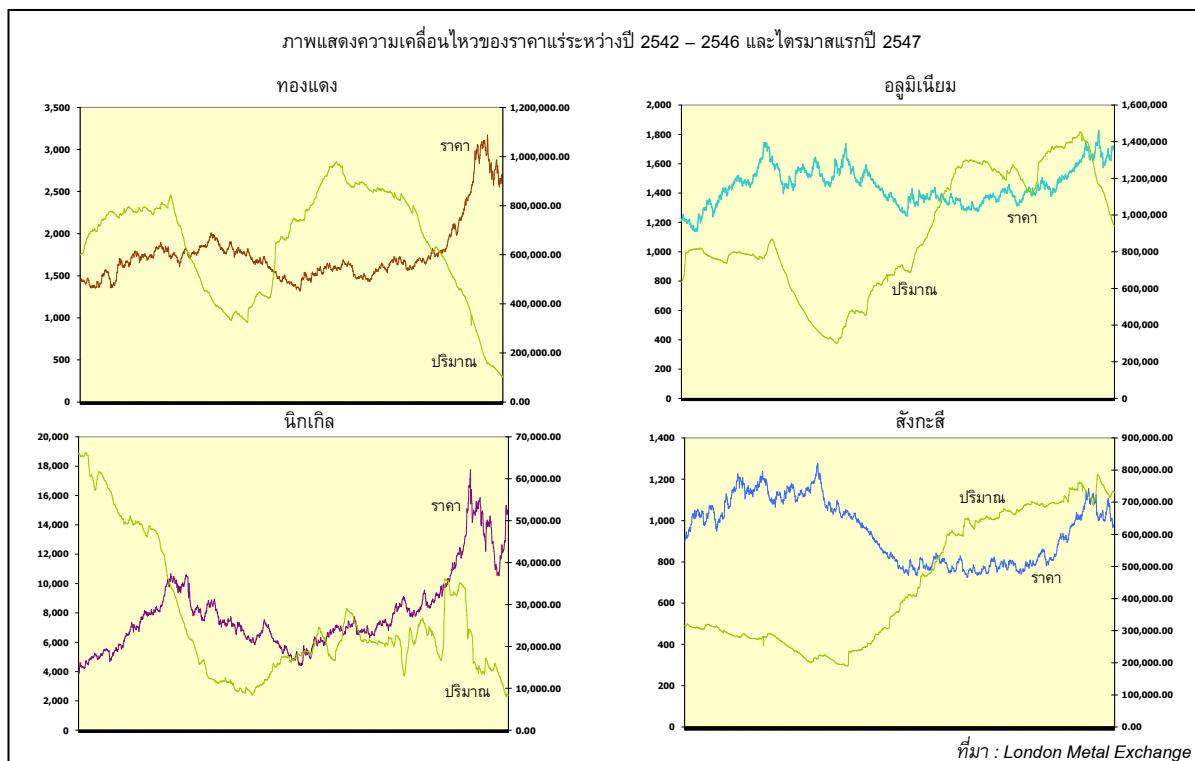
บริษัทฯ ดำเนินธุรกิจเป็นผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์โลหะสำหรับใช้ในอุตสาหกรรมต่างๆ รวมทั้งวัสดุเพื่อใช้ในการก่อสร้าง โดยสั่งซื้อสินค้าโดยตรงจากผู้ผลิตสินค้าแต่ละประเภท โดยในปี 2546 และช่วงครึ่งแรกของปี 2547 บริษัทฯ มีไตรสั่งซื้อสินค้าจากผู้ผลิตรายใหญ่หนึ่งในประเทศไทย 30 ของยอดสั่งซื้อสินค้ารวม และหากพิจารณาถึงสัดส่วนการสั่งซื้อสินค้าแต่ละชนิดจะเห็นว่า ในปี 2546 และครึ่งแรกของปี 2547 บริษัทฯ มีการสั่งซื้อสินค้าจากผู้ผลิตสินค้าเป็นสัดส่วนมากกว่าร้อยละ 30 ของ การสั่งซื้อสินค้าแต่ละชนิดทั้งสิ้น 8 ราย และ 7 ราย ตามลำดับ ดังรายละเอียดในหัวข้อการจัดหาผลิตภัณฑ์ในหน้า 23 ดังนั้น อาจถือได้ว่าบริษัทฯ มีความเสี่ยงกรณีที่ผู้ผลิตสินค้าไม่สามารถส่งสินค้าตามคำสั่งซื้อ หรือผู้ผลิตขายสินค้าโดยตรงให้กับลูกค้าโดยไม่ผ่านบริษัทฯ หรือแต่งตั้งให้ผู้จัดจำหน่ายรายอื่นเป็นผู้จัดจำหน่ายหลักแทนบริษัทฯ ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อการดำเนินงานของบริษัทฯ อย่างไรก็ตาม ตลอดระยะเวลากว่า 10 ปีที่บริษัทฯ เปิดดำเนินการมา บริษัทฯ ยังไม่เคยประสบปัญหาดังกล่าวแต่อย่าง

