

6. โครงการในอนาคต

บริษัท ตะวันออกพาณิชย์ลีสซิ่ง จำกัด (มหาชน) จะจัดให้มีโครงการต่าง ๆ เพื่อส่งเสริมธุรกิจการให้สินเชื่อแก่ลูกค้าของบริษัทในอนาคต ดังนี้

1. การขยายวงเงินสินเชื่อรถยนต์ ในอดีตบริษัทมีเป้าหมายในการให้สินเชื่อเช่าซื้อรถยนต์มือสองแก่ลูกค้าต่อคัน ต้องไม่ต่ำกว่า 100,000 บาท และต้องไม่สูงกว่า 1,000,000 บาท ในปี 2547 บริษัทจะเริ่มขยายวงเงินสินเชื่อรถยนต์ต่อคันที่สูงกว่า 1,000,000 บาท เพื่อขยายฐานลูกค้าให้มากขึ้น และเน้นไปยังกลุ่มลูกค้าที่มีรายได้สูงที่มีความต้องการการซื้อรถยนต์ที่มีราคาตั้งแต่ 1,000,000 บาทขึ้นไป ทั้งนี้ บริษัทมีเป้าหมายในการปล่อยสินเชื่อรถยนต์ให้เติบโตขึ้นร้อยละ 50 ของปีที่ผ่านมา แผนการขยายงานดังกล่าวบริษัทได้มีการแต่งตั้งคณะกรรมการพิจารณาสินเชื่อเพื่อให้การพิจารณามีประสิทธิภาพมากขึ้น
2. การขยายสาขาไปสู่ต่างจังหวัด คือ จังหวัดที่อยู่ในภาคตะวันออกเป็นที่แรก โดยในช่วงปลายปีที่ผ่านมา บริษัทได้มีการศึกษาข้อมูลทางการตลาด ส่วนต่างของอัตราดอกเบี้ย การควบคุมและการจัดเก็บหนี้ ความเสี่ยงของธุรกิจ รวมถึงบุคลากรที่จะเข้ามาดูแลในส่วนนี้ ซึ่งขณะนี้บริษัทอยู่ระหว่างประเมินเรื่องค่าใช้จ่าย และรายได้ที่จะเกิดขึ้นในส่วนนี้ บริษัทคาดว่าแผนงานดังกล่าวจะเริ่มดำเนินการได้ในช่วงไตรมาสที่ 2 ถึงไตรมาสที่ 3 ของปี 2547 และจะกำหนดวงเงินในการปล่อยสินเชื่อในระยะแรกประมาณ 5.0 – 10.0 ล้านบาท/เดือน เงินจำนวนดังกล่าวจะมาจากเงินกู้จากธนาคารที่บริษัทมีวงเงินเหลืออยู่ ซึ่งบริษัทคาดว่าจะสามารถขยายสินเชื่อได้ตามเป้าหมาย เนื่องจากมีความพร้อมในหลายๆ ด้านในแผนงานนี้
3. การเพิ่มการลงทุนไปสู่ธุรกิจใหม่ที่ใกล้เคียงกับธุรกิจเดิมและมีกลุ่มลูกค้าเป้าหมายเป็นที่รู้จักและคุ้นเคยกับบริษัท คือ การให้สินเชื่อ Floor Plan เป็นการให้สินเชื่อกับผู้ประกอบการตลาดรถยนต์มือสอง มีระยะเวลาในการให้สินเชื่อ 3 – 6 เดือน อัตราดอกเบี้ย 12% ต่อปี มีรถยนต์เป็นหลักประกันพร้อมสมุดคู่มือจดทะเบียนรถยนต์ และชุดโอน โดยบริษัทจะพิจารณาให้กับตลาดรถยนต์ที่ติดต่อกับบริษัทมาเป็นระยะเวลาไม่น้อยกว่า 3 ปี บริษัทมีแผนที่จะเริ่มดำเนินการในช่วงไตรมาสแรกนี้ และวงเงินที่จะขยายในส่วนนี้ประมาณ 5.0 – 10.0 ล้านบาท/เดือน เงินจำนวนดังกล่าวจะมาจากเงินกู้ยืมจากธนาคารเช่นกัน
4. การขยายการงานไปสู่ธุรกิจใหม่ ที่มีความแตกต่างจากธุรกิจเดิมที่ดำเนินงานมาเป็นเวลากว่า 20 ปี คือ สินเชื่อโอนสิทธิเรียกร้องหรือสินเชื่อแฟคตอริง (Factoring) ซึ่งเป็นสินเชื่อเพื่อใช้ในการเสริมสภาพคล่องให้กับผู้ประกอบการรายใหญ่ที่มีการค้าขายกับผู้ค้าปลีกรายใหญ่ (Modern Trade) โดยใช้ใบแจ้งหนี้ (Invoice) ที่นิติบุคคลได้ส่งสินค้าให้กับผู้ประกอบการค้าปลีกรายใหญ่ และผู้ประกอบการค้าปลีกรายใหญ่ได้รับรอง Invoice และกำหนดวันชำระเงินไว้แล้ว เป็นเอกสารในการพิจารณาให้สินเชื่อ โดยนิติบุคคลจะทำสัญญาโอนสิทธิการรับเงินให้บริษัทเป็นผู้รับเงินแทน พร้อมทั้งมีบุคคลค้ำประกัน จำนวนเงินในการให้สินเชื่อ 80% ของ Invoice มีระยะเวลา 30 – 90 วัน อัตราดอกเบี้ย MLR ถึง MLR+ บริษัทจะเริ่มดำเนินการในไตรมาส 3 ถึง ไตรมาส 4 ของปี 2547 ในระยะแรกจะใช้เงินในโครงการนี้ประมาณเดือนละ 3.0 ล้านบาท โดยใช้เงินกู้ยืมจากธนาคาร อย่างไรก็ตาม ธุรกิจประเภทนี้ มีความเสี่ยง ได้แก่ ความเสี่ยงจากการปลอม Invoice และผู้ประกอบการค้าปลีกรายใหญ่เลิกกิจการ ซึ่งบริษัทได้ตระหนักถึงความเสี่ยงที่จะเกิดขึ้นและได้มีมาตรการป้องกันความเสี่ยง โดยให้ผู้ประกอบการค้าปลีกรายใหญ่รับรองในเอกสาร Invoice ก่อนการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อ รวมทั้งการพิจารณาไม่ผูกขาดกับผู้ค้ารายใหญ่รายใดรายหนึ่งมากเกินไป ทั้งนี้ บริษัทคาดว่าในปี 2547 บริษัทจะมีรายได้จากโครงการขยายสาขาไปยังภาคตะวันออก การขยายสินเชื่อ Floor Plan และสินเชื่อโอนสิทธิเรียกร้องประมาณร้อยละ 10 – 15 ของรายได้รวมเมื่อสิ้นปี 2547