ได้ ทั้งนี้ เนื่องจากผู้ผลิตแต่ละรายต่างก็มีความมั่นคงและมีชื่อเสียงเป็นที่ยอมรับทั่วโลก รวมทั้งสินค้าของผู้ผลิตดังกล่าวยังได้รับการรับรองคุณภาพมาตรฐาน ISO และมีระบบควบคุมภายในที่รัดกุม โดยบริษัทฯ มีการศึกษาข้อมูลและนโยบายที่ชัดเจนของผู้ผลิตทุกรายอย่างละเอียด นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีความสัมพันธ์ดีและมีความไว้วางหนานกับผู้ผลิตสินค้าทำให้บริษัทฯ มีอำนาจต่อรองในการซื้อสินค้ามากขึ้น และส่งผลให้บริษัทฯ สามารถสร้างความเชื่อมั่นให้กับลูกค้าได้มากยิ่งขึ้น นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังสามารถเอื้อประโยชน์ในการทำธุรกิจให้แก่ผู้ผลิตสินค้าได้อีกด้วย เช่น การที่บริษัทฯ มีฐานลูกค้าใหญ่ทำให้สามารถสั่งสินค้าเป็นจำนวนมากโดยรวมคำสั่งซื้อจากลูกค้าทั้งรายใหญ่และรายย่อยที่มีปริมาณการสั่งซื้อไม่ครบตามจำนวนคำสั่งซื้อขั้นต่ำที่ผู้ผลิตกำหนด ซึ่งวิธีการดังกล่าวจะทำให้ผู้ผลิตสามารถขายสินค้าได้มากขึ้น และในขณะเดียวกันก็จะช่วยลดต้นทุนในการสั่งซื้อสินค้าให้กับลูกค้าได้

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังมีการติดตามข่าวสารและสถานะของผู้ผลิตอย่างใกล้ชิดและต่อเนื่องเพื่อวิเคราะห์ความน่าเชื่อถือของผู้ผลิตแต่ละราย จากวิธีการดังกล่าวจะช่วยให้บริษัทฯ สามารถหาผู้ผลิตรายใหม่มากดแทนหรือเปลี่ยนไปสั่งซื้อสินค้าจากผู้ผลิตรายอื่นที่บริษัทฯ มีการสั่งซื้ออยู่แล้วในปัจจุบันได้อย่างทันท่วงที ถึงแม้ว่าบริษัทฯ จะต้องใช้เวลาในการสร้างความเชื่อมั่นในคุณภาพสินค้าให้แก่ลูกค้าอยู่บ้าง ในกรณีที่เป็นผู้ผลิตรายใหม่ แต่ผู้บริหารก็เชื่อมั่นว่าผู้ผลิตที่คัดเลือกมาเป็นผู้ผลิตที่สามารถผลิตสินค้าที่มีคุณภาพได้มาตรฐานตรงตามที่ลูกค้าต้องการ นอกจากนี้แล้ว บริษัทฯ ยังได้ใช้บริการจากบริษัทที่ปรึกษาผู้มีความเชี่ยวชาญในผลิตภัณฑ์โลหะประดิษฐ์ต่างๆ ในการให้ข้อมูลการผลิตและข่าวสารต่างๆ เกี่ยวกับอุตสาหกรรม รวมถึงแนะนำผู้ผลิตสินค้าจากแหล่งต่างๆ ให้แก่บริษัทฯ อีกด้วย

1.3 ความเสี่ยงจากการผันผวนของต้นทุนสินค้า

ผลิตภัณฑ์โลหะที่บริษัทฯ เป็นผู้จัดจำหน่ายส่วนใหญ่เป็นสินค้าทั่วไป (Commodity Products) ที่มีราคាដันแปรตามราคาน้ำมันในตลาดโลก โดยจะขึ้นอยู่กับอุปสงค์และอุปทานของสินแร่แต่ละชนิดทั่วโลก โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ทองแดง สังกะสี nickel และอลูมิเนียม ซึ่งเป็นส่วนประกอบของผลิตภัณฑ์ที่บริษัทฯ จัดจำหน่าย โดยหากมีปัจจัยต่างๆ ที่ส่งผลให้ปริมาณความต้องการใช้สินแร่เพิ่มสูงขึ้น หรือปริมาณสินแร่ที่ผลิตได้ในตลาดมีลดน้อยลง ได้แก่ ความต้องการใช้สินแร่ที่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจากผู้ผลิตในประเทศจีน การนัดหยุดงานของคุนนาในเหมืองแร่ต่างๆ เป็นต้น ก็จะส่งผลกระทบต่อราคากองเรือเพิ่มสูงขึ้นตามไปด้วย ดังนั้น หากต้นทุนราคาสินค้ามีการปรับตัวสูงขึ้น อาจส่งผลให้บริษัทฯ มีความเสี่ยงจากการที่ไม่สามารถปรับราคาขายสินค้าได้ในอัตราที่เท่ากันหรือมากกว่าอัตราการเพิ่มน้ำหนักของต้นทุนราคาวัสดุดังกล่าว



อย่างไรก็ตาม จากการที่บริษัทฯ มีนโยบายในการกำหนดราคสินค้าจากต้นทุนของกำไรขั้นต้นที่เหมาะสม ทำให้บริษัทฯ สามารถรักษาส่วนต่างของกำไรได้ค่อนข้างสม่ำเสมอ และการที่บริษัทฯ มีการเก็บสินค้าสำรองให้แก่ลูกค้า ยังช่วยให้บริษัทฯ สามารถบริหารต้นทุนสินค้าได้อย่างมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น นอกจากนี้ การที่ผู้บริหารของบริษัทฯ เป็นผู้ที่มีประสบการณ์ในอุตสาหกรรมผลิตภัณฑ์โลหะมานานกว่า 20 ปี ทำให้มีความเชี่ยวชาญและสามารถประเมินสถานการณ์ราคากลобะได้เป็นอย่างดี โดยที่ผ่านมา ผู้บริหารของบริษัทฯ จะพยายามติดตามการเคลื่อนไหวของราคสินค้าแต่ละชนิดรวมทั้งสภาวะของตลาดโลกอย่างใกล้ชิด เพื่อที่จะสามารถบริหารต้นทุนการสั่งซื้อของบริษัทฯ ให้สอดคล้องกับประมาณการสั่งซื้อสินค้าของลูกค้าได้อย่างถูกต้องและมีประสิทธิภาพ

1.4 ความเสี่ยงจากการอัตราแลกเปลี่ยน

ปัจจุบัน บริษัทฯ สั่งซื้อสินค้าส่วนใหญ่จากต่างประเทศ โดยในครึ่งแรกปี 2547 บริษัทฯ มีมูลค่าการนำเข้าสินค้าจากต่างประเทศคิดเป็นร้อยละ 66.67 ของมูลค่าการสั่งซื้อสินค้ารวม ทำให้บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราแลกเปลี่ยนจากการที่บริษัทฯ จะต้องชำระค่าซื้อสินค้า อย่างไรก็ตาม ในการขายสินค้าของบริษัทฯ ถึงแม้ว่าจะเป็นการขายสินค้าในสกุลเงินบาท แต่การขายสินค้าให้กับลูกค้าส่วนใหญ่จะตกลงราคาด้วยเงินหยวน แต่แปลงเป็นเงินบาทตามอัตราแลกเปลี่ยนแรกของธนาคารกรุงเทพ ณ วันที่สั่งมอบสินค้า โดยจะทำการบันทึกรายการขายเป็นเงินบาท ณ อัตราแลกเปลี่ยนเดียวกันในวันดังกล่าว และเมื่อบริษัทฯ ขายสินค้าหรือมีสัญญาที่จะขายสินค้าให้กับลูกค้าแล้ว บริษัทฯ จึงจะเข้าทำสัญญาซื้อขายเงินตราต่างประเทศส่วนหนึ้งทั้งจำนวนเพื่อใช้ในการชำระค่าสินค้าที่บริษัทฯ สั่งซื้อจากผู้ผลิต วิธีการดังกล่าวจะทำให้บริษัทฯ สามารถทราบต้นทุนที่แน่นอนในการขายสินค้าได้ โดยกำไรหรือขาดทุนจากการอัตราแลกเปลี่ยนที่เกิดขึ้นจะสามารถหักกลบกับกำไรหรือขาดทุนจากการขายสินค้า และสำหรับสินค้าในส่วนที่เหลืออีกประมาณร้อยละ 20 ของสินค้าคงเหลือในขณะใดขณะหนึ่งนั้น บริษัทฯ จะพิจารณาสถานะของสินค้าแต่ละรายการว่าเป็นสินค้าที่ทราบได้ล่วงหน้าว่าจะขายให้กับลูกค้ารายได้แล้วหรือเป็นสินค้าเพื่อขาย ประกอบกับแนวโน้มของอัตราแลกเปลี่ยนเพื่อทำการป้องกันความเสี่ยงดังกล่าวอย่างเหมาะสมต่อไป

1.5 ความเสี่ยงจากการมีกลุ่มผู้ถือหุ้นรายใหญ่ถือหุ้นรวมกันเกินกว่าร้อยละ 50

ณ วันที่ 17 พฤษภาคม 2547 กลุ่มของคุณชานาญ พรพิไลลักษณ์ และคุณกนกกร แทนไกรศร ซึ่งเป็นผู้ถือตั้งบริษัทฯ ถือหุ้นรวมกันในบริษัทฯ คิดเป็นร้อยละ 96.58 ของจำนวนหุ้นที่จ้างหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ และหลังจากการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้ประชาชนทั่วไปในครั้งนี้ กลุ่มดังกล่าวจะถือหุ้นรวมกันคิดเป็นร้อยละ 72.44 ของจำนวนหุ้นที่จ้างหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัทฯ ซึ่งจะทำให้สามารถควบคุมมติที่ประชุมผู้ถือหุ้นได้เกือบทั้งหมดไม่ว่าจะเป็นเรื่องการแต่งตั้งกรรมการ หรือการขอมติในเรื่องอื่นที่ต้องใช้เสียงส่วนใหญ่ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น ยกเว้นเรื่องที่กฎหมายหรือข้อบังคับบริษัทฯ กำหนดให้ต้องได้รับคะแนนเสียง 3 ใน 4 ของที่ประชุมผู้ถือหุ้น ดังนั้น ผู้ถือหุ้นรายอื่นจึงอาจจะไม่สามารถรวมคะแนนเสียงเพื่อตรวจสอบและถ่วงดุลเรื่องที่ผู้ถือหุ้นใหญ่เสนอได้

1.6 ความเสี่ยงจากการที่ผู้บริหารส่วนใหญ่เป็นชุดเดียวกับคณะกรรมการบริษัทฯ

เนื่องจากคณะกรรมการบริษัทฯ ประกอบด้วย กรรมการที่เป็นผู้บริหารจำนวน 5 ท่าน จากการมีกรรมการทั้งสิ้นจำนวน 9 ท่าน จึงทำให้ขาดการคาดการณ์นำเจ้าระหว่างคณะกรรมการบริษัทฯ และฝ่ายบริหาร ดังนั้น บริษัทฯ ได้เชิญผู้ทรงคุณวุฒิจากภายในออกที่มีความเป็นอิสระจากผู้ถือหุ้น กรรมการ และผู้บริหารของบริษัทฯ เข้ามาดำรงตำแหน่งกรรมการบริษัทฯ จำนวน 4 ท่าน โดยมี 3 ท่าน ทำหน้าที่เป็นกรรมการตรวจสอบ นอกเหนือ ประธานกรรมการบริษัทฯ ก็เป็นกรรมการอิสระที่เป็นผู้ทรงคุณวุฒิจากภายในออกและยังดำรงตำแหน่งเป็นประธานกรรมการตรวจสอบอีกด้วย และเพื่อให้การกำกับดูแลเป็นไปอย่างเหมาะสมและมีประสิทธิภาพ บริษัทฯ ได้กำหนดขอบเขตอำนาจในการดำเนินงานของผู้บริหารแต่ละตำแหน่งไว้อย่างชัดเจนในอำนาจดำเนินการของบริษัทฯ รวมทั้งกรรมการผู้จัดการไม่มีอำนาจในการดำเนินการใดๆ ในหรือเกี่ยวกับรายการที่เกี่ยวโยงกันรายการการได้มาหรือจำหน่ายไปซึ่งสินทรัพย์ที่สำคัญของบริษัทฯ และอำนาจที่มอบให้กรรมการผู้จัดการ หรือบุคคลที่ได้รับมอบอำนาจจากกรรมการผู้จัดการจะไม่สามารถอนุมัติรายการที่ตน หรือบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง มีส่วนได้เสียหรืออาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ในลักษณะอื่นใดกับบริษัทฯ หรือบริษัทย่อยของบริษัทฯ (ถ้ามี) และเพื่อเป็นการป้องกันการมีอำนาจเบ็ดเสร็จของกรรมการผู้จัดการและรองกรรมการผู้จัดการ ซึ่งทั้งสองท่านเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัทฯ บริษัทฯ จะกำหนดให้

การอนุมัติรายการใดๆ ที่จะก่อให้เกิดประโยชน์ต่อกรรมการผู้จัดการและรองกรรมการผู้จัดการดังกล่าวที่ไม่เกี่ยวข้องกับการประกอบธุรกิจตามปกติของบริษัทฯ และมีมูลค่าของรายการตั้งแต่ 100,000 บาทขึ้นไป เช่น การเบิกเงินล่วงหน้า ค่าใช้จ่าย เกี่ยวกับการเดินทางไปต่างประเทศ เป็นต้น จะต้องผ่านการรับทราบและตรวจสอบของฝ่ายตรวจสอบภายในของบริษัทฯ ก่อนที่จะมีการอนุมัติรายการดังกล่าว ซึ่งหากฝ่ายตรวจสอบภายในเห็นว่ารายการดังกล่าวไม่เหมาะสมหรือมีความผิดปกติ ฝ่ายตรวจสอบภายในจะรายงานโดย ตรงต่อประธานกรรมการตรวจสอบโดยทันที

คณะกรรมการตรวจสอบจะทำหน้าที่ในการตรวจสอบ กำกับดูแล รวมทั้งอนุมัติรายการที่อาจมีความขัดแย้งที่มีความเกี่ยวข้องกับผู้ถือหุ้นรายใหญ่ กรรมการ ผู้บริหาร หรือผู้ที่เกี่ยวข้องกับบุคคลดังกล่าว รวมไปถึงรายการที่มีนัยสำคัญและอาจส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานของบริษัทฯ เช่น การซื้อขายทรัพย์สินถาวร การก่อหนี้และการผูกพัน เป็นต้น เพื่อให้มั่นใจได้ว่ารายการดังกล่าวจะเป็นไปอย่างเหมาะสมและเพื่อรักษาผลประโยชน์ของบริษัทฯ เป็นสำคัญ ยิ่งไปกว่านั้น บริษัทฯ ยังจัดให้มีฝ่ายตรวจสอบภายใน ซึ่งขึ้นตรงต่อคณะกรรมการตรวจสอบ เพื่อทำหน้าที่ในการควบคุมดูแล ตรวจสอบการดำเนินงานภายในของบริษัทฯ ให้เป็นไปอย่างโปร่งใส เหมาะสม และรัดกุม รวมทั้งติดตามข้อมูลและตรวจสอบรายการต่างๆ ตามที่คณะกรรมการตรวจสอบมอบหมาย

1.7 ความเสี่ยงเนื่องจากบริษัทฯ อญญาติระหว่างการยื่นคำขออนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์

บริษัทฯ มีความประสงค์จะเสนอขายหุ้นต่อประชาชนในครั้งนี้ก่อนที่จะได้รับทราบผลการพิจารณาของตลาดหลักทรัพย์ฯ ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้ยื่นคำขออนุญาตนำหลักทรัพย์เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แล้ว เมื่อวันที่ 28 กรกฎาคม 2547 และบริษัท หลักทรัพย์ ไซรัส จำกัด (มหาชน) ในฐานะที่ปรึกษาทางการเงินได้พิจารณาคุณสมบัติของบริษัทฯ ในเบื้องต้นแล้วเห็นว่าบริษัทฯ มีคุณสมบัติครบถ้วนที่จะสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ใหม่ได้ อย่างไรก็ได้ บริษัทฯ ก็ยังคงมีความไม่แน่นอนที่จะได้รับอนุญาตจากตลาดหลักทรัพย์ให้เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียน ดังนั้น ผู้ลงทุนจึงอาจมีความเสี่ยงเกี่ยวกับสภาพคล่องในการซื้อขายหุ้นของบริษัทฯ ในตลาดรอง และอาจไม่ได้รับผลตอบแทนจากการขายหุ้นได้ตามราคาที่คาดการณ์ไว้ หากหลักทรัพย์ของบริษัทฯ ไม่สามารถเข้าจดทะเบียนได